



#### **Puesto**

**Representante de ventas**

#### **Edad**

**Entre 25 y 34 años**

#### **Nivel de educación más alto**

**Licenciatura**

#### **Redes sociales**



#### **Industria**

**Ventas**

#### **Tamaño de la organización**

**Entre 1 y 30 empleados**

#### **Canal favorito de comunicación**

- Correo electrónico
- Teléfono
- En persona

#### **Herramientas que necesita para trabajar**

- Sistemas contables y de finanzas
- Correo electrónico
- Sistemas de gestión de contenido
- Servicios de almacenamiento en la nube

#### **Responsabilidades laborales**

Analizar las necesidades de clientes

#### **Su trabajo se mide en función de**

Identificar clientes potenciales, Negociar precios y terminos de venta y acuerdos de servicios.

#### **Su superior es**

Director de ventas regional

#### **Metas u objetivos**

Mantener y desarrollar relaciones con clientes existentes

#### **Obtiene información a través de**

participando en organizaciones y clubes, y asistiendo a ferias comerciales y conferencias.

## Dificultades principales

- Colaboración y creatividad