Key Partners



El IPADE es una empresa centrada en el humano, así que cuenta con varios aliados dentro de su network como:

- EFMD
- GBSN
- Graduate management admission council development.
- PRME

Key Activities



- Educación beneficiarios.
- Capacitación a personal.
- Consultoría e investigación.

Key Resources



- Expertiz en el área
- Amplias y suficientes instalaciones
- Publicaciones de investigación.
- Red de alumni

Value Proposition



Formar líderes con visión global, responsabilidad social y sentido cristiano, capaces de transformar a las organizaciones y la sociedad.

Customer Relationships



- Estrecha relación con la red de alumni.
- Atención
 personalizada y
 centrada en el
 humano.

Channels



- Redes sociales
- Sitio web
- Conferencias
- Eventos

Customer Segments



Los clients objetivo de la **IPADE** school business aquellas son personas que desean obtener conocimiento empresarial, persiguen un título tienen la capacidad económica para solventar los gastos.

Cost Structure

- Salarios
- Mantenimiento de las instalaciones
- Desarrollo de cursos
- Marketing



Revenue Streams



- Donaciones
- Fondeo de instituciones gubernamentales(?)

