

Los niveles de toma de decisiones se dividen en 3, Alta dirección, nivel medio y nivel operativo. En la alta dirección se desarrolla la etapa estrategica, es la primera de las 3 y es donde se empieza a desarrollar un plan con decisiones a largo plazo que tienen como fin afender metas y objetivos, es donde los mayores directivos entran en una toma de decisiones para définir como hacer correctamente la estrategia. Una decision incorrecta, en este nivel fiene a menção conservencias importantes o puede llegar a suponer un coste moy elevados En resumen es la etapa de procesos, de estrategia de servicios. Despues tenemos al nivel medio o nivel tactico es a etapa de toma de decisiones administrativas donde la planeación generada a largo plazo. se convierte en una planea-Cróp a mediano plazo y en una planeación mas estructurada y desassollada en la que se toman decisiones destinadas a ser proactivas y a un nivel intermedio entre las decisiones estratégicos y operativos, bondo en la planeación también se toma en cuenta las fonciones que tendran las distintas áreas de la empresa. Y por iltimo el rivel operativo se desarrolla la etapa operativa conforme a la planearion se toman decisiones a corto plazo, a menodo decisiones reactivas, que tendrán en impacto sobiq las operaciones diarias, se realiza el propeso de la explotación de servicios y es la etapa en la que comienza la distribución del servicio y se toman las estrategias de mar Keting para venderlo, se realiza a los distintos distribuidores y empresas, y es la etapa tinal de la torra de dessiones.