

Introdução

- Realização de uma avaliação pessoal para determinar por que você deseja abrir um negócio.
- 2. Crie um plano comercial:
 - a. O que fazemos?
 - b. Como fazemos isso?
 - c. A quem servimos?
- **3.** Realize uma análise SWOT para identificar seus pontos fortes, pontos fracos, oportunidades e ameaças.
- 4. Avaliação quanto de capital teremos disponível para investir.
- **5.** Abordar os planos com os membros que irão fazer parte do negocio para garantir que eles estão conosco.

Stakeholders

- 1. Realizar uma serie de reuniões para apresentar o modelo do projeto para os Stakeholders.
- 2. Inseir imediatamente os interresados no projeto.
- **3.** Realizar a indentificação desses stakeholders, para os fins de saber se serão voluntarios ou entidades apoiadoras.
- 4. Indentificar os interesses dos stakeholders dentro desse projeto.
- **5.** Aprensentar aos Stakeholders o gerenciamento da capital de giro que o projeto terá.