

Relatório de Análise de Compras – *Company Purchasing Dataset*

Autores: Luiz Henrique, Haziél, Renan, Robinho, Vitório

Data: 25/09/2025

Ferramentas de análise: Power BI

1. Introdução:

Este relatório apresenta informações sobre uma análise baseada no Company Purchasing Dataset, que está disponível no Kaggle, que contém informações sobre compras realizadas por uma empresa durante o ano de 2024. Os dados incluem fornecedores, itens, preços, quantidades e data de transações.

2. Objetivo da análise:

Esse relatório tem como objetivo analisar as compras de uma empresa, usando o Company Purchasing Dataset. A análise foi feita no Power BI, explorando itens, compradores, fornecedores e variação temporal de preços.

3. Perguntas de Negócio:

3.1 Quais são os fornecedores com maior quantidade de transações?

QuickDeliver Ltd -> 1060
TechMart Inc. -> 1023
FurniWroks Ltd - > 1000
OfficeSupplies Co. -> 931
CloudSoft Corp -> 806

Insight: O fornecedor QuickDeliver Ltd se destaca por ser o fornecedor com mais vendas, mas isso nem sempre vai representar o maior valor gasto.

3.2 Qual foi o valor gasto com cada fornecedor?

QuickDeliver Ltd -> \$ 8,01 mi
TechMart Inc. -> \$ 10,75 mi
FurniWroks Ltd - > \$ 7,14 mi
OfficeSupplies Co. -> \$ 8,94 mi
CloudSoft Corp -> \$ 4 mi

Insight: Os maiores valores de compras estão concentrados em quatro fornecedores (OfficeSupplies, TechMart, FurniWorks e QuickDeliver), todos acima de \$ 5 mi, enquanto a CloudSoft apresenta o menor valor.

3.3 Quem foi o comprador (Buyer) que fez mais compras?

Walter Pena -> 424 vendas
Laura White -> 360 vendas
Stephaine Bennett -> 324 vendas

Insight: O comprador Walter Pena foi responsável pela maior quantidade de compras, possivelmente assumindo um papel central nas compras.

3.4 Qual é o item mais caro de cada fornecedor?

QuickDeliver Ltd -> Annual Software License: \$ 950.377,00 mil
TechMart Inc. -> Annual Software License: \$ 983,653,00 mil
FurniWroks Ltd -> Annual Software License: \$ 955.005,00
OfficeSupplies Co. -> Annual Software License: \$ 990.924,00
CloudSoft Corp -> Annual Software License: \$ 700.006,00

Insight: O produto mais caro de todos é o mesmo (Annual Software License), com valores próximos entre si.

3.5 Há algum pico nas despesas ou nas quantidades de transações em determinados meses?

Março: pico de quantidade de compras (581)
Abril: pico de custos totais por mês (\$ 10.466,00)

Insight: A maior quantidade de compras foi no mês de março, mas o maior valor gasto por mês foi no mês de abril, sugerindo que teve um aumento no preço dos produtos de um mês para o outro.

3.6 Quais itens que tiveram a tiveram uma maior variação de preço com o passar dos meses?

Monitor -> média de variação mensal $\approx 112,75\%$
Laptop bag -> média de variação mensal $\approx 3,52\%$
Laptop -> média de variação mensal $\approx 0,48\%$

Desk Chair -> média de variação mensal $\approx -0,22\%$

Printer -> média de variação mensal $\approx 0,29\%$

Notepad -> média de variação mensal $\approx 2,20\%$

Insight: O produto com a maior variação é o monitor, mas podemos considerar a possibilidade de outliers, pois ele tem as maiores variação dentre todos os itens, tanto positivas quanto negativas.

Produtos eletrônicos tendem a apresentar uma maior variação de preço ao longo do ano, com variação acentuadas de mês a mês.

3.7 Qual fornecedor teve a menor quantidade de transações?

CloudSoft Corp -> 806

Insight: Esse fornecedor foi o que teve menos quantidade de transações, o que pode representar uma menor dependência em relação ao volume de compras.

4. Conclusão e Recomendações:

- Diversificação dos fornecedores:
Reduzir um pouco a concentração de compras com poucos fornecedores para minimizar os riscos de dependência ou falhas no fornecimento.
- Negociação com fornecedores principais:
Os fornecedores com a maior quantidade de transações devem ser priorizados em contratos estratégicos, visando a estabilidade de preços.
- Planejamento de compras sazonais:
Identificar os meses de pico e meses de baixa, permite planejar compras antecipadas e aproveitar promoções e descontos sazonais.