

# Analyse-Ergebnis

Branche: Lebensmitteleinzelhandel

## Bewertung

Wahrscheinlichkeit der Genehmigung



## Umsatz-Vergleich

<b>Dein Plan:</b>	€589.281
<b>IHK-Richtwert:</b>	€180.000 - €220.000

## Zusammenfassung

Ihr Business Plan hat moderate Chancen. Die kritischen Punkte müssen überarbeitet werden.

# Die 3 wichtigsten Kritikpunkte

Die folgenden Punkte wurden als kritisch identifiziert. Nutze die Kopiervorlagen, um deinen Business Plan direkt zu verbessern.

## ⊗ 1. Angestellte geplant - Gründungszuschuss-Ausschluss

KRITISCH

Der Plan sieht die Einstellung von zwei Verkaufskräften vor. Der Gründungszuschuss ist nur für Solo-Selbständige ohne Angestellte im ersten Jahr vorgesehen.

### ■ Lösung:

Streiche die Angestellten-Planung für das erste Jahr und plane als Solo-Selbständige mit flexiblen Aushilfen.

### ■ KOPIERVORLAGE (direkt in deinen Business Plan einfügen)

*"Im ersten Geschäftsjahr führe ich den Foodlocal Market als Solo-Selbständige. Die Öffnungszeiten plane ich von Dienstag bis Samstag jeweils 9-18 Uhr, um eine optimale Work-Life-Balance zu gewährleisten. Bei Bedarf werde ich auf geringfügig beschäftigte Aushilfen zurückgreifen, die stundenweise bei Krankheit oder Urlaub einspringen. Ab dem zweiten Geschäftsjahr ist bei entsprechender Umsatzentwicklung die Einstellung einer Teilzeitkraft geplant."*

## ⊗ 2. Unrealistische Umsatzplanung für Solo-Betrieb

KRITISCH

589.281 Euro Umsatz im ersten Jahr ist für einen Solo-Lebensmittelladen unrealistisch hoch und gefährdet die Glaubwürdigkeit des Plans.

### ■ Lösung:

Reduziere die Umsatzplanung auf realistische 180.000-220.000 Euro für einen Solo-Spezialitätenladen.

### ■ KOPIERVORLAGE (direkt in deinen Business Plan einfügen)

*"Für das erste Geschäftsjahr plane ich einen Umsatz von 195.000 Euro. Diese Kalkulation basiert auf einem durchschnittlichen Tagesumsatz von 650 Euro bei 300 Öffnungstagen. Mit etwa 25-30 Kunden täglich und einem durchschnittlichen Einkaufswert von 22 Euro erreiche ich diese realistische Zielgröße. Die Planung orientiert sich an Branchenkennzahlen für Spezialitätenläden in vergleichbarer Lage und Größe."*

## ■ 3. Fehlende Liquiditätsplanung und Kapitalbedarf

HOCH

Es fehlen konkrete Angaben zum Kapitalbedarf, zur Finanzierung und zur monatlichen Liquiditätsplanung, die für die Gründungszuschuss-Bewilligung erforderlich sind.

### ■ Lösung:

Ergänze eine detaillierte Kapitalbedarfs- und Liquiditätsplanung mit monatlicher Aufschlüsselung.

### ■ KOPIERVORLAGE (*direkt in deinen Business Plan einfügen*)

*"Der Kapitalbedarf für die Gründung beträgt 45.000 Euro und setzt sich zusammen aus: Ladeneinrichtung 18.000 Euro, Erstausstattung Waren 12.000 Euro, Kaution und Renovierung 8.000 Euro, Marketing und Werbung 4.000 Euro sowie Betriebsmittel für 3 Monate 3.000 Euro. Die Finanzierung erfolgt durch Eigenkapital 25.000 Euro, KfW-Gründerkredit 15.000 Euro und Gründungszuschuss 5.000 Euro. In den ersten 6 Monaten rechne ich mit einem negativen Cashflow, der durch die Finanzierung abgedeckt wird."*

# BA GZ 04 Prüfprotokoll

27 Kriterien nach Bundesagentur für Arbeit

✓ = Erfüllt

■ = Warnung

✗ = Fehler

? = Nicht gefunden

**Ergebnis:** 8 erfüllt | 7 Warnungen | 5 Fehler | 7 nicht gefunden

## Grundvoraussetzungen

G1	Solo-Selbständigkeit	✗
G2	Einzelunternehmen/Freiberufler	✓
G3	Keine Gesellschafter	✓
G4	Keine Angestellten Jahr 1	✗
G5	Haupterwerb geplant	✓
G6	ALG-Anspruch vorhanden	?

## Finanzplanung

F1	Realistische Umsatzprognose	✗
F2	Kostenaufstellung	■
F3	Liquiditätsplanung	✗
F4	Break-Even Analyse	?
F5	Kapitalbedarf	✗
F6	Privatentnahmen	?

## Marktanalyse

M1	Zielgruppe definiert	✓
M2	Wettbewerbsanalyse	■
M3	USP formuliert	✓
M4	Marktgröße	■
M5	Preiskalkulation	?

## Geschäftsmodell

B1	Leistungsbeschreibung	✓
B2	Kundenakquise	■
B3	Marketing-Mix	■
B4	Standortwahl	?

## Qualifikation

Q1	Fachliche Eignung	✓
Q2	Kaufmännische Kenntnisse	✓
Q3	Branchenkontakte	?

## Risikobewertung

R1	Risiken identifiziert	■
R2	Gegenmaßnahmen	■
R3	Plan B vorhanden	?

# Nächste Schritte

1. Kopiere die Kopiervorlagen direkt in deinen Business Plan
2. Überarbeite die Abschnitte mit FEHLER oder WARNUNG Status
3. Prüfe die Finanzplanung mit den IHK-Richtwerten
4. Lasse den Plan von einer fachkundigen Stelle prüfen (IHK, HWK)
5. Reiche den überarbeiteten Plan bei der Arbeitsagentur ein

## Hilfreiche Ressourcen

- **IHK Existenzgründung:** [ihk.de/existenzgruendung](http://ihk.de/existenzgruendung)
- **Arbeitsagentur Gründungszuschuss:** [arbeitsagentur.de/gruendungszuschuss](http://arbeitsagentur.de/gruendungszuschuss)
- **DEHOGA Branchenkennzahlen:** [dehoga-bundesverband.de](http://dehoga-bundesverband.de)

**PrincipalAI - GründerAI**  
Business Plan Analyse für Gründungszuschuss  
[info@principal.de](mailto:info@principal.de) | [www.principal.de](http://www.principal.de)