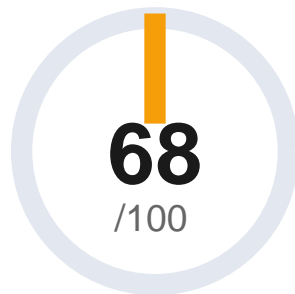


# Analyse-Ergebnis

Branche: Beratung

## Grant Calibration Score

Wahrscheinlichkeit der Genehmigung



MITTLERES RISIKO

## Umsatz-Vergleich

Dein Plan:

€120.000

IHK-Benchmark:

€40.000 - €60.000

## Zusammenfassung

Ihr Business Plan hat moderate Chancen auf Genehmigung. Die kritischen Punkte müssen unbedingt überarbeitet werden, bevor Sie den Antrag einreichen.

# Top 3 Critical Issues

Die folgenden Punkte wurden als kritisch für die Genehmigung identifiziert und sollten prioritär behoben werden:

## ⊗ 1. Unrealistische Umsatzprognosen für Solo-Selbstständigkeit

CRITICAL

Der Plan suggeriert sehr hohe Umsätze (SAM von 6,1 Mio. Euro, Stundensätze 75-120 Euro) die für einen Solo-Berater im ersten Jahr unrealistisch sind. Gründungszuschuss-Prüfer erwarten konservative Prognosen von 40-60K Euro im ersten Jahr.

✓ So korrigierst du es:

Umsatzprognose auf 45.000-55.000 Euro im ersten Jahr reduzieren, mit 15-20 Beratungstagen pro Monat à 60-80 Euro Stundensatz kalkulieren

## ⊗ 2. Fehlende konkrete Finanzplanung

CRITICAL

Der Plan erwähnt zwar Finanzplanung im Inhaltsverzeichnis, aber die konkreten Zahlen, Kosten und Liquiditätsplanung fehlen komplett. Dies ist essentiell für die Gründungszuschuss-Bewilligung.

### ✓ So korrigierst du es:

Detaillierte 3-Jahres-Finanzplanung mit monatlicher Aufschlüsselung für Jahr 1, realistische Betriebskosten (Büro, Versicherung, Marketing) von ca. 800-1.200 Euro/Monat einplanen

### ■ 3. Zu komplexe Marktanalyse für Solo-Beratung

HIGH

Die Marktanalyse wirkt überdimensioniert für eine Ein-Person-Beratung. Zahlen wie '2.890 Zielrestaurants' und 'SAM von 6,1 Mio. Euro' erwecken unrealistische Erwartungen bei Prüfern.

✓ So korrigierst du es:

Fokus auf 20-30 potenzielle Kunden im ersten Jahr, lokale Marktbearbeitung in 2-3 Berliner Bezirken, realistische Marktdurchdringung von 1-2% kommunizieren

# Nächste Schritte

- Überarbeiten Sie Ihren Business Plan basierend auf den identifizierten Issues
- Nutzen Sie die bereitgestellten Fixes und IHK-Benchmarks
- Erstellen Sie realistische Finanzprognosen (Umsatz, Kosten, Break-Even)
- Definieren Sie Ihre Zielgruppe konkret und analysieren Sie den Wettbewerb
- Lassen Sie den Plan von einem Experten (IHK, Steuerberater) prüfen
- Reichen Sie den überarbeiteten Plan bei der Arbeitsagentur ein

## Hilfreiche Ressourcen

- **IHK Existenzgründung:** <https://www.ihk.de/existenzgruendung>
- **Arbeitsagentur Gründungszuschuss:** <https://www.arbeitsagentur.de/gruendungszuschuss>
- **DEHOGA Gastronomie-Kennzahlen:** <https://www.dehoga-bundesverband.de>

**PrincipalAI - GründerAI**

Business Plan Analyse für Gründungszuschuss

[info@principal.de](mailto:info@principal.de) | [www.principal.de](http://www.principal.de)