Die BWL als Wissenschaft

3. Stellung der BWL im System der Wissenschaft



Definition Wissenschaft

Wissenschaft ist gekennzeichnet durch:

- die Frage nach der Wahrheit, d.h. dem Streben nach Erkenntnis
- die Definition eines Erkenntnisobjekts und -zielen
- die Anwendung spezifischer Forschungsmethoden
- das Bestreben, alle Urteile über das Erkenntnisobjekt zu systematisieren

Gliederung der Wissenschaften



BWL und VWL

Wirtschaftswissenschaften

Volkswirtschaftslehre

- Wirtschaftliches Handeln eines ganzen Volkes
- Wirtschaftliches Handeln bezogen auf Regionen
- Gesamtwirtschaftlicher Prozess,
 z. B. Konjunktur, Wachstum, Beschäftigung, Geldpolitik

"Vogel-Perspektive"

Betriebswirtschaftslehre

Wirtschaftliches Handeln bezogen auf verschiedene Orte, Organisationen oder Betriebe und deren einzelne Bereiche z. B.

- Produktionsstätte
 - Verwaltung
 - Betriebsstätte
 - Lagerort





BWL als theoretische und angewandte Wissenschaft

Die BWL besteht aus einem **theoretischen** und einem **praktischen** oder **angewandten Teil**; die Theorie ist die Grundlage für die angewandte Wissenschaft:

- Theoretisch: Reine Erkenntnis, nie zweck- oder zielgerichtet, dient nur der Beschreibung und Erklärung
- Praktisch/Angewandt: Entwicklung neuer Entscheidungsgrundlagen,
 Gestaltung des Betriebsablaufs, dient der Beschreibung, Erklärung und gibt
 Handlungsempfehlungen

Folie 42

Entscheidungsprinzip der angewandten BWL: Gewinn

Gewinnmaximierung (erwerbswirtschaftliches Prinzip)

- Menschliches Handeln → zielgerichtet; deshalb muss die BWL als angewandte (praktische) Wissenschaft sich an Zielen der Personen orientieren, die unternehmerische Entscheidungen treffen.
- Wie funktioniert das marktwirtschaftliche System?
 - Preise der Produktionsfaktoren und die Preise der Produktionsleistungen sind
 Orientierungsgrößen für die Unternehmensführung
 - Preise werden von Angebot und Nachfrage bzgl. der Produktionsfaktoren beeinflusst
 - Erwarteter Gewinn steuert den Einsatz der Produktionsfaktoren und bestimmt, welche Güter in welchen Mengen produziert werden
- Oberstes Unternehmensziel im marktwirtschaftlichen System ist die langfristige Gewinnmaximierung als Auswahlprinzip für Entscheidungen

Kritik: Gewinnmaximierung

Gewinnbegriff nicht eindeutig

- unterschiedliche Rechnungslegungsvorschriften in verschiedenen Ländern
- kurz- oder langfristige Gewinnmaximierung
- Wenn es unterschiedliche Gewinnbegriffe gibt, bestehen auch unterschiedliche Handlungsalternativen zur Gewinnmaximierung.
- Unternehmer/Führungskräfte treffen ihre Entscheidungen nicht als "reine Ökonomen", sondern als Menschen, d. h. sie
 - verfügen nicht über alle Informationen zur Gewinnmaximierung und müssen sich deshalb an Hilfsgrößen orientieren, z.B. dem Umsatz. Oft kann erst nachträglich festgestellt werden, ob Entscheidungen gewinnmaximal getroffen wurden;
 - treffen Entscheidungen unter Nebenbedingungen, d. h. sie wollen einen Höchstgewinn erzielen unter Beachtung von Nebenbedingungen; monetär (z.B. Halten eines bestimmten Lohnniveaus oder einer bestimmten Liquidität) oder nicht-monetär (z. B. Streben nach Prestige, Beachtung sozialer/ethischer oder ökologischer Prinzipien).

Die BWL als Wissenschaft

4. Ziele von Unternehmen



Ziele haben in der BWL eine große Bedeutung

- Betriebswirtschaftslehre ...
 - ... angewandte Wissenschaft
 - ... soll Lösungen für praktische (Entscheidungs-) Probleme liefern
 - ... Entscheidungen orientieren sich an den Zielen der handelnden Akteure

- Sog. "Mindestbedingung" unternehmerischer Tätigkeit ist die Sicherung des Überlebens bzw. Sicherung der Zahlungsfähigkeit sowie Vermeiden von Dauerverlusten
 - -> d. h. Erträge >= Aufwendungen

Folie 46

Dimensionen von Zielen

Zielarten	Monetäre vs. nicht-monetäre Ziele
Zielhierarchie	Haupt- und Nebenziele und Mittel-Zweckbeziehung
Zeitlicher Bezug	Lang-, mittel-, kurzfristig
Organisatorischer Bezug	Unternehmen, Bereich, Abteilung
Zielinhalte	Sach- vs. Formalziele
Zielbeziehungen	Komplementär, konkurrierend, indifferent

Zielinhalte

Formalziele (auch Erfolgsziele) Übergeordnete Ziele, an denen sich die Sachziele orientieren

Produktivität

Wirtschaftlichkeit

Gewinn und Rentabilität

Sichern das Überleben des Unternehmens

Sachziele

Auf das konkrete Handeln bezogen

Leistungsziele

Finanzziele

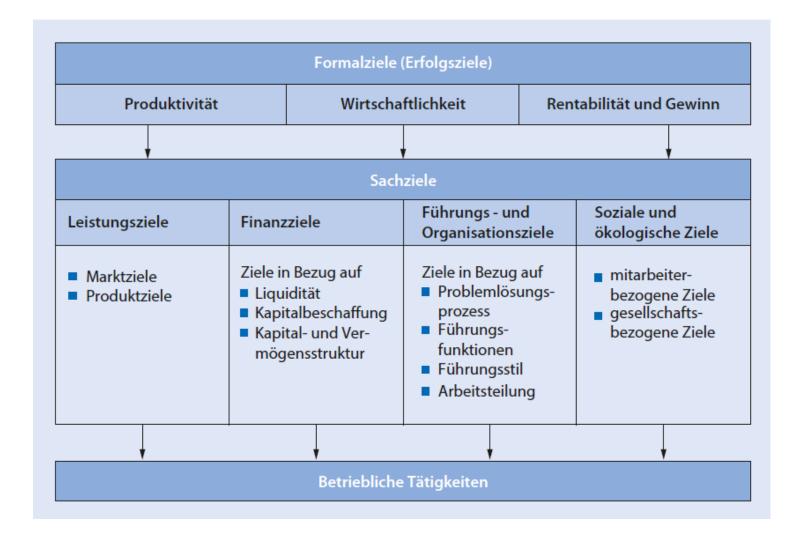
Führungs- und Organisationsziele

Soziale und ökologische Ziele

Thommen et al., 2020

Folie 48

Zieltypen



Effizient und Effektivität

Die Formalziele stellen die Frage nach dem optimalen Einsatz der (knappen) Produktionsfaktoren. Dazu wird das ökonomische Prinzip angewandt; der Grad der Verwirklichung des ökonomischen Prinzips wird mit der Effizienz und der Effektivität gemessen.

Effizienz

Beurteilung der Beziehung zwischen erbrachter Leistung und Ressourceneinsatz

→ Leistungsfähigkeit

"to do the things right"

Effektivität

Beurteilung, in welchem Ausmaß die geplanten Ziele erreicht worden sind

→ Leistungswirksamkeit

"doing the right things"

Produktivität und Wirtschaftlichkeit

Produktivität (technische Wirtschaftlichkeit)

Mengenrelation:

Outputmenge/Inputmenge, z. B. X Stück Fahrräder je Arbeitsstunde

i.d.R. Teilproduktivitäten, z.B.

- Arbeitsproduktivität Arbeitsergebnis/Arbeitsstunde
- Maschinenproduktivität Anzahl Stück/Maschinenstunde
- Flächenproduktivität Umsatz/m²

Wirtschaftlichkeit

Wertmäßiger Faktorertrag/wertmäßiger Faktoraufwand

Wirtschaftlichkeit ist eine dimensionslose Zahl

Wirtschaftlichkeit = 1 d.h. weder Verlust noch Gewinn

Wirtschaftlichkeit < 1 Verlust

Wirtschaftlichkeit > 1 Gewinn



Gewinn und Rentabilitätsgrößen

Umsatz = Verkaufsmenge x Verkaufspreis

Gewinn = Umsatz - Kosten

Return on Investment (ROI) =

Gewinn x 100 eingesetztes Kapital

Umsatzrentabilität (ROS) =

Gewinn x 100

Eigenkapitalrentabilität =

Gewinn x 100 Eigenkapital

Gesamtkapitalrentabilität =

Gewinn + Fremdkapitalzinsen x 100 Eigen- + Fremdkapital

Viele Unternehmen stellen ihre Unternehmen in einer Vision/Mission dar

- Unternehmensziele hängen mit den Grundeinstellungen des Unternehmens zusammen, bzw. den Einstellungen der Eigentümer und des Managements
- Grundeinstellungen werden häufig in einem Unternehmensleitbild formuliert, das z.B. Standards und Normen beinhaltet, die allen Mitarbeitern eine Art Orientierung bietet, insbesondere der Unternehmensleitung, Abteilungsleitern und sonstigen Führungspersonal
- Um Unternehmensziele erreichen zu können, müssen sie klar ausformuliert und verbindlich festgelegt werden

Zielbeziehungen: Beispiel Urlaubsplanung







Komplementär



Konkurrierend



Indifferent



Folie 54

Zielkonflikte



Komplementär





Konkurrierend

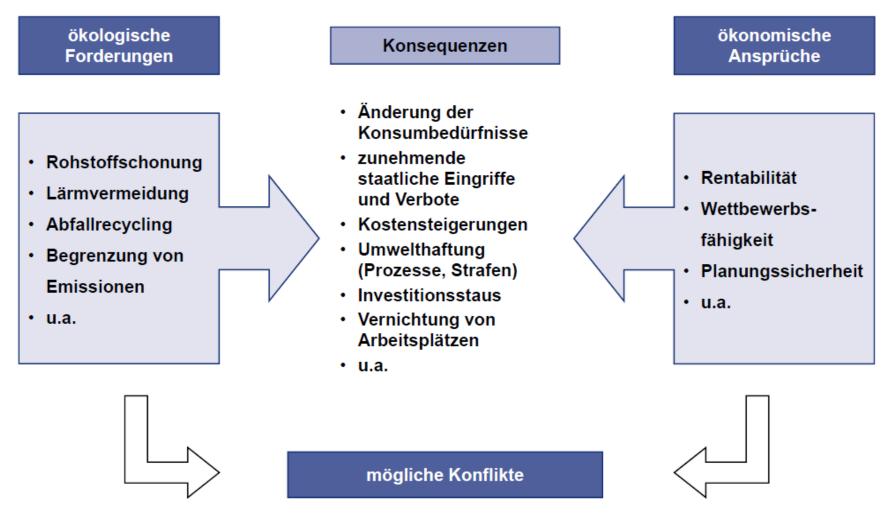




Indifferent



Zielkonflikte: Ökonomie und Ökologie





Zielkonflikte: Ökonomie und Ökologie

Sparsamer und nachhaltiger Rohstoffeinsatz

"Wenig Input heißt auch wenig Output und damit Umsatz."

"Weniger Verschwendung = geringere Kosten = höherer Gewinn."

Abfall-recycling

"Recycling ist umständlich und teuer." "Recycling steigert nicht nur die Akzeptanz auf Kundenseite (Zahlungsbereitschaft!), sondern senkt Beschaffungskosten."

Begrenzung von Emissionen

"Emissionsarme Maschinen sind zu teuer in der Anschaffung." "Emissionsarm heißt oft auch Energieeffizient, so dass sich die höheren Anschaffungskosten schnell amortisieren."

Ziel

Vorurteil / These

Antithese



Die BWL als Wissenschaft

Wichtige Begriffe



Wichtige Begriffe

- Faktortheoretischer, entscheidungstheoretischer und systemtheoretischer
 Ansatz
- BWL und VWL
- Angewandte und theoretische BWL
- Ökonomisches Prinzip (Maximal-/Minimal-/Optimalprinzip)
- Gewinnmaximierung oder erwerbswirtschaftliches Prinzip
- Sach- und Formalziele
- Effizienz und Effektivität
- Produktivität und Wirtschaftlichkeit
- ROI, Umsatz-, Eigenkapital-, Gesamtkapitalrentabilität
- Komplementäre, konkurrierende, indifferente Zielbeziehungen