Creazione di una Campagna di Ricerca per McLuxClinicalPiercing

1. Definizione del Budget e Prodotto/Servizio da Promuovere

- **Budget immaginario**: €5.000 mensili
- Prodotto da promuovere: "Piercing clinico di lusso ipoallergenico in titanio certificato."
- **Obiettivo della campagna**: Aumentare le prenotazioni online per piercing clinici sicuri e personalizzati.

2. Selezione delle Parole Chiave Pertinenti

Per garantire il massimo rendimento della campagna, abbiamo suddiviso le parole chiave in tre categorie di corrispondenza:

• Corrispondenza esatta:

- o ["piercing clinico lusso"]
- o ["piercing ipoallergenico titanio"]
- o ["studio piercing certificato"]

• Corrispondenza a frase:

- o "piercing di lusso sicuro"
- o "miglior studio piercing clinico"
- o "piercing professionale sterilizzato"

• Corrispondenza ampia modificata:

- +piercing +clinico +sicuro
- +materiali +ipoallergenici +piercing
- +studio +piercing +qualificato

3. Creazione di Annunci Accattivanti

Annuncio 1 **Titolo 1**: Piercing Clinico di Lusso – Sicurezza e Stile **Titolo 2**: Materiali Ipoallergenici Certificati **Descrizione**: Affidati a McLuxClinicalPiercing per un piercing di lusso sicuro e raffinato.

Prenota ora e scopri i nostri gioielli esclusivi! **URL di destinazione**: www.mcluxclinicalpiercing.com/prenotazioni

Annuncio 2 **Titolo 1**: Studio Piercing Certificato – Alta Qualità **Titolo 2**: Sicurezza e Professionalità Garantite **Descrizione**: I migliori materiali ipoallergenici per il tuo piercing di lusso. Prenota la tua consulenza gratuita oggi! **URL di destinazione**: www.mcluxclinicalpiercing.com/contatti

Annuncio 3 Titolo 1: Piercing Ipoallergenico in Titanio Titolo 2: Nessun Rischio, Solo Stile! **Descrizione**: Evita infezioni e allergie con piercing certificati e sterilizzati. Offerta limitata, prenota subito! **URL di destinazione**: www.mcluxclinicalpiercing.com/offerte

4. Impostazione delle Offerte

- Strategia di offerta: "Massimizza le conversioni" con CPA target di €25 per prenotazione.
- **Budget giornaliero**: €166 (~5.000€/mese)
- Targeting geografico: Italia, con focus su città ad alta densità (Roma, Milano, Napoli, Torino, Firenze).
- **Orari di pubblicazione**: 9:00 22:00 per massimizzare la visibilità.

5. Configurazione delle Estensioni degli Annunci

• Estensione di chiamata: Numero di contatto diretto per prenotazioni rapide.

• Estensione sitelink:

- "Prenota Ora" → www.mcluxclinicalpiercing.com/prenotazioni
- "Scopri i Materiali" → www.mcluxclinicalpiercing.com/materiali
- "Dove Trovarci" → www.mcluxclinicalpiercing.com/location

• Estensione callout:

- o "Materiali Ipoallergenici Certificati"
- O "Studio Sterilizzato e Certificato"
- "Prenotazione Online Facile e Veloce"

• Estensione snippet strutturati:

O Tipologie: "Titanio, Oro 18K, Diamanti, Opali"

O Servizi: "Piercing Clinico, Cambio Gioiello, Consulenza Post-Trattamento"

6. Monitoraggio e Ottimizzazione

• KPI principali:

O CTR (Click Through Rate) target: >6%

○ Conversion Rate: >10%

O Costo per Acquisizione (CPA) target: <€25

• Ottimizzazione continua:

- O A/B test sugli annunci
- O Esclusione di parole chiave negative
- O Analisi delle performance per fascia oraria
- Ottimizzazione delle offerte basata sui dati di conversione

Conclusione

Questa strategia permette a McLuxClinicalPiercing di aumentare la visibilità del brand, intercettando utenti con un forte intento di acquisto e garantendo il massimo ROI possibile attraverso annunci mirati e ottimizzati. Con un budget ben strutturato e un'ottimizzazione continua, la campagna può portare a un incremento significativo delle prenotazioni online e della notorietà del marchio nel settore del piercing clinico di lusso.