

URAIAN JABATAN				
ACCOUNT EXECUTIVE				
No. Dokumen : UJNS-RTL-ACE-030 Tanggal terbit : 20 September 2019				
Revisi	. 2	Halaman	· 1 dari 4	

# 1. Identifikasi Pekerjaan

Jabatan : Account Executive

Departemen/Divisi : Nusa Retail

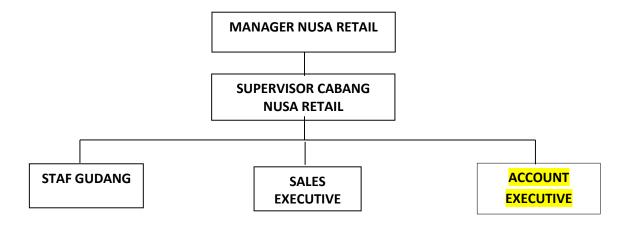
Bertanggung jawab kepada : Supervisor Cabang Nusa Retail

Membawahi : -

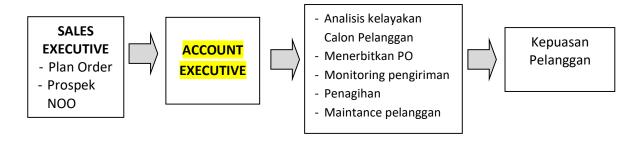
## 2. Tujuan Jabatan

Mengelola pelanggan yang ada dalam register pelanggan meliputi penagihan, penjelasan produk, monitoring kondisi (5C), penjualan, pelayanan kepada pelanggan sehingga tingkat kepuasan terjaga baik.

#### 3. Struktur Organisasi



## 4. Alur Kerja





URAIAN JABATAN			
ACCOUNT EXECUTIVE			
No. Dokumen	: UJNS-RTL-ACE-030	Tanggal terbit	: 20 September 2019
Revisi	: 2	Halaman	: 2 dari 4

# 5. Uraian Pekerjaan

	Jraian Pekerjaan				
		URAIAN PEKERJAAN	INDIKATOR PRESTASI		
-	Tugas Utama :				
1.	b. c.	condition)	<ul> <li>Data pelanggan terisi lengkap pada CRM tiap kunjungan per pelanggan</li> <li>Akurasi analisa penilaian</li> </ul>		
2.	Me	elakukan penjualan produk by CRM			
	<ul><li>a.</li><li>b.</li><li>c.</li><li>d.</li><li>e.</li><li>f.</li></ul>	Melakukan kunjungan rutin sesuai call plan by CRM Melayani order pelanggan by CRM Monitoring proses pengiriman produk ke pelanggan by CRM Meningkatkan penjualan All produk ke pelanggan Menjaga hubungan baik dengan pelanggan Menyampaikan program promo ke pelanggan	<ul> <li>Repeat order sesuai kemampuan toko per bulan</li> <li>Target Penjualan Sales (all produk) 80% dr RKAP</li> <li>Target call plan tercapai 100%</li> </ul>		
3.	Pe	mantauan Kondisi Pelanggan by CRM	- Batas waktu penyerahan		
	a.	Cek stok toko by CRM	laporan		
	b.	Monitoring dan informasi harga dan program promo competitor by CRM	·		
	C.	Monitoring kondisi dan kendala penjualan produk di outlet/konsumen by CRM			
	d.	Memantau progres penjualan toko dengan meng- collect data laporan penjualan outlet/konsumen setiap minggu.			
	e.	Up-date data base pelanggan			
4.	Me	elakukan penagihan piutang pelanggan by CRM			
	a.	Menerima dokumen penagihan dari admin piutang	- Target tagihan 90% dr		
	b. c.	Melakukan penagihan pada customer by CRM Menerima pembayaran dari customer kemudian diserah terimakan ke kas atau maksimal H+1 wajib disetor ke bank terdekat.	daftar tagihan - Batas waktu serah terima dokumen dan hasil tagihan		
	d.	Melakukan pengembalian dokumen penagihan yang tidak terbayar (jika ada) kembali ke admin piutang			
	e.	Membuat laporan hasil penagihan yang telah ditagihkan pada customer			
5.	На	ndling komplain			
	a.	Melakukan pengecekan barang rusak di gudang outlet retail.	- Zero Complain		
	b.	Membuat berita acara stock opname produk rusak / reject.			
	c.	Memastikan barang ditarik/ dimusnahkan / dijual serta penggantian atau credit note (CN) atas barang tersebut.			

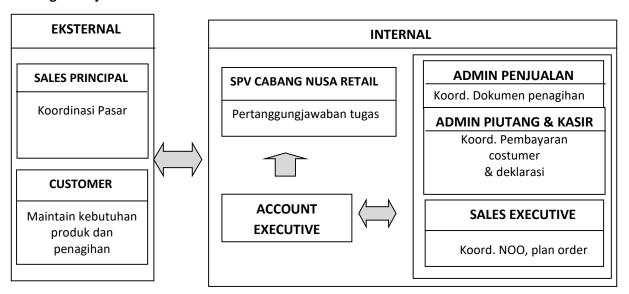


URAIAN JABATAN			
ACCOUNT EXECUTIVE			
No. Dokumen	: UJNS-RTL-ACE-030	Tanggal terbit	: 20 September 2019
Revisi	: 2	Halaman	: 3 dari 4

#### 6. Wewenang

- a. Mengevaluasi pengajuan pelanggan baru.
- b. Melakukan kesepakatan harga jual (sesuai dengan ketetapan harga jual) dan jatuh tempo pembayaran.

## 7. Hubungan Kerja



#### 8. Kegiatan dan Kondisi Lingkungan Kerja

1. Kegiatan Kerja:

a. Posisi : 10 % duduk, 70 % mobile, 20% Berdiri

b. Hari Kerja : Senin-Kamis pukul 08.00-16.00

: Jumat pukul 08.00-16.30 : Sabtu pukul 08.00-13.00

(Lembur jika diperlukan)

c. Resiko terhadap Kecelakaan Kerja : Sedang

2. Kondisi Lingkungan Kerja

a. Ruangan : Bersama dengan tim sales produk

b. Penerangan : Cukup terang, dengan lampu neon putih, sebanyak 2 buah

c. Suhu udara : Sejuk, ber AC, (suhu sesuai kesepakatan bersama)

d. Kondisi Udara : Bersih, bebas dari asap rokok

e. Suasana Kerja : Cukup ramai

# 9. Perlengkapan Kerja

a. Pulsa

b. ATK: Ballpoint, Stepless, stabillo, kalkulator

c. Form: terkait.



URAIAN JABATAN			
ACCOUNT EXECUTIVE			
No. Dokumen	: UJNS-RTL-ACE-030	Tanggal terbit	: 20 September 2019
Revisi	: 2	Halaman	: 4 dari 4

# 10. Persyaratan Jabatan

PENDIDIKAN	&	- S1 Semua Jurusan
PENGALAMAN		- SMK/SMA sederajat dengan pengalaman min. 2 tahun di bidang
		yang sama.
KETRAMPILAN		- Negosiasi
		- Comunication skill
		- Analisis keuangan, akuntansi
PENGETAHUAN		- Mengetahui letak posisi setiap toko di wilayahnya
PERSYARATAN FISIK		- Pria / Wanita, Sehat Fisik , Dinamis
		- Usia max. 30 Th

DISETUJUI			
Tanda Tangan	Tanda Tangan	Tanda Tangan	
Penyusun	Manajer Keuangan dan	Direktur	
	Umum		
Tanggal:	Tanggal:	Tanggal:	