

URAIAN JABATAN

ADMINISTRASI PENJUALAN SEMARANG

No. Dokumen : UNJS-PBL-PJL-010 Tanggal terbit : 01 Januari 2019

Revisi : 00 Halaman : 1 dari 4

1. Identifikasi Pekerjaan

Jabatan : Administrasi Penjualan Cabang

Departemen / Divisi : Keuangan & Umum Bertanggung jawab kepada : Supervisor Pembelian

Penjualan

Cabang

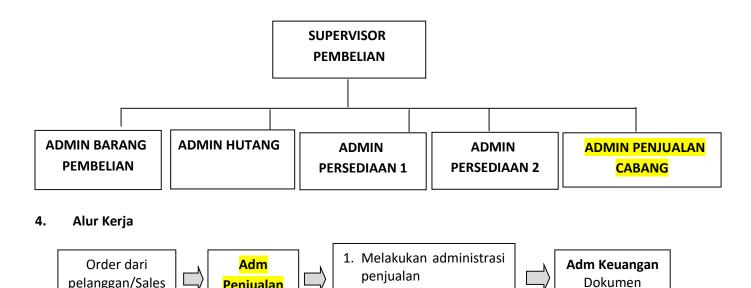
Membawahi

2. **Tujuan Jabatan**

Mengelola pembelian barang dari pelanggan

3. Struktur Organisasi

pelanggan/Sales



2. Membuat

penagihan 3. Melakukan dokumen

konfirmasi

penagihan ke customer

Penjualan



URAIAN JABATAN

ADMINISTRASI PENJUALAN SEMARANG

No. Dokumen : UNJS-PBL-PJL-010 Tanggal terbit : 01 Januari 2019

Revisi : 00 Halaman : 2 dari 4

5. Uraian Pekerjaan

	URAIAN PEKERJAAN	INDIKATOR PRESTASI					
Tug	Tugas Utama :						
1.	 Melakukan administrasi penjualan barang a. Penginputan pelanggan baru sesuai dengan ketentuan b. Menerima form order pelanggan dari sales c. Menginput dan mencetak OP/PO pada hari H d. Menyerahkan PO ke Pembelian untuk pemesanan Ekspedisi e. Melakukan revisi OP jika diperlukan f. Laporan pelanggan baru g. Membuat laporan outstanding penjualan 	Penginputan pelanggan baru (H+1 dari dokumen lengkap) Menginput dan cetak OP/PO (Zero Complaint) Batas waktu PO diserahkan ke Pembelian (Maks jam 14.00) Pelaporan pelanggan baru (tgl 7 bulan berikutnya) Pelaporan pelanggan baru (tgl 3 bulan berikutnya)					
2.	 Melakukan Input Data a. Menerima dan merekap data kartu kunjungan sales eksekutif per hari b. Membuat laporan realisasi penjualan dari sales eksekutif 	Laporan tersaji perhari (Jam 16.00)					
3.	Melakukan Filling Document a. Mengarsipkan data laporan kunjungan per sales eksekutif b. Mengarsipkan daily report per sales eksekutif						
4.	 Melakukan Input Surat Jalan dan Retur a. Melakukan Input SJ sesuai dengan OP b. Menerima surat jalan asli c. Melakukan input "retur kirim SJ" dan dicetak menjadi dokumen Bukti Penerimaan Barang 	Input SJ (Maks Hari H) Input Retur (Maks H+1)					

6. Wewenang

_



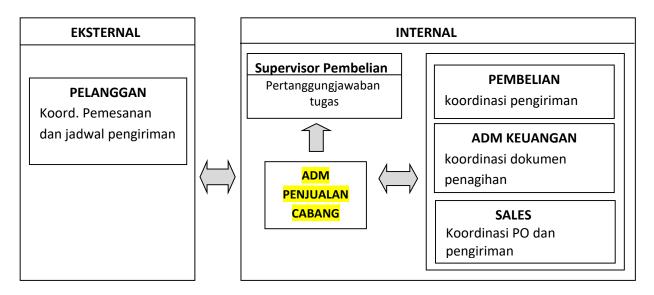
URAIAN JABATAN

ADMINISTRASI PENJUALAN SEMARANG

No. Dokumen : UNJS-PBL-PJL-010 Tanggal terbit : 01 Januari 2019

Revisi : 00 Halaman : 3 dari 4

7. Hubungan Kerja



8. Kegiatan dan Kondisi Lingkungan Kerja

1. Kegiatan Kerja:

a. Posisi : 90 % Duduk, 10 % Berjalan

b. Hari Kerja : Senin-Kamis pukul 08.00-16.00

: Jumat pukul 08.00-16.30

: Sabtu pukul 08.00-13.00

c. Resiko terhadap Kecelakaan Kerja: Kecil

2. Kondisi Lingkungan Kerja

a. Ruangan : 5 x 5 m², ruangan bersama kepala cabang dan tim sales eksekutif tanpa

sekat

b. Penerangan : Cukup terang, dengan lampu neon putih

c. Suhu udara : Sejuk (ber-AC) suhu kisaran 18-2⁴⁰C (berdasarkan kesepakatan

bersama

d. Kondisi Udara : Bersih, bebas asap rokok.

e. Suasana Kerja : Ramai, pemakaian ruang kerja bersama-sama dengan bagian lain.

9. Perlengkapan Kerja

a. Komputer, internet, PTT



URAIAN JABATAN							
ADMINISTRASI PENJUALAN SEMARANG							
No. Dokumen	: UNJS-PBL-PJL-010	Tanggal terbit	: 01 Januari 2019				
Revisi	: 00	Halaman	: 4 dari 4				

b. ATK: Bolpoint, kalkulator, stapler, buku tulis

c. Printer dot matrix, mesin fax

10. Persyaratan Jabatan

PENDIDIKAN &	- D3 All jurusan Freshgraduate
PENGALAMAN	- SMA, pengalaman 3 tahun di bidang yang sama
L/STD AA ADU AAL	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1
KETRAMPILAN	- Mampu mengoperasikan komputer MS. Office
	- Mampu berkomunikasi dengan baik
PENGETAHUAN	- Product Knowledge
PERSYARATAN FISIK	- Wanita
	- Usia Max 28 tahun
	- Sehat jasmani/rohani
KEMAMPUAN PERSONAL	- Kemampuan bekerja dengan teliti, kreatif
	- Kemampuan berkomunikasi secara efektif

DISETUJUI						
Tanda Tangan	Tanda Tangan	Tanda Tangan				
Penyusun	Manajer Keuangan dan Umum	Direktur				
Tanggal:	Tanggal:	Tanggal:				