

ใบคำขอทำสัญญาตัวแทนประกันชีวิต (ตัวแทนฝึกหัด)

รูปถ่าย ขนาด 1-1.5" จำนวน 1 รป

สายงาน (DVP, VP, SVP)	จำนวน 1 รูป
ชื่อผู้บริหารต้นสังกัด	0118318 1 40
ขยผูบ x ทาง หนสงเพ <u>หมายเหตุ</u> ข้อมูลสังกัดข้างต้น ถือเป็นสาระสำคัญในการระบุสายงาน ต้นสังกัดของผู้ขอทำสัญญา และจะเป็นข้อมูลอ้างอิงในการขอรับใบอนุญาตตัวแทน	
<u>ส่วนที่ 1</u> สำหรับผู้สมัครขอทำสัญญาตัวแทนประกันชีวิต (ตัวแทนฝึกหัด)	
1. ชื่อ - สกุลภาษาไทย	
ภาษาอังกฤษ (ตรงกับในหนังสือเดินทาง)	
2. บัตรประจำตัวประชาชนเลขที่	
3. วัน-เดือน-ปีเกิดปี สถานภาพ	
4. ที่อยู่ปัจจุบัน หมู่ที่ ตรอก/ซอย	
อำเภอ/เขตรหัสไปรษณีย์รหัสไปรษณีย์	
5. Email Address (ส่วนตัว)โทรศัพท์	
โทรศัพท์มือถือโทรศัพท์มือถือ (เพื่อรับข้อความทางโทรศัพท์ / SMS)	
6. การศึกษาระดับสูงสุด	
กรุณาระบุ "✔" เมื่อท่านยินยอม และรับทราบ ดังต่อไปนี้ ☑ ข้าพเจ้าได้อ่านและรับทราบว่า บริษัทจะประมวลผลข้อมูลส่วนบุคคลของข้าพเจ้าเพื่อวัตถุประสงค์ที่ระบุในแบบฟอร์มนี้ ตามแนวทางการประมวลผลข้อมูลที่ระบุใน นโยบายความเป็นส่วนตัว https://www.tokiomarine.com/th/th-life/global/privacy-policy.html ☑ ข้าพเจ้ายินยอมให้บริษัทฯ เก็บรวบรวม ใช้หรือเปิดเผย ข้อมูลส่วนบุคคลของข้าพเจ้าเกี่ยวกับพฤติกรรม/ข้อพิพาท/คดีความ/ประวัติอาชญากรรมเกี่ยวกับ ข้าพเจ้าตามความจำเป็นสำหรับบริษัทในการพิจารณาคุณสมบัติฝ่ายขาย ☑ ข้าพเจ้ารับทราบและตกลงที่จะปฏิบัติตามประกาศฝ่ายขาย ว่าด้วย นโยบายความเป็นส่วนตัวและข้อกำหนดสิทธิและหน้าที่ของฝ่ายขายในฐานะผู้ประมวลผลข้อมูล ส่วนบุคคล (สำหรับฝ่ายขายข่องทางตัวแทน) ประกาศ CAO-A05/2022 นโยบายความเป็นส่วนตัวฯ (สำหรับฝ่ายขาย ช่องทางตัวแทน) ☑ ข้าพเจ้ายินยอม รับทราบ และจะปฏิบัติตาม "หลักการปฏิบัติงานของตัวแทนฝึกหัด (OJT)" อย่างเคร่งครัดทุกประการ ทั้งได้แนบเอกสารประกอบพิจารณาดังนี้ ● สำเนาบัตรประชาชนพร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง จำนวน 1 ฉบับ และ/หรือ ● สำเนาทะเบียนบ้านพร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง จำนวน 1 ฉบับ ส่วนที่ 2 สำหรับผู้บริหารต้นสังกัด เพื่อยืนยัน และรับรองคุณสมบัติของผู้ขอทำสัญญา	
ข้าพเจ้ารหัสหน่วยรหัสหน่วยรหัสหน่วยรหัสหน่วย	
ลงชื่อผู้บริหารต้นสังกัด / ผู้รับรองเดือน	W.A
สำหรับเจ้าหน้าที่ 🗖 Yes 🗖 No Note :	Date

หลักการปฏิบัติงานของตัวแทนฝึกหัด (OJT) ฉบับที่ 2

วัตถุประสงค์และขอบเขต

แนวทางการปฏิบัติงานนี้ มีผลบังคับใช้กับ "ตัวแทนฝึกหัด" ของ บริษัทฯ และ ตัวแทนประสบการณ์ผู้ทำการฝึกหัดให้กับบุคคคลที่แสดงความจำนงเป็น ตัวแทนฝึกหัด ทั้งนี้ ตามนิยามที่ระบุในหนังสือนี้

นิยาม

- **"บริษัทฯ"** หมายถึง บริษัท โตเกียวมารีนประกันชีวิต (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)
- "**ตัวแทนฝึกหัด**" หมายถึง บุคคลผู้ยื่นแสดงความจำนงเข้าเป็นตัวแทนประกันชีวิตของบริษัทฯ และได้ยื่นสมัครขอทำสัญญาตัวแทนประกันชีวิต พร้อม เอกสารประกอบตามระเบียบบริษัทครบถ้วน แต่อยู่ระหว่างการฝึกอบรมภาคทฤษฎีควบคู่ไปกับภาคสนามและรอการออกหรือสอบใบอนุญาตตัวแทนประกันชีวิต จาก ส่วนราชการที่กำกับดูแล
 - **"ตัวแทนประสบการณ์"** หมายถึง ตัวแทนประกันชีวิต ที่ถือใบอนุญาตสังกัดบริษัทฯ และ/หรือผู้บริหารต้นสังกัด (ตามสายงาน)
- "ปฏิบัติงานภาคสนาม" หรือ "On The Job Training" หรือ "OJT" หมายถึง การฝึกหัดปฏิบัติงานภาคสนามของตัวแทนเสมือนจริง อยู่ภายใต้การ กำกับดูแลของตัวแทนประสบการณ์
 - **"ลูกค้า"** หมายถึง ผู้มุ่งหวัง ผู้ขอเอาประกันภัย หรือ ผู้เอาประกันภัย ทั้งนี้ ไม่ว่าจะเรียกชื่ออื่นใด

คุณสมบัติของตัวแทนฝึกหัด

- 1. ผู้ยื่นความจำนงต้องมีคุณสมบัติตามที่สำนักงานคณะกรรมการกำกับ และส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (คปภ.) กำหนด
- 2. ผู้ยื่นความจำนงต้องมีความประสงค์ที่จะเข้าทำสัญญาตัวแทนประกันชีวิต กับบริษัทฯ
- 3. ผู้ยื่นความจำนงต้องตกลงเข้ารับการปฏิบัติหน้าที่ตัวแทนฝึกหัด และ ต้องอยู่ในความดูแลของบริษัทฯ หรือตัวแทนประสบการณ์

ขอบเขตการฝึกปฏิบัติงานภาคสนาม หน้าที่และความรับผิดชอบของตัวแทนฝึกหัด

- 1. มีหน้าที่ในการการสรรหารายชื่อผู้มุ่งหวัง และนัดหมาย
- 2. มีหน้าที่เรียนรู้เทคนิคการเข้าพบลูกค้า นำเสนอขายสินค้า และ/หรือบริการของบริษัทฯ
- 3. มีหน้าที่ในการเรียนรู้งานด้านเอกสารที่เกี่ยวข้องกับการขายและแนวปฏิบัติภายในบริษัทฯ รวมถึง
 - 1) การกรอกใบคำขอเอาประกันภัย เอกสารที่เกี่ยวข้องกับการเอาประกันภัย
 - การตรวจสอบเอกสารประกอบการขอเอาประกันภัย
 - การเบิก จ่าย ยืม ใช้ ควบคุม และ คืนใบรับเงินชั่วคราว รวมถึง การให้ความร่วมมือการตรวจสอบใบรับเงินชั่วคราว
 - การกรอกรายละเอียดในเอกสารใบรับเงินชั่วคราว
 - 5) ขั้นตอนการนำส่งเอกสารต่าง ๆ เช่น ใบคำขอเอาประกันภัย การชำเบี้ยประกันภัย
 - 6) การทำจดหมายบันทึกถึงหน่วยงานภายในบริษัทฯ เช่น การติดตามความคืบหน้า ติดตามผลการพิจารณารับประกัน
- 4. งานด้านการประสานงาน
 - 1) การศึกษาโครงสร้างการบริหารงานภายในบริษัทฯ (โครงสร้างพนักงาน)
 - 2) การติดต่อสอบถามข้อมูลผ่านพนักงาน เจ้าหน้าที่ ทั้งสำนักงานใหญ่ และสาขาของบริษัทฯ
- 5. เรียนรู้ภาคสนามงานด้านการขายประกันชีวิต ตาม พรบ. ประกันชีวิต
 - 1) ตัวแทนฝึกหัดมีหน้าที่ในการเข้าร่วมกิจกรรมในการขายกับตัวแทนประสบการณ์
 - 2) ตัวแทนฝึกหัดมีหน้าที่เรียนรู้และปฏิบัติตาม จรรยายรรณตัวแทนประกันชีวิต อย่างเคร่งครัด

ข้อห้าม การจำกัดสิทธิ สำหรับตัวแทนฝึกหัด

เนื่องจากตัวแทนฝึกหัดยังมีคุณสมบัติการเป็นตัวแทนประกันชีวิตไม่ครบถ้วน หรือ ยังไม่ได้รับใบอนุญาตตัวแทนประกันชีวิต ดังนั้น บริษัทฯตัวแทนฝึกหัด จึงไม่สามารถกระทำการใดๆหรือมีสิทธิ์ใดๆในฐานะตัวแทนประกันชีวิต รวมทั้ง ไม่สามารถกระทำการตามข้อห้ามตามที่ระบุข้างท้าย

- 1. ห้ามทำหน้าที่เป็นผู้นำเสนอการขาย หรือ แนะนำสินค้าบริษัทฯให้กับลูกค้าโดยลำพัง หมายรวมถึง ห้ามแสดงตนเป็นตัวแทนประกันชีวิตและลง ลายมือชื่อในใบคำขอเอาประกันภัย รวมถึงเอกสารประกอบการขอเอาประกันภัยซึ่งเป็นหน้าที่เฉพาะที่กฎหมายกำหนดไว้สำหรับผู้ขายประสบการณ์ หรือ ตัวแทนผู้ได้รับใบอนุญาตจากส่วนงานราชการที่กำกับดูแลแล้วเท่านั้น
- 2. ห้ามทำหน้าที่ในการรับค่าเบี้ยประกันภัยหรือการรับเงินอื่นใดในนามบริษัทฯ จากลูกค้า
- 3. ห้ามหรือไม่มีสิทธิในการใช้ใบรับเงินชั่วคราว ที่ตัวแทนประกันชีวิตมีหน้าที่ต้องออกให้กับลูกค้าเพื่อเป็นหลักฐานการรับเบี้ยประกันภัยหรือเงินอื่นใดใน นามบริษัทฯ

หน้าที่และความรับผิดชอบของตัวแทนประสบการณ์

1. ให้ความรู้เกี่ยวกับสินค้า และ/หรือบริการ ของบริษัทฯ แก่ตัวแทนฝึกหัด

- 2. สนับสนุนให้ตัวแทนฝึกหัดได้เข้าอบรม และมีการพัฒนาตนเองอย่างต่อเนื่อง
- 3. ให้คำแนะนำ เสนอแนะฝึกหัดการปฏิบัติงานภาคสนาม ให้แก่ตัวแทนฝึกหัดอย่างใกล้ชิด และตลอดระยะเวลาการปฏิบัติงานภาคสนาม
- 4. ให้คำแนะนำในการหาผู้มุ่งหวังและการนัดหมาย รวมถึง เป็นผู้ดำเนินการในกิจกรรมการขาย รวมถึง รับเบี้ยประกันภัย ออกหลักฐานการรับเงิน จากลูกค้า และ กิจกรรมที่เกี่ยวข้องกับการขายในทุกขั้นตอน
- 5. ให้ความรู้ และแนวทางการปฏิบัติงานตามระเบียบข้อปฏิบัติสำหรับใบรับเงินชั่วคราว
- 6. ให้ความรู้ และแนวทางการปฏิบัติงานตามระเบียบการพิจารณารับประกันภัยและออกกรมธรรม์
- 7. ให้ความรู้ในการบริการลูกค้า
- 8. ให้ความรู้ และแนวทางการปฏิบัติงานตามคู่มืองานทะเบียนประวัติตัวแทน
- 9. ติดตาม และส่งเสริมให้ตัวแทนฝึกหัด มีใบอนุญาตภายใน 4 เดือน นับแต่เดือนที่แจ้งความประสงค์เข้าร่วมการเป็นตัวแทนฝึกหัด

ระยะเวลาในการฝึกหัด

ตัวแทนฝึกหัดมีระยะเวลาในการฝึกงาน 4 เดือน นับแต่เดือนที่แจ้งความประสงค์เข้าร่วมการเป็นตัวแทนฝึกหัด ซึ่งตัวแทนฝึกหัดต้องได้รับใบอนุญาตการ เป็นตัวแทนประกันชีวิตระยะเวลาดังกล่าว มิฉะนั้น บริษัทฯ สงวนสิทธิในการพิจารณาคุณสมบัติของตัวแทนฝึกหัด อนึ่ง การสิ้นสุดระยะเวลาในการฝึกหัดไม่จำกัดสิทธิ บุคคลในการยื่นแสดงความจำนงเข้ามาใหม่หรือสมัครเป็นตัวแทนประกันชีวิตกับบริษัทฯหากมีคุณสมบัติครบถ้วน ตามแต่กรณี

หากตัวแทนฝึกหัดได้รับใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิตภายในระยะฝึกงาน ตัวแทนฝึกหัดจะได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนประสบการณ์ของบริษัทฯ สังกัดทีมขาย ในตำแหน่งต่างๆ ตามประสบการณ์และความสามารถ ตามที่บริษัทฯกำหนด

การติดตามการออกใบอนุญาตตัวแทนประกันชีวิต

เพื่อเป็นการติดตามการออกใบอนุญาต บริษัทฯจะแจ้งให้ผู้อำนวยการสายงานตัวแทน หรือผู้บริหารตัวแทนหรือตัวแทนประสบการณ์ที่เป็นผู้ดูแลตัวแทน ฝึกหัดสังกัด หรือ แจ้งตัวแทนฝึกหัดโดยตรงทราบเพื่อติดตาม โดยจะแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 2 เดือนก่อนระยะเวลาการฝึกงานสิ้นสุด

ผลประโยชน์และค่าตอบแทนในช่วงการฝึกงาน

ตัวแทนฝึกหัดไม่มีสิทธิได้รับผลประโยชน์ หรือ คอมมิชชั่น อันเป็นประโยชน์ที่คำนวณจากผลงานการขายประกันชีวิต สำหรับการขายที่เกิดขึ้นในช่วงการ ฝึกหัดที่อยู่ภายใต้การควบคุมและดำเนินงานของตัวแทนประสบการณ์ แต่บริษัทฯจะประเมินการตอบแทนในการปฏิบัติหน้าที่ตามประสิทธิภาพของผลงานที่เกิดขึ้น ในระหว่างการฝึกภาคสนาม ตามเงื่อนไข ซึ่งรวมถึงแต่ไม่จำกัดอยู่เพียง คุณภาพของการคัดเลือกผู้มุ่งหวังซึ่งพิจารณาจากผลสำเร็จของงานที่มาจากการฝึกภาคสนาม (Issue Base) และ ความสามารถในการขาย โดยพิจารณาจากใบอนุญาตตัวแทนประกันชีวิต ซึ่งหากตัวแทนฝึกงานปฏิบัติตามเงื่อนไขได้ครบถ้วน ตัวแทนฝึกหัดจะ ได้รับการโอนผลงานรวมถึงสิทธิในการดูแลลูกค้าที่ตัวแทนฝึกหัดเป็นผู้สรรหามา สำหรับผลประโยชน์ หรือ คอมมิชชั่น ที่มาจากใบคำขอเอาประกันภัยสำหรับรายผู้ มุ่งหวังที่ตัวแทนฝึกหัดเป็นผู้สรรหามานั้น และ ได้รับการอนุมัติจากบริษัทฯ นั้น บริษัทฯจะจ่ายให้กับตัวแทนประสบการณ์ซึ่งเป็นผู้ดำเนินการขายตามรายชื่อที่ปรากฎ ในเอกสารการขาย

ขั้นตอนการนำส่งใบคำขอเอาประกัน และการเก็บเบี้ยประกันภัย ในกรณีการขายในช่วงฝึกหัด

- 1 ใบคำขอเอาประกับชีวิต
 - ก) ต้องระบุข้อมูลของตัวแทนประสบการณ์ผู้ทำการขาย ไว้ที่หน้าแรกของใบคำขอเอาประกันชีวิต
 - ข) ตัวแทนประสบการณ์ผู้ทำการขาย ต้องลงลายมือชื่อ บนใบคำขอเอาประกันชีวิต (หน้าสุดท้าย) และเอกสารประกอบอื่น ๆ ในฐานะ ตัวแทน ประกันชีวิต ในช่อง พยาน/ตัวแทนประกันชีวิต หรือ พยาน/นายหน้า
- 2. การรับเบี้ยประกันชีวิต

ตัวแทนประสบการณ์ผู้ทำการขาย ต้องเป็นผู้รับผิดชอบในการรับเบี้ยประกันชีวิตจากผู้มุ่งหวัง พร้อมออกใบรับเงินชั่วคราวที่ตัวแทน ประสบการณ์มีอำนาจในการใช้ เป็นหลักฐานการรับเงินให้กับลูกค้าหรือผู้มุ่งหวังโดยลงลายมือชื่อในใบรับเงินชั่วคราวในฐานะ "ผู้รับเงิน"

3. การนำส่งเอกสารใบคำขอเอาประกันภัย

เอกสารประกอบใบคำขอเอาประกันภัยทุกชุดเอกสาร จะต้องแนบเอกสารแบบฟอร์ม "ใบแสดงสิทธิตามหลักการปฏิบัติงานของตัวแทน ฝึกหัด" เพื่อเป็นหลักฐาน โดยบริษัทฯ จะทำการโอนสิทธิการบริการให้แก่ตัวแทนฝึกหัด เมื่อได้รับใบอนุญาตตามเงื่อนไข

หลักการปฏิบัติงานฉบับนี้ ให้นำมาปรับใช้ในกรณีตัวแทนสังกัดบริษัทฯ ที่ใบอนุญาตหมดอายุ โดยสิทธิ หน้าที่ และเงื่อนไขจะเหมือนกับตัวแทนฝึกหัดทุก ประการ <u>ยกเว้น</u> เงื่อนไขระยะเวลาที่ระบุไว้ใน "คำร้องขอใบอนุญาตตัวแทนฉบับใหม่ (แทนฉบับเดิมที่ขาดอายุ)

ทั้งนี้ ให้ถือปฏิบัติตั้งแต่วันที่ 16 สิงหาคม 2556 เป็นต้นไป หรือจนกว่าจะมีการยกเลิก หรือเปลี่ยนแปลง โดยให้มีผลเป็นการยกเลิกหลักการปฏิบัติงานของ ตัวแทนฝึกหัด (OJT) ฉบับจัดเตรียม ลงวันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2553 ทั้งฉบับ