



LUX ANT DIGITAL WHITEPAPER

V.1.0 (Definitiva) - Ultimo aggiornamento 18 Giugno 2018

AUTORI

**Nancy Herrera Muñoz
Tomás Pintos Maestro
Ariadna Julià Brunet**

CONTRIBUTORI

Jorge Ruano Rueda

TRADUZIONE

Elizabeth Grace Francis

Disclaimer

E' stato fatto ogni sforzo per garantire che qualsiasi materiale contenuto nel presente white paper sia accurato e aggiornato, ma potrebbe non essere esaustivo, contenere dichiarazioni previsionali ed è soggetto a modifiche.



INDICE

SOMMARIO	4
INTRODUZIONE	5
PROBLEMI ATTUALI	7
• Problemi riscontrati.....	7
• Fintech vs. Banca tradizionale.....	7
• Esclusione finanziaria.....	8
• Fattori di rischio.....	8
• Educazione finanziaria.....	9
LA NOSTRA SOLUZIONE	10
• Soluzioni positive.....	11
• Prodotti e Servizi.....	12
IL MERCATO	20
IL NOSTRO OBIETTIVO	22
MODELLO DI BUSINESS	23
RISULTATI ATTUALI	24
STRATEGIA DI CRESCITA	25
BISOGNI FINANZIARI	27
TECNOLOGIA	30
• Blockchain.....	30
• La realtà della sua conoscenza.....	30
• Smart Contract.....	31
• Autocontrollo degli account.....	31

• Privacy.....	32
RISCHIO PER LA SICUREZZA	32
• Risorse umane.....	32
• Valutazione costante.....	34
• Piano di contingenza.....	34
REGOLAMENTI E ADEMPIMENTI OBBLIGATORI	35
• KYC e AML.....	35
• Processo KYC.....	36
• PSD2.....	36
TOKEN ALUX	38
• Vendita dei Token ALUX.....	38
• Proprietà e custodia dei Token.....	39
• Specifiche tecniche.....	40
• Assegnazione dei token.....	41
• Impiego dei proventi.....	41
ROADMAP	42
CONCLUSIONE	43
DISCLAIMER	45



ASTRATTO

Dal nostro punto di vista e da quello dell'intera comunità crittografica, la mancanza di innovazione nel campo della gestione del patrimonio finanziario, significa che siamo rimasti ancorati al passato. L'opportunità che ci viene offerta per iniziare a far parte dei leader della nuova era digitale non è mai stata così grande ed enormemente benefica per tutti.

Questo accesso alla modernizzazione tecnologica riesce a modificare i modelli commerciali delle banche stesse riducendo significativamente i costi e aumentando fortemente le conquiste di quote di mercato attraverso l'acquisizione digitale dei clienti.

Nei prossimi due anni avrà inizio la nuova generazione del millennio e saremo adattati a tutte le tecnologie che l'evoluzione digitale ci offrirà.

Possiamo confermare che le criptovalute, poco a poco, vengono classificate come una classe di attività e che non ci sono molte soluzioni di investimento personalizzate o consulenti finanziari qualificati disponibili per la comunità crittografica. Soltanto pochi hanno le conoscenze necessarie per maneggiarle minimizzando il rischio e pochissimi sono pronti a sintonizzarsi su uno dei più grandi successi digitali della storia. In poche parole, dovremmo ricostruire l'intero sistema finanziario centralizzato e oscuro come quello che abbiamo avuto fino ad oggi, attraverso un sistema interamente trasparente e decentralizzato.

Lux Ant Digital mantiene un Piano di continuità operativa, completamente analizzato e sviluppato in precedenza, che include le comunicazioni di crisi, che si tratti di sistemi informativi, servizi di supporto o operazioni.



INTRODUZIONE

Come possiamo vedere, l'integrazione del settore bancario e l'innovazione nell'era digitale sono ostacolate da negligenza monetaria da parte del sistema finanziario centralizzato. Dimostrando un atteggiamento di rifiuto nell'accettare la nuova tecnologia digitale.

Ciò significa che soltanto pochi possono avere accesso alla gestione patrimoniale da parte di società specializzate. Tutte queste limitazioni ci costringono a crescere in un mondo elitario e separatista e ci ritroviamo a dover giocare in disparte in questo monopolio.

In primo luogo, il contante continua a essere la forma predominante di denaro, soprattutto nelle economie in via di sviluppo, anche se sappiamo che ciò non cambierà nei prossimi dieci anni. In secondo luogo, il denaro elettronico e digitale sta guadagnando sempre più popolarità. E in terzo luogo, nuovi tipi di denaro potrebbero essere richiesti in un futuro non troppo distante visto l'avanzare così rapido della tecnologia. Il sistema monetario centralizzato sembra che non voglia accettare con facilità il nuovo cambiamento, anche se il cliente tende sempre più ad accettarlo.

La realtà è che c'è una necessità urgente nella nostra società, in cui i benefici del sistema bancario dovrebbero essere disponibili per tutti, e non solo per pochi. È stato osservato per anni che questo modello di decentralizzazione predomina su tutti gli altri.

Oggi possiamo incontrare molte persone che condividono questo pensiero e discutono sulle varie soluzioni per risolvere il problema. La nostra risposta a tanta incertezza ci porta alla conclusione che dobbiamo fare il salto verso la nuova era digitale. Possiamo dire che stiamo entrando in un nuovo mondo in cui la DAO - Organizzazione autonoma decentralizzata - presenta una governance indipendente alternativa di influenza umana, lasciandola nelle mani di qualcosa di molto più semplice, più trasparente e più affidabile come gli smart contract. Queste sono soltanto alcune righe di codice aperto che tutti gli utenti possono esaminare e decidere se sono d'accordo o meno, prima di procedere con la sua esecuzione.



La storia delle banche è iniziata con il prototipo della banca circa 4000 anni fa. Con ciò possiamo dire che la modernizzazione che è iniziata da allora non è stata del tutto coerente con l'epoca in cui viviamo. La prima chiamata da un telefono cellulare è stata fatta nel 1973, e fu per questo che iniziammo a familiarizzare con questa tecnologia. Con il passare degli anni, è stato creato un sistema di messaggistica libera e illimitata con progetti innovativi che ci fa credere nell'evoluzione della tecnologia adattata nel tempo in cui ci troviamo.

Detto questo, perché tutto ciò che include il sistema bancario centralizzato continua fino ad oggi, con lo stesso metodo di migliaia di anni fa?

Dal 2009 la Blockchain è diventata una tecnologia potenzialmente dirompente. Il suo compito è quello di eseguire le transazioni distribuite su tutta la rete informatica che vengono memorizzate in un registro. Questa rete è incaricata di tracciare insieme un record immutabile di transazioni tra le altre funzioni, che sono offerte principalmente dalle banche.

Inizialmente, l'applicazione migliore della tecnologia Blockchain era la più nota criptovaluta chiamata Bitcoin. Ma ad oggi, c'è una capitalizzazione totale di 340 miliardi di dollari tra tutte le criptovalute, il che conferma che sempre più utenti utilizzano questo sistema. La combinazione degli algoritmi con gli smart contract consentirà la nascita di nuovi servizi finanziari, che l'intera comunità crittografica e i suoi nuovi membri stanno attendendo con ansia.

Le aziende o gli individui che adottano un approccio mirato all'interno della comunità intorno alla verità e un'infrastruttura democratica, dove i servizi di investimento saranno sempre consegnati secondo le aspettative della comunità, diventeranno i leader del domani.



PROBLEMI

PROBLEMI RISCONTRATI

- Molte persone hanno perso il controllo del proprio patrimonio, che viene limitato dalle banche centrali.
- La popolazione con uno standard di vita più povero, è stata esclusa a causa dei costi che spesso sono superiori al loro reddito.
- Una terza parte della popolazione mondiale è senza soldi.
- Al giorno d'oggi, se non utilizzi i servizi bancari, puoi utilizzare soltanto il denaro contante, che ti limita in molte trattative come l'invio di denaro, la richiesta di micro-prestiti, il risparmio e persino la gestione di grandi acquisti.
- Le banche centrali non sono in grado di risolvere i problemi precedenti a causa di questi costi elevati.

FINTECH Vs BANCA TRADIZIONALE

Non si tratta di una nuova scoperta, ma di una realtà. Ogni giorno ci troviamo a dover affrontare migliaia di svantaggi monetari in tutto il mondo: conti bloccati a causa di motivi irrilevanti, commissioni esagerate per qualsiasi tipo di manutenzione del conto o carte, alti tassi di interesse per i prestiti e/o ipoteche, anche per qualsiasi movimento del saldo o trasferimento, un abuso delle spese e commissioni da parte delle banche centrali. A causa di tutto ciò, e poiché non c'è un'alternativa, siamo obbligati a continuare ad utilizzare il sistema finanziario proposto.

"Avviare un cambiamento dell'attuale settore finanziario tramite una lotta, come Davide contro Golia e Fintech contro il Sistema bancario tradizionale, non è la scelta giusta, in quanto non risolverebbe la situazione".

Le vere minacce al settore tradizionale finanziario non sono né le nuove società tecnologiche, né i regolamenti né i tassi di interesse negativi. Le nuove abitudini degli utenti sono quelle che possono abbattere gli attuali modelli di business.



ESCLUSIONE FINANZIARIA

Nonostante fosse un concetto relativamente nuovo nel mondo accademico e nell'ambito delle politiche pubbliche, il termine di esclusione finanziaria fu usato per la prima volta nel 1994 per mostrare il processo di ritirata nelle istituzioni finanziarie degli ambienti più svantaggiati e la chiusura delle più diffuse filiali bancarie in queste zone a svantaggio di alcuni paesi (Leyshon, 1994). Nel 1995, la Banca Mondiale ha confermato che tutti dovrebbero avere accesso alle transazioni bancarie, ai conti di risparmio, ai servizi assicurativi, richiedere un prestito, e poter richiedere tutti i tipi di servizi finanziari.

FATTORI DI RISCHIO

È dimostrato che i fattori di rischio dominanti sono gli aspetti territoriali e geografici:

La rimozione di alcune entità bancarie in alcune aree, la difficoltà di accesso nelle zone rurali o in zone a bassa densità di popolazione, ecc. Possiamo trovare questa realtà anche nelle zone a noi vicine.

Uno studio dell'entità Britannica Joseph Rowntree Foundation ha identificato i seguenti gruppi come particolarmente vulnerabili all'esclusione finanziaria:

- Persone disoccupate
- Giovani donne senza lavoro, istruzione o formazione
- Inquilini delle case popolari
- Famiglie senza parenti
- Con disabilità, problemi di salute mentale o dipendenze da droghe
- Detenuti, ex detenuti o parenti dei detenuti
- Persone appartenenti a minoranze etniche
- Immigrati
- Richiedenti asilo e rifugiati
- Senza tetto
- Anziani in pensione
- Donne
- Persone con una carta bancaria standard
- Persone con basso reddito



EDUCAZIONE FINANZIARIA

- 1° PRINCIPALE: L'educazione finanziaria deve promuovere attivamente se stessa e deve essere costantemente disponibile in tutte le fasi della vita.
- 2° PRINCIPALE: I programmi di educazione finanziaria devono essere attentamente monitorati in modo da soddisfare tutti i bisogni dei cittadini.
- 3° PRINCIPALE: I consumatori devono ricevere istruzione e conoscenza sulle questioni finanziarie ed economiche il prima possibile, a partire dalla scuola.
- 4° PRINCIPALE: I piani di educazione finanziaria devono includere gli strumenti generali di sensibilizzazione per comprendere i problemi e i rischi finanziari.
- 5° PRINCIPALE: L'educazione finanziaria data dai fornitori di servizi finanziari deve essere fornita in modo equo, trasparente e imparziale.
- 6° PRINCIPALE: Gli istruttori appartenenti a questo campo devono avere la formazione adeguata e le risorse adatte per dare tali corsi sull'educazione finanziaria in modo proficuo e sicuro.
- 7° PRINCIPALE: È necessario promuovere il coordinamento nazionale delle parti interessate per ottenere una chiara definizione delle funzioni, facilitare lo scambio di esperienze e razionalizzare e dare priorità alle risorse.
- 8° PRINCIPALE: I fornitori dei servizi finanziari di istruzione devono valutare regolarmente e, se necessario, aggiornare i piani che gestiscono, cioè adattarli alle migliori pratiche di tale settore.

"L'esclusione finanziaria è profondamente legata all'esclusione sociale, a causa della maggioranza delle persone che si trovano in una situazione di povertà o esclusione sociale, quindi per loro è molto difficile accedere ai servizi finanziari".



LA SOLUZIONE

Il sistema bancario può essere definito come il grado di partecipazione che le persone e le società hanno nei servizi finanziari formali offerti da un paese. Il suo grado di importanza si radica in una misura in cui una popolazione ha più di un sistema bancario, i livelli di crescita economica sono superiori, e a condizione che sia maggiore, l'accesso al finanziamento degli agenti economici, si trasformi in un meccanismo per aumentare tali capacità produttive e migliorare tali livelli di reddito.

Il sistema bancario è direttamente correlato al significato di incorporazione. L'accesso della popolazione con un reddito minore ai servizi finanziari può essere trasformato in una diminuzione della povertà, consentendo loro di poter prendere parte alle attività per migliorare il loro reddito e promuovere il risparmio.

Tra il 2011 e il 2014 la percentuale di adulti che possiedono un conto è passata dal 51% al 62%, una tendenza che ha comportato un aumento del 13% nei paesi in via di sviluppo grazie anche al ruolo svolto dalla tecnologia. In particolar modo i conti online per la gestione del denaro nell'Africa sudsahariana, contribuiscono a estendere e intensificare rapidamente l'accesso ai servizi finanziari. Contemporaneamente a questi progressi, tali informazioni rivelano anche grandi opportunità per stimolare l'incorporazione finanziaria delle donne e delle persone povere.



SOLUZIONI POSITIVE

- Creare un'entità specializzata nei depositi elettronici porrebbe fine a molti problemi.
- Aprire una nuova nicchia di mercato nel settore finanziario, cosa che all'inizio era stata vietata agli investitori e agli imprenditori di piccole e medie dimensioni. In questo modo si dà l'opportunità, alla stagnante microeconomia, di aprire nuovi orizzonti al nostro innovativo sistema bancario decentralizzato.
- La base di questo sistema bancario elettronico è la Blockchain, che ci permette di includere questa parte che le banche centrali non possono a causa dei suoi costi elevati di gestione.
- Lux Ant Digital, attraverso la nuova tecnologia degli "Smart Contract", sostituisce i contratti tradizionali. Riducendo gli elevati costi delle commissioni di terze parti, in maniera più semplice, rapida e sicura. Gli smart contract eseguono qualsiasi tipo di accordo tra due o più intermediari in modo autonomo, decentralizzando la gestione tra le due parti.

La soluzione è stata trovata, basta creare la rete ERC-20 che dispone di un ottimo sistema di programmazione digitale, la quale chiameremo "Smart Contract".

Gli smart contract sono programmi che eseguono accordi registrati tra due o più broker, sono progettati con una tecnologia autonoma, cioè che decentralizza la gestione che corrisponde alle parti coinvolte nel contratto, programmata con una serie di codici che non possono essere decifrati o modificati in nessun modo, perché la loro tecnologia autonoma è responsabile per l'assegnazione della conformità con le variabili, al fine di ottenere i migliori risultati. Sostituendo la gestione umana con l'intelligenza di un sistema che ha la capacità di determinare, proteggere con sicurezza e automaticamente le condizioni di un contratto a un costo inferiore, è possibile stabilire che l'intelligenza artificiale è diventata l'opzione migliore.



La nostra infrastruttura di esperti specializzati nella gestione del patrimonio, offre una vasta gamma di soluzioni per la diversificazione analizzate in ogni dettaglio.

Abbiamo iniziato a lavorare sul progetto, e come possiamo osservare, l'integrazione del settore bancario con l'innovazione dell'era digitale, è ostacolata dalla pessima pratica monetaria da parte del sistema finanziario centralizzato. Che dimostra un atteggiamento contrario all'accettazione della nuova tecnologia digitale.

Ciò significa che soltanto pochi possono avere accesso alla gestione patrimoniale da parte di società specializzate. Tutte queste limitazioni ci costringono a crescere in un mondo elitario e separatista e ci ritroviamo a dover giocare in disparte in questo monopolio.

PRODOTTI E SERVIZI

La creazione di una funzione EDE, consente all'utente di essere in grado di operare in modo decentralizzato, senza dipendere da terzi che eseguono le loro operazioni, collegare questo account online con un conto bancario ufficiale, dà all'utente il potere di collaborare con la valuta FIAT per continuare a supportare/gestire l'utilizzo del contante.

Per dare dei servizi a questa funzione principale, vengono offerti una serie di prodotti aggiunti, l'App collegata all'account dell'utente consentirà alle persone di lavorare dal proprio telefono, con il quale saranno in grado di gestire l'invio di denaro (Euro, dollaro, Ethereum, Token, ecc.), effettuare pagamenti di qualsiasi tipo, effettuare acquisti on-line, risparmiare, e soprattutto richiedere micro-prestiti. Tramite la nostra piattaforma chiunque sarà in grado di effettuare operazioni con qualsiasi tipo di valuta. Oltre a tutto ciò, sarà possibile aggiungere la carta di pagamento, totalmente sicura, di Alux Bank.

L'azienda vuole creare una rete sicura di collaboratori locali come punto di servizio di Alux Bank, per poter effettuare qualsiasi tipo di transazione. Allo stesso tempo, vogliamo anche installare degli sportelli ATM (bancomat) per tali servizi. Tutto ciò sarà integrato tramite uno Smart Contract.



1. Piattaforma bancaria elettronica con il proprio conto della banca ufficiale.

La via di mezzo sono le attività che operano con la moneta elettronica, che non sono banche o Fintech, ma hanno la capacità di operare in quanto entrambi rispettano le disposizioni della legge 21/2011 della moneta elettronica e ottengono la licenza richiesta per emettere ed elaborare il denaro digitale. Secondo questa legge, "il denaro elettronico rappresenta un credito che viene emesso al ricevimento di fondi allo scopo di eseguire operazioni e servizi ed essere accettato da un altro emittente legale di moneta fisica o elettronica".

Quindi, le funzioni EDE richiedono una piattaforma tecnologica ancora più potente di quella Fintech, per adempiere, ad esempio, alle norme in materia di sicurezza, prevenzione del riciclaggio di denaro e rischio operativo. E d'altra parte, possono operare come qualsiasi istituto finanziario con i loro diversi modelli di mobile banking, una volta ricevute le approvazioni necessarie. Ciò dà all'EDE un vantaggio competitivo per fornire servizi aggiuntivi "e core banking normativo", cosa che attualmente le Fintech non sono autorizzate a eseguire.

PIATTAFORMA DI SVILUPPO PER IL SISTEMA BANCARIO ELETTRONICO

L'electronic banking è un servizio telematico fornito dalle istituzioni finanziarie la cui missione è quella di permettere ai propri clienti di eseguire operazioni e transazioni con i loro prodotti, in modo indipendente, sicuro, veloce e in tempo reale. Vogliamo presentare il servizio di banca elettronica per aziende e privati, che offre una maggiore praticità e velocità per la loro gestione quotidiana. Le operazioni di banca elettronica più comuni sono trasferimenti, invio e ricezione di file, gestione dei movimenti dei conti, e tante altre. Il sistema bancario elettronico offre una serie di vantaggi che creano un valore aggiunto:

- Comodità e disponibilità 24 ore al giorno.
- Accesso globale.
- Velocità e risparmio di tempo.
- Risparmio sui costi sia per la banca che per il cliente.
- Trasparenza delle informazioni.
- Prodotti e servizi personalizzati.
- Tariffe molto basse



EMISSIONE DI SOLUZIONI DI PAGAMENTO

Con la piattaforma Lux Digital Ant presentata come Electronic Banking, puoi costruire relazioni strette con clienti, fornitori, famiglia, ecc. e controllare l'esperienza di acquisto, vendita, invio di denaro e/o beni digitali a partire dal login (accesso) fino al completamento della transazione. Lux Digital Ant si integra alla tua esperienza operativa personalizzata e consente ai clienti di utilizzare sul tuo sito web le proprie credenziali per identificarsi ed effettuare transazioni. Oltre a tutto ciò, offriamo bassi costi delle commissioni di transazione, cosa che le banche tradizionali non possono fare, in quanto ci sono delle terze parti coinvolte nella transazione. Lo Smart Contract di Ant Lux Digital non ha intermediari e di conseguenza i costi di servizio sono ridotti. Come gli altri servizi, abbiamo progettato l'emissione di microprestiti con uno studio di pre-fattibilità del cliente, con un solo clic, utilizzando lo Smart Contract. Ciò ridurrà i costi degli interessi di ciascuno dei prestiti richiesti garantendo comodità e facilità d'uso.

2. App per gestire i tuoi fondi (con un modulo per l'utente per compilare le informazioni biometriche + API per le terze parti).

Lux Ant Digital vuole fare in modo che la rete di prodotti e servizi faccia un passo avanti. Con l'utilizzo dell'APP tutti gli utenti, una volta registrati, saranno in grado di eseguire qualsiasi tipo di operazione. Gli utenti con problemi di identificazione potranno accedere utilizzando i protocolli di verifica; come il riconoscimento facciale e vocale.

Con l'APP Alux Bank, sarete in grado di effettuare transazioni come l'invio di denaro, gestione dei risparmi, o altri pagamenti, conversioni valutarie, acquisti on-line e richieste di micro-prestiti, e tante altre funzioni.

All'interno della stessa APP, sarà presente un portale di social network, dove ci saranno soltanto i clienti di Alux Bank. Il portale menzionato precedentemente consentirà a tutti gli utenti di poter effettuare una pubblicazione.

Stiamo cercando di creare l'opportunità per permetterti di creare il tuo profilo personale e interagire con gli altri. Tuttavia, avrai anche la possibilità di rendere privato il tuo profilo, qualora non volessi utilizzare il social network.



PARTE TECNICA DELLA BIO-IDENTIFICAZIONE DELL'APP

La bioidentificazione è obbligatoria per creare un account. Il processo consiste nell'acquisire foto, registrare video dell'utente usando gesti facciali e usando il riconoscimento vocale.

Il software scelto funziona con l'hardware fornito da Android 5.0, totalmente utilizzabile con i dispositivi adatti e dotati di camera frontale e microfono.

L'utente sarà in grado di guadagnare denaro invitando gli amici ad utilizzare il servizio. Inoltre, permettiamo loro di guadagnarsi da vivere usando i loro telefoni cellulari, il che rende la cosa più interessante.

REQUISITI TECNICI

- 1) APP mobile (Android, dal momento che è in uso dal 95% del mercato delle regioni sottosviluppate).
- 2) Software per l'autenticazione (ogni "parte" delle informazioni di ogni persona dovrà essere archiviata in modo crittografato e decentralizzato)
 - *Per soddisfare queste due condizioni, è sufficiente creare le applicazioni e acquistare i diritti di licenza per la migliore soluzione Bio-ID disponibile.*
- 3) La procedura di identificazione e autenticazione non avrà nessun costo per gli utenti finali.
 - *Per soddisfare la terza condizione, è sufficiente specificare nel protocollo che i nodi/hub devono aggiungere le "parti" di una nuova persona nel suo database e supportare tali database sincronizzati.*
- 4) Le transazioni non avranno nessun costo per i mittenti.



3. Carta di pagamento totalmente sicura

L'innovativa emissione di carte di debito per il pagamento, ci consente di progettare una carta più semplice. Questa azione è funzionale, senza la necessità di chip e/o pin, utilizzando un semplice codice QR che Alux Bank collega direttamente con il suddetto conto bancario.

L'efficienza consentirà il prelievo di denaro da qualsiasi cassa Alux Bank e per le future banche centrali associate, nonché il pagamento in qualsiasi attività piccola o grande, semplicemente con l'utilizzo del codice QR.

Potrai facilmente scollegare la carta dal conto in caso di smarrimento o furto, semplicemente accedendo alla piattaforma online e cancellando la carta rubata o persa.

Le carte Alux Bank saranno disponibili per tutti i trader e potranno anche essere richieste tramite l'APP.

4. Servizio per l'invio di denaro con il minimo costo di commissione e la massima velocità, senza intermediari.

I servizi per l'invio di denaro vengono utilizzati quotidianamente, poiché molte persone non dispongono di conti bancari e potrebbero utilizzare i servizi sopra menzionati.

Chi utilizza il servizio di invio di denaro?

- Qualsiasi persona che ha bisogno di inviare o ricevere denaro in modo rapido e sicuro.
- Persone che vogliono aiutare parenti o amici
- Viaggiatori in una situazione di emergenza.
- Imprenditori che hanno bisogno di inviare o ricevere denaro rapidamente per il loro lavoro.
- Qualcuno che vuole inviare un regalo in soldi.

I metodi tradizionali richiedono l'identificazione per ricevere il denaro, tenendo conto anche del fatto che ci sono dei limiti per il trasferimento internazionale e limiti di prelievo in contanti.



Alux Bank, offre la possibilità a chiunque nel mondo di ricevere denaro, non importa quale sia la loro posizione geografica.

Il metodo di conversione automatica della nostra piattaforma effettuerà il cambio senza un intermediario

Lo Smart Contract eseguirà l'operazione con commissioni minime e la massima velocità, senza dimenticare che hanno anche una grande sicurezza.

5. Bancomat (ATM) in tutto il mondo

Lux Ant Digital vuole implementare una rete di sportelli bancomat (ATM) in tutto il mondo. Gli sportelli avranno le seguenti funzioni:

- Conversione di criptovalute come Ethereum o Bitcoin, per la valuta di cui si ha bisogno.
- Conversione della valuta in Ethereum o Bitcoin
- Depositare contanti e ricevere la valuta FIAT nell'APP Alux Bank.
- Servizio inverso al precedente: effettuare la conversione della valuta FIAT e ricevere contanti in un istante.
- Ricaricare le carte Alux Bank tramite lo sportello.

6. Rete Commerciale con il nostro marchio (come tabaccai, edicole, centri commerciali, ecc.).

Per far sì che la rete bancaria di Alux cresca, bisogna promuovere il suo utilizzo, vogliamo intraprendere dei rapporti con professionisti e aziende che potranno emettere le carte e ricaricarle.

Vogliamo essere presenti nei centri commerciali, nelle strade, in ogni paese, librerie, stazioni di servizio ecc. In questo modo saremo in grado di essere più vicini ai nostri utenti.



7. Microprestiti garantiti

Con la piattaforma Lux Digital Ant presentata come Electronic Banking, puoi costruire relazioni strette con clienti, fornitori, parenti, ecc. e controllare l'esperienza di acquisto, vendita, invio di denaro e/o beni digitali a partire dal login (accesso) fino al completamento della transazione.

Lux Ant Digital consente ai clienti di utilizzare le loro credenziali e di identificarsi e fare transazioni sul tuo sito web. Oltre a tutto ciò, le operazioni avranno costi minimi. In Digital Lux Ant viene applicato lo Smart Contract, in cui gli intermediari non esistono più e in questo modo possiamo ridurre i costi dei servizi. Abbiamo progettato l'emissione di microprestiti con uno studio di pre-fattibilità del cliente, tutto con un solo clic, utilizzando lo Smart Contract.

Ciò ridurrà i costi degli interessi garantendo comodità e facilità d'uso.

COME UTILIZZARLO

L'utente/cliente dovrà superare il riconoscimento biometrico e caricare/inserire i documenti nella piattaforma Alux Bank. L'utente che non desidera partecipare al portale, sarà in grado di decidere in qualsiasi momento se rendere il suo profilo privato o pubblico.

Come accennato in precedenza, la registrazione rifletterà tutte le diverse pubblicazioni degli utenti; il lancio di nuove start-up, nuove attività o ampliamenti, la richiesta di un microprestito da parte di privati o aziende, ecc. Le pubblicazioni saranno collegate ai nuovi investimenti e alle richieste di microprestiti. Secondo il profilo di ogni utente, verrà creato un tipo di richiesta o altro in base alle sue esigenze.



IN CASO DI RICHIESTA DI UN MICROPRESTITO

D'altra parte, gli utenti saranno interessati ad aiutare e collaborare per coprire le richieste necessarie, in questo modo vogliamo dare il capitale ad altri utenti per poter procedere con il prestito o investire in qualche progetto pubblicato, sarà possibile farlo tramite lo Smart Contract integrato nella piattaforma Alux Bank.

Il profilo del prestito procederà ad accettare la richiesta direttamente con la controparte, senza intermediari, risparmiando sui costi di gestione e migliorando il processo grazie alla rapida risposta degli smart contract.

Una volta che la richiesta è stata chiusa, il richiedente procederà alla restituzione del prestito nei margini stabiliti e contrassegnati nell'accordo, insieme al pagamento degli interessi.

COLLABORAZIONE CON LE ENTITÀ FINANZIARIE

Lux Ant Digital collegherà parte dei suoi progetti con le istituzioni finanziarie, garantendo così facilità di integrazione all'interno degli ufficiali operativi. Il nostro approccio nel lavorare con le banche centrali e nel sostenere le monete digitali aggiuntive sarà il nostro obiettivo principale, incorporando l'economia sociale e finanziaria, questo ci aiuterà a sostenere iniziative su scala maggiore come le microeconomie, e allo stesso tempo saremo in grado di migliorare le transazioni internazionali. Saremo in grado di offrire le istituzioni finanziarie sopra menzionate, i sistemi e le infrastrutture per integrare o emettere la sua moneta digitale, così come i prodotti in modo che i clienti possano interagire con la valuta in diversi modi.

Infine, le informazioni raccolte dalle banche centrali dalla nostra piattaforma forniranno le informazioni necessarie per gestire e regolare il sistema citato in modo assolutamente efficace.



IL MERCATO

Esiste più di una terza parte della popolazione mondiale, che non ha accesso ai servizi finanziari formali. La grande maggioranza di loro si trova nelle economie in via di sviluppo dell'Africa subsahariana, del Medio Oriente, dell'Asia orientale e della regione del Pacifico.

L'infrastruttura bancaria sottosviluppata, i costi elevati dei servizi finanziari e la distanza da e verso le filiali bancarie, la mancanza di identificazione, il basso reddito e il tasso di analfabetizzazione, i frequenti conflitti civili e persino le guerre sono tutti fattori che contribuiscono al basso livello di presenza di filiali bancarie fuori dai principali centri urbani di queste economie.

Le opportunità sono immense per risolvere il loro problema senza un sistema bancario. I paesi con la più alta percentuale di cittadini tendono ad avere anche le economie con la crescita più rapida. Un esempio pratico potrebbe essere la classe media dell'Africa, che è triplicata negli ultimi 30 anni e ora è formata da oltre 300 milioni di persone. Nel 2008 le spese generali in beni e servizi nei paesi africani sono aumentate a circa 860 miliardi di dollari, e si spera che questo numero aumenterà fino a 1,4 trilioni di dollari nel 2020.

Questa è un'incredibile opportunità per tutte le parti coinvolte (se potessimo avere accesso ai capitali internazionali, l'Africa per esempio potrebbe essere in grado di crescere più velocemente di adesso. Allo stesso modo, le aziende del continente sarebbero qualificate per fare affari con un gran numero di persone, che fino ad ora non sono state esposte virtualmente a prodotti e servizi finanziari esteri). Avere tante persone isolate dalla capitale internazionale rappresenta una grande opportunità per queste persone e per la comunità internazionale. Questa crescita, sebbene sia rapida, continua a essere fortemente bloccata dalla mancanza di accesso ai servizi finanziari formali.

Le persone che cercano di avviare un'attività in proprio o, ad esempio, di iniziare a risparmiare denaro, non possono ottenere un prestito o un conto di deposito. Senza le società bancarie, il trasferimento di denaro richiede nella maggior parte dei casi la presenza fisica di entrambe le controparti.



Inoltre le criptovalute stesse sono i diversi progetti costruiti su di loro. Mentre le criptovalute stesse sono molto utili, hanno alcuni svantaggi come ad esempio l'elevata volatilità dei prezzi.

Lo Smart Contract della rete Ethereum offre un modo semplice per trasferire asset digitali. Possono essere inviati in qualsiasi luogo a un costo molto basso. Per utilizzarli non è necessaria l'identificazione o un'infrastruttura bancaria: tutto ciò di cui hai bisogno è uno smartphone con accesso a Internet per poter inviare denaro in tutto il continente e nel mondo. Inoltre le criptovalute stesse sono i diversi progetti costruiti su di loro. Mentre le criptovalute sono molto utili, hanno alcuni svantaggi come l'elevata volatilità dei prezzi.

Comprendendo i problemi di un cliente che utilizza i servizi bancari, gli sviluppatori hanno elaborato le funzioni in modo tale da garantire che il prodotto rimanga accessibile per le persone che non fanno parte dell'economia che stanno sviluppando. Un semplice sistema di riconoscimento facciale e/o vocale offre un metodo di autorizzazione per le persone senza documenti di identità. Inoltre, un sistema egualitario di emissione di Token, già realizzato, consente l'incorporazione di famiglie con basso reddito.

Sono le aziende come queste, che si concentrano sulle particolari esigenze delle comunità che non utilizzano i servizi bancari offrendo loro soluzioni ai problemi specifici, che possono avere un grande potenziale su questi mercati emergenti.



IL NOSTRO OBIETTIVO

IL NOSTRO OBIETTIVO PER I PAESI IN VIA DI SVILUPPO

- Ridurre il livello di povertà.
- Dare la possibilità di offrire lavoro a distanza e crescita economica aumentando il risparmio e la capacità di prestito.
- Innovazione e infrastruttura: la finanza elettronica consentirà la creazione di nuovi business e prodotti.
- Minimizzare l'ineguaglianza delle classi sociali.
- L'uguaglianza sarà stabilita promuovendo l'attività finanziaria elettronica per le donne aumentando il controllo sui propri fondi e attività.
- Migliorare la qualità dell'istruzione mediante l'accesso immediato e capacità di pagamento.

QUESTI ASPETTI PRECEDENTI AVRANNO UN IMPATTO SUL MIGLIORAMENTO DI

- La situazione economica nei paesi del terzo mondo ridurrà l'immigrazione che le economie avanzate devono affrontare, in particolare nell'Unione europea, dove si creano enormi tensioni nei sistemi di benessere sociale oltre agli elevati costi associati al problema.
- Come un circolo vizioso, le aziende fuori dal continente avrebbero più porte aperte per se stesse quando le imprese si occupano di un gran numero di persone, commerci e mercati, che ora non sono stati esposti virtualmente a prodotti e servizi finanziari esteri.

Alux Bank non è né un benessere né un'associazione benefica, ma cerchiamo di dare la soluzione ideale alle persone affinché cambino la loro vita e escano dall'alta economia partecipando a una nuova economia digitale che possa aiutare a costruire/realizzare qualcosa e che apre le porte a una seconda nicchia di mercato per quei paesi già sviluppati.



MODELLO DI BUSINESS

Lux Ant Digital ha progettato due strategie per generare reddito attivo e passivo.

Modello attivo:

- Sviluppo personalizzato dei token.
- Robot di proprietà per il trading.
- Fabbricazione di ATM (bancomat) con software personalizzato.
- Custodia degli asset digitali nella forma più sicura e trasparente.
- Consulenza sugli asset digitali.
- Servizio di gestione degli asset digitali (exchange).
- Formazione di corsi privati per soggetti esterni che potrebbero essere interessati all'azienda (Corsi di Criptovalute, Blockchain, Smart Contract, Trading di asset digitali).

Modello passivo:

Abbiamo creato 1 miliardo di token ALUX, con lo scopo iniziale, di dare liquidità alla società per essere in grado di raggiungere i nostri obiettivi. Allo stesso modo, la vendita di questi token potrà essere negoziata, una volta completato il periodo di Pre Vendita, negli exchange nei quali verrà listato. L'acquirente di Token, affinché la Società riconosca la qualità di partner e possa esercitare i diritti in qualità di partner e soprattutto la raccolta di dividendi dovrà essere giustificata nella rete aziendale della società, accreditando l'adempimento di tutti i requisiti legali KYC e AML stabiliti nella legislazione del paese nel quale opera l'azienda.



Possiamo permetterci di dire che sebbene non tutto il mondo sappia come gestire le nuove tecnologie, siamo entrati in una nuova era, dove le generazioni attuali nascono, crescono e imparano attraverso tutti i tipi di tecnologie. Per questo motivo, è importante poter avanzare verso l'utilizzo di nuovi sistemi finanziari e fare un passo avanti per comprendere che non possiamo rimanere nel sistema bancario tradizionale poiché commetteremmo un grave errore.

Continuare l'evoluzione mantenendo l'attuale sistema bancario, è come cercare di farci credere che una Seat 124, può essere un'auto elettrica. Ci sono cose che non sono funzionali e che possono portare tanti problemi con il passare del tempo. Così ci sentiamo obbligati ad evolverci contemporaneamente con le nuove tecnologie.

RISULTATI ATTUALI

Fino ad oggi, Digital Lux Ant ha (finito durante il primo round):

- Creato la costituzione dell'azienda.
- Collaborazione con i gestori esterni.
- Web aziendale con accesso per l'utente / cliente.
- Sviluppo e attivazione dei token creati.
- Modulo di acquisto per i token all'interno del web.
- Attivazione della vendita dei token.
- Sviluppo Bot per il Trading + IA.
- Servizio di gestione degli asset digitali.
- Servizio di custodia degli asset digitali.
- Servizio di consulenza sugli asset digitali.
- Fabbricazione di bancomat (ATM).
- Inizio del programma Bounty.

"Al giorno d'oggi abbiamo un portafoglio clienti che fin dalla nascita dell'azienda ha potuto utilizzare tutti i nostri servizi."



STRATEGIA DI CRESCITA

PREVENDITA PRIVATA ROUND 1		
• Obiettivi completati:	• Sequenza temporale:	• Obiettivo monetario
<ul style="list-style-type: none"> - Sito web - One Page & Versione breve - Whitepaper V1 - Dinamica Token + Struttura Token - Giurisdizione legale e fisica - Progettazione iniziale del prodotto - Partnership di mercato iniziali - Acquisizione di consulenti 	<ul style="list-style-type: none"> - 11 Marzo - 16 Giugno 	<ul style="list-style-type: none"> - 100K

* Gli obiettivi precedenti già sono stati completati e sviluppati, con ciò possiamo dire che il secondo round è il primo e unico round.

PREVENDITA PRIVATA ROUND 2		
• Obiettivi completati:	• Sequenza temporale	• Obiettivo monetario
<ul style="list-style-type: none"> - Lavorazione prodotto Alpha (tokenizzazione) - Video del progetto - Community iniziale - Costituzione EDE - Procedure di gestione esterna - Inizio campagna Bounty - Whitepaper V2 - Software e brevetti 	<ul style="list-style-type: none"> - 20 Giugno - 31 Agosto 	<ul style="list-style-type: none"> - 1M



PREVENDITA PUBBLICA ROUND 3		
• Obiettivi completati:	• Sequenza temporale	• Obiettivo monetario
<ul style="list-style-type: none"> - Lavorazione prodotto Alpha (exchange) + Tokenizzazione Beta - Whitelist pronta con 10M utenti - ANN Threrad su Bitcointalk - Lancio dell'Airdrop - Programma Bounty - Promozione dei servizi 	- 1° Agosto - 31 Ottobre	- 1M - 2M

PUBLIC TOKEN SALE ROUND 4		
• Obiettivi completati:	• Sequenza temporale	• Obiettivo monetario
<ul style="list-style-type: none"> - Prodotto Beta (Tokenizzazione e Exchange) - Team al completo (almeno 10-12 persone sul sito web) - Primo caso d'uso già funzionante 	- 1° Novembre	- 10M



BISOGNI FINANZIARI

1M - 2018

Espansione della rete:

Facciamo crescere la società secondo le esigenze del team e la velocità di evoluzione all'interno del progetto.

Assunzione di personale specializzato esterno:

Man mano che la società si espande, ci impegniamo a selezionare personale specializzato in determinati settori per migliorare giorno dopo giorno e crescere nel settore.

Nuova piattaforma per utenti privati Lux Ant Digital:

Lux Ant Digital offre un'accesso personale per ciascuno dei nostri clienti. Questo accesso comprende: il controllo e la gestione degli asset digitali, consultazioni con un consulente 24 ore su 24, 7 giorni su 7, accesso ai conti della società e a varie operazioni per dare assoluta trasparenza ai nostri servizi.

10M - 2018/2019

Regolamento della costituzione EDE:

Regolamento della Costituzione EDE: La principale pratica di Digital Lux Ant è definita come un progetto che ha lo scopo di raccogliere la capitalizzazione necessaria per gestire il processo di tutti i tipi di licenze e permessi necessari nelle giurisdizioni per poter finalmente possedere un EDE. In un'area intermedia troviamo le Entità di moneta elettronica, che non sono né banche né Fintech, ma hanno l'attitudine a operare come un'istituzione finanziaria. Oggi giorno vengono eseguite con diverse modalità di mobile banking, ottenendo le autorizzazioni necessarie per svolgere l'attività. Ciò mette l'EDE in una posizione di vantaggio competitivo per offrire, inoltre, servizi di "core banking normativo" cosa che fino ad ora le Fintech non sono autorizzate a svolgere.



Sviluppo della piattaforma bancaria elettronica:

Vogliamo offrire il servizio di banca elettronica per aziende e privati, che offre una maggiore praticità e velocità per la loro gestione quotidiana. Le operazioni di banca elettronica più comuni sono trasferimenti, invio e ricezione di file, gestione dei movimenti dei conti, e tante altre.

Il sistema bancario elettronico offrirà una serie di vantaggi di grande valore in aggiunta a costi bassi delle commissioni per le operazioni, cosa che le banche tradizionali non possono offrire in quanto ci sono terze parti coinvolte nelle transazioni. In Digital Lux Ant applichiamo lo Smart Contract, in cui non ci sono intermediari e in questo modo possiamo ridurre i costi dei servizi.

Emissione di soluzioni di pagamento:

Abbiamo progettato l'emissione di micro-prestiti, sia privati che pubblici, con uno studio precedente sulla fattibilità dei clienti, tutto con un semplice clic, utilizzando lo Smart Contract. Ciò ridurrà i costi degli interessi di ciascuno dei prestiti richiesti garantendo comodità e facilità di richiesta.

25M - 2020

Piano I+D+i

Responsabile finanziario globale a norma:

A questo punto, la società è costretta ad avere personale specializzato e regolamentato nella giurisdizione in cui risiede la sede della nostra istituzione di moneta elettronica.

Collaborazione con le istituzioni finanziarie:

Lux Ant Digital collegherà parte dei suoi progetti con le istituzioni finanziarie, garantendo così facilità di integrazione all'interno degli ufficiali operativi. Il nostro approccio nel lavorare con le banche centrali e nel sostenere le monete digitali aggiuntive sarà il nostro obiettivo principale, incorporando l'economia sociale e finanziaria, questo ci aiuterà a sostenere iniziative su scala maggiore come le microeconomie, e allo stesso tempo saremo in grado di migliorare le transazioni internazionali.



Sviluppo di ICO supportato:

Lux Digital Ant sta studiando e sta sviluppando la migliore formula per una ICO "offerta iniziale di moneta", cercando la sua migliore funzionalità e sperando, che nel 2019, possa integrarsi e collaborare con qualsiasi istituzione finanziaria.

L'intenzione non sta perdendo l'essenza che avvolge l'essere in grado di decentralizzare, adottarlo come mezzo di pagamento ed essere accettato in molteplici istituzioni finanziarie in tutto il mondo.

Modi per partecipare:

- Una società avviata: l'obiettivo dei promotori non è quello di monopolizzare il 100% della transazione.
- La partecipazione degli azionisti è osservata/contemplata nel registro dei soci fondatori, facendo acquisire ai lavoratori responsabilità speciali all'interno della società e partner finanziari di carattere temporaneo.
- La società è aperta a qualsiasi tipo di idea per apportare cambiamenti o miglioramenti suggeriti dagli investitori.
- L'investitore interessato riceverà non solo le azioni tradizionali di fronte a un notaio, ma anche i token corrispondenti al capitale investito.
- I clienti che acquistano solo i token ALUX tramite il web, non riceveranno alcun tipo di dividendo, a meno che non completino la verifica obbligatoria KYC e AML.



TECNOLOGIA

BLOCKCHAIN

È un database, un libro contabile, di cui tutti coloro che prendono parte alla rete ne avranno una copia. La chiave di questa tecnologia è il consenso: se tutti abbiamo le stesse informazioni, queste informazioni sono vere. Registra e memorizza le transazioni (trasferimenti di informazioni tra entità all'interno della rete), eliminando praticamente la necessità di terze parti "affidabili" e centralizzate. Queste informazioni possono essere una valuta digitale, informazioni di identità o qualsiasi altro tipo di informazioni strutturate.

LA REALTÀ DELLA SUA CONOSCENZA

Sapere come e quando iniziare a essere autosufficienti nel mondo finanziario virtuale comporta molti rischi nella gestione degli asset digitali stessi. C'è una curva di apprendimento progressiva che non può essere ignorata.

Nuovi termini mai sentiti prima, nuove interfacce create con la massima sicurezza, ogni giorno nuove criptovalute, nuovi ICO inclusi nuovi Token, che dobbiamo sapere come affrontarli sapendo anche come differenziare un ICO da una Criptovaluta, conoscere le funzionalità di essi, studiando l'utilità dei token e imparare a gestirli.

Tutto ciò può comportare un rischio dovuto all'uso scorretto dei wallet (portafogli) digitali causando la perdita di grandi capitali.

A tutto ciò forniamo la soluzione sulla gestione degli asset digitali, compresa la formazione per ciascuno dei suoi investitori. Il fatto di non avere il tempo di esaminare i nostri portafogli e i nostri fondi significa dover dipendere da un consulente finanziario specializzato nella pianificazione di asset digitali, il che significa essere in grado di proteggere gli asset da rischi operativi e finanziari.



SMART CONTRACT

Gli smart contract sono programmi che eseguono accordi registrati tra due o più broker, sono progettati con una tecnologia autonoma, cioè che decentralizza la gestione che corrisponde alle parti coinvolte nel contratto.

Uno smart contract rappresenta la costante evoluzione della tecnologia, perché sostituisce il contratto convenzionale, il suo design autonomo rende questo tipo di accordo una delle invenzioni più sicure, perché consente agli investitori di disporre del proprio capitale in qualsiasi attività che desiderano eseguire secondo i parametri stabiliti, poiché i contratti non possono essere modificati in nessun modo.

Sono una strategia che costruisce accordi digitali, programmati con una serie di codici che non possono essere decifrati o modificati in nessun modo, perché la loro tecnologia autonoma è responsabile dell'assegnazione della conformità alle variabili, al fine di ottenere i migliori risultati.

Grazie a tutto ciò, l'efficienza è aumentata, la sicurezza dei risultati e una notevole riduzione dei costi dei contratti è stata ottenuta, questo è dovuto al fatto che gli accordi convenzionali devono essere fatti da un avvocato, che descrive le variabili, persone coinvolte, date programmate e altro ancora.

Sostituendo la gestione umana con l'intelligenza di un sistema che ha la capacità di determinare, proteggere in sicurezza e automaticamente le condizioni di un contratto con costi inferiori, possiamo stabilire che l'intelligenza artificiale è diventata l'opzione migliore.

AUTOCONTROLLO DEGLI ACCOUNT

I titolari degli account Alux Bank troveranno i loro fondi nella blockchain e gli utenti saranno in grado di eseguire transazioni senza l'approvazione esplicita di qualsiasi intermediario o entità centrale, in modo autonomo. In altre parole, solo i titolari dell'account hanno accesso ai conti chiave necessari e, a condizione che rispettino le regole stabilite negli smart contract amministrati dalla rete, il titolare del conto può procedere con i propri fondi.



PRIVACY

Le transazioni e l'accesso alle informazioni private, così come l'identità dell'utente, richiedono una password privata e il riconoscimento biometrico, effettuabile soltanto dal dispositivo dell'utente.

In nessun modo le terze parti avranno accesso alle password private dell'utente, né saranno in grado di agire come utenti, non potranno effettuare l'accesso se non preventivamente autorizzati dall'utente.

Inoltre, siamo consapevoli delle funzioni che garantiscono la privacy in una blockchain e sfrutteremo tutte le funzioni di conservazione della privacy, come la codifica delle informazioni. Nelle situazioni in cui vi è la necessità di scambiare informazioni private dell'utente, viene richiesta un'autorizzazione esplicita all'utente e solo l'utente può autorizzare l'accesso con la sua chiave privata.

RISCHIO PER LA SICUREZZA

RISORSE UMANE

Il nostro team di risorse umane cerca di mantenere il nostro team/personale altamente qualificato e totalmente aggiornato in termini di sicurezza e gestione per garantire che possano affrontare le minacce interne o esterne.

Aggiungiamo uno spirito differenziato: l'approccio del Promoter Team è di spostarsi il più lontano possibile dai tradizionali modelli di servizi finanziari, tecnologie e aziende di innovazione informatica, che hanno identificato significative carenze nel generare sostenibilità, divergenze e garanzie di successo per i clienti: mancanza di visione, missione e valori, instabilità di personale altamente qualificato, mancanza di coinvolgimento del personale tecnico e commerciale causato dalla concentrazione delle decisioni, investimenti minimi per la formazione e riciclaggio tecnologico, ecc.



Sulla base di questi errori e come filosofia aziendale, vengono proposti i seguenti elementi di miglioramento con l'obiettivo non solo di attrarre i migliori professionisti, ma anche i migliori partner e, ovviamente, i migliori clienti:

- Reclutamento e mantenimento del talento: regime autonomo, retribuzione variabile per ogni dipendente in base agli obiettivi aziendali fissati all'inizio di ogni anno, assunzione a tempo indeterminato per i profili associati allo sviluppo di software, ecc.
- Comunicazione a 360°: i professionisti di Lux Ant Digital sono specialisti con una vasta esperienza nel loro settore affinché le decisioni operative debbano essere condivise, discusse e adattate se necessario.
- Specializzazione: il mercato di riferimento deve conoscere Lux Ant Digital per la sua elevata esperienza nello sviluppo di software e per la sua gestione finanziaria digitale ma, a differenza della gran parte delle aziende IT, questo deve essere assolutamente vero.
- Immagine aziendale esterna: In linea con questa filosofia e poiché l'usabilità delle nuove tecnologie e dei progressi informatici sono un fattore chiave di successo nella conduzione di questo settore, Lux Ant Digital intende "stampare" nuovamente un'immagine di design, modernità e differenziazione verso il mercato attraverso un'immagine aziendale.

Abbiamo una vocazione innovativa: il reinvestimento dei profitti è un obiettivo prioritario per lo sviluppo di un catalogo di prodotti innovativi, pertanto, nelle misure possibili, l'investimento sarà effettuato in linea con la fatturazione.



VALUTAZIONE COSTANTE

- . Ottenere le possibilità commerciali che non hanno a che fare con il nucleo dell'azienda concentrando l'attenzione dell'intero team sullo sviluppo aziendale proposto.
- . Rafforzare le relazioni con i partner con capacità internazionale.
- . Migliorare l'immagine e il posizionamento del marchio incentrato sull'attrazione degli interessi degli acquirenti (marketing, pubblicità e gestione della comunicazione con le società finaliste) senza trascurare la serietà dell'immagine stampata dalle aziende tecnologiche.
- . Svolgere una sorveglianza competitiva altamente attiva sull'evoluzione dei sistemi e dei regolamenti finanziari sugli asset digitali.
- . Data la novità della tecnologia e la scarsità di personale specializzato, promuovere azioni di reclutamento per studenti nei corsi aggiornati o neolaureati formati dal personale esperto già assunto.
- . Attenzione speciale e monitoraggio critico della tesoreria. In caso di raccolta di fondi esterni, valutare la possibilità che un investitore abbia già un gestore finanziario.

PIANO DI CONTINGENZA

Seguiamo una gestione della continuità aziendale, per elaborare il raggiungimento della capacità e il mantenimento della nostra azienda. Forma una parte vitale della gestione della sicurezza dei sistemi informativi, pianificata e collaudata, conosciuta più comunemente come sicurezza cibernetica. Quando parliamo di continuità del business, ci riferiamo all'abilità di sopravvivere alle "cose cattive" che possono avere un impatto negativo sull'azienda.



REGOLAMENTI E ADEMPIMENTI OBBLIGATORI

Le funzioni EDE richiedono una piattaforma tecnologica ancora più potente di quella Fintech, per adempiere, ad esempio, alle norme in materia di sicurezza, prevenzione del riciclaggio di denaro e rischio operativo. E d'altra parte, possono operare come qualsiasi istituto finanziario con i loro diversi modelli di mobile banking, una volta ricevute le approvazioni necessarie. Ciò dà all'EDE un vantaggio competitivo per fornire servizi aggiuntivi "e core banking normativo", cosa che attualmente le Fintech non sono autorizzate a eseguire.

KYC & AML

In qualità di entità regolare, Digital Lux Ant promette di rispettare tutti i requisiti obbligatori e necessari per il regolamento KYC e AML, al fine di rilevare eventuali utilizzi fraudolenti di denaro. I controlli KYC sono importanti e servono per conoscere i nuovi ed ex clienti, da ciò a cui si dedicano e da dove provengono i fondi, con l'intenzione di evitare di favorire i rapporti commerciali con persone coinvolte in reati come riciclaggio di denaro, terrorismo, corruzione governativa, crimini legati alla droga, ed altri.

KYC risponde a un ordine legale delle istituzioni finanziarie in tutto il mondo. Da un lato, devono eseguire un'identificazione formale dei clienti attraverso la presentazione della carta d'identità, del passaporto e della NIE per i clienti stranieri, nonché del NIF. E d'altra parte, sono obbligati a prendere parte all'identificazione principale, cioè a sapere in ogni momento chi c'è dietro un'azienda che sta aprendo un conto, ecc.

Tutti questi requisiti, che sono necessari sia per i nuovi clienti che per quelli che lo sono stati per molto tempo, sono costanti e quindi di volta in volta l'entità può richiedere queste informazioni a chiunque. Se il cliente rifiuta di consegnare la documentazione richiesta dalla sua banca, essa può smettere di fornirgli i servizi e procedere alla chiusura dei suoi conti bancari.



PROCESSO KYC

Alux Bank crede agli account con identità digitali integrato per tutti i suoi utenti e li controlla attraverso un processo di verifica KYC. Ciò serve a convalidare le identità degli utenti in base alle normative giurisdizionali di ogni paese. Useremo il modello della registrazione biometrica mediante riconoscimento facciale e vocale, cosa che permetterà a molte persone, che ad esempio non hanno un documento d'identità, di unirsi al sistema finanziario globale.

PSD2

La nuova implementazione del servizio PSD2 porterà uno dei principali cambiamenti degli ultimi anni nel settore bancario e finanziario, soprattutto dal punto di vista digitale e delle applicazioni mobili.

L'Unione Europea ha adottato un nuovo "sistema di servizi per il pagamento" (PSD2), migliorando le regole esistenti e, in particolare, promuovendo i pagamenti tramite cellulare e attraverso Internet, nel tentativo di portare le società bancarie verso la nuova era digitale in materia finanziaria e di pagamenti. È ora, nel 2018, quando tutte queste procedure entreranno in vigore, che avverrà questo cambiamento abbastanza importante di cui cominceremo presto a essere consapevoli.

Questo servizio ci consente di autorizzare l'attività nella quale stai effettuando il pagamento ad effettuare i pagamenti a tuo nome attraverso un conto bancario. Per questo, il commerciante e la banca saranno in grado di comunicare attraverso un'API senza dover ricorrere agli intermediari come Visa o Mastercard che, fino ad ora, erano quelli che addebitavano l'importo dell'acquisto sul conto corrente del consumatore.



Con PSD2, i titolari del conto saranno coloro che daranno l'autorizzazione affinché tali informazioni siano accessibili da una terza parte che ha la licenza per offrire i servizi di pagamento. Con queste autorizzazioni, potrebbe anche sembrare che l'eliminazione degli intermediari non sia più necessaria.

Il consiglio di amministrazione ha stabilito una serie di elementi di sicurezza, anche se alcuni di essi non saranno obbligatori fino a Settembre 2019, dando così il tempo alle banche per poter applicare tale tecnologia. Il controllo verrà eseguito attraverso due fattori, e le informazioni disponibili saranno la password, il codice PIN, il numero della carta e il numero di telefono, l'operazione sarà effettuabile tramite la scansione dell'iride o dell'impronta digitale.

In effetti, è molto probabile che molte applicazioni di terze parti effettuino questo controllo solo in una fase o addirittura in nessuna, il che faciliterà e semplificherà il processo di acquisto per il consumatore.

Inoltre, dovendo regolare l'accesso ai conti bancari del consumatore da parte di terzi, alcune tecnologie verranno evitate come lo Screen Scraping, con la quale prendono parte nel rintracciare le informazioni dei clienti per un utente normale e successivamente queste informazioni vengono utilizzate per facilitare l'accesso o ridurre il tempo di controllo e analisi, ad esempio, per concedere un prestito.



TOKEN ALUX

VENDITA DEI TOKEN ALUX

Lux Ant Digital S.L. ha sviluppato un token digitale, che è un contratto intelligente fornito dalla rete Ethereum. Il nome di tale token è "Alux Digital" e il suo simbolo è "ALUX". Il token è stato certificato e verificato dagli sviluppatori di Ethereum. I token sono gestiti come portafoglio Ethereum e funzionano come una moneta virtuale, il che significa che ogni movimento o transazione è registrata.

L'acquirente di token, affinché l'azienda possa riconoscerlo come un partner di qualità e che possa essere in grado di fare uso dei suoi diritti e soprattutto ricevere i pagamenti speciali di dividendi, dovrà essere giustificato nella rete aziendale della società. Dovrà fornire tutti i requisiti legali esistenti KYC e AML stabiliti dalla legislazione attuale nel paese dove si trova la sede legale.

Il token è di libero utilizzo sia per i membri che per i membri terzi e non è necessaria alcuna comunicazione preventiva con i restanti azionisti.

Gli azionisti autorizzano l'amministratore in modo tale che possa richiedere il contributo dei token nelle pagine web online specifiche, rispettando i requisiti degli uffici di cambio in modo che possano elencare la loro quotazione del prezzo. È anche approvato, se l'amministratore lo ritiene necessario, assumere i servizi di un Market Maker (creatore di mercato) con l'obiettivo di evitare movimenti bruschi o improvvisi del prezzo del token.



PROPRIETÀ E CUSTODIA DEI TOKEN

La proposta per la creazione dei Token ALUX ha lo scopo di fornire a Lux Ant Digital la liquidità ed essere in grado di realizzare gli obiettivi. In questo modo, la vendita dei Token ALUX può essere negoziata dopo il periodo di pre-vendita, in diversi exchange.

L'acquirente di token, affinché l'azienda possa riconoscerlo come un partner di qualità e che possa essere in grado di fare uso dei suoi diritti e soprattutto di ricevere i pagamenti speciali di dividendi, dovrà essere giustificato nella rete aziendale della società. Fornire tutti i requisiti legali esistenti stabiliti dal paese dove risiede la società.

- **Descrizione del progetto:** Sviluppo di un EDE
- **Descrizione di ALUX:** E' un Token creato da Lux Ant Digital per possedere le licenze necessarie per creare il progetto finale.
- **Simbolo:** ALUX
- **Storia del token:** E' un Token ERC-20 nella Blockchain di Ethereum
- **Quantità totale di token ALUX:** 1 Miliardo
- **Token non venduti:** Saranno bruciati
- **Criptovalute accettate durante la vendita di Token ALUX:** Ethereum e Bitcoin



SPECIFICHE TECNICHE

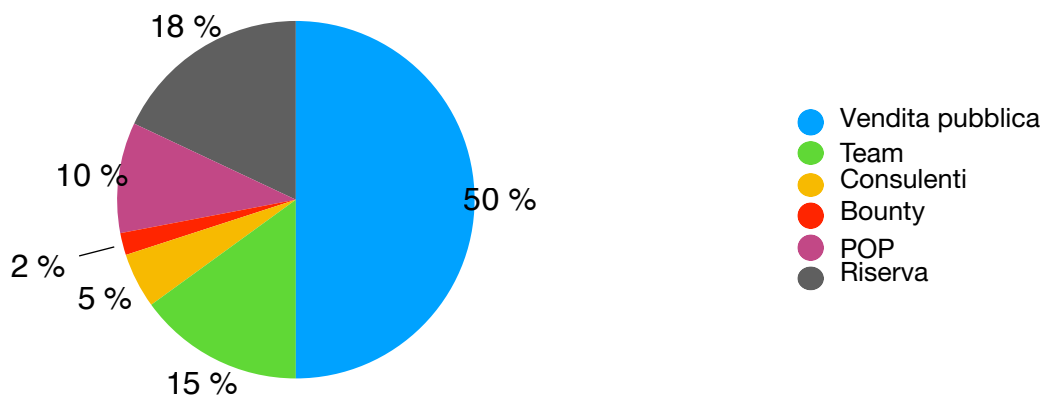
Lo smart contract è registrato sulla rete Ethereum:

<https://etherscan.io/address/0x42cee7dd9b47c2cee35ca996a712e8c99471d46f>

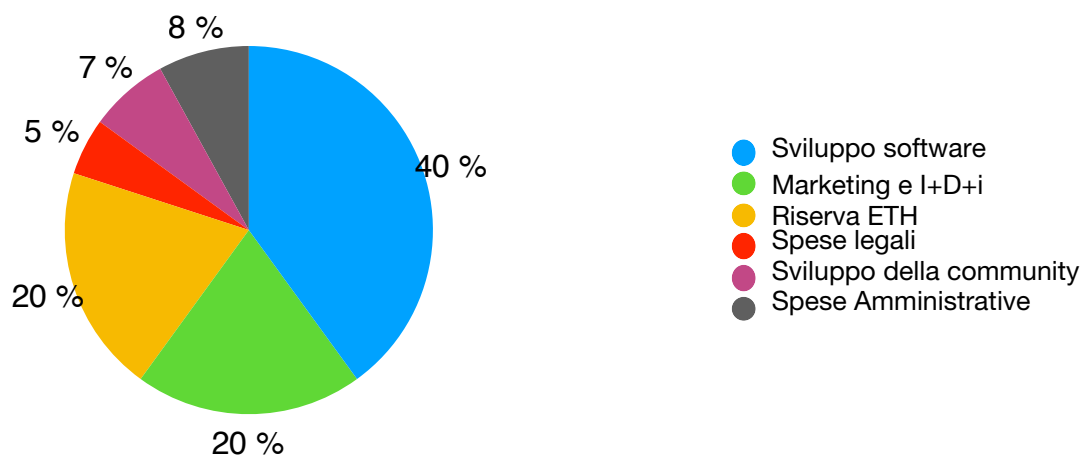
Descrizione del progetto	Sviluppo di un EDE
Descrizione di ALUX	Token creato da Lux Ant Digital per possedere le licenze necessarie per creare il progetto finale.
Simbolo	ALUX
Storia del token	E' un Token ERC-20 nella Blockchain di Ethereum
Data d'inizio	Prevendita privata: 20 Giugno - 31 Agosto Prevendita pubblica: 1° Sett. 2018 - 31 Ott. 2018
Final date	Vendta pubblica: 1° Novembre 2018
Prezzo del token ALUX	Verrà annunciato nella pre-vendita
Numero totale di token ALUX emessi	1 Miliardo di token
Limite di utilizzo di Ethereum	Una volta terminata la pre-vendita
Token non venduti	Saranno bruciati
Criptovalute accettate durante la vendita di Token ALUX	Ethereum (ETH) e Bitcoin (BTC)



ASSEGNAZIONE DEI TOKEN



IMPIEGO DEI PROVENTI



ROADMAP





CONCLUSIONE

Dal nostro punto di vista e da quello dell'intera comunità crittografica, la mancanza di innovazione nel campo della gestione del patrimonio finanziario, significa che siamo rimasti ancorati al passato. L'opportunità che ci viene offerta per iniziare a far parte dei leader della nuova era digitale non è mai stata così grande ed enormemente benefica per tutti.

Questo accesso alla modernizzazione tecnologica riesce a modificare i modelli commerciali delle banche stesse riducendo significativamente i costi e aumentando fortemente le conquiste di quote di mercato attraverso l'acquisizione digitale dei clienti.

Lux Ant Digital ha integrato nel progetto la creazione di un EDE (entità di moneta elettronica), che si concentrerà sulle economie di scala, sull'eliminazione delle commissioni di terzi e sull'apertura di servizi bancari di base come il risparmio e i prestiti. Per portare a termine questi obiettivi, Lux Ant Digital richiederà ulteriori operazioni bancarie, licenze e/o partnership nelle principali giurisdizioni per poter operare con diverse valute fiduciarie e facilitare le transazioni internazionali senza la necessità di dover pagare le commissioni a terzi. Fornirà inoltre servizi innovativi sia per i singoli clienti (risparmi) che per le imprese (flussi finanziari).

Lux Ant Digital non dimentica l'importanza dei pagamenti in contanti nei paesi in via di sviluppo, per questo motivo abbiamo ancorato una rete di rivenditori esistenti per mantenere questo servizio. Una rete di agenti oltre a stazioni di servizio, tabaccai, ecc. Ognuno di loro avrà un conto con Lux Ant Digital per facilitare queste operazioni e il funzionamento dei servizi. A loro volta, avranno carte di pagamento emesse direttamente dalla società, che possono essere utilizzate come opzione per i prelievi e depositi presso la maggior parte degli sportelli bancomat (ATM) disponibili in tutto il mondo.

La capacità di offrire depositi e l'emissione di prestiti sono la base di qualsiasi sistema bancario, anche se sappiamo che è molto difficile accedere a questo settore a causa dei requisiti di conformità, in particolare del capitale. Ecco perché Lux Ant Digital ha come obiettivo l'acquisizione di licenze e collaborazioni in modo tale da poter essere in grado di eseguire le operazioni stimate senza che vi sia una limitazione riguardo l'importo di capitale iniziale. Pertanto, è molto importante che Lux Ant Digital possa entrare nel mercato con sufficiente capitale per accedere a economie di scala e poter competere con i mercati esistenti.



Al giorno d'oggi, ogni investitore chiede un'esperienza più personale, immediata e con commissioni più adeguate. L'intero processo verso questa nuova era facilita l'intera procedura. Senza limitazioni di utenti o consulenti finanziari che hanno lasciato migliaia di clienti al buio e senza alcun controllo sulle loro decisioni finanziarie.

Nei prossimi due anni inizierà la nuova generazione del millennio e ci adatteremo a tutte le tecnologie che l'evoluzione digitale ci offrirà.

Possiamo confermare che la tecnologia Blockchain, man mano, è stata classificata come un sistema che offre molte soluzioni su misura.

Soltanto pochi hanno le conoscenze necessarie per maneggiarle minimizzando il rischio e pochissimi sono pronti a sintonizzarsi su uno dei più grandi successi digitali della storia. In poche parole, dovremmo ricostruire l'intero sistema finanziario centralizzato e oscuro come quello che abbiamo avuto fino ad oggi, attraverso un sistema interamente trasparente e decentralizzato.

Lux Ant Digital mantiene un Piano di continuità operativa, completamente analizzato e sviluppato in precedenza, che include le comunicazioni di crisi, che si tratti di sistemi informativi, servizi di supporto o operazioni.

Cerchiamo di ottenere la massima sicurezza nel nostro software, i suoi miglioramenti e gli aggiornamenti quotidiani. Allo stesso tempo offriamo un servizio semplice da utilizzare per qualsiasi tipo di pubblico.

Lavoriamo con tutte le normative in conformità per avere un'operatività equa. Essendo un'entità regolamentata, Lux Ant Digital rispetterà tutti i requisiti obbligatori per il KYC (conosci il tuo cliente) e l'AML (prevenzione del riciclaggio di denaro) con il relativo programma sviluppato per rilevare eventuali attività sospette e fraudolente.



DISCLAIMER

Questo documento è solo a scopo informativo e nulla contenuto in esso costituisce un investimento o altro consiglio. Sei l'unico responsabile per i tuoi investimenti personali. Mentre cerchiamo di fornire informazioni accurate, in nessun caso Lux Ant Digital e tutti i suoi membri o partner possono garantire l'integrità o l'accuratezza del contenuto, né la sua utilità per uno scopo particolare. Pertanto, Lux Ant Digital e i suoi membri, collaboratori e partner non danno alcuna garanzia, né si assumono la responsabilità riguardante i danni che potrebbero essere causati o sostenuti utilizzando le informazioni riportate in questo documento. Tutte le informazioni e i contenuti forniti in questo documento devono essere utilizzati così come sono. Si prega di rivedere integralmente tutte le informazioni contenute e di applicarle in base alle particolari circostanze. Nessuna delle informazioni fornite in questo documento è destinata a essere utilizzata per sostituire una consulenza professionale e prima di prendere una decisione gli utenti sono invitati a richiedere tale consulenza. Dipenderà solo ed esclusivamente dall'utente se il consiglio fornito è sicuro e appropriato per la sua particolare situazione. Le dichiarazioni garantite non sono profitti reali e non vi è alcuna garanzia che i rendimenti ricevuti in passato continueranno a persistere e/o generino rendimenti futuri. Non verranno fatte raccomandazioni positive o di altro tipo riguardo ai singoli valori o token menzionati in questo documento. Non possiamo garantire l'accuratezza delle informazioni fornite ottenute da fonti considerate affidabili. Le informazioni contenute in questo documento sono destinate esclusivamente all'utilizzo della persona a cui Lux Ant Digital ha fornito il materiale. Lux Ant Digital non è un consulente per gli investimenti, una banca o un intermediario e, pertanto, non partecipa all'offerta, alla vendita o alla distribuzione di titoli né fornisce alcuna consulenza riguardo gli investimenti. Questo documento utilizza i cookie. Lux Ant Digital non raccoglie dati personali. Non possiamo promettere che il nostro contenuto o servizio ti sarà consegnato in modo interrotto, tempestivo, sicuro o privo di errori. L'utente riconosce, comprende e accetta che i token non sono valori e non sono registrati in alcun ente governativo come garanzia e non dovrebbero essere considerati tali. Non c'è nulla che possa assicurare che i token crescano di valore. Inoltre, non vi è alcuna garanzia che il prezzo non diminuirà a causa di eventi imprevisti o situazioni in cui gli sviluppatori non hanno alcun controllo o a causa di circostanze di forza maggiore.