



LUX ANT DIGITAL WHITEPAPER

V.1.0 (Definitiva) - Última actualización 18 Junio 2018

AUTORES

Nancy Herrera Muñoz
Tomás Pintos Maestro
Ariadna Julià Brunet

COLABORADORES

Jorge Ruano Rueda

TRADUCCIÓN

Elizabeth Grace Francis

Renuncia de derechos

Si bien hacemos todo lo posible para poder garantizar que cualquier concepto en éste documento sea totalmente preciso y se encuentre actualizado en todo momento, muchos no serán exhaustivos y estarán sujetos a cambios adicionales.



ÍNDICE

RESUMEN	4
INTRODUCCIÓN	5
LOS PROBLEMAS ACTUALES	7
• Problemas encontrados.....	7
• Fintech vs. Banca Tradicional.....	7
• Exclusión financiera.....	8
• Factores de riesgo.....	8
• Educación financiera.....	9
NUESTRA SOLUCIÓN	10
• Soluciones positivas.....	11
• Productos y servicios.....	12
EL MERCADO	20
NUESTRO OBJETIVO	22
MODELO DE NEGOCIO	23
RESULTADOS ACTUALES	24
ESTRATÉGIA DE CRECIMIENTO	25
NECESIDADES FINANCIERAS	27
LA TECNOLOGÍA	30
• Blockchain.....	30
• La realidad de sus conocimientos.....	30
• Contratos inteligentes.....	31
• Autocontrol de las cuentas.....	31

• Privacidad.....	32
RIESGOS DE SEGURIDAD	32
• Recursos humanos.....	32
• Evaluación constante.....	34
• Plan de contingencia.....	34
REGULACIONES Y CUMPLIMIENTO OBLIGATORIO	35
• KYC & AML.....	35
• Procedimiento KYC.....	36
• PSD2.....	36
TOKEN ALUX	38
• Venta del Token ALUX.....	38
• Propiedad y custodia de Tokens.....	39
• Especificaciones técnicas.....	40
• Asignación de Tokens.....	41
• Procedimiento de uso.....	41
HOJA DE RUTA	42
CONCLUSIÓN	43
AVISO LEGAL	45



RESUMEN

Desde nuestro punto de vista y de toda la comunidad criptográfica, la falta de innovación dentro del campo de la administración financiera de patrimonio, seguimos anclados en el pasado. La oportunidad que se nos esta brindando para empezar a formar parte de los líderes de la nueva era digital nunca había sido tan grande y enormemente beneficiosa para todos.

Este acceso a la modernización tecnológica consigue alterar los modelos comerciales de los propios bancos al reducir significativamente los costes e impulsar enormemente las ganancias de participación en el mercado a través de la adquisición digital de los clientes.

En cuestión de los próximos dos años empezará la nueva generación del milenio y nosotros ya estaremos adaptados a todas las tecnologías que nos depara la evolución digital.

Podemos afirmar que las criptomonedas, poco a poco, se van clasificando como una clase de activos y sobre ellas no recaen muchas soluciones de inversión a medida ni asesores financieros cualificados disponibles para la comunidad de criptógrafos.

Pocos lideran el conocimiento necesario para poder manipularlas minimizando el riesgo y muy pocos están preparados para sintonizarse con uno de los mayores logros digitales de la historia. En definitiva, se debería de reconstruir todo el sistema financiero centralizado y oscuro como el que hemos tenido hasta la actualidad por un sistema descentralizado totalmente transparente.

Lux Ant Digital mantiene un Plan de Continuidad de Negocio, totalmente analizado y evaluado previamente, el cual incluye comunicaciones de crisis, ya sea en sistemas de información, servicios de soporte y operaciones.



INTRODUCCIÓN

Tal y como podemos observar, la integración de la industria bancaria a la innovación de la era digital, se encuentra obstruido por la mala praxis monetaria por parte del sistema financiero centralizado. Demostrando una actitud reacia a la aceptación de la nueva tecnología digital.

Esto hace que solo unos pocos puedan tener acceso a una gestión de patrimonio por parte de empresas especializadas. Toda esta limitación, consigue que muchos crezcan en un mundo elitista y separatista y a su vez terminan teniendo parte del monopolio.

En primer lugar, el efectivo sigue siendo la forma que predomina en el dinero, especialmente en las economías en desarrollo aún que sabemos que eso no va a cambiar en los próximos diez años. En segundo lugar, el dinero electrónico y digital está ganando cada vez más popularidad. Y en tercer lugar, podrían ser demandados nuevos tipos de dinero en un futuro no muy lejano visto que la tecnología avanza tan rápidamente. Parece que no está siendo fácil aceptar el nuevo cambio por parte del sistema monetario centralizado, pero sí, se observa mucha tendencia a aceptarla por parte del cliente.

La realidad es que existe una necesidad de carácter urgente en la sociedad, donde los beneficios del sistema bancario deberían pasar a ser de todos, y no solo de unos pocos. Se ha observado durante años que predomina ese patrón de descentralización de manera interrumpida.

A día de hoy, podemos encontrarnos con muchas personas las cuales comparten éste pensamiento y debatir varias soluciones ante el problema. Nuestra respuesta ante tanta incertidumbre nos hace llegar a la conclusión de dar el salto a la nueva era digital. Podemos decir que entramos en un nuevo mundo donde los DAO 'Decentralized Autonomous Organization' presentan una alternativa de gobernabilidad independiente de la influencia humana, dejándola en manos de algo mucho más simple, transparente y confiable como son los contratos inteligentes. Tan solo son unas líneas de código abierto que todos los usuarios podrán revisar y decidir si están de acuerdo, o no, antes de proceder a su ejecución.



La historia de la banca comienza con el prototipo de banco hará unos 4000 años. Con lo cual podemos decir que la modernización desde entonces no ha sido del todo acorde con la época en la que vivimos. En el año 1973 se pudo realizar la primera llamada desde un teléfono móvil, y fue a raíz de esto cuando empezamos a familiarizarnos con dicha tecnología. A medida que pasan los años se crea un sistema de mensajería gratuita e infinitos de proyectos innovadores que nos hacen creer en la evolución de la tecnología adaptada en la época en la que nos encontramos.

Dicho esto, ¿porqué todo lo que engloba el sistema bancario centralizado, sigue a día de hoy, con la misma trayectoria de hace miles de años?

Desde el 2009 Blockchain se ha convertido en una tecnología potencialmente disruptiva. Su labor es la de ejecutar como un libro mayor de transacciones distribuida en toda una red de ordenadores. Dicha red es la encargada de realizar el seguimiento de forma conjunta de un historial inmutable de transacciones entre otras funciones, que son las que principalmente te ofrecen los bancos.

Inicialmente, la aplicación de tecnología Blockchain más destacada fue la más conocida criptomoneda llamada Bitcoin. Pero en la actualidad, existe entre todas las criptomonedas una capitalización total de 340 billones de dólares, lo que confirma que cada vez más usuarios adoptan este sistema.

La combinación de los algoritmos con la de los contratos inteligentes podrá permitir servicios financieros completamente nuevos, los cuales, toda la comunidad criptográfica y sus nuevos integrantes que llegan día a día, esperan ansiosamente.

Las empresas o particulares que adopten un enfoque centrado dentro de la comunidad en torno a la veracidad y una infraestructura bancaria democrática y justa, donde los servicios de inversión siempre se entregarán de acuerdo con las expectativas de la comunidad, serán los líderes del mañana.



LOS PROBLEMAS

PROBLEMAS ENCONTRADOS

- Mucha gente ha perdido el control sobre su patrimonio, limitados por los Bancos Centrales.
- Podemos observar como se ha ido excluyendo financieramente a la población más pobre o con un nivel de vida más bajo, ya que los costes de darles un servicio bancario son superiores a los ingresos que estos pueden generar.
- Una tercera parte de la población mundial se encuentra desbancarizada.
- Actualmente, si estás desbancarizado, sólo puedes operar con efectivo, lo cual te limita en muchas gestiones como realizar envíos de dinero, solicitar micro-préstamos, ahorrar e incluso gestionar grandes compras.
- Los Bancos Centrales son incapaces de terminar con los anteriores problemas por sus altos costes.

FINTECH Vs BANCA TRADICIONAL

No se trata de un nuevo descubrimiento todo este seguido de adversidades, sino de una realidad. Cada día nos enfrentamos a miles de inconvenientes monetarios a nivel mundial, desde bloqueos de cuentas por motivos irrelevantes, excesos de comisiones por cualquier tipo de mantenimiento de cuentas o tarjetas, altos intereses por préstamos o hipotecas, incluso para cualquier movimiento de saldo, ingreso o transferencia, se crea un abuso de cargos por parte de los Bancos Centrales. Y por todo esto, por no tener alternativa alguna, nos vemos obligados a seguir de la mano del sistema financiero inculcado.

“Plantear el cambio de la industria financiera actual como una lucha entre David y Goliath, Fintech contra la Banca tradicional, es un planteamiento incorrecto ya que no acierta en el diagnóstico de la situación”.

La verdadera amenaza al sector financiero tradicional no son las nuevas compañías tecnológicas, ni tampoco la regulación o los tipos de interés negativos. Son los nuevos hábitos de los usuarios la marea que puede derribar sus modelos actuales de negocio.



EXCLUSIÓN FINANCIERA

A pesar de ser un concepto relativamente nuevo en el mundo académico y en el ámbito de las políticas públicas, el término de exclusión financiera fue utilizado por vez primera en el año 1994 para mostrar el proceso de retirada de las instituciones financieras de los entornos más desaventajados y los cierres generalizados de sucursales bancarias en estas zonas en desventaja de algunos países (Leyshon, 1994). Ya en el año 1995, el Banco Mundial afirmaba, por su parte, que todas las personas deberían tener acceso a las transacciones bancarias, cuentas de ahorro, acceso al crédito y a los servicios de las aseguradoras, y a poder demandar servicios financieros.

FACTORES DE RIESGO

Se evidencian como un factor de riesgo preponderante los aspectos espaciales y geográficos:

Retirada de diversas entidades bancarias de algunas localidades, dificultad de acceso en las zonas rurales o en zonas de baja densidad poblacional, etc. Esta realidad puede constataarse en nuestro entorno geográfico más próximo.

Un estudio de la entidad británica Joseph Rowntree Foundation identificó los siguientes colectivos como especialmente vulnerables a la exclusión financiera:

- Personas desempleadas
- Jóvenes sin empleo, educación o formación
- Inquilinos de pisos de protección social
- Familias monoparentales o divorciadas
- Personas con discapacidad
- Personas con problemas de salud mental o drogodependencias
- Presos, expresos o familiares de presos
- Miembros de minorías étnicas
- Inmigrantes
- Solicitantes de asilo y personas refugiadas
- Personas sin hogar
- Personas mayores
- Mujeres
- Personas con una tarjeta bancaria básica
- Personas con bajos ingresos.



EDUCACIÓN FINANCIERA

- Principio 1: La educación financiera tiene que promocionarse activamente y debe estar disponible en todas las etapas de la vida de manera continua.
- Principio 2: Los programas de educación financiera tienen que orientarse cuidadosamente de manera que satisfagan las necesidades concretas de los ciudadanos.
- Principio 3: Los consumidores deben recibir educación sobre asuntos financieros y económicos lo antes posible, empezando en la escuela.
- Principio 4: Los planes de educación financiera deben incluir instrumentos generales de sensibilización respecto a la necesidad de mejorar la comprensión de los problemas y riesgos financieros.
- Principio 5: La educación financiera que imparten los prestadores de servicios financieros debe aportarse de manera equitativa, transparente e imparcial
- Principio 6: Los formadores en este campo han de contar con la formación y los recursos adecuados para dar cursos de educación financiera de manera fructífera y con confianza.
- Principio 7: Debe promocionarse la coordinación nacional entre los interesados a fin de conseguir una definición clara de funciones, facilitar el intercambio de experiencias y racionalizar y priorizar recursos.
- Principio 8: Los prestadores de servicios de educación financiera tienen que evaluar regularmente y, en su caso, actualizar los planes que gestionan, para adecuarlos a las mejores prácticas en este campo.

“(L)a exclusión financiera está profundamente vinculada a la exclusión social, dado que a la mayoría de las personas que se encuentran en situación de pobreza o exclusión social les es muy difícil el acceso a los servicios financieros”



LA SOLUCIÓN

La bancarización puede ser definida como el grado de participación que tienen las personas y las empresas en los servicios financieros formales que ofrece un país. Su grado de importancia radica en que en la medida que una población se encuentre más bancarizada, los niveles de crecimiento económico pueden ser superiores, dado que mientras mayor sea el acceso al financiamiento por parte de los agentes económicos, el mismo se convierte en un mecanismo para aumentar sus capacidades productivas y mejorar sus niveles de ingresos.

La bancarización está directamente relacionada con el significado de inclusión. Un mayor acceso de la población de menores ingresos a los servicios financieros puede traducirse en una disminución de la pobreza, al permitirles realizar actividades para mejorar sus ingresos y fomentar el ahorro.

Entre 2011 y 2014 el porcentaje de adultos que tenía una cuenta pasó del 51 % al 62 %, tendencia que se vio impulsada por el aumento de 13 puntos porcentuales en la titularidad de cuentas en los países en desarrollo y por el papel cumplido por la tecnología. En particular, las cuentas de dinero móvil en África al sur del Sahara están ayudando a ampliar e intensificar rápidamente el acceso a los servicios financieros. Paralelamente a estos avances, los datos también revelan grandes oportunidades de impulsar la inclusión financiera de las mujeres y las personas pobres.



SOLUCIONES POSITIVAS

- La creación de una Entidad especializada en Depósitos Electrónicos (EDE) pone fin a tantos problemas.
- Abrimos un nuevo nicho de mercado en los negocios financieros que en un principio estaban vetados a los pequeños y medianos inversores y emprendedores. Dando así la oportunidad, a esa parte de la microeconomía estancada, de abrirse camino ante nuestro innovador sistema bancario “descentralizado”.
- La base de ésta banca electrónica es la Blockchain, que permite abarcar esa parte la cual los Bancos Centrales no pueden llegar por sus altos costes de gestión.
- Lux Ant Digital, mediante la nueva tecnología de "Smarts Contracts", sustituye el contrato tradicional. Minimizando así, los altos costes de comisiones de terceros, de manera sencilla, rápida y segura. El sistema de los contratos inteligentes ejecuta cualquier acuerdo entre dos o más intermediarios de manera autónoma, descentralizando la gestión entre ambas partes.

La solución nace, una vez creada la red ERC-20 la cual puedes disponer de un gran sistema de programación digital, al que llamamos “Smart Contract”.

Los contratos inteligentes son programas que ejecutan acuerdos registrados entre dos o más intermediarios, están diseñados con una tecnología autónoma, es decir, que descentraliza la gestión que corresponde a las partes involucradas con el contrato, programados con una serie de códigos que no pueden ser descifrados o cambiados de ninguna forma, pues su tecnología autónoma se encarga de asignar el cumplimiento de las variables, para así obtener los mejores resultados.

Al sustituir la gestión humana por la inteligencia de un sistema que cuenta con la capacidad de contabilizar, determinar, asegurar de manera automática y segura las condiciones de un contrato bajo un costo menor, es posible determinar que la inteligencia artificial se ha vuelto una mejor opción.



Nuestra capacitada infraestructura de expertos especializados en la gestión de patrimonio, ofrece un gran abanico de soluciones para la diversificación mas estudiada y analizada al detalle.

Nos pusimos a trabajar en el proyecto, ya que, tal y como podemos observar, la integración de la industria bancaria a la innovación de la era digital, se encuentra obstruido por la mala praxis monetaria por parte del sistema financiero centralizado. Demostrando una actitud reacia a la aceptación de la nueva tecnología digital.

Esto hace que solo unos pocos puedan tener acceso a una gestión de patrimonio por parte de empresas especializadas. Toda esta limitación, consigue que muchos crezcan en un mundo elitista y separatista y a su vez terminan teniendo parte del monopolio.

PRODUCTOS Y SERVICIOS

La función de crear una EDE, permite al usuario poder operar de manera descentralizada, sin depender de un tercero que ejecute sus operaciones, el vincular esa cuenta on-line con una cuenta de banco oficial, le da al usuario el poder de trabajar con FIAT para seguir manteniendo el hilo con el efectivo.

Para darle funcionalidad a éste principal servicio, se crea un seguido de productos agregados, la App vinculada a la cuenta del usuario que le permitirá trabajar desde el teléfono, en ella se podrán gestionar envíos de dinero (euro, dólar, Ethereum, Tokens, etc.), realizar pagos de cualquier tipo (recibos, nóminas, etc.), realizar compras on-line, ahorrar, solicitar micro-préstamos y sobretodo, cualquier persona podrá disponer de operaciones como las de compra-venta de cualquier tipo de divisa mediante nuestra plataforma. A todo ello se le añade la entrega de una tarjeta de pago propia de Alux Bank totalmente segura.

La sociedad desea crear una red muy importante de locales colaboradores como puntos de servicio Alux Bank, para poder hacer conversiones de cualquier divisa con efectivo y viceversa. A su vez, también se desea implementar una red de cajeros ATM's para dichos servicios. Todo esto se integrará mediante los Smart Contract.



1. Plataforma de Banca Electrónica con cuenta propia de banco oficial.

En un terreno intermedio se encuentran las Entidades de Dinero Electrónico, que no son bancos ni fintech, pero tienen la capacidad de operar como ambas si cumplen con lo dispuesto en la Ley 21/2011 de Dinero Electrónico y obtienen la licencia preceptiva para poder emitir y procesar dinero digital. De acuerdo con esta ley, “se entiende por dinero electrónico todo valor monetario almacenado por medios electrónicos o magnéticos que represente un crédito sobre el emisor, que se emita al recibo de fondos con el propósito de efectuar operaciones y servicios y que sea aceptado por una persona física o jurídica distinta del emisor de dinero electrónico”.

Es decir, las llamadas EDE requieren de una plataforma tecnológica incluso más potente que las Fintech para cumplir con la normativa en materia de seguridad informática, de prevención de blanqueo de capitales y de riesgos operativos, por poner un ejemplo. Y de otra parte, podrán operar como cualquier entidad financiera lo está haciendo actualmente con sus diferentes modelos de banca móvil, con las preceptivas autorizaciones de actividad. Ello sitúa a las EDE en una posición de ventaja competitiva para ofrecer, además, servicios de “core and regulatory banking” que, por ahora, las fintech no están autorizadas a realizar.

DESARROLLO DE LA PLATAFORMA DE BANCA ELECTRÓNICA

La banca electrónica es un servicio telemático prestado por las entidades financieras que tiene como misión permitir a sus clientes realizar operaciones y transacciones con sus productos en tiempo real de forma autónoma, independiente, segura y rápida.

Queremos presentar el servicio de banca electrónica tanto para empresas como para particulares, siendo las empresas y autónomos las que hacen una utilización más intensiva, dinámica y profesional ya que les ofrece una mayor comodidad y rapidez en su gestión diaria. Las operaciones más comunes dentro de la banca electrónica van desde las transferencias y el envío y recepción de los ficheros o cuadernos de gestión hasta la consulta de los movimientos de las cuentas, entre otras muchas. La banca electrónica ofrece una serie de ventajas que crean valor:



- Comodidad y disponibilidad las 24 horas del día.
- Acceso global.
- Rapidez y ahorro de tiempo.
- Ahorro en costes tanto para el banco como para el cliente.
- Transparencia en la información.
- Oferta de productos y servicios personalizados.
- Comisiones muy bajas

EMISIÓN DE SOLUCIONES DE PAGO

Con la plataforma de Lux Ant Digital presentada como una Banca Electrónica, podrás entablar estrechas relaciones con tus clientes, proveedores, familiares, etc, y controlar la experiencia de compra, venta, envío de dinero y/o activos digitales desde el inicio de sesión hasta el final de la transacción.

Lux Ant Digital se integra en tu experiencia de operaciones personalizadas y permite a los clientes utilizar sus credenciales de uso habitual y para identificarse y realizar transacciones en tu web.

A todo esto, le añadiremos los bajos costos de comisiones por operaciones que las bancas tradicionales no ofrecen por su involucración como terceros operarios en las transacciones. En Lux Ant Digital aplicamos los Smart Contract, donde los intermediarios no existen y así reducimos costes de servicios.

Como otras prestaciones, hemos diseñado la emisión de micro-préstamos con un previo estudio de viabilidad del cliente que lo solicite y todo a un solo click, utilizando los Smart Contract. Esto va a abaratar los costes de los intereses de cada uno de los préstamos solicitados garantizando la comodidad y la facilidad de las cuotas a amortizar.

2. App para gestionar tus fondos (con módulo para recopilar datos biométricos del usuario + API para terceros).

Lux Ant Digital quiere hacer llegar su red de productos y servicios más allá, empleando una APP propia donde todos los usuarios, una vez registrados, ya podrán realizar cualquier tipo de operación a través de ella.

Aquellas personas con problemas de identificación podrán darse de alta mediante las verificaciones protocolarias; reconocimiento facial y por voz.

Mediante la APP Alux Bank, se podrán realizar las gestiones de envío de dinero, ahorro, cobro de nóminas u otros pagos, conversión de divisas, compras on-line y solicitud de micro-préstamos, entre otras.



En la misma APP, se podrá encontrar un portal de red social donde solo podrán acceder aquellos que sean clientes de Alux Bank. Dicho portal permitirá que todos aquellos que necesiten realizar una publicación, puedan hacerlo, ya sea para solicitar un micro-préstamo a otro usuario que lo acepte, para publicar un anuncio de búsqueda de nuevos inversores para futuros proyectos, etc.

Se busca crear un vínculo entre aquellos usuarios que lo deseen, aunque estará la opción de hacer tu propio perfil de modo privado en caso de no desear pertenecer a dicha red social inetrna.

PARTE TÉCNICA DE LA BIOIDENTIFICACIÓN DE LA APP

La bioidentificación es obligatoria para crear una cuenta y el proceso consiste en tomar series de fotos, grabando videos del usuario haciendo gestos faciales y grabando discurso del usuario.

El software elegido funciona con las soluciones de hardware más baratas en Android 5.0, útil en dispositivos totalmente asequibles generalmente y equipados con una cámara frontal y micrófono, y por lo tanto son suficiente para instalar una wallet y para autenticar al usuario.

Una vez pasada la bioidentificación, el usuario podrá ganar dinero invitando amigos y haciendo transacciones. Además, habilitamos la posibilidad para que todos puedan ganarse la vida con sus teléfonos móviles, cosa que lo hace realmente impresionante.

REQUERIMIENTOS TÉCNICOS:

- 1) APP móvil (Android, ya que se utiliza en el 95% del mercado de las regiones subdesarrolladas).
- 2) Software para bioidentificación/autenticación (deberán almacenarse cada “parte” de los datos de cada persona de forma encriptada y descentralizada)
 - *Para satisfacer éstas dos condiciones, basta con crear las aplicaciones y comprar derechos de licencia para la mejor solución de bioID disponible.*
- 3) El procedimiento de identificación y autenticación tendrán un coste cero para los usuarios fina- les.
 - *Para cumplir con la tercera condición, basta con especificar en el protocolo que los nodos deben agregar «partes» de una nueva persona en su base de datos y mantener sus bases de datos sincronizadas.*



4) Las transacciones tendrán coste cero para los remitentes.

3. Tarjeta de pago totalmente segura.

La innovadora emisión de tarjeta de débito o tarjeta de prepago, nos permite dar el enfoque de diseñar una tarjeta simple pero con funcionalidad, sin necesidad de un chip y un pin, utilizando un simple código QR que la vincule directamente con su cuenta de banco Alux Bank.

La efectividad de dicha tarjeta permitirá la extracción de efectivo de cualquier cajero Alux Bank y de futuros bancos centrales asociados a ella, así como el pago en cualquier pequeño o gran comercio, tan solo con el simple gesto de pasar el código QR.

Estará basada en una tarjeta sin ID fácil de desvincularla de la cuenta en caso de pérdida o robo, con el simple hecho de entrar en la APP de Alux Bank y anularla.

Las tarjetas Alux Bank estarán disponibles en todos aquellos comercios colaboradores de la sociedad así como solicitándola via APP.

4. Servicio de envío de dinero con el mínimo coste de comisión y máxima rapidez sin intermediarios.

El método de envíos de dinero es utilizado cada día más, ya que nos encontramos con el hecho de que muchas personas no disponen de cuentas bancarias, con lo cual necesitan hacer uso de dichos servicios.

¿Quién utiliza el servicio de envío de dinero?

Cualquier persona que necesite enviar o recibir dinero de manera rápida y confiable.

- Personas que ayudan a familiares o amigos.
- Viajeros en una situación de emergencia.
- Personas de negocios que necesitan enviar o recibir dinero rápidamente para su trabajo.
- Alguien que desea enviar un regalo en efectivo.



Los métodos tradicionales solicitan una identificación en el caso de recibir el dinero y sacarlo en efectivo, teniendo en cuenta las limitaciones de transferencia internacional, y las limitaciones de extracción de efectivo.

A éste proceso se le añade, que la persona que está a la espera de recibir el importe, tenga acceso al comercio de envío de dinero por motivos de distancia o falta de transporte.

En Alux Bank, ofrecemos la posibilidad de que cualquier persona en el mundo pueda recibir dinero sin importar su localización geográfica.

Incluso damos la opción de que la persona emisora, puede mandar Tokens Alux, y la receptora recibir la divisa que desee. El método de conversión automática de nuestra plataforma hará el cambio sin que exista ningún intermediario.

La rápida y fácil ejecución de Smart Contract realizará la operación con las mínimas comisiones y máxima rapidez sin olvidarnos de la alta seguridad.

5. Cajeros físicos ATM's en todo el mundo.

Lux Ant Digital desea implementar una red de cajeros ATM en todo el mundo para poder acercarnos más.

Las funciones de los cajeros serán:

- Conversión de criptomonedas como Ethereum o Bitcoin, por la divisa que el solicitante precise.
- Ejecutar el servicio inverso al anterior, realizar la conversión de divisa por Ethereum o Bitcoin.
- Entregar efectivo y recibir Fiat en la APP de Alux Bank.
- Ejecutar el servicio inverso al anterior, realizar la conversión de Fiat y recibir efectivo al momento.
- Recargar las tarjetas de Alux Bank mediante el cajero.

6. Red de negocios colaboradores con nuestra marca (estancos, quioscos, centros comerciales, etc)

La idea principal para provocar el crecimiento de la red de Alux Bank y así promover su uso, es la de cerrar contratos con comercios y empresas colaboradoras para la emisión de tarjetas y recargas de las mismas, e incluso de que dispongan de nuestros cajeros en sus locales.



Se centrará la visión en cadenas de centros comerciales, en cada país los más conocidos, en estancos, librerías, cadenas de gasolineras, locutorios, etc.

De este modo podremos estar más cerca de nuestros usuarios.

7. Micro-préstamos asegurados.

Con la plataforma de Lux Ant Digital presentada como una Banca Electrónica, podrás entablar estrechas relaciones con tus clientes, proveedores, familiares, etc, y controlar la experiencia de compra, venta, envío de dinero y/o activos digitales desde el inicio de sesión hasta el final de la transacción.

Lux Ant Digital se integra en tu experiencia de operaciones personalizadas y permite a los clientes utilizar sus credenciales de uso habitual para identificarse y realizar transacciones en tu web.

A todo esto, le añadiremos los bajos costos de comisiones por operaciones que las bancas tradicionales no ofrecen por su involucraron como terceros operarios en las transacciones.

En Lux Ant Digital aplicamos los Smart Contract, donde los intermediarios no existen y así reducimos costes de servicios.

Como otras prestaciones, hemos diseñado la emisión de micro-préstamos con un previo estudio de viabilidad del cliente que lo solicite y todo a un solo click, utilizando los Smart Contract. Esto va a abaratar los costes de los intereses de cada uno de los préstamos solicitados garantizando la comodidad y la facilidad de las cuotas a amortizar.

MODO DE USO

El usuario, una vez pasado el nivel de reconocimiento biométrico y alta en la plataforma Alux Bank, dispondrá de un portal dentro de la APP dónde se encontrará toda la comunidad registrada. El usuario que no desee participar en el portal, podrá decidir en cada momento si su perfil será público o privado.

En dicho portal se verán reflejadas todo tipo de publicaciones de los usuarios, ya sean tipo; lanzamientos de nuevas Startups, apertura de nuevos negocios o ampliación de los mismos, solicitudes de micro-préstamos tanto de particulares como de empresas, y un sin fin de publicaciones las cuales irán relacionadas con nuevas inversiones y solicitudes de micro-préstamos. Según el perfil de cada usuario creará un tipo de solicitud u otra según sus necesidades.



EN CASO DE SOLICITAR UN MICRO-PRÉSTAMO:

Por otro lado estarán los perfiles interesados en contribuir y colaborar en cubrir las necesidades solicitadas, de éste modo quienes quieran prestar su capital a otros usuarios para poder tramitar el préstamo o invertir en algún proyecto publicado, podrá hacerlo mediante la tecnología Smart Contract integrada dentro de la plataforma de Alux Bank.

El perfil prestamista procederá a aceptar la solicitud directamente con la parte demandante, sin intermediarios, ahorrándose altos costes de gestión y agilizando el proceso gracias a la rapidez de respuesta de los contratos inteligentes.

Una vez cerrada la solicitud, el demandante de la misma, procederá a la devolución del préstamo en los márgenes establecidos y marcados en el acuerdo con sus debidos intereses.

COLABORACIÓN CON ENTIDADES FINANCIERAS

Lux Ant Digital vinculará parte de sus proyectos a colaborar con entidades financieras, de este modo otorgará facilidad de integración dentro de las operativas oficiales.

Nuestro enfoque en trabajar con bancos centrales y respaldar monedas digitales adicionales será nuestro principal objetivo de inclusión financiera, económica y social, esto nos ayudará a respaldar iniciativas tanto de gran escala y como microeconomías, al tiempo que mejoraremos las transacciones internacionales.

En definitiva, podremos ofrecer a dichas entidades financieras, los sistemas e infraestructura para integrar o emitir sus monedas digitales, así como los productos para que sus clientes interactúen con esta moneda de múltiples maneras.

Finalmente, los datos recopilados por los bancos centrales desde nuestra plataforma proporcionarán la información necesaria para gestionar y regular dicho sistema de manera totalmente efectiva.



EL MERCADO

Existe más de la tercera parte de la población mundial, que no poseen ningún acceso a servicios financieros formales. La gran mayoría de ellos se encuentran en las economías en desarrollo de África Subsahariana, el Medio Oriente, Asia Oriental, y la región del Pacífico.

La infraestructura bancaria subdesarrollada, el elevado costo de los servicios financieros y de los trayectos desde y hacia las sucursales bancarias, la falta de identificaciones, los bajos ingresos y tasas de alfabetización, los conflictos civiles frecuentes, e incluso las guerras son factores contribuyentes al bajo nivel de presencia de sucursales bancarias fuera de los centros urbanos principales en esas economías.

Las oportunidades son inmensas para resolver el problema de los no bancarizados. Los países con el porcentaje más alto de ciudadanos desbancarizados tienden a tener también las economías de más rápido crecimiento. Un ejemplo sería la clase media de África, que se ha triplicado durante los últimos 30 años y ahora está formada por más de 300 millones de personas. El gasto general en bienes y servicios en los países africanos aumentó a cerca de 860 billones de dólares en el 2008, y se espera que este número aumente hasta los 1,4 trillones de dólares para el 2020.

Esta es una oportunidad increíble para todas las partes involucradas (si permitiéramos hacer ganar acceso al capital internacional, los países de África podrían ser capaces de crecer más rápido de lo que ahora lo hacen. Del mismo modo, las compañías fuera del continente estarían capacitadas para hacer negocios con un gran número de personas, que hasta ahora no han estado expuestas virtualmente a productos y servicios financieros extranjeros). Tener muchas personas aisladas del capital internacional representa una gran oportunidad perdida tanto para estas personas como para la comunidad internacional. Ese crecimiento, aunque rápido, continúa siendo severamente obstaculizado por la falta de acceso a servicios financieros formales.

Las personas que buscan iniciar su propio negocio o, por ejemplo, empezar a ahorrar dinero, no pueden obtener un crédito o una cuenta de depósitos, respectivamente. Sin las entidades bancarias, las transferencias de dinero también se ven obstaculizadas, en la mayoría de los casos se requiere la presencia física de ambas contrapartes.



Aún más prometedor que las criptomonedas en sí, son los diversos proyectos contruidos sobre ellas. Mientras que las criptomonedas en sí mismas son útiles, tienen algunas desventajas tales como la alta volatilidad de los precios.

Los Smart Contract de la red de Ethereum ofrece una manera simple de transferir valores. Pueden enviarse a cualquier lugar a muy bajo costo. No se necesita una identificación o una infraestructura bancaria para usarlas: todo lo que necesita es un teléfono inteligente con acceso a internet para enviar dinero a través del continente y el mundo.

Entendiendo los problemas de un cliente no bancarizado, los desarrolladores han elaborado las funciones de manera que se asegure que el producto permanecerá accesible para personas que se desenvuelven en las economías en vía de desarrollo del mundo. Un simple sistema de identificación facial y por voz provee un método de autorización para personas sin documento de identidad. Además, un sistema igualitario de emisión de Tokens, ya realizado, permite la inclusión de unidades familiares de bajos ingresos.

Son empresas como estas, que se centran en las necesidades particulares de las comunidades no bancarizadas y ofrecen soluciones a sus problemas en específico, las que pueden tener mayor potencial en esos mercados emergentes.



NUESTRO OBJETIVO

NUESTRO OBJETIVO PARA LOS PAÍSES EN DESARROLLO

- Reducir del nivel de pobreza.
- Dar la posibilidad de ofrecer trabajo a distancia y crecimiento económico aumentando el ahorro y la capacidad de préstamo.
- Innovación e infraestructura: las finanzas electrónicas permitirán la creación de nuevos negocios y productos.
- Minimizar la desigualdad de clases.
- Se establecerá la igualdad de género promoviendo la actividad financiera electrónica a las mujeres aumentando el control sobre sus propios fondos y negocios.
- Mejorar la calidad de la educación mediante acceso remoto y capacidades de pago.

LOS ASPECTOS ANTERIORES REPERCUTIRÁN EN LA MEJORA DE

- La situación económica en los países del tercer mundo reducirá la inmigración que enfrentan las economías avanzadas, particularmente en la Unión Europea, dónde se está creando enormes tensiones en los sistemas de bienestar social y los altos costos asociado con el problema.
- Como el pez que se muerde la cola, esto provocaría que las compañías fuera del continente se abrieran puertas a hacer negocios con un gran número de personas, comercios y mercados, que hasta ahora no han estado expuestas virtualmente a productos y servicios financieros extranjeros

“Alux Bank no es bienestar ni caridad, sino que tratamos de dar una solución óptima a las personas para que cambien sus vidas y salir de la disparidad económica al participar en una nueva economía digital que pueden ayudar a construir, y ello abra las puertas a un segundo nicho de mercado a países ya desarrollados.”



MODELO DE NEGOCIO

Lux Ant Digital ha ideado dos estrategias para generar ingresos, una activa y otra pasiva.

Modelo activo:

- Desarrollo personalizado de Tokens.
- Robot de Trading propio.
- Fabricación de ATM's con software personalizado.
- Custodia de activos digitales de la forma más segura y transparente.
- Consultoría y Asesoría de Activos Digitales.
- Servicio de compra-venta de activos digitales (exchange)
- Red de cursos de formación privados para interesados externos a la sociedad (Cursos de Criptomonedas, Blockchain, Smart Contract, Trading de activos digitales)

Modelo pasivo:

Hemos creado la propuesta del desarrollo de 1 Billón de Tokens ALUX, el cual tiene como objetivo, en un primer momento, de dar liquidez a la sociedad para así poder llegar hasta el final de nuestros propósitos. De este mismo modo, podrá negociarse la venta del mismo, una vez transcurrido el período de Pre Venta, en varias exchanges donde se encontrarán cotizando. El adquirente de Tokens, para que la Sociedad le reconozca la cualidad de socio y pueda ejercitar los derechos de socio y en especial el cobro de dividendos deberá acreditarse en la web corporativa de la empresa acreditando el cumplimiento de todos los requisitos legales KYC y AML que establezca la legislación vigente en el país que ejerza la sede.



Podemos permitirnos el lujo de decir que aunque, a día de hoy, no todo el mundo tenga la facilidad de poderse manejar con las nuevas tecnologías, entramos en una nueva era, donde las generaciones actuales nacen, crecen y aprenden mediante todo tipo de tecnologías. Por eso es importante que sepamos avanzarnos al uso de nuevos sistemas financieros, y demos un paso a comprender, que no podemos estancarnos en la banca tradicional ya que estaríamos cometiendo un grave error.

Seguir evolucionando manteniéndonos con las bancas actuales, es como pretender hacer de un Seat 124, un coche eléctrico. Hay cosas que no son funcionales y que pueden traer muchos problemas a medida que pasan los días. De este modo, y en gran parte, nos vemos obligados a ir evolucionando a la vez que lo hacen las nuevas tecnologías.

RESULTADOS ACTUALES

Hasta la fecha, Lux Ant Digital dispone de (terminado en la primera ronda):

- La creación de la constitución de la sociedad.
- Colaboración con gestores externos.
- Web corporativa con acceso al usuario/cliente.
- Desarrollo y activación de tokens creados.
- Módulo de compra de tokens dentro de la web.
- Activación de venta de tokens.
- Desarrollo de Bot de Trading + IA.
- Gestión de servicio de compra-venta de activos digitales.
- Servicio de custodia de activos digitales.
- Servicio de consultoría y asesoría de activos digitales.
- Fabricación de ATM's bajo pedido.
- Inicio de Bounty Program.

“Actualmente disponemos de una cartera de clientes los cuales desde los inicios de la sociedad, han utilizado y siguen haciéndolo, todos nuestros servicios.”



ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO

PRE VENTA PRIVADA RONDA 1		
• <u>Completed milestones:</u>	• <u>Timeline:</u>	• <u>Money target</u>
<ul style="list-style-type: none"> - Web Corporativa - One Page & Versión Corta - Whitepaper V1 - Token Dynamic + Token Supply Structure - Jurisdicción Legal y Física - Initial Product Design - Initial Market Partnerships - Engagement Advisor 	<ul style="list-style-type: none"> - 1th Marzo - 16th Junio 	<ul style="list-style-type: none"> - 100K

***Los objetivos anteriores se pueden dar por terminados y desarrollados en su totalidad, con lo que se podría decir que la segunda ronda pasa a ser la primera y única ronda.**

PRE VENTA PRIVADA RONDA 2		
• <u>Completed milestones:</u>	• <u>Timeline:</u>	• <u>Money target</u>
<ul style="list-style-type: none"> - Alpha product working (tokenization stage) - Video of the project - Initial Community - Constitución EDE - Gestiones Administrativas Externas - Inicio Campaña de Bounty - Whitepaper V2 - Softwares & Patentes 	<ul style="list-style-type: none"> - 20th Junio - 31th Agosto 	<ul style="list-style-type: none"> - 1M



PRE VENTA PÚBLICA RONDA 3		
• Completed milestones:	• Timeline:	• Money target
<ul style="list-style-type: none"> - Alpha product working (Exchange) + Beta tokenization part - Whitelist ready with 10k users - ANN Threrad in Bitcointalk - Airdrop Launched out of Bitcointalk - Bounty Campaign - Promoting services 	<ul style="list-style-type: none"> - 1th August - 31th October 	<ul style="list-style-type: none"> - 1M - 2M

VENTA PÚBLICA DEL TOKEN ROUND 4		
• Completed milestones:	• Timeline:	• Money target
<ul style="list-style-type: none"> - Beta Product (both Tokenization and Exchange) - Team Completed (at last 10-12 people on the website) - First workout use case already working 	<ul style="list-style-type: none"> - 1th November 	<ul style="list-style-type: none"> - 10M



NECESIDADES FINANCIERAS

1M - 2018

Ampliación de la red de sociedad:

Hacemos crecer la sociedad según las necesidades del equipo y la velocidad de evolución dentro del proyecto.

Contratación de Personal Especializado Externo:

A medida que se amplía la sociedad nos vemos comprometidos a seleccionar personal especializado en sectores determinados para mejorar día a día y crecer en el sector.

Creamos la plataforma de Usuario Personal Lux Ant Digital:

Lux Ant Digital ofrece un acceso personal para cada uno de nuestros clientes donde se ofrece desde el control y gestión de los propios activos digitales, consultas con un asesor 24/7, acceso a las cuentas de la empresa y operativas varias para ofrecer transparencia absoluta a nuestros servicios.

10M - 2018/2019

Regulación Constitución EDE:

El ejercicio principal de Lux Ant Digital se define como un proyecto que como finalidad busca la capitalización necesaria para llegar a procesar todo tipo de licencias y permisos en las jurisdicciones necesarias para finalmente poseer un EDE.

En un terreno intermedio se encuentran las Entidades de Dinero Electrónico, que no son bancos ni Fintech, pero tienen la capacidad de operar como cualquier entidad financiera lo está haciendo actualmente con sus diferentes modelos de banca móvil, con las preceptivas autorizaciones de actividad. Ello sitúa a las EDE en una posición de ventaja competitiva para ofrecer, además, servicios de “core and regulatory banking” que, por ahora, las Fintech no están autorizadas a realizar.



Desarrollo Plataforma Banca Electrónica:

Queremos presentar el servicio de banca electrónica tanto para empresas como para particulares, siendo las empresas y autónomos las que hacen una utilización más intensiva, dinámica y profesional ya que les ofrece una mayor comodidad y rapidez en su gestión diaria. Las operaciones más comunes dentro de la banca electrónica van desde las transferencias y el envío y recepción de los ficheros o cuadernos de gestión hasta la consulta de los movimientos de las cuentas, entre otras muchas. La banca electrónica ofrecerá una serie de ventajas de gran valor y, sobretudo, le añadiremos los bajos costos de comisiones por operaciones que las bancas tradicionales no ofrecen por su involucración como terceros operarios en las transacciones. En Lux Ant Digital aplicamos los Smart Contract, donde los intermediarios no existen y así reducimos costes de servicios.

Emisión de soluciones de pago:

Como otras prestaciones, hemos diseñado la emisión de micro-préstamos, tanto privados como públicos, con un previo estudio de viabilidad del cliente que lo solicite y todo a un solo click, utilizando los Smart Contract. Esto va a abaratar los costes de los intereses de cada uno de los préstamos solicitados garantizando la comodidad y la facilidad de las cuotas a amortizar.

25M - 2020

Plan I+D+i

Gestor Financiero Regulado Global:

Llegados a este punto, la sociedad, se ve obligada a disponer de personal especializado y regulado en la jurisdicción en la que residirá la sede de nuestra Entidad de Dinero Electrónico.

Colaboración con entidades financieras físicas:

Lux Ant Digital vinculará parte de sus proyectos a colaborar con entidades financieras, de este modo otorgará facilidad de integración dentro de las operativas oficiales.

Nuestro enfoque en trabajar con bancos centrales y respaldar monedas digitales adicionales será nuestro principal objetivo de inclusión financiera, económica y social, esto nos ayudará a respaldar iniciativas tanto de gran escala y como microeconomías, al tiempo que mejoraremos las transacciones internacionales.



Desarrollo de ICO respaldada:

Lux Ant Digital estudia y desarrolla la mejor fórmula de una ICO “initial currency offering”, buscando su mejor funcionalidad, deseando así, poder integrarla en 2019 y hacerla colaboradora con cualquier entidad financiera.

La intención es la de no perder la esencia que envuelve la descentralización pudiendo así, adaptarla como medio de pago y siendo aceptada en múltiples entidades financieras y a nivel global.

Formas de participar:

- Compañía abierta: no es objetivo de los socios promotores acaparar el 100% del accionariado abriendo la posibilidad a futuros socios.
- Se contempla la participación en el accionariado de socios fundadores, trabajadores de especial valor que vayan adquiriendo responsabilidades dentro de la compañía y, socios financieros de carácter temporal.
- La sociedad está abierta a cualquier tipo de propuesta de cambio o mejora por parte del inversor interesado.
- El inversor interesado recibirá, no sólo las acciones tradicionales ante notario, sino que recibirá la parte de Tokens que le corresponda en relación al capital invertido.
- Los clientes que únicamente compren Tokens ALUX mediante la web, no recibirán ningún tipo de dividendo, a no ser que cumplimenten los formularios de KYC y AML obligatorio.



LA TECNOLOGÍA

BLOCKCHAIN

Se trata de una base de datos, un libro de contabilidad, del que todos los que participan en la red guardan una copia. La clave de esta tecnología es el consenso: si todos tenemos la misma información, esa información es verdad. Y punto. Registra y almacena transacciones (transferencias de información entre entidades dentro de la red), eliminando esencialmente la necesidad de terceros "confiables" y centralizados. Esta información puede ser moneda digital, datos de identidad o cualquier otro tipo de datos estructurados.

LA REALIDAD DE LOS CONOCIMIENTOS BLOCKCHAIN

Saber como y cuando empezar a ser autosuficiente en el mundo financiero virtual supone muchos riesgos sobre el manejo de la propia gestión de activos digitales. Existe una curva de aprendizaje progresiva la cual no se puede evadir ningún paso. Nuevos términos nunca antes escuchados, nuevas interfaces creadas con la máxima seguridad, cada día salen al mercado nuevas criptomonedas, nuevas ICO incluso nuevos Tokens, los cuales debemos saber como tratar con ellos.

Desde saber diferenciar una ICO de una Criptomoneda, a conocer la funcionalidad de ellas, estudiando la utilidad de los Tokens y aprender como gestionarlos. Todo esto puede conllevar un riesgo por el mal uso de los monederos digitales y la pérdida de grandes capitales.

A todo ello aportamos la solución sobre la gestión de activos digitales, incluyendo una formación a cada uno de sus inversores. El hecho de no tener tiempo a penas de revisar nuestras propias carteras y fondos supone el tener que depender de un asesor financiero especializado en la planificación de los activos digitales capaz de proteger el patrimonio contra el riesgo operativo y fiscal.



CONTRATOS INTELIGENTES

Los contratos inteligentes son programas que ejecutan acuerdos registrados entre dos o más intermediarios, están diseñados con una tecnología autónoma, es decir, que descentraliza la gestión que corresponde a las partes involucradas con el contrato.

Un contrato inteligente representa la evolución constante de la tecnología, esto se debe a que sustituye al contrato convencional, su diseño autónomo hace de este tipo de acuerdo una de las invenciones más seguras, debido a que permiten a los inversores disponer de su capital en cualquier negocio que deseen ejecutar según los parámetros establecidos, ya que los contratos no pueden modificarse de ninguna forma.

Son una estrategia que construye acuerdos digitales, programados con una serie de códigos que no pueden ser descifrados o cambiados de ninguna forma, pues su tecnología autónoma se encarga de asignar el cumplimiento de las variables, para así obtener los mejores resultados.

Debido a ello se aumenta la eficiencia, la seguridad de los resultados, y se obtiene una reducción considerable en relación al costo de los contratos, esto se debe a que los

acuerdos convencionales deben ser realizados por un abogado, que describa las variables, personas involucradas, fechas programadas y otros puntos.

Al sustituir la gestión humana por la inteligencia de un sistema que cuenta con la capacidad de contabilizar, determinar, asegurar de manera automática y segura las condiciones de un contrato bajo un costo menor, es posible determinar que la inteligencia artificial se ha vuelto una mejor opción.

AUTOCONTROL DE LAS CUENTAS

Los titulares de cuentas de Alux Bank encontrarán sus propios fondos en la blockchain, y los usuarios podrán realizar transacciones sin la aprobación explícita de ninguna entidad intermediaria o central, de manera autónoma. En otras palabras, sólo los titulares de cuentas tienen acceso a las claves privadas necesarias, y siempre que cumplan las reglas establecidas en los contratos inteligentes que administran la red, cualquier titular de la cuenta puede tramitar sus propios fondos.



PRIVACIDAD

Las transacciones y el acceso a datos privados, como la identidad del usuario, requieren una clave privada y un reconocimiento biométrico que está en posesión exclusiva del usuario en su dispositivo.

Bajo ningún concepto los servicios de terceros obtendrán acceso a las claves privadas de los usuarios, ni podrán actuar en nombre de un usuario, ni acceder a los datos del usuario a menos que el usuario lo autorice explícitamente.

Además, somos conscientes de los desafíos de garantizar la privacidad en un blockchain, y aprovecharemos las funciones de preservación de la privacidad, como el cifrado de datos.

En los casos en que se requiere el intercambio de datos privados del usuario, se solicita una autorización explícita al usuario, y solo el usuario puede autorizar dicho acceso con su clave privada.

RIESGOS DE SEGURIDAD

RECURSOS HUMANOS

En nuestro equipo de recursos humanos nos esforzamos para mantener a todo nuestro personal constantemente capacitado y actualizado en seguridad y gestión de la información, asegurándonos de que puedan hacer frente a las amenazas internas y externas.

Añadimos un espíritu diferencial: el planteamiento del Equipo Promotor es desvincularse en la medida de lo posible de los modelos tradicionales de empresas de servicios financieros, tecnológicos y de innovación informática sobre las que se han detectado carencias importantes a la hora de generar empresas sostenibles, diferenciales y con garantías de éxito para los clientes: falta de visión, misión y valores, inestabilidad del personal con alta cualificación profesional, falta de involucración del personal técnico y comercial provocado por la concentración de las decisiones, mínima inversión en formación y reciclaje tecnológico, etc.



Sobre la base de estos errores y como filosofía de empresa se plantean los siguientes elementos de mejora con el objetivo de, no solo atraer a los mejores profesionales sino también a los mejores partners y, por supuesto, a los mejores clientes:

- Captación y retención del talento: régimen de autónomo, retribución variable según comisión para cualquier empleado en base a unos objetivos de empresa planteados al principio de cada ejercicio, contratación indefinida para los perfiles asociados al desarrollo de softwares, etc.
- Comunicación 360º: los profesionales de Lux Ant Digital son especialistas con gran experiencia en su área por lo que las decisiones operativas han de compartirse, discutirse y adaptarse si es necesario.
- Especialización: el mercado target debe conocer a Lux Ant Digital por su alto expertise en desarrollo de softwares y por su gestión financiera digital pero, a diferencia de gran parte de las empresas de tecnologías de la informática, esto debe ser absolutamente cierto.
- Imagen externa de empresa: En línea con esta filosofía y dado que está contrastado que la usabilidad de las nuevas tecnologías y avances informáticos son un factor clave de éxito a la hora de liderar este sector, Lux Ant Digital pretende imprimir nuevamente una imagen de diseño, modernidad y diferenciación hacia el mercado a través de una imagen mas corporativa.

Ofrecemos una vocación innovadora: la reinversión de beneficios es objetivo prioritario para desarrollar un catálogo de productos innovadores por lo que, en la medida de las posibilidades, la inversión se realizará en consonancia con la facturación.



EVALUACIÓN CONSTANTE

- Obviar las posibilidades comerciales que no tengan que ver con el core de la empresa centrando la atención de todo el equipo en el desarrollo corporativo planteado.
- Potenciar las relaciones con partners con capacidad internacional.
- Potenciar la imagen y posicionamiento de marca enfocado a la captación de interés de los compradores (Responsables de Marketing, Publicidad y Comunicación de empresas finalistas) sin descuidar la seriedad en la imagen que imprimen las empresas de tecnología.
- Realizar una vigilancia competitiva altamente activa sobre la evolución de los sistemas financieros y regulaciones sobre los activos digitales.
- Dada la novedad de la tecnología y la escasez de personal especialista impulsar acciones de reclutamiento de estudiantes de últimos cursos o recién licenciados que sean formados por el personal con experiencia ya contratado.
- Especial atención y seguimiento crítico de tesorería. En caso de captación de fondos externos, valorar la posibilidad de un gestor financiero aportado por el inversor.

PLAN DE CONTINGENCIA

Seguimos una gestión de continuidad de negocio, para así, procesar el logro de la capacidad y mantenimiento de nuestra sociedad.

Ello conforma una parte vital de la gestión de seguridad de sistemas de información, planificado y probado, que ahora se conoce más comúnmente como seguridad cibernética.

Cuando hablamos de continuidad del negocio nos referimos a la capacidad de sobrevivir a las “cosas malas” que pueden tener un impacto negativo en la empresa.



REGULACIONES Y CUMPLIMIENTO OBLIGATORIO

Las EDE (entidades de dinero electrónico) requieren de una plataforma tecnológica incluso más potente que las Fintech para cumplir con la normativa en materia de seguridad informática, de prevención de blanqueo de capitales y de riesgos operativos, por poner un ejemplo. Y de otra parte, podrán operar como cualquier entidad financiera lo está haciendo actualmente con sus diferentes modelos de banca móvil, con las preceptivas autorizaciones de actividad. Ello sitúa a las EDE en una posición de ventaja competitiva para ofrecer, además, servicios de “core and regulatory banking” que, por ahora, las Fintech no están autorizadas a realizar.

KYC & AML

Como entidad regulada, Lux Ant Digital se compromete a cumplir todos los requisitos necesarios y obligatorios para la regulación KYC y AML, para detectar cualquier uso fraudulento de dinero proveniente de actividades sospechosas.

Entendemos por KYC los controles y procesos de supervisión que tenga una entidad para conocer a sus nuevos y antiguos clientes, a qué se dedican y de dónde proceden sus fondos, con la intención de evitar mantener relaciones comerciales con personas involucradas en delitos de blanqueo de capitales, terrorismo, corrupción gubernamental, delitos relacionados con drogas, entre otros. KYC responde a un imperativo legal de las entidades financieras a nivel mundial.

Por un lado, deben llevar a cabo una identificación formal de los clientes mediante la presentación del DNI, pasaporte y NIE para los clientes extranjeros, así como del NIF. Y por otro lado, están obligados a la identificación real, es decir, conocer en todo momento quién está detrás de una sociedad que abre una cuenta, etc.

Todas estas exigencias, que son requeridas tanto para nuevos clientes como para aquéllos que llevan tiempo siéndolo, son continuas y por lo tanto periódicamente la entidad puede requerir esta información a cualquiera de sus cliente. Si el cliente se niega a entregar la documentación requerida por su banco, éste puede dejar de prestarle servicios y proceder al cierre de sus cuentas bancarias con la entidad.



PROCEDIMIENTO KYC

Alux Bank crea cuentas con identidades digitales integradas para todos sus usuarios y las verifica a través de un proceso compuesto KYC. Esto valida las identidades del usuario y les da acceso a los servicios según las regulaciones jurisdiccionales de cada país.

Se utilizará el modelo de registro biométrico mediante reconocimiento facial y vocal, cosa que permitirá muchas personas, que apenas dispongan de identificación, a integrarse en el sistema financiero global.

PSD2

La nueva implementación del servicio PSD2 traerá uno de los mayores cambios de los últimos años en la industria bancaria y financiera, especialmente desde el punto de vista digital y de las aplicaciones móviles.

La Unión Europea adoptó una nueva “directiva en servicios de pago” (PSD2), mejorando las reglas existentes y, sobre todo, promoviendo los pagos por el móvil y a través de Internet, en un intento por acercar a las entidades bancarias a los nuevos tiempos digitales en materia financiera y de pagos. Es ahora, en 2018, cuando todas estas normas entran en vigor, y que supondrá un cambio bastante importante del que comenzaremos a ser conscientes pronto. Éste servicio permite autorizar simplemente al comercio donde estás realizando la compra para que autorice pagos en tu nombre a través de una cuenta bancaria. Para ello, comercio y banco podrán comunicarse a través de una API sin necesidad de recurrir a intermediarios como Visa o Mastercard que, hasta ahora, eran quienes cargaban el importe de la compra en la cuenta corriente del consumidor.



Con PSD2, los titulares de la cuenta serán quienes darán el permiso para que sus datos sean accedidos por un tercero que tenga licencia para ofrecer servicios de pago. Con estas premisas, podría parecer que la eliminación de intermediarios que ahora son innecesarios hace más vulnerables los pagos en línea. Pero nada más lejos de la realidad.

La propia directiva ha establecido un conjunto de elementos de seguridad, aunque algunos de ellos no serán vinculantes hasta septiembre de 2019 para dar tiempo a los bancos y firmas de tecnología para que puedan ajustar su tecnología. La verificación se realizará a través de dos factores, entre los cuales se encuentran una contraseña, código PIN, el número de la tarjeta, el teléfono móvil e incluso el escaneo del iris o la huella digital.

De hecho, es muy probable que muchas aplicaciones de terceros realicen esta verificación en tan solo un paso o incluso ninguno, lo que facilitará y hará más sencillo el proceso de compra por parte del consumidor.

Además, al regularse el acceso a las cuentas bancarias del consumidor por parte de terceros, se evitan algunas tecnologías como el Screen Scraping, que realizan un rastreo de los datos de los clientes haciéndose pasar por un usuario normal y después utiliza esta información para facilitar los accesos o reducir el tiempo de comprobación y análisis al, por ejemplo, conceder un préstamo.



TOKEN ALUX

VENTA DEL TOKEN ALUX

Lux Ant Digital S.L. ha desarrollado un token digital que es un contrato inteligente de la red Ethereum. El nombre del token es "Alux Digital" y su ticker (código) es "ALUX". El Token ha sido debidamente verificado y comprobado por los desarrolladores de Ethereum. Los tokens se gestionan como un monedero ethereum y funcionan igual que una moneda virtual, es decir, cada movimiento queda registrado.

El adquirente de Tokens, para que la Sociedad le reconozca la cualidad de socio y pueda ejercitar los derechos de socio y en especial el cobro de dividendos deberá acreditarse en la web corporativa de la empresa acreditando el cumplimiento de todos los requisitos legales KYC y AML que establezca la legislación vigente en el país que ejerza la sede.

El token es de libre transmisión tanto entre socios como a terceros y no es necesario una comunicación previa al resto de accionistas.

Con el fin de dotar de liquidez al token los socios facultan expresamente al Administrador para que solicite la admisión a cotización de los tokens en las páginas especializadas en Internet, previo cumplimiento de los requisitos que las casas de cambio tengan establecido para listarlos para su cotización.

También se aprueba, caso que el administrador lo crea necesario, a contratar los Servicios de un Market Maker (creador de mercado) con el fin de evitar movimientos bruscos en el precio del token.



PROPIEDAD Y CUSTODIA DE TOKENS

La propuesta a nuestra creación de 1 Billón de Tokens ALUX tiene como objetivo dar liquidez a la sociedad para así poder llegar hasta el final de nuestros propósitos. De este mismo modo, podrá negociarse la venta del mismo, una vez transcurrido el período de Pre Venta, en varias exchanges donde se encontrarán cotizando.

El adquirente de Tokens, para que la Sociedad le reconozca la cualidad de socio y pueda ejercitar los derechos de socio y en especial el cobro de dividendos deberá acreditarse en la web corporativa de la empresa acreditando el cumplimiento de todos los requisitos legales KYC y AML que establezca la legislación vigente en el país que ejerza la sede.

- Descripción del Proyecto: Desarrollo de una EDE.
- Descripción ALUX: Token creado por Lux Ante Digital para poseer las licencias necesarias para la creación de su proyecto final.
- Símbolo Ticket: ALUX
- Antecedentes del Token: Token ERC-20 en la Blockchain de Ethereum
- Número total de tokens ALUX emitidos: 1 Billón de tokens
- Operación de tokens sin vender: Serán quemados
- Criptomonedas aceptadas para la venta de tokens ALUX: Ethereum y Bitcoin



ESPECIFICACIONES TÉCNICAS

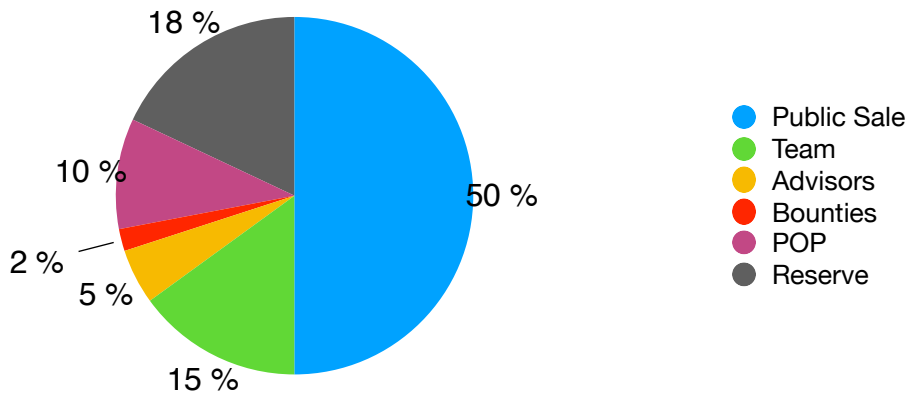
El contrato inteligente está registrado indefinidamente en la red Ethereum en el siguiente enlace:

<https://etherscan.io/address/0x42cee7dd9b47c2cee35ca996a712e8c99471d46f>

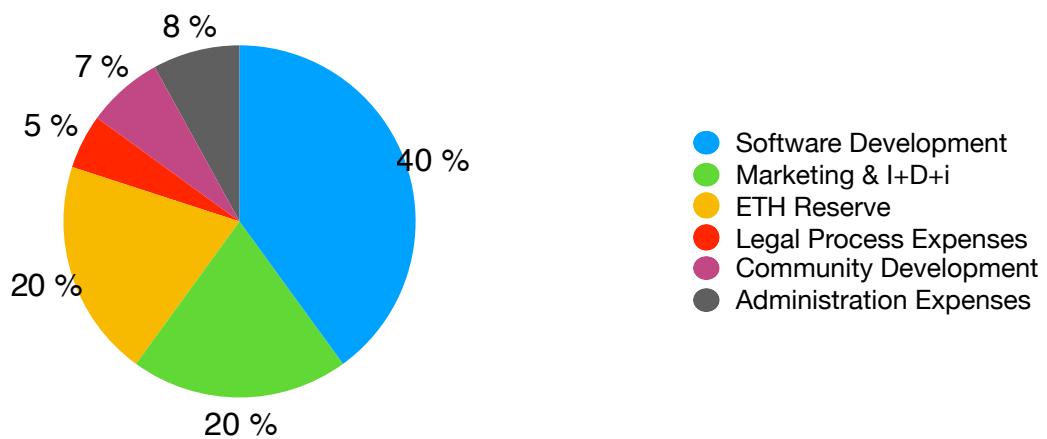
Descripción del Proyecto	Desarrollo de una EDE
Descripción ALUX	Token creado por Lux Ante Digital para poseer las licencias necesarias para la creación de su proyecto final
Símbolo Ticket	ALUX
Antecedentes del Token	Token ERC-20 en la Blockchain de Ethereum
Fecha de inicio	Ronda Privada: 20 de Junio - 31 de Agosto Preventa pública: 1 de Sept.2018 - 31 de Oct.2018
Fecha final	Venta pública: 1 de November 2018
Precio de Token ALUX	Terminada la preventa
Número total de tokens ALUX emitidos	1 Billón de tokens
Límite de dirección por monedero Ethereum	Terminada la preventa
Operación de tokens sin vender	Serán quemados
Criptomonedas aceptadas para la venta de tokens ALUX	Ethereum (ETH) & Bitcoin (BTC)



ASIGNACIÓN DE TOKENS



PROCEDIMIENTO DE USO



HOJA DE RUTA





CONCLUSIÓN

Desde nuestro punto de vista y de toda la comunidad criptográfica, la falta de innovación dentro del campo de la administración financiera de patrimonio, seguimos anclados en el pasado. La oportunidad que se nos esta brindando para empezar a formar parte de los líderes de la nueva era digital nunca había sido tan grande y enormemente beneficiosa para todos.

Este acceso a la modernización tecnológica consigue alterar los modelos comerciales de los propios bancos al reducir significativamente los costes e impulsar enormemente las ganancias de participación en el mercado a través de la adquisición digital de los clientes.

Lux Ant Digital tiene integrado en el proyecto la creación de una EDE (entidad de dinero electrónico), el cual estará enfocado en la economía de escala, en la eliminación de comisiones de terceros y en ofrecer los servicios básicos de banca tales como ahorros y préstamos. Para llevar estos objetivos a término, Lux Ant Digital solicitará una banca adicional, licencias y/o asociaciones en jurisdicciones clave para poder operar con diferentes monedas fiduciarias y facilitar las transacciones internacionales sin la necesidad de comisiones de terceros.

Además proporcionará servicios innovadores tanto como para clientes individuales (ahorros), como para negocios (flujos de efectivo).

Lux Ant Digital no se olvida del efectivo como métodos de pagos en países en desarrollo, por eso es que hemos anclado una red de minoristas existentes para mantener este servicio. Una red de agentes así como, estaciones de servicio, estancos, etc. Cada uno de ellos tendrá una cuenta con Lux Ante Digital para facilitar dichas operaciones y servicios. A su vez dispondrán de tarjetas de pago, emitidas directamente por la empresa, que se podrán utilizar como opción para retiros y depósitos en la mayoría de cajeros automáticos disponibles en todo el mundo.

La capacidad de disponer de depósitos y de emitir préstamos se entiende como la base de cualquier sistema bancario, aún y así, sabemos que es muy complicado acceder a dicho sector debido a los requisitos de cumplimiento sobretodo de capital. Es por eso que Lux Ant Digital tiene como meta el éxito previamente analizado en la adquisición de licencias y colaboraciones y de este modo poder ejecutar las operaciones estimadas sin que exista una limitación por la cantidad de capital base. Así pues, es muy importante que Lux Ant Digital acceda al mercado con suficiente capital para disfrutar de economías de escala y así gozar de competitividad con mercados existentes.



En la actualidad, todo inversor pide una experiencia más personal, al momento y con unas comisiones más ajustadas. Todo el proceso de embarque a esta nueva era facilita todo este procedimiento. Sin limitaciones de usuarios ni asesores financieros que en su momento dejaron a miles de clientes en la oscuridad y sin control de sus decisiones financieras.

En cuestión de los próximos dos años empezará la nueva generación del milenio y nosotros ya estaremos adaptados a todas las tecnologías que nos depara la evolución digital.

Podemos afirmar que la tecnología Blockchain, poco a poco, se va clasificando como un sistema que ofrece muchas soluciones de avances a medida.

Pocos lideran el conocimiento necesario para poder manipularla minimizando el riesgo y muy pocos están preparados para sintonizarse con uno de los mayores logros digitales de la historia. En definitiva, se debería de reconstruir todo el sistema financiero centralizado y oscuro como el que hemos tenido hasta la actualidad por un sistema descentralizado totalmente transparente.

Lux Ant Digital mantiene un Plan de Continuidad de Negocio, totalmente analizado y evaluado previamente, el cual incluye comunicaciones de crisis, ya sea en sistemas de información, servicios de soporte y operaciones.

Buscamos obtener la mayor seguridad en nuestros softwares y sus mejoras y actualizaciones diarias. A su vez ofrecemos un servicio sencillo de utilizar para cualquier tipo de público.

Trabajamos con toda regulación y cumplimiento para poseer una operativa equitativa. Como entidad regulada, Lux Ant Digital, cumplirá con todos los requisitos obligatorios para el KYC (conozca a su cliente) y el AML (prevención de blanqueo de capital) con el programa pertinente desarrollado para detectar cualquier actividad sospechosa.



AVISO LEGAL

Este documento es solo para fines informativos y nada en él constituye una inversión, impuesto legal u otro consejo. Usted es responsable de sus inversiones personales. Si bien intentamos brindar información precisa, bajo ninguna circunstancia Lux Ant Digital y todos sus integrantes, colaboradores y socios pueden garantizar la integridad o precisión del contenido, ni su utilidad para ningún propósito en particular. Por lo tanto, Lux Ant Digital y sus integrantes, colaboradores y socios no dan una garantía, ni aceptan responsabilidad por ocasionar alguna lesión o daño que pueda causar o incurrir al usar la información detallada en este documento. Toda la información y contenido proporcionados en este documento se deben utilizar “tal cual”. Rogamos que revise en su totalidad toda la información proporcionada en este lugar y sea aplicada de acuerdo con sus circunstancias particulares. Ninguna de la información aportada en este documento estará destinada a ser utilizada para reemplazar el asesoramiento profesional y se recomienda a los usuarios buscar dicho asesoramiento antes de tomar una decisión. Dependerá única y exclusivamente del usuario si el asesoramiento es seguro y adecuado para su situación particular. Las declaraciones respaldadas no son retornos reales y no hay garantía e que las devoluciones anteriores persistan y/o generen retornos futuros. No se hará ninguna recomendación positiva o de otro tipo con respecto a los valores individuales o tokens mencionados en este documento. No se garantiza la exactitud de la información provista que haya sido obtenido de fuentes que se consideren fiables. La información contenida en este documento estará destinada solo para el uso de la persona a quien Lux Ant Digital le ha proporcionado el material. Lux Ant Digital no es un asesor de inversiones, un banco o un intermediario y, por lo tanto, no participa en la oferta, venta o distribución de valores, ni brinda ningún consejo de inversión. Este documento está usando cookies. Sin embargo Lux Ant Digital no recopila datos personales. No prometemos que nuestro contenido o servicio se le entregará de forma interrumpida, oportuna, segura o libre de errores. El usuario reconoce, entiende y acepta que los tokens no son valores y no están registrados en ninguna entidad gubernamental como garantía, y no deben considerarse como tales. No hay nada que asegure que los tokens crecerán en valor. Tampoco hay garantías de que su precio no disminuya, debido a algunos eventos imprevistos, o situaciones sobre los cuales los desarrolladores no tengan control, o debido a circunstancias de fuerza mayor.