

TP Odoo – Gestion d'une petite entreprise

Nom : SEHILA

Prénom : Lyes

Insérer les captures d'écran de chaque étape

Objectifs pédagogiques

- Découvrir l'interface d'Odoo.
- Configurer une entreprise et ses utilisateurs.
- Manipuler les modules **Ventes, Achats, Stock et Facturation**.
- Suivre un cycle complet : de la commande fournisseur → au stock → à la vente client → à la facture.

Contexte

Vous êtes une petite entreprise fictive : "**nom de votre entreprise**", spécialisée dans la vente de matériel informatique (ordinateurs portables, imprimantes, souris).

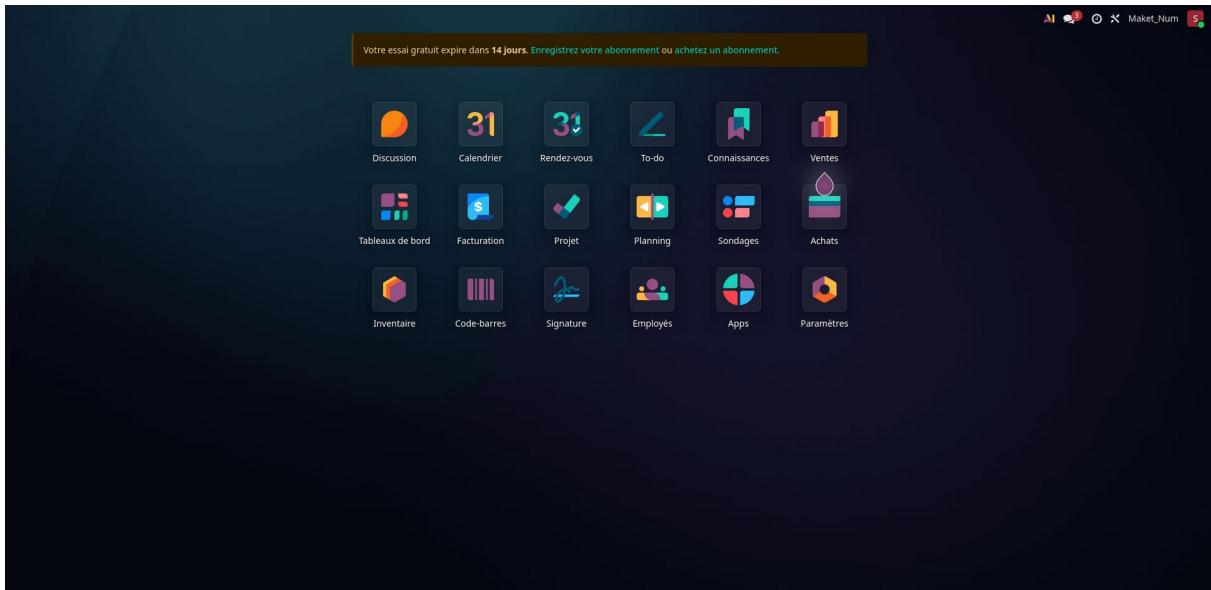
Votre mission est de mettre en place Odoo pour gérer les achats, ventes et stocks.

Partie 1 – Mise en place d'Odoo

Exercice 1 : Création de la base

1. Aller sur [Odoo Education](#).
2. Créer une nouvelle base en ligne (nom : edu-techshop).
3. Choisir les modules suivants :
 - o **Ventes**
 - o **Achats**
 - o **Inventaire (Stock)**
 - o **Facturation**

Résultat attendu : une base prête avec les 4 modules activés.



Partie 2 – Paramétrage de l’entreprise

Exercice 2 : Configuration de l’entreprise

1. Aller dans **Paramètres → Société**.
2. Définir :
 - o Devise : Euro (€).
 - o Langue : Français.
 - o Adresse : 10 Rue des Étudiants, Paris.

Résultat attendu : fiche entreprise complète.

Informations générales		Branches	
Adresse	10 Rue des Etudiants	Téléphone	+33140977200
Rue 2...		E-mail	45002563@parisnanterre.fr
75000	PARIS	Site Web	http://www.parisnanterre.fr
France		Cabinet d'expertise comptable ⁷	
TVA ⁷	FR35199212044	Domaine de messagerie	maket-num.odoo.com
LEI ⁷		Couleur	●
ID de la société ⁷	19921204400010		
APE			
Devise	EUR		

Aujourd'hui

S SEHILA Lyes 09:35
Aucun → +33140977200 (Téléphone)

OdooBot 09:35
Aucun → 45002563@parisnanterre.fr (E-mail)

My Company → Maket_Num (Nom de la société)

Exercice 3 : Gestion des utilisateurs

1. Créer 2 utilisateurs :

- o Alice Martin (Responsable Achats).
- o Lucas Dupont (Commercial).

2. Leur attribuer les droits d'accès :

- o Alice : module Achats + Inventaire.
- o Lucas : module Ventes + Facturation.

Résultat attendu : chaque utilisateur a un rôle précis.

Utilisateurs internes		
Nom	Se connecter	Rôle
Alice Martin	alice@marketnum.fr	Utilisateur
Lucas Dupont	lucas@marketnum.fr	Utilisateur
SEHLA Lyes	45002563@parisnanterre.fr	Administrateur

Partie 3 – Les données de base

Exercice 4 : Création des produits

1. Créer 3 produits :

- o Ordinateur portable Dell XPS 13 (stockable, prix vente 1200€, coût 900€).
- o Imprimante HP LaserJet (stockable, prix vente 300€, coût 200€).
- o Souris Logitech (stockable, prix vente 40€, coût 20€).

Résultat attendu : produits visibles dans le module **Inventaire et Ventes**.

The screenshot shows the Odoo Inventory module interface. At the top, there is a navigation bar with tabs: Inventaire, Vue d'ensemble, Opérations, Produits, Analyse, and Configuration. Below the navigation bar, there is a search bar with the placeholder "Rechercher..." and a dropdown menu set to "Biens". The main area displays three product cards:

- Imprimante HP LaserJet**:
Prix : 300,00 €
Disponible : 22,00
- Ordinateur portable Dell XPS 13**:
Prix : 1 200,00 €
Disponible : 10,00
- Souris Logitech**:
Prix : 40,00 €
Disponible : 30,00

The screenshot shows the Odoo Sales module interface. At the top, there is a navigation bar with tabs: Ventes, Commandes, À facturer, Produits, Analyse, and Configuration. Below the navigation bar, there is a search bar with the placeholder "Rechercher..." and a dropdown menu set to "Ventes". The main area displays four product cards, including a new one:

- Frais de réservation**:
Prix : 50,00 €
- Imprimante HP LaserJet**:
Prix : 300,00 €
Disponible : 22,00
- Ordinateur portable Dell XPS 13**:
Prix : 1 200,00 €
Disponible : 10,00
- Souris Logitech**:
Prix : 40,00 €
Disponible : 30,00

Exercice 5 : Création des partenaires

1. Créer 2 fournisseurs :

- o Fournitures IT SA.
- o OfficeTech France.

2. Créer 2 clients :

- o École Numérique 75.
- o Entreprise StartUp Paris.

Résultat attendu : contacts bien classés (clients / fournisseurs).

Nom	E-mail	Téléphone	Activités	Pays
Fournitures IT			Arabie saoudite	
OFFICETECH		+33 1 43 39 99 95	France	1

Nom	E-mail	Téléphone	Activités	Pays
ETNA ECOLE TECH NUMERIQUES APPLIQUES		+33 1 44 08 00 23		France
Entreprise StartUp Paris				France

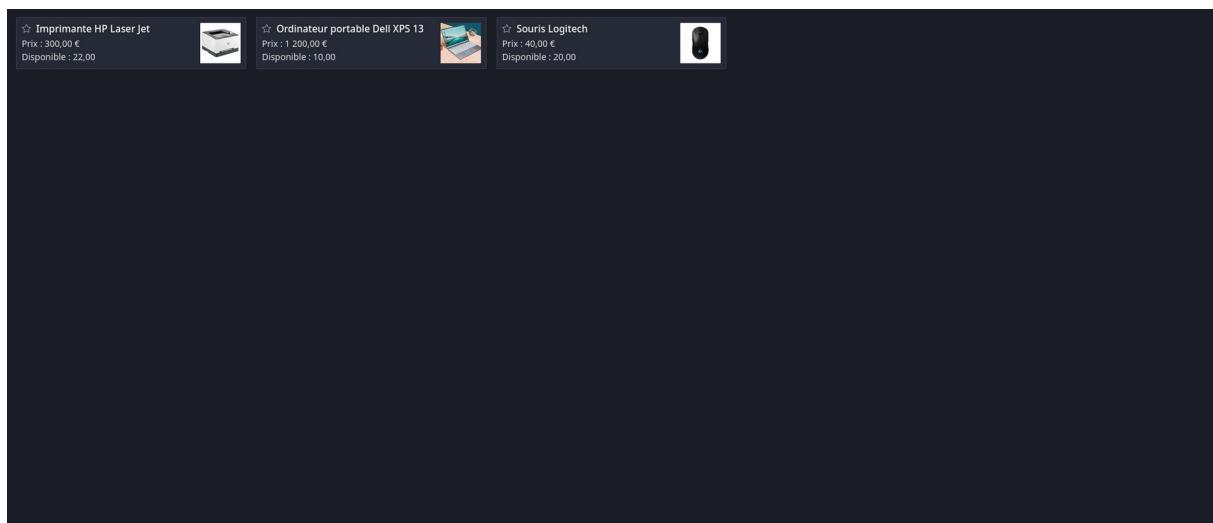
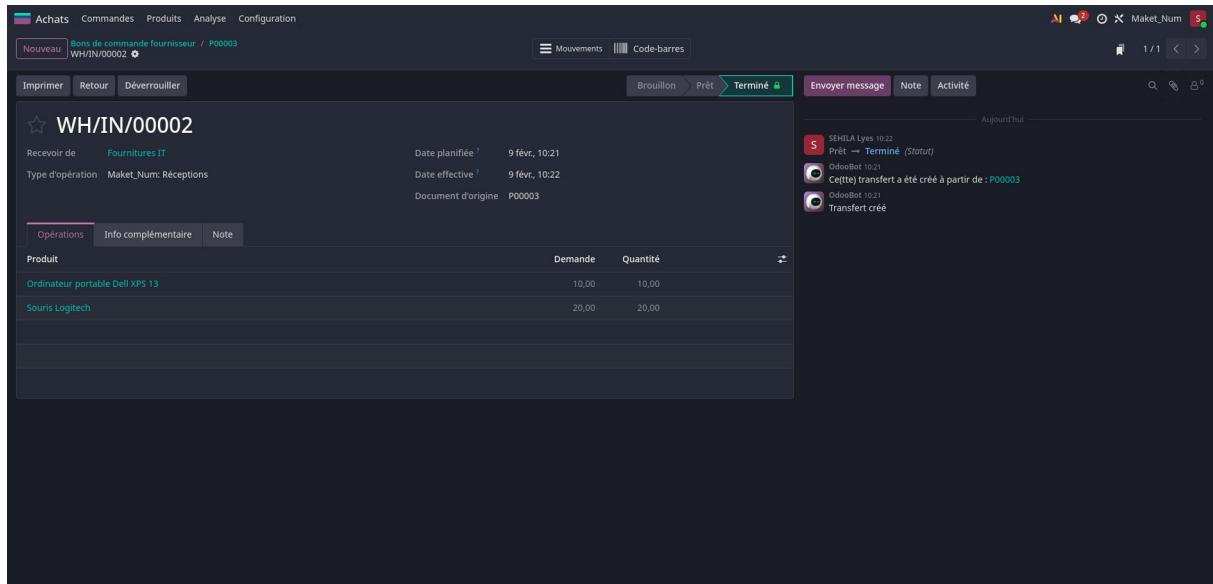
Nom	E-mail	Téléphone	Activités	Pays
Alice Martin (Responsable Achats)	alice@parisnanterre.fr			\$ 1
Alice Martin	alice@marketnum.fr			
ETNA ECOLE TECH NUMERIQUES APPLIQUES		+33 1 44 08 00 23		France
Entreprise StartUp Paris				France
Fournitures IT SA				Arabie saoudite
Lucas Dupont	lucas@marketnum.fr			
Maket_Num	45002563@parisnanterre.fr	+33140977200		France
OFFICETECH		+33 1 43 39 99 95		France
SEHILA Lyes	45002563@parisnanterre.fr			

Partie 4 - Scénarios pratiques

Exercice 6 : Achat fournisseur

1. Alice passe une commande à *Fournitures IT SA* pour :
 - 10 ordinateurs Dell XPS 13.
 - 20 souris Logitech.
2. Valider la commande.
3. Réceptionner la marchandise (dans Inventaire).

Résultat attendu : stock mis à jour (10 PC, 20 souris).

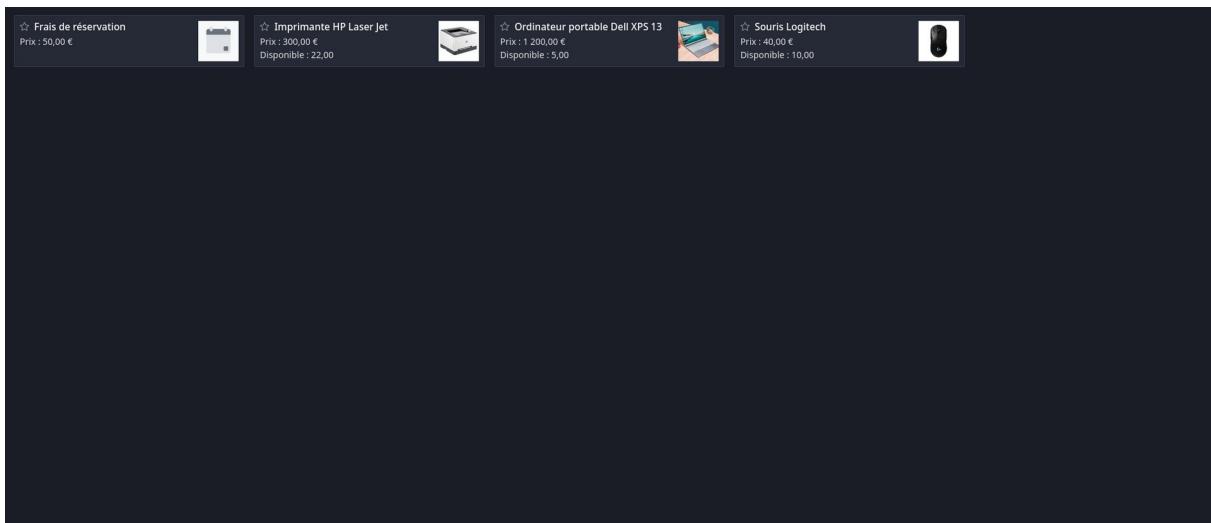


Exercice 7 : Vente client

1. Lucas crée un devis pour École Numérique 75 :
 - o 5 ordinateurs Dell XPS 13.
 - o 10 souris Logitech.
2. Envoyer le devis → confirmer la commande.
3. Livrer la commande (Inventaire → Livraison).
4. Générer la facture → marquer comme payée.

Résultat attendu :

- Stock mis à jour (reste 5 PC, 10 souris).
- Facture générée et payée.



Your logo

Ceci est un aperçu du portail client. → Retour au mode édition

/ Commandes clients / Commande client S00004

7 680,00 €

[Voir les détails](#)

Commande client - S00004
Historique de la communication

Votre contact
Lucas Dupont
Envoyer message

Connectez-vous à votre logiciel !

Généré par odoo

Commande client - S00004

Informations de la commande		Adresse de facturation et d'expédition	
Date de la commande :	09/02/2026	ETNA ECOLE TECH NUMERIQUES APPLIQUES	7-9 7 RUE MAURICE GRANDCOING 94200 IVRY-SUR-SEINE France +33 1 44 08 00 23 ecolenum@marketnum.fr
Date de livraison :	09/02/2026		
Date de livraison :	09/02/2026		

Dernières factures		Derniers bons de livraison	
INV/2026/00002	✓ Payé	WH/OUT/00002	✓ Expédié RETOUR
Date : 09/02/2026		Date : 09/02/2026	

Description	Quantité	Prix unitaire	TVA	Montant
Ordinateur portable Dell XPS 13	5,00 Unité(s)	1 200,00 €	20% G	6 000,00 €
Souris Logitech	10,00 Unité(s)	40,00 €	20% G	400,00 €

Montant hors taxes	6 400,00 €
TVA 20%	1 280,00 €
Total	7 680,00 €

Partie 5 – Analyse

Exercice 8 : Reporting

1. Aller dans le module **Facturation** → **Rapports** → **Ventes**.
2. Vérifier le chiffre d'affaires généré.
3. Aller dans **Inventaire** → vérifier le stock restant.

Résultat attendu :

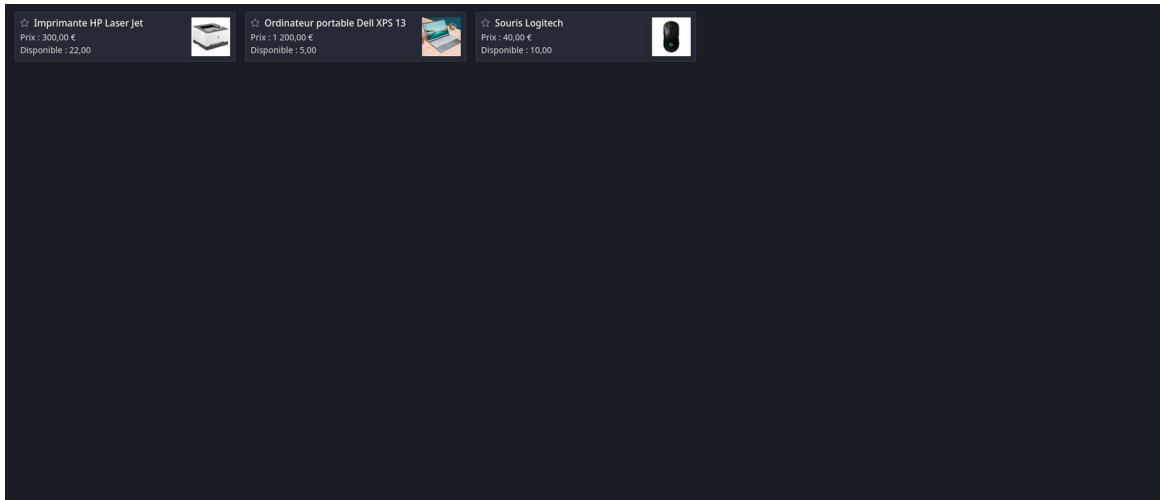
- 5 ordinateurs + 10 souris en stock.
- Rapport de ventes affichant les factures payées.

Facture client

INV/2026/00002

PAYÉ

Client	ETNA ECOLE TECH NUMERIQUES APPLIQUES 7-9 7 RUE MAURICE GRANDCOING 94200 IVRY-SUR-SEINE France FR92479120404	Date de facturation	9 févr.	
Échéance	9 févr.			
Date de livraison	9 févr.			
Adresse de livraison ?	ETNA ECOLE TECH NUMERIQUES APPLIQUES			
Lignes de facture	Écritures comptables	Autres informations		
Produit	Compte	Quantité	Prix Taxes	Montant
Ordinateur portable Dell XPS 13	707000 Ventes de marchandises	5,00	1 200,00 20% G	6 000,00 €
Souris Logitech	707000 Ventes de marchandises	10,00	40,00 20% G	400,00 €
Conditions générales			Montant hors taxes:	6 400,00 €
			TVA 20%:	1 280,00 €
			Total:	7 680,00 €
			Payé le 09/02/2026	7 680,00 €
			Montant dû:	0,00 €



- QCM rapide (ex. : “Quelle est la différence entre un produit stockable et consommable ?”).
- Reponse : un produit stockable est un actif que l'on compte et valorise, tandis qu'un produit consommable est considéré comme une dépense dès son achat ou sa réception, sans suivi précis des quantités.
- Vérification pratique : chaque étudiant doit avoir une facture validée et un stock cohérent.