

TP Découverte HubSpot

Objectif

- Découvrir l'interface et les fonctionnalités de **HubSpot**.
- Comprendre les bases d'un CRM et d'un pipeline commercial.

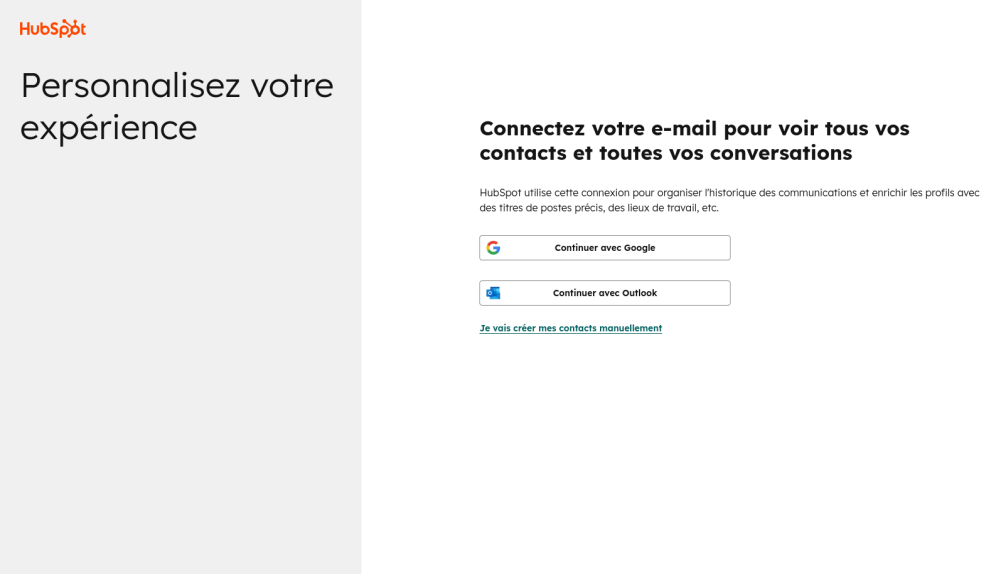
Consignes pour les élèves

1. **Regarder 1 vidéo YouTube** sur HubSpot (durée totale ~30 minutes).

<https://www.youtube.com/watch?v=bj8LN7Mo1cc&t=1225s>

Pour chaque étape clé, **faites une capture d'écran** :

Création de compte HubSpot



The image shows the HubSpot account creation interface. On the left, the HubSpot logo is at the top, followed by the text 'Personnalisez votre expérience'. On the right, there is a section titled 'Connectez votre e-mail pour voir tous vos contacts et toutes vos conversations'. Below this title, a small paragraph explains that HubSpot uses the connection to organize communication history and enrich profiles with job titles and work locations. There are two buttons: 'Continuer avec Google' (with the Google logo) and 'Continuer avec Outlook' (with the Outlook logo). At the bottom, there is a link that says 'Je vais créer mes contacts manuellement'.

Accueil / tableau de bord

Rechercher HubSpot

Mettre à niveau

Assistant

Université Paris Nanterre

Rh: Entreprises

Tous les entreprises

Mes entreprises

Ajouter des entreprises

Rechercher

Vue de tableau

Modifier les colonnes

Filtres

Trier

Exporter

Enregistrer

Propriétaire de l'entreprise

Date de création

Date de la dernière activité

Statut du lead

Plus

Filtres avancés

	Nom de l'entreprise	Propriétaire de l'entrepi...	Date de création (GMT+1)	Numéro de téléphone	Date de la dernière activ...	Ville	Pays/Région
<input type="checkbox"/>	HubSpot	Aucun propriétaire	Aujourd'hui à 10:18 GMT+1		Aujourd'hui à 10:18 GMT+1	--	--
<input type="checkbox"/>	Napkin AI	Aucun propriétaire	Aujourd'hui à 10:24 GMT+1		vr. 2026 10:10 GMT+1	--	--
<input type="checkbox"/>	Odoq	Aucun propriétaire	Aujourd'hui à 10:25 GMT+1		vr. 2026 09:35 GMT+1	--	--
<input type="checkbox"/>	StackBlitz	Aucun propriétaire	Aujourd'hui à 10:25 GMT+1		vr. 2026 19:14 GMT+1	--	--
<input type="checkbox"/>	Università degli Studi...	Aucun propriétaire	Aujourd'hui à 10:25 GMT+1		vr. 2026 11:54 GMT+1	--	--
<input type="checkbox"/>	RTE	Aucun propriétaire	Aujourd'hui à 10:25 GMT+1		vr. 2026 11:28 GMT+1	--	--
<input type="checkbox"/>	Centre national de la ...	Aucun propriétaire	Aujourd'hui à 10:25 GMT+1		ov. 2025 17:23 GMT+1	--	--

La synchronisation de vos entreprises est en cours

1 sur 5

Les informations relatives à votre entreprise provenant de votre compte de messagerie sont en cours de synchronisation. Les fiches d'informations correspondantes seront créées.

Vous recevrez une notification lorsque la synchronisation sera terminée.

Suivant

Création du pipeline

Rechercher HubSpot

Mettre à niveau

Assistant

Université Paris Nanterre

Gestion de compte

Paramètres par défaut du compte

Journal d'audit

Utilisateurs et équipes

Mises à jour de produits

Intégrations

Téléchargements du marketplace

Suivi et analyse

Confidentialité et consentement

Sécurité

IA

Compte de paiement

Gestion des données

Propriétés

Objets

Contacts

Entreprises

Leads

Transactions

Transactions

Configuration

Associations

Pipelines

Personnalisation des fiches d'informations

Personnalisation de l'aperçu

Personnalisation de l'index

Afficher les Transactions dans le mo...

Personnalisation de tableau

Définir l'en-tête/le pied de page du tableau

Configurez l'affichage par défaut de l'en-tête/du pied de page de la transaction, qui s'affichera pour tous les utilisateurs.

Utilisez les pipelines de transaction pour gérer la façon dont vous suivez les revenus potentiels au fil du temps.

Sélectionnez un pipeline :

Pipeline des ventes

Créer un pipeline

Actions

Configurer

Règles de pipeline

Automatiser

Libellés d'élément Transaction

Nom de la phase	Probabilité	Utilisé dans	Propriétés de phases conditionnelles	Règles de pipeline
Rendez-vous planifié	20 %	1		
Qualifié pour acheter	40 %	0		
Présentation planifiée	60 %	0		
Décideur introduit	80 %	0		
Contrat envoyé	90 %	0		

Ajout d'un deal ou d'un contact

Rechercher HubSpot

Mettre à niveau

Assistant

Université Paris Nanterre

Transactions

HubSpot - Nouvel élément : Deal

Montant: --

Date de fermeture: 28/02/2026

Pipeline: Pipeline des ventes

Phase de la transaction: Rendez-vous planifié

Note

E-mail

Appel

Tâche

Réuni...

Plus

À propos de l'objet Trans...

Propriétaire de la transaction

Lyes Sehila

Dernier contact

--

Type de transaction

--

Niveau de priorité

--

Source de la fiche d'informations

IU CRM

Vue d'ensemble

Activités

Personnaliser

Points forts

DATE DE CRÉATION

16/02/2026 11:08 GMT+1

PHASE DE LA TRANSACTION

Rendez-vous planifié (Pipeline des vent...

DATE DE LA DERNIÈRE ACTIVITÉ

--

Activités récentes

Rechercher des activi

Ajouter des --

Tout réduire -

Temps total jusqu'à présent -

Activité (5)

février 2026

Créé

16 févr. 2026 à 11:08 GMT+1

Ce transaction a été créé

Contacts

Rechercher

Filtres

Trier

Ajouter

Nom

E-mail

Numéro de téléphone

bernard michu

test@gmail.com

--

Entreprises

Ajouter

Résumé de la fiche d'information Br...

Il n'y a aucune activité associée et des détails supplémentaires sont nécessaires pour fournir un résumé complet

Poser une question

Contacts (1)

Ajouter

bernard michu

CIO chez HubSpot

E-mail: test@gmail.com

Téléphone: --

Ajouter un libellé d'association

Afficher tous les Contacts associés

Entreprises (1)

Ajouter

HubSpot

Nom de domaine de l'entreprise: hubspot.com

Téléphone: --

Ajouter un libellé d'association

Afficher tous les Entreprises associés

Rechercher HubSpot

Mettre à niveau

Assistant

Université Paris Nanterre

Contacts

bernard michu

CIO

test@gmail.com

Note

E-mail

Appel

Tâche

Réuni...

Plus

Informations clés

E-mail

test@gmail.com

Numéro de téléphone

--

Canaux préférés

--

Sujets de contenu favoris

--

Statut du lead

--

Date de création

16/02/2026 10:47 GMT+1

À propos

Activités

Chiffre d'affaires

Intelligence

Personnaliser

Résumé de la fiche d'information Breeze

Généré le 16 févr. 2026

Il n'y a aucune activité associée et des détails supplémentaires sont nécessaires pour fournir un résumé complet

Poser une question

Profil de contact

Nom de l'entreprise

Adresse postale

Ville

Code postal

État/Région

E-mail

test@gmail.com

Inscriptions

Abonnements aux communications

Utiliser des types d'abonnement pour gérer les communications que ce contact reçoit de votre part

Afficher les abonnements

Entreprises (0)

Ajouter

Affichez les entreprises ou organisations associées à cette fiche d'informations.

Transactions (0)

Ajouter

Suivez les opportunités de revenus associées à cette fiche d'informations.

Tickets (0)

Ajouter

Suivez les demandes d'un client associées à cette fiche d'informations.

Pièces jointes

Ajouter

Affichez les fichiers liés à vos activités ou chargés sur cette fiche d'informations.

Visualisation du pipeline avec vos deals

Rechercher HubSpot

Mettre à niveau | Assistant | Université Paris Nanterre

Transactions | Tous les transactions | Mes transactions

Rechercher

Vue de tableau | Modifier les colonnes | Pipeline des ventes | Filtres | Trier | Exporter | Enregistrer

Propriétaire de la transaction

Date de création

Date de la dernière activité

Date de fermeture

Plus

Filtres avancés

	Nom de la transaction	Phase de la transaction	Date de fermeture (GMT)	Propriétaire de la transa...	Montant
	HubSpot - Nouvel élément ...	Rendez-vous planifié (Pipel...	28 févr. 2026 11:04 GMT+1	Lyes Sehila (45002563...	

Précédent

1

Suivant

25 par page

Rechercher HubSpot

Mettre à niveau | Assistant | Université Paris Nanterre

Transactions | Tous les transactions | Mes transactions

Rechercher

Vue de tableau de bord | Pipeline des ventes | Filtres | Trier | Exporter | Enregistrer

Propriétaire de la transaction


Date de création

Date de la dernière activité

Date de fermeture

Plus

Filtres avancés

Rendez-vous planifié	Qualifié pour acheter	Présentation planifiée	Décideur introduit	Contrat envoyé	Fermé gagné	Fermé perdu
<div>HubSpot - Nouvel élément : Deal</div> <div>Date de fermeture: 28/02/2026</div> <div>Propriétaire de la transaction: Lyes Sehila</div> <div>Date de création: 16/02/2026</div> <div>BM </div>						
0 \$US Montant total 0 \$US (20 %) Montant pondéré	0 \$US Montant total 0 \$US (40 %) Montant pondéré	0 \$US Montant total 0 \$US (60 %) Montant pondéré	0 \$US Montant total 0 \$US (80 %) Montant pondéré	0 \$US Montant total 0 \$US (90 %) Montant pondéré	0 \$US Montant total Gagné (100 %)	0 \$US Montant total Perdu