PSICOLOGIA SOCIAL ETOMADA DE DECISÃO JOSÉ KEATING
keating@psi.uminho.pt
D UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

AULA I		
ÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA		

TOMADA DE DECISÃO

- Decisões ótimas e erros previsíveis
- Funcionamento deliberado e automático
- A arquitetura das decisões
- Como modificar o nosso próprio comportamento?

OPÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

Decisões ótimas e erros previsíveis na tomada de decisão

- Decisões e estimativas
- O que é uma decisão ótima?
- O que a investigação psicológica mostra sobre a nossa capacidade de tomar decisões ótimas
- Decisões ótimas, decisões satisfatórias e decisões adequadas

JULGAMENTOS E DECISÕES

- Julgamentos
 - Avaliação ou estimativa em relação ao estado (passado, presente ou futuro) de um objeto
 - Exemplos:
 - Que clube vai ganhar o jogo de Domingo?
 - Que cidade, Braga ou Porto, tem mais habitantes?
 - Aquela condutora vai dizer que sim, se lhe pedirmos boleia para o festival?
- Decisões
 - Escolha entre alternativas
 - Compro uma bicicleta ou um bom par de sapatos?
 - Candidato-me a Engenharia ou faço um curso profissional de Cozinha e Restauração?

OPÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

PSICOLOGIA SOCIAL 2020-2021

JULGAMENTOS BASEADOS NO CONHECIMENTO E NA **EXPERIÊNCIA**

- Judiciais
- Médicos
- Psicológicos
- De engenharia
- Culinários
- Desportivos

OPÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

- Julgamentos complexos: a maior parte dos fenómenos resultam de múltiplas causas, algumas mal conhecidas
- Baseados em conhecimento
- Resultado de uma avaliação cuidadosa
- Integrando toda a informação relevante disponível
- Capacidade que se desenvolve através da experiência

PSICOLOGIA SOCIAL 2020-2021

JULGAMENTOS RÁPIDOS

- Nem sempre temos tempo ou motivos para fazer estes julgamentos complexos
- A maior parte das vezes usamos "atalhos" de raciocínio
- A estes atalhos chamamos heurísticas
- As heurísticas permitem-nos poupar tempo e na maior parte das vezes resultam em boas avaliações
- Mas não são raciocínios perfeitos

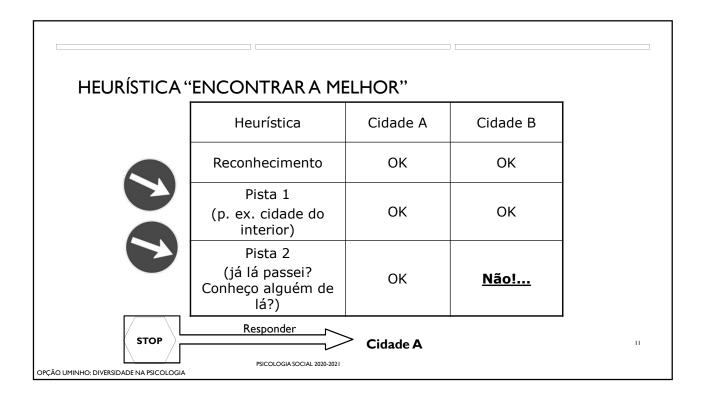
OPÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

HEURÍSTICA DE RECONHECIMENTO

- Reconheço?
 - Deve ser maior
- Não reconheço?
 - Deve ser mais pequena
- A maior parte das vezes há esta relação entre reconhecimento e o tamanho de uma cidade
- Mas em casos específicos pode falhar

OPÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

PSICOLOGIA SOCIAL 2020-2021



DECISÃO

- Alternativas (>1)
- Julgamento
- Escolha
- Que alternativas consideramos?
- Como estabelecemos julgamentos sobre as alternativas?
- Porque e como escolhemos entre alternativas?

OPÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

PSICOLOGIA SOCIAL 2020-2021

12

MODELO DO VALOR ESPERADO

- Como definir o valor de algo que reside apenas no futuro e que não podemos ter a certeza absoluta de que vai acontecer?
 - Qual o valor de se ser vacinado contra a COVID19?
 - A vacina funciona? A imunidade dura quanto tempo? Serei infetado se não tomar a vacina? Vou ter direito a ser vacinado? Depois de vacinado posso contagiar outras pessoas?
- A incerteza em relação ao futuro pode ser contabilizada, sob a forma de uma probabilidade

13

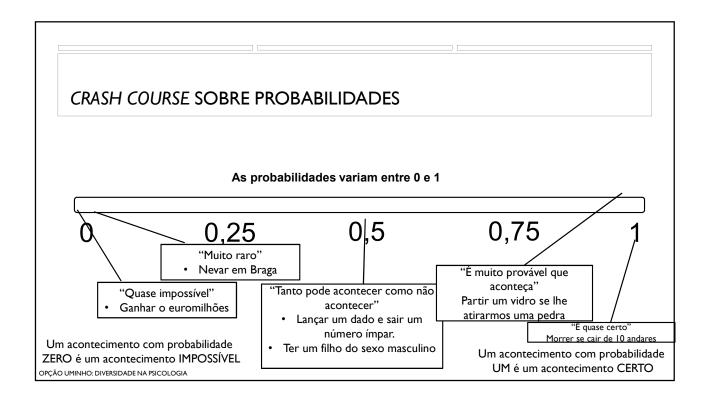
OPÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

MODELO DO VALOR ESPERADO

- Como definir o valor de algo que reside apenas no futuro e que não podemos ter a certeza absoluta de que vai acontecer?
- O valor esperado (Ve) de um acontecimento futuro é o valor que este acontecimento teria no presente atenuado pela probabilidade de ocorrer realmente:

 $Ve = valor \ atual \times probabilidade \ do \ acontecimento$

14

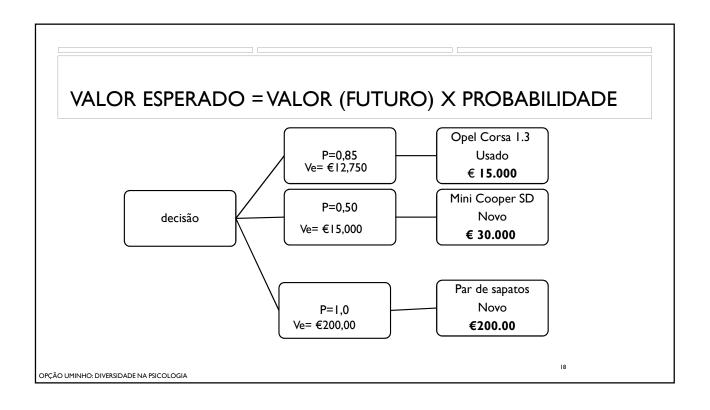


CRASH COURSE SOBRE MULTIPLICAÇÃO DE NÚMEROS MENORES QUE I

- Por exemplo, se multiplicamos 30 euros por 0,5 obtemos 15 euros
- Então, quando multiplicamos um valor futuro de uma possibilidade pela probabilidade de realmente acontecer, estamos a diminuir o valor dessa possibilidade
- Por exemplo, um jogo em que podemos ganhar 30 euros se nos sair caras no lançamento de uma moeda, vale 15 euros ANTES DE LANÇARMOS A MOEDA

MODELO DO VALOR ESPERADO

- Como é que uma coisa que ainda não aconteceu pode ter valor?
- Exemplo (simples) de um jogo: ganhar 10 euros no lançamento de uma moeda se sair caras.
 - Como é que um lançamento que ainda não foi feito pode já valer alguma coisa? Que valor é que ele tem antes de acontecer?
 - Antes do lançamento, podemos ter, ou não, acesso ao jogo. Se não temos acesso ao jogo (p.ex. decidimos não jogar e afastamo-nos da situação) nada acontece. O jogo é irrelevante: o nosso ganho resultante do jogo é zero, aconteça o que acontecer no jogo.
 - Por outro lado, entrarmos no jogo cria imediatamente a <u>possibilidade</u> de ganharmos I 0€; também podemos não ganhar nada, mas (antes do lançamento da moeda) temos a <u>possibilidade</u> de ganhar.
 - O modelo do valor esperado assume que a possibilidade de ganhar alguma coisa é melhor do que a certeza de não ganharmos nada;
 - E vai um pouco mais longe definindo o valor das possibilidades
 - No caso presente, calcula que o valor dessa possibilidade é de 5€
 - Probabilidade de sair cara no lançamento de uma moeda normal = 0,5
 - lacktriangledown A regra do jogo diz que o valor de sair cara no lançamento de uma moeda normal é de $10 \mbox{\ensuremath{$\epsilon$}}$
 - 10 × 0,5 = 5



OUTROS PROBLEMAS

- Qual o valor esperado de um bilhete de lotaria em que podemos ganhar I milhão de euros com uma probabilidade de 1/10 000?
- Qual o valor esperado de lançarmos um dado, sabendo que recebemos um euro por cada ponto que sair?
- Qual o valor esperado de adotarmos um gatinho?
- Qual o valor esperado de nos inscrevermos num curso da Universidade do Minho
- Qual o valor esperado de ajudarmos alguém necessitado?

OPÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

APLICAÇÃO:

VALOR ESPERADO DE LANÇAR UM DADO EM QUE, SE SAIR UM NÚMERO PAR, GANHA 10 € POR CADA PONTO QUE SAIR, E SE O NÚMERO FOR ÍMPAR, PAGA 10 EUROS POR CADA PONTO QUE SAIR.

Acontecimentos possíveis	Probabilidade do acontecimento	Resultado se o acontecimento se realizar (valor)	Valor esperado de cada acontecimento possível
Sair I no lançamento de um dado	1/6	I€	0,167
Sair 2 no lançamento de um dado	1/6	2€	0,333
Sair 3 no lançamento de um dado	1/6	3€	0,500
Sair 4 no lançamento de um dado	1/6	4€	0,667
Sair 5 no lançamento de um dado	1/6	5€	0,833
Sair 6 no lançamento de um dado	1/6	6€	1,000
TOTAIS	1		3,50

TOMADA DE DECISÃO ERROS PREVISÍVEIS

- Racionalidade limitada (H. Simon)
- A maior parte dos problemas não se presta a esta análise racionalista clássica
 - Informação insuficiente
 - Limitações individuais de tempo e recursos para completar a informação
 - Complexidade demasiado elevada para ser tratada individualmente.
- Abrindo a caixa de Pandora
 - Soluções satisfatórias X Soluções ótimas





2

RACIONALIDADE LIMITADA NAS ORGANIZAÇÕES:

Numa organização há normalmente:

Avaliação do valor dos contributos individuais

Possibilidade de substituição dos elementos que não dão um contributo aceitável

Desacordos quanto ao que é um contributo aceitável

Implicações:

As decisões importantes são normalmente tomadas num contexto potencialmente conflituoso

As decisões importantes são difíceis e complexas

Incerteza

Conflito

7

Formação de alianças

- Processamento de informação complexa

- Criação de consenso social

 $oldsymbol{\Psi}$

Busca local simples de soluções

(Quanto mais alternativas maior a probabilidade de conflito)

Ψ

Adoção da primeira solução satisfatória para a aliança formada

OPÇÃO UMINHO: DIVERSIDADE NA PSICOLOGIA

22