



〇〇の資料の準備をしといてくれたまえ。

わかりましたー。



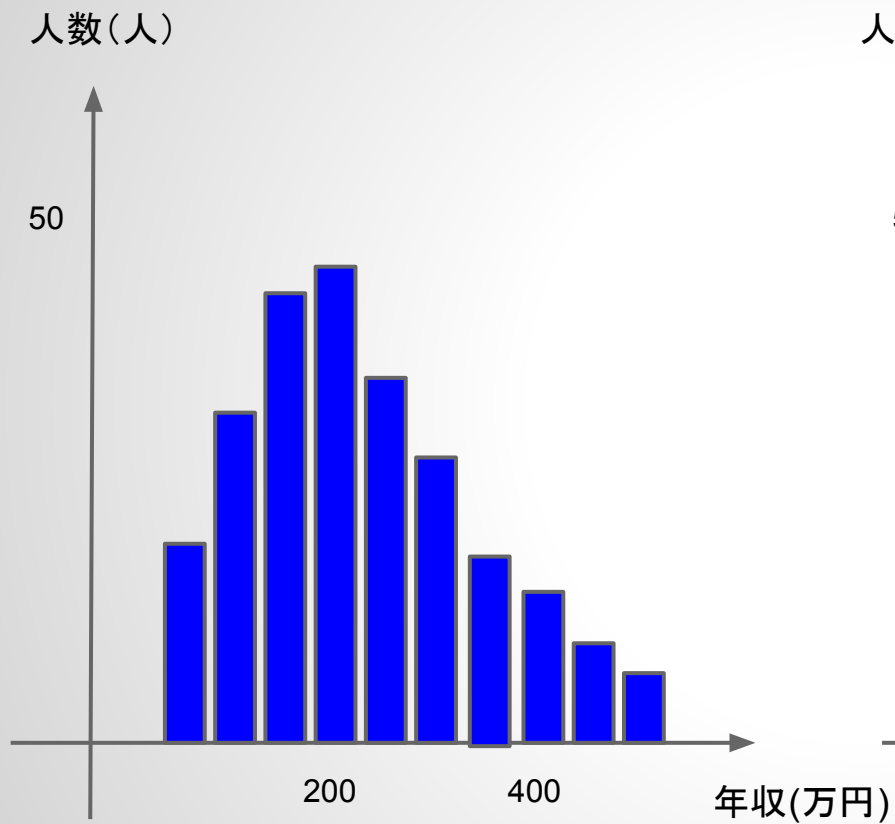
.....

資料できましたー。

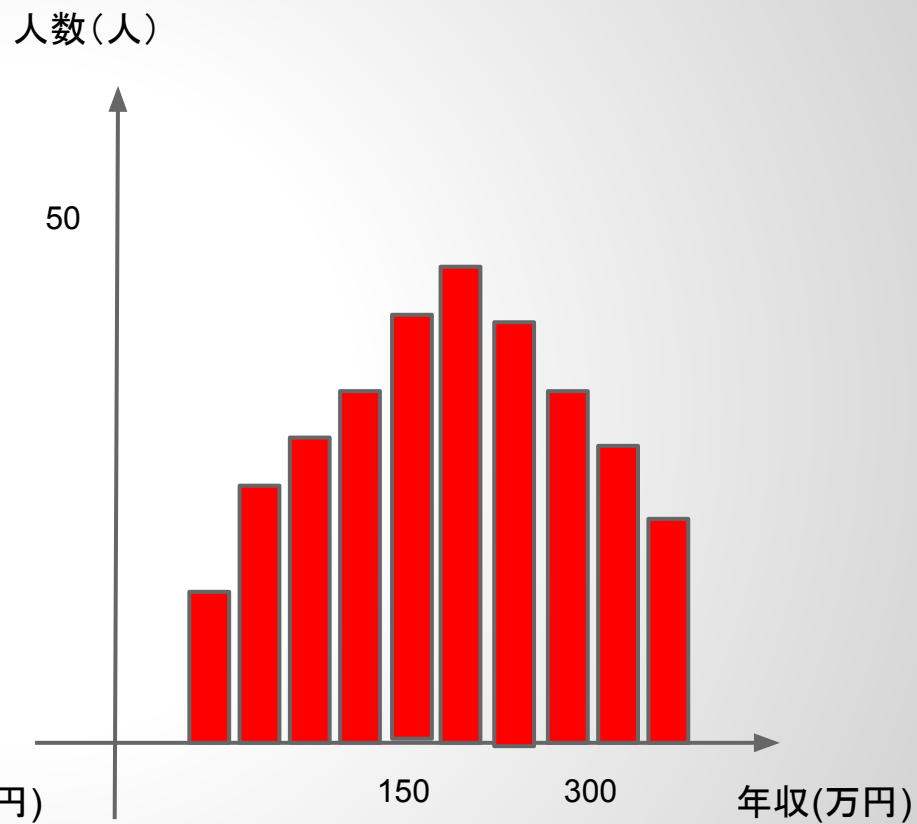


おいおい、なんだねこの資料は！！全然使えないじゃないか！！
こんな簡単な小学生でもできるぞ！

A地区



B地区

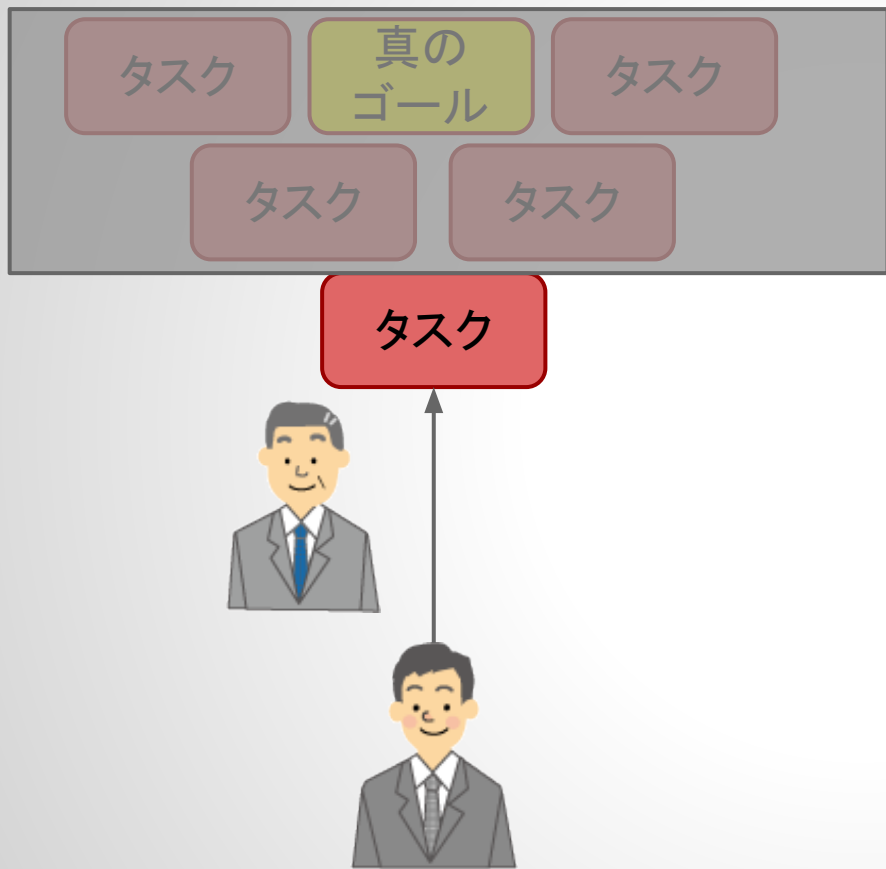


成果が上がらない原因の一つは...

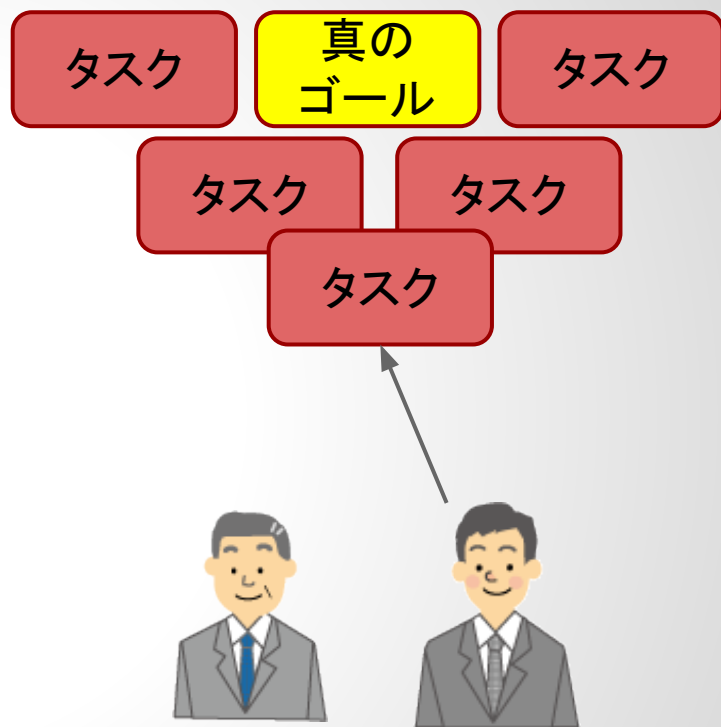
指示されたことを鵜呑みにして
字面通りとらえて仕事をしたか
ら！

この原因を潰して成果を上げるには...

「上司がやろうとしている仕事を一緒に成し遂げるために必要なパートナーと思って仕事をする事」



上司のことを鵜呑み



上司はパートナー

上司をパートナーとして見る心構えを作る
ための具体的な2つのポイント、あります。

1. 指示した仕事の目的を確認しよう！

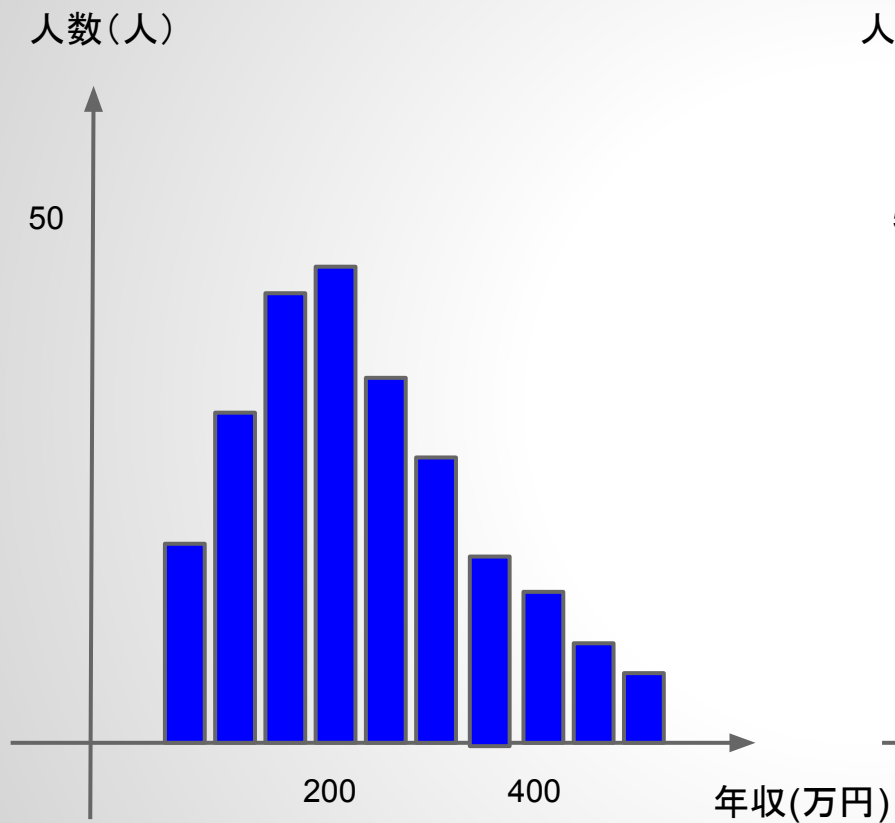


〇〇の資料に載せるためのグラフを作成してくれたまえ。

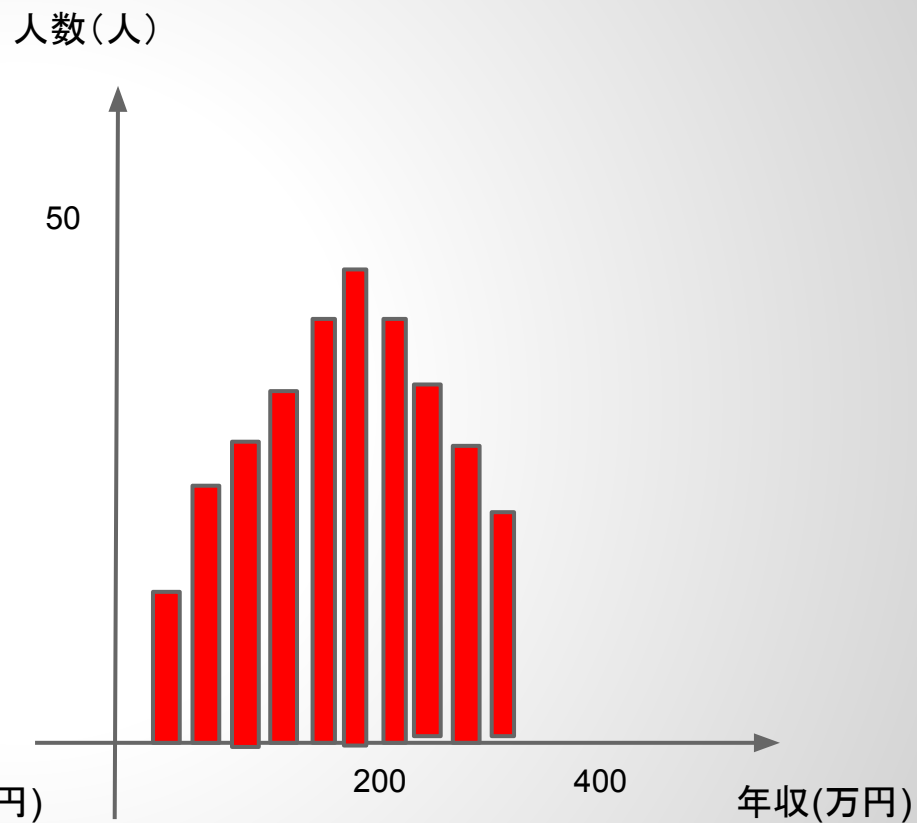
そのグラフは何のためにつくのでしょうか？そのグラフを載せて何を主張したいのですか？



A地区



B地区



2. 確認した目的を達成するために自分ならどういう手段をとるか、別解がないか考える。



△△という主張をするために○○の資料に載せるためのグラフを作成してほしいのだが。

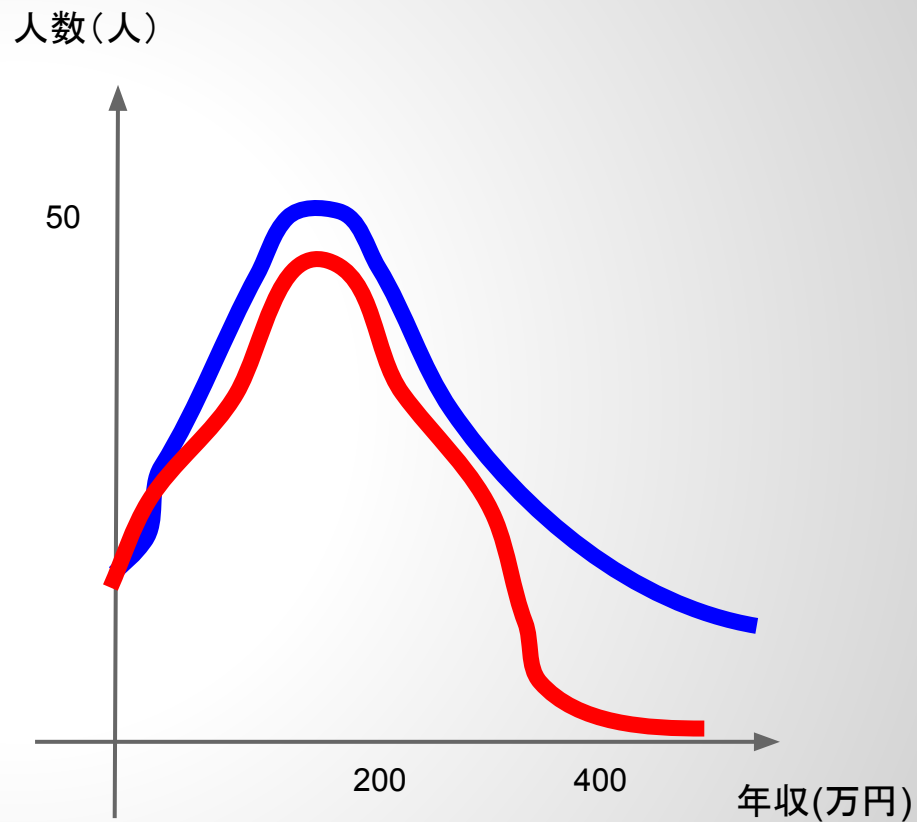
△△という主張をするのであれば、□□をすればいいと思いますがいかがでしょう？



年収の平均値

A地区 190万円

B地区 180万円



上司と一緒にミッションをクリアするためのパートナーとしてみることで、仕事でたくさんのいい成果を上げることができます！

上司からの信頼が厚くなり、評価が高くなる！
そうするとボーナス・昇給も夢じゃない！！

上司は仲間だ！

というパートナーシップマインドを持て！