

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Г.В.
ПЛЕХАНОВА»

Факультет: Международная школа бизнеса и мировая экономика
Кафедра: Мировая экономика

«Допустить к защите»
Заведующий кафедрой
Мировой экономики
Хасбулатов Р.И.
«___» _____ 2019 г.

Выпускная квалификационная работа
Направление 38.03.01 «Экономика»
Профиль «Мировая экономика (бакалавр)»

ТЕМА «ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ИСПАНИИ»

Выполнила студентка Любимова Евгения Михайловна
Группа 32Д843МЭ/15

Научный руководитель выпускной
квалификационной работы
д.э.н., профессор,
Кузьмина Татьяна Ивановна

Автор ВКР _____

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
ГЛАВА 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИКИ ИСПАНИИ.....	5
1.1 Факторы, определяющие хозяйственную деятельность Испании	6
1.2 Анализ демографической ситуации в Испании	13
1.3 Характеристика современного состояния экономики Испании	20
ГЛАВА 2. АНАЛИЗ УЧАСТИЯ ИСПАНИИ В СИСТЕМЕ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ	30
2.1 Анализ международной торговли Испании	30
2.2 Внешнеэкономическая политика Испании.....	35
2.3 Участие Испании в интеграционном союзе – Европейский союз	40
ГЛАВА 3. ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ ИСПАНИИ С РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИЕЙ	48
3.1 История развития отношений Испании с РФ.....	48
3.2 Современные экономические отношения Испании и РФ.....	51
3.3 Перспективы развития испанско-российских экономических отношений	62
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	65
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	68
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	72

ВВЕДЕНИЕ

Международные экономические отношения (МЭО) представляют собой систему хозяйственно-производственных, торгово-экономических, финансовых, научно-информационных и человеческих отношений между странами, обеспечивающую их международное сотрудничество и регулирование [26].

Ни одна современная страна не может обойтись без развития внешнеэкономических связей. Чтобы достаточно полно удовлетворять общественные потребности, необходимо целесообразно опираться на международное разделение труда и активно осуществлять обмен товарами и различного рода услугами между странами.

Внешекономическая деятельность страны играет большую роль в становлении и развитии национальной экономики. Она является одной из главных тенденций на сегодняшний день к развитию и представляет собой экономическую, политическую и культурную интеграцию всего мира, т.е. взаимодействие между странами посредством международных экономических отношений. Участия страны в международных экономических отношениях стало неотъемлемой частью экономики страны. В этом и состоит актуальность темы данной работы, внешнеэкономическая деятельность – это неотъемлемая часть экономической политики всех стран мира. Кроме того, хорошо налаженные экономические и торговые взаимоотношения со странами-партнерами могут значительно улучшить экономическое положение страны за счет взаимовыгодной торговли. Данный аспект международных экономических отношений особенно актуален в наши дни.

В настоящей работе рассматриваются показатели экономического развития Испании, а также потенциал Испании в участии в международных экономических отношениях и в мировой торговле.

Целью работы является изучение возможностей и пределов участия Испании в международных экономических отношениях.

Объектом работы выступает экономика и внешнеэкономическая деятельность Испании, а ее предметом - положение Испании в мировой экономике и торговле и пределы возможностей их функционирования.

Достижению цели способствует последовательное решение следующих задач:

- провести анализ современных тенденций макроэкономического развития Испании;
- определить основные макроэкономические показатели Испании;
- рассмотреть условия и факторы, определяющие хозяйственную деятельность Испании;
- проанализировать показатели международной торговли и внешнеэкономической политики Испании;
- проанализировать особенности экономического положения Испании в ЕС;
- исследовать основные показатели, характеризующие особенности развития отношений Испании с Российской Федерацией.

Методологической базой для выполнения поставленных задач в работе служит совокупность таких методов как сравнительный анализ, метод количественных оценок, факторный анализ и SWOT- анализ. Работа включает введение, основную часть, состоящую из трех глав, заключение, список литературы, 20 таблиц и 9 рисунков.

ГЛАВА 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИКИ ИСПАНИИ

Испания – государство, находящееся на Юго-западе Европы. Территория – 505370 кв. км, включающая Балеарские острова (в том числе Питиусские) в Средиземном море и Канарские острова в Атлантическом океане, города Сеута и Мелилья на северном побережье Африки (Марокко). Испания имеет общие сухопутные границы с Францией, Португалией, Андоррой и английской колонией Гибралтар. Территория страны на востоке и юге омывается Средиземным морем, на западе – Атлантическим океаном, на севере – Бискайским заливом (Кантабрийским морем). Испанское Королевство делится на 50 провинций, входящих в 17 автономных областей. По площади занимает 51 место в мире и 4 место в Европе, уступая Российской Федерации, Украине и Франции. Испания - Конституционная парламентская монархия, во главе государства стоит король. Законодательным органом является двухпалатный парламент - Генеральные кортесы, состоящие из Сената и Конгресса Депутатов. Исполнительную власть Испании возглавляет премьер-министр.

Испания входит в ЕС, ВТО, ОЭСР, и Зону Евро. Экономика Испании классифицируется как смешанная капиталистическая экономика. МВФ относит Испанию к странам с развитой экономикой; ОЭСР причисляет ее к странам с переходной экономикой; Всемирный Банк к странам с высоким уровнем дохода на душу населения; а по классификации Организации объединенных наций по промышленному развитию (ЮНИДО) – к странам и экономикам с развитой промышленностью.

Испания известна своим экспортом, в настоящее время занимает 19 место в мировом экспорте и в 2017 году занимала 15 место в мировом импорте. В 2017 году занимала 28 место в мире по Индексу экономической сложности (the Economic Complexity Index (ECI)).¹

¹ World trade Organization International Trade Statistics 2017. – P. 94

Так же стоит отметить, что по своим географическим особенностям Испания является аграрной страной. Большинство земель страны выделены аграриям, которые производят высоко конкурентную сельскохозяйственную продукцию, пользующуюся спросом во всем мире. После вступления Испании в Европейский союз аграрный сектор перемещен на второй план в экономике государства, уступив место производственному сектору экономики, как приоритетному.

1.1 Факторы, определяющие хозяйственную деятельность Испании

2017 год выделяется усилением жесткого противостояния между центральным правительством и властями Каталонии, которые продолжили настойчиво продвигать процесс обретения независимости от Испании путем проведения референдума, состоявшегося 1 октября 2017 года. По итогам референдума, проведение которого не признается Мадридом, Женералитет Каталонии в одностороннем порядке провозгласил независимость автономии. В этой ситуации правительство премьер-министра Испании М.Рахоя применило ранее никогда не использовавшуюся статью 155 испанской Конституции, позволившая «заморозить» автономный статус региона и ввести временное управление из Мадрида, что в определенной степени стабилизировало испанское общество, подтвердило устойчивость конституционного строя. Состоявшиеся 21 декабря 2017 года досрочные парламентские выборы в Каталонии не принесли тех результатов, на которые рассчитывало центральное правительство. Хотя выборы и завершились победой партии «Ciudadanos» («Граждане»), выступающей за единство Испании, националсепаратистские партии, объединившись, получили абсолютное большинство в парламенте: 70 из 135 парламентских мест, что позволило им сформировать новую администрацию. Таким образом, не была достигнута цель досрочных выборов: добиться другой власти в Каталонии.

Кроме того, наблюдается проблемы с коррупцией в стране, только за последние пять лет было выявлено несколько громких примеров коррупции. В 2018 году Испания заняла 41 место среди 180 стран (58 баллов из 100) в рейтинге «Индекс восприятия коррупции» [44]. В 2017 году Испанию продолжали потрясать коррупционные скандалы, в т.ч. связанные с именами крупных партийных, правительственных и региональных чиновников. Среди наиболее громких – «Дело Гюртель», которое продемонстрировало наличие у правящей Народной партии «черной кассы», из которой финансировались предвыборные компании, политические мероприятия, а также выплачивались дополнительные бонусы партийным функционерам.

Вместе с тем, несмотря на «каталонский кризис», кабинет М.Рахоя контролирует ситуацию в стране, реализуемая им экономическая политика обусловила стабильный рост ВВП, на постоянной основе идет уменьшение числа безработных, экспорт страны практически ежемесячно устанавливает новые исторические рекорды поставок товаров за рубеж.

Окружающая среда является серьезной темой в Испании. Это означает, что компании и частные лица одинаково подчиняются различным нормам в отношении уровня загрязнения, которое они создают, ресурсов, которые они используют. Более 70% энергии Испании поступает из ископаемого топлива. Тем не менее, использование возобновляемых источников энергии растет. Испания не спешит внедрять возобновляемые источники энергии, по сравнению со скандинавскими странами, но правительство признает, что есть осознание необходимости разработки новых источников энергии.

Стоит отметить, что Испания активно участвует во всех международных эко-программах. Так, например, страна является большим сторонником соблюдения Парижского соглашения². На 24 конференции по климату ООН, которая прошла 2 декабря в 2018 году [37], испанский

² Парижское соглашение – соглашение в рамках Рамочной конвенции ООН об изменении климата, регулирующее меры по снижению углекислого газа в атмосфере с 2020 года. Соглашение было принято консенсусом 12 декабря 2015 года, а подписано 22 апреля 2016 года[19]

премьер Педро Санчес призвал страны объединить усилия и выполнять обязательства, взятые на себя в рамках Парижского соглашения. Он также заявил, что Испания с 2020 года будет ежегодно выделять 900 миллионов евро на сокращение вредных выбросов в атмосферу и борьбу с климатическими изменениями.

Рассмотрим проблемы и перспективы Испании.

<i>S – Сильные стороны.</i>	<i>W – Слабые стороны</i>
<p><i>Привлекательное туристическое направление.</i> Одной из самых сильных сторон Испании является ее популярность как европейского туристического направления. Благодаря богатой культуре, прекрасным пляжам и теплему климату, Испания является привлекательным туристическим направлением для путешественников со всего мира.</p> <p><i>Хорошая инфраструктура.</i> Как и во многих других европейских странах, Испания имеет относительно высококачественную инфраструктуру с точки зрения транспорта, энергетики и телекоммуникаций. В некоторых частях страны имеются системы высокоскоростных поездов, хорошо построенные дороги, хороший энергетический охват и множество вышек сотовой связи, обеспечивающих сильный мобильный сигнал по всей стране. Сильная инфраструктура приводит к высокому качеству жизни и открывает Испанию для нового развития.</p>	<p><i>Высокий уровень долга.</i> К сожалению, экономика Испании не является самой сильной в Европейском союзе. Примечательно, что испанская экономика имеет чрезвычайно высокий уровень долга. Это включает как государственный долг, за который несет ответственность сама страна (на правительственном уровне), так и частный долг, за который несут ответственность физические и юридические лица Испании. Это создает значительные препятствия для развития страны.</p> <p><i>Высокий уровень безработицы.</i> В Испании высокий уровень безработицы. В 2017 показатель достиг пика в 25%, что означает, что четверть работающего населения была безработной, но в настоящее время показатель снизился до 15%. Это означает, что примерно каждый шестой работоспособный гражданин является безработным.</p> <p><i>Низкие инвестиции в НИОКР.</i> Правительство Испании, а также частные компании мало инвестируют в исследования и разработки. В стране мало</p>

	инноваций и очень мало секторов, в которых Испания действительно находится на «первом месте» отрасли.
<i>О – Возможности</i>	<i>Т – Угрозы</i>
<p><i>Коррупция и уклонение от уплаты налогов.</i> Слабые стороны могут уступить место новым возможностям. Две слабости, которые не были упомянуты ранее – высокий уровень коррупции в Испании и уклонение от уплаты налогов – могут стать возможностями для продвижения страны вперед. Борьба с коррупцией гарантирует, что государственные средства будут потрачены на развитие страны, а сокращение уклонения от уплаты налогов даст правительству больше средств в бюджет.</p> <p><i>Возобновляемая энергия.</i> Благодаря длинной береговой линии, сильному океанскому бризу и большому количеству солнечного света Испания кажется идеальным кандидатом на освоение различных источников возобновляемой энергии. Большая часть неиспользуемых в настоящее время береговых линий может стать приливными электростанциями, в то время как ветряные мельницы и солнечные батареи могут использоваться по всей стране в качестве дешевого и устойчивого источника энергии. Хотя это было бы чрезвычайно полезно с экологической точки зрения, это также позволило бы Испании постепенно уменьшить свою зависимость от импортируемого топлива.</p>	<p><i>Сокращение экспорта в Великобританию.</i> С предстоящим уходом Соединенного Королевства из ЕС, Испания может столкнуться с серьезными последствиями. До сих пор очень неясно, как развернется Brexit, но если он ограничит поездки британских граждан в Европейский Союз, это может оказать серьезное влияние на туристическую индустрию Испании. Также следует отметить, что Великобритания является пятым по величине экспортным направлением Испании. Изменение торговых правил может снизить доходы Испании.</p> <p><i>Каталонская борьба за независимость.</i> Каталония является очень развитой областью в Испании, со своей собственной культурой и языком. Вокруг Каталонии уже давно существует политическая нестабильность, и часть жителей региона постоянно призывает к независимости. Если Каталония оторвется от Испании, это может иметь серьезные последствия для экономики Испании.</p>

Основной целью промышленной политики Испании в 2017 г. продолжал являться рост доли промышленного производства в ВВП и создание новых рабочих мест. Для достижения вышеуказанных целей продолжал реализовываться План конкретных действий «Укрепление промышленного сектора Испании», принятый Советом министров Испании еще 11.06.2014 года. Секторами промышленности, которые вносят основной вклад в ВВП Испании, являются: автомобилестроение, аэрокосмическая промышленность, судостроение, химическая и фармацевтическая промышленность. В 2017 г. объем промышленного производства составил 193 млрд. евро или 17% от всего объема ВВП. В промышленном секторе осуществляли хозяйственную деятельность порядка 188 тыс. компаний с объемом оборота более 570 млрд. евро и количеством занятых - порядка 1,9 млн. человек.

Испания является 2-м в Европе и 8-м в мире производителем автомобилей. Сектор автомобилестроения является одним из самых капиталоемких в Испании и на него приходится более 10% ВВП. Основными стратегическими направлениями развития автомобильной промышленности до 2020 г. являются: увеличение производительности труда за счет инвестиций в НИОКР, обеспечение снижения затрат, интернационализация и диверсификация рынков, а также рост производства электромобилей. В настоящее время в Испании функционирует 34 технологических центра, специализирующихся на программах обучения и исследованиях в области автомобилестроения. В 2017 г. было продано более 4 тыс. электромобилей, что на 44% больше, чем в 2016 г., действовало более 2,8 тыс. станций для зарядки электромобилей. В 2017 г. производство автомобилей составило 2,85 млн. штук (85% было экспортировано в 130 стран, из которых 87% - в Германию, Францию, Италию и Великобританию). Перспективной задачей остается достижение показателя выпуска автомобилей до 3 млн. в год.

Испания является единственной страной, на территории которой представлены предприятия практически всех крупнейших производителей автокомпонентов: Gestamp (кузова, шасси), Grupo Antolín (обшивка), Ficosa (электронные компоненты), Cie Automotive (потолки, двигатели, шасси, коробки передач), а также производителей автомобилей: Seat, Nissan, Группа PSA (Citroen и Peugeot), Volkswagen, Mercedes-Benz, Renault, IVECO, General Motors, Opel, Ford.

Аэрокосмическая промышленность Испании занимает 5-е место в Европе, в отрасли занято более 3,3 тыс. чел. Испания принимает участие в крупных европейских проектах: миссия «Rosetta» и исследование Марса. Данный сектор является стратегическим для Испании, в нем представлены такие компании, как: SENER (инжиниринговая и технологическая компания в аэрокосмической промышленности); Crisa (производитель электронных компонентов и программного обеспечения для искусственных спутников, орбитальной инфраструктуры); Deimos Space (участник основных программ Европейского космического агентства, навигация спутников, ДЗЗ); Airbus Defence and Space (оборонная и аэрокосмическая продукция и услуги); GMV (технологическая группа, специализирующаяся в авиационной сфере, обороне, кибербезопасности, интеллектуальных транспортных системах). В аэрокосмической промышленности Испания является одним из лидирующим производителем телекоммуникационных спутников (компания Hispasat, которая является 4-й в Европе и 8-й в мире) и крупным европейским производителем военнотранспортных самолетов, турбин низкого давления, самолетов дозаправщиков в воздухе. В Испании действует развитая сеть научно-исследовательских центров, специализирующихся в аэрокосмической промышленности.

Сектор судостроения Испании специализируется на проектировании и разработке многофункциональных судов. На верфях Испании строятся военные корабли (авианосцы, фрегаты и подводные лодки), суда для

перевозки химической продукции и топлива, понтоны для регазификации СПГ и научные суда, предназначенные для проведения океанографических исследований. Испания имеет большое количество контрактов на производство кораблей для зарубежных стран (последние заказы получены от Норвегии, Австралии, Белиза и Анголы). В частности, подписан контракт с Норвегией по обслуживанию 5 фрегатов серии F-310, построенных в Ферроль; ведется техническое обслуживание кораблей по контракту с ВМС США; проводятся работы по модернизации кораблей для Алжира и Мозамбика; ведутся переговоры с Катаром на модернизацию военных судов.

Химическая промышленность имеет стратегическое значение для экономики страны. За последние 10 лет оборот данной отрасли увеличился на 27% и достиг 72,9 млрд. евро. За период 2006-2017 гг. 163 испанские компании реализовали более 300 инвестиционных проектов с общими инвестициями более 12 млрд. евро. В г. Таррагоне расположен самый большой в Европе кластер химической промышленности. В отрасли занято 3,5% трудоспособного населения страны или 540 тыс. чел. Объём экспорта продукции отрасли превысил в 2017 г. 35 млрд. евро, что делает ее 2-м по величине экспортёром в испанской промышленности. Химическая отрасль Испании является диверсифицированной, наиболее крупная доля оборота приходится на производство фармацевтической продукции (21%) и изделий из пластмасс, каучука и резины (19%), велика доля органической химии (14,5%).

Сектор фармацевтики Испании является 5-м в Европе по объёму продаж. Фармацевтические компании Испании выпускают продукции на сумму более 15 млрд. евро, из которых – экспортируется на 10 млрд. евро. В отрасли занято более 38 тыс. человек. Отрасль ежегодно инвестирует более 1 млрд. евро в НИОКР, что составляет более 20% инвестиций в НИОКР во всей промышленности. За последний год создано 30 новых инновационных лекарств и 42 молекулы в фазе доклинических исследований. В Испании

представлены такие транснациональные гиганты, как Lilly, Roche, Pfizer и Bayer.

Говоря о сельском хозяйстве, то основными культурами страны являются маслины, ячмень, пшеница, сахарная свекла, кукуруза, картофель, рожь, овес, рис, помидоры и лук. Овощи, фрукты и злаки являются важными культурами, на их долю приходится около трех четвертей сельскохозяйственного производства. Кроме того, страна обладает обширными виноградниками, цитрусовыми садами и оливковыми рощами. Наблюдается тенденция расширения орошаемых земель, выращивания культур в теплицах, механизация, селекция семян и, в целом, совершенствование производства, которая привела к увеличению урожайности сельскохозяйственных культур. Выращивание скота составляет чуть менее половины стоимости всей сельскохозяйственной продукции Испании. Лесное хозяйство вносит лишь незначительный вклад в сельскохозяйственное производство Испании. Важными лесными продуктами являются дуб, сосна и тополь. Поскольку столетия эрозии, заготовки дров и создания пастбищ привели к исчезновению многих лесов страны, правительство начало предпринимать усилия по лесовосстановлению в 1940-х годах, которые все еще продолжаются.

1.2 Анализ демографической ситуации в Испании

Рассмотрим основные статистические показатели демографии Испании за последние несколько лет, чтобы иметь общее представление о демографической ситуации в стране. Данные по численности населения Испании с 2014 по 2018 года представлены в Таблице 1.1. С 2016 года наблюдалась небольшая тенденция к увеличению численности населения Испании и в 2018 году численность достигла 46 397 тыс. человек.

Таблица 1.1 – Показатели демографии Испании, 2014-2018 гг.

Показатель/Год	2014	2015	2016	2017	2018
Население (тыс. чел)	46 522	46 398	46 348	46 354	46 397
Доля в мире (%)	0,64	0,63	0,62	0,61	0,62
Плотность (чел. на м ²)	92,05	91,81	91,71	91,72	91,81
Доля городского населения (%)	79,1	79,4	79,6	79,8	80

Источник: составлено автором по данным: Total and urban population, annual, 1950-2050, UNCTADstat; Population Reference Bureau – World Population Datasheet 2006 – 2018

К 2018 году показатель численности населения за 5 лет уменьшился на 0,27%. Уменьшение численности страны это – одна из причин возникновения демографических проблем в Испании. По данным Юнктада прогнозы на будущие года не позитивны. К 2020 году прогнозируется увеличение, но совсем не значительное, всего на 92 тыс. человек. А к 2050 году ожидается опять уменьшение численности населения до 44395 тыс. человек. Уменьшение численности населения Испании также сказывается на показателе доли численности Испании в населении мира. В Таблице 1.1 представлена доля населения страны в общей численности населения мира за 5 лет, начиная с 2014 года.

С 2014 года доля населения Испании в мире упала на 0,02 процентных пункта – наблюдается тенденция уменьшения доли населения. Это связано и с уменьшением численности населения Испании и с увеличением численности в других странах мира, например, в Китае. Но 0,62% от мирового населения – отличный показатель. В 2018 Испания продолжает входить в тридчатку стран с наибольшей численностью населения в мире и занимает 27 позицию.

Согласно данным Департамента Статистики ООН, общая площадь Испании составляет 505 370 квадратных километров. В Таблице 1.1 представлены данные плотности населения Испании. Показатель за 2015 год почти сравнялся с показателем за 2009. В 2016 году плотность уменьшилась на 0,1 процентный пункт по сравнению с 2015 годом. Но с 2016 года

наблюдается увеличение плотности населения Испании, хоть и не очень значительное – в 2018 году показатель плотности населения стал равен показателю за 2015 год.

Важным фактором в рассмотрении плотности населения страны является уровень урбанизации. В Таблице 1.1 представлен показатель доли городского населения в Испании за 5 лет. Городское население относится к людям, живущим в городах, что подсчитывается национальными статистическими управлениями. С каждым годом наблюдается увеличение доли городского населения. За 5 лет доля увеличилась на 0,9 пункта. В целом показатель доли городского населения соответствует показателю для развитой страны и наблюдается положительная динамика.

Несмотря на небольшое увеличение плотности населения Испании и доли населения Испании в мире, в стране присутствует и очевидная проблема, которая коснулась не только Королевство Испании, но и почти все страны Европы – общее старение населения страны. Демографическое старение населения – это рост доли лиц старше трудоспособного возраста в общей численности населения и изменением структуры нагрузки на население трудоспособного возраста. Для изучения данной глобальной демографической проблемы уделим внимание несколько статистическим показателям.

Возрастная пирамида Испании имеет регрессивный тип (Приложение 1). Такой тип пирамиды обычно встречается у высокоразвитых стран. В таких странах обычно достаточно высокий уровень здравоохранения, как и уровень образования граждан. Вследствие относительно низкой смертности и рождаемости, население имеет высокую ожидаемую продолжительность жизни. Все эти факторы, наряду с множеством других, приводят к старению населения (повышают средний возраст населения). Старение населения также является большой проблемой для Испании. Сравнив возрастную пирамиду за 2006 год и пирамиду за 2017 можно выявить значительное

уменьшение части молодого поколения до 35 лет. За 10 лет ситуация со старением населения усугубилась. У такой ситуации множество негативных последствий, например, на государство приходится большая нагрузка, связанная с выплатами пенсий и различных социальных пособий. Пока ситуация не критическая, но в дальнейшем при такой же отрицательной динамики у правительства Испании возникнут большие проблемы с планированием бюджета страны.

Рассмотрим также коэффициент демографической нагрузки³ в Испании, который в 2017 году был равен 47.6% [34]. Значение в 47.6% - относительно низкое. Оно показывает, что численность трудоспособного населения более чем в два раза превышает численность населения нетрудоспособного возраста. Коэффициент пенсионной нагрузки⁴ в Испании в 2017 году составляет 33,2% [34]. Испания входит в двадцатку стран с наибольшим коэффициентом пенсионной нагрузки.

По данным испанского Национального института статистики (INE) в декабре 2018 года естественный демографический спад в Испании достиг исторического максимума [43]. В первой половине 2018 года в Испании родилось всего 179 794 ребенка. Этот показатель является самым низким с момента начала регистрации данных в INE в 1941 году. Кроме того, увеличивается смертность: за это же время умерло 226 384 человека. Баланс рождений за вычетом смертей, известный как вегетативный рост, составляет -46,590 – минимум, который представляет собой исторический рекорд. Рассмотрим более подробно общие коэффициенты рождаемости и смертности за последние 8 лет в Таблице 1.2.

³ Общий коэффициент демографической нагрузки рассчитывается как отношение зависимой части населения к трудоспособной или производительной части населения

⁴ Коэффициент пенсионной нагрузки рассчитывается как отношение численности населения выше трудоспособного возраста к численности трудоспособного населения

Таблица 1.2 –Динамика коэффициентов демографии в Испании

Показатель/Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
К рождаемости	10,1	9,7	9,1	9,2	9	8,7	8,6	8,4
К смертности	8,3	8,6	8,3	8,5	8,7	8,9	9,1	9,2
К ест. прироста	1,8	1,1	0,8	0,7	0,3	-0,2	-0,5	-0,8

Источник: составлено автором по данным: Population Reference Bureau – World Population Datasheet 2006 – 2018

Общий коэффициент рождаемости имеет отрицательную динамику с 2011 года. Рождаемость значительно снизилась за рассматриваемый период. Такое снижение порождает такие глобальные проблемы, как снижение численности населения и старение населения страны. К сожалению, Испания как раз и является примером, отражающий обе данные проблемы. С 2011 года Общий коэффициент смертности увеличивался, что означает увеличение количества смертей и указывает на очередную демографическую проблему Испании и сложную ситуацию с населением в стране. Данные из Таблицы 1.2 подтверждают естественный демографический спад в Испании. С 2011 года коэффициент естественного прироста стремительно падает. В последние три года коэффициент естественного прироста меньше нуля, что говорит нам об убыли населения. Такое значение показателя негативно отражается на развитии страны.

Уменьшение рождаемости в развитой стране объясняется многими факторами. Это, например, и сама степень развитости страны, улучшение уровня образования в стране, изменение взглядов и отношений молодого поколения к созданию семьи. Одним из факторов является возраст, в котором пары решают родить первого ребенка, который в Испании увеличивается с каждым годом, и вместе с этим уменьшается вероятность рождения большего количества детей.

Такие демографические тенденции могут привести к разрушительным последствиям для европейской экономики: сокращение доли трудоспособного населения приводит к сокращению человеческого капитала

и, следовательно, может привести к снижению производительности; пенсионная система и система социального страхования могут стать слишком обременительными; забота о растущем пожилom населении может целиком лечь на плечи домохозяйств; рост пожилого населения требует значительного увеличения расходов на здравоохранение.

Стоит отметить то, что демографический спад в Испании компенсируют иммигранты. Показатель населения не изменяется также сильно как коэффициенты рождаемости и смертности, потому что показатель растет именно благодаря приезду иностранцев. Число мигрантов в Испании растет. По данным INE, общее число зарегистрированных лиц в Испании на 1 января 2018 года составляло 46 698 569 человек, что на 126 437 или на 0,3% больше, чем в 2017 году [40].

Таблица 1.3 – Сальдо миграции населения Испании, 2013-2017 гг. (тыс. чел)

Сальдо/Год	2013	2014	2015	2016	2017
Всего	-141.895	-61.278	-18.404	20.098	52.926
Испанцы	-22.116	-21.828	-25.963	-19.915	-12.976

Источник: составлено автором по данным: Total Nacional. Saldo de migración con el extranjero. Total, INE base

С 2013 по 2017 наблюдается отрицательное сальдо (Табл. 1.3), что говорит о сокращении населения страны. Но обратим внимание на показатели сальдо испанского населения. Все показатели отрицательные, но уменьшаются ежегодно по модулю. Испанское население сокращается, но имеет небольшую тенденцию к уменьшению миграции из Испании. Говоря о общем миграционном сальдо, только в 2016 году заметно некая позитивная динамика, но в целом ситуация отрицательная. Существует проблема в миграции испанцев, значительно уменьшается их численность на территории Испании.

За 2017 год в Испанию приехали в два раза больше мигрантов, чем за 2016 год, говорится в отчете Международной организации по миграции (МОМ) [32]. Такой рост может быть обусловлен тем, что беженцы считают испанский маршрут более безопасным. По данным МОМ, общее число прибывших в Испанию мигрантов за 2017 год составляет 28707 человек, в то время как за весь прошлый год их было 14558. В 2018 году прибыло в 2 раза больше чем в 2017 – 65325 человек. В настоящее время из-за ситуации на Ближнем Востоке Европу охватывают проблемы, связанные с мигрантами и беженцами. Испания является одной из наиболее втянутых в эти проблемы стран. К сожалению, решить такую глобальную проблему очень сложно и потребуются много лет перед тем, как ситуация с населением сбалансируется.

В настоящее время проблема миграции продолжает волновать правительство Испании. По последним данным, на официальном сайте, который следит за миграционными потоками предоставлено: с 19 апреля по 25 апреля 2018 в Испанию прибыло 107 человек, а с 26 апреля по 2 мая – 415 человек (официально зарегистрированных) [43]. Изменение за неделю составило 288%. За одну неделю такое количество зарегистрированных мигрантов явно имеет негативные социально-экономические последствия для страны – увеличение безработицы, скорее всего увеличение криминала и социального беспокойства и возмущения со стороны коренных испанцев.

В период с января по декабрь 2017 года испанские власти зарегистрировали 28 707 вновь прибывших мигрантов и лиц, ищущих убежище (из стран Ближнего Востока). Общее количество прибывших в 2017 году увеличилось в два раза по сравнению с 2016 годом, когда было зарегистрировано 14 558 мигрантов и просителей убежища. В 2017 году более 70% зарегистрированных в Испанию лиц прибыло из Марокко (19%), Алжир (18%), Гвинея Конакри (14%), Кот-д'Ивуар (13%) и Гамбия (10%). В 2016 году: Гвинея Конакри (18%), Алжир (17%), Сирия (13%) и Кот-д'Ивуар (13%) [32].

Демографические проблемы являются актуальными для всей Европы в настоящее время. Испания – не исключение. Уменьшается численность населения, растет процент людей старше пенсионного возраста, Коэффициент рождаемости с каждым годом уменьшается, а коэффициент смертности увеличивается. Испанские власти не игнорируют данные проблемы. Публикуя официальную и доступную статистику на национальном сайте статистики (INE), власти не скрывают о существующих проблемах. Государство также проводит стимулирующую рождаемость политику, например, предоставляет молодым семьям различные субсидии и льготы.

1.3 Характеристика современного состояния экономики Испании

В 2017 г. экономика Испании продолжала демонстрировать существенный динамизм, вот уже 4-й год находясь в стадии роста и 3-й год с уровнем роста выше 3%. Это стало лучшим показателем среди 4 ведущих экономик еврозоны за 2017 год. Рассмотрим ВВП Испании за последние 6 лет в Таблице 1.4.

Таблица 1.4 – Динамика макроэкономических показателей Испании

Показатель/Год	2013	2014	2015	2016	2017	2018
ВВП (млрд. евро)	1025,7	1037,8	1081,2	1118,7	1166,3	1208,3
ВВП на душу населения (тыс. евро)	22	22,3	23,3	24,1	25,1	25,9
Темпы прироста ВВП (%)	-1,71	1,38	3,64	3,17	2,98	2,97

Источник: <http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/submitViewTableAction.do>; Gross domestic product: Total and per capita, gross rates, annual, 1970-2017 UNCTADstat

За 6 лет ВВП Испании увеличился на 182,6 миллиардов евро. Рост ВВП за 6 последних года более 3% говорит о сбалансированности и последовательности экономического роста. Об этом также свидетельствуют

данные ВВП на душу населения в Таблице 1.4, где за рассматриваемый период ВВП на душу населения увеличился на 3,9 тысяч евро.

Испания – одна из европейских стран с наибольшим темпом прироста (Табл. 1.4). Экономика Испании тенденцию к росту и является первой европейской страной с наибольшим приростом ВВП в после кризисный период. С 2015 года темп прироста ВВП – больше 3 процентов, что говорит о восстановлении экономики и экономическом росте.

По классификации Международного валютного фонда Испания относится к странам с развитой экономикой. Как у всех развитых стран, большую часть ВВП составляют услуги. В Таблице 1.5 показана отраслевая структура ВВП Испании с 2013 по 2017 гг. За рассматриваемый период структура ВВП не изменилась. Услуги составляют около 73%, промышленность – 24%. Наименьшую долю в ВВП составляет сельское хозяйство – около 3%. Но, несмотря на такую маленькую долю в структуре ВВП, сельское хозяйство играет значимую роль в испанской экономике – посевные площади занимают примерно 25% от земельной площади страны.

Таблица 1.5 – Отраслевая структура ВВП Испании, 2013-2017 гг.(%)

Отрасль/Год	2013	2014	2015	2016	2017
Сельское хозяйство	2,75	2,67	2,87	2,97	2,96
Промышленность	23,29	23,19	23,27	23,46	24,13
Услуги	73,96	74,14	73,86	73,58	72,91

Источник: The World Bank, Gross domestic product: GDP by type of expenditure, VA by kind of economic activity, total and shares, annual

Промышленность составляет около 25% в структуре ВВП. Секторами промышленности, которые вносят основной вклад в ВВП Испании, являются: автомобилестроение, аэрокосмическая промышленность, судостроение, химическая и фармацевтическая промышленность. Основной целью промышленной политики Испании в 2017 г. продолжал являться рост доли промышленного производства в ВВП и создание новых рабочих мест. Для

достижения вышеуказанных целей продолжал реализовываться План конкретных действий «Укрепление промышленного сектора Испании», принятый Советом министров Испании еще 11.06.2014 года[24], который содержит следующие основные задачи:

1. Стимулирование спроса на промышленную продукцию (рост потребления продуктов «Made in Spain»).
2. Улучшение конкурентоспособности ключевых факторов (Испания должна использовать свое благоприятное географическое положение как мост между Европой и Северной Африкой, а также Латинской Америкой).
3. Обеспечение стабильности энергетического рынка, конкурентоспособности энергетических продуктов (сокращение стоимости энергетических продуктов, которые в настоящее время в Испании одни из самых дорогих в Европе).
4. Улучшение регуляторики (создание благоприятных условий для привлечения иностранных инвестиций в промышленность).
5. Ориентация на инновации (доведение к 2020 году доли инвестиций в инновации до 60%).

Одной из уязвимых проблем в экономике страны остается наличие большого государственного долга – динамика которого представлена в Таблице 1.6. За 6 лет государственный долг Испании увеличился на 192,2 миллиарда евро. Но доля долга от ВВП страны с 2014 года имеет тенденцию к уменьшению. Если в 2014 г. процент долга был равен 100, то в 2018 году снизился до 96,9%. Стоит отметить, что в Европейском союзе Испания входит в список стран с наибольшим государственным долгом, превышая Маастрихтский норматив ЕС на 36,9%.

Таблица 1.6 – Показатели Испании в 2013-2018 гг.

Показатель/Год	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Государственный долг (млрд. евро)	979	1041,6	1073,9	1107	1144,3	1171,2
Государственный долг (% от ВВП)	95,5	100,4	99,4	99,0	98,4	96,9
Инфляция (%)	1,5	-0,2	-0,6	-0,3	1,1	1,18
Безработица (%)	26,1	24,5	22,1	19,6	17,4	15,6
Коэффициент занятости	43,5	44,3	45,5	46,7	47,8	47,9

Источник: http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/show.do?dataset=gov_10dd_edpt1&lang=en

Инфляция не является серьезным поводом для беспокойства испанского правительства (Табл. 1.6). В 2018 Испания занимала 3 место по уровню инфляции в мире. Значение показателя в 2018 г. немного превысило показатель 2017 г. (1,1%) и составил около 1,2%. Однако в связи с тем, что Испания практически полностью зависит от импорта углеводородов, цена на нефть будет основным фактором, оказывающим влияние на индекс потребительских цен.

По данным Национального института статистики INE, первый показатель инфляции, индекс потребительских цен (ИПЦ), в 2017 г. составил 1,1% из-за более низкого роста цен на топливо и электроэнергию. Умеренности инфляции за 2017 г. способствовали расширение спроса и цен на услуги в сфере досуга, а также цены на продовольствие и безалкогольные напитки. В первом случае ставка снизилась до дефляционных -0,6% из-за того, туристические поездки в конце 2017 г. сократились. В случае с продовольствием, показатель снизился с 2,2% до 1,7% из-за падения цен на фрукты и овощи. Средний гармонизированный показатель инфляции за 2017 г. в соответствии с данными Eurostat, составил 2,04%, что выше аналогичного показателя по Европе (1,35%).

Наряду с проблемой большого государственного долга Испания борется с большим показателем безработицы. Испанцам не хватает рабочих мест, на что испанское правительство реагирует каждый год и создает дополнительные рабочие места. Из Таблицы 1.6 видно, что показатель

безработицы с 2013 года имеет тенденцию к уменьшению. В 2018 году безработица составила 15,6% - самый низкий показатель с 2008 года. С 2013 года увеличивалась доля занятого населения страны (Таблица 1.6). Коэффициент занятости населения Испании с 2013 и по настоящее время с каждым годом увеличивается. Так за несколько лет показатель изменился с 43,5% до 47,8%. Несмотря на сокращение числа безработных и увеличение коэффициента занятости в Испании безработица продолжает оставаться серьезной проблемой в экономике страны.

Основными факторами экономического роста Испании в 2017 году были: создание новых рабочих мест (по данным Национального института статистики (INE) рост занятости с 2013 года наблюдается в гостиничном бизнесе, где было создано 271 тыс. рабочих мест, в сфере образования, здравоохранения и социальных услуг – 250 тыс. мест, в промышленности – 166 тыс. мест), оживление строительного сектора (по данным INE, 2017 год стал лучшим годом после 2008 г., когда было продано более 500 тыс. объектов недвижимости), благоприятные внешнеэкономические условия (высокие цены на основные экспортные товары Испании), а также приток иностранных инвестиций.

Испания является привлекательной страной для иностранных инвестиций и одним из основных реципиентов прямых иностранных капиталовложений в последние годы. По данным Юнктада, в 2017 г. Испания занимала 13-е место в мире по притоку иностранных инвестиций, в 2016 г. находилась на 12-м месте по инвестиционной привлекательности. На Рис. 1.3 и 1.4 рассмотрим динамику притока и оттока прямых иностранных инвестиций в 2013-2018 г., а в Табл. 1.7 и 1.9 – долю притока и оттока ПИИ в ВВП Испании за этот же период.

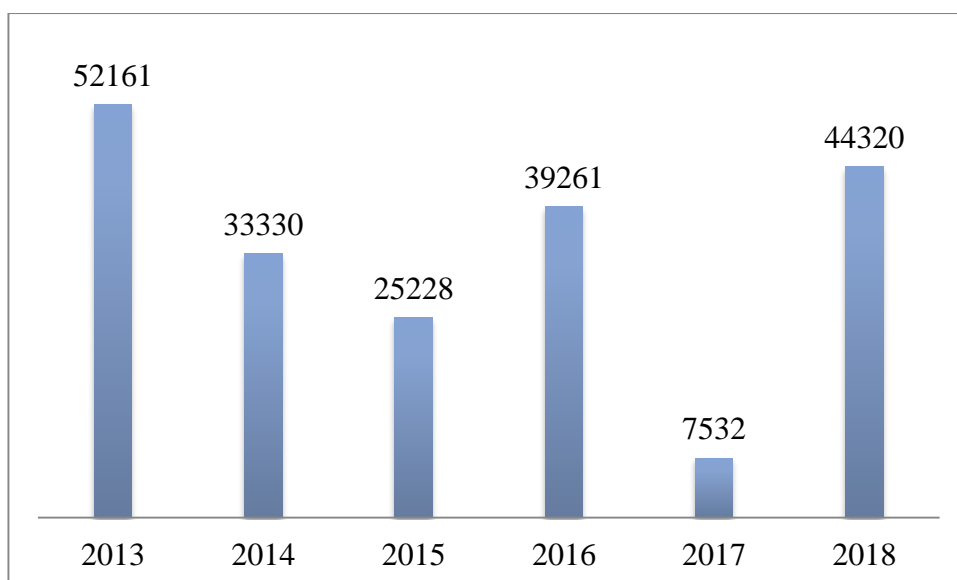


Рисунок – 1.3 Объем притока прямых иностранных инвестиций в Испанию
2013-2018 гг. (тыс. долл. США)

Источник: FDI flows Inward, Million US dollars, 2005 – 2018 Source: Benchmark definition, 4th edition (BMD4): Foreign direct investment: financial flows, main aggregates

С 2013 года наблюдается снижение объема притока ПИИ в Испанию. В 2017 году инвестиции составили лишь 0,57% от ВВП страны и уменьшились в 5,2 раза по сравнению с инвестициями в 2016 году. Однако в 2018 году ПИИ вновь увеличились. Такое уменьшение инвестиций связано с общей нестабильностью в мировой экономике. В 2017 году прямые иностранные инвестиции сократились в мире на 16%, до 1,52 трлн. долларов, отмечается в докладе ООН по торговле и развитию, при этом «сильное уменьшение» инвестиций отмечено в Европе (минус 27%) [43].

По географии происхождения иностранных инвестиций, более 80% от общего объема приходится на страны ЕС. Лидирующее положение занимает Люксембург (29,5% или 7,0 млрд. евро), далее следуют Нидерланды (17,0% или 4,0 млрд. евро), Германия (11,7% или 2,7 млрд. евро), Великобритания (13,3% или 3,1 млрд. евро), Франция (10,5% или 2,4 млрд. евро). В совокупности на эти 5 стран пришлось 82,0% всех иностранных инвестиций в Испанию в 2017 году. Высокая доля Люксембурга и Нидерландов в общем объеме ПИИ в экономике Испании объясняется тем, что крупные

международные компании предпочитают проводить инвестиционные операции через эти страны, пользуясь специальным налоговым режимом.

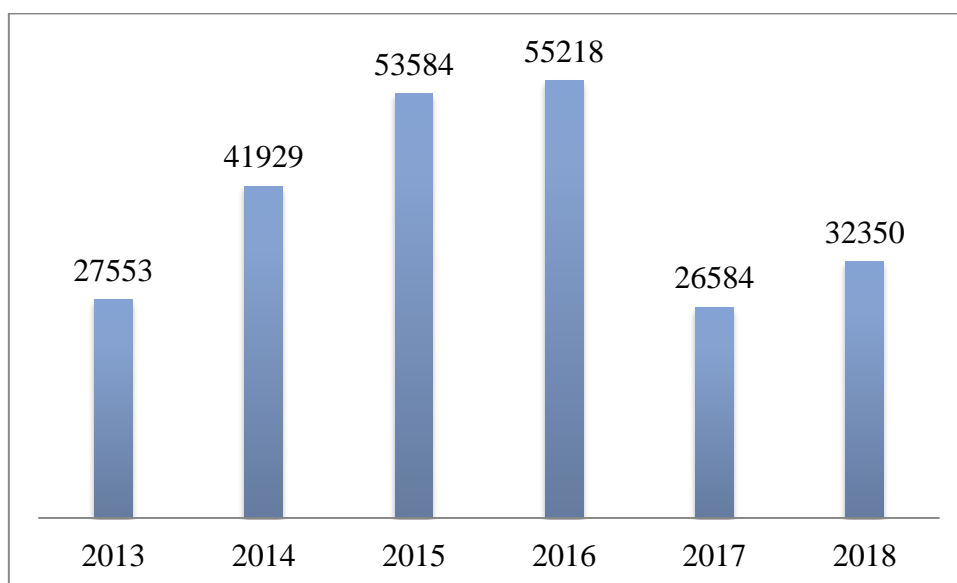


Рисунок – 1.4 Объем оттока прямых иностранных инвестиций из Испании
2013-2018 гг. (тыс. долл. США)

Источник: FDI flows Outward, Million US dollars, 2005 – 2018 Source: Benchmark definition, 4th edition (BMD4): Foreign direct investment: financial flows, main aggregates

С 20013 по 2016 года наблюдается тенденция увеличение объёма оттока ПИИ из Испании – ПИИ увеличились на 27665 тыс. долл. США. В 2017 году на фоне мирового уменьшения ПИИ испанские инвестиции также сократились в 2 раза. В 2018 году ПИИ увеличились, но не достигли уровня 2016 года и составили только 2,3% от ВВП.

Наибольший объем испанских инвестиций в 2017 г. был направлен в такие страны, как США – 2,80 млрд. евро (14,2%), Францию – 2,79 млрд. евро (14,1%), Мексику – 1,70 млрд. евро (8,7%), Канаду – 1,56 млрд. евро (7,9%), Нидерланды – 1,48 млрд. евро (7,5%) и Колумбию – 1,47 млрд. евро (7,5%), а также Бразилию – 1,05 млрд. евро (5,3%), Португалию – 0,97 млрд. евро (4,9%) и Ирландию – 0,94 млрд. евро (4,8%).

ПИИ привлекаются за счёт введения новой, направленной на привлечение, экономической политики. Испания последовательно и

динамично реализует стратегию внешнеэкономического развития страны, направленную на усиление роли Испании в мире, как надежного и перспективного экономического партнера. Основные аспекты стратегии были отражены в «Стратегии международной деятельности» («Estrategia de acción exterior»), принятой Правительством страны в 2015 г. Большинство секторов Испании открыты для прямых иностранных инвестиций, за исключением средств массовой информации и транспорта.

В Испании также развита система помощи и субсидий, предоставляемых компаниям через различные учреждения:

- CDTI – государственный центр по промышленному и технологическому развитию. Предоставляет широкий спектр субсидий и кредитов для технологических проектов;
- Государственный секретариат по инновациям Министерства экономики, промышленности и конкурентоспособности. Предоставляет гранты и кредиты проектам как государственных, так и частных компаний;
- «INVEST IN SPAIN» разработал программу поддержки иностранных компаний за счёт выделения до 200000 евро на проекты, связанные с высокой степенью инноваций;
- ENISA – Национальный институт по инновациям. Финансирует МСП до 1,5 млн. евро по льготным процентным ставкам, не требуя финансовых гарантий;
- Общественная организация RED.ES занимается продвижением проектов и стартапов в секторе информационных технологий;
- ICO – Официальный Кредитный институт;
- IDAE – Институт энергетической диверсификации и энергосбережения финансирует высокотехнологичные энергетические проекты. Возможность получить финансовую помощь имеют компании, объем инвестиций которых превышает 500 тыс. евро.

Одной из главных составляющих экономики Испании является туризм. По состоянию на февраль 2019 года испанская туристическая индустрия занимает первое место в мире в рейтинге международного туризма «The TourismRank». Благодаря развитию туристической инфраструктуры, улучшению транспортного, воздушного сообщения и надлежащей заботе об историческом наследии, Испания совершила в последнее время прорыв в мировом рейтинге наиболее популярных направлений для отдыха. В 2017 г. Испания приняла 82,2 млн. туристов (на 8,6% больше, чем в 2016 г.), которые потратили в стране более 86 млрд. евро, что на 12,2% больше, чем в 2016 г. В 2017 году Испания вышла на 2-ое место в мире по количеству иностранных туристов, опередив США в списке самых посещаемых стран мира, и в 2018 вытеснила с 1-го места Францию.

Число иностранных туристов, прибывающих в Испанию, в марте 2019 года выросло на 4,7 процента в годовом исчислении до 5,65 миллиона, после роста на 3,8 процента в предыдущем месяце. Посетители прибыли в основном из Франции (рост на 4,6 процента до 678 тысяч), Италии (рост на 13,5 процента до 321 тысячи), США (рост на 18,4 процента до 245 тысяч), Португалии (рост на 23,6 процента до 186 тысяч) и Ирландии (рост на 5,1 процента до 124 тысяч). Канария была основным пунктом назначения (23,7 процента от общего числа прибывших), затем следовали Каталония (22,6 процента) и Андалусия (15,1 процента). С учетом первого квартала года количество иностранных туристов увеличилось на 3,7 процента по сравнению с предыдущим годом и составило 14,22 миллиона. Количество туристов, прибывших в Испанию, составило в среднем 4626,58 тысячи человек с 1995 по 2019 год, достигнув рекордного уровня в 10493,44 тысячи человек в июле 2017 года.

Основным драйвером роста испанской экономики в 2017 г. являлась активизация внутреннего спроса. Также среди положительных факторов можно отметить сохранение высоких темпов создания рабочих мест (более

500 тыс. в год), постепенное сокращение бюджетного дефицита и рост инвестиций в строительство и производство. Испания по-прежнему находится на этапе интенсивного восстановления экономики, однако гораздо более сбалансированном, чем в предыдущих фазах подъема, что выразилось в положительном балансе из-за хорошей динамики экспорта и доходов туристической сферы.

ГЛАВА 2. АНАЛИЗ УЧАСТИЯ ИСПАНИИ В СИСТЕМЕ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ

2.1 Анализ международной торговли Испании

Испания является активным участником международной торговли. Страна занимает одно из ведущих мест в мировой экономике: по объему ВВП – 12-я в мире. Значительный рост объемов испанского экспорта и импорта за последние годы превратил ее в одну из наиболее интернационализированных стран: по экспорту товаров находится на 18-м месте в мире, по импорту товаров – на 15-м, по экспорту услуг – на 11-м, по импорту услуг – на 21-м. По объему привлеченных прямых инвестиций (557 млрд. евро) Испания находится на 14-м месте в мире и на 5-м среди стран ЕС. В соответствии с данными Министерства экономики, промышленности и конкурентоспособности Испании, по итогам 2018 г. экспорт испанских товаров достиг нового исторического максимума – 414,16 млрд. евро. В Таблице 2.1 рассмотрим экспорт и импорт товаров и услуг Испании.

Таблица 2.1 – Динамика экспорта и импорта товаров и услуг Испании, (млрд. евро)

Год	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Экспорт	330,45	339,50	356,09	370,48	400,22	414,16
Импорт	297,06	314,29	330,86	335,20	366,23	390,56

Источник: http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/show.do?dataset=sts_trtu_m&lang=en

С 2014 года экспорт Испании увеличился на 83,71 млрд. евро, импорт увеличился на 96,5 млрд. евро. И в экспорте и в импорте наблюдается тенденция к увеличению значения показателей. За рассматриваемый период сальдо товаров и услуг Испании было положительным, экспорт незначительно, но преобладает над импортом страны. В структуре экспорта и

импорта большую долю составляет товарный экспорт и импорт. В Табл. 2.2, представлены товарооборот Испании, товарный экспорт и импорт Испании.

Таблица 2.2 – Товарооборот, товарный экспорт, товарный импорт Испании в 2013-2017 гг. (млрд. евро)

Страна/Год	2013	2014	2015	2016	2017
Товарооборот	485	500,8	522,3	528,9	577,8
Экспорт	235,6	239,3	250,4	256,8	277,9
Импорт	249,6	261,5	271,9	272,1	299,8

Источник: http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/show.do?dataset=sts_trtu_m&lang=en

За рассматриваемый период товарооборот Испании увеличился. Товарный импорт преобладает над товарным экспортом. В 2017 году товарооборот Испании составил 577,8 млрд. евро. Испания экспортировала товаров на сумму 277,9 млрд. евро, а импортировала товаров на 299,8 млрд. евро. Рассмотрим также оборот услуг, экспорт и импорт услуг Испании в Таблице 2.3.

Таблица 2.3 – Оборот услуг, экспорт услуг, импорт услуг Испании в 2013-2017 гг. (млрд. евро)

Страна/Год	2013	2014	2015	2016	2017
Оборот услуг	142,4	152,9	164,7	176,8	188,7
Экспорт	94,9	100,2	105,7	113,7	122,3
Импорт	47,5	52,8	58,9	63,1	66,4

Источник: http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/show.do?dataset=sts_trtu_m&lang=en

За 5 лет оборот услуг увеличился. Но в обороте услуг преобладает экспорт услуг, в отличие от товарооборота, где преобладал импорт товаров. В 2017 году экспорт услуг Испании составил 122,3 млрд. евро, а импорт – 66,4 млрд. евро. По географическому признаку основными импортерами испанских услуг и экспортерами услуг в Испанию в 2017 году традиционно были страны Европы (32,892 млрд. евро и 40,482 млрд. евро соответственно),

такие как Великобритания, Германия, Франция, Нидерланды, Италия и Португалия.

На Рисунке 2.1 представлена структура товарного экспорта и импорта Испании за 2017 год. Основные страны экспорта – европейские страны. В 2017 году около 15% экспорта приходилось на Францию, так как это ближайшая по границам страна к Испании, также как и Португалия, которая входит в тройку стран (7%). На втором месте находится Германия с 11% экспорта. Из внерегиональных рынков Испания более всего экспортирует товаров в Марокко (2,9%). Россия с долей в 0,7% занимает 20-е место среди партнеров Испании по экспорту. За десять лет страны-партнеры не менялась, незначительно лишь менялись% их участия в товарных отношениях. В географической структуре импорта помимо европейских стран участвует Китай – 7%. Германия является лидером в импорте в 2017 году – 14%, на втором месте – Франция (12%). Из других партнеров вне ЕС можно выделить США с долей в 4,6% испанского 59 импорта. Россия с долей в 1,07% находится на 20-м месте среди основных партнеров Испании по импорту.

Таблица 2.4 – Товарная структура внешней торговли Испании в 2017 г.
(млн. евро)

Категории	Экспорт	Импорт
Продукты питания, напитки и табак	42 227,1	30 998,1
Сырьё	12 802,8	16 220,6
Минеральное топливо, смазочные материалы и родственные материалы	19 860,1	40 673,9
Химические вещества и сопутствующие продукты, т.п.	37 272,7	43 853,0
Другие промышленные товары	73 503,1	77 852,3
Оборудование и транспортное оборудование	93 726,5	100 201,1
Товары и операции, не классифицированные в других местах в МСТК	3 505,2	1 050,3

Источник: http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/show.do?dataset=ext_st_28msbec&lang=en

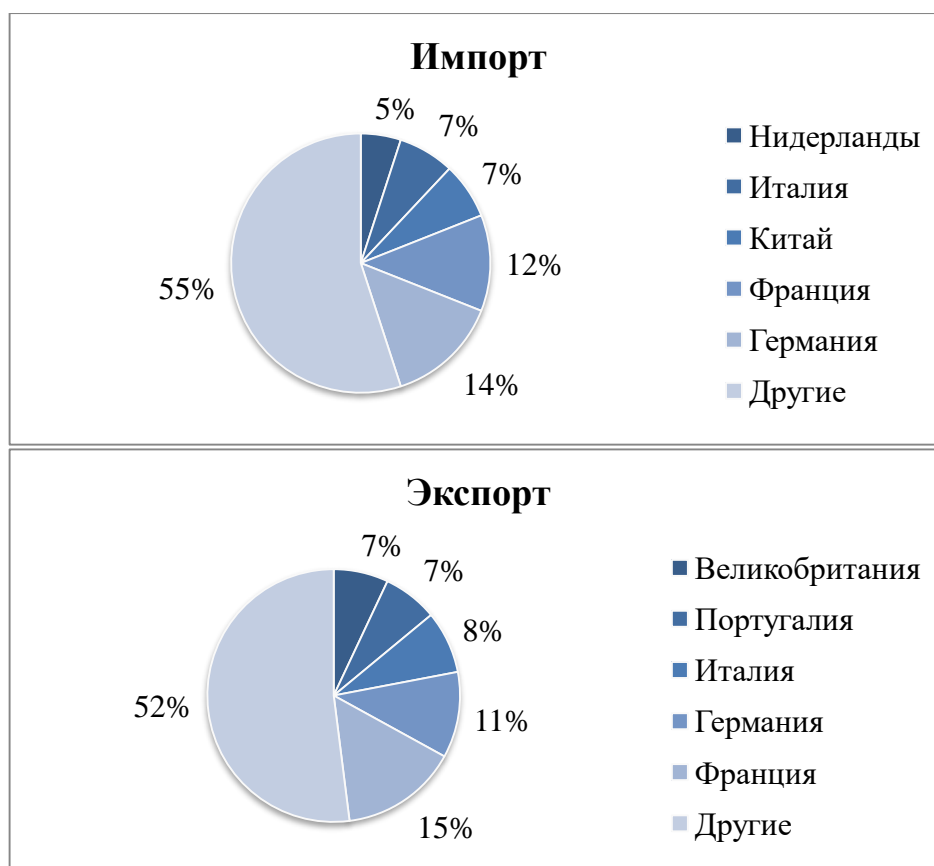


Рисунок – 2.1 Географическая структура внешней торговли Испании в 2017 г.

Источник: https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/Extra-EU_trade_in_goods

В Таблице 2.4 представлена товарная структура экспорта и импорта Испании в 2017 году. Наибольшую долю в товарной структуре экспорта и импорта занимают оборудование и транспортное оборудование. Рост экспорта был зарегистрирован по следующим товарным позициям: топливо – на 54,8%, пластмассовые изделия – на 10,4%, одежда – на 10,7%, металлопродукция – на 11,2%, растительные и животные масла – на 19,3%, алюминий и продукты из него – на 17%, рыба и морепродукты – на 11,2%, медь и продукты из нее – на 19,7%. Среди импортируемых товаров наибольшими темпами росли закупки самолетов и запчастей – на 55,5%, углеводородов – на 35,5%, медицинского оборудования – на 29,2%, пластмассовых изделий – на 9,7%, рыбы и морепродуктов – на 8,3%, промышленного оборудования – на 7,9%, мотоциклов и автокомпонентов – на 5%.

Рост испанского экспорта по итогам 2017 г. был обусловлен увеличением объемов продаж следующих товаров [39]:

- мясо и пищевые субпродукты - на 9,33% до 5703 млн. евро;
- рыбы, ракообразные и моллюски - на 10,47% до 3066 млн. евро;
- жиры, животные и растительные масла - на 16,25% до 4938 млн. евро;
- топливо минеральное - на 51,90% до 15654 млн. евро;
- парфюмерные масла - на 11,64% до 4044 млн. евро;
- пластмассовые изделия - на 9,96% до 10759 млн. евро;
- трикотажные одежда и аксессуары - на 10,14% до 4807 млн. евро;
- медь и медные изделия - на 18,13% до 2930 млн. евро;
- алюминий и алюминиевые изделия - на 16,19% до 3585 млн. евро;
- машины, оборудование и механические устройства - на 7,62% до 21214 млн. евро;
- транспортные средства и оборудование для железных дорог - на 25,32% до 1462 млн. евро;

Основной вклад в общий рост экспорта Испании внесли минеральные продукты (вклад в 2,5 п п), оборудование (1,9 п п), химические продукты (1,1 п п), а также продукты питания, напитки и табачные изделия (1,1 п п).

Одной из позитивных составляющих динамики экспорта в последние годы является расширяющаяся географическая диверсификация испанского экспорта. Экономическое восстановление в ряде развивающихся рынков привело к увеличению доли испанского экспорта на неевропейском направлении на 10,6% в годовом выражении. Доля испанского экспорта в ЕС уменьшилась с 66,3% в 2016 г. до 65,7% в 2017 г. Рост экспорта испанских товаров в Ближний Восток составил 1,3%, что аналогично показателю за 2016 г., в Латинскую Америку - 12,7%, в Северную Америку – на 10%, Океанию – на 23,5%, Африку – 8,5%. Также наблюдается значительный рост испанского экспорта в Азию (+ 11,2%), особенно в Китай (+ 24,4%). Показатели роста экспорта по странам распределились следующим образом:

Аргентина (51%), Нигерия (28,7%), Австралия (21,4%), Марокко (15,7%), Индонезия (15,6%), Филиппины (13, 5%), Мексика (12,2%), Канада (10,6%), Турция (10,6%), США (10%).

По итогам 2017 года импорт увеличился, что было обусловлено, прежде всего, ростом закупок следующих товаров [39]:

- мясо и пищевые субпродукты - на 9,34% до 1426 млн. евро;
- молоко и молочные продукты, яйца, мед - на 11% до 1829 млн. евро;
- жиры, животные и растительные - на 27,25% до 2948 млн. евро;
- рыбные и мясные консервы - на 20,88% до 1237 млн. евро;
- табак и табачное сырье - на 9,93% до 1618 млн. евро;
- минералы, шлак, зола - на 40,87% до 4806 млн. евро;
- топливо минеральное - на 32,54% до 40350 млн. евро;
- пластмассовые изделия - на 9,56% до 10481 млн. евро;
- медь и медные изделия - на 28% до 1647 млн. евро;
- алюминий и алюминиевые изделия - на 15,1% до 3095 млн. евро;
- машины, оборудование и механические устройства - на 7,73% до 29558 млн. евро;
- автотранспорт, тракторы - на 5,47% до 38964 млн. евро;
- летательные аппараты - на 31,88% до 5026 млн. евро;

Увеличение импорта связано с ростом внутреннего спроса и ростом цен на энергоносители, только на нефть цены выросли на 17%.

2.2 Внешнеэкономическая политика Испании

Внешнеэкономическая политика Правительства Испании направлена на повышение ее роли в решении глобальных экономических проблем, укрепление позиций страны. Испания не является полноправным членом G20, однако в последние годы регулярно (с 2008 г.) принимает участие в работе Группы 20 и является постоянным приглашенным членом. Испания

принимает непосредственное участие в работе более 50 международных организаций и профильных ведомств, в том числе, в работе Европейского агентства по безопасности и гигиене труда, Европейского космического агентства, Европейского агентства по контролю за рыбной ловлей, Международной Ассоциации воздушного транспорта, Европейского банк реконструкции и развития, Межамериканского банка развития, Международного центра сельскохозяйственных исследований в районе Средиземноморья, Организации по рыболовству в юго-восточной части Атлантического океана, Международной комиссии по сохранению атлантического тунца, Международного агентства по ядерной энергии, МВФ; Всемирной туристской организации и пр. Испания является членом ВТО и в настоящее время представлена в Организации Европейской Комиссией. Испания была членом ГАТТ с 1963 г. и является членом ВТО с момент ее основания в 1995 г. Испания не имеет позиции в ВТО, отличной от ЕС, по всем вопросам. Испания также является одной из стран – основателей ОЭСР. Испания представлена в ОЭСР Постоянным представительством Испании.

Изучим Таблицу 2.5, где представлены показатели внешнеторговых квот с 2013 года.

Таблица 2.5 – Внешнеторговая, экспортная и импортная квоты Испании 2013-2018 гг.(%)

Показатель/Год	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Внешнеторговая квота	30,59	31,50	31,77	31,54	32,86	33,30
Экспортная квота	32,22	32,71	32,93	33,12	34,32	34,28
Импортная квота	28,96	30,28	30,60	29,96	31,40	32,32

Источник: рассчитано автором по данным таблиц 1.4 и 2.1.

За 6 лет внешнеторговая квота Испания увеличилась на 2,71 процентных пункта. Экспортная квота в 2018 году стала равна 34,28%, что на 2,06 процентных пункта больше чем в 2013 году. Импортная квота

увеличилась на 3,36 процентных пункта и в 2018 году стала равна 32,32%. В основном наблюдается тенденция к росту квот, одна в 2016 году внешнеторговая и импортная квоты незначительно снизились по отношению к предыдущему году. Все показатели больше 25% и примерно близки к 34%, это означает то, что Испания демонстрирует значимую степень открытости экономики. Также, так как показатель экспортной и импортной квоты близки по значению (34% и 32%), то нельзя утверждать, что экономика страны зависит только от экспорта. Стоит отметить, что существует некий баланс между экспортом и импортом Испании.

Испания является активным участником Европейского союза, поэтому действия ЕС напрямую отражаются на экономики Испании. В 2017 г. в Испании в соответствии с директивами ЕС действовали антидемпинговые пошлины в отношении российских товаров: нитрат аммония; бесшовные трубы; феррокремний; сварные нелегированные трубы; фитинги для труб; трансформаторная сталь; алюминиевая фольга; отдельные виды холоднокатаного листового проката; отдельные виды горячекатаного проката. Подробный список мер, введенных ЕС в отношении российских товаров черной металлургии, горнодобывающей и агрохимической промышленности, содержится на сайте Министерства экономики, промышленности и конкурентоспособности Испании [45].

Испания, как член ЕС, поддерживает эмбарго на товары военного назначения из Афганистана, Азербайджана (Нагорный Карабах), Белоруссии, Китая, Египта, Ирака, Ирана, Ливана, Либерии, Ливии, Мьянмы, ЦАР, Конго, России, Сирии, Сомали, Судана, Зимбабве, а также на товары двойного назначения из Северной Кореи, Ирана, России и Сирии. Полный список ограничительных мер ЕС опубликован на сайте Европейской комиссии [36].

Испания имеет также политику поддержки национального экспорта. В целях поддержки национального экспорта в Испании существует целая система различных организаций, содействующих национальным компаниям

в осуществлении внешнеэкономической деятельности. Кроме того, на территории Испании находится одна свободная экономическая зона – Канарские острова (ZEC). Предприятиям, ведущим экономическую деятельность на территории Канарских островов, предоставляется ряд налоговых льгот, направленных на возмещение неблагоприятных условий, вызванных островным положением и удаленностью от территории испанского полуострова. Главными задачами указанной ОЭЗ являются привлечение инвестиций на Канарские острова и развитие торгово-экономических отношений Испании со странами Евросоюза, Латинской Америки, Западной и Северной Африки.

В настоящее время Испания явилась инициатором возобновления переговоров по заключению торгового соглашения между МЕРКОСУР (Южноамериканским общим рынком) и ЕС, которые были начаты 16 лет назад и до сих пор не завершены. При этом, переговоры предстоят сложные, поскольку, если Германия и Италия поддерживают заключение данного соглашения, то Франция, Ирландия, Польша и Венгрия выступают против, так как хотят защитить своих сельскохозяйственных производителей.

Особое внимание Испания уделяет Саммиту стран Средиземноморья в формате «Диалога 5+5». Интеграционное объединение «Диалог 5+5» было создано в 1990 г. с целью развития кооперации стран бассейна западного Средиземноморья. В него входят 5 европейских стран: Испания, Португалия, Франция, Италия и Мальта и 5 стран-соседей: страны Магриба (Марокко, Алжир, Ливия, Мавритания и Тунис). На саммитах ежегодно обсуждались следующие вопросы кооперации: транспорт (1995), миграция (2002), оборона (2004), туризм (2006), образование (2009), защита окружающей среды и возобновляемые источники энергии (2010), сельское хозяйство (2013), вода (2015), экономика (2013), инновации (2015), финансы (2017).

Еще одним локальным интеграционным объединением, в котором участвует Испания, является Евро-Средиземноморское партнерство и союз

для Средиземноморья, созданное для развития региональной интеграции и взаимодействия, в 2008 году в Париже. В настоящее время Союз объединяет 42 страны и основывается на исторической общности и географической близости стран-участниц. Практической целью является кооперация по конкретным проектам, входящим в Союз. Последняя встреча на уровне Министров иностранных дел прошла в Барселоне в январе 2017 года, на которой была выработана Дорожная карта на ближайшие годы.

Испания стремится расширять свои экономические отношения с зарубежными партнерами. В последнее время в стране был разработан механизм, позволяющий, не нарушая правила ЕС, активизировать двусторонние экономические отношения с приоритетными для Испании странами, с которыми подписываются декларации о Стратегическом партнерстве (*Asociación Estratégica Integral*), на основании которых реализуется механизм двусторонних регулярных консультаций для расширения экономического взаимодействия. Например, подобный план Испания подписала с Китаем, как страной-приоритетным партнером (подписан в 2005 г. и актуализирован в 2009 г.). Кроме того, в 2015 г. с Китаем был подписан «Интегральный План развития рынка 2015», имеющий целью увеличение объемов взаимной торговли и инвестиций.

Поскольку Испания придает большое значение развитию отношений со странами Азии, за последние годы Испания подписала несколько схожих документов, направленных на расширение экономического взаимодействия со странами региона. В 2013 г. с Японией был подписан документ, способствующий двусторонней кооперации «Ассоциация для мира, развития и инноваций». В 2015 году был подписан «Интегральный план по развитию рынков» с Индией. Испания стала первой из стран-членов ЕС, подписавшей в 2009 г. с Вьетнамом документ об установлении «Стратегической Ассоциации».

Следует отметить, что Испания в равной степени видит перспективы в развитии экономических отношений, как с развитыми, так и развивающимися странами Азии, Африки и Латинской Америки, проводя последовательную работу в направлении расширения интеграционного взаимодействия. Испания активно сотрудничает с международными интеграционными объединениями, в том числе Ассоциацией американских государств (OAS), Карибским сообществом (CARICOM), Экономическим сообществом стран Западной Африки (CEDEAO), Сообществом развития Юга Африки (SADK) и многими другими.

2.3 Участие Испании в интеграционном союзе – Европейский союз

Основным региональным интеграционным объединением, в котором Испания является полноправным членом, является Европейский Союз. Испания является активным членом ЕС с 1986 года. Рассмотрим основные макроэкономические показатели Испании и ЕС за 2017 год. В Таблице 2.6 представлены численность населения Испании и ЕС-28, а также численность трудовых ресурсов страны и ЕС-28.

Таблица 2.6 – Численность населения и трудовых ресурсов Испании и ЕС-28, 2017 г. (млн. чел)

Страна/Показатель	Численность населения	Численность трудовых ресурсов
Испания	46,4	23
ЕС-28	511,2	248,4

Источник: составлено автором по данным ЮНКТАД;

<http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx>; По данным Всемирного Банка:
<https://data.worldbank.org/indicator/sl.tlf.totl.i>

В 2017 году Испания вошла в шестерку стран в Европе по численности населения и ее численность составляет примерно 1/11 от всего населения ЕС. Испания в 2017 году имеет 23 млн. человек, составляющих трудовые ресурсы

страны – это примерно чуть выше среднего показателя в Европе. Трудовые ресурсы Испании составляют примерно 9% от всех трудовых ресурсов ЕС-28.

Таблица 2.7 – Макроэкономические показатели Испании и ЕС-28, 2017 г.

Страна/Показатель	ВВП (млрд. долл. США)	Темп прироста ВВП (%)	Инфляция (%)	Государственный долг (% к ВВП)
Испания	1311,9	2,98	1,96	98,4
ЕС-28	17284,8	2,57	1,70	81,6

Источник: составлено автором по данным ЮНКТАД
<http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx?ReportId=96>

В Таблице 2.7 рассмотрены показатели ВВП и темпы прироста ВВП Испании и ЕС-28 за 2017 год. В 2017 году доля ВВП Испании в ВВП ЕС-28 составила 7,6%. Испания является лидером среди европейских стран по росту ВВП. Темп прироста ВВП Испании выше, чем темп прироста ВВП ЕС-28 – на 0,41 процентных пункта.

Инфляция ЕС значительно меньше мировой инфляции. В 2017 году инфляции ЕС была 1,7%, в то время как мировая инфляция составила – 7,5%. Инфляция Испании выше инфляции ЕС-28 на 0,26 процентных пункта, но показатель остается в допустимых рамках. В 2017 году Испания является страной с наибольшим государственным долгом, превышающий средний показатель ЕС-28 на 16,8 процентных пункта.

Доля Испании в товарообороте ЕС в 2017 г. составила 5,91%. В Таблице 2.8 представлены доли товарного экспорта и импорта Испании и ЕС-28 в мировом товарном экспорте и импорте за 2017 год. Из данных видно, что доля Испании значительно мала, по сравнению с долей ЕС-28. Товарная структура внутриинтеграционной торговли представлена Испании в 2017 г. Представлена в Табл. 2.9.

Таблица 2.8 – Доля товарного экспорта и импорта Испании и ЕС-28 в мире, 2017 г.(%)

Страна/Показатель	Доля товарного экспорта	Доля товарного импорта
Испания	1,81	1,96
ЕС	33,32	32,26

Источник: составлено автором по данным ЮНКТАД
<http://unctadstat.unctad.org/wds/TableView/tableView.aspx>

Таблица 2.9 – , г.(%)

	Доля импорта Испании в ЕС	Доля экспорта Испании в ЕС
Сырьё	13,2	10,2
Продукты питания, напитки и табак	10,5	8,4
Минеральное топливо, смазочные материалы и родственные материалы	10,1	9,9
Химические вещества и сопутствующие продукты, т.п.	6,1	4,6
Другие промышленные товары	6,8	6
Оборудование и транспортное оборудование	4,3	3,6
Товары и операции, не классифицированные в других местах в МСТК	0,2	2,5

Источник: http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/show.do?dataset=ext_st_25msbec&lang=e

Основную долю импорта Испании в ЕС-28 и долю экспорта Испании в ЕС-28 занимает сырьё – 13,2% и 10,2% соответственно. Также большую долю имеет категории «продукты питания, напитки и табак» и «минеральное топливо, смазочные материалы и родственные материалы» - около 10%.

Доля в обороте услуг Испании в ЕС в 2017 г. составила 5,09%. Подробную структуру экспорта и импорта услуг Испании в ЕС-28 рассмотрим в таблице 2.10.

Таблица 2.10 – Структура экспорта и импорта услуг
внутриинтеграционной торговли Испании, 2017 г.(%)

Товарная группа/Показатель	Экспорт услуг	Импорт услуг
<i>Транспорт</i>	12,8	19,2
<i>Туризм</i>	49,1	29,2
<i>Другие услуги:</i>	34,9	49,9
Строительство	0,99	0,14
Страховые и пенсионные услуги	1,66	4,21
Финансовые услуги	2,63	4,61
Телекоммуникации, компьютерные и информационные услуги	9,08	8,94
Иные бизнес-услуги	17,5	22,9

Источник: составлено автором по данным ЮНКТАД
<http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx>

В структуре экспорта Испании преобладает туризм (49,1%). Другие услуги составляют 34,9% в структуре экспорта услуг ЕС в 2017 году, а именно иные бизнес услуги (17,5%), телекоммуникации, компьютерные и информационные услуги (9,08%), финансовые услуги (2,63%). Транспорт имеет 12,8%. В структуре импорта Испании преобладают другие услуги (49,9%), а именно иные бизнес услуги (22,9%), телекоммуникации, компьютерные и информационные услуги (8,94%), финансовые услуги (4,61%). Туризм составляет 29,2% в структуре импорта услуг ЕС в 2017 году – каждая четвертая поездка была проведена европейцами за границей, поскольку Испания является главным зарубежным туристическим направлением ЕС (почти 21% поездок за границу).

В 2017 г. 65,7% испанского экспорта был направлен в страны ЕС, что на 8% выше показателя предыдущего года. При этом поставки испанских товаров в страны, входящие в еврозону (51,6% экспорта), выросли на 8,5%, а в остальные страны ЕС (14,1%) – на 6,2%. В Таблице 2.11 показаны три крупнейших торговых партнеров в ЕС-28 в 2017 году.

Таблица 2.11 – Географическая структура внутриинтеграционной торговли Испании в 2017 г.

	Крупнейший партнер	2-й Крупнейший партнер	3-й Крупнейший партнер
Страна	Германия	Франция	Италия
%	23	19	12

Источник : http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/show.do?dataset=ext_st_28msbec&lang=en

В тройку крупнейших партнеров по торговле в 2017 году входят Германия, Франция и Италия. Германия составляет 23% в товарообороте Испании, Франция – 19%, Италия -12%.

Испания проводит единую политику Европейского Союза по стратегическим направлениям. Основными вопросами актуальной повестки дня ЕС и Испании в том числе, по которым ведется ежедневная работа, сосредоточена на 20 основных направлениях, обозначенных в «Европейской Стратегии 2020»:

Внутренний рынок. Единое пространства без границ, со свободным движением товаров, услуг, капиталов и людей, способствующий росту экономик стран-членов ЕС. За последние 10 лет товарооборот между странами ЕС ежегодно увеличивается на 15%. На постоянной основе ведется работа по гармонизации и взаимному признанию технических норм и правил. Проводимая политика в данном направлении способствовала созданию дополнительных 2,5 млн. рабочих мест и дополнительному росту экономики ЕС на 1,8% за последние 10 лет.

Занятость и социальная политика. Целью социальной политики ЕС является увеличение занятости населения, в особенности, молодежи, улучшение условий труда, мобильность рабочей силы, борьба с бедностью, гендерное равенство и модернизация системы социальных гарантий.

Сплоченность экономическая, социальная и территориальная. ЕС стремится сократить неравенство развития разных регионов стран, уделяя особое внимание сельской местности и наиболее неблагоприятным зонам с демографической и природной точек зрения с целью сбалансированного

развития всех своих территорий. Для достижения этой цели ЕС использует систему финансовой помощи, осуществляемой через специальные фонды. Испания является страной бенефициаром в данном направлении.

Сельское хозяйство. Сельское хозяйство является одним из центральных направлений политики ЕС, в формате Единой сельскохозяйственной политики, целью которой является улучшение производительности и гарантирования гражданам ЕС сельхоз безопасности. На финансирование сельского хозяйства в ЕС приходится порядка 40% бюджета ЕС. В период с 2014 по 2020 г. сельское хозяйство в Испании получит прямой помощи в сумме 35,7 млрд. евро.

Рыбная ловля. Единая политика рыбной ловли направлена на исключение незаконной ловли рыбы и развитие рыболовства. Финансовым инструментом единой политики рыбной ловли является ее финансирование из Европейского Фонда морского дела и рыболовства в период 2014-2020 гг. с общим объемом финансовых средств на сумму 6,4 млрд. евро. Испании среди стран ЕС предназначается наибольшая сумма в размере 1,16 млрд., т.е. порядка 20% - часть, эквивалентная ее доле в рыбной ловле стран ЕС.

Защита окружающей среды. Защита окружающей среды также является приоритетным направлением для ЕС и Испании, и регулируется нормативноправовой базой. Основными целями является сохранение, защита и улучшение состояния окружающей среды, защита здоровья людей, рациональное использование природных ресурсов.

Транспорт. Страны ЕС стремятся достигнуть единого транспортного пространства, которое облегчит передвижение граждан, товаров, а также сократит расходы и повысит безопасность.

Энергетика. Энергетика является приоритетным направлением работы ЕС, целью которой является создание внутреннего энергетического рынка с конкурентоспособными ценами, гарантия энергетической безопасности и стабильности поставок энергопродуктов, а также их безопасное

производство. В Стратегии 2020 прописаны цели снижения на 20% относительно 1990 г. выбросов парниковых газов и увеличение на 20% энергетической эффективности. Кроме того, отмечается значение развития современной и единой инфраструктуры в сфере энергетики, что является необходимым условием для достижения Единого внутреннего рынка газа и электроэнергии.

Промышленность. Целью промышленной политики ЕС является повышение ее конкурентоспособности и сохранение ее роли в росте экономик стран ЕС и занятости населения. С этой целью она интегрирована в прочие стратегии ЕС, в том числе, связанные с торговлей, инновационным развитием, занятостью, защитой окружающей среды и пр. Для достижения данных целей ЕС работает по таким направлениям, как ускорение адаптации промышленных производств к структурным изменениям, создание благоприятной среды для развития компаний и фирм, в том числе малых и средних предприятий, улучшение условия для бизнес-кооперации, способствование внедрению в промышленность инновационных и научно-технологических разработок.

Остальные 10 стратегических направлений развития ЕС и взаимодействия стран-членов ЕС, являются следующие: Защита потребителей; Трансъевропейские сети; пространство свободы, безопасности и права; Вопросы контроля границ и иммиграции; Юридическое взаимодействие по гражданским вопросам; Юридическое взаимодействие по уголовным вопросам; Защита и улучшение здоровья людей; Туризм; Культура; Образование, спорт, поддержка молодежи.

Вступление в Европейский Союз принесло Испании существенные выгоды как в экономической, так и в политической областях. Таким образом, Испания получила гораздо большую возможность оказывать реальное воздействие на ход международных дел. Положительное влияние политики на создание рабочих мест, образование, развитие бизнеса, модернизацию

транспортных сетей, инвестиции в НИОКР и состояние окружающей среды. Эффективность политики гарантируется принципами координации властей всех уровней, софинансирования программ из союзного и национального бюджетов и концентрации средств в проблемных регионах.

ГЛАВА 3. ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ ИСПАНИИ С РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИЕЙ

3.1 История развития отношений Испании с РФ

Испанско-российские отношения имеют долгую историю. За много лет русско-испанских связей наблюдаются и периоды сближения, и периоды с трудностями и долгими перерывами в отношениях. Но, не смотря на какие-либо возникающие трудности, между Испанией и Российским государством никогда не было военных столкновений и серьезных разногласий.

Начало регулярным политическим связям между Испанией и Россией было положено в декабре 1667 года, когда в Испанию прибыли члены российской дипломатической миссии во главе с царским стольником П.И. Потемкиным. Российское государство постепенно интегрировало в европейскую международную систему, развивая контакты и устанавливая официальные дипломатические отношения с Испанией. Серьезный шаг был сделан Петром I в 1722 году. Тогда Испания представлялась для России потенциальным союзником в складывавшемся в то время европейском "балансе сил". В свою очередь, и Испания, ущемленная Утрехтским миром, считала Россию своим естественным союзником. И уже в 1723 г. в Мадриде было открыто российское представительство, которое возглавил молодой князь С.Д. Голицын [8].

Вскоре, в отношениях между странами наступила длительная пауза, связанная расстановкой сил на политической арене Европы, не создававшая взаимной заинтересованности в поддержании связей. Но уже в конце восемнадцатого века была отмечена большая интенсивность взаимных контактов. Вторая половина 1811 - начало 1812 гг. знаменовали собой важный рубеж в русско-испанских отношениях. Оба государства сплотились для совместной борьбы с Францией Наполеона. В 1812 г. был подписан

русско-испанский союзный договор. Русско-испанские отношения этого периода заслуживают пристального внимания еще и потому, что они оставили глубокий след в сфере культуры, в истории общественной мысли, стимулируя взаимный интерес к проявлениям духовной жизни народов обеих стран.

Итоги Венского конгресса⁵ практически устранили Испанию от активного участия в делах послевоенного устройства Европы. Поэтому интенсивные дипломатические и торговые отношения между Россией и Испанией в последующие годы сыграли важную роль в упрочении международных позиций Мадрида.

В сентябре 1833 г. петербургский кабинет отказался признать право на престол за Изабеллой II⁶, и в дипломатических отношениях между Россией и Испанией наступила длительная, более чем двадцатилетняя, пауза.

С середины девятнадцатого века торговые, культурные и иные контакты между двумя странами вновь активизировались, после того, как Российское государство признало, и официально извинилась перед Королевой Испании. С назначением М.А.Голицына посланником в Испанию в 1856 году завершился процесс восстановления русско-испанских дипломатических отношений.

В конце девятнадцатого века русско-испанские политические отношения отличались стабильностью и взаимным миролюбием. Россия и Испания неизменно соблюдали нейтралитет по отношению к конфликтам, в которые была вовлечена одна из сторон. В мае 1877 г. испанское правительство заявило о своем нейтралитете на период войны России с Турцией, 20 апреля 1898 г. была принята Декларация "О нейтралитете России по случаю войны между Испанией и США". Такой характер отношений

⁵ Венский конгресс 1814-1815 гг. – общеевропейская конференция, в ходе которой была выработана система договоров, направленных на восстановление феодально-абсолютистских монархий, разрушенных французской революцией 1789 года и наполеоновскими войнами, и были определены новые границы государств Европы [9]

⁶ Изабелла II – королева Испании в 1833-1868 годах. Дочь Фердинанда. С 1837 года первый конституционный монарх страны.[10]

благоприятно сказывался и на развитии торговых и культурных контактов. Подобная тенденция в русско-испанских отношениях сохранялась и в XX веке. Во время русско-японской войны 1904-1905 гг. Испания заявила о своем нейтралитете, несмотря на оказанное давление японских представителей в Мадриде.

Дипломатические отношения между СССР и Испанией были установлены 28 июля 1933 г. и прекращены в марте 1939 г. в связи с гражданской войной в Испании и приходом к власти Франко. Дипломатические отношения были восстановлены 9 февраля 1977 г. Даже во время длительной паузы в дипломатических отношениях между СССР и франкистской Испанией существовала взаимная потребность в контактах в сфере торговли и морских перевозок. В 1969 году в Мадриде было открыто представительство Черноморского морского пароходства и привело к подписанию 15 сентября 1972 г. в Париже советско-испанского межправительственного торгового соглашения, по условиям которого стороны предоставляли друг другу режим наибольшего благоприятствования. Смерть Франко и демонтаж институтов диктатуры открыли путь к налаживанию сотрудничества государств. После интенсивных двусторонних переговоров 9 февраля 1977 г. Советский Союз и Испания обменялись нотами об установлении дипломатических отношений [9].

27 декабря 1991 года Испания официально заявила о признании России в качестве государства-преемника СССР. Главной правовой основой испано-российских отношений является Договор о дружбе и сотрудничестве, подписанный в Мадриде 12 апреля 1994 г. Первоначально имевший 10-летний срок действия, этот базовый документ впоследствии неоднократно продлевался по настоящее время.

С начала восемнадцатого века до самого конца двадцатого века российские представительства и посольства не имели в Испании

собственного здания, довольствуясь арендуемыми помещениями. Лишь в 1991 году было открыто первое посольство России в Испании в Мадриде. В настоящее время Российская Федерация имеет генеральное консульство в Барселоне, в то время как Испания в Стремянном переулке 31/1 имеет посольство в Москве.

3.2 Современные экономические отношения Испании и РФ

Вначале 2000-х российско-испанская торговля характеризовалась структурной стабильностью, что свидетельствовало о наличии сформировавшихся товарных потоков. Основной причиной опережающего роста российского экспорта являлось увеличение объема поставок в Испанию минерального топлива (нефти и нефтепродуктов), на которое в целом приходилось более 80% российского экспорта в Испанию. Около 10% составляла доля черных металлов, занимавших вторую позицию. На третьем месте находились цветные металлы (алюминий и никель) – порядка 2,5%. В свою очередь, российский импорт был гораздо более диверсифицированным. В первом десятилетии текущего века более 900 испанских промышленных и сельскохозяйственных компаний поставляли около 150 наименований продукции в Россию: Продовольственные товары (мясные и молочные продукты, вино, растительное масло, овощи и фрукты и т.д.), машины и оборудование, транспортные средства, электроприборы, строительные материалы и керамические изделия, мебель и другие товары для дома, одежда и обувь, металлы и металлоизделия, химические продукты.

В 2008-2009 гг. российско-испанское сотрудничество отличалось динамичным ростом взаимного товарооборота. С 1995 по 2008 гг. объем торговли между двумя странами вырос в 7,4 раза и превысил 10 млрд евро. При этом российский экспорт стабильно превышал импорт, обеспечивая России положительное внешнеторговое сальдо.

Несмотря на сравнительно высокую динамику двусторонней торговли, объем товарооборота далеко не отражал реальных хозяйственных возможностей двух стран. Это объяснялось ярко выраженной монотоварной (энергетической) составляющей российского экспорта и слабой ориентацией испанских экспортеров на товарных рынках РФ. Испанские экспортеры с повышенной осторожностью принимали решения о выходе на российские регионы.

Для того чтобы понять, схожи ли Испания и Россия, и какие имеются различия, рассмотрим позиции стран в различных мировых рейтингах (Табл. 3.1). Так, например, страны очень близки в рейтинге по уровню ВВП, уровню образования, в рейтинге Ведения бизнеса и в Индексе экономической сложности. Страны имеют и различия, например, в рейтинге по уровню ВНД на душу населения и в Индексе человеческого развития.

Таблица 3.1 - Места в рейтингах Испании и России в 2018 году

Рейтинг, 2018 год	Испания	Россия
По уровню валового внутреннего продукта ⁷	14	11
По уровню валового национального дохода на душу населения ⁸	35	67
Индекс человеческого развития ⁹	26	49
По уровню образования ¹⁰	36	32
Глобальной конкурентоспособности ¹¹	26	43
Ведения бизнеса ¹²	30	31
Индекс экономической сложности ¹³ (2017год)	28	27

Источник: составлено автором по данным мировых рейтингов.

Испания всегда выступала за дружественные отношения с Россией, но российское вторжение на Крымский полуостров прервало практически все

⁷ The World Bank: Gross Domestic Product 2018

⁸ The World Bank: Gross National Income per Capita 2018

⁹ United Nations Development Programme: Human Development Report 2018.

¹⁰ United Nations Development Programme: Education Index 2018.

¹¹ World Economic Forum: The Global Competitiveness Report 2018

¹² Doing business 2018

¹³ Индекс экономической сложности (the Economic Complexity Index (ECI)2017)

связи между Москвой и ЕС, в том числе и связи с Испанией. С 2014 по декабрь 2017 года было введено порядка 20 санкций. В настоящее время разрядка напряженности идет в обоих направлениях. Испания, которая никогда не была яркой сторонницей введения санкций ЕС в отношении России, сейчас с особой силой выступает за их отмену при условии выполнения Минских договоренностей. Война санкций между ЕС и Россией, несомненно, нанесла большой ущерб испанской экономике и испанско-российским отношениям в целом.

Испания – одна из стран, в наибольшей степени пострадавших от санкций. Экспорт в Россию концентрировался в большой степени на секторах, которые были затронуты ответными российскими мерами. В 2015 г. такие товары, как фрукты, овощи, рыба, мясо и молочные продукты почти полностью перестали импортироваться в Россию. Импорт машин и оборудования снизился на 24%, автомобилей – на 58%, фармацевтической продукции – на 65%. Существует и положительный момент наличия санкций – возможность развивать сотрудничество в иных отраслях, не подпадающих под ограничения. Небольшой рост двусторонней торговли после трех лет падения объясняется адаптацией бизнеса к политическим условиям. Из наиболее крупных проектов выделяется сотрудничество Группы «Черкизово» и Grupo Fuertes, контракт на поставку СПГ между НОВАТЭКом и Gas Natural Fenosa, а также партнерство «Газпром нефти» и Repsol. Также, в российско-испанских отношениях наблюдается макроэкономическое явление, известное как отклонение торговли: переориентация экспорта и импорта партнеров на другие международные рынки, что сыграло определенную роль в уменьшении товарооборота между стран.

На рисунках 3.1 и 3.2 рассмотрим более подробно динамику импорта и экспорта Испании за 10 лет с 2009 год по 2018 год. После кризиса 2008-2009 годов видно, как и импорт и экспорт имеют тенденцию к увеличению до 2012 г. После 2012 наблюдается небольшой спад товарооборота между странами.

На Рисунке 1 в 2014 году наблюдается резкое снижение объема импорта российской продукции в Испанию. А в 2015 импорт сократился практически в два раза. В последующий период до 2018 г. объем поставок в Испанию из России остается практически неизменным - около 3100 млн. евро за год. Экспорт же, напротив, с 2015 года имеет тенденцию к увеличению и, как показано на рисунке 3.2, в 2018 году составил около 2000 млн. евро. Можно утверждать, что из-за введения санкций Европейским союзом экспорт Испании менее изменился, чем импорт.

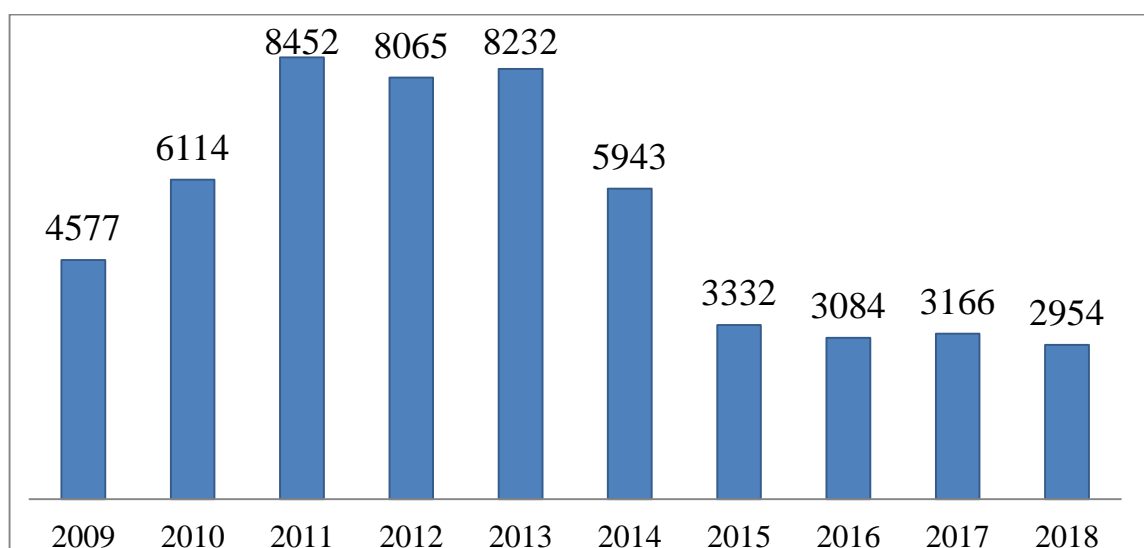


Рисунок 3.1 – Динамика импорта Испании из РФ в 2009-2018 гг, (млн. евро)

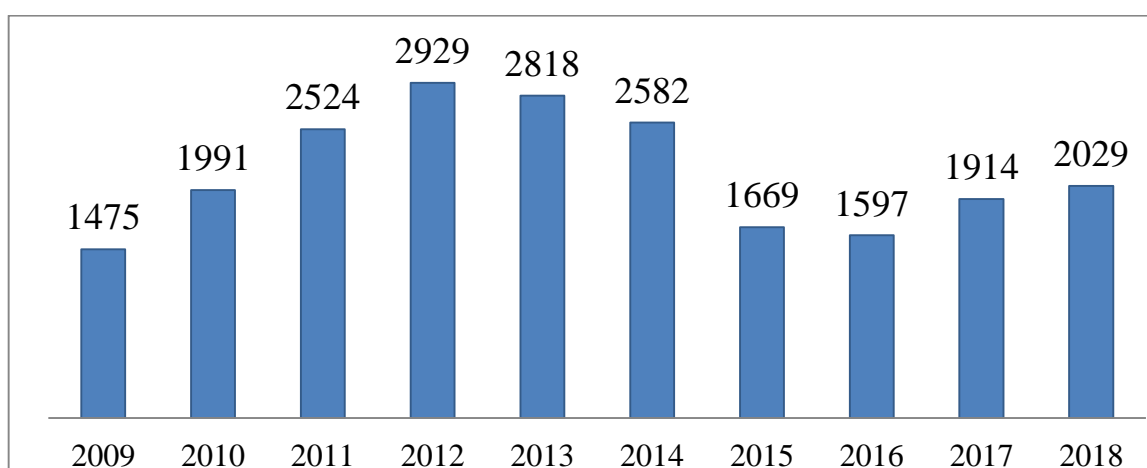


Рисунок 3.2 – Динамика экспорта Испании в РФ, 2009-2018 гг, (млн. евро)

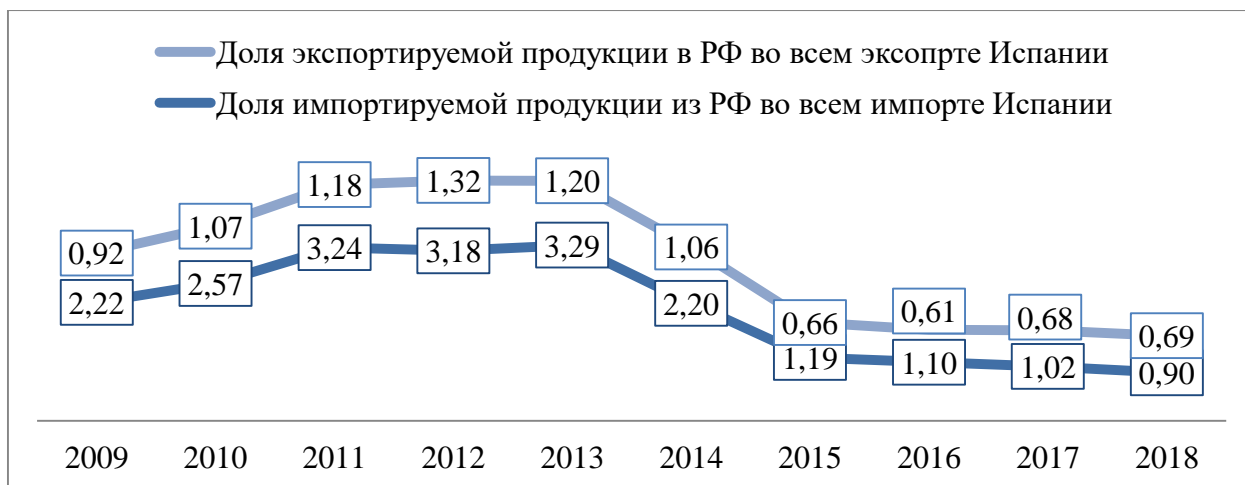


Рисунок 3.3 – Доля продукции РФ в экспорте и импорте Испании, 2009-2018 гг, (%)

Рассмотрим график на Рис.3.3, где в динамике представлены доля экспортируемой продукции в Россию во всем экспорте Испании, и доля импортируемой продукции из России во всем импорте Испании. Оба показателя коррелируются. До 2013 года идет плавное увеличение показателя, а с 2013 по 2018 гг. наблюдается резкое падение и закрепляется тенденция уменьшения доли экспорта и импорта, при этом доля экспортируемой продукции в Россию в экспорте Испании меньше, чем доля импортируемой продукции в РФ в импорте Испании.

На графике (Рис. 3.4) представлена динамика доли экспортируемой продукции в Испанию во всем экспорте РФ и доли импортируемой продукции из Испании в импорте России. Здесь же наблюдается превышение доли экспорта над импортом. Примечательно, что доля импортируемой продукции из Испании в импорте РФ десять лет практически не изменялся и оставался в рамках от 1 до 1,2, что нельзя сказать о доле экспорта, который демонстрирует тенденцию аналогичную представленной на графике (Рис.3.3).

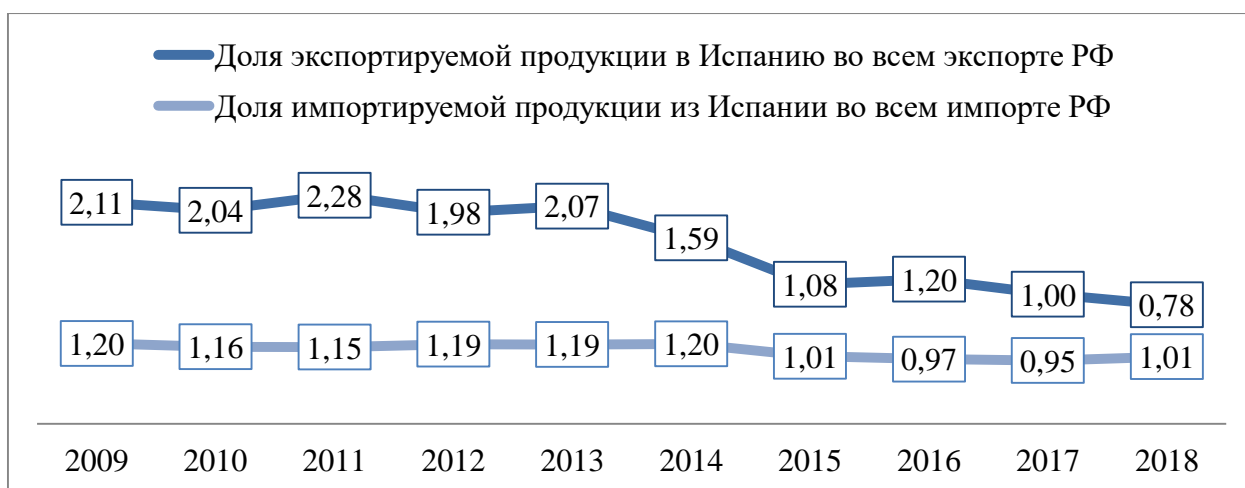


Рисунок 3.4 – Доля продукции Испании в экспорте и импорте РФ, 2009-2018 гг, (%)

Изучим более подробно товарные группы, входящие в экспорт и импорт Испании и России в 2017 году, которые представлены в Табл. 3.2 и 3.3.

Таблица 3.2 – Доля экспорта России в Испанию в 2017 году по товарным группам, (%)

Код	Наименование товарной группы	Доля в общем экспорте, %
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	72,42
72	Черные металлы	10,86
31	Удобрения	2,08
40	Каучук, резина и изделия из них	1,33
76	Алюминий и изделия из него	1,11
29	Органические химические соединения	0,95
28	Продукты неорганической химии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	0,91
23	Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных	0,72
41	Необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа	0,66

44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	0,6
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	0,47
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	0,41
3	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	0,35
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	0,35
39	Пластмассы и изделия из них	0,28
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	0,27
10	Злаки	0,21
70	Стекло и изделия из него	0,21

Источник: составлено автором по данным Ru-Stat, <https://ru-stat.com/date-M201610-201710/RU/export/ES>

В 2017 году 73% Испания импортировала из России топливо и нефть. 10% российского импорта в Испанию составили черные металлы. На третьем месте в доли товарного экспорта России стоит 31 код – Удобрения, которые занимают 2%. Каучук и алюминий имеют 1,33 и 1,11 доли в испанском импорте соответственно. Все остальные товарные группы имеют доли менее 1%.

В Табл. 3.2. представлена структура экспорта Испании в РФ. Товарные группы экспорта и импорта существенно различаются. Наибольшую долю в импорте России занимают средства наземного транспорта – 13%; 12,7% составляют реакторы и оборудование; 9,29% - фармацевтическая продукция; 6,25% занимают алкогольные и безалкогольные напитки. Электрические машины и оборудование занимают 5,92% в импорте России из Испании. Около 4% приходится на продукты переработки овощей и фруктов, остальное - пластмассы, каучук и изделия из черных металлов. Стоит отметить, что экспорт Испании в Россию намного разнообразнее, чем импорт.

Таблица 3.3 – Доля импорта России из Испании в 2017 году по товарным группам, (%)

Код	Наименование товарной группы	Доля в общем импорте, %
87	Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности	13,26
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	12,69
30	Фармацевтическая продукция	9,29
22	Алкобольные и безалкогольные напитки и уксус	6,25
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	5,92
20	Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих частей растений	4,14
39	Пластмассы и изделия из них	4,13
40	Каучук, резина и изделия из них	4,12
73	Изделия из черных металлов	3,43
69	Керамические изделия	3,2
38	Прочие химические продукты	3,06
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	2,93
32	Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и прочие красящие вещества; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики; полиграфическая краска, чернила, тушь	2,91
72	Черные металлы	2,24
89	Суда, лодки и плавучие конструкции	2,11
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	1,45
29	Органические химические соединения	1,34
94	Мебель; постельные принадлежности, матрацы, основы матрацные, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные или не включенные; световые вывески, световые таблички с именем или названием, или адресом и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции	1,34

Источник: составлено автором по данным Ru-Stat, <https://ru-stat.com/date-M201610-201710/RU/export/ES>

Можно заметить, что экспорт России в Испанию менее диверсифицирован, чем импорт. С одной стороны, Испания экспортирует больше видов продукции в РФ, тем самым продвигает свою национальную продукцию и производство. С другой стороны, Испания заинтересована в России как в партнере по импорту в основном только в энергетической и ресурсной отрасли, для другой же продукции Испания выбирает других партнеров с лучшим качеством и упрощенной логистикой. Из-за введенных ЕС санкций импорт из России стал еще менее диверсифицированным.

До настоящего времени сохраняется негативный политический фон для развития торгово-экономических связей между Россией и Испанией в результате введения санкций и ответных специальных экономических мер России на ввоз отдельных видов продукции из стран ЕС. В 2017 г. Испания продолжила следовать курсу США и стран НАТО, усилив при этом антироссийскую риторику из-за событий в Каталонии. Каталонский кризис вызвал неоднозначное отношение испанцев к России за «якобы имевшее место вмешательство российских хакеров»¹⁴ в каталонский референдум, что также повлияло на развитие двухсторонних торгово-экономических отношений.

Несмотря на поддержку Испанией введенных Брюсселем санкций в отношении России, и значительное снижение объема торговых связей между нашими странами в период 2014-2016 гг., Испания продолжает рассматривать Россию как значимого и перспективного торгово-экономического партнера с большим потенциалом роста. Несмотря на сокращение как стоимостных, так и физических показателей двусторонней торговли в 2014-2016 гг., а также нестабильную политическую конъюнктуру, с 2017 г. наблюдается восстановление положительной динамики в торговых связях между нашими странами.

¹⁴ Обзор Торгового представительства Российской Федерации в Королевстве Испания состояния экономики и основных направлений внешнеэкономической деятельности Испании за 2017 год

Наиболее привлекательными для испанских компаний являются автомобильный, энергетический, сельскохозяйственный сектора, а также сектор строительных материалов. Что касается инвестиционных проектов, то Россия занимает 35-ю позицию по показателю совокупного объема испанских инвестиций, но она поднялась на 7 позиций по сравнению с предыдущим годом. На рисунках 3.5 и 3.6 представлены ПИИ из Испании в РФ и ПИИ в Испанию из РФ соответственно.

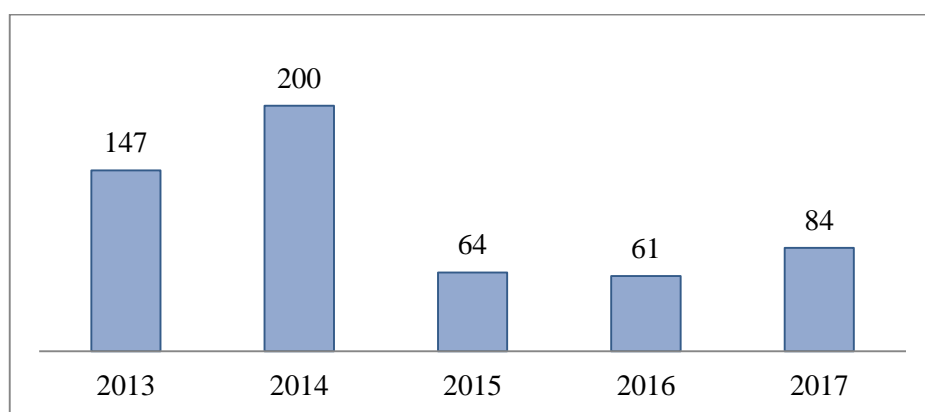


Рисунок 3.5 – Прямые инвестиции из Испании в Российскую Федерацию (участие в капитале, реинвестирование доходов и долговые инструменты), (млн. долл. США)

Источник: составлено автором по данным платежного баланса Российской Федерации - сальдо операций

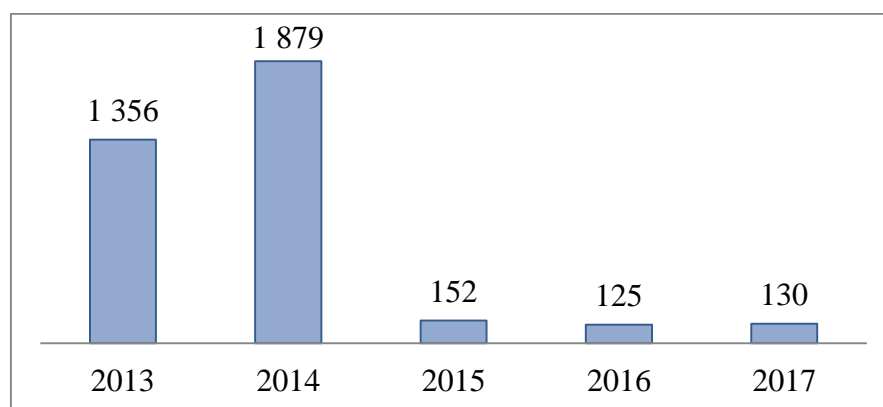


Рисунок 3.6 – Прямые инвестиции из Российской Федерации в Испанию (участие в капитале, реинвестирование доходов и долговые инструменты), (млн. долл. США)

Источник: составлено автором по данным платежного баланса Российской Федерации - сальдо операций

По данным Испанского института внешней торговли ICEX, в 2017 г. в России было зарегистрировано и осуществляло свою торговую или инвестиционную деятельность 107 испанских компаний. Примерами инвестиционного взаимодействия Испании с Россией являются:

1. В феврале 2017 года СП Группы «Черкизово» и Grupo Fuertes ООО «Тамбовская индейка» начала розничные продажи продукции из мяса индейки под новой торговой маркой «Пава-Пава», которые поступили в продажу в супермаркеты.
2. В июле 2017 г. ПАО «Газпром нефть» и испанская компания «Repsol» подписали Меморандум о взаимопонимании, определяющий направления развития сотрудничества в рамках совместного предприятия по освоению углеводородных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре. Меморандум заинтересованность сторон в дальнейшем развитии компании «ЕвротэкЮгра» - совместного предприятия «Газпром нефти» и Repsol.

Что касается российских инвестиций в Испанию в 2017 г., можно отметить следующие проекты:

1. Приобретение АО "МХК "ЕвроХим миноритарного пакета акций (50%-1 акция) испанской компании Hispalense de Liquidos, семейного предприятия по производству жидких NPK-блендов. Благодаря этой сделке EuroChem получило доступ к новым производственным мощностям и техническому ноу-хау, что позволит расширить ассортимент премиальных удобрений группы.
2. В июне 2017 года ПАО «Энел Россия» (входит в международный холдинг Enel Investment Holding B.V.) выиграло тендер, организованный Министерством энергетики России, на строительство 2 ветропарков - в Ростовской обл. и ветропарк в Мурманской области, который будет введен в эксплуатацию к 2021 году. Общий объем инвестиций, необходимый для строительства двух ветропарков,

составит порядка 405 миллионов евро. Вырабатываемая ветропарками электроэнергия будет продаваться на российском оптовом рынке. В качестве технологического партнера для реализации этих проектов было выбрано совместное немецко-испанское предприятие Siemens – Gamesa, один из крупнейших в мире производителей ветряных турбин..

3. В марте 2017 года совместно с Минпромторгом России была разработана дорожная карта по размещению заказа продукции компании INDITEX на российских предприятиях легкой промышленности. Фабрики, с которыми были проведены переговоры от компании INDITEX получили задание на выполнение тестовых образцов. На сегодняшний день ряд брендов группы компаний INDITEX ведут работу с 11 фабриками, с которыми подписаны договоры экспорта товаров в Испанию, размещены заказы на контрактное производство товаров в России. По итогам 2017 года объем экспорта товаров, произведенных на российских фабриках по заказу группы компаний Inditex для продажи во всей мировой сети магазинов составил почти 1 млн евро.

За период становления испанско-российских отношений двустороннее сотрудничество приобрело собственную «кинетическую энергию», позволившую сохранить положительные импульсы даже в условиях усилившихся российско-западных противоречий.

3.3 Перспективы развития испанско-российских экономических отношений

Россия и Испания сегодня заинтересованы в дальнейшем развитии двустороннего диалога с акцентами на сотрудничество в политической, экономической и культурно-гуманитарной сферах, и о проблематике отношений между Российской Федерацией и Евросоюзом.

К числу перспективных направлений российского экспорта, имеющих потенциал для продвижения на испанских рынок, можно отнести:

- 1) энергетика: несмотря на снижение сырьевой составляющей в структуре российского экспорта в Испанию, поставки сырой нефти и нефтепродуктов, СПГ, топлива для атомной энергетики являются ведущим направлением. Кроме того, потенциал российско-испанского торгового взаимодействия имеют такие направления, как: энергосберегающие технологии, альтернативная энергетика; использование испанского опыта в области ветровой и солнечной энергетики; совместное сооружение электростанций, в-третьих, странах;
- 2) сельское хозяйство: привлечение испанских инвестиций технологий в строительство теплиц и овощехранилищ; в создание инфраструктуры для сбыта, хранения и переработки продовольствия, в выращивание и переработку сельскохозяйственной продукции; поставки из России кормов для животных;
- 3) химическая промышленность: положительную тенденцию имеют поставки минеральных удобрений в Испанию, продукции органической и неорганической химии, в том числе оксиды и гидроксиды хрома, углероды, оксиды, ациклические кислоты, гетероциклические соединения и др.
- 4) строительство: привлечение испанских инвестиций в сооружение крупномасштабных и сложных инфраструктурных проектов в области дорожного строительства, строительства высокоскоростных железных дорог, метро, жилищного строительства, объектов спортивной инфраструктуры;
- 5) легкая промышленность: размещение заказов испанских ритейлеров одежды на российских текстильных предприятиях;

- 6) судостроение: трансфер испанских технологий с учетом локализации в России производства судового и рыбопромыслового оборудования, разработка дизайна и оформления интерьера пассажирских судов российского речного флота, размещение производства судовой мебели в России;
- 7) автомобилестроение: создание в России производств компонентов для автомобилестроения;
- 8) IT-технологии: поставка российского программного обеспечения. Например, 7 ноября 2018 года Россия и Испания договорились создать совместную группу по кибербезопасности, для предотвращения незаконного вмешательства (распространения дезинформации) в дипломатических отношениях между странами .[17]

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Страна обладает богатой культурой и большим потенциалом, однако ее экологический и технологический прогресс требует большого внимания. Испания имеет множество сильных сторон. Испания имеет выгодное географическое положение в Европе; это ворота в Средиземное море и Северную Африку. Стратегическое расположение страны привлекает иностранные инвестиции. В стране четко определена инвестиционная политика, активно поддерживаемая правительством и отраслевыми ассоциациями производителей. Сильная туристическая индустрия является еще одной уникальной составляющей Испании.

Наиболее развитыми сферами в стране являются автомобилестроение, аэрокосмическая промышленность, судостроение, химическая и фармацевтическая промышленность. Испания является 2-м производителем автомобилей, 5-м в аэрокосмическом и фармацевтическом секторах в Европе.

Испания имеет демографические проблемы – уменьшение численности населения, уменьшение рождаемости, старение населения, увеличение прибывших мигрантов.

В 2018 году ВВП Испании достиг 1208,3 млрд. евро, а ВВП на душу населения – 25,9 тыс. евро. 4-й год подряд экономика находится в стадии роста с уровнем прироста ВВП – около 3%. Большую часть в структуре ВВП в 2017 г. составляют услуги – 72,91%, промышленность – 24,13%, сельское хозяйство – 2,96%. Испания является одной из стран в ЕС с наибольшим государственным долгом – 96,9% от ВВП в 2018 году и с высоким показателем безработицы – 15,6%. В 2018 году инфляция достигла 1,18%.

Испания является привлекательной страной для иностранных инвестиций и одним из основных реципиентов прямых иностранных капиталовложений в последние годы. В 2017 г. Испания занимала 13-е место

в мире по ПИИ, в 2016 г. находилась на 12-м месте по инвестиционной привлекательности.

Туристическая индустрия по состоянию на февраль 2019 года занимает 1-е место в мире в рейтинге международного туризма. В основном Испанию посетили французы, итальянцы, американцы, португальцы и ирландцы.

Экспорт и импорт товаров и услуг увеличился с 2017 по 2018 гг. и составил – 414,16 и 390,16 млрд. евро соответственно. Товарооборот достиг 577,8 млрд. евро, в то время как оборот услуг – 188,7 млрд. евро. Основными странами-партнерами являются европейские страны: большую часть экспорта приходилось на Францию – 15%, импорта – на Германию – 14%.

Внешнеэкономическая политика Правительства Испании направлена на повышение ее роли в решении глобальных экономических проблем, укрепление позиций страны. Внешнеторговая квота страны в 2018 году – 33,3% - демонстрирует открытость экономики Испании. Основным региональным интеграционным объединением, в котором Испания является полноправным членом, является Европейский Союз. Испания является лидером среди европейских стран по росту ВВП. Доля Испании в товарообороте ЕС в 2017 г. – 5,91%. Основную долю экспорта и импорта в ЕС-28 занимает сырьё – 13,2% и 10,2%. Доля в обороте услуг Испании в ЕС-28 -5,09%. В структуре экспорта услуг преобладает туризм – 49,1%. В внутриинтеграционной географической структуре торговли лидерами являются: Германия, Франция и Италия.

Испанско-российские отношения имеют долгую историю и в настоящее время страны продолжают взаимодействовать. В 2017 году 73% Испания импортировала из России топливо и нефть. 10% российского импорта в Испанию составили черные металлы. Наибольшую долю в импорте России занимают средства наземного транспорта – 13%; 12,7% составляют реакторы и оборудование; 9,29% - фармацевтическая продукция. До настоящего времени сохраняется негативный политический фон для

развития торгово-экономических связей между Россией и Испанией в результате введения санкций и ответных специальных экономических мер России на ввоз отдельных видов продукции из стран ЕС. Во время введенных санкций в отношении России, и значительное снижение объема торговых связей между странами в период 2014-2016 гг., Испания продолжает рассматривать Россию как значимого и перспективного торгово-экономического партнера с большим потенциалом роста.

Несмотря на развитую инфраструктуру и значительную привлекательность в качестве туристического направления, слабая историческая экономическая история Испании оставила долговременный след в современной экономике. С высоким уровнем долга, большим количеством безработных и не большими инвестициями в исследования и разработки, Испания находится в замкнутом круге. Заглядывая в будущее, экономика Испании испытывает серьезные опасения, связанные с призывами Брексита и Каталонии к независимости.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Авилова А.В. Испания, ЕС и еврозона: динамика взаимоотношений. М.: МГИМО (У) МИД РФ, 2013.
2. Агафшин М.М. Факторы миграции населения арабских стран Азии в ЕС, 2017
3. Акопян, В. З. История стран Западной Европы в 2 ч. Часть 2. Франция. Испания: учебник для академического бакалавриата / М.: Издательство Юрайт, 2019
4. Аникеева Н.Е. Внешняя политика Испании в XX-XXI / М: МГИМО Университет, 2011
5. Асеев Р.М. Торгово-экономические отношения между Россией и Испанией на современном этапе: возможности дальнейшего развития и основные проблемы. М., 2006
6. Башкатов Б.И. Международная статистика, 2-е изд. – М.: Издательство Юрайт, 2017
7. Венский конгресс // Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона: в 86 т. (82 т. и 4 доп.). – СПб, 2015
8. Волосюк О.В. Внешняя политика Испании в XVIII веке: становление испано-русских отношений. М. 2001.
9. Волосюк О.В. Российские дипломаты в Испании. 1667-2017, М. 2016.- с. 226-228.
10. Воронцов А.В., Глотов М.Б. Демография, Юрайт, 2018
11. Долгова, В. Н. Социально-экономическая статистика: учебник и практикум для академического бакалавриата / М: Издательство Юрайт, 2019
12. Европейский союз на пороге XXI века: выбор стратегии развития/ Под ред. Ю. А. Бордо, О. Б. Буторина. М., 2001

- 13.Елисеева И.И. Демография и статистика населения, 3-е изд. – М.:
Издательство Юрайт, 2017
- 14.Ефимова М. Р. Социально-экономическая статистика, Юрайт, 2014
- 15.Игнатов И. В. Исследование воздействия демографических факторов
на основные индикаторы социально-экономического развития, 2012
- 16.Каналес Э. Развитие торгово-экономических отношений Испании с
Россией: современное состояние, ключевые проблемы и перспективы:
М., 2011
- 17.Кудрявцев, А. Е. Испания в Средние века / А. Е. Кудрявцев. М.:
Издательство Юрайт, 2019
- 18.Кузин С.И Старение населения: социально-экономический аспект, 2018
- 19.Медушевский Н.А. Миграционный кризис в Европе через призму
статистических данных, 2017
- 20.Мышлявцева С.Э. Анализ туристских потоков в странах Южной
Европы (на примере Испании) // Географический вестник, 2015
- 21.Погорлецкий А.И. Экономика стран и регионов – М.: Издательство
Юрайт, 2017
- 22.Сидоренко Т.В. Испания: перспективы перехода к инновационной
модели экономики. – // Вестник РГГУ, Экономические науки, 2012
- 23.Сиряева К.А. К вопросу о роли Испании в НАТО и ЕС, 2008
- 24.Тарле Е.В. Испанские короли. - Ростов-на-Дону: Феникс, 1998. - С. 330.
(Исторические силуэты)/ Под редакцией профессоров Лависса и Рамбо.
История XIX века - М.: ОГИЗ, 1938
- 25.Фельтина А.Н. Все об Испании. Страны мира / Издательство: Фолио,
Харьков, 2006
- 26.Хасбулатов Р. И. Мировая экономика: учебник для бакалавров – М
Издательство Юрайт, 2018 – 884с

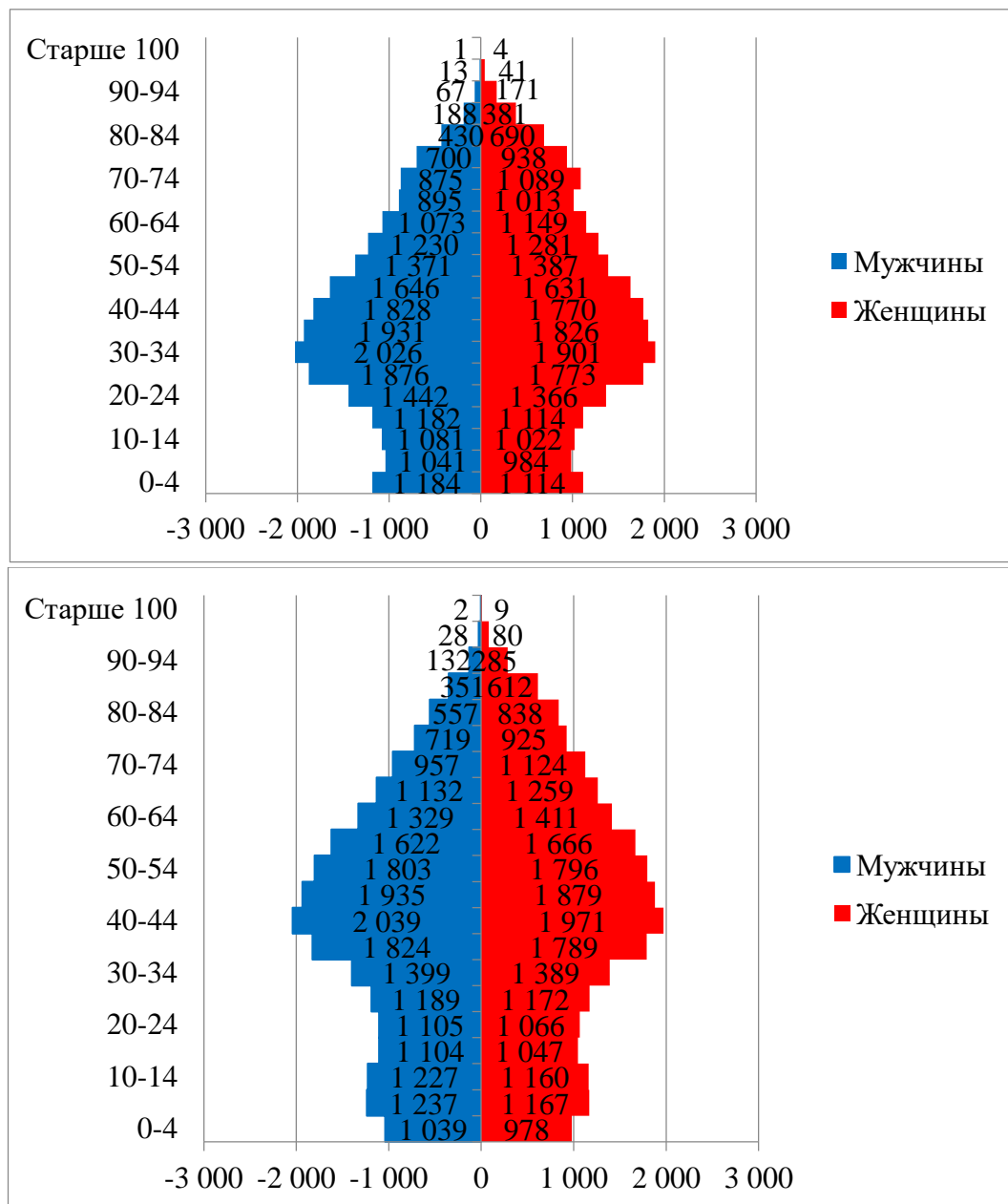
- 27.Хасбулатов Р.И. Международная торговая политика в 2 ч. Часть 1 2-е изд., пер. и доп.: учебник для бакалавриата и магистратуры – М.: Юрайт, 2019
28. Хасбулатов Р.И. Международные экономические отношения – М.: Издательство Юрайт, 2018
- 29.Final draft of climate deal formally accepted in Paris, CNN, Cable News Network, Turner Broadcasting System, Inc.12.12.2015
- 30.Russia and Spain Agree to Cooperate on Cyber Security, Fight Fake News, The Moscow times, 7.11.2018
- 31.World trade Organization International Trade Statistics 2017. – Р. 94
- 32.Официальный сайт по миграции, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://migration.iom.int/europe/>, дата обращения 21.05.2019
- 33.Официальный сайт ВТО, [Электронный ресурс] – Режим доступа:<http://www.wto.com/>, дата обращения 12.05.2019
- 34.Официальный сайт Группы Всемирного Банка, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://data.worldbank.org/>, дата обращения 13.05.2019.
- 35.Официальный сайт МВФ, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.imf.org/>, дата обращения 12.05.2019
- 36.Официальный сайт Мирового Экономического Форума, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.weforum.org>, дата обращения 12.05.2019
- 37.Официальный сайт ООН, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.un.org/ru>, дата обращения 12.05.2019
- 38.Официальный сайт правительства Испании, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.defensa.gob.es>, дата обращения 22.05.2019
- 39.Официальный сайт статистики ЕС, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ec.europa.eu/eurostat/data/database>, дата обращения 12.05.2019

- 40.Официальный сайт статистики Испании, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.ine.es/en>, дата обращения 1.05.2019
- 41.Официальный сайт статистики РФ, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>, дата обращения 10.05.2019.
- 42.Официальный сайт Федеральной таможенной службы России, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://customs.ru/index.php>, дата обращения 11.05.2019.
- 43.Официальный сайт ЮНКТАД, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://unctadstat.unctad.org>, дата обращения 1.05.2019
- 44.Рейтинг «Индекс восприятия коррупции», [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://transparency.org.ru/research/indeks-vospriyatiya-korrupsiyi/>, дата обращения 20.05.2019.
- 45.Сайт Министерства экономики, промышленности и конкурентоспособности Испании», [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.comercio.mineco.gob.es/>, дата обращения 20.05.2019

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение 1. Половозрастные пирамиды Испании 2006 и 2017 гг.

(тыс. человек)



Источник: составлено автором по данным: Population structure by gender and age-group, annual, 1950-2050, UNCTADstat