



2

ENTRETIENS





Tous les entretiens se préparent!

Il y a une différence entre l'entretien avec un client et l'entretien interne de présentation PM/Commerciaux

☐ Entretien avec le client

Vous devez essayer de présenter et mettre en valeur vos compétences et vos expériences en rapport avec la demande de prestation ou d'appel d'offre.

☐ Entretien présentation PM/Commerciaux

Vous devez présenter en 5 minutes une image la plus précise possible de:

- Ce que vous êtes
- Ce que vous savez faire et de ce que vous voulez faire

L'important est de **convaincre** vos interlocuteurs, que votre « profil », vos **compétences** et votre **volonté** peuvent répondre à leurs recherches!

Pour convaincre vous devez rassurer : Sélectionnez vos messages !







• Qui suis-je? • Quel est mon rôle / ma fonction? • Quelles sont mes compétences ? • Mon offre de service • Quels sont mes points forts





Qui suis-je?

- Mon « Moi »
- Politesse
- Ma présentation (Nom, prénom, Rôle)
- Diplômes et/ou formations
- Certifications, langues, localisation





Quel est mon rôle / ma fonction

- Rôle et/ou fonction
- Les activités qui vous définissent ou vous correspondent le mieux
 - Choisir les plus significatives
 - Ancienneté dans ce rôle ou cette fonction





Quelles sont mes compétences

- « Savoir faire »
- Détail de vos compétences techniques
 - Principales (expertises, maitrisées)
 - Secondaires (ou optionnelles)
 - Choisir les plus significatives





Mon offre de service?

- Offre de service
- Rôle ou fonction chez le client
- 10 actions prépondérantes qui représentes bien votre rôle chez le client
 - Synthétique, factuel et pertinent





Quels sont mes points forts?

• « Savoir être »

- Les traits de caractère personnels
 - Comportementaux (relation aux autres)
- Adaptabilité, résistance au stress, disponibilité, force de proposition
- Reprécisez votre offre (ex: Comme vous l'aurez compris suite à ma présentation, je recherche un poste de « Ingénieur DevOps »
- Ouvrir le débat des questions / réponses
- Politesse



Photo

Prénom NOM

Rôle

ETUDES

Etudes

COMPETENCES

o Compétences



LANGUES

Langues

CERTIFICATIONS

o Badge certifications

PRINCIPALES REFERENCES

Entreprise	Descriptif de la mission, activités
	- Environnement technique :
	Environmente technique.



- ☐ Préparer vos entretiens
- Entraînez-vous, vous devez raconter votre histoire
- ☐ Veillez à votre posture
 - Soignez votre posture et votre langage corporel
 - Ecoutez attentivement votre interlocuteur
 - Répondez toujours de manière positive
 - Etablissez un contact chaleureux
 - Instaurer un climat optimiste
 - Adoptez une attitude positive
 - Gérez votre stress grâce à une bonne respiration
 - Et souriez : Il témoigne de votre optimisme et votre niaque!





QUESTIONS RÉPONSES





GETTHE FUTURE YOUWANT