

空き家

202202214 相原百香

202201832 安池海夕

202201821 藤田来実

202202229 鎌田莉子

202202226 小野真采



01 問題

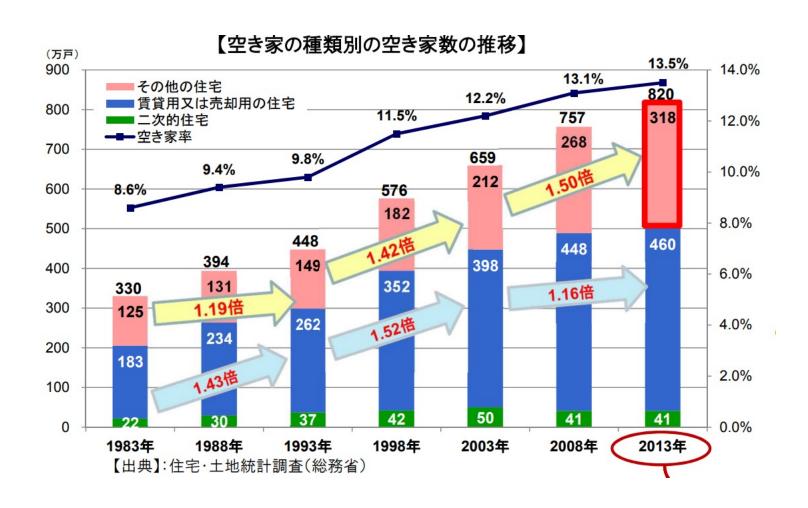
02 事業提案

03 事業内容

04 ビジネスモデル

05 将来像(今後)

問題



20年で1.8倍に増加

448万戸⇒820万戸

空き家の増加による問題

・建物の老朽化・崩壊

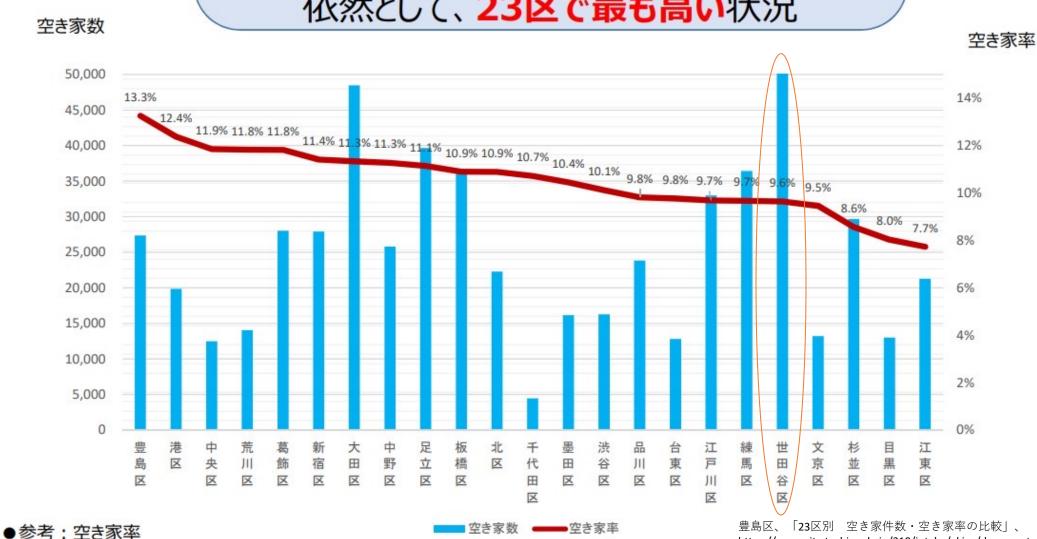
・危険生物の棲家

・衛生面での問題による近隣住民への被害



23区別 空き家数・空き家率の比較

空き家率は15.8%が13.3%に、 依然として、23区で最も高い状況



https://www.city.toshima.lg.jp/310/jutaku/akiya/documents/akiya_23ku_hikaku.pdf

■ 住みたい街(自治体)ランキングTOP20

順位	昨年	自治体名	得票数	但画家
			100000000000000000000000000000000000000	100 100 100 100
1位	2位	世田谷区	602	1.1%
2位	1位	港区	597	1.1%
3位	3位	武蔵野市	537	1.0%
4位	5位	渋谷区	471	0.9%
5位	6位	鎌倉市	384	0.7%
6位	4位	目黒区	371	0.7%
7位	7位	新宿区	263	0.5%
8位	9位	横浜市中区	259	0.5%
9位	8位	杉並区	226	0.4%
10位	10位	文京区	225	0.4%
11位	13位	横浜市西区	223	0.4%
12位	15位	さいたま市浦和区	214	0.4%
13位	11位	さいたま市大宮区	206	0.4%
14位	18位	浦安市	205	0.4%
15位	21位	藤沢市	202	0.4%
16位	19位	中央区	194	0.4%
17位	15位	豊島区	184	0.3%
18位	14位	品川区	182	0.3%
19位	12位	千代田区	166	0.3%
20位	17位	中野区	165	0.3%
		26,955	50.1%	
	今	9,788	18.2%	

回答者数 53,853名

事業提案



OUR VISION

あなたの好きな街で夢見た生活を応援させてください

事業内容

空き家の調査

Webサイトの運営

利用者と空き家所有者な どとの仲介役

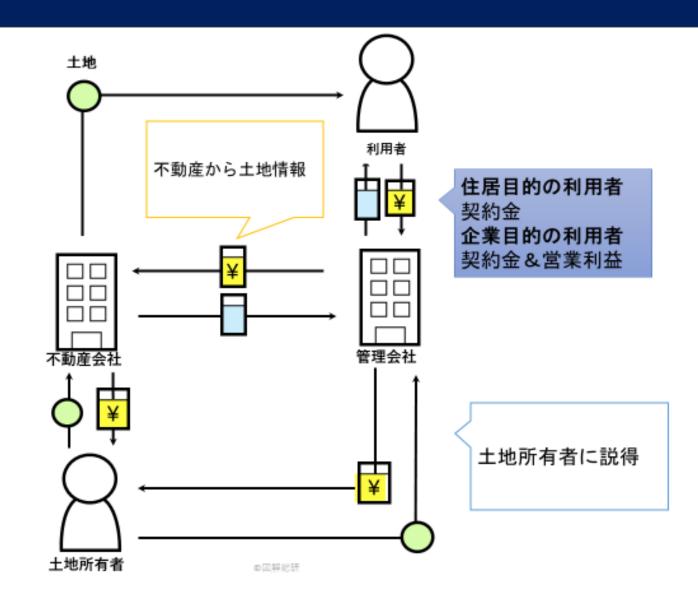
POINT

普通に家を買ったり、借りたりするときとの差別化を図る

ビジネスモデルキャンバス

パートナー	主要活動	価値提	案	顧客との関係	顧客	
自治体	土地の譲渡まで ・低コストで企		業チャレンジ	信頼関係	都心部に	
	一貫して担当する		***	IL-IXIAIN	移り住みたい人	
	A CIED 10	並及に家になれたりは			19900000	
		・普通に家に住むよりは、			+>->	
		安く家を借りれる			・お金がなけど、	
					なにかのチャレンジ	
	→+>11>1 →	・アクセスがし	やすい	イーラリ	をしたい人	
	主なリソース			チャネル		
	空き家			スマホ		
				(webサイト)		
	webサイトの					
	運営サイト					
コスト構造			収益の流れ			
空き家の調査			・空き家を使った企業をしたい人の場合			
	TC3/07#9E			売上利益から仲介手数料10%		
 空き家所有者への説得			, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,			
エミがが行出、心がは			 ・ただ住みたい人の場合			
======================================						
顧客への発信			契約金			

ビジネスモデル



今後の展望について

空き家の減少を目的とし、生活環境の改善を目指す ハードルの高い空き家の活用方法の提案 空き家の可能性を一緒に探すお手伝い