

Contato

pramires593@gmail.com

www.linkedin.com/in/pablo-ramires-4124411a4 (LinkedIn)

Principais competências

Atividades de integração de equipe

Resolução de problemas

Habilidades analíticas

Languages

Inglês (Professional Working)

Certifications

COMUNICAÇÃO EM NEGÓCIOS E MÍDIAS SOCIAIS

INGLÊS: INCREMENTANDO O VOCABULÁRIO

INGLÊS: VOCABULÁRIO ESSENCIAL

ARGUMENTAÇÃO E ANÁLISE DE DISCURSO

LIDERANÇA E DESENVOLVIMENTO DE EQUIPES

Pablo Ramires

Profissional de Negócios

Belo Horizonte, Minas Gerais, Brasil

Resumo

Profissional com experiência em vigilância e segurança patrimonial, bem como área de vendas, atualmente, em transição de carreira, com foco na área de dados. Conhecimento em tecnologias como SQL Server, Google Big Query, Power BI, linguagem DAX, Python (Numpy e Pandas), e extração de dados de plataformas ERP via Rest API.

Formação inclui treinamentos em Microsoft Power BI, computação em nuvem, data science, Google Big Query e análise de dados com Python. Tenho habilidades em modelagem de dados, design de visualizações, tratamento de dados, entre outros pontos desenvolvidos constantemente.

Realização do projeto "Buscando Dados da API do Gestão Clik" em que foram utilizados modelos do Figma para criar protótipos iniciais e, em seguida, criação de painel no Power BI. O projeto resultou em uma ferramenta poderosa para tomada de decisões estratégicas, identificando tendências, oportunidades e pontos de atenção.

Competências incluem API, desenvolvimento, tratamento de dados, design, análise, transformação de dados, e muito mais. Preparado para contribuir efetivamente em projetos de análise de dados e focado em alcançar o objetivo de ser um analista de dados qualificado.

Analista de Dados | SQL Server | Power BI | Cloud Básico | HML | DAX | Pacote Office Master | Data Scientist Básico | Rest API | Python | Numpy | Pandas | Seaborn | Matplotlib | Estagiário de Dados | Banco de Dados | Inteligência de Negócios | Visualização de Dados | Estagiário de Análise de Dados.

Experiência

Neugebauer Alimentos S/A

Promotor de vendas

março de 2022 - Present (2 anos 5 meses)

Belo Horizonte, Minas Gerais, Brasil

- Colaboração com gerentes para ajuste e otimização de estratégias de vendas.
- Observação minuciosa do ponto de venda em busca de oportunidades para implementar novas estratégias promocionais.
- Coleta de feedback valioso dos clientes para aperfeiçoar as estratégias promocionais.
- Recebimento de reconhecimento e prêmios por desempenho excepcional, demonstrando dedicação e excelência.
- Colaboração estreita com equipes de marketing para a execução eficiente de promoções e campanhas.
- Realização de avaliações contínuas das estratégias promocionais, visando otimizações constantes.
- Monitoramento da concorrência e análise de mercado para identificar oportunidades estratégicas.
- Identificação e resolução de problemas no ponto de venda para garantir uma experiência positiva para o cliente.
- Participação ativa em programas de fidelização de clientes para manter e expandir a base de clientes.
- Coleta de dados e métricas relevantes para a avaliação do retorno sobre o investimento em ações promocionais.
- Preparação de relatórios periódicos sobre o desempenho das estratégias de vendas e promoções.
- Vendas | Estratégias | Análise de Mercado | Estratégias de Vendas | Ações Promocionais | Feedback de Clientes | Otimização | Campanhas | Merchandising | Relatórios | Eventos Promocionais | Treinamento | Fidelização de Clientes | Monitoramento de Concorrência | Resolução de Problemas | Coleta de Dados | Visibilidade de Produtos | Desempenho de Vendas | Promoções | Desenvolvimento de Equipe | Mercado de Consumo | Estratégias de Negociação | Clientes Potenciais | Parcerias Estratégicas | Análise de Tendências | Comunicação com Clientes | Estratégias de Crescimento | Foco em Resultados | Alcançar Metas | Gestão de Contas.

Grupo Souza Lima

Vigilante patrimonial

fevereiro de 2022 - dezembro de 2023 (1 ano 11 meses)

Belo Horizonte, Minas Gerais, Brasil

- Monitoramento e proteção de propriedades e bens da empresa.
 - Realização de rondas de segurança para garantir a integridade do patrimônio.
 - Controle de acesso de pessoas e veículos nas instalações.
 - Resposta a incidentes de segurança e aplicação de medidas adequadas.
 - Colaboração com equipes de segurança para assegurar a eficácia das medidas de proteção.
 - Treinamento contínuo em tecnologias de segurança emergentes.
 - Utilização de dispositivos móveis para relatórios em tempo real e comunicação eficaz.
- Vigilante | Patrimonial | Segurança | Monitoramento | Propriedades | Bens | Rondas | Controle de Acesso | Incidentes | Proteção | Habilidades de Tecnologia | Sistemas de Segurança | Câmeras de Vigilância | Equipamentos de Detecção | Sistemas de Controle de Acesso | Treinamento em Tecnologia | Dispositivos Móveis | Comunicação Eficaz | Indicadores de Segurança | Segurança Eletrônica | Segurança Física.

Bromo Segurança E Vigilância Armada

Agente de vigilância

novembro de 2021 - dezembro de 2023 (2 anos 2 meses)

Belo Horizonte, Minas Gerais, Brasil

- Monitoramento e garantia da segurança de propriedades e ativos.
- Realização de rondas de vigilância para manter a integridade do patrimônio.
- Controle de acessos de indivíduos e veículos nas instalações.
- Pronta resposta a incidentes de segurança e aplicação de medidas apropriadas.
- Cooperação com equipes de segurança para fortalecer a eficiência das medidas de proteção.
- Integridade do Patrimônio | Habilidades de Segurança | Controle de Acessos | Posto de Vigilância | Cumprimento de Normas | Prevenção de Perdas.

DMA Distribuidora S/A - EPA

Repositor

agosto de 2019 - julho de 2020 (1 ano)

- Reposição de estoque de mercadorias nas prateleiras de forma eficiente e organizada.
- Monitoramento de níveis de estoque para garantir disponibilidade de produtos.
- Coordenação com a equipe para otimizar a disposição dos produtos.

- Atendimento às necessidades dos clientes e assistência na localização de produtos.
- Manutenção de registros precisos de estoque e inventário.
- Resolução de problemas de estoque e identificação de oportunidades de melhoria.

Formação acadêmica

Anhanguera Educacional

Postgraduate Degree, Estatística Aplicada a Negócios · (junho de 2024 - maio de 2025)

Anhanguera Educacional

Postgraduate Degree, Inteligência de Mercado · (julho de 2024 - fevereiro de 2025)

Anhanguera Educacional

Postgraduate Degree, Gerenciamentos e visualização de dados para negócios. · (junho de 2024 - fevereiro de 2025)

Anhanguera Educacional

Postgraduate Degree, Data Science e Analytics · (junho de 2024 - fevereiro de 2025)

Faceminas Pós-graduação EAD

Postgraduate Degree, Inteligência Artificial · (maio de 2024 - fevereiro de 2025)