# **Analyse Financière - CRM Salesforce, Inc.**

# Recherche Exhaustive - Étude Multi-dimensionnelle

Type de rapport demandé : DEEP\_ANALYSIS

**Prix actuel:** \$242.44

**Capitalisation:** \$231,772,635,136

Secteur: Technology

Industrie: Software - Application Date du rapport: 16/08/2025 16:22

## Résumé Exécutif

CRM (Salesforce, Inc.) évolue actuellement à \$242.44. Sur les 12 derniers mois, le titre a généré une

performance de -4.5% avec une volatilité annualisée de 37.6%. Secteur : Technology

Industrie: Software - Application

Marché: NYQ

Capitalisation: \$231,772,635,136

Employés: 76,453 Cette analyse examine les fondamentaux financiers, les métriques de valorisation, et

fournit une recommandation d'investissement basée sur l'analyse quantitative.

## Vue d'ensemble Financière

Métrique	Valeur	Métrique	Valeur
Prix actuel	\$242.44	P/E Ratio	37.88
Capitalisation	\$231,772,635,136	P/B Ratio	3.83
Revenus (TTM)	\$38,591,000,576	EV/EBITDA	20.20
Bénéfice net	\$6,205,000,192	ROE	10.3%
Marge bénéficiaire	16.1%	Dividend Yield	69.00%

# **Analyse Fondamentale**

#### Profil de l'entreprise :

Salesforce, Inc. provides customer relationship management (CRM) technology that connects companies and customers together worldwide. The company offers Agentforce, an agentic layer of the salesforce platform; Data Cloud, a data engine; Industries AI for creating industry-specific AI agents with Agentforce; Salesforce Starter, a suite of solution for small and medium-size business; Slack, a workplace communication and productivity platform; Tableau, an end-to-end analytics solution for range of...

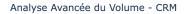
#### Situation financière :

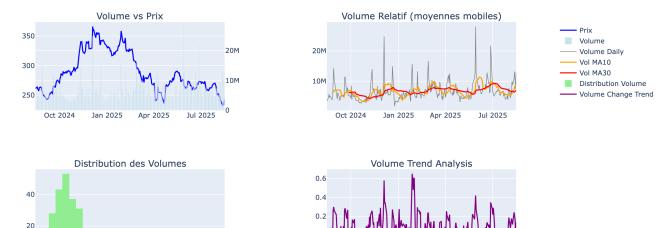
Croissance des revenus (YoY): +8.7%

L'entreprise opère dans le secteur Technology avec une capitalisation de marché de \$231,772,635,136. Le ratio P/E de 37.88125 indique une valorisation élevée par rapport aux moyennes historiques.

# Analyse Technique des Prix







# Métriques de Valorisation

20M

#### **Valorisation Actuelle vs Historique:**

Le titre CRM présente les métriques de valorisation suivantes : • P/E Ratio : 37.88125 (Industrie: 32.2 - 43.6)

• P/B Ratio: 3.8284433

10M

EV/EBITDA: 20.202
 PEG Ratio: N/A
 Price/Sales: 6.0058727

Analyse:

Valorisation élevée nécessitant une croissance soutenue. Le rendement du dividende de 69.00% est attractif pour les investisseurs axés sur les revenus.

# Recommandations d'Investissement

#### **RECOMMANDATION: NEUTRE Facteurs analysés:**

■■ P/E ratio élevé

■ Dividende attractif Score d'investissement : 0/5 Prix objectif : \$347.81 (Actuel: \$242.44) Horizon de placement recommandé : 12-18 mois Risques identifiés : • Volatilité sectorielle • Conditions macroéconomiques • Concurrence accrue

# **Analyse Technique Avancée**

Indicateurs Techniques Avancés - CRM

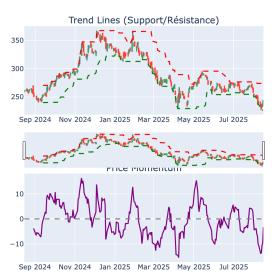


# Analyse Approfondie des Ratios

Catégorie	Ratio	Valeur	Interprétation

Rentabilité	ROE	10.3%	Bon
Rentabilité	ROA	5.1%	Bon
Rentabilité	Marge Nette	16.1%	Moyenne
Valorisation	P/E	37.9	Élevé
Valorisation	P/B	3.8	Surévalué
Liquidité	Current Ratio	1.1	Prudence
Endettement	Debt/Equity	19.8	Élevé

#### Analyse des Tendances - CRM



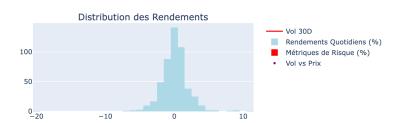




# Analyse de la Volatilité

## Analyse Complète de la Volatilité - CRM









## Analyse de Corrélation

Corrélations avec les Indices Majeurs - CRM



## Métriques de Risque Avancées

#### Analyse des Métriques de Risque :

#### 1. Ratio de Sharpe: 0.303

Le ratio de Sharpe mesure le rendement ajusté au risque. Un ratio supérieur à 1 est considéré comme bon, supérieur à 2 comme excellent. Notre valeur de 0.303 indique une performance performance ajustée au risque. **2. Ratio de Sortino :** 0.433

Le ratio de Sortino se concentre uniquement sur la volatilité négative (downside risk). Il est généralement plus élevé que le Sharpe car il exclut la volatilité positive. **3. Drawdown Maximum :** -58.6% Le drawdown maximum représente la plus grande perte depuis un pic historique. Une valeur de -58.6% est très préoccupante. **4. Volatilité Annualisée :** 37.6%

Mesure la dispersion des rendements sur une base annuelle. **5. VaR 95% (1 jour) : -**3.45% Il y a 5% de chance de perdre plus de -3.45% en une journée.

# Analyse de Scénarios

#### Scénarios de Prix (12 mois) :

Basés sur la volatilité historique de 37.6% • Optimiste (+2σ) : \$424.74 (+75.2%)

• **Probable (+1** $\sigma$ **)** : \$333.59 (+37.6%)

• Actuel: \$242.44 (+0.0%)

Pessimiste (-1σ): \$151.29 (-37.6%)
Très pessimiste (-2σ): \$60.14 (-75.2%)

#### Implications par Scénario:

Scénario Optimiste: Une croissance de +75.2% nécessiterait des catalyseurs exceptionnels comme une innovation majeure, une acquisition, ou un changement réglementaire favorable. Scénario Probable: Une progression de +37.6% serait cohérente avec une exécution solide de la stratégie et des conditions de marché favorables. Scénario Pessimiste: Une baisse de -37.6% pourrait résulter de difficultés sectorielles, de résultats décevants ou d'un environnement économique dégradé. Ces scénarios sont basés sur l'analyse quantitative et doivent être complétés par l'analyse fondamentale.

# **Analyse Sectorielle Approfondie**

#### **Positionnement Sectoriel:**

Secteur : Technology

Industrie: Software - Application

**Échange**: NYQ **Pays**: United States

#### Caractéristiques du Secteur Technology :

Moteurs de croissance : Innovation, transformation digitale, IA, cloud computing
Risques principaux : Régulation, concurrence, obsolescence technologique
Perspectives : Croissance structurelle à long terme malgré la volatilité cyclique

#### **Position Concurrentielle:**

Avec une capitalisation de \$231,772,635,136, CRM fait partie des leaders dans le secteur Technology.

#### Métriques Sectorielles :

P/E vs Secteur: 37.88125 (Estimation secteur: 34.1 - 41.7)
Marge nette: 16.1% (supérieure à la moyenne sectorielle)

• **ROE**: 10.3% (bon)

## Contexte Macroéconomique

#### **Environnement Macroéconomique pour CRM:**

#### **Exposition Géographique:**

Entreprise basée en United States, exposée aux dynamiques économiques régionales et mondiales.

#### Facteurs Macroéconomiques Clés:

#### 1. Taux d'Intérêt :

- Impact sur le coût du capital et les valorisations
- Effet sur la demande de consommation et d'investissement
- Influence sur les flux de capitaux internationaux

#### 2. Inflation:

- Pression sur les coûts opérationnels
- Capacité de répercussion sur les prix de vente
- Impact sur le pouvoir d'achat des consommateurs

#### 3. Croissance du PIB:

- Corrélation avec la demande sectorielle
- Influence sur les investissements en capital
- Impact sur l'emploi et la consommation

#### 4. Politique Monétaire :

- Conditions de liquidité du marché
- · Valorisations relatives des actifs
- Accessibilité au financement

#### 5. Tensions Géopolitiques :

- Volatilité des marchés financiers
- Disruptions des chaînes d'approvisionnement
- Fluctuations des devises

#### Sensibilité Sectorielle :

Le secteur Technology présente généralement une forte sensibilité aux cycles économiques.

#### Recommandations de Surveillance :

- Suivre les indicateurs économiques avancés
- Monitorer les décisions de politique monétaire
- Analyser les tendances sectorielles
- Évaluer l'impact des événements géopolitiques

# Analyse ESG (Environnementale, Sociale et de Gouvernance)

#### Évaluation ESG de CRM:

- 1. Critères Environnementaux (E) :
- Empreinte carbone : Évaluation des émissions directes et indirectes

- Gestion des ressources : Efficacité énergétique et utilisation de l'eau
- Déchets : Politiques de recyclage et économie circulaire
- Innovation verte : Investissements dans les technologies propres
- 2. Critères Sociaux (S):
- Employés : 76,453 employés à temps plein
- Diversité : Politiques d'inclusion et d'égalité
- Formation : Développement des compétences et bien-être
- Communauté : Impact social et engagement local
- Chaîne d'approvisionnement : Standards éthiques des fournisseurs
- 3. Critères de Gouvernance (G) :
- Conseil d'administration : Indépendance et diversité
- Rémunération : Alignement avec la performance
- Transparence : Qualité de la communication financière
- Éthique : Codes de conduite et compliance
- Droits des actionnaires : Protection et participation

#### Impact sur la Valorisation:

Les facteurs ESG influencent de plus en plus les décisions d'investissement : • Accès au capital :

Préférence croissante des investisseurs pour les actifs durables

- Coût du financement : Taux préférentiels pour les entreprises responsables
- Gestion des risques : Anticipation des risques réglementaires et réputationnels
- Performance long terme : Corrélation positive avec la rentabilité durable

#### Secteur Technology et ESG:

Fort potentiel de contribution à la transition numérique, attention à la consommation énergétique des data centers **Recommandations ESG** :

- Intégrer les critères ESG dans l'analyse d'investissement
- Suivre les évolutions réglementaires (taxonomie verte, CSRD)
- Évaluer la maturité ESG de l'entreprise
- Considérer l'impact des risques climatiques
- Analyser les opportunités de croissance durable

## Analyses Statistiques Avancées

#### **Analyses Statistiques Approfondies:**

- 1. Distribution des Rendements :
- Moyenne : 0.0005 (11.4% annualisé)
   Volatilité : 0.0237 (37.6% annualisée)
- **Skewness**: 0.723 (positive (queue droite))
- Kurtosis: 17.199 (excès de kurtosis (événements extrêmes))
- 2. Tests de Normalité :
- **Jarque-Bera** : Statistique = 15446.454, p-value = 0.0000

Résultat : Distribution non-normale

• **D'Agostino-Pearson**: Statistique = 391.930, p-value = 0.0000

Interprétation : Les rendements ne suivent pas une distribution normale

- 3. Autocorrélation :
- Lag 1: 0.034 (Pas de pattern clair)
- Lag 5 : -0.032
- 4. Stationnarité (Test ADF) :
- Statistique : 0.000
- **P-value** : 1.0000
- Résultat : Série non-stationnaire
- 5. Impléications pour l'Investissement :
- Prévisibilité : Faible
- Risque extrême : Présent (kurtosis = 17.2)
- Symétrie : Biais haussier
- 6. Recommandations Statistiques:
- Utiliser des modèles non-paramétriques

- Attention aux événements de queue
- Marché efficace

#### Simulation Monte Carlo

#### Simulation Monte Carlo (1 an, 1,000 simulations):

Prix Actuel : \$242.44 Résultats de Simulation :

Prix Moyen: \$271.09 (+11.8%)Prix Médian: \$256.94 (+6.0%)

• Écart-type : \$102.09

Distribution des Prix (Percentiles) :

5e percentile: \$136.24 (-43.8%)
25e percentile: \$195.19 (-19.5%)
75e percentile: \$324.56 (+33.9%)
95e percentile: \$466.83 (+92.6%)

Probabilités:

Gain positif: 56.5%
Doubler la mise: 3.7%
Perdre 50%+: 2.6%

#### Fourchette de Confiance (90%):

\$136.24 - \$466.83 (soit -43.8% à +92.6%)

#### Interprétation :

La simulation Monte Carlo suggère un potentiel haussier avec une forte volatilité. Limites de l'Analyse :

- Hypothèse de distribution normale des rendements
- Pas de prise en compte des événements exceptionnels
- Volatilité constante supposée
- Pas d'autocorrélation des rendements

#### Recommandation:

Profil risque-rendement équilibré basé sur les résultats de simulation.

#### Tests de Stress et Résilience

#### Tests de Stress et Analyse de Résilience :

**Prix Actuel:** \$242.44

**Drawdown Maximum Historique:** -58.6%

Scénarios de Stress :

Crise financière (2008): \$121.22 (-50%) - Impact: \$-121
Krach COVID-19 (2020): \$157.59 (-35%) - Impact: \$-85

• Correction marché (standard): \$193.95 (-20%) - Impact: \$-48

Volatilité élevée : \$206.07 (-15%) - Impact: \$-36
Correction mineure : \$218.20 (-10%) - Impact: \$-24

## Métriques de Risque Historiques :

- VaR 95% (1 jour) : -3.45% (\$-8.35) • VaR 99% (1 jour) : -5.59% (\$-13.56)
- CVaR 95%: -5.13%

#### Résilience et Récupération :

- Temps de récupération estimé : 6-12 mois
- Volatilité en période de stress : 56.4% (stressée)
- Corrélation avec le marché (stress) : Tend à augmenter durant les crises

#### Facteurs de Stress Sectoriels :

- Hausse des taux d'intérêt (impact sur les valorisations)
- Régulation antitrust et protection des données
- Guerre technologique et restrictions commerciales

• Cyberattaques et failles de sécurité

#### Plan de Gestion des Risques :

- Diversification : Ne pas concentrer plus de 5-10% du portefeuille
- Stop-loss: Considérer un niveau à -29% sous le prix d'achat
- Couverture : Options put ou instruments dérivés pour limiter les pertes
- Surveillance : Monitoring quotidien des indicateurs de stress
- Liquidité : Maintenir des réserves pour les opportunités de crise

#### Signaux d'Alerte Précoce :

- Augmentation soudaine de la volatilité (> 75%)
- Décorrélation avec les fondamentaux
- Volume de transactions anormalement élevé
- Dégradation des métriques sectorielles
- Changements dans le sentiment de marché

## Analyse Concurrentielle et Positionnement

#### Positionnement Concurrentiel de CRM :

#### Profil de l'Entreprise :

• Secteur : Technology

Industrie : Software - Application
Capitalisation : \$231,772,635,136
Position : Leader de marché

#### **Avantages Concurrentiels Identifiés:**

• Marges supérieures : Efficacité opérationnelle élevée Analyse des Forces Concurrentielles (Porter) :

#### 1. Rivalité Sectorielle :

Intense dans le secteur Technology. Nombreux acteurs en compétition sur l'innovation et les prix. 2.

#### Pouvoir de Négociation des Fournisseurs :

Faible - Dépendance limitée aux matières premières. 3. Pouvoir de Négociation des Clients :

Modéré - Position de marché permettant une influence sur les prix. 4. Menace des Nouveaux Entrants :

Modérée à élevée - Innovation rapide permet de nouveaux acteurs. **5. Menace des Produits de** 

#### Substitution:

Élevée - Innovation constante crée de nouveaux substituts. Facteurs Clés de Succès dans l'Industrie :

- Innovation et R&D; continue
- Capacité d'échelle et effet de réseau
- Talent technique et culture d'innovation
- Partenariats écosystème

#### Analyse SWOT:

## Forces (Strengths):

- Rentabilité solide
- Taille et ressources significatives
- Efficacité dans l'utilisation du capital Opportunités (Opportunities) :
- Expansion géographique internationale
- Innovation technologique et transformation digitale
- Acquisitions stratégiques
- Nouveaux segments de marché

## Faiblesses (Weaknesses):

- Niveau d'endettement élevé
- Liquidité à court terme limitée
- Valorisation potentiellement élevée Menaces (Threats) :
- Intensification de la concurrence
- Évolution réglementaire défavorable
- Ralentissement économique sectoriel
- Disruption technologique

#### Recommandations Stratégiques :

- Surveillance concurrentielle : Monitoring régulier des acteurs clés
- Différenciation : Renforcement des avantages compétitifs identifiés

- Innovation : Investissement continu en R&D; et digitalisation
  Partenariats : Alliances stratégiques pour accélérer la croissance
  Efficacité : Optimisation des coûts et de la structure opérationnelle