.1الفكرة العامة

المشروع سيكون خدمة (SaaS (Software as a Service) تقدم إشعارات ذكية للمتاجر الإلكترونية، مثل:

- إشعارات العروض والكوبونات.
 - تنبيهات بعدد الزوار الحاليين.
- إشعارات بآخر المشتريات لزيادة الثقة.
 - نماذج لجمع البريد الإلكتروني.

يجب أن تدعم الخدمة منصات مثل Salla.Zid

2. تقسيم المهام بين الشخصين

الشخص الأول: المطور التقني(Backend & DevOps)

(أ) تطوير البنية الخلفية(Backend)

✓ اختيار التقنية المناسبة:

- لغة البرمجة Python (Django أو (Express.js) أو Python (Django عليه البرمجة عليه المراجعة ال
 - قاعدة البيانات PostgreSQL :أو Firebase
 - التخزين المؤقتRedis:
- بروتوكول الإشعارات WebSockets أو (FCM) أو WebSockets

▼ تصميم الـ API لخدمة الإشعارات:

- API لاستقبال بيانات الإشعارات من المتاجر.
- API لإشعارات للزوار في الوقت الفعلي.

🔽 إنشاء النظام السحابي:(Cloud Deployment)

- اختيار الاستضافة, AWS, Google Cloud: أو DigitalOcean
 - تأمين السير فرات وتطبيق أفضل ممارسات الأمان.
 - إدارة قاعدة البيانات والـ APIs بشكل آمن.

✓ التكامل مع منصات المتاجر الإلكترونية

- بناء إضافات (Plugins) لمنصات مثل Zid, Salla
- تطوير Webhooks لاستقبال التحديثات من المتاجر.

الشخص الثاني: الواجهة الأمامية والتسويق(Frontend & Marketing)

(أ) تصميم وتطوير الواجهة الأمامية(Frontend)

✓ اختيار التكنولوجيا:

- React.js أو Next.js للوحة التحكم.
- TailwindCSSأو Material UI للتصميم.

🗸 إنشاء لوحة التحكم:(Dashboard)

- صفحة لإعداد الحسابات وإدارة الإشعارات.
- شاشة عرض الإحصائيات مثل عدد الإشعارات المرسلة، التحويلات، ونسبة التفاعل.
 - خيارات تخصيص الإشعارات (ألوان، أشكال، مدة العرض، أماكن الظهور).

✓ تطوير إضافة جافاسكريبت للمتاجر:

- ملف JavaScript يتم تضمينه في مواقع العملاء لعرض الإشعارات.
 - دعم خاصية التشغيل التلقائي. (Autoloading Notifications)

(ب) التسويق وجذب العملاء

🗸 تصميم موقع الهبوط(Landing Page)

- توضيح مميزات الخدمة مع أمثلة حيّة.
 - أزرار التسجيل والتجربة المجانية.

✓ استراتيجية التسويق:

- إطلاق إعلانات TikTok و Twitter و Instagram لاستهداف المتاجر الإلكترونية.
 - الترويج من خلال يوتيوب والمؤثرين في مجال التجارة الإلكترونية.
 - تقديم تجربة مجانية لمدة ٧ أيام لإغراء العملاء بالاشتراك المدفوع.

إعداد نظام الدفع والاشتراكات:

- استخدام Stripeأو PayPal لمعالجة المدفوعات.
 - دعم خطط الاشتراك الشهرى والسنوى.

.3خطة العمل الزمنية (٣ أشهر حتى الإطلاق)

الأسبوع	المهام
الأسبوع ١-٢	تحليل المتطلبات، تحديد الأدوات والتقنيات، تخطيط قاعدة البيانات.
الأسبوع ٣-٤	تطوير أول نسخة من الـ + Backend APIبدء بناء الواجهة الأمامية.
جر. الأسبوع ٥-٦	ربط الواجهة الخلفية مع لوحة التحكم، بدء تطوير الإضافات لمنصات المتا.
الأسبوع ٧-٨	اختبار كامل للنظام، تحسين الأداء، وإصلاح الأخطاء.
الأسيوع ٩-١٠	تصميم موقع الهبوط، إعداد نظام الدفع، وتحضير استراتيجية التسويق.
الأسبوع ١١-٢	إطلاق نسخة Beta لاختبار المستخدمين، البدء في التسويق والترويج.

.4بعد الإطلاق: تحسينات ونمو المشروع

- متابعة ردود أفعال العملاء وتحديث الميزات بناءً على طلباتهم.
 - تحسين الأداء والأمان مع زيادة عدد المشتركين.
- إضافة ميزات جديدة مثل تقارير البيانات والتحليل المتقدم لزيادة قيمة الخدمة.