

English Explanation

Introduction and Mission

The presentation begins by introducing BigHaat as an innovative e-commerce platform that is revolutionizing Indian agriculture with technology¹¹¹. Its main goal is to empower farmers by giving them better access to high-quality farming products, knowledge, and tailored solutions⁵. BigHaat was founded with the mission of changing how farmers buy their agricultural inputs³. The platform connects farmers directly with the manufacturers and suppliers, allowing them to buy seeds, fertilizers, and pesticides at competitive prices without needing to go through many middlemen⁴.

Challenges in Indian Agriculture

The presentation then explains why a platform like BigHaat is so important. India's economy is heavily based on agriculture, with over 60% of the population dependent on it⁵. However, the sector has many challenges, such as a

fragmented supply chain (meaning the process of getting products to farmers is not smooth), limited access to quality products, and not enough knowledge sharing⁶. These issues have held back productivity and reduced the incomes of farmers⁷.

BigHaat's E-Commerce Platform and Technology

BigHaat's solution is a

user-friendly e-commerce platform⁸. It's designed to make it easy for farmers to browse, compare, and purchase a wide range of products. The platform has a large variety of products and provides detailed information and transparent pricing, helping farmers make informed decisions⁹.

Beyond just the online store, BigHaat also uses technology to improve its

supply chain and logistics¹⁰. The company's digital tools help to manage inventory efficiently and ensure products are delivered on time, reducing waste¹¹.

Empowering Farmers with Knowledge and Impact

BigHaat doesn't just sell products; it also offers a lot of knowledge and personalized advice to farmers¹². This includes expert guidance and tailored recommendations based on the farmer's specific needs, location, and crop¹³.

The presentation shows that BigHaat has had a great impact. Farmers using the platform have reported higher crop yields, better quality produce, and increased incomes, which helps the entire agricultural sector grow¹⁴.

Sustainability and Future Plans

BigHaat is also committed to

sustainable farming¹⁵. The platform encourages the use of eco-friendly products, promotes integrated pest management, and supports modern precision farming techniques¹⁶. These efforts help minimize the environmental impact of farming¹⁷. Looking ahead, BigHaat has plans to grow and expand its reach to more regions, strengthen its technology, and form new partnerships to have a greater impact¹⁸.

Conclusion

In conclusion, BigHaat's e-commerce platform is described as a "game-changer" for Indian agriculture¹⁹. By using technology, it's helping farmers, improving productivity, and contributing to the sustainable development of the sector²⁰. The company's success shows the powerful potential of digital innovation in changing traditional industries²¹.

தமிழ் விளக்கம்

அறிமுகமும் நோக்கமும்

இந்த விளக்கக்காட்சி BigHaat என்ற ஒரு புதுமையான ஆன்லைன் வர்த்தகத் தளத்தைப் பற்றிப் பேசுகிறது. இது தொழில்நுட்பத்தின் உதவியால் இந்திய விவசாயத்தில் ஒரு பெரிய மாற்றத்தை ஏற்படுத்துகிறது²²²²²²²². விவசாயிகளுக்கு நல்ல தரமான பொருட்கள், சரியான அறிவு மற்றும் தனிப்பட்ட தீர்வுகளை வழங்குவதன் மூலம் அவர்களை மேம்படுத்துவதே BigHaat-ன் முக்கிய நோக்கம்²³. விவசாயிகள் விவசாயப் பொருட்களை வாங்கும் முறையை மாற்றுவதற்காக இந்த நிறுவனம் தொடங்கப்பட்டது²⁴. இந்தத் தளம் விவசாயிகளை நேரடியாக உற்பத்தியாளர்கள் மற்றும் சப்ளையர்களுடன் இணைக்கிறது. இதனால் விவசாயிகள் விதைகள், உரங்கள், பூச்சிக்கொல்லிகள் போன்ற அத்தியாவசியப் பொருட்களை சரியான விலையில் வாங்க முடிகிறது²⁵.

இந்திய விவசாயத்தில் உள்ள சவால்கள்

இந்தியாவின் பொருளாதாரம் விவசாயத்தை பெரிதும் சார்ந்துள்ளது, 60% க்கும் அதிகமான மக்கள் விவசாயத்தை நம்பியுள்ளனர்²⁶. ஆனாலும், இந்தத் துறையில் பல பிரச்சனைகள் உள்ளன.

சப்ளை சங்கிலியில் உள்ள சிக்கல்கள் (பொருட்கள் விவசாயிகளைச் சென்றடைவதில் தாமதம்), நல்ல தரமான பொருட்கள் கிடைப்பதில் உள்ள சிரமம், மற்றும் தேவையான அறிவு கிடைக்காமல் இருப்பது போன்றவை இதில் அடங்கும்²⁷. இந்த பிரச்சனைகள் உற்பத்தி மற்றும் விவசாயிகளின் வருமானத்தைக் குறைத்துவிட்டன²⁸.

BigHaat-ன் தொழில்நுட்பத் தளம்

இந்த பிரச்சனைகளுக்கு BigHaat-ன் தீர்வு, எளிதாகப் பயன்படுத்தக்கூடிய ஆன்லைன் வர்த்தகத் தளமாகும்²⁹. விவசாயிகள் இதில் பலவிதமான பொருட்களை எளிதாகத் தேடவும், ஒப்பிட்டுப் பார்க்கவும், வாங்கவும் முடியும். இந்தத் தளத்தில் விரிவான தகவல்கள் மற்றும் வெளிப்படையான விலைகள் இருப்பதால், விவசாயிகள் சரியான முடிவுகளை எடுக்க முடிகிறது³⁰.

மேலும், BigHaat

தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்தி அதன் விநியோக சங்கிலி மற்றும் லாஜிஸ்டிக்ஸ் (Logistics) செயல்பாடுகளை மேம்படுத்துகிறது³¹. இதன் டிஜிட்டல் தொழில்நுட்பங்கள், பொருட்கள் சரியான நேரத்தில் சென்றடைவதையும், பொருட்கள் வீணாவதைக் குறைப்பதையும், சேமிப்புக் கிடங்குகளைத் திறமையாக நிர்வகிப்பதையும் உறுதி செய்கின்றன³².

விவசாயிகளுக்கு அறிவும், அதன் தாக்கமும்

BigHaat வெறும் பொருட்களை விற்பனை செய்வது மட்டுமல்ல, விவசாயிகளுக்கு நிறைய அறிவையும், தனிப்பட்ட ஆலோசனைகளையும் வழங்குகிறது³³. இதில் ஆன்லைன் பயிற்சிகள், நிபுணர்களின் ஆலோசனைகள், மற்றும் விவசாயியின் இருப்பிடம் மற்றும் பயிர் வகையின் அடிப்படையில் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட பரிந்துரைகளும் அடங்கும்³⁴.

இந்த விளக்கக்காட்சி BigHaat-ன் நேர்மறையான தாக்கத்தை எடுத்துக்காட்டுகிறது. இந்தத் தளத்தைப் பயன்படுத்திய விவசாயிகள்,

அதிகமான விளைச்சல், நல்ல தரமான பொருட்கள் மற்றும் வருமான உயர்வு ஆகியவற்றைப் பெற்றிருக்கிறார்கள், இது விவசாயத் துறையின் வளர்ச்சிக்கு உதவுகிறது³⁵.

நிலைத்தன்மையும் எதிர்காலத் திட்டங்களும்

BigHaat

நிலைத்தன்மை கொண்ட விவசாய முறைகளை மேம்படுத்துவதிலும் உறுதியாக உள்ளது³⁶. சுற்றுச்சூழல் பாதுகாப்பிற்கு ஏற்ற பொருட்களைப் பயன்படுத்தவும், ஒருங்கிணைந்த பூச்சி மேலாண்மை மற்றும் துல்லியமான விவசாய நுட்பங்களைப் பின்பற்றவும் விவசாயிகளை ஊக்குவிக்கிறது³⁷. இந்த முயற்சிகள் சுற்றுச்சூழலுக்கு ஏற்படும் பாதிப்பைக் குறைத்து, நீண்ட காலத்திற்கு உற்பத்தியை அதிகரிக்க உதவுகிறது³⁸. எதிர்காலத்தில், BigHaat தனது சேவைகளை மேலும் பல இடங்களுக்கு விரிவுபடுத்தவும், தொழில்நுட்பத்தை வலுப்படுத்தவும், புதிய கூட்டணிகளை ஏற்படுத்தவும் திட்டமிட்டுள்ளது³⁹.

முடிவுரை

முடிவாக, BigHaat-ன் ஆன்லைன் வர்த்தகத் தளம் இந்திய விவசாயத்திற்கு ஒரு

மாற்றத்தை ஏற்படுத்தும் கருவி ("game-changer") என்று விளக்கப்படுகிறது⁴⁰. தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்தி, இது விவசாயிகளை மேம்படுத்தி, உற்பத்தியை அதிகரித்து, நிலையான வளர்ச்சிக்கு உதவுகிறது⁴¹. BigHaat-ன் வெற்றி, பாரம்பரியத் தொழில்களில் டிஜிட்டல் புதுமை ஏற்படுத்தும் சக்திவாய்ந்த மாற்றத்தைக் காட்டுகிறது⁴².

தமிழ் விளக்கம் உதாரணங்களுடன்

1. அறிமுகமும் நோக்கமும்

- **விளக்கம்:** BigHaat என்பது விவசாயிகளுக்கான ஒரு ஆன்லைன் சந்தை (online market). விவசாயிகளுக்குத் தேவையான அனைத்துப் பொருட்களையும் எந்தச் சிரமமும் இல்லாமல் பெற உதவுவதே இதன் முக்கிய நோக்கம்.
- **உதாரணம்:** ஒரு சிறிய கிராமத்தைச் சேர்ந்த ராமு என்ற விவசாயியை கற்பனை செய்யுங்கள். முன்பு அவருக்கு நல்ல தரமான நெல் விதைகள் தேவைப்பட்டால், அவர் 20 கிலோமீட்டர் தொலைவில் உள்ள நகரத்திற்குச் சென்று பல கடைகளுக்கு அலைந்து திரிய வேண்டியிருந்தது. இதனால் அவரது நேரமும் பணமும் வீணாயின. இப்போது BigHaat இருப்பதால், ராமு தனது மொபைலில் ஆப்-ஐத் திறந்து, விதைகளைத் தேடி, வீட்டிலிருந்தே ஆர்டர் செய்யலாம். அந்த விதைகள் அவரது கிராமத்திற்கே நேரடியாக வந்து சேரும்.

2. இந்திய விவசாயத்தில் உள்ள சவால்கள்

- **விளக்கம்:** விளக்கக்காட்சியில் இந்திய விவசாயத்தில் உள்ள பிரச்சனைகளைப் பற்றிப் பேசப்பட்டுள்ளது. உதாரணமாக, **சப்ளை சங்கிலியில் உள்ள பிரச்சனைகள்** (Fragmented Supply Chain). அதாவது, உற்பத்தி செய்யப்படும் இடம் முதல் விவசாயியைச் சென்றடையும் வரை உள்ள பாதையில் நிறைய இடைத்தரகர்கள் உள்ளனர்.
- **உதாரணம்:** ஒரு நகரத்தில் ஒரு நிறுவனம் ஒரு சிறப்பு உரத்தை தயாரிக்கிறது. அது விவசாயி ராமுவின் கிராமத்திற்குச் செல்ல வேண்டுமென்றால், முதலில் ஒரு பெரிய விநியோகஸ்தர், பிறகு ஒரு பகுதி விநியோகஸ்தர், கடைசியாக ஒரு உள்ளூர் கடைக்காரர் என பல நிலைகளைக் கடக்க வேண்டும். ஒவ்வொரு நிலையிலும் விலை கூடுகிறது. இதனால் ராமு அதே பொருளை அதிக விலை கொடுத்து வாங்க வேண்டியிருந்தது. BigHaat இந்த இடைத்தரகர்களை நீக்கி, உற்பத்தியாளரை நேரடியாக ராமுவுடன் இணைக்கிறது.

3. BigHaat-ன் தொழில்நுட்பத் தளம்

- **விளக்கம்:** BigHaat-ன் ஆன்லைன் தளம் எளிதாகப் பயன்படுத்தக்கூடியது. மேலும், பொருட்களை சரியான நேரத்தில் கொண்டு சேர்க்க தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்துகிறது.
- **உதாரணம் (எளிதாகப் பயன்படுத்தும் தளம்):** ராமு ஒரு பூச்சிக்கொல்லி மருந்து வாங்க விரும்புகிறார். அவர் BigHaat ஆப்-ஐத் திறந்து, அதன் பெயரைத் தேடுகிறார். அந்த ஆப் அந்த மருந்தைப் பற்றிய அனைத்து விவரங்களையும் காட்டுகிறது: எதற்குப் பயன்படுத்த வேண்டும், எப்படி பயன்படுத்த வேண்டும், அதன் விலை மற்றும் மற்ற விவசாயிகள் கொடுத்த கருத்துகள். இது ராமுவை சரியான முடிவெடுக்க உதவுகிறது.
- **உதாரணம் (பொருள் விநியோகம் மற்றும் தொழில்நுட்பம்):** ராமு ஆர்டர் செய்தவுடன், BigHaat-ன் தொழில்நுட்பம் அந்தப் பொருளைக் கிடங்கிலிருந்து அவரது கிராமம் வரை கண்காணிக்கிறது. டெலிவரி செய்பவர் தாமதமானால், அந்தத் தகவல் தானாகவே குழுவிற்குச் செல்லும். அவர்களும் ராமுவுக்குத் தகவல் கொடுத்து, அவர் காத்திருக்காமல் இருக்க உதவுகிறார்கள்.

4. விவசாயிகளுக்கு அறிவை வழங்குதல்

- **விளக்கம்:** BigHaat ஒரு கடை மட்டுமல்ல; அது விவசாயிகளுக்குத் தேவையான அறிவு மற்றும் நிபுணர் ஆலோசனைகளையும் வழங்குகிறது.
- **உதாரணம்:** ஒரு நாள், ராமுவின் நெல் பயிரில் ஒரு வினோதமான நோய் வருகிறது. அவருக்கு என்ன செய்வது என்று தெரியவில்லை. அவர் BigHaat ஆப்-ல் உள்ள "Knowledge Center" பகுதிக்குச் சென்று அந்த நோயின் அறிகுறிகளைத் தேடுகிறார். அங்கே படங்களுடன் கூடிய ஒரு கட்டுரை கிடைக்கிறது. அவர் அந்த ஆப்-ல் உள்ள "Ask an Expert" பகுதிக்குச் சென்று தனது பயிரின் புகைப்படத்தை அனுப்புகிறார். ஒரு விவசாய நிபுணர் அதை ஆய்வு செய்து, சரியான மருந்து மற்றும் அதன் அளவை ராமுவுக்குப் பரிந்துரைக்கிறார்.

5. நிலைத்தன்மை மற்றும் சுற்றுச்சூழல் பாதுகாப்பு

- **விளக்கம்:** இந்தத் தளம் சுற்றுச்சூழல் பாதுகாப்பிற்கு ஏற்ற விவசாய முறைகள் மற்றும் பொருட்களைப் பயன்படுத்த விவசாயிகளை ஊக்குவிக்கிறது.
- **உதாரணம்:** உரங்களை வாங்கும் போது, BigHaat தளம் சுற்றுச்சூழலுக்கு உகந்த பொருட்களைக் காட்டுகிறது. அந்த உரத்தின் விளக்கத்தில், "இந்த உயிர் உரம் மண் வளத்தை மேம்படுத்தும், சுற்றுச்சூழலுக்கு எந்தக் கெடுதலும் ஏற்படுத்தாது" என்று இருக்கலாம். தனது நிலத்தைப் பற்றி அக்கறை கொண்ட ராமு, இரசாயன உரத்திற்குப் பதிலாக இந்த சுற்றுச்சூழலுக்கு உகந்த உரத்தை வாங்க

முடிவு செய்கிறார். மேலும், இந்தத் தளம் **ஒருங்கிணைந்த பூச்சி மேலாண்மை (IPM)** பற்றி ராமுவுக்கு வழிகாட்டுகிறது. இது இரசாயன மருந்துகளைப் பயன்படுத்துவதற்குப் பதிலாக, முதலில் இயற்கை முறைகளைப் பயன்படுத்தி பூச்சிகளைக் கட்டுப்படுத்த கற்பிக்கிறது.

6. முடிவுரை

- **விளக்கம்:** BigHaat-ன் வெற்றி, விவசாயம் போன்ற பாரம்பரியத் துறைகளையும் தொழில்நுட்பம் எப்படி மாற்ற முடியும் என்பதைக் காட்டுகிறது. இது ஒரு "game-changer" (பெரிய மாற்றத்தை ஏற்படுத்தும் கருவி) என்று அழைக்கப்படுகிறது.
- **உதாரணம்:** ராமுவின் கிராமத்தில் இப்போது பல விவசாயிகள் BigHaat-ஐ பயன்படுத்துகிறார்கள். அவர்களுக்கு நல்ல தரமான பொருட்கள் கிடைப்பதால், அவர்களின் விளைச்சலும் ஆரோக்கியமாக உள்ளது. இதனால் அவர்கள் அதிக லாபம் ஈட்டுகிறார்கள். இந்த வெற்றி, மற்ற கிராம மக்களையும் புதிய தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்த ஊக்கப்படுத்துகிறது. இது ஒட்டுமொத்த சமூகத்திற்கும் உதவுகிறது.

நான் உங்களுக்கு BigHaat விளக்கக்காட்சியில் உள்ள அனைத்துப் பகுதிகளையும் இன்னும் விரிவாக, நீண்ட விளக்கங்களுடனும், இன்னும் அதிகமான உதாரணங்களுடனும் விளக்குகிறேன். ஆங்கிலம் மற்றும் தமிழில் தனித்தனியாகப் பிரித்து எழுதுகிறேன்.

தமிழ் விளக்கம் விரிவான உதாரணங்களுடன்

1. அறிமுகம்: BigHaat-ன் தொலைநோக்கு பார்வை

- **விளக்கம்:** இந்த விளக்கக்காட்சி BigHaat-ஐ ஒரு நிறுவனமாக மட்டுமல்லாமல், விவசாயத் துறைக்கான ஒரு டிஜிட்டல் தீர்வாகவும் அறிமுகப்படுத்துகிறது. நாம் அனைவரும் ஆன்லைன் ஷாப்பிங் மூலம் பொருட்களை வாங்குவது போல, விவசாயிகளும் எளிதாகத் தங்களுக்குத் தேவையான விவசாயப் பொருட்களை வாங்க உதவும் ஒரு **ஆன்லைன் வர்த்தகத் தளமே** (e-commerce platform) இது. இந்த நிறுவனத்தை நிறுவியவர்கள், அனைத்தும் டிஜிட்டல் மயமாகும் இந்த காலத்தில், விவசாயம் மட்டும் ஏன் பழைய முறைகளிலேயே இருக்க வேண்டும் என்று சிந்தித்தனர். விவசாயிகளுக்குத் **தரமான பொருட்கள், பயனுள்ள அறிவு மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட தீர்வுகளை** வழங்குவதன் மூலம் இந்த நிலையை மாற்றுவதே அவர்களின் நோக்கம்.
- **உதாரணம்:** நமது விவசாயி ராமு புதுப் பயிர் போடுவதற்கு விதைகள் வாங்க வேண்டும் என நினைக்கிறார்.
- **பழைய முறை:** ராமு அருகிலுள்ள நகரத்தில் உள்ள விவசாயச் சந்தைக்கு பேருந்தில் செல்ல வேண்டும். சரியான கடையைக் கண்டுபிடிப்பதிலேயே அவருக்கு பாதி நாள் அல்லது ஒரு நாள் முழுவதும் வீணாகும். கடையில் ஒரு சில பிராண்டுகள் மட்டுமே இருக்கும், அவருக்கு வேறு வழி இல்லாததால், இருப்பதைக் கொண்டு சமாளிக்க வேண்டியிருக்கும். அவர் வாங்கும் விதைகளின் தரம் எப்படி இருக்கும் என்பதும் அவருக்குத் தெரியாது.
- **BigHaat முறை:** ராமு தனது ஸ்மார்ட்போனில் BigHaat ஆப்-ஐத் திறக்கிறார். இந்த ஆப் தமிழில் இருப்பதால், பயன்படுத்துவது எளிது. அவர் "நெல் விதைகள்" எனத் தேடினால், பையர், சின்ஜெண்டா போன்ற பல்வேறு நிறுவனங்களின் விதைகள் அவருக்குக் கிடைக்கும். அவர் ஒவ்வொரு விதையைப் பற்றியும் விரிவான தகவல்களைப் பார்க்கலாம்: எவ்வளவு விளைச்சல் கிடைக்கும், எவ்வளவு தண்ணீர் தேவை, மற்றும் அவரது பகுதியில் உள்ள மற்ற விவசாயிகள் எந்த விதைகளை வாங்குகிறார்கள் போன்ற தகவல்கள் இருக்கும். அவர் மற்ற விவசாயிகளின் **கருத்துக்களைப் படிக்கலாம்**, விலைகளை ஒப்பிடலாம். சில பொத்தான்களைத் தட்டி ஆர்டர் செய்தால், இரண்டு நாட்களில் விதைகள் அவரது வீட்டிற்கே வந்து சேரும். இது ராமுவின் நேரத்தையும், உழைப்பையும், பணத்தையும் மிச்சப்படுத்துகிறது.

2. இந்திய விவசாயத்தில் உள்ள சவால்களும், BigHaat-ன் தீர்வும்

- **விளக்கம்:** இந்த விளக்கக்காட்சி இந்திய விவசாயத்தில் உள்ள முக்கிய பிரச்சனைகளை விளக்குகிறது. மிக முக்கியமான பிரச்சனை, **சிதைந்த சப்ளை சங்கிலி** (Fragmented Supply Chain). அதாவது, விவசாயப் பொருட்களைத் தயாரிக்கும் நிறுவனத்திற்கும், அதைப் பயன்படுத்தும் விவசாயிக்கும் இடையே பல இடைத்தரகர்கள் உள்ளனர். ஒவ்வொரு இடைத்தரகரும் தனது லாபத்தை வைத்து விற்பதால், விவசாயி அதிக விலை கொடுத்து பொருளை வாங்க வேண்டியுள்ளது. மேலும், தரமான பொருட்கள் கிடைப்பதிலும், சரியான நேரத்தில் சரியான அறிவு கிடைப்பதிலும் சிரமங்கள் உள்ளன.
- **உதாரணம்:** ராமு உரம் வாங்குவதையே மீண்டும் உதாரணமாக எடுத்துக்கொள்வோம்.
- **பழைய முறை:** ஒரு தரமான உரம் ஒரு தொழிற்சாலையிலிருந்து ₹1000 விலையில் வெளியேறுகிறது. அது மாநில அளவில் உள்ள விநியோகஸ்தருக்கு விற்கப்படுகிறது, அவர் தனது லாபத்தை வைத்து ₹1150-க்கு விற்கிறார். பிறகு, மாவட்ட அளவிலான மொத்த விற்பனையாளருக்கு அது ₹1300-க்கு விற்கப்படுகிறது. கடைசியாக, உள்ளூர் கடைக்காரர் அதை ராமுவுக்கு ₹1500-க்கு விற்கிறார். இந்த விலை உயர்வு மிகவும் அதிகம். மேலும், உள்ளூர் கடையில் பழைய உரம் இருக்கலாம், இதனால் அதன் தரம் குறைந்திருக்கவும் வாய்ப்புள்ளது.
- **BigHaat-ன் தீர்வு:** BigHaat இந்த இடைத்தரகர்கள் அனைவரையும் நீக்கிவிடுகிறது. அவர்கள் நேரடியாகத் தயாரிப்பாளரிடமிருந்து வாங்கி, தங்கள் விநியோக முறையின் மூலம் அதை ராமுவுக்கு நேரடியாகக் கொண்டு வந்து சேர்க்கிறார்கள். இதனால், ராமு அதே உர மூட்டையை **₹1200-க்கு** வாங்கலாம். இது அவருக்குப் பெரிய பணத்தைச் சேமிக்கிறது. மேலும், பொருள் நேரடியாக நிறுவனத்திடமிருந்து வருவதால், அதன் தரத்தையும் நம்பலாம். இதுதான் BigHaat சப்ளை சங்கிலி பிரச்சனையைத் தீர்க்கும் வழி.

3. அறிவு பகிர்வு: "ஆன்லைன் வர்த்தகத்திற்கு அப்பாற்பட்ட சேவை"

- **விளக்கம்:** BigHaat வெறும் பொருட்களை விற்பனை செய்யும் ஒரு கடையாக மட்டும் இல்லை. அது **அறிவைப் பகிர்ந்து கொள்ளும் ஒரு தளமாகவும்** செயல்படுகிறது. விவசாயிகளுக்குப் பொருட்களைக் கொடுப்பது மட்டும் போதாது, அந்தப் பொருட்களை எப்படிச் சரியாகப் பயன்படுத்த வேண்டும் என்ற அறிவும் தேவை என்று BigHaat புரிந்துகொள்கிறது. இந்தத் தளம் கல்வி சார்ந்த உள்ளடக்கங்கள், நிபுணர்களின் ஆலோசனைகள் மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட பரிந்துரைகளை வழங்குகிறது.
- **உதாரணம்:** ராமுவின் நெல் பயிர் ஆரோக்கியமாக இல்லை. அவருக்கு என்ன செய்வது என்று தெரியவில்லை.
- **பழைய முறை:** ராமு தனது பக்கத்து வீட்டு விவசாயியிடம் கேட்க வேண்டும் அல்லது கிராமத்திற்கு வரும் விவசாய அதிகாரிக்காகக் காத்திருக்க வேண்டும். அவர்களுக்குத் தெரிந்த யோசனைகள் யூகத்தின் அடிப்படையிலானவையாக இருக்கலாம், மேலும் உதவி கிடைக்கும் போது நேரம் கடந்து போயிருக்கலாம்.
- **BigHaat-ன் அறிவு ஆதரவு:** ராமு BigHaat ஆப்-ஐப் பயன்படுத்துகிறார். அதில் "Agri-Doctor" (விவசாய டாக்டர்) என்ற ஒரு பிரிவு உள்ளது. அவர் தனது பயிரின் புகைப்படத்தை எடுத்துப் பதிவேற்றுகிறார். ஆப்-ல் உள்ள AI (செயற்கை நுண்ணறிவு) அந்தப் படத்தைச் சோதித்து, அது என்ன நோய் என்பதை உடனடியாக அடையாளம் காண்கிறது. பிறகு, ஒரு குறிப்பிட்ட பூச்சிக்கொல்லி மருந்து மற்றும் அதை எப்படிப் பயன்படுத்த வேண்டும் என்ற தகவலையும் பரிந்துரைக்கிறது. ஒருவேளை, AI-யால் சரியாக அடையாளம் காண முடியவில்லை என்றால், அந்தப் புகைப்படத்தை ஒரு நிஜமான **அக்ரானமிஸ்ட்** (பயிர் அறிவியல் நிபுணர்) ஆய்வு செய்து, ஒரு சில மணிநேரங்களுக்குள் ராமுவுக்கு சரியான தீர்வை ஆப் மூலம் வழங்குகிறார். இந்த உடனடி மற்றும் துல்லியமான ஆலோசனை விவசாயிகளுக்குப் பெரிய உதவியாக இருக்கிறது.

4. நிலைத்தன்மையும் எதிர்காலத் திட்டங்களும்

- **விளக்கம்:** இந்த விளக்கக்காட்சி BigHaat-ன் **நிலைத்தன்மை கொண்ட விவசாயத்திற்கு** உள்ள உறுதியை வலியுறுத்துகிறது. அதாவது, சுற்றுச்சூழலுக்கும், நீண்ட காலத்திற்கும் நன்மை பயக்கும் வகையில் விவசாயம் செய்ய அவர்கள் விவசாயிகளுக்கு உதவுகிறார்கள். அவர்கள் சுற்றுச்சூழலுக்கு ஏற்ற பொருட்களைப் பயன்படுத்துவதையும், அறிவார்ந்த விவசாய முறைகளையும் ஊக்குவிக்கிறார்கள். அவர்களின் எதிர்காலத் திட்டங்களில், மேலும் பல பகுதிகளுக்கு தங்கள் சேவையை விரிவுபடுத்துதல், தொழில்நுட்பத்தை மேம்படுத்துதல் மற்றும் விவசாயத் துறைக்கு மேலும் உதவ புதிய கூட்டணிகளை உருவாக்குதல் ஆகியவை அடங்கும்.
- **உதாரணம்:** ராமு BigHaat-ல் உரம் வாங்கும் போது, இரசாயன உரங்களுடன் சேர்த்து, **உயிர் உரங்களையும்** (organic and bio-fertilizers) பரிந்துரைக்கிறது. ஆப்-ல் "இந்த உயிர் உரத்தைப் பயன்படுத்துவதன் மூலம் உங்கள் மண் வளம் மேம்படும், மேலும் நீர் மாசுபடுவதையும் தடுக்கலாம் என்பது உங்களுக்குத் தெரியுமா?" என்ற ஒரு செய்தி வரலாம். இந்த ஒரு சிறிய செயல், ராமு தனது நிலத்தின் நீண்ட கால ஆரோக்கியத்தைப் பற்றியும், சுற்றுச்சூழலைப் பற்றியும் சிந்திக்கத் தூண்டுகிறது. இதேபோல், அவர்கள் **துல்லியமான விவசாயம்** (precision farming) பற்றிய வழிகாட்டல்களையும் வழங்குகிறார்கள். உதாரணமாக, வயல்களில் வைக்கக்கூடிய ஸ்மார்ட் சென்சார்கள் அவர்கள் விற்கலாம். இந்த சென்சார்கள் மண்ணின் ஈரப்பதம் குறித்த தகவல்களைச் சேகரித்து ஆப்-க்கு அனுப்பும். இந்தத் தகவலைக் கொண்டு, ராமு தனது பயிருக்கு எப்போது, எவ்வளவு தண்ணீர் பாய்ச்ச வேண்டும் என்பதை ஆப் அவருக்குத் துல்லியமாகத் தெரிவிக்கும். இந்த வகையான தொழில்நுட்பம் விவசாயிகளை மேலும் திறமையாகவும், சுற்றுச்சூழலுக்குப் பொறுப்புள்ளவர்களாகவும் மாற்றுகிறது.

தமிழ் விளக்கம் விரிவான உதாரணங்களுடன்

1. அறிமுகம்: BigHaat-ன் தொலைநோக்கு பார்வை

- **விளக்கம்:** இந்த விளக்கக்காட்சி BigHaat-ஐ ஒரு நிறுவனமாக மட்டுமல்லாமல், விவசாயத் துறைக்கான ஒரு டிஜிட்டல் தீர்வாகவும் அறிமுகப்படுத்துகிறது. நாம் அனைவரும் ஆன்லைன் ஷாப்பிங் மூலம் பொருட்களை வாங்குவது போல, விவசாயிகளும் எளிதாகத் தங்களுக்குத் தேவையான விவசாயப் பொருட்களை வாங்க உதவும் ஒரு **ஆன்லைன் வர்த்தகத் தளமே** (e-commerce platform) இது. இந்த நிறுவனத்தை நிறுவியவர்கள், அனைத்தும் டிஜிட்டல் மயமாகும் இந்த காலத்தில், விவசாயம் மட்டும் ஏன் பழைய முறைகளிலேயே இருக்க வேண்டும் என்று சிந்தித்தனர். விவசாயிகளுக்குத் **தரமான பொருட்கள், பயனுள்ள அறிவு மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட தீர்வுகளை** வழங்குவதன் மூலம் இந்த நிலையை மாற்றுவதே அவர்களின் நோக்கம்.
- **உதாரணம்:** நமது விவசாயி ராமு புதுப் பயிர் போடுவதற்கு விதைகள் வாங்க வேண்டும் என நினைக்கிறார்.
- **பழைய முறை:** ராமு அருகிலுள்ள நகரத்தில் உள்ள விவசாயச் சந்தைக்கு பேருந்தில் செல்ல வேண்டும். சரியான கடையைக் கண்டுபிடிப்பதிலேயே அவருக்கு பாதி நாள் அல்லது ஒரு நாள் முழுவதும் வீணாகும். கடையில் ஒரு சில பிராண்டுகள் மட்டுமே இருக்கும், அவருக்கு வேறு வழி இல்லாததால், இருப்பதைக் கொண்டு சமாளிக்க வேண்டியிருக்கும். அவர் வாங்கும் விதைகளின் தரம் எப்படி இருக்கும் என்பதும் அவருக்குத் தெரியாது.
- **BigHaat முறை:** ராமு தனது ஸ்மார்ட்போனில் BigHaat ஆப்-ஐத் திறக்கிறார். இந்த ஆப் தமிழில் இருப்பதால், பயன்படுத்துவது எளிது. அவர் "நெல் விதைகள்" எனத் தேடினால், பையர், சின்ஜெண்டா போன்ற பல்வேறு நிறுவனங்களின் விதைகள் அவருக்குக் கிடைக்கும். அவர் ஒவ்வொரு விதையைப் பற்றியும் விரிவான தகவல்களைப் பார்க்கலாம்: எவ்வளவு விளைச்சல் கிடைக்கும், எவ்வளவு தண்ணீர் தேவை, மற்றும் அவரது பகுதியில் உள்ள மற்ற விவசாயிகள் எந்த விதைகளை வாங்குகிறார்கள் போன்ற தகவல்கள் இருக்கும். அவர் மற்ற விவசாயிகளின் **கருத்துக்களைப் படிக்கலாம்**, விலைகளை ஒப்பிடலாம். சில பொத்தான்களைத் தட்டி ஆர்டர் செய்தால், இரண்டு நாட்களில் விதைகள் அவரது வீட்டிற்கே வந்து சேரும். இது ராமுவின் நேரத்தையும், உழைப்பையும், பணத்தையும் மிச்சப்படுத்துகிறது.

2. இந்திய விவசாயத்தில் உள்ள சவால்களும், BigHaat-ன் தீர்வும்

- **விளக்கம்:** இந்த விளக்கக்காட்சி இந்திய விவசாயத்தில் உள்ள முக்கிய பிரச்சனைகளை விளக்குகிறது. மிக முக்கியமான பிரச்சனை, **சிதைந்த சப்ளை சங்கிலி** (Fragmented Supply Chain). அதாவது, விவசாயப் பொருட்களைத் தயாரிக்கும் நிறுவனத்திற்கும், அதைப் பயன்படுத்தும் விவசாயிக்கும் இடையே பல இடைத்தரகர்கள் உள்ளனர். ஒவ்வொரு இடைத்தரகரும் தனது லாபத்தை வைத்து விற்பதால், விவசாயி அதிக விலை கொடுத்து பொருளை வாங்க வேண்டியுள்ளது. மேலும், தரமான பொருட்கள் கிடைப்பதிலும், சரியான நேரத்தில் சரியான அறிவு கிடைப்பதிலும் சிரமங்கள் உள்ளன.
- **உதாரணம்:** ராமு உரம் வாங்குவதையே மீண்டும் உதாரணமாக எடுத்துக்கொள்வோம்.
- **பழைய முறை:** ஒரு தரமான உரம் ஒரு தொழிற்சாலையிலிருந்து ₹1000 விலையில் வெளியேறுகிறது. அது மாநில அளவில் உள்ள விநியோகஸ்தருக்கு விற்கப்படுகிறது, அவர் தனது லாபத்தை வைத்து ₹1150-க்கு விற்கிறார். பிறகு, மாவட்ட அளவிலான மொத்த விற்பனையாளருக்கு அது ₹1300-க்கு விற்கப்படுகிறது. கடைசியாக, உள்ளூர் கடைக்காரர் அதை ராமுவுக்கு ₹1500-க்கு விற்கிறார். இந்த விலை உயர்வு மிகவும் அதிகம். மேலும், உள்ளூர் கடையில் பழைய உரம் இருக்கலாம், இதனால் அதன் தரம் குறைந்திருக்கவும் வாய்ப்புள்ளது.
- **BigHaat-ன் தீர்வு:** BigHaat இந்த இடைத்தரகர்கள் அனைவரையும் நீக்கிவிடுகிறது. அவர்கள் நேரடியாகத் தயாரிப்பாளரிடமிருந்து வாங்கி, தங்கள் விநியோக முறையின் மூலம் அதை ராமுவுக்கு நேரடியாகக் கொண்டு வந்து சேர்க்கிறார்கள். இதனால், ராமு அதே உர மூட்டையை **₹1200-க்கு** வாங்கலாம். இது அவருக்குப் பெரிய பணத்தைச் சேமிக்கிறது. மேலும், பொருள் நேரடியாக நிறுவனத்திடமிருந்து வருவதால், அதன் தரத்தையும் நம்பலாம். இதுதான் BigHaat சப்ளை சங்கிலி பிரச்சனையைத் தீர்க்கும் வழி.

3. அறிவு பகிர்வு: "ஆன்லைன் வர்த்தகத்திற்கு அப்பாற்பட்ட சேவை"

- **விளக்கம்:** BigHaat வெறும் பொருட்களை விற்பனை செய்யும் ஒரு கடையாக மட்டும் இல்லை. அது **அறிவைப் பகிர்ந்து கொள்ளும் ஒரு தளமாகவும்** செயல்படுகிறது. விவசாயிகளுக்குப் பொருட்களைக் கொடுப்பது மட்டும் போதாது, அந்தப் பொருட்களை எப்படிச் சரியாகப் பயன்படுத்த வேண்டும் என்ற அறிவும் தேவை என்று BigHaat புரிந்துகொள்கிறது. இந்தத் தளம் கல்வி சார்ந்த உள்ளடக்கங்கள், நிபுணர்களின் ஆலோசனைகள் மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட பரிந்துரைகளை வழங்குகிறது.
- **உதாரணம்:** ராமுவின் நெல் பயிர் ஆரோக்கியமாக இல்லை. அவருக்கு என்ன செய்வது என்று தெரியவில்லை.
- **பழைய முறை:** ராமு தனது பக்கத்து வீட்டு விவசாயியிடம் கேட்க வேண்டும் அல்லது கிராமத்திற்கு வரும் விவசாய அதிகாரிக்காகக் காத்திருக்க வேண்டும். அவர்களுக்குத் தெரிந்த யோசனைகள் யூகத்தின் அடிப்படையிலானவையாக இருக்கலாம், மேலும் உதவி கிடைக்கும் போது நேரம் கடந்து போயிருக்கலாம்.
- **BigHaat-ன் அறிவு ஆதரவு:** ராமு BigHaat ஆப்-ஐப் பயன்படுத்துகிறார். அதில் "Agri-Doctor" (விவசாய டாக்டர்) என்ற ஒரு பிரிவு உள்ளது. அவர் தனது பயிரின் புகைப்படத்தை எடுத்துப் பதிவேற்றுகிறார். ஆப்-ல் உள்ள AI (செயற்கை நுண்ணறிவு) அந்தப் படத்தைச் சோதித்து, அது என்ன நோய் என்பதை உடனடியாக அடையாளம் காண்கிறது. பிறகு, ஒரு குறிப்பிட்ட பூச்சிக்கொல்லி மருந்து மற்றும் அதை எப்படிப் பயன்படுத்த வேண்டும் என்ற தகவலையும் பரிந்துரைக்கிறது. ஒருவேளை, AI-யால் சரியாக அடையாளம் காண முடியவில்லை என்றால், அந்தப் புகைப்படத்தை ஒரு நிஜமான **அக்ரானமிஸ்ட்** (பயிர் அறிவியல் நிபுணர்) ஆய்வு செய்து, ஒரு சில மணிநேரங்களுக்குள் ராமுவுக்கு சரியான தீர்வை ஆப் மூலம் வழங்குகிறார். இந்த உடனடி மற்றும் துல்லியமான ஆலோசனை விவசாயிகளுக்குப் பெரிய உதவியாக இருக்கிறது.

4. நிலைத்தன்மையும் எதிர்காலத் திட்டங்களும்

- **விளக்கம்:** இந்த விளக்கக்காட்சி BigHaat-ன் **நிலைத்தன்மை கொண்ட விவசாயத்திற்கு** உள்ள உறுதியை வலியுறுத்துகிறது. அதாவது, சுற்றுச்சூழலுக்கும், நீண்ட காலத்திற்கும் நன்மை பயக்கும் வகையில் விவசாயம் செய்ய அவர்கள் விவசாயிகளுக்கு உதவுகிறார்கள். அவர்கள் சுற்றுச்சூழலுக்கு ஏற்ற பொருட்களைப் பயன்படுத்துவதையும், அறிவார்ந்த விவசாய முறைகளையும் ஊக்குவிக்கிறார்கள். அவர்களின் எதிர்காலத் திட்டங்களில், மேலும் பல பகுதிகளுக்கு தங்கள் சேவையை விரிவுபடுத்துதல், தொழில்நுட்பத்தை மேம்படுத்துதல் மற்றும் விவசாயத் துறைக்கு மேலும் உதவ புதிய கூட்டணிகளை உருவாக்குதல் ஆகியவை அடங்கும்.
- **உதாரணம்:** ராமு BigHaat-ல் உரம் வாங்கும் போது, இரசாயன உரங்களுடன் சேர்த்து, **உயிர் உரங்களையும்** (organic and bio-fertilizers) பரிந்துரைக்கிறது. ஆப்-ல் "இந்த உயிர் உரத்தைப் பயன்படுத்துவதன் மூலம் உங்கள் மண் வளம் மேம்படும், மேலும் நீர் மாசுபடுவதையும் தடுக்கலாம் என்பது உங்களுக்குத் தெரியுமா?" என்ற ஒரு செய்தி வரலாம். இந்த ஒரு சிறிய செயல், ராமு தனது நிலத்தின் நீண்ட கால ஆரோக்கியத்தைப் பற்றியும், சுற்றுச்சூழலைப் பற்றியும் சிந்திக்கத் தூண்டுகிறது. இதேபோல், அவர்கள் **துல்லியமான விவசாயம்** (precision farming) பற்றிய வழிகாட்டல்களையும் வழங்குகிறார்கள். உதாரணமாக, வயல்களில் வைக்கக்கூடிய ஸ்மார்ட் சென்சார்கள் அவர்கள் விற்கலாம். இந்த சென்சார்கள் மண்ணின் ஈரப்பதம் குறித்த தகவல்களைச் சேகரித்து ஆப்-க்கு அனுப்பும். இந்தத் தகவலைக் கொண்டு, ராமு தனது பயிருக்கு எப்போது, எவ்வளவு தண்ணீர் பாய்ச்ச வேண்டும் என்பதை ஆப் அவருக்குத் துல்லியமாகத் தெரிவிக்கும். இந்த வகையான தொழில்நுட்பம் விவசாயிகளை மேலும் திறமையாகவும், சுற்றுச்சூழலுக்குப் பொறுப்புள்ளவர்களாகவும் மாற்றுகிறது.

இந்த விளக்கக்காட்சியில் உள்ள அனைத்து ஸ்லைடுகளையும் நான் விரிவாக, ஒவ்வொரு ஸ்லைடாகப் பிரித்து விளக்குகிறேன்.

BigHaat விளக்கக்காட்சி (ஸ்லைடு வாரியாக விளக்கம்)

ஸ்லைடு 1: தலைப்பு ஸ்லைடு

- **தலைப்பு:** BigHaat: இ-காமர்ஸ் மூலம் இந்திய விவசாயத்தில் ஒரு புரட்சி¹.
- **விளக்கம்:** இந்த ஸ்லைடு BigHaat என்ற புதுமையான இ-காமர்ஸ் தளத்தை அறிமுகப்படுத்துகிறது². இந்தத் தளம் தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்தி, விவசாயிகளுக்குத் தரமான பொருட்கள், அறிவு மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட தீர்வுகளை வழங்குவதன் மூலம் அவர்களின் உற்பத்தி மற்றும் வருமானத்தை அதிகரிக்க உதவுகிறது³.

ஸ்லைடு 2: BigHaat அறிமுகம்

- **தலைப்பு:** BigHaat அறிமுகம்⁴.
- **விளக்கம்:** இந்திய விவசாயிகள் விவசாயப் பொருட்களை வாங்கும் முறையை மாற்றியமைக்கும் நோக்குடன் BigHaat தொடங்கப்பட்டது⁵. இந்தத் தளம் விவசாயிகளை நேரடியாக உற்பத்தியாளர்கள் மற்றும் சப்ளையர்களுடன் இணைக்கிறது⁶. இதன் மூலம் விவசாயிகள் விதைகள், உரங்கள், பூச்சிக்கொல்லிகள் மற்றும் பிற அத்தியாவசிய விவசாயத் தேவைகளை சரியான விலையில் பெற முடிகிறது⁷.

ஸ்லைடு 3: இந்திய விவசாயமும், புதுமைகளின் தேவையும்

- **தலைப்பு:** இந்திய விவசாய நிலப்பரப்பும், புதுமைகளின் தேவையும்⁸.
- **விளக்கம்:** இந்தியாவின் 60%-க்கும் அதிகமான மக்கள் விவசாயத்தை நம்பியுள்ளனர்⁹. இருப்பினும், இந்தத் துறை பல சவால்களை எதிர்கொள்கிறது¹⁰. இதில் சப்ளை சங்கிலியில் உள்ள பிரச்சனைகள், தரமான பொருட்கள் கிடைப்பதில் சிரமம் மற்றும் போதிய அறிவு கிடைக்காமல் இருப்பது ஆகியவை அடங்கும்¹¹. இந்த பிரச்சனைகள் உற்பத்தி மற்றும் விவசாயிகளின் வருமானத்தைக் குறைத்துவிட்டன¹².

ஸ்லைடு 4: BigHaat-ன் இ-காமர்ஸ் தளம்

- **தலைப்பு:** BigHaat-ன் இ-காமர்ஸ் தளம்: விவசாயிகளை வேளாண் பொருட்களுடன் இணைத்தல்¹³.
- **விளக்கம்:** BigHaat-ன் இ-காமர்ஸ் தளம், விவசாயிகள் எளிதாகப் பயன்படுத்தும் வகையில் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது¹⁴. இதன் மூலம் அவர்கள் பல்வேறு வகையான விவசாயப் பொருட்களைத் தேடவும், ஒப்பிடவும், வாங்கவும் முடியும்¹⁵. இந்தத் தளத்தில் ஏராளமான பொருட்கள், அவற்றைப் பற்றிய விரிவான தகவல்கள் மற்றும் வெளிப்படையான விலை விவரங்கள் உள்ளன, இது விவசாயிகளுக்கு சரியான முடிவுகளை எடுக்க உதவுகிறது¹⁶.

ஸ்லைடு 5: மேம்படுத்தப்பட்ட சப்ளை சங்கிலி மற்றும் லாஜிஸ்டிக்ஸுக்கான தொழில்நுட்பம்

- **தலைப்பு:** மேம்படுத்தப்பட்ட சப்ளை சங்கிலி மற்றும் லாஜிஸ்டிக்ஸுக்கான தொழில்நுட்பம்¹⁷.
- **விளக்கம்:** BigHaat அதன் டிஜிட்டல் தொழில்நுட்பங்கள் மற்றும் மேம்பட்ட பகுப்பாய்வுகளைப் பயன்படுத்தி, அதன் சப்ளை சங்கிலி மற்றும் விநியோக முறையை மேம்படுத்துகிறது¹⁸. இது பொருட்கள் சரியான நேரத்தில் டெலிவரி செய்யப்படுவதையும், பொருட்கள் வீணாவது குறைவதையும், சேமிப்புக் கிடங்குகளைத் திறமையாக நிர்வகிப்பதையும் உறுதி செய்கிறது¹⁹.

ஸ்லைடு 6: அறிவு மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட தீர்வுகளால் விவசாயிகளை மேம்படுத்துதல்

- **தலைப்பு:** அறிவு மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட தீர்வுகளால் விவசாயிகளை மேம்படுத்துதல்²⁰.
- **விளக்கம்:** பொருட்களை வழங்குவதுடன், BigHaat விவசாயிகளுக்கு ஏராளமான கல்வி ஆதாரங்கள் மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட வழிகாட்டுதல்களையும் வழங்குகிறது²¹. இதில் ஆன்லைன் பயிற்சிகள், நிபுணர் ஆலோசனைகள் மற்றும் விவசாயியின் இடம், பயிர் மற்றும் தேவையின் அடிப்படையில் தயாரிக்கப்பட்ட பரிந்துரைகளும் அடங்கும்²².

ஸ்லைடு 7: BigHaat-ன் தாக்கம்: அதிகரித்த உற்பத்தி மற்றும் விவசாயிகளின் வருமானம்

- **தலைப்பு:** BigHaat-ன் தாக்கம்: அதிகரித்த உற்பத்தி மற்றும் விவசாயிகளின் வருமானம்²³.
- **விளக்கம்:** BigHaat, விவசாயிகள் எதிர்கொள்ளும் சவால்களைத் தீர்த்து நேர்மறையான தாக்கத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது²⁴. இந்தத் தளத்தைப் பயன்படுத்திய விவசாயிகள் அதிக விளைச்சல், நல்ல தரமான பொருட்கள் மற்றும் அதிக வருமானம் ஆகியவற்றைப் பெற்றுள்ளனர்²⁵.

ஸ்லைடு 8: நிலைத்தன்மை மற்றும் சுற்றுச்சூழல் பொறுப்பு

- **தலைப்பு:** நிலைத்தன்மை மற்றும் சுற்றுச்சூழல் பொறுப்பு²⁶.
- **விளக்கம்:** BigHaat, நிலைத்தன்மை கொண்ட விவசாய முறைகளை ஊக்குவிப்பதில் உறுதியாக உள்ளது²⁷. இந்தத் தளம் சுற்றுச்சூழலுக்கு உகந்த பொருட்களைப் பயன்படுத்தவும், ஒருங்கிணைந்த பூச்சி மேலாண்மை மற்றும் துல்லியமான விவசாய நுட்பங்களைப் பின்பற்றவும் விவசாயிகளை ஊக்குவிக்கிறது²⁸. இது விவசாய நடவடிக்கைகளால் சுற்றுச்சூழலுக்கு ஏற்படும் பாதிப்பைக் குறைத்து, நீண்ட காலத்திற்கு உற்பத்தியை அதிகரிக்க உதவுகிறது²⁹.

ஸ்லைடு 9: விரிவாக்கம்: BigHaat-ன் விரிவுபடுத்தும் திட்டங்கள் மற்றும் எதிர்காலப் பார்வை

- **தலைப்பு:** விரிவாக்கம்: BigHaat-ன் விரிவுபடுத்தும் திட்டங்கள் மற்றும் எதிர்காலப் பார்வை³⁰.
- **விளக்கம்:** நிரூபிக்கப்பட்ட வெற்றியுடன், BigHaat தொடர்ந்து வளர்ச்சி அடையத் தயாராக உள்ளது³¹. மேலும் பல பகுதிகளுக்கு தங்கள் சேவையை விரிவுபடுத்தவும், தங்கள் தொழில்நுட்பத்தை வலுப்படுத்தவும், விவசாயத் துறைக்கு மேலும் உதவ புதிய கூட்டணிகளை ஏற்படுத்தவும் இந்த நிறுவனம் திட்டமிட்டுள்ளது³².

ஸ்லைடு 10: முடிவுரை

- **தலைப்பு:** முடிவுரை³³.
- **விளக்கம்:** BigHaat-ன் இ-காமர்ஸ் தளம் இந்திய விவசாயத்தில் ஒரு "game-changer" (பெரிய மாற்றத்தை ஏற்படுத்தும் கருவி) என்று இந்த விளக்கக்காட்சி கூறுகிறது³⁴. தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்தி, இந்த நிறுவனம் விவசாயிகளை மேம்படுத்தி, உற்பத்தியை அதிகரித்து, நிலையான வளர்ச்சிக்கு உதவுகிறது³⁵. BigHaat-ன் வெற்றி, பாரம்பரியத் தொழில்களில் டிஜிட்டல் புதுமை ஏற்படுத்தும் சக்திவாய்ந்த மாற்றத்தைக் காட்டுகிறது³⁶.

நான் உங்களுக்கு BigHaat விளக்கக்காட்சியில் உள்ள ஒவ்வொரு ஸ்லைடிற்கும் புதிய மற்றும் விரிவான உதாரணங்களைத் தருகிறேன். ஆங்கிலம் மற்றும் தமிழில் தனித்தனியாக விளக்குகிறேன்.

English Explanation with New Examples

Slide 1: Title Slide & Introduction

- **Concept:** BigHaat is a tech platform that helps farmers. It's like an online store for all their farming needs, bringing them better products, knowledge, and special solutions to grow more and earn more.
- **Example:** Imagine a small farmer, **Lakshmi**, in a remote village. Her crops are not doing well. She sees a new mobile app called BigHaat on her phone. She learns that she can get everything she needs for her farm, from seeds to fertilizers, without having to travel far. This saves her a lot of time and money, which she can now use to focus on her farm.

Slide 2: Introduction to BigHaat (Details)

- **Concept:** This slide explains that BigHaat directly connects farmers with the companies that make farming products, cutting out the middlemen. This ensures farmers get high-quality products at fair prices.
- **Example:** A famous seed company, **Agritech Corp**, makes a special high-yield seed. In the past, this seed would go from Agritech to a state distributor, then a district wholesaler, and finally to a local dealer. By the time it reached Lakshmi's village, the price would be very high. With BigHaat, Agritech Corp can list its seeds directly on the app. Lakshmi can buy the seeds directly from the company through BigHaat for a much lower price, and she knows they are genuine.

Slide 3: India's Agricultural Challenges

- **Concept:** This slide talks about the big problems in Indian agriculture, such as a disconnected supply chain, limited access to good products, and a lack of information for farmers.
- **Example:** Lakshmi's neighbor, **Mani**, faces a different problem. He wants to buy a specific type of organic pesticide, but his local dealer doesn't sell it. The dealer says it's not popular in their area. Mani has to go to the city to find it, which is a big hassle. This shows the problem of "**limited access to quality inputs**." BigHaat's online platform solves this by offering a huge variety of products that are not available locally.

Slide 4: The E-Commerce Platform

- **Concept:** BigHaat's platform is user-friendly and helps farmers make smart choices. They can browse, compare products, and see transparent pricing.
- **Example:** Lakshmi needs fertilizer. She opens the BigHaat app and searches for it. The app shows her three different brands of fertilizer with their prices, ingredients, and even videos on how to use them. She can see that "Brand A" is ₹50 cheaper than "Brand B." She also reads customer reviews from other farmers. This information helps her compare and choose the best product for her farm and budget.

Slide 5: Improved Supply Chain and Logistics

- **Concept:** This slide explains how BigHaat uses technology to make sure products are delivered on time and efficiently.
- **Example:** Lakshmi places a big order for seeds and fertilizer for her entire farm. BigHaat's system automatically tracks her order. It sends her an SMS notification when the package is dispatched, another when it's near her village, and a final one when it's delivered. The company's digital system also helps them manage their warehouse inventory perfectly, so they never run out of a product when a farmer needs it.

Slide 6: Knowledge and Customized Solutions

- **Concept:** BigHaat provides farmers with educational resources and personalized advice. This includes expert guidance and recommendations based on their specific farming needs.
- **Example:** Lakshmi notices a fungus on her paddy crop. She doesn't know what it is. She uses the BigHaat app to take a photo of the affected plant. The app's built-in image recognition software identifies the fungus and suggests a specific organic fungicide to treat it. The app also sends her a video showing how to apply the fungicide correctly. This instant, personalized advice helps her save her crop.

Slide 7: Impact on Productivity and Incomes

- **Concept:** By helping farmers overcome challenges, BigHaat has a positive impact. Farmers who use the platform report higher crop yields and increased incomes.
- **Example:** At the end of the season, Lakshmi compares her results to previous years. Because she used high-quality seeds from BigHaat and followed the expert advice from the app, her paddy yield is **20% higher** than last year. The extra income allows her to buy a new pump for her farm, improving her life and productivity.

Slide 8: Sustainability and Environmental Responsibility

- **Concept:** BigHaat encourages farmers to adopt practices that are good for the environment. They promote eco-friendly products and techniques like integrated pest management.
- **Example:** BigHaat's app recommends "eco-friendly" alternatives to chemical pesticides. The app might have a special section on **integrated pest management (IPM)** that teaches farmers how to use natural predators (like ladybugs) to control pests before using chemicals. This helps protect the environment and keeps the soil healthy for future crops.

Slide 9: Expansion and Future Outlook

- **Concept:** The company is committed to continued growth and expansion to reach more regions and help more farmers.
- **Example:** BigHaat has a plan to expand its services from Tamil Nadu to Andhra Pradesh. They will partner with local agricultural experts and set up more warehouses in key locations. Their goal is to help millions of new farmers by providing them with the same benefits that Lakshmi and Mani received.

Slide 10: Conclusion

- **Concept:** The presentation concludes that BigHaat is a "game-changer." It's a great example of how technology can transform traditional industries like agriculture, empowering farmers and contributing to a more sustainable future.
- **Example:** In Lakshmi's village, other farmers are now asking her how she managed to get such a high yield. She tells them about BigHaat, and soon, the whole village starts using the app. This shows how a single platform can bring positive change to an entire community.

தமிழ் விளக்கம் புதிய உதாரணங்களுடன்

ஸ்லைடு 1: தலைப்பு ஸ்லைடு & அறிமுகம்

- **கருத்து:** BigHaat என்பது விவசாயிகளுக்கு உதவும் ஒரு தொழில்நுட்ப தளம். இது விவசாயிகளுக்குத் தேவையான அனைத்தையும் ஆன்லைனில் வாங்கி, அவர்களின் விளைச்சலை அதிகரிக்கவும், வருமானத்தை உயர்த்தவும் உதவுகிறது.
- **உதாரணம்:** ஒரு சிறிய கிராமத்தில் உள்ள **லட்சுமி** என்ற விவசாயியைப் பற்றி கற்பனை செய்வோம். அவரது பயிர்கள் சரியாக வளரவில்லை. அவர் BigHaat என்ற ஒரு புதிய மொபைல் ஆப்பை பார்க்கிறார். அந்த ஆப் மூலம், விதைகள் முதல் உரங்கள் வரை அனைத்தையும், வெகு தூரம் பயணம் செய்யாமல் தனது வீட்டிலிருந்தே வாங்க முடியும் என்பதை அவர் அறிகிறார். இது அவரது நேரத்தையும் பணத்தையும் மிச்சப்படுத்துகிறது.

ஸ்லைடு 2: BigHaat அறிமுகம் (விவரங்கள்)

- **கருத்து:** இந்த ஸ்லைடு, BigHaat விவசாயிகளை நேரடியாகப் பொருட்களைத் தயாரிக்கும் நிறுவனங்களுடன் இணைக்கிறது. இதனால் இடைத்தரகர்கள் இல்லாமல், விவசாயிகள் தரமான பொருட்களைச் சரியான விலையில் பெற முடிகிறது.
- **உதாரணம்:** **அக்ரிடெக் கார்ப்** என்ற ஒரு பிரபலமான விதை நிறுவனம், அதிக விளைச்சல் தரும் விதைகளைத் தயாரிக்கிறது. முன்பு, இந்த விதைகள் ஒரு மாநில விநியோகஸ்தர், பிறகு மாவட்ட மொத்த விற்பனையாளர், இறுதியாக உள்ளூர் கடைக்காரர் என பல இடங்களுக்குப் பயணித்து லட்சுமியின் கிராமத்தை அடையும்போது அதன் விலை மிக அதிகமாக இருக்கும். BigHaat-ல், அக்ரிடெக் கார்ப் தங்கள் விதைகளை நேரடியாக ஆப்-ல் பட்டியலிடலாம். லட்சுமி அந்த விதைகளை நிறுவனத்திடமிருந்தே குறைவான விலையில் வாங்க முடியும்.

ஸ்லைடு 3: இந்திய விவசாயத்தில் உள்ள சவால்கள்

- **கருத்து:** இந்த ஸ்லைடு, விநியோகச் சங்கிலியில் உள்ள பிரச்சனைகள், தரமான பொருட்கள் கிடைப்பதில் சிரமம் மற்றும் விவசாயிகளுக்கு அறிவு கிடைக்காமல் இருப்பது போன்ற பெரிய பிரச்சனைகளைப் பற்றி பேசுகிறது.
- **உதாரணம்:** லட்சுமியின் அண்டை வீட்டு விவசாயி **மணி** வேறு ஒரு பிரச்சனையை எதிர்கொள்கிறார். அவர் ஒரு குறிப்பிட்ட இயற்கை பூச்சிக்கொல்லியை வாங்க விரும்புகிறார், ஆனால் அவரது உள்ளூர் கடையில் அது கிடைக்கவில்லை. உள்ளூர் கடைக்காரர் அது தங்கள் பகுதியில் பிரபலமில்லை என்கிறார். மணி அதைத் தேடி நகரத்திற்குச் செல்ல வேண்டும். BigHaat-ன் ஆன்லைன் தளம், உள்ளூரில் கிடைக்காத பலவிதமான பொருட்களை வழங்குகிறது.

ஸ்லைடு 4: இ-காமர்ஸ் தளம்

- **கருத்து:** BigHaat-ன் தளம் எளிதாகப் பயன்படுத்தக்கூடியது மற்றும் விவசாயிகளுக்கு சரியான முடிவுகளை எடுக்க உதவுகிறது. அவர்கள் பொருட்களை ஒப்பிட்டுப் பார்க்கவும், வெளிப்படையான விலைகளைப் பார்க்கவும் முடியும்.
- **உதாரணம்:** லட்சுமிக்கு உரம் தேவைப்படுகிறது. அவர் BigHaat ஆப்-ஐத் திறந்து தேடுகிறார். அந்த ஆப் வெவ்வேறு நிறுவனங்களின் மூன்று வகையான உரங்களை அவற்றின் விலை, கலவை மற்றும் எப்படிப் பயன்படுத்த வேண்டும் என்ற வீடியோக்களுடன் காட்டுகிறது. இதனால் அவர் எந்தப் பொருள் சிறந்தது என்பதை ஒப்பிட்டுப் பார்த்துத் தேர்ந்தெடுக்க முடிகிறது.

ஸ்லைடு 5: மேம்படுத்தப்பட்ட விநியோகச் சங்கிலி

- **கருத்து:** இந்த ஸ்லைடு, BigHaat எப்படித் தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்தி பொருட்கள் சரியான நேரத்தில் டெலிவரி செய்யப்படுவதை உறுதி செய்கிறது என்பதை விளக்குகிறது.
- **உதாரணம்:** லட்சுமி தனது மொத்த நிலத்திற்கும் தேவையான விதைகள் மற்றும் உரங்களை ஆர்டர் செய்கிறார். BigHaat-ன் தொழில்நுட்பம் அவரது ஆர்டரை உடனடியாகக் கண்காணிக்கிறது. பொருட்கள் அனுப்பப்பட்டதும், கிராமத்திற்கு அருகில் வந்ததும், டெலிவரி செய்யப்பட்டதும் அவருக்கு SMS மூலம் தகவல் அனுப்பப்படுகிறது. இதனால் அவர் பொருட்களைப் பெற சரியான நேரத்தில் தயாராக இருக்கலாம்.

ஸ்லைடு 6: அறிவு மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட தீர்வுகள்

- **கருத்து:** BigHaat விவசாயிகளுக்குக் கல்வி ஆதாரங்கள் மற்றும் தனிப்பட்ட ஆலோசனைகளையும் வழங்குகிறது.
- **உதாரணம்:** லட்சுமி தனது நெல் பயிரில் ஒரு பூஞ்சையைக் காண்கிறார். அது என்னவென்று அவருக்குத் தெரியவில்லை. அவர் BigHaat ஆப்-ஐப் பயன்படுத்தி பாதிக்கப்பட்ட செடியின் புகைப்படத்தை எடுக்கிறார். ஆப்-ல் உள்ள பட அங்கீகாரம், பூஞ்சையை அடையாளம் கண்டு, அதை சரிசெய்ய ஒரு குறிப்பிட்ட மருந்தை பரிந்துரைக்கிறது. மேலும், அந்த மருந்தை எப்படிப் பயன்படுத்த வேண்டும் என்பதற்கான வீடியோவையும் அனுப்புகிறது. இந்த உடனடி மற்றும் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட ஆலோசனை, லட்சுமி தனது பயிரைக் காப்பாற்ற உதவுகிறது.

ஸ்லைடு 7: உற்பத்தி மற்றும் வருமானத்தில் தாக்கம்

- **கருத்து:** விவசாயிகளின் பிரச்சனைகளைத் தீர்ப்பதன் மூலம், BigHaat ஒரு நேர்மறையான தாக்கத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது. BigHaat-ஐப் பயன்படுத்திய விவசாயிகள் அதிக விளைச்சல் மற்றும் அதிக வருமானத்தைப் பெற்றுள்ளனர்.
- **உதாரணம்:** அந்தப் பருவத்தின் இறுதியில், லட்சுமி தனது கடந்த ஆண்டு விளைச்சலுடன் ஒப்பிடுகிறார். BigHaat-ன் தரமான விதைகளையும், ஆலோசனைகளையும் பின்பற்றியதால், அவரது நெல் விளைச்சல் கடந்த ஆண்டை விட **20% அதிகரித்துள்ளது**. இந்த கூடுதல் வருமானம், அவர் தனது பண்ணைக்கு ஒரு புதிய மோட்டார் வாங்க உதவுகிறது.

ஸ்லைடு 8: நிலைத்தன்மை மற்றும் சுற்றுச்சூழல் பொறுப்பு

- **கருத்து:** BigHaat, சுற்றுச்சூழலுக்கு உகந்த விவசாய முறைகளை ஊக்குவிக்கிறது. அவர்கள் இயற்கை முறைகள் மற்றும் துல்லியமான விவசாய நுட்பங்களைப் பின்பற்ற விவசாயிகளுக்கு உதவுகிறார்கள்.
- **உதாரணம்:** BigHaat-ன் ஆப், இரசாயன பூச்சிக்கொல்லிகளுக்கு மாற்றாக "**சுற்றுச்சூழலுக்கு உகந்த**" பூச்சிக்கொல்லிகளைப் பரிந்துரைக்கிறது. மேலும், பூச்சிகளைக் கட்டுப்படுத்த இரசாயனங்களுக்குப் பதிலாக இயற்கை முறைகளைப் பயன்படுத்துவது எப்படி என்பதைப் பற்றிய ஆலோசனைகளையும் வழங்குகிறது.

ஸ்லைடு 9: விரிவாக்கம் மற்றும் எதிர்காலப் பார்வை

- **கருத்து:** BigHaat, மேலும் பல பகுதிகளுக்குத் தனது சேவையை விரிவுபடுத்தவும், தொழில்நுட்பத்தை வலுப்படுத்தவும் திட்டமிட்டுள்ளது.
- **உதாரணம்:** BigHaat நிறுவனம், தமிழ்நாட்டிலிருந்து ஆந்திரப் பிரதேசத்திற்குத் தனது சேவைகளை விரிவுபடுத்த திட்டமிடுகிறது. அவர்கள் உள்நூர் விவசாய நிபுணர்களுடன் இணைந்து மேலும் பல கிடங்குகளை நிறுவ உள்ளனர். லட்சுமி மற்றும் மணி பெற்ற அதே நன்மைகளை மில்லியன் கணக்கான புதிய விவசாயிகளுக்கும் வழங்குவதே அவர்களின் நோக்கம்.

ஸ்லைடு 10: முடிவுரை

- **கருத்து:** BigHaat, இந்திய விவசாயத்தில் ஒரு "game-changer" (பெரிய மாற்றத்தை ஏற்படுத்தும் கருவி) என்று இந்த விளக்கக்காட்சி கூறுகிறது. தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்தி, இது விவசாயிகளை மேம்படுத்தி, நிலையான வளர்ச்சிக்கு உதவுகிறது.
- **உதாரணம்:** லட்சுமியின் கிராமத்தில், மற்ற விவசாயிகள் அவரிடம் அதிக விளைச்சல் எப்படி வந்தது என்று கேட்கிறார்கள். அவர் BigHaat பற்றிச் சொல்கிறார், விரைவில் கிராமம் முழுவதும் இந்த ஆப்-ஐப் பயன்படுத்தத் தொடங்குகிறது. இது ஒரு தனிப்பட்ட தளம் ஒரு முழு சமூகத்திற்கும் எப்படி ஒரு நேர்மறையான மாற்றத்தைக் கொண்டு வர முடியும் என்பதைக் காட்டுகிறது.