

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

Título:

Inclusão do módulo de Vendas

Solicitante:

Módulos turma 3ºB Osório

Gerente de Projeto:

Lucas Gregory

Analista Responsável:

Jhenifer Ferreira Santana

Data:

23/08/2018

Aprovadores:

De Acordo,

(NOME DOS RESPONSÁVEIS DO INÍCIO DO PROJETO)

Responsáveis	Áreas	Contato
Kelvyn Platner C Xavier de Souza	Líder	
Lucas Carvalho da Silva	Analista	
Gabriel França Bubniak	Desenvolvedor	
Jhenifer Ferreira Santana	Desenvolvedor	

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana
	Agosto/2018	Edição 1.1

HISTÓRICO DE REVISÕES

Data	Versão	Descrição	Responsável	Contato
04/07/2018	1.0	Criação do Documento	Lucas C.	
04/07/2018	1.1	Informação de Integração	Kelvyn P.	
23/08/2018	1.2	Migração para novo Formato	Jhenifer Ferreira Santana	

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana
	Agosto/2018	Edição 1.1

SUMÁRIO

HISTÓRICO DE REVISÃO	2
1 INTRODUÇÃO	2
1.1 Premissas do Documento	3
1.2 Público Alvo	3
1.3 Responsáveis pela análise do documento	4
2 MÓDULO VENDAS	4
2.1 Requisitos do Módulo	5
2.1.1 Requisitos Funcionais	5
2.1.2 Requisitos Não Funcionais	6
2.2 Mapeamento de Requisitos com Caso de Uso	6
2.3 Diagramas de Caso de Uso	7
2.3.1 Consultar Imposto	7
2.3.2 Cartão de Crédito	8
2.3.3 Informações da Loja	9
2.3.4 Motivo e Cadastro de Venda	10
2.3.5 Câmbio, Moedas	10
2.3.6 Checar Venda + Desconto + Carrinho	12
2.3.7 Cadastro Empregado + Território	12
2.4 Protótipo de telas	13
2.4.1 Cadastro de Impostos	13
2.4.4 Tela Motivo	20
2.4.5 Câmbio	23
3 ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS	26
3.0.1 UC-001 – Consulta de Imposto	26
3.0.2 UC-002 – Cartão de Crédito	27
3.0.3 UC-003 – Informações da Loja	29
3.0.4 UC-004 – Motivo, Cadastro de Venda.	30
3.0.5 UC-005 – Câmbio e Moedas	32
3.6 UC-006 – Checar venda, Desconto + Carrinho	332
3.7 UC-007 – Cadastro de Empregado + Território	354
4 INFORMAÇÕES DE INTEGRAÇÃO	376

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

1 INTRODUÇÃO

Este documento tem como objetivo definir as regras para uso do projeto criado inicialmente para o módulo vendas, descrevendo os passos para uso do sistema disponibilizado proveniente da matéria sistemas corporativos para o uso de outros módulos.

O documento traz as especificações de uso do módulo e a forma de utilizá-lo.

O módulo Vendas faz troca de informações com os módulos: Pessoas, Produtos, Recursos Humanos, Compras.

1.1 Premissas do Documento

Não poderá ser alterado sem consentimento do analista geral ou analista responsável do módulo abrangente deste documento.

A mudança realizada terá que ser documentada e alinhada para que todos os outros analistas responsáveis dos outros módulos estejam cientes. Este documento precisa estar atualizado e disponibilizado na ferramenta de versionamento GitHub.

Segue link para eventuais necessidades:

<https://github.com/Tkporto/BSI3B>

Sempre formalizar no final deste documento o autor da última alteração contendo as seguintes informações: nome, data da alteração, cargo e telefone.

Atentar a edição estabelecida no documento, alterações deverão constar no número de edição localizado no cabeçalho do documento.

1.2 Público Alvo

O documento foi destinado inicialmente para uso dos analistas, desenvolvedores e arquitetos dos módulos do projeto realizado em sala da turma 3ºB de Sistemas de Informação – Unidade Osório e pode ser disponibilizado a Alunos da Instituição de Ensino Universidade Positivo afins de estudo.

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

1.3 Responsáveis pela análise do documento

Segue lista de responsáveis pela análise do documento, podendo ser somente por consulta ou alteração do mesmo:

Nome	Cargo	Telefone
Raphael Jansson	Analista Geral	
Jhenifer Ferreira Santana	Analista Responsável	

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

2 MÓDULO VENDAS

O módulo de vendas proposto oferece uma solução para os instrumentos de avaliação acadêmica. A ideia central é fazer métodos para avaliação de disciplinas e turmas, tanto por parte dos docentes como por parte dos discentes.

Os dados deste módulo serão fornecidos a outros módulos assim que necessário e documentados durante todo o processo de construção do projeto.

2.1 Requisitos do Módulo

Todos os requisitos descritos neste documento são os requisitos que foram estudados junto a equipe que pediu o fornecimento deles e os requisitos básicos para ser consumido (CRUD).

2.1.1 Requisitos Funcionais

RF-1	O sistema deve permitir que o vendedor, dono da loja, possam cadastrar e visualizar os impostos cadastrados no sistema.
RF-2	O sistema deve permitir o cadastro das informações do cartão de crédito de clientes, e sua checagem.
RF-3	O sistema deve permitir cadastrar informações sobre as lojas de revendedores, e da AdventureWorks, e mostrar tais informações. Além de cadastrar os clientes que compraram em tais lojas.
RF-4	O sistema deve cadastrar o motivo da venda de seus produtos e poder cadastrar o produto vendido junto com as informações em relação ao produto vendido como transporte e endereço.
RF-5	O sistema deve permitir o cadastro das moedas, e o cadastro da taxa de câmbio das mesmas. Além da visualização da taxa de câmbio e das moedas cadastradas no sistema.
RF-6	O sistema deve possibilitar a checagem da venda com suas informações, além disto ele deve cadastrar um desconto quando possível sobre a venda e ter uma opção de checar esse desconto, somando ao sistema de carrinho, para ter certeza que ele quer aquele objeto ou não.
RF-7	O sistema deve permitir cadastrar informações sobre o empregado, como metas de venda, histórico, em quais lojas o empregado trabalhou além disso possibilitar a checagem destas informações. Outra funcionalidade em conjunto é a de território onde o sistema deve cadastrar o território das lojas e possibilitar a checagem destes dados.

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

2.1.2 Requisitos Não Funcionais

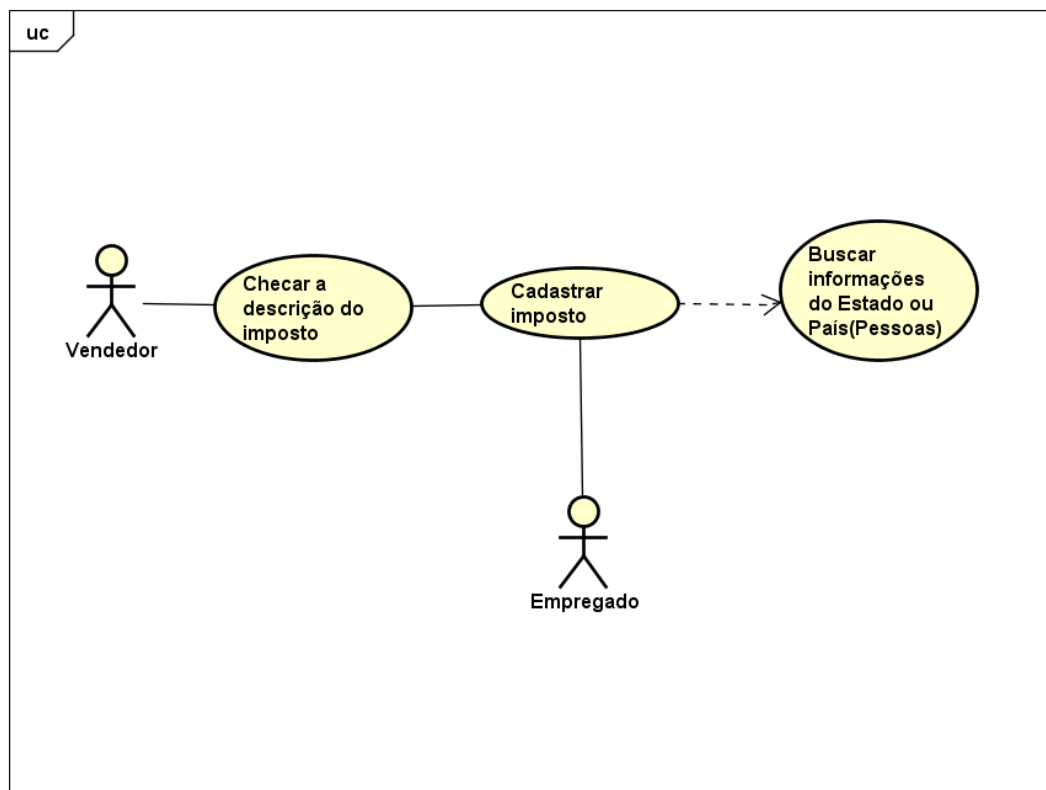
RNF-1	O nosso módulo será desenvolvido em Java (Spring boot)
RNF-2	O banco de dados do nosso módulo será o MYSQL

2.2 Mapeamento de Requisitos com Caso de Uso

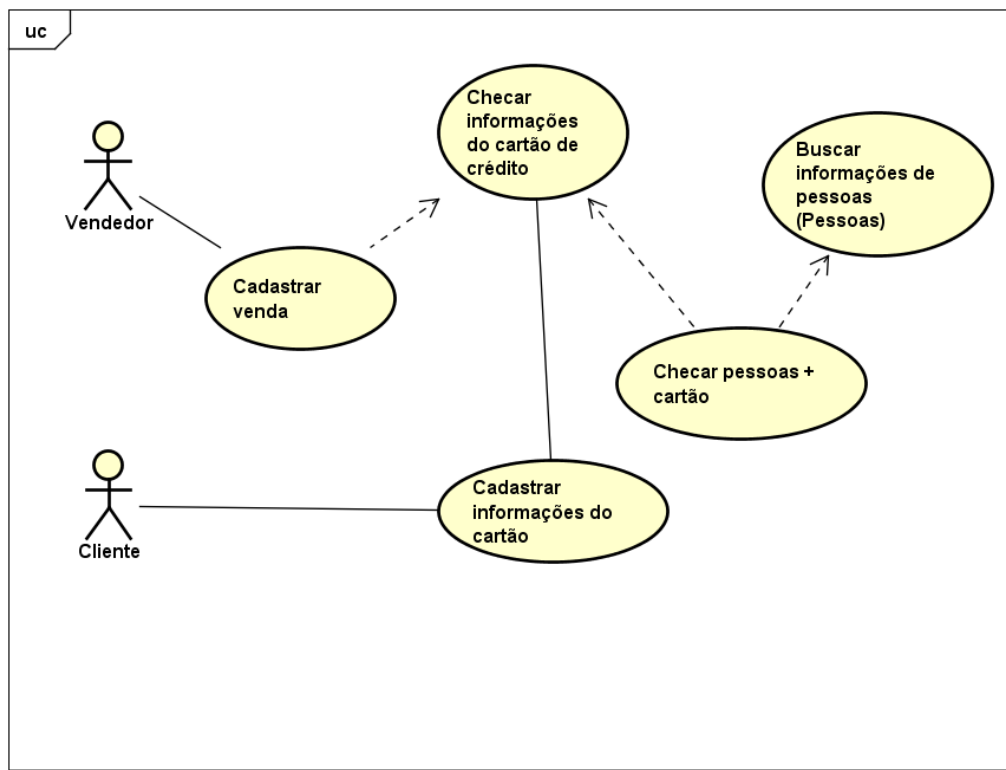
Requisito	Caso de Uso
[RF-01]	UC-01 Consultar Imposto
[RF-02]	UC-02 Cartão de Crédito
[RF-03]	UC-03 Informações da Loja
[RF-04]	UC-04 Motivo e Cadastro de Venda
[RF-05]	UC-05 Câmbio, Moedas
[RF-06]	UC-06 Checar Venda + Desconto + Carrinho
[RF-07]	UC-07 Cadastro Empregado + Território

2.3 Diagramas de Caso de Uso

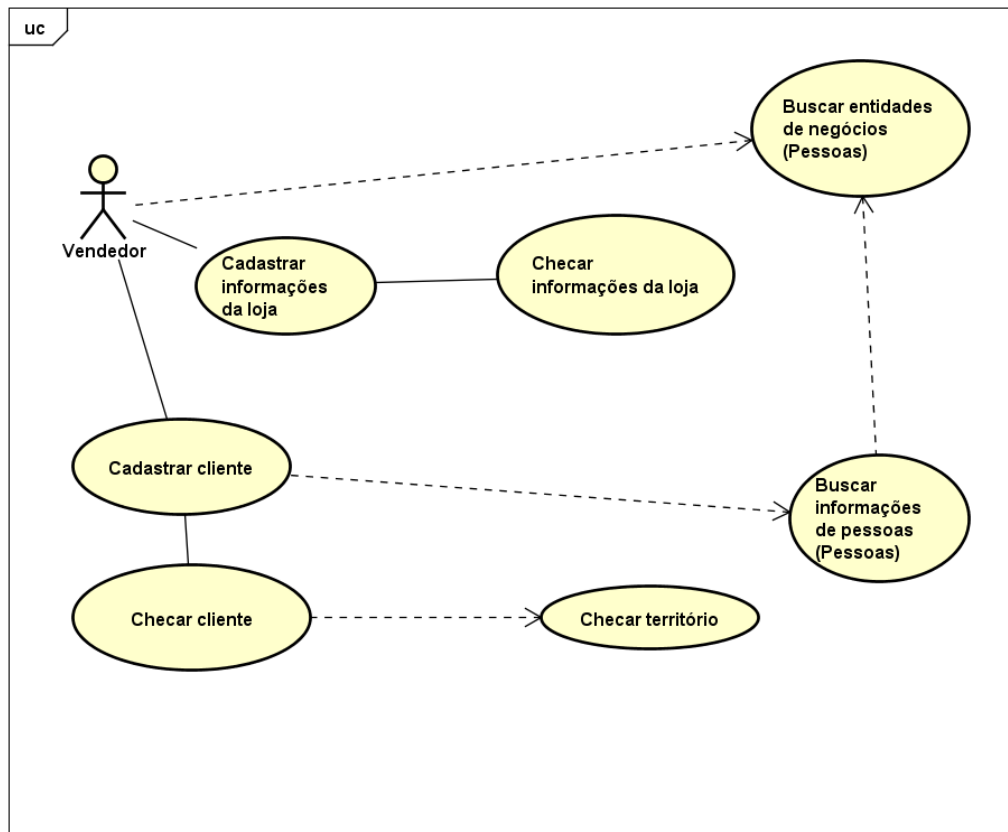
2.3.1 Consultar Imposto

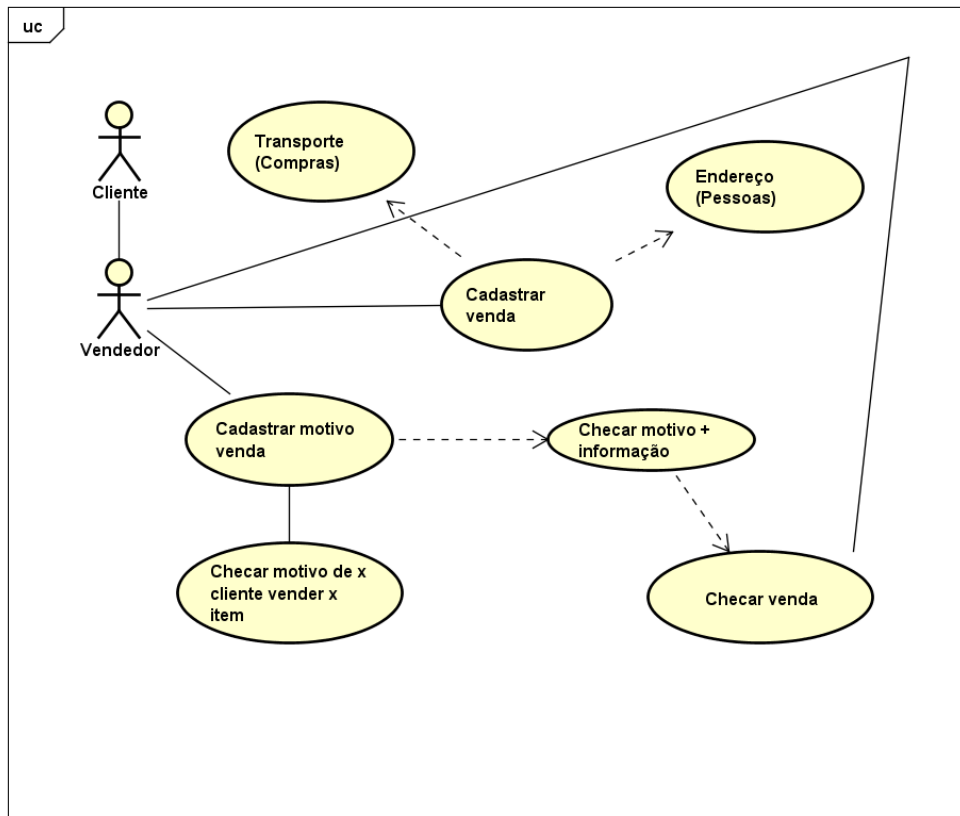


2.3.2 Cartão de Crédito

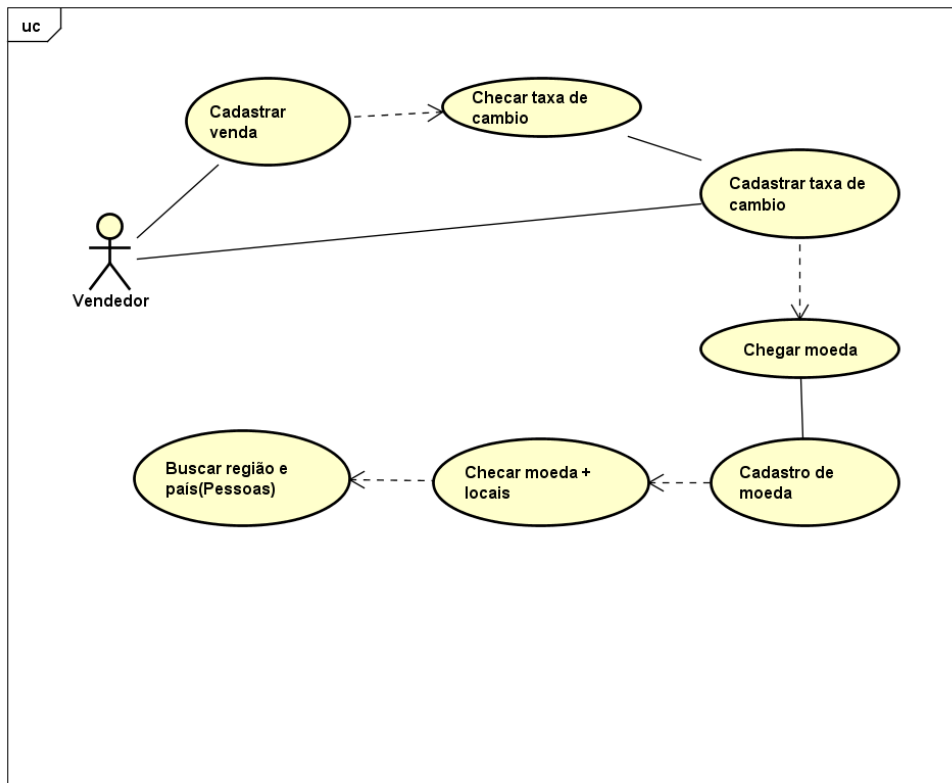


2.3.3 Informações da Loja

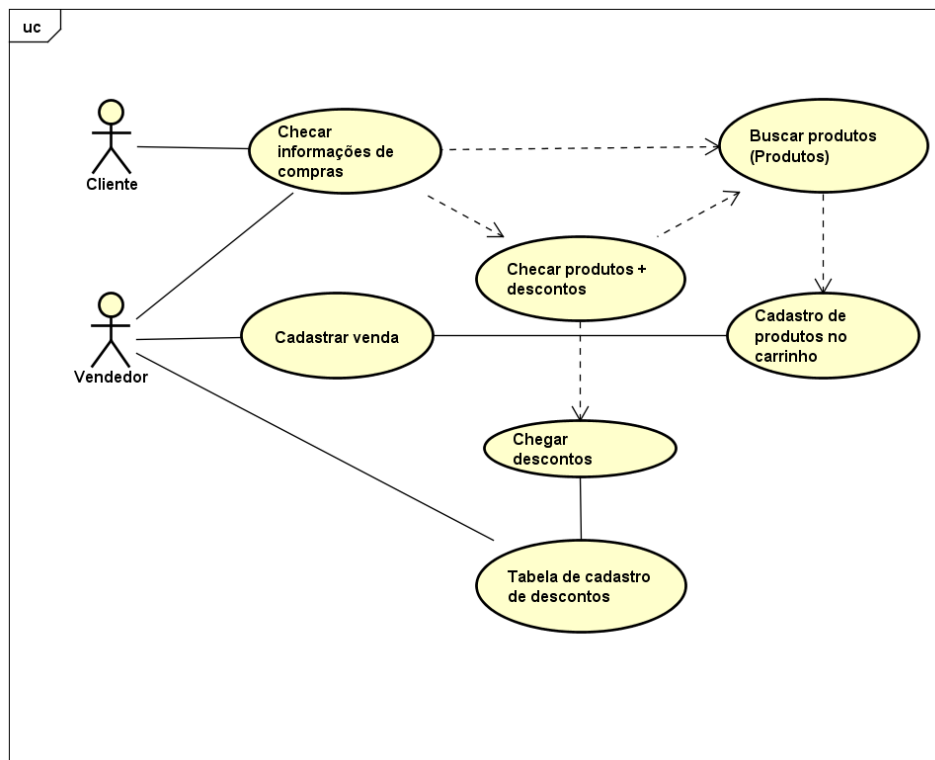


2.3.4 Motivo e Cadastro de Venda

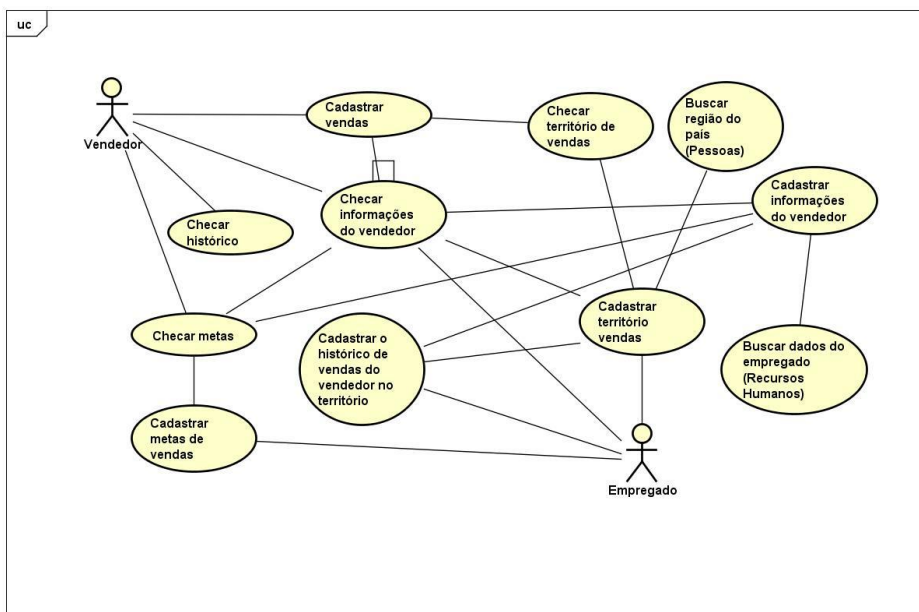
2.3.5 Câmbio, Moedas



2.3.6 Checar Venda + Desconto + Carrinho



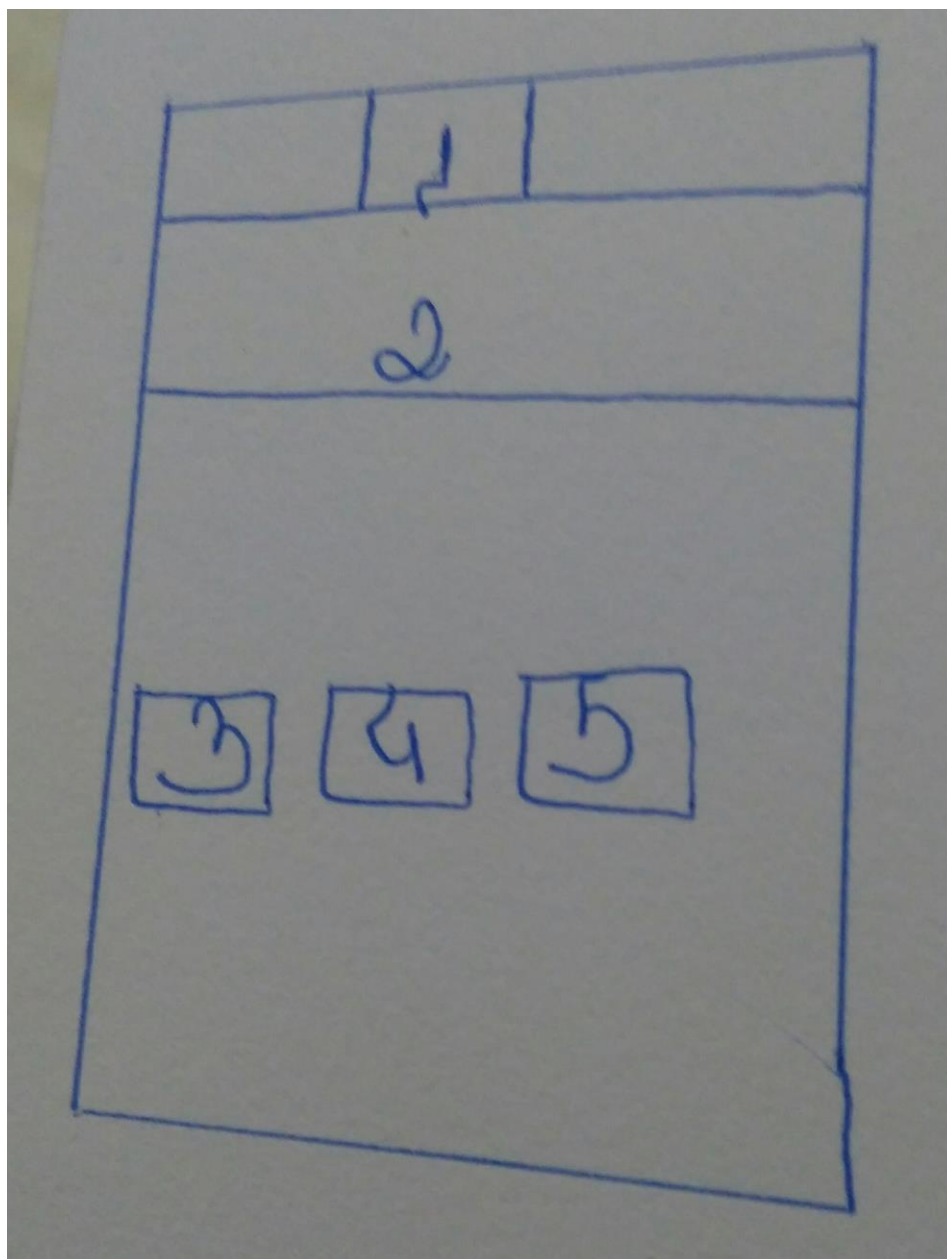
2.3.7 Cadastro Empregado + Território



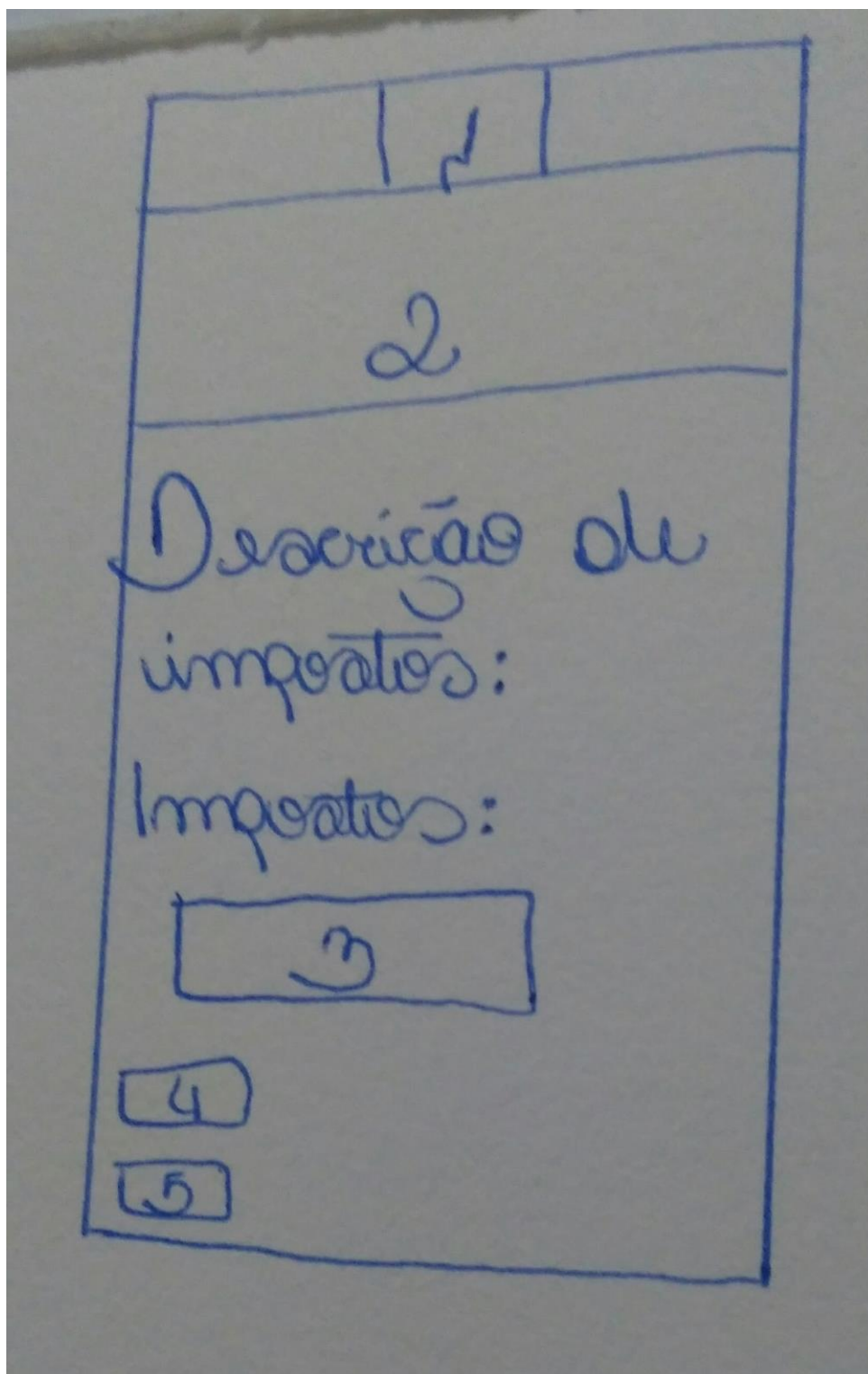
UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

2.4 Protótipo de telas

2.4.1 Cadastro de Impostos



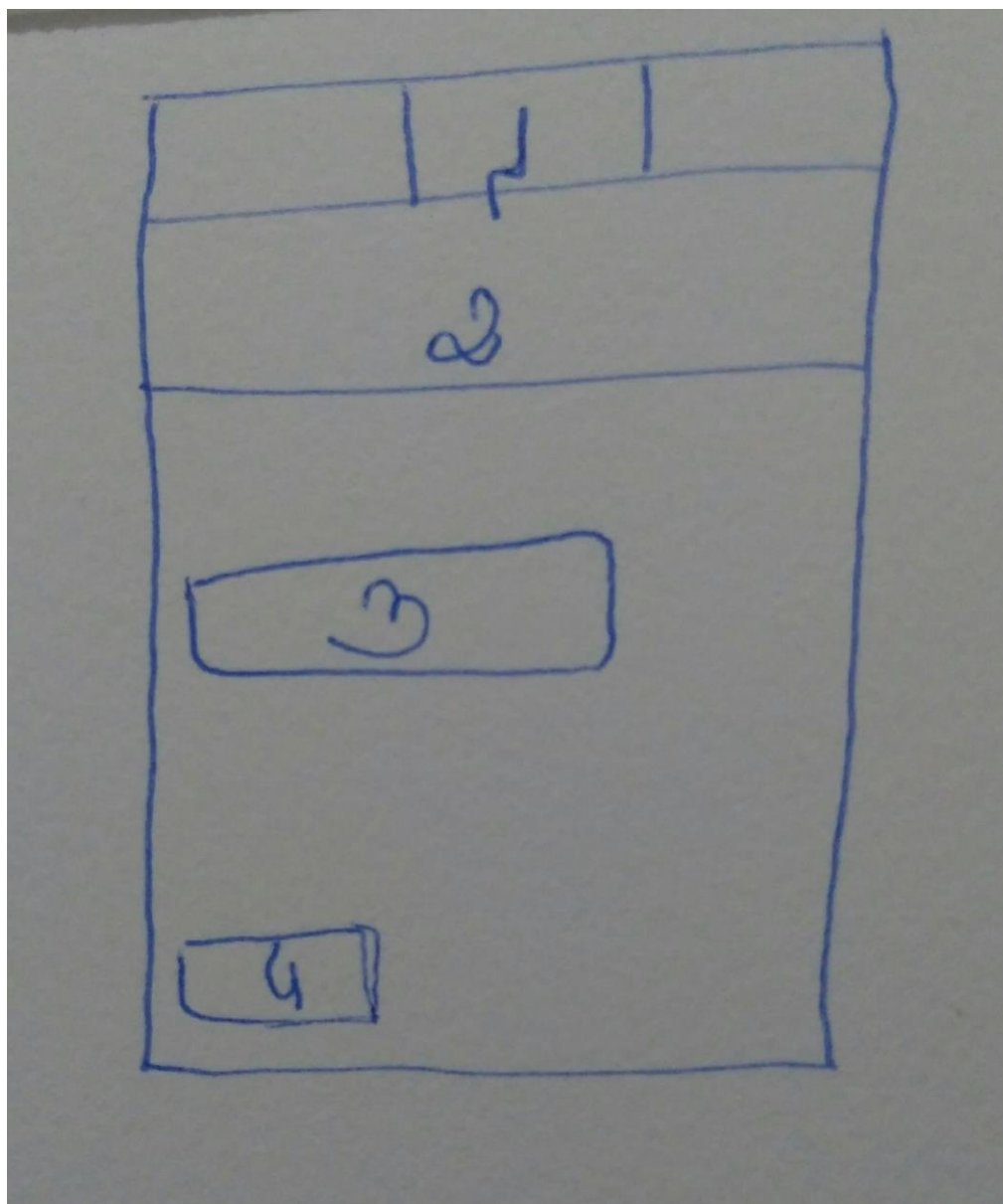
- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome do módulo
- 3- Botão Cadastro de Impostos
- 4- Botão Checar Impostos



- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome da tela "Cadastro de Impostos"
- 3- Botão Confirmar
- 4- Informação cadastrada com sucesso

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

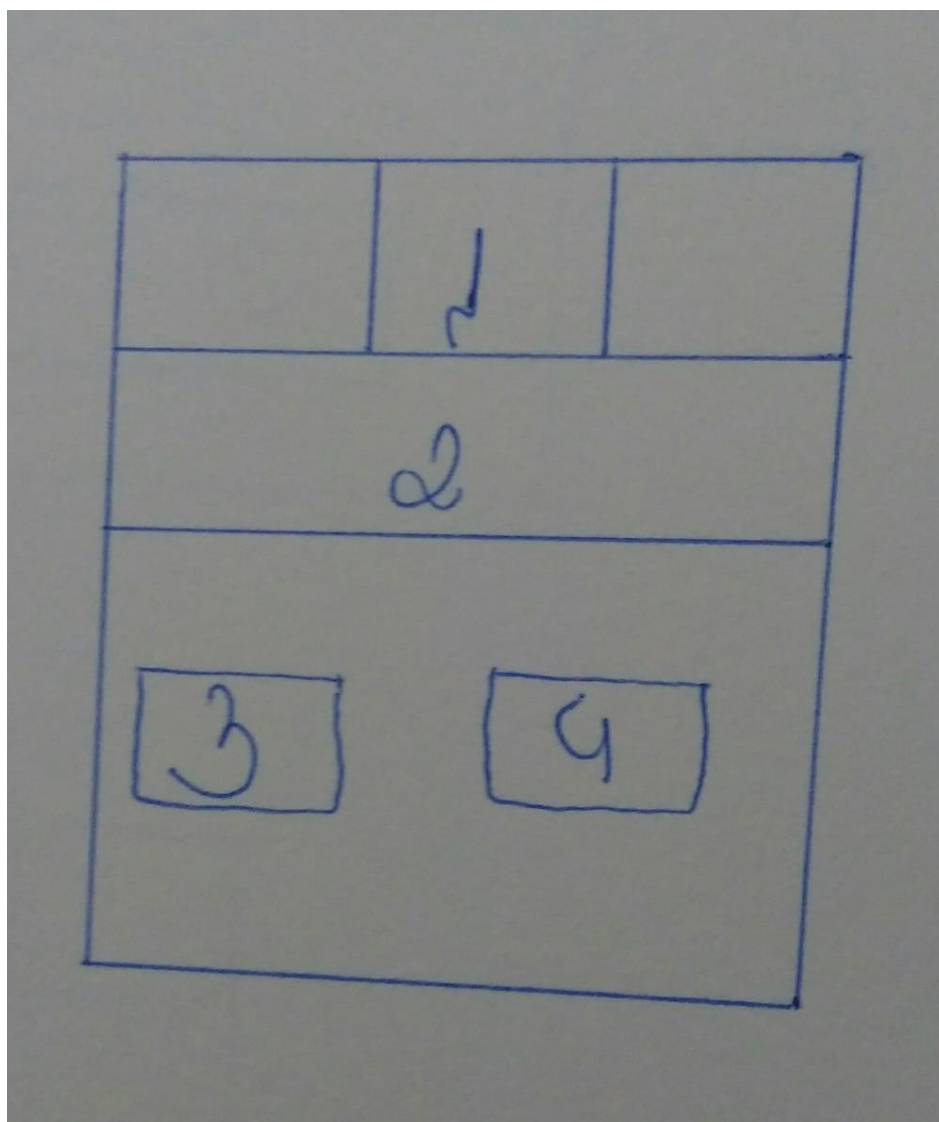
5- *Todos os campos são obrigatórios



- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome da tela "Checar Impostos"
- 3- Editar
- 4- Não há imposto cadastrado

2.4.2 Cartão

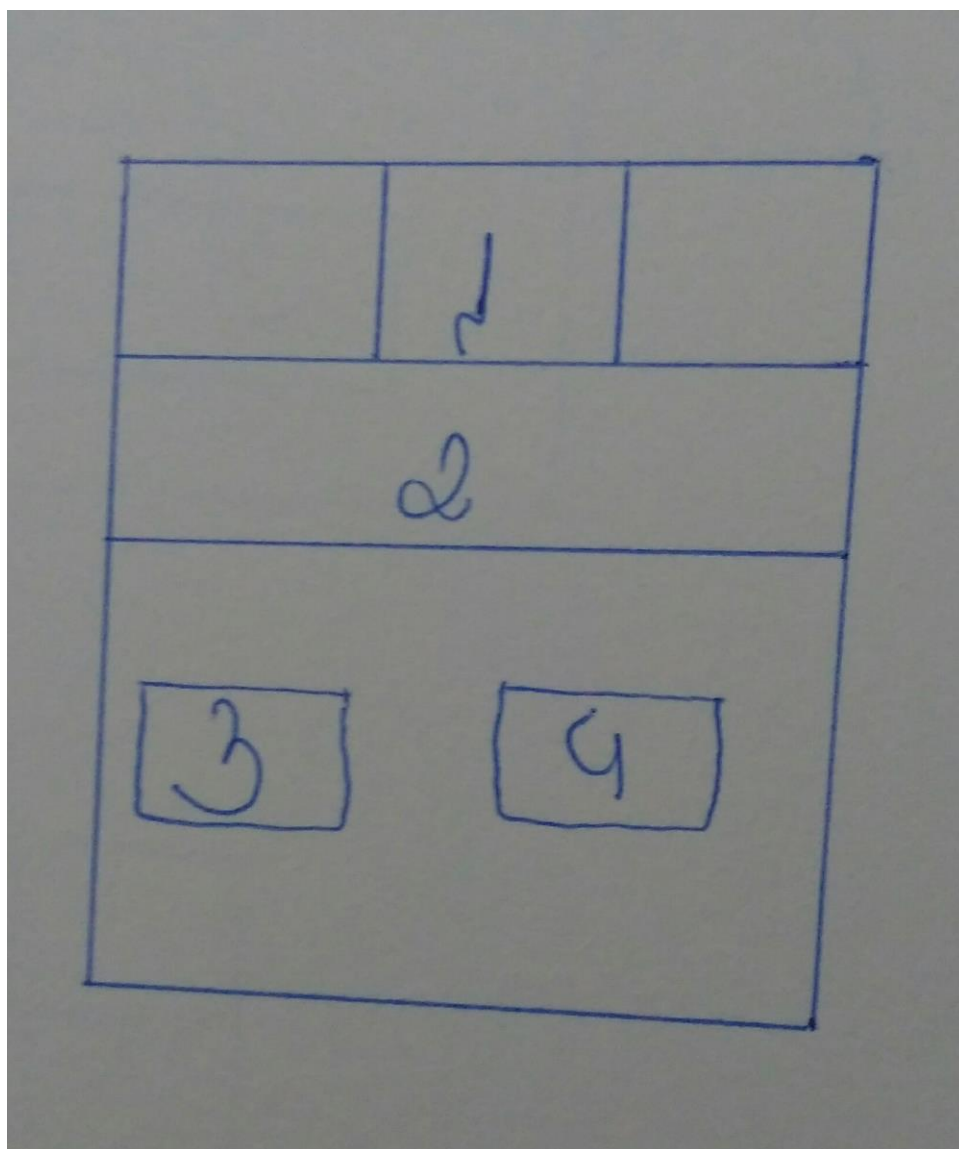
UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1



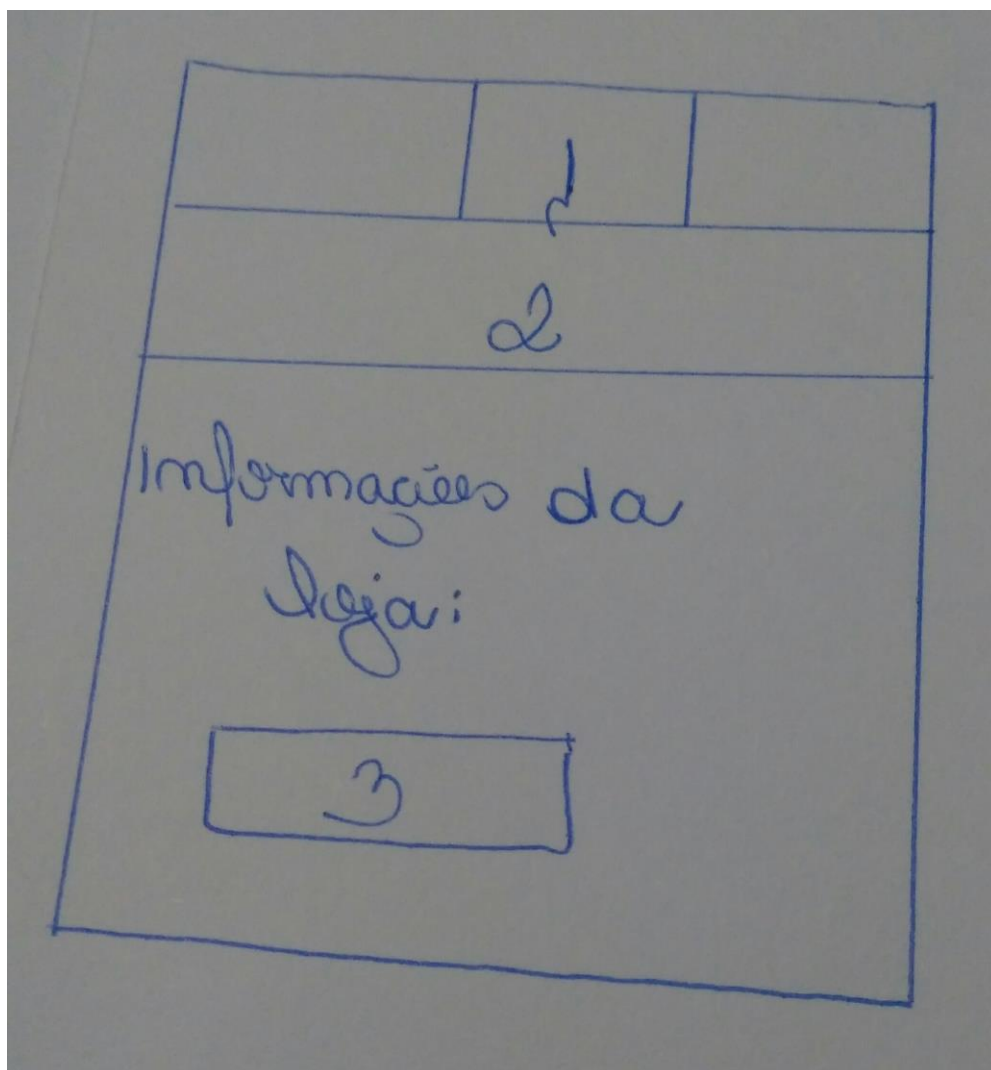
- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome do módulo
- 3- Botão Cadastrar Cartão
- 4- Checar informação do cartão

2.4.3 Loja

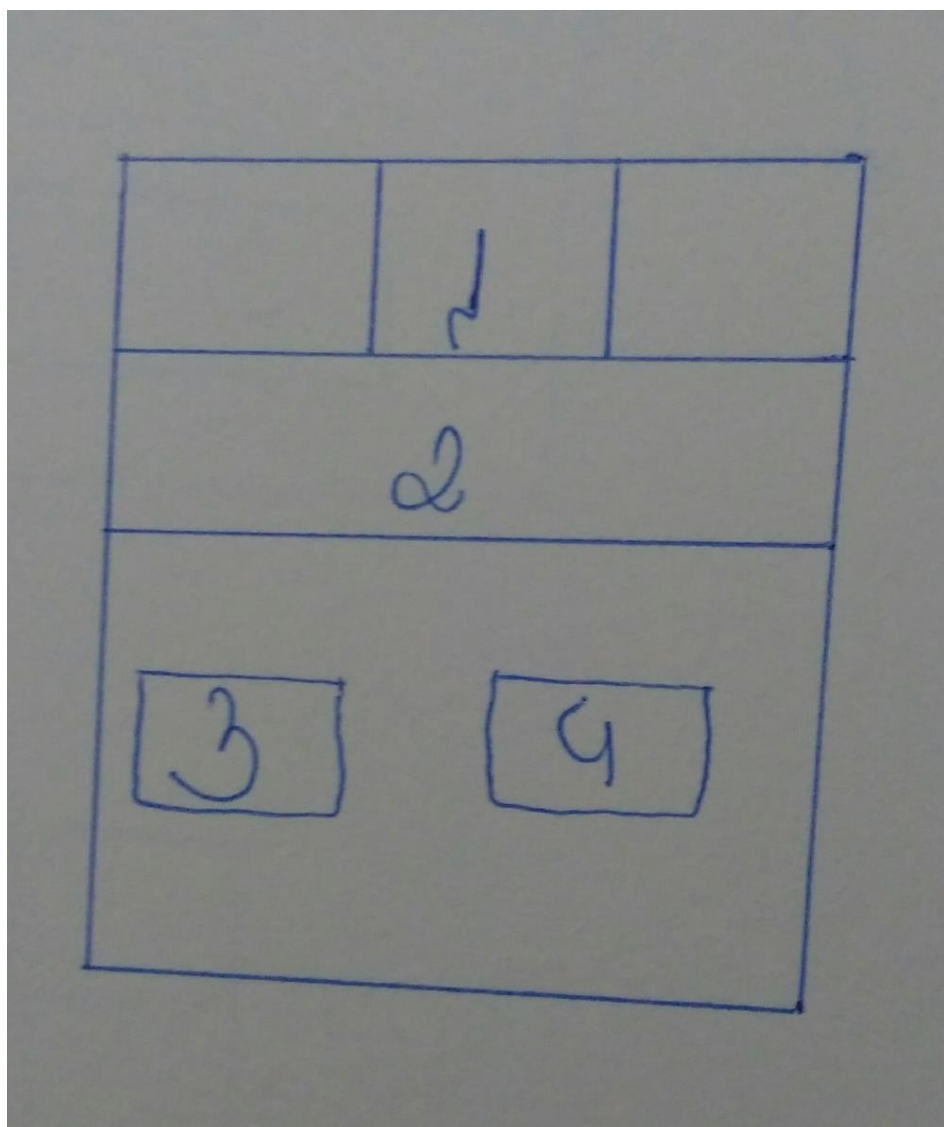
UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1



- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome do módulo
- 3- Botão Cadastro de loja
- 4- Botão Informação de loja



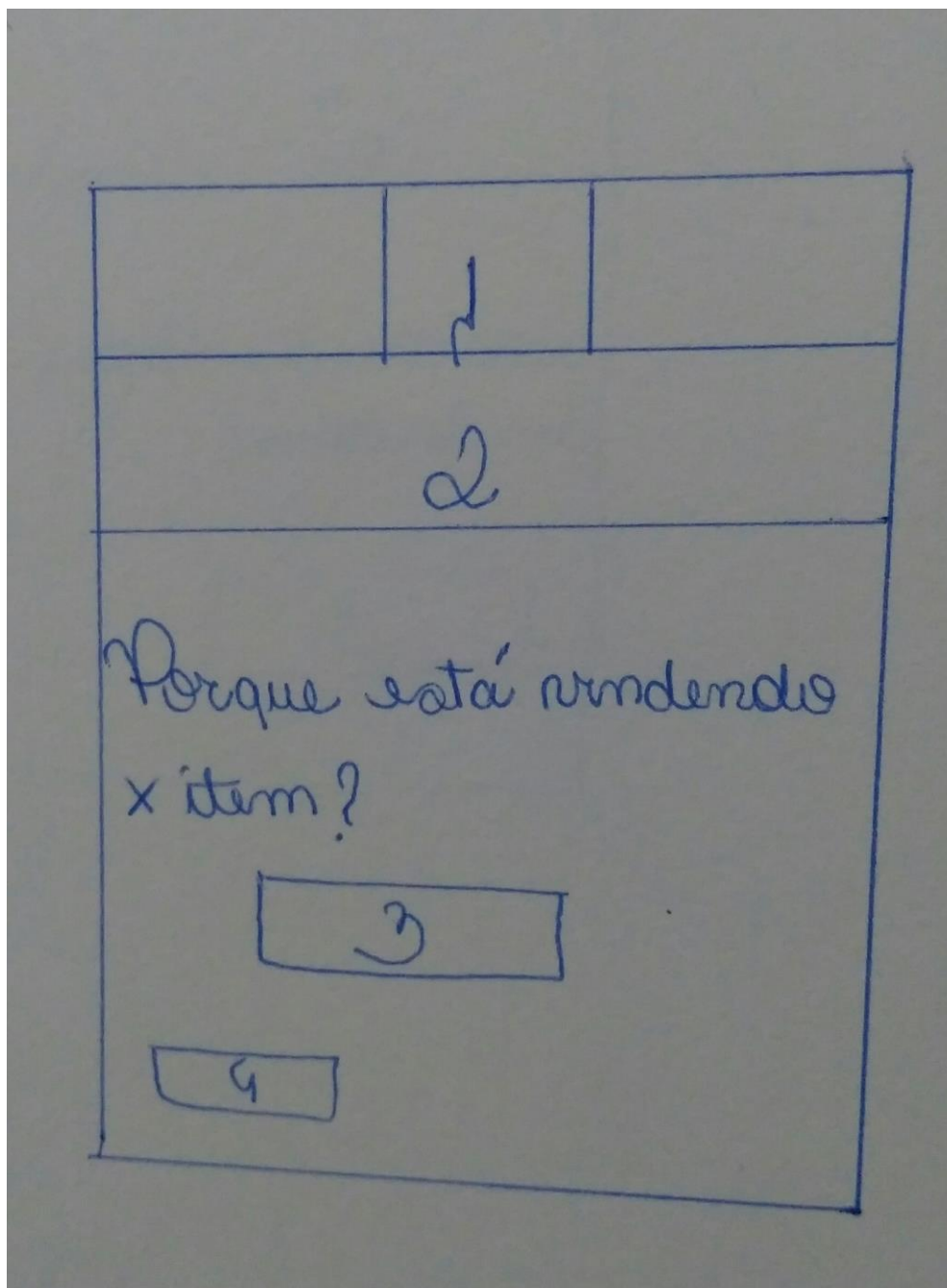
- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome da tela "Cadastro da loja"
- 3- Botão Confirmar



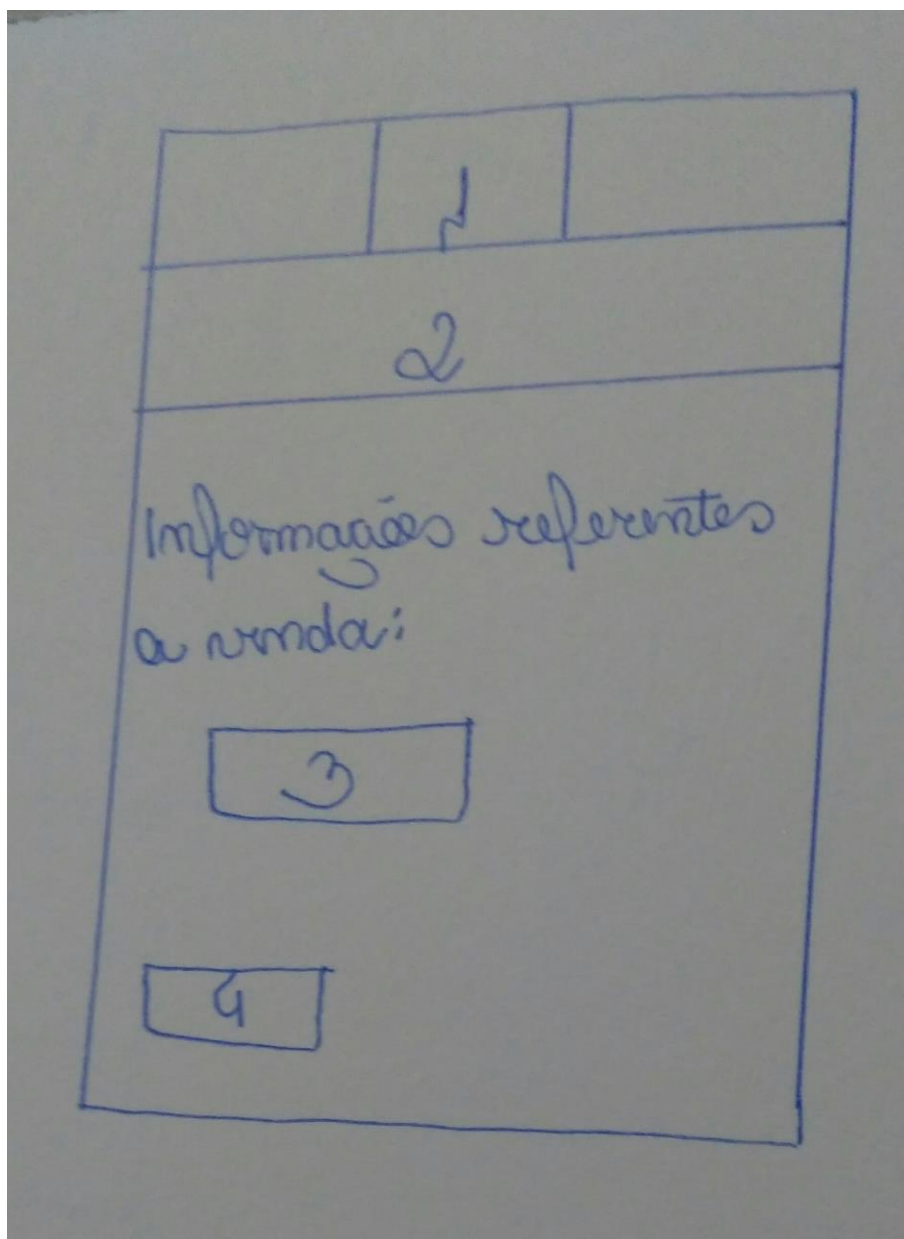
- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome da tela “Informação da loja”
- 3- Botão Editar
- 4- Botão Confirmar

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

2.4.4 Tela Motivo

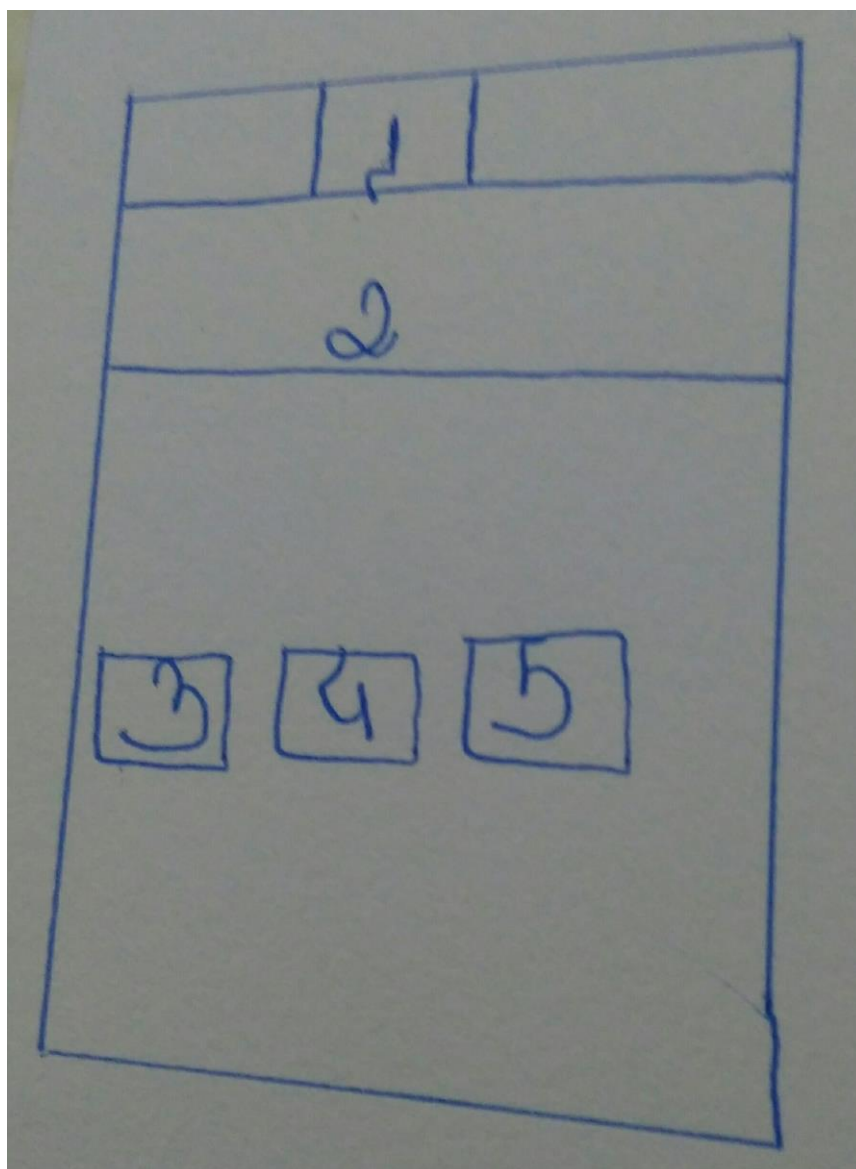


- 1-Barra de navegação padrão
- 2-Nome da tela “Cadastrar informações de venda”
- 3-Botão Confirmar
- 4-Informações cadastradas com sucesso



- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome da tela "Cadastro de vendas"
- 3- Botão Confirmar
- 4- Informações cadastradas com sucesso

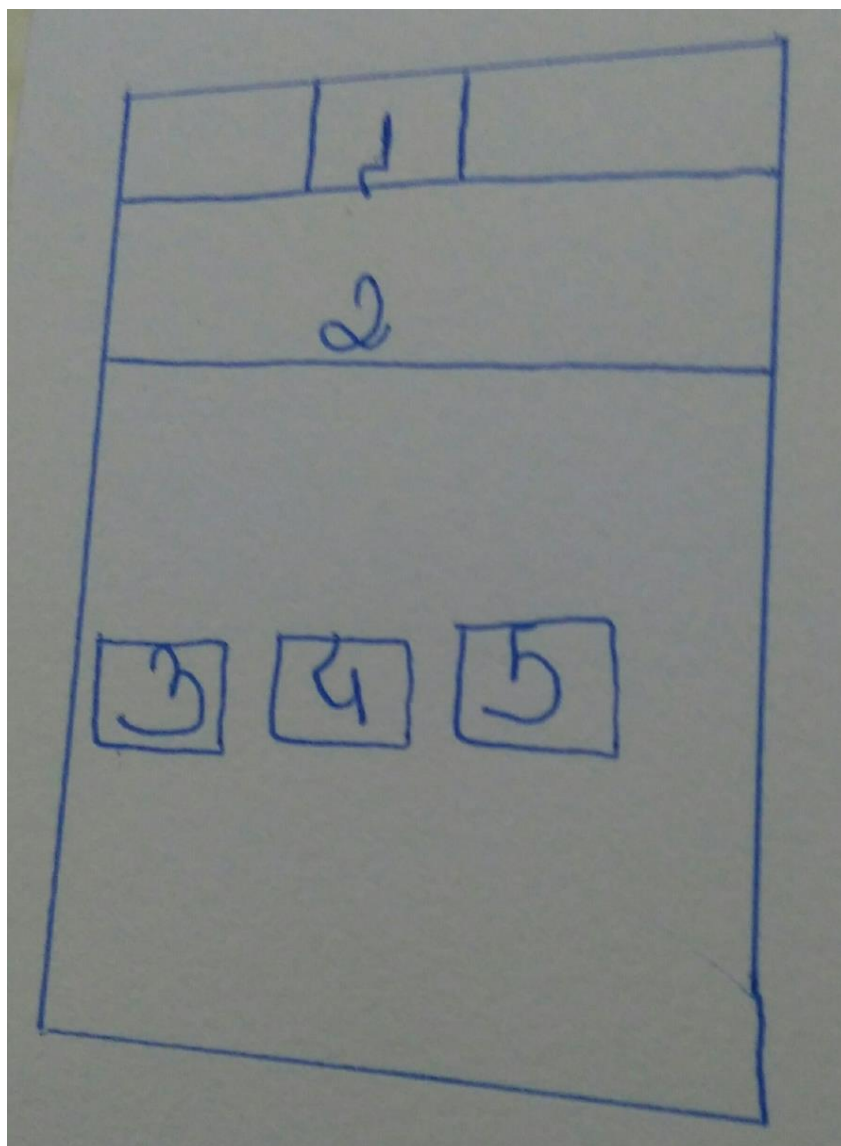
UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1



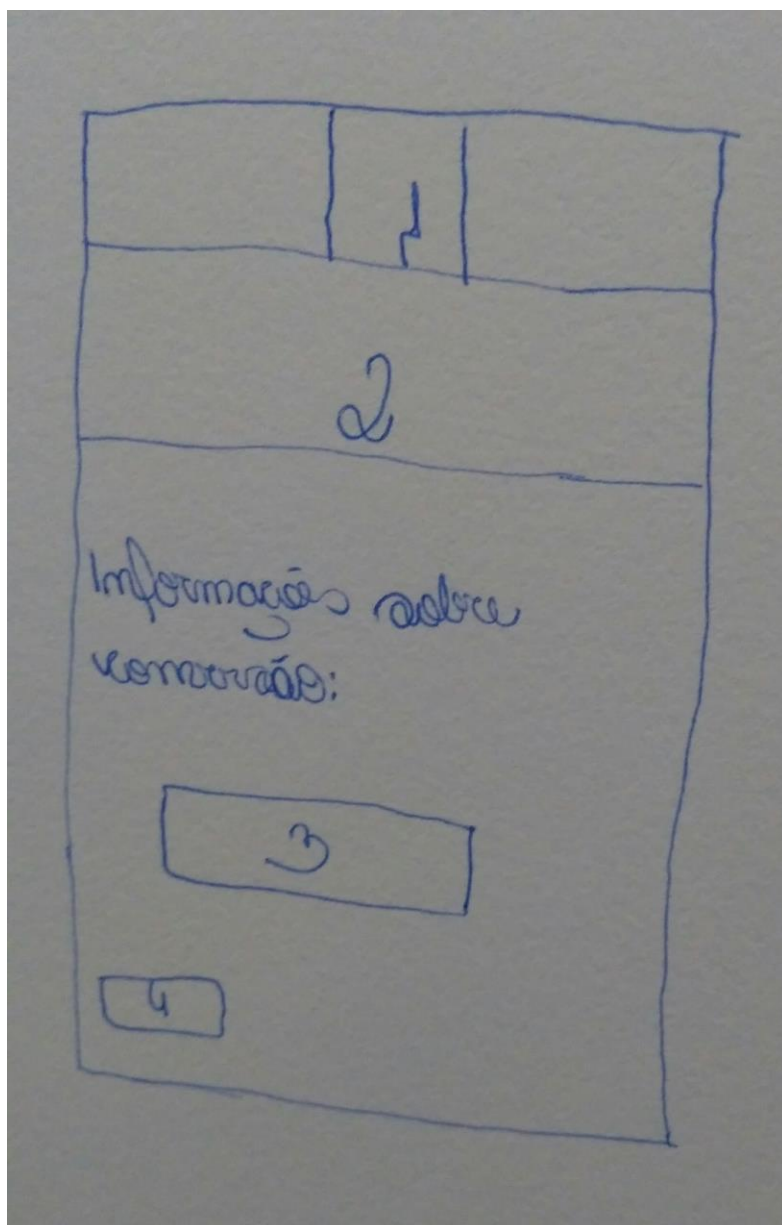
- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome do módulo
- 3- Botão Cadastrar Informações de venda
- 4- Botão Checagem Informações
- 5- Botão Cadastro de Vendas

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

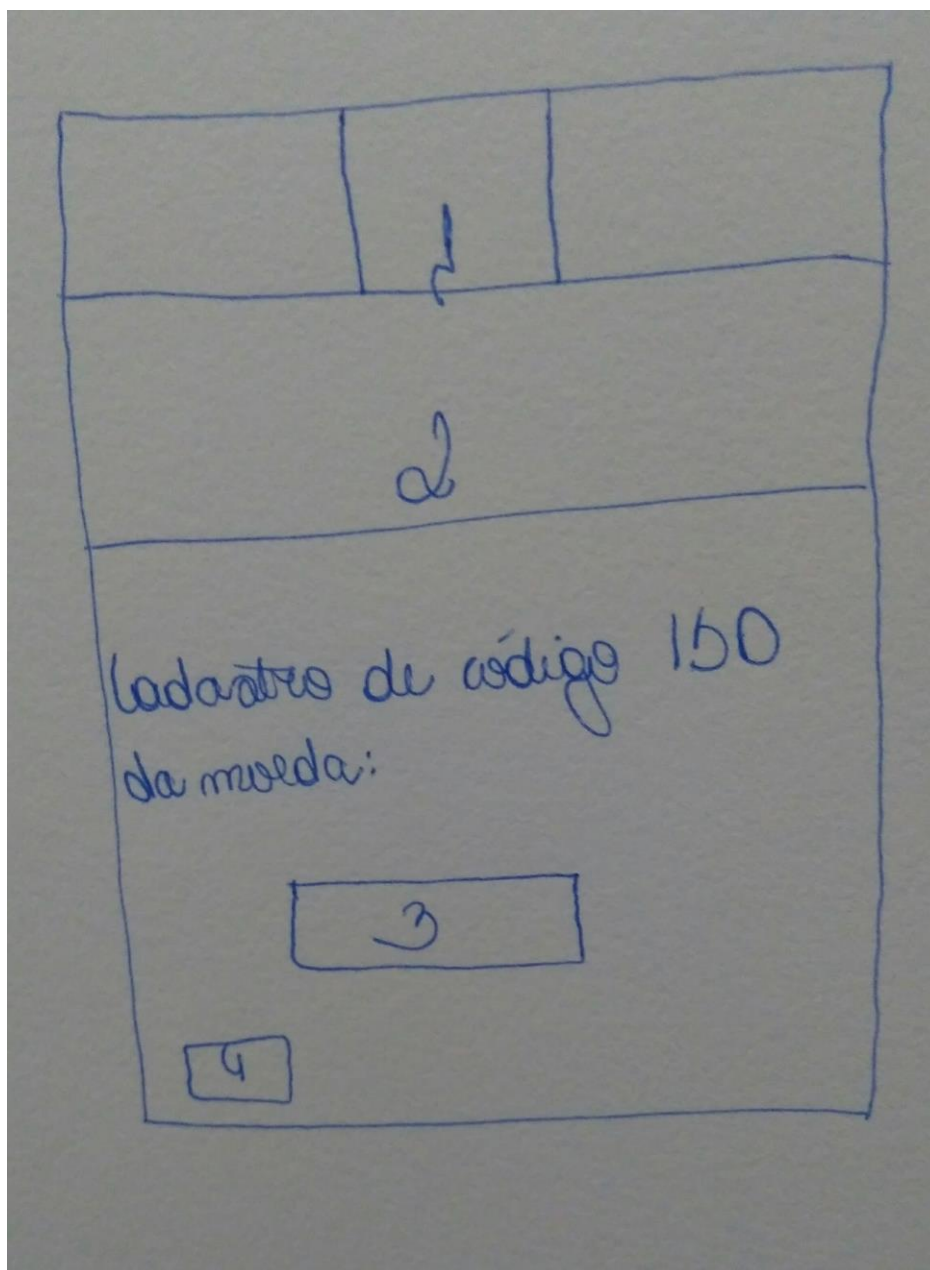
2.4.5 Câmbio



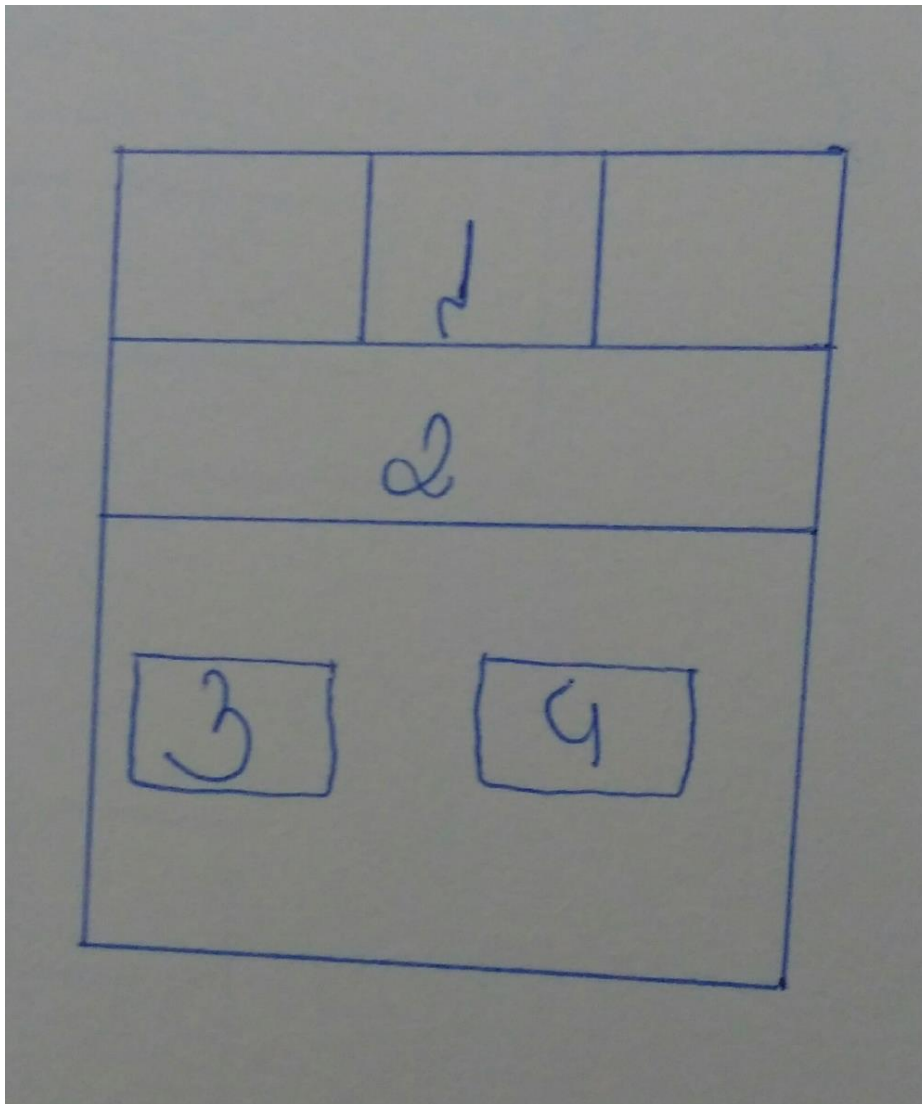
- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome do módulo
- 3- Botão Cadastro de câmbio
- 4- Botão Checar Informações de câmbio
- 5- Botão Cadastro de moeda



- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome da tela "Cadastro de câmbio"
- 3- Botão Confirmar
- 4- Informações cadastradas com sucesso



- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome da tela "Cadastro de moeda"
- 3- Botão Confirmar
- 4- Informações cadastradas com sucesso



- 1- Barra de navegação padrão
- 2- Nome da tela “Checar informações de moeda”
- 3- Botão Editar
- 4- Não há moedas cadastradas

3 ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS

3.0.1 UC-001 – Consulta de Imposto

Este use case descreve o processo de Cadastro de Imposto e Consulta.

Ator Primário

Empregado

Atores Secundários

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

N/A

Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar impostos ou checar impostos.

Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 escolher Cadastro de Impostos ou checar Impostos. (A1)
- 2) O Vendedor seleciona Cadastro de Impostos T1 e é redirecionado para T2. (A1)
- 3) O Vendedor informa dados nos campos: “Descrição do imposto” e “Imposto”. (R1), (R2)
- 4) O Empregado aciona o botão “Confirmar”.
- 5) O Sistema valida as informações digitadas (R3), e exibe a mensagem M1;(E1)
- 6) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro.
- 7) O sistema apresenta a tela T1 para as opções de Cadastro de Impostos ou checar Impostos. (A1)
- 8) O Vendedor seleciona a opção de Checar Impostos e é Direcionado para T3.
(A1)
- 9) O Sistema mostra os impostos cadastrados e agora pode editá-los se precisar ou mostra M3.
- 10) O Use Case é finalizado.

Fluxo Alternativo

- A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”
2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

Informações Relacionadas

M1: Informação cadastrado com sucesso.

M2: Você deve preencher o(s) campo(s): Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos.

M3: Não a impostos cadastrados.

3.0.2 UC-002 – Cartão de Crédito

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro do Cartão de Crédito e Checagem das informações dele.

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

Ator Primário

Cliente

Atores Secundários

N/A

Trigger

Este use case deve começar quando o cliente acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar informações do cartão de crédito ou checar informações do Cartão de Crédito.

Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Cartão ou Checar Informação do Cartão. (A1)
- 2) O cliente seleciona o botão de Cadastro de Cartão.
- 3) O cliente é redirecionado para a parte de cadastro de cartão T2.
- 4) O Cliente informa dados nos campos: “Informações do cartão de crédito”. (R1) 5) O Cliente aciona o botão “Confirmar”.
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e busca as informações sobre a pessoa em outro módulo, e exibe a mensagem M1. (E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Cartão.
- 8) O cliente em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Cartão de Crédito. 9) O cliente é redirecionado para T3.
- 10) O cliente agora pode verificar suas informações referentes ao cartão e editá-las ou mostra M3.
- 11) O Use Case é finalizado.

Fluxo Alternativo

- A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”
2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

Informações Relacionadas

M1: Informação cadastrado com sucesso.

M2: Você deve preencher o(s) campo(s): Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

M3: Cadastre 1 cartão de crédito.

3.0.3 UC-003 – Informações da Loja

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro das informações referentes a loja e a checagem dos dados.

Ator Primário

Empregado

Atores Secundários

N/A

Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar Informações da Loja ou checar informações da loja.

Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Loja ou Checar Informação da Loja. (A1)
- 2) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de Loja.
- 3) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de loja T2.
- 4) O Vendedor informa dados nos campos: “Informações sobre a Loja”. (R1)
- 5) O Vendedor aciona o botão “Confirmar”.
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e busca as informações sobre a dono, clientes e vendedores da loja em outro módulo, e exibe a mensagem M1. (E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Loja.
- 8) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Cartão de Crédito.
- 9) O Vendedor é redirecionado para T3.

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana
	Agosto/2018	Edição 1.1

10) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes as lojas cadastradas e editá-las.

11) O Use Case é finalizado.

Fluxo Alternativo

A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”

2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

Informações Relacionadas

M1: Informação cadastrado com sucesso.

M2: Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos.

3.0.4 UC-004 – Motivo, Cadastro de Venda.

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro das informações referentes a porque vender x item o cadastro de venda.

Ator Primário

Empregado

Atores Secundários

Cliente

Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar Informações de motivo de venda ou checar os mesmos e ainda cadastrar item vendido.

Fluxo Principal

1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de informação de venda, checagem de informação ou cadastro de venda. (A1)

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana
	Agosto/2018	Edição 1.1

- 2) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de informação de venda.
- 3) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de informação T2.
- 4) O Vendedor informa dados nos campos: “Por que está vendendo x item”. (R1)
- 5) O Vendedor aciona o botão “Confirmar”.
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e exibe a mensagem M1. (E1) 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Cadastro de Informação.
- 8) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação de motivo de venda.
- 9) O Vendedor é redirecionado para T3.
- 10) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes ao motivo de vendas e editá-las se desejar ou mostra M3.
- 11) O Use Case é finalizado de checar motivo de venda.
- 12) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de informação de venda, checagem de informação ou cadastro de venda. (A1)
- 13) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de venda.
- 14) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de venda T4.
- 15) O Vendedor informa dados nos campos: “Informações referentes a venda”. (R1)
- 16) O Vendedor aciona o botão “Confirmar”.
- 17) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e pega o resto de informações de outros módulos como transporte e endereço e exibe a mensagem M1. (E1)
- 18) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de vendas.

Fluxo Alternativo

- A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”
2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

Informações Relacionadas

M1: Informação cadastrado com sucesso.

M2: Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

M3: Não a motivo de venda cadastrado

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana
	Agosto/2018	Edição 1.1

3.0.5 UC-005 – Câmbio e Moedas

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro da taxa de câmbio e as moedas referente as vendas além da checagem destes dados.

Ator Primário

Empregado

Atores Secundários

N/A

Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar taxas de câmbio ou moedas de vendas ou checar informações das mesmas.

Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Câmbio ou Moeda além de opções para checar as mesmas. (A1)
- 2) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de Câmbio.
- 3) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de câmbio T2.
- 4) O Vendedor informa dados nos campos: “Informações sobre a Conversão”. (R1)
- 5) O Vendedor aciona o botão “Confirmar”.
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e exibe a mensagem M1. (E1) 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de câmbio.
- 8) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação de câmbio.
- 9) O Vendedor é redirecionado para T3.
- 10) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes a taxa de câmbio das moedas ou mostra um M3.
- 11) O Use Case é finalizado de checar a taxa de câmbio e finalizado.
- 12) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Câmbio ou Moeda além de opções para checar as mesmas. (A1)
- 13) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de moeda.

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana
	Agosto/2018	Edição 1.1

- 14) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de loja T4.
- 15) O Vendedor informa dados nos campos: “Cadastro de código ISO da moeda”. (R1)
- 16) O Vendedor aciona o botão “Confirmar”.
- 17) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e busca as informações sobre regiões da moeda em outro módulo, e exibe a mensagem M1. (E1)
- 18) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro da moeda.
- 19) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação das moedas.
- 20) O Vendedor é redirecionado para T5.
- 21) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes as moedas de suas regiões ou mostra um M3.
- 22) O Use Case é finalizado.

Fluxo Alternativo

- A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”
- 2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

Informações Relacionadas

M1: Informação cadastrado com sucesso.

M2: Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

M3: Não a moedas cadastradas.

3.6 UC-006 – Checar venda, Desconto + Carrinho

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro das informações referentes a Desconto, e cadastro de carrinho e a checagem dos dados de todos incluindo vendas.

Ator Primário

Empregado

Atores Secundários

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

Cliente

Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar Informações do desconto, o cliente adicionar algo ao carrinho ou o empregado e o cliente decidirem checar informações de venda e do carrinho.

Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Desconto, adicionar ao carrinho ou Checar Informação da de vendas ou carrinho. (A1)
- 2) O Vendedor seleciona o botão de Cadastro de Desconto.
- 3) O Vendedor é redirecionado para a parte de cadastro de Desconto T2.
- 4) O Vendedor informa dados nos campos: "Tipo de Desconto". (R1)
- 5) O Vendedor aciona o botão "Confirmar".
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e exibe a mensagem M1. (E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Desconto.
- 8) O Vendedor em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Desconto.
- 9) O Vendedor é redirecionado para T3.
- 10) O Vendedor agora pode verificar suas informações referentes aos descontos e pode editá-las ou mostra a mensagem M3.
- 11) O Use Case é finalizado referente a Checar Desconto.
- 12) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Desconto, adicionar ao carrinho ou Checar Informação da de vendas, de desconto ou carrinho. (A1)
- 13) O Vendedor ou o Cliente seleciona o botão de ver os produtos assim chamando outro módulo que contenha os produtos.
- 14) O Cliente ou Vendedor é redirecionado para a parte de produtos da loja T4. 15) O Cliente ou Vendedor seleciona os produtos que quer. (R1)
- 16) Se o Cliente decidir comprar os produtos aciona o botão "Confirmar".
- 17) O Sistema valida as informações digitadas (R3) exibe a mensagem M1. (E1) 18) O Use Case é finalizado na parte de Adicionar ao Carrinho.
- 19) O Vendedor ou o Cliente em T1 seleciona o botão de Checar carrinho.
- 20) O Vendedor ou o Cliente é redirecionado para T5.

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana
	Agosto/2018	Edição 1.1

21) O Vendedor ou o Cliente agora pode verificar os itens que estão no carrinho e decidir se vai ou não comprar, caso ele acesse o carrinho sem adicionar nada mostrará a mensagem M4.

22) O Use Case de verificar o carrinho é finalizado.

23) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Desconto, adicionar ao carrinho ou Checar Informação de vendas ou carrinho. (A1)

24) O Vendedor ou o Cliente seleciona o botão de checar informação de vendas.

25) O Vendedor ou o Cliente é redirecionado para a parte de checar informações da venda T6.

26) O Vendedor ou o Cliente agora pode verificar as informações da venda, caso ele acesse o checar informações de venda sem ter feito nem um negócio mostra a ele o M5.

27) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Desconto.

Fluxo Alternativo

A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”.

2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

Informações Relacionadas

M1: Informação cadastrado com sucesso.

M2: Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos

M3: Nem um desconto adicionado

M4: Você não tem nenhum produto adicionado ao carrinho M5:

Você não tem nenhum produto vendido

3.7 UC-007 – Cadastro de Empregado + Território

Este caso de uso descreve o processo de Cadastro das informações referentes aos empregados e ao território além da checagem destes dados.

Ator Primário

Empregado

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

Atores Secundários

N/A

Trigger

Este use case deve começar quando o empregado acessar ao sistema e acionar o botão de cadastrar Informações do empregado, território ou checar informações dos mesmos.

Fluxo Principal

- 1) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Informação do Empregado, Cadastro de Território ou Checar Informação de Funcionário ou Checar Informações de Território. (A1)
- 2) O Empregado seleciona o botão de Cadastro de Informação de Empregado.
- 3) O Empregado é redirecionado para a parte de cadastro de Informação T2.
- 4) O Empregado informa dados nos campos: “Informações sobre o Desempenho do empregado” e o sistema busca informações referente a nome, sexo idade em outro módulo. (R1).
- 5) O Empregado aciona o botão “Confirmar”.
- 6) O Sistema valida as informações digitadas (R3) exibe a mensagem M1. (E1)
- 7) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Informações do Empregado. 8) O Empregado em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Empregado. 9) O Empregado é redirecionado para T3.
- 10) O Empregado agora pode verificar suas informações referentes aos Funcionários e pode editá-los se desejar.
- 11) O Use Case é finalizado de checar informações de empregado.
- 12) O Sistema apresenta a tela T1 para Cadastro de Informação do Empregado, Cadastro de Território ou Checar Informação de Funcionário ou Checar Informações de Território. (A1)
- 13) O Empregado seleciona o botão de Cadastro de Território.
- 14) O Empregado é redirecionado para a parte de cadastro de Território T4.
- 15) O Empregado informa dados nos campos: “Cadastre os códigos dos Territórios” sobre o nome de territórios, isto é pego de outro módulo. (R1)
- 16) O Empregado aciona o botão “Confirmar”.

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana
	Agosto/2018	Edição 1.1

17) O Sistema valida as informações digitadas (R3) e exibe a mensagem M1. (E1) 18) O Use Case é finalizado na parte de Cadastro de Território.

19) O Empregado em T1 seleciona o botão de Checar Informação do Território. 20) O Empregado é redirecionado para T5.

21) O Empregado agora pode verificar as informações referentes aos territórios cadastrados e se desejar modificá-los.

22) O Use Case é finalizado.

Fluxo Alternativo

A1: O Cliente aciona o botão “Encerrar”.

2. O Sistema retorna para a tela principal do sistema.

Informações Relacionadas

M1: Informação cadastrado com sucesso.

M2: Você deve preencher o(s) campo(s):

Lista abaixo os campos obrigatórios que não foram preenchidos.

4 INFORMAÇÕES DE INTEGRAÇÃO

A integração dos módulos será feita através de requisições e envio de dados através de JSON, juntamente com os seguintes módulos:

Pessoas: tabela estado e província de pessoas requisitará o id do território em que o estado ou província está localizado de território de vendas. Cadastro de território de vendas vai necessitar do código ISO; região do país; endereço; número de identificação da entidade empresarial (FK).

UNIVERSIDADE POSITIVO	MÓDULO VENDAS	
	Analista Geral: Raphael Jansson Agosto/2018	Analista Responsável: Jhenifer Ferreira Santana Edição 1.1

Produtos: Cadastrar desconto irá solicitar o número de identificação do produto (PK); carrinho de comprar irá solicitar o número de identificação do produto (id); checar informações de compras irá solicitar o número de identificação do produto (id).

Recursos Humanos: Cadastro de dados do vendedor irá solicitar informações sobre o empregado.

Compras: Cadastro venda irá solicitar método de transporte, para a execução do envio.