



魔法超人®  
MAGIC SUPERMAN



U.socool 优学仕

# 魔法超人平台赋能圣地龙帛 销售网点增量合作方案

数字化赋能 · 渠道增量 · 共赢未来

# 合作方案的核心框架





# 背景分析——五大增长瓶颈与破局方案

## 挑战与机遇：圣地龙帛的数字化破局之路

### 当前增长瓶颈

- ⚠ 网点运营效率偏低
- ⚠ 分销商粘性不足
- ⚠ 增量渠道单一
- ⚠ 多平台订单管理混乱
- ⚠ 库存分散难统筹

### 魔法超人五大核心优势

- ✓ 全链路系统技术  
含多平台订单抓取、全域一盘货管理
- ✓ 分销裂变体系  
高亮显示
- ✓ 成熟运营方法论
- ✓ 多元流量整合
- ✓ 专属团队支撑

# 核心赋能一：全链路系统（数字化基建）

## 构建数字化底座：从数据孤岛到智能中枢



# 核心赋能二：四大增长策略总览

四轮驱动，构建增长飞轮



## 分销裂变赋能

- 快团团
- 四级分销
- 私域联动



## 全渠道订单赋能

- 多平台抓取
- 全域一盘货
- 智能履约



## 流量赋能

- 公域导流
- 私域激活
- 跨界合作

增长飞轮



## 运营赋能

- 智能营销
- 数字管理
- 标杆复用



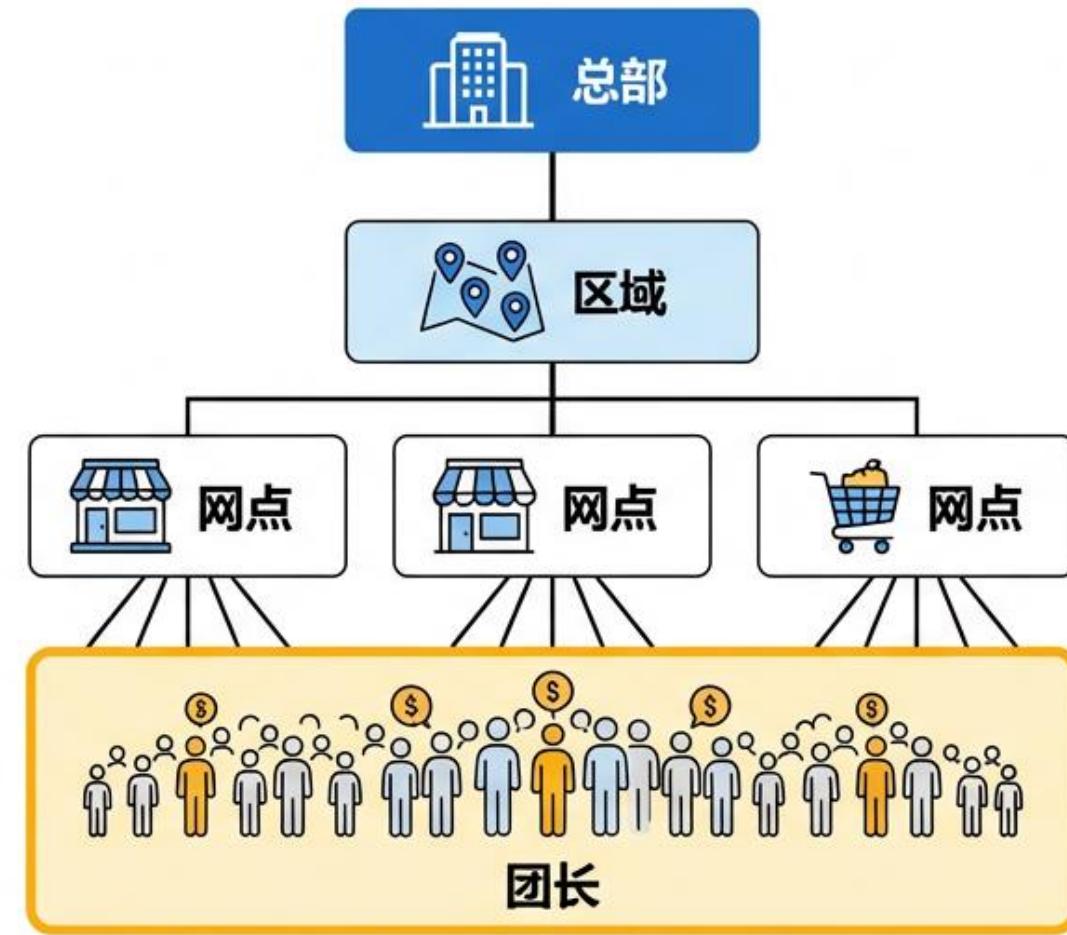
# 增长策略详解（1）：分销裂变体系

## 启动“分销裂变”引擎，实现客源指数级增长

### 运营闭环

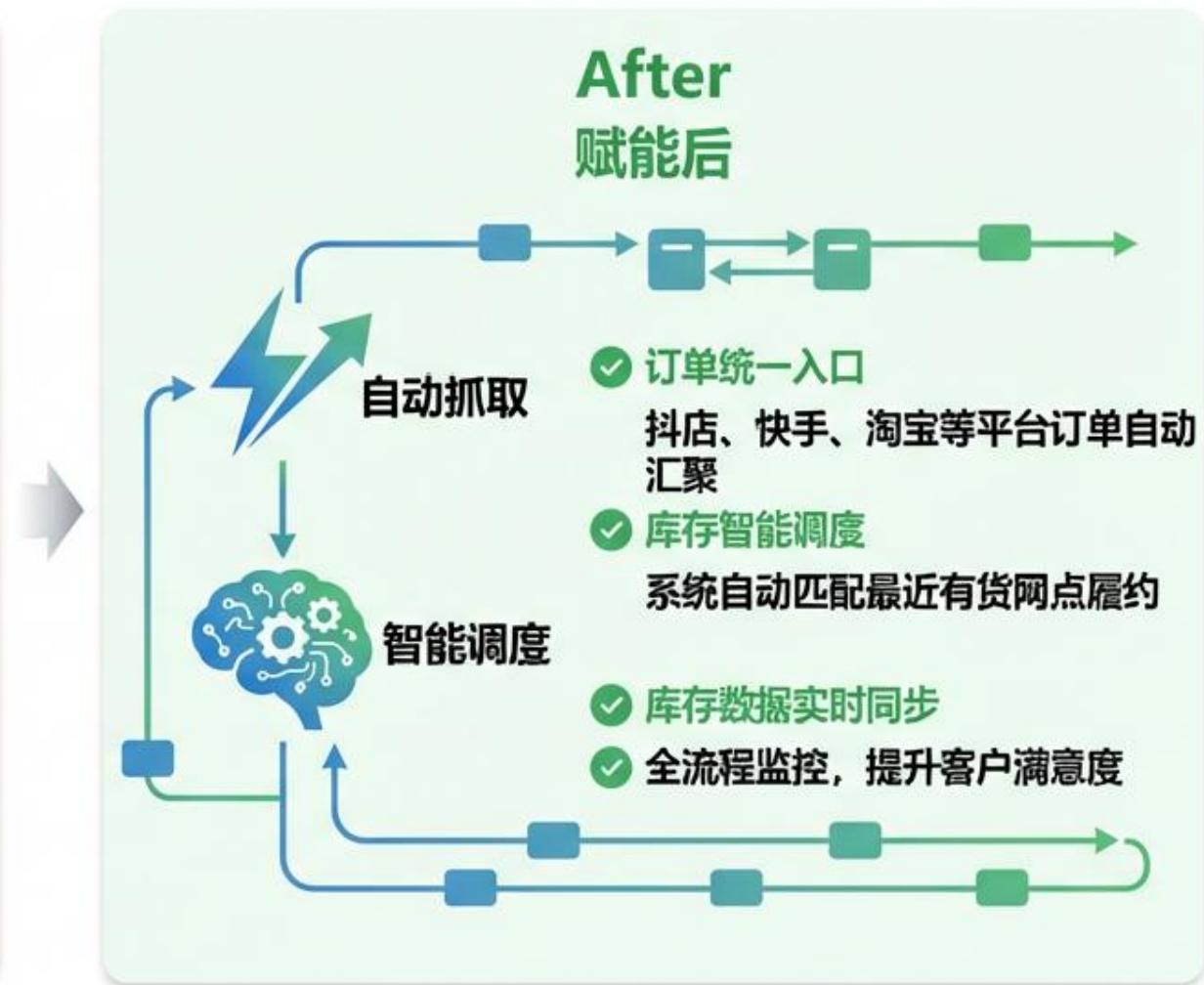


### 体系架构



# 增长策略详解（2）：全域订单与一盘货管理

## 终结混乱：全域订单统一抓取与库存智能调度



# 实施路径与时间规划

四步走，稳步推进，确保成功

第1月      第2-3月      第4-6月      第7-12月



# 共赢模式：多元化可持续收益

多元合作模式，收益与增长深度绑定



## 基础赋能服务费

固定年费+网点阶梯费



## 增量赋能分成费

超出基准部分的**5%-8%**



## 供应链赋能服务费

供货额的**3%-5%**



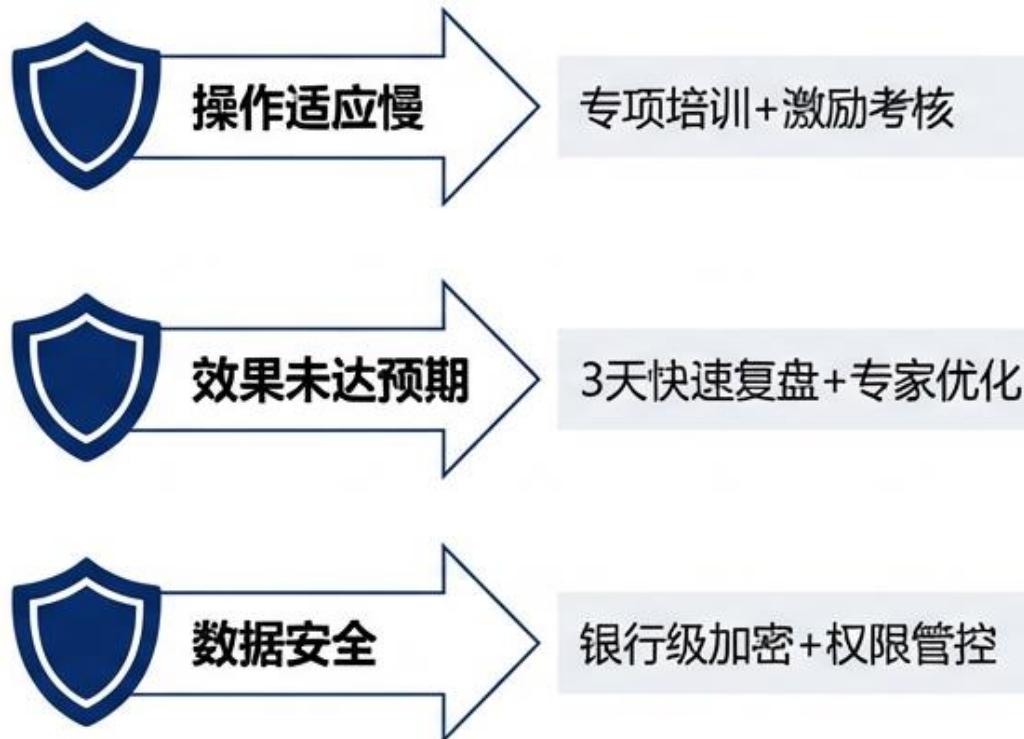
## 增值赋能服务费

分销代运营、活动策划等项目制收费



# 保障与风险管理 全程护航，确保赋能效果落地

## 风险预判与应对



## 三大赋能保障

-  **资源保障**  
专项小组，资源优先
-  **考核保障**  
指标挂钩，效果兜底
-  **退出保障**  
未达标可退费，降低风险



# 合作价值与未来展望

## 携手共创，定义行业新标准



### 对圣地龙帛的价值

- 突破增长瓶颈
- 实现销量与品牌双提升



### 对魔法超人的价值

- 打造服饰零售全域运营标杆
- 沉淀方法论



### 未来展望



功能定制



市场共拓



供应链共享





# 谢谢聆听

期待与圣地龙帛共创增长新篇章

余卫君  
15967675767