



魔法超人<sup>®</sup>  
MAGIC SUPERMAN



U.socool 优学社

# 魔法超人平台赋能圣地龙帛 销售网点增量合作方案

数字化赋能 · 渠道增量 · 共赢未来

# 合作方案的核心框架





# 背景分析——五大增长瓶颈与破局方案

## 挑战与机遇：圣地龙帛的数字化破局之路

### 当前增长瓶颈

⚠️ 网点运营效率偏低

⚠️ 分销商粘性不足

⚠️ 增量渠道单一

⚠️ 多平台订单管理混乱

⚠️ 库存分散难统筹



### 魔法超人五大核心优势

✓ 全链路系统技术  
含多平台订单抓取、全域一盘货管理

✓ 分销裂变体系  
高亮显示

✓ 成熟运营方法论

✓ 多元流量整合

✓ 专属团队支撑

# 核心赋能一：全链路系统（数字化基建）

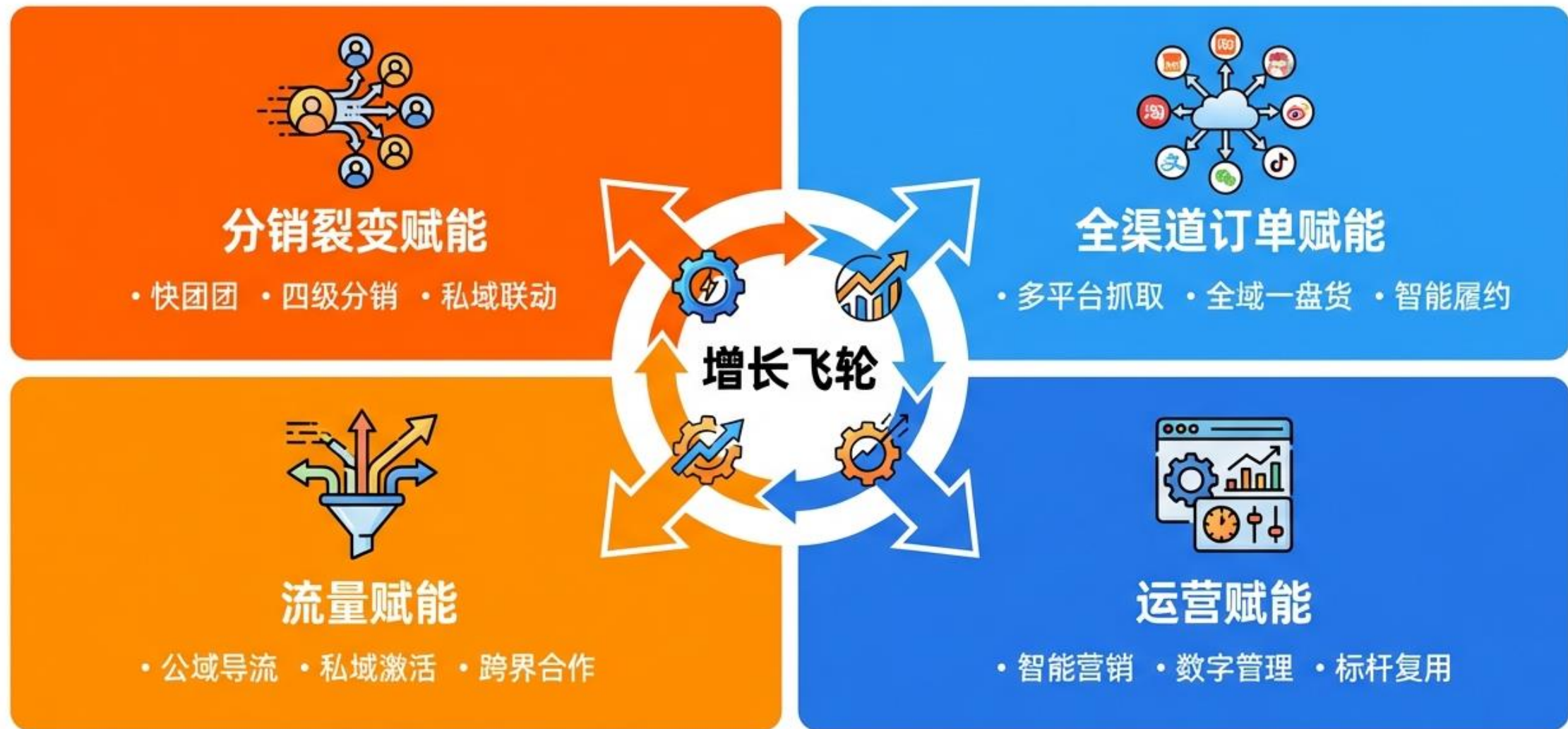
## 构建数字化底座：从数据孤岛到智能中枢





# 核心赋能二：四大增长策略总览

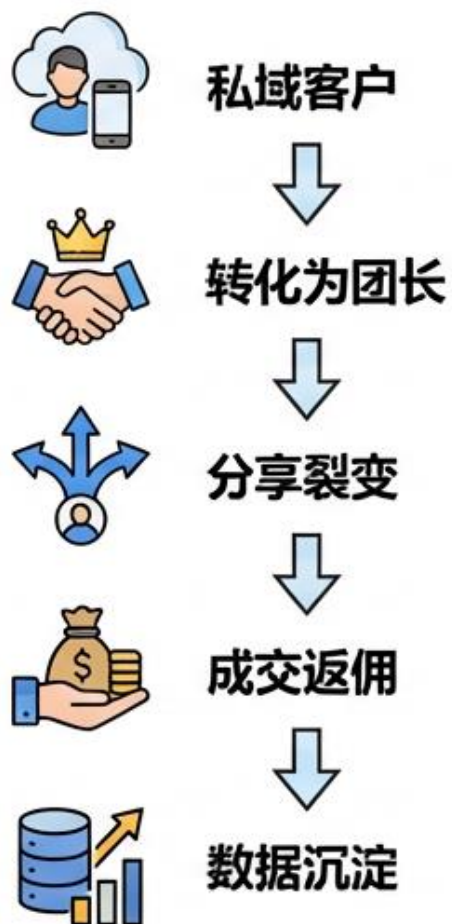
四轮驱动，构建增长飞轮



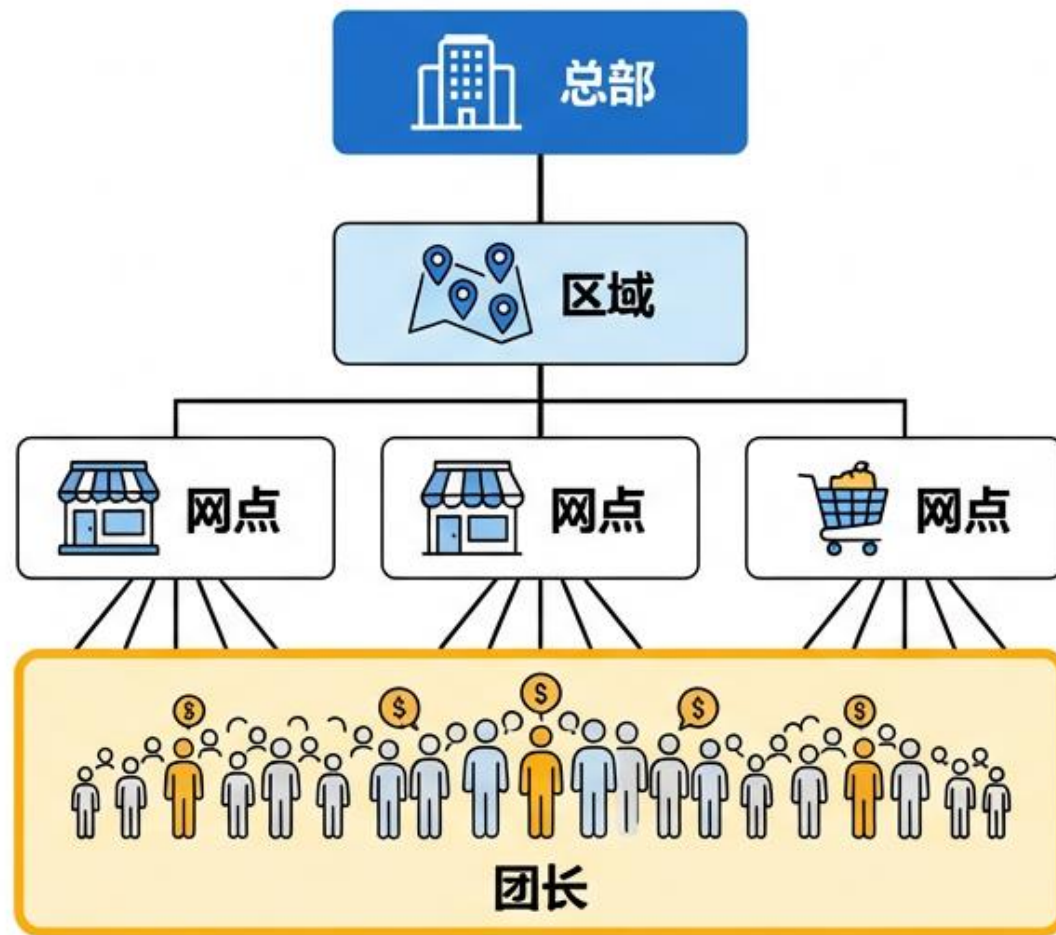
# 增长策略详解（1）：分销裂变体系

## 启动"分销裂变"引擎，实现客源指数级增长

### 运营闭环



### 体系架构





## 增长策略详解（2）：全域订单与一盘货管理

### 终结混乱：全域订单统一抓取与库存智能调度

**Before**  
合作前



**After**  
赋能后



# 实施路径与时间规划

四步走，稳步推进，确保成功

第1月

第2-3月

第4-6月

第7-12月



STAGE 1

**第1月**

筹备启动（系统对接、团队搭建、手册输出）



STAGE 2

**第2-3月**

试点落地（5-8家试点、策略优化、沉淀SOP）



STAGE 3

**第4-6月**

全面推广（全网点覆盖、常态化运营、数据复盘）



STAGE 4

**第7-12月**

稳定提升（深度运营、模式复制、打造标杆）



# 共赢模式：多元化可持续收益

多元合作模式，收益与增长深度绑定



## 基础赋能服务费

固定年费+网点阶梯费



## 增量赋能分成费

超出基准部分的**5%-8%**



## 供应链赋能服务费

供货额的**3%-5%**



## 增值赋能服务费

分销代运营、活动策划等项目制收费

# 保障与风险管控 全程护航，确保赋能效果落地

## 风险预判与应对



## 三大赋能保障



### 资源保障

专项小组，资源优先



### 考核保障

指标挂钩，效果兜底



### 退出保障

未达标可退费，降低风险



# 合作价值与未来展望

## 携手共创，定义行业新标准



### 对圣地龙帛的价值

- 突破增长瓶颈
- 实现销量与品牌双提升



### 对魔法超人的价值

- 打造服饰零售全域运营标杆
- 沉淀方法论

### 未来展望



功能定制



市场共拓



供应链共享





# 谢谢聆听

期待与圣地龙帛共创增长新篇章

余卫君

15967675767