**CSE702013 – ĐỒ ÁN CƠ SỞ**

**ĐỀ XUẤT DỰ ÁN**

**TÊN DỰ ÁN**: Tìm hiểu về bài toán Sales Prediction trong lĩnh vực tài chính

**NHÓM SINH VIÊN**: Trần Minh Hiếu – 21011601

**THỜI GIAN THỰC HIỆN**: 9/2023 – 11/2023

**PHẠM VI CÔNG VIỆC:**

Nhiệm Vụ 1: Xây dựng Hệ Thống Đề Xuất Sản Phẩm

Mô Tả: Tạo một hệ thống đề xuất sản phẩm dựa trên phương pháp TF-IDF và cosine similarity sử dụng tập dữ liệu BigBasket Entire Product List từ Kaggle. Mục tiêu là cải thiện trải nghiệm mua sắm cho khách hàng và tăng doanh số bán hàng.

Nhiệm Vụ 2: Dự Đoán Giá Nhà

Mô Tả: Áp dụng mô hình Linear Regression và RandomForestRegressor để dự đoán giá nhà từ tập dữ liệu House Price Prediction trên Kaggle. Mục tiêu là hiểu rõ hơn về yếu tố ảnh hưởng đến giá nhà và hỗ trợ quyết định mua bán bất động sản.

Nhiệm Vụ 3: Phân Tích Đánh Giá Của Khách Hàng

Mô Tả: Sử dụng các mô hình như RandomForestClassifier, DecisionTreeClassifier, và TF-IDF để phân tích đánh giá của khách hàng về cửa hàng McDonald's từ tập dữ liệu McDonald's US Store Reviews trên Kaggle. Mục tiêu là hiểu rõ hơn về nhu cầu và sở thích của khách hàng và cải thiện chất lượng dịch vụ.

Nhiệm Vụ 4: Dự Đoán Ý Định Mua Bảo Hiểm Xe Cộ

Mô Tả: Áp dụng mô hình RandomForestClassifier để dự đoán ý định mua bảo hiểm xe cộ từ tập dữ liệu Health Insurance Cross Sell trên Kaggle. Mục tiêu là tối ưu hóa chiến lược bán hàng và tăng cơ hội bán bảo hiểm.

Nhiệm Vụ 5: Dự Đoán Doanh Số Bán Hàng SuperStore

Mô Tả: Sử dụng mô hình ARIMA để dự đoán doanh số bán hàng cho SuperStore Sales Dataset trên Kaggle. Mục tiêu là hiểu rõ hơn về xu hướng thời gian và chuỗi số liệu để tối ưu hóa quy trình bán hàng.

**KẾT QUẢ DỰ ÁN:**

Hệ Thống Đề Xuất Sản Phẩm được xây dựng, cung cấp gợi ý sản phẩm dựa trên sự tương tự giữa chúng.

Dự đoán giá nhà giúp hiểu rõ hơn về yếu tố ảnh hưởng và hỗ trợ quyết định mua bán bất động sản.

Phân tích đánh giá của khách hàng cung cấp thông tin về nhu cầu và sở thích của khách hàng, giúp cải thiện chất lượng dịch vụ.

Dự đoán ý định mua bảo hiểm xe cộ hỗ trợ tối ưu hóa chiến lược bán hàng và tăng cơ hội bán bảo hiểm.

Dự đoán doanh số bán hàng cho SuperStore giúp hiểu rõ hơn về xu hướng thời gian và chuỗi số liệu để tối ưu hóa quy trình bán hàng.

|  |  |
| --- | --- |
|  | Hà Nội, Ngày: 20/9/2023  Xác nhận của GVHD |