

1.xafa qilish judayam oson lekin,o'sha ko'ngilni ko'tarishga,xursand qilishga yillar ketadi

2.kibr-insonni eng katta dushmanlaridan biri,uni sindirishning yo'llaridan:rahbar bo'lsa ham o'z ishxonasini polinni artib,(hojatxonasigacha)chiqish, yana bir yo'li bir oyda bir mehmonlarini oyoqkiyimlarini artib chiqish ekan

3.albatta, hammaning o'z yo'li bor, hozirda yoningizda turgan inson ertaga siz bilan bo'lmasligi mumkin, chunki oldingi insonlar siz bilan emas, hozirgi siz bilan bo'lganlar ertaga siz bilan bo'lmasligi mumkin

4.oluvchi qo'ldan beruvchi qo'l doim afzal bo'lgan Alloxning doimiy ishlovchi 1ga 10 qoidasini qo'llash kerak

5.musofir bo'lib yurish hammagayammas. baliq yeyishni emas baliq ovlashni odamlarga o'rgatish kerak

6.chet elda o'qish-katta tajriba, keng dunyoqarash, har tomonlama o'sishni beradi

7.biror biznesingiz internetda bo'lmasa demak, kelajagi yo'q bizneslardan bo'ladi

8.biznesmenlarga o'rin yo'q? avval uni bajarib ko'rish kerak

9.biznesdagi xatolar: avval sotishni o'rganish kerak

10.deyl karnegi -do'st orttirish va odamlarga tasir o'tkazish, vavilionlik eng boy odam va saidmurod davlatovning men va pul kitoblarini o'qib chiqish

11. dangasalardan zo'r biznesmen chiqadi chunki ular muammoni eng ideal yechimini topa olishadi

12.ota onani duosi barcha ishda muvaffaqiyatga erishishda yordam beradi

13.uylanmoqchi bo'lgan yigitlar o'zilarga to'g'ri keladigan (qadriyatlar)qizlarni olilar

14.talabalar iloji bo'lsa biror kampanyaning sotuv bo'limiga ishga kirilar

15.kitob o'qish shart yo boshida yo oxrida baribir o'qiladi

16.100\$dan biznes boshlash biror o'zingizga yoqgan narsani sotib olib qimmatroqqa sotsangizham foydaga kirasiz

17.10%dan pul yig'ish muvaffaqiyat kaliti

18.sotuvni bilmasangiz bankrotlik extimoli katta bo'ladi

19.marketingsiz biznes- kelajagi yo'q degani chunki marketingsiz odamlar tovarni hamma hususiyatlarini bilmasligi mumkin

20.kampanyani maqsadi aniq emasligi, jamoani missiyasini to'g'ri chuntirolinmaganligi uchun ko'pchilik bizneslar yopiladi

21.jamoani uzoq muddatga ushlash uchun ular bilan birga ishlash kerak

22.eng yaxshi investitsiya bilimga qilingan investitsiya

23.biznesda qiyinchilikga tushganingizda undan tura olmasangiz muvaffaqiyatga erisha olmaysiz

24.qachonki katta maqsad qo'ya olsa va o'shanga yarasha hohish bo'lsa shundagina yutuqga erishsa bo'ladi

25.sotishni bilmasdan katta ish qilish xato

26.tanish bilishlar hardaim bizga + ga ishlaydi

- 27.atrofdagi krugni sizga tasir o'tkazishi, yoningizdagilar qanaqa bo'lsa sizxam shunaqalardan bo'lasiz
- 28.ishni avval yaxsilab rejalashtirib keyin boshlash kerak
- 29.sherikchilik halol bo'lsa 3-si Allox bo'ladi
- 30.maqsadi yo'q insonlar bilan bo'lish kerakmas
- 31.sabr qilishni o'rgannish
- 32.sotishda hechqachon aldamaslik
- 33.o'ylab topganga 1 tanga ishlab chiqarganga 10 tanga sotganga 1000 tanga
- 34.muammoni o'zigamas yechimga etibor qaratish kerak
- 35.vaqtni to'g'ri taqsimlash uyquni normalashtirish
- 36.maslahatni qadriga yetishlik(to'g'ri maslahatga)
37. o'z ishini mutaxasisi bo'lsa oylikka ishlash yaxshi (ba'zi o'rinlarda)
- 38.kerakli va to'g'ri ustoz topish kerak
- 39.bir umr oylikka ishlagandan ko'ra biznesni boshlash kerak
- 40.dunyodagi eng yaxsi texnikalarni yalqovlar yaratgan
- 41.biznesda eng axamyatlisi bu-jamoa
- 42.10%dan ehson har oyda qilish kerak
- 43.sherikchilikda eng muhimi adolat
- 44.do'stni to'g'ri ajrata bilish
- 45.barcha lider bo'la oladi
- 46.omad kelishi uchun omadsizlar qilaolmagan ishni qilish
- 47.jamoadi o'zimizda yo'q qobiliyatlarni topish
- 48.bugungi ishni bugun qilish kerak
- 49.ishchilarni qobiliyatlariga qarab joylashtirish
- 50.ertaroq biznes, uylanish, farzand ko'rsa bo'ladi
- 51.eng yaqin insonlarni qadriga yetish
- 52.1 yillik maqsad qo'yish oylarga bo'lib chiqish analiz va harakat qilish
53. investorlarni zo'r klublarda zallardan topsa bo'ladi
- 54.pulni to'g'ri joyga sarflash (qaytadigan joylarga)
- 55.shogirtlarni qadriyatiga halolligigga etibor berish kerak
- 56.doim oldinga harakat qilish kerak, o'zimizdan boshqa hechkim qila olmaydi
- 57.80%ishchilar huddi rahbarlarga o'xshagan bo'ladi
- 58.ishchi olayotganda oq listga qaytadan resume yozdirish
- 59.yoki investor olish kerak yoki sherikchilik bilan biznes qilish kerak (faqat qarz bilan emas)
- 60.reklama eng muhim narsalardan biri
- 61.networking – yangi g'oyalar, yangi fikrlar (kampanyani kengaytirishga yordam)
- 62."системник" biznesmen bo'lish
- 63.natija bera oladigan ustoz tanlash
- 64.biznes trenningni foydalaridan u yerda hammasi o'zizga o'xshagan insonlar bo'ladi
- 65.o'zini eplay olgandan keyin uylanish kerak
- 66.kelajak haqida gapiradigan suxbatdosh do'st topish

- 67.kayfiyat ishga katta ta'sir qiladi
- 68.pulni to'g'ri taqsimlashga xotiyotkor bo'lish
- 69.tavakkal qilib bo'lsayam biznesga kirish
- 70.kredit qarz olmaslok pulsizham biznes boshlasa bo'ladi
- 71.10000\$ topish uchun oshancha summada o'qib o'rganib bilim olish kerak
- 72.zavoddan ketishga sabab o'z bizneslarini ochish, oshanday kampanya yaratish
- 73.biznesga 1g'oya 2ishonch 3harakat 4pul kerak 1,2,3,bo'lsa 4 topiladi
- 74.biznesda yiqilishlar ham bo'lib turadi asosiysi qayta tura olish
- 75negativlarga etibor bermaslik
- 76.pul bilan munosabatni yaxshilash
- 77.maqsad va harakat qancha katta bo'lsa shuncha yaqinlashamiz
- 78.ilmga qilingan invistitsiya hardoim o'zini qoplaydi
- 79.bilim qo'llanmasa hammasi 1 tiyn
- 80.vatandoshlarimizni ilmini dunyoqarashini to'g'irlash qo'ldan keganacha yordam berish