

Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

1.Zavoddan ketishimga sabab...

Albatta boshqariluvchi bo'lishdan ko'ra boshqaruvchi bo'lish afzal.Kam oylik evaziga noqulay sharoitda ishlash.Maqsadi yo'q insonlar maqsadi borlarga xizmat qilgani kabi.

2.10000\$ topish uchun diplom shartmi?

Diplom bo'lsa zarar qilmaydi, lekin bu bo'lishi shart degani emas.Bilim, tajriba ,ustozlar o'giti, g'ayrat, shijoat, astoydil harakat shart.Microsoft asoschi diplomsiz Bill Gates aytganidek men Oxfordda o'qimagnman ,lekin Microsoft da ishlash uchun Oxfordda o'qishadi.

3.Biznes treninglarning foydasi bormi?

Ilmda doim foyda bor.Donolar aytganidek sen menga do'sting kimligini ayt men senga kimligingni aytaman deb bejizga aytishmagan.Sizning atrofingizda 5ta cho'pon bo'lsa siz 6 chisi bo'lasiz yoki atrofingizda 5ta biznesmen bo'lsa siz 6 chisi bo'lasiz.

4.Biznesda ustoz kerakmi?

Umauman ustoz har sohada kerak hoh biznes hoh sport bo'lsin.Ustoz ko'rmagan shogirt har baloga yo'liqar deb bejiz aytilmagan.Ustoz bizni to'g'ri yo'l ko'rsatib, chuqurga yiqilmasligimizga yordam beradi.

5.Qiyinalib qarz olgandan ko'ra ...

Biznesda qiyinalib qarz olgandan ko'ra biznes qilmagan yaxshi.Biznesingiz haqiqatdan aniq ishonchli foyda keltirsa sizga qarz emas hamkor kerak bo'ladi va u sizni kerak bo'lsa o'zi topadi.

6.Muammoyingiz bormi?

Sizga biror musibat yetishi sizni darjangiz oshayotganligini bildiradi bir qiyinchilik bilan bir yaxshilik bordir.Biznesdagi muammo ,xato bu ertangi tajriba va yutug'ingiz garovidir.

7.Nimaga ko'p odamlar kam pul topadi?

Hamma ozmi ko'pmi pul topadi.Puldan oqilona tadbirkorlik ila foydalana olmaganligi natijasida kambag'al bo'ladi.Pul topishdan ham uni to'g'ri sarflash qiyin.Pul sarflavchilar ikkiga bo'linadi:1chisi pulini orzu havas kabi ko'paymaydigan narsalarga ishlatishadi.2chisi pulini 10%ni yig'ib bilimga sarflaydilar.

8.Shogirt tanlashda nimalarga e'tibor berish kerak?

To'g'ri so'zligi,g'ayrat ,shijoat ,harakati,halolligi va qadryatlari to'g'ri kelishiga qarab olish kerak.

9.Iphone yoki biznes boshlash?

Bu sizning qobilyatingiz va holatingizga bog'liq.Qobilyat bo'lsa telfondan video olib biznes qilish yoki savdoga qobilyatingiz bo'lsa savdo qilish afzal.

10.1yillik maqsad qo'yish.

Maqsad qo'yish yaxshi .Maqsad kelajak garovi.

11.30 yoshga kirib uylanmaganlar bor.

"Ilojim yo'q" degan so'z insoniyat yaratilgandan buyon mavjud u ishlaymaydigan barcha qoidalarni biladi.

12.Ertaga kech bo'ladi.

Qolgan ishga qor yog'ar.Qatiyatli va masulyatni o'z bo'yniga olgan odam o'z ishini vaqtida qiladi. Vaqtida ish bajarish atom odatdir.Ertaga deydiganlar erinchoq, masulyatsiz va irodasiz bu o'z o'rnida muvaffaqiyatsizlik garovidir.

13.Omad kelishi uchun nima qilish kerak?

Omad harakat natijasi.Omad kelishi uchun faqat va faqat davomli harakat qilish kerak.Vavilonlik eng boy odam kitobida yozilganidek Omad har qanday sharoitda ham undan vaqtida foydalanib qolishga tayyor bo'lmagan odamga fursat sarflab o'tirmaydigan qudratli imkoniyat.

14.Kim lider bo'la oladi?

O'ziga ishongan ,tajribali ,ilimli,to'g'ri so'z,qatiyatli va ma'sulyatli odam lider bo'ladi

15.Exson haqida.

Exsonning mukofoti exsondir .Olganing emas berganing o'zingnikidir.Exson  $1+1=2$  emas exson  $1+1=10$ .

16.Muvaffaqiyatli yalqovlar.

Bill Gates men erinchoq dangasa insonlarni qiyin va bajarib bo'lmas ishlarga qo'yaman ularning erinchoqligi ishlarni yangi va oson usullarini topadi deb bekorga aytmagan.

17. Men ham qo'rqqanman.

Bu qo'rquv normal yaxshi xolat. Bu qo'rquv turli savollar beradi va shu savollarga to'g'ri javob izlaydi. Xodim bo'lib oylikga ishlash bu qul bo'lib ovqat va kiyim uchun xo'jayinga xizmat qilishdan boshqa narsa emas.

18. Lug'atingizdan ilojim yo'q degan so'zni o'chirib tashlang.

Agar biz iloji yo'q bo'lmaydi, qilolmayman, qiyin deb o'ylasak miyamiz o'ylashdan to'xtaydi izlanmaydi qidirmaydi. Agar biz qanday qilsam bo'ladi nima qilsam bo'ladi deb o'ylask miyamiz qidiradi izlanadi va aniq iloji topiladi. Odam qilgan ishni odam qiladi kechkim qilmagan bo'lsa siz birinchi bo'lasiz.

19. Agar siz 5-10 yil avval o'zingizni ko'rib qolsangiz o'zingizga nima degan bo'lar edingiz? Vaqtni to'g'ri taqsimla. Vaqt eng qimmat va

Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

bebaho narsa. Pul qayta tiklanadigan resurs ammo vaqtni qaytarib bo'lmaydi. Inglis va arab tilini mukammal o'rgan, murattab qori bo'l, sport bilan doimiy shug'ullan, har doim kitob o'qi ilm ol najot talimdadir degan bo'lar edim.

20. Oylikka ishlash yomonmi?

Bu qayerda nima ish qilish, qancha oylik olish, qanday fikrlash, hayotga qanday qarshingizga bog'liq. Oylikka ishlash yomon qachonki qo'lingizdan bir ish kelmay deylik maktabda qoravulsiz. Oylikka ishlash yaxshi siz ilmi o'z ishingizni ustasisiz, ishingizni yoqtirasiz deylik marketologsiz.

21. Bepul maslahat yoki pullik maslahat?

Bepul o'z nomi bilan pulsiz maslahat bo'lganligi uchun qadriga yetmaymiz. Pulli maslahat o'z nomi bilan siz bir nimani yo'qatganday bo'lasiz o'ylaysiz tushunasiz.

22. Umuman kitob o'qimang. Siz kitob o'qiyisizmi va yoshlarga qaysi kitobni o'qishni tavsiya qilasiz? Kitob o'qishga qiziqaman va kitob o'qiyman. Biznesen kitob o'qishi shart axborot almashayptgan zamonda yangiliklar o'zgaradi yangi bilim yangi natijadir. Yoshlarga avallambor QURONI KARIM, Savdogarlar ustoz, atom odatlar, O'yla va boy bo'l kitoblarini tavsiya qilaman.

23. Kimlar muvaffaqiyatga erishadi?

Boshlamoqchi bo'lgan ishini ipidan ignasigacha bilgan, tajribali ustoz ko'rgan, o'ziga ishongan, qat'iyatli inson muvaffaqiyatga erishadi. Biz nima qilish kerak bo'lsa barchasini qilamiz natija ollohdan.

24. Instagram bizga pul to'laydimi?

Katta raxmat. Oллоh ilimingizni bundanda ziyoda qilsin. Yaxshi videolar chiqarishda bardavom bo'ling ishlaringizga omad.

25. Butun dunyo sizga shubha bilan qaraganda ham o'zingizga ishoning.

Buyuk va katta ishlarni o'ziga ishongan insonlar qiladi bu ishlar vaqt va tajriba talab etadi. Kimdir bo'lmaydi desa bu uning uchun bo'lmaydi siz uchun emas.

26. Biznes boshlamoqchi bo'lganlarga nima maslahat berasiz?

Ko'proq biznesmenlar bilan yuring, qiziqqan sohangizga shogirt tushing yoki ishchi bo'lib ishlang, biznesga doir kitob o'qing. Hech qachon kredit bilan biznes boshlamang.

27. Yurayotgan yo'lingizga ishonsangiz bosayotgan qadamingizdan qo'rqmang.

O'z maqsadingizga ishonsangiz harakatdan to'xtamang. O'zingiz to'liq ishonmaguncha boshqalarni ishontira olmaysiz.

28. Nima deb o'ylaysiz pulsiz biznes boshlasa bo'lqdimi?

Albatta pulsiz biznes boshlasa bo'ladi. Sizda aniq kankret biznes reja bo'lsa puldi o'zi sizni topadi.

29. To'siqlar va qiyinchiliklar qanchalik ko'p bo'lsa, oldinda shunchalik katta muvaffaqiyat turgan bo'ladi.

Masalan to'siq va qiyinchiliklar sahrodagi suvsizlik, tog'dagi qiyinchiliklarga sabr va iroda bilan chidasangiz sahrodan keyin buloqlar, tog'dan keyin bog'lar keladi. Bir mashaqqat bilan bir yengillik bor.

30. Hayotdagi eng oliy maqsadim.

O'zbekistonni qul eksport qiluvchi davlatdan qul import qiluvchi davlatga aylantirish. Nega o'zbeklar o'zga yurtlarda birovlarini qo'lida o'g'ir ishlarda kam oylik evaziga noqulay sharoitda qiynalib ishlashi kerak. Yaxshi tadbirkor bo'lib maktab, madirasa va masjidlar qurib o'zbek yoshlari ilmi qilish.

31. Investirlarni qayerdan topamiz?

Ayni damda O'zbekistonda investirlarni Mfaktorda, Big datada, UZBIC va biznes treninglardan topasiz.

32. Biznesdagi xatolar.

Biznesda aniq maqsad va haqiqiy harakat muvaffaqiyat garovi. Xato qilmaslik uchun tajriba kerak, tajriba bo'lishi uchun xatolar kerak.

33. 3toifa insonlar bor.

Hamma odam birinchi bilmagani, tajribasizligi tufayli chuqurga tushadi ertaga yana chuqurga tushsa axmoqdir. Yana bir odam chuqurga tushadi ertasiga chuqurga tushmaydi kibrga beriladi va baribir chuqurga tushadi. 3chi odam chuqurga tushadi so'raydi, o'rganadi, tajriba orttiradi to'g'ri xulosa chiqaradi va bu chuqurga boshqa tushmaydi.

34. Bilamizku amal qilmaymiz!

Hamma biladi kitob o'qish foydali lekin jam sonli odamlar kitob o'qiydi. Oddiy haqiqat bilib amal qilganlar bilib amal qilmaganlarni boshqaradi.

35. Shuncha pul yutqazmaslik uchun!

Ustoz ko'rmagan shogirt har baloga yo'liqar. Boshlamoqchi bo'lgan ishingizda ish ustasizdan so'rab surishtirib maslahat olish foydadan holi bo'lmaydi.

36. Muhitning bizga ta'siri.

Qozonga yaqin yursang qorasi yuqadi deb bekorga aytishmagan. Hozirgi atrof muhit bizni kelajagimiz qanday bo'lishini be

Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

Ig'ilaydi. Alkash bilan bo'lsang do'st katta extimol bilan alkash bo'lasan, bekorchi bilan bo'lsang do'st bekorchi bo'lasan, ilm oluvchi bilan bo'lsang do'st ilmi bo'lasan.

37. Maqsad qo'yish formulasi

Maqsad qo'yishda vaqt, aniqlik va haqiqiylik asosiysi hisoblanadi. Maqsad qat'iyatlilik, sabr va kuchli ishonch orqali mustahkamlanadi.

38. Biznesda tanish bilishning o'rni.

Nafaqat biznesda umuman hayotda tanish bilishning o'rni juda katta. Bir kun sizni unga uni sizga ishi tushadi. Sizdan ugina bizdan bugina deganidek. Ishingiz tezroq va osonroq bitadi.

39. Bilmay qarz olishning oqibatlari.

Avvalambor hech qachon qarz olmash kerak. Ishingiz o'xshasa hop hop o'xshamasa 2karra siqilasiz. Qarzni qaytarmagunch ishiz yurishmaydi, ko'ngil hotirjam bo'lmaydi. Olloh subhana va taolo o'ta mag'firatli, kechirimli zot hamma gunohingizni kechirishi mumkin lekin bandaning bandadagi qarzini banda rozi bo'lmaguncha kechirmar ekan.

40. Mag'lubiatni qanday kutib olishingiz sizning qanday muvaffaqiyatli ekanligingizni ko'rsatadi.

Mag'lubiat bu xulosa, tajriba, yangi ilm keyingi muvaffaqiyat garovi. Masalan Elon Mask Marsga raketa uchirdi milliardlab dollar tikib raketa pavozi muvaffaqiyatsizlikka uchradi. Elondan so'rashganda bu normal holat bizga mag'lubiyat ko'p narsalarni o'rgatdi, xatolarimizni ko'rdik va qilishimiz kerak bo'lgan ishlarni o'rganyabmiz deb javob berdi. Tomas Edison ham mag'lubiyatlarga uchradi va lampochkani yaratdi. Mag'lubiat+mag'lubiat= natijaga teng.

41. 100 ta do'kon ochish uchun nimalar kerak?

Son emas sifat muhim. Maqsadni katta qo'yish kerak aytishadiyu quyoshni mo'ljal qilsang oy ga yetasan deb.

42. Biznesdagi qiyinchiliklar

Harakat+harakat bu natija. Bu qiyinchiliklar, sinovlar sinovlar bizni yanada kuchli qiladi. Maqsad aniq bo'lsa qat'iy qaror qilsangiz albatta manzilga yetib kelasiz. Biznesda bu normal holat. Bugungi qiyinchiliklar ertangi tajriba, muvaffaqiyat va omaddir.

43. Yoshlardagi xotoliklar.

Men bilaman deb o'zini aqilli olishi, o'zini o'zgalardan ustun ko'rishi, shoshqaloqlik, kibrga berilishi ayni xatodir. Ilmning yarmi bilmaslikdir.

44.Nega ko'p bizneslar yopilmoqda?

Tadbirkorning o'quvsizligi,tajribasizligi,bu sohada yangiligi,sotuvni to'g'ri yo'lga qo'yamaganligi, reklama va marketingning yo'qligi va internetda mavjud emasligi.

45.Biznesda marketing kerakmi ?

Marketingbiznes emas.Marketing iste'molchining istagini aniqlab istagini qondirish.

46.Senga hali bor.

Senga hali bor aynan mana shu so'z mativatsiyadir.Odam qilgan ishni odam qiladi.Umiyam 2ta qo'li meniyam 2ta qo'lim bor ,uniyam bitta kallasi bor meniyam bitta kalam bor nega men qilaolmayman aksincha men undanda zo'r qilaolaman.

47.Sotuvni bilmaganimiz xato bo'lgan.

Biznes bu yaxshi sotish.Sotuv va xisob kitobsiz biznes bo'lmaydi.

48.Pul yig'ish usuli.

Pul yig'ishning oddiy usulini bundan 8ming yil oldin Vavilonlik Algamishning Arkadga aytgan siri bu ishlab topgan pulingni 10%ni saqlab qoyishdir.Bu 10% bilan boy ham bo'lmaysan kambag'al ham bo'lmaysan.

49.Uylanish uchun qanday qiz tanlash kerak?

Ayol kishi 4 narsasi uchun uylaniladi.Moli,nasl nasabi,chiroyi va dindori.Mol mulk,chiroy o'tkinchi,nasl nasab kuyovni yaqinlarini hijolatga qoyib kuyovni mensimaslikgi mumkin.Tavsiya qilinadi Dindori.Negaki bunday kelin o'z burch va masulyatlarini biladi bunday urish janjal bo'lmaydi.

50.O'zbekistonda biznesmenlarga o'rin yo'q.

Izlagan imkon izlamagn bahona topadi.Ayni damda O'zbekistondada biznes uchun juda katta imkoniyatlar mavjud va juda ko'p sohalar bo'sh turibdi.Bunga siz qaysi ko'z bilan qanday qarshingizga bog'liq.

51.Chet elda o'qish haqida.

Xalqimiz musofir bo'lmaguncha musulmon bo'lmaysan bejiz aytishmagan.Chet elda hoh o'qish bo'lsin, hoh sayohat,hoh ish bo'lsin insonga katta tajriba va yangiliklarni beribgina qolmay chet eldagi biznesni o'z yurtida,yurtidagini chet elda qo'llash imkonini beradi.Imkon izlaganga imkondir dunyo.

52.Boy insonlar kimlar?

Baxtli insonlar boy insondir.Boy insonlar ish va oilada birdek muvafaqiyatga erishganidir.

53.Kibrni sindirish haqida.

Kibr insonni o'sishdan,rivojlanishdan to'sib turadi.Kibrli insonga ilm yuqmaydi.Kibr s

Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

haytondandir.Kibrni sindirish uchun qayerdan kelib qayerga ketayotganimizga qaraylik tafakkur qilaylik.

54.Risq kengayishi uchun qanday omillar sabab bo'ladi?

Risq hammaga beriladi risq kengayishi yoki kamayishi o'zimizga bog'liq.Risq kengayishi uchun to'g'ri halol yo'ldan pul topish va uni exson qilish,zakot berish kerak.

55.Oila va biznes.

Hayot misoli qushdek qushni bir qanoti bo'lmasa ucha olmaydi.Oila va biznes qushning qushning 2qanoti.2qanot harakat qilsa qush samolarni zabt etadi.

56.Korxona raxbarining masulyatlariga nimalar kiradi?

Xodimlarni kuzatish,maslahat berish,to'g'ri ko'rsatma berish,adolatli yondashuv

57.Eng qiyin ish nima?

O'zi hohlamagan va buyirilgan ishni majbur qilish.

58.Franshiza haqida

Franshiza o'zi nima? Franshiza sug'urta shartnomasi sharti bilan ko'zda tutilgan malum miqdordan oshmaydigan zarani sug'urtalovchi to'lamasligi.

59.Siz kimlarga havas qilasiz.

Muhammad sallollohu alayhi vasallam,Abu Bakr Siddiq,Umar ibn Xattob,Usmon,Ali,Amir Temir, Jaloliddin Manguberdi,Mishari Alafasy,Iltom aka Begimqulov, Muhammadali Eshonqulov,Alisher Isaev ,Ibrohim Gulyamov kabi Ilmli ,salohyatli va sahovatpesha insonlarga havas qilaman.

60.It qanchalik muhim?

It juda muhim.Zamon talabi It.It o‘lamydigan ,rivojlanadigan,o‘sadigan keng qamrovli yaxshi pul to‘lanadigan soha.

61.Maqsad yozish kerak.

Maqsad yozish,eshitish, ko‘rish va aytish orqali mustahkamlanadi.Ilhom aka Begimqulov aytganidek eshitganimiz emas yozganimiz bizniki.

62.Farmasevtika biznesi haqida.

Farmasevtika bizdan oldin ham ,hozir ham ,bizdan keyin ham o‘lmaydigan biznes.

63.Jinnilarcha ishonaylik.

Ishonch+qatiyat+sabr=Biznes.O‘zimiz ishonmaguncha boshqalarni ishontira olmaymiz.

64.Erkatoy va yalqovlar.

Boshqalarni istedodi kuchidan o‘zini maqsadi yo‘lida to‘g‘ri foyadalana oladiganlar erkatoiy va yalqovlar erkatoiy va yalqovlar o‘z navbatida tadbirkordir.

65.Odam qachon lider bo‘ladi?

Masulyatni his qilgan paytdan boshlab inson lider bo‘ladi.Liderlikda ishonch va tajriba muhim omil hisoblanadi.

66.Shahsiy brend haqida nimalarni bilasiz?

Kompanya brendlari Coca-Cola,Nike,Puma,Adidas, va ho kazo.Shahsiy brendga Ronaldoning CR7 misol bo‘la oladi.

67.Biznesmenning do‘sti kim?

Gadoning dushmani gado bo‘lgani kabi biznes menning do‘sti bisnesmendir.

68.Bilimga bir marta pul to‘laysiz,bilimsizlikga bir umr.

Najot talimdadir .Beshikdan qabrgacha ilm izla.Xuddi ertaga so‘nngi bor uygo‘nadigan odamdek yasha,lekin abadiy yashovchi odamdek ilm ol.Mahatma Gandi. Xitoyda bo‘lsang ham ilm o‘rgan.

69.Avaryaga uchragan paytimiz.Sizda bunday holat bo‘lganmi bunday holat bo‘lgan bo‘lsa nima qilgan bo‘lar edingiz?

Men 2martta rasiyaga qullikga borganman.1chi borganimda 1yil yurib bel grijasini ortirib kelganman uyga kelib ertasi kuni poliklinikaga borganman bundan to‘g‘ri xulosa chiqarmay yana rasiyaga borib 6oy ishlab 2barmog‘imdi kesib keldim va yana paliklinikaga bordim.Yana bir bor amin bo‘ldim Ta’limdan boshqa najot yo‘q.Hozirgi qarorim kelajagim qandayligini ko‘rsatadi.Aql ishlatib,fikrlab ,tafakkur qilish vaqti keldi.Tadbirkorlikdan boshqa yo‘l yo‘q yoki achinarli qismat bo‘lmish qullik .

70.O‘zbekistonda ta’lim.

O‘zbekistonda ta’lim rivjlanishning oltin cho‘qqisida.Negaki ta’limga davlatninig e’tibori oshganligi,o‘quv kurslarining ko‘pligi va raqobatbardoshligi.Bu ta’limdan Muhammadali Eshonqulov , Temurbek Adhamov,Hasanxo‘ja Muhammadsodiq kabi oltin avlod yetishib chiqib biz yoshlarga to‘g‘ri yo‘l ko‘rsatayotganligi natijasidir.

71.Kelajagi yo‘q bizneslar?

Internetsiz,ITsiz bizneslarninig barchasini kelajagi yo‘q.Interner savdosi bizga ko‘p qulayliklar beradi.Masalan Abu Sahiyda oyoq kiyim do‘koningiz bor bir kunda ko‘pi bilan 200 kirar bunda maxsulot soni,do‘kon joyi, xaridorlar soni cheklangan bo‘ladi va bu do‘konga o‘zbeklar kiradi xolos.Endi buni onlayn qilsayiz joy ,odam,maxsulotning chegarasi yo‘q va bunda onlayn do‘kondan Aqshdan ,Xitoydan ,Rasiyadan hamma davlat dan ko‘radi va sotib oladi daromadingiz million%ga oshadi.Masalan Amazon va Alibaba.

72.100\$ bilan biznes boshlash.

Hamma narsa o‘zingizga bo‘g‘liq.Men bo‘g‘bondan optom narxda meva s

Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

otib olib bozorda sotgan bo‘lar edim.

73.Sotuvchi istedodi.

Sotuvchi qobiliyati har qanday biznesda muhim omil.Sotuvchi istedodi tug‘ma yoki tajriba asosida paydo bo‘ladi Hamma biznes sotuvga asoslanadi.

74.Biznesda kuchli jamoa tuzish uchun nimalarga etibor berish kerak?

Aniq tizim yaratib.Xodim olishda munosibini saralab sinov muddati bilan olish kerak.Xodimlar o'z ustida ishlab ilm olib malakasini doimiy oshirishi kerak.Rahbar o'z o'rnida faqat kuchli xodimga emas balki kuchsiz xodimga to'g'ri yo'l ko'rsatib yordam berishi kerak shunda yaxshi jamoa tuzilibgina qolmay jamoa doimiy o'sib boradi o'z o'zidan bu kampanya o'z sohasida yetakchiga aylanadi.

75.Sotuvda aldash ketmaydi

Sotuv ustunlari sifat ,narx,to'g'ri so'zlik,hallollik.

Ustunlardan birontasi yiqilsa Sotuv kamyib bora bora umuman bo'lmay qoladi.

76.Tagimda kaptiva ,malibu.Biznesni boshlamoqchi bo'lgan yoshlarga maslahat

Biznes boshlamoqchi bo'lgan sohasida ishlab, issiq sovug'ini ko'rib ,tajriba orttirib o'ziga haqiqattan to'g'ri kelish kelmasligini aniqlab keyin o'ziga ishonsa biznesni olib keta olishiga ishonsagina puxta reja bilan boshlashi kerak faqat va faqat qarz va kreditsiz.

77.Uylanadigan yoshlarga maslahat.Pul topib uy qurib uylanish kerakmi yoki uylanib keyin qolganlarini qilish kerakmi?

Albatta kasb hunar egallab o'zini va oila a'zolarini boqishga ko'zi yetsa keyin uylanish kerak.

78.Suhbatdoshning qanday turlari bo'ladi?

Suhbatdosh 2xil bo'ladi:kalta fikrlaydigan ilmsiz va keng fikrlaydigan ilimli.1chi turdagilar o'rgimchak to'ridagi shu aylanadan boshqasini ko'ra olmaydiganlar.2chi turdagilar chegara bilmaslar ular nafaqat yashash tuman,viloyat respublika,boshqa davlatlar, yer va butun orbitani ko'ra oladilar.

79.Ishda kayfiyat qanchalik muhim?

Kayfiyat juda muhim.Chunki kayfiyat yuqumli virus kabi bo'ladi.Agar sherigingiz ko'tarinki kayfiyatda bo'lsa sizga ham yuqib sizni kayfiyatingiz ko'tariladi va ish samaradorligingiz oshadi yoki sherigingiz xomush kayfiyatsiz bo'lsa sizga yuqadi va kayfiyatingiz tushadi va o'z o'zidan ish samaradorligingiz tushadi.

80.Sherikchilik haqida!

Sherikchilik yaxshi qachonki sheriklar halol, to'g'ri so'z, adolatli bo'lsa.Masalan menda g'oya ,sherigimda pul bor boshqa sherigimda tanish bilish bor men bilmagan narsani u biladi u bilmagan narsani men bilaman.