

1. Чтобы достичь своей целью надо иметь нереально уверенность.
2. Чтобы стать хорошим продавцом надо знать психологию человека.
3. Чтобы начинать бизнес надо иметь хорошая знания или найти правильный наставник.
4. В любом случае не начинать бизнес с кредитами и с долгами.
5. В бизнесе надо использовать современные технологии
6. В бизнесе обязательно надо постоянно улучшать и расти.
7. Богатый человек не тот который берёт, богатый человек тот который отдаёт.
8. Для успеха должен иметь целеустремленние и много работать над собой, а маловато иметь только талант.
9. Любой человек может стать богатым.
10. Книга- знания, купить знаний самое выгодное.
11. Маловато знать производства, надо знать продать.
12. Продукт нельзя давать на много возможностей стать богатым.
14. Надо размножить знакомства. Знакомые помогает решать проблемы.
15. Хозяин бизнеса не обязательно знать всё работу, но должен знать всё работу контролировать.

16. Надо делать бизнес в том сфере который есть огромный опыт, или надо работать определенный время там.

17. мечта- зона бездействие, цель- зона действия. Когда поставишь срок на мечте, мечта превратиться на цель.

18. В каждом не удачи ты должен видеть возможность.

19. Чтобы достичь мечта, надо превратить цель, цель надо превратить план, план надо превратить задачи.

20. Не смотря какой у тебя доход, надо откладывать минимум 10%.

21. Учиться это не узнавать новое информацию, учиться это изменить свой жизнь используя полезную информацию.

22. Не бывает плохая книга, бывает не подходящая книга на уровень человека.

23. На пути успеха, у тебя должна быть огромная желания, который тебе не дают уснуть по ночам.

24. Теория не заменить места практику, практика не заменить места теорию.

25. В начале всё бизнеса надо анализировать продажа.

26. Бизнес без маркетинга не работает.
27. если твой продукт полезна людям, мы обязан о нём говорит.
28. Надо принимать решение с компанией, тогда минимизируем риск.
29. Твой друзья показывает твой будущий.
30. самый короткий путь к успеху это найти наставника который уже прошел этот путь.
31. Если не умеешь создавать хорошую компанию, тогда тебе не видать растущую бизнес.
32. В продаже нельзя врать, надо продать так чтобы клиенты проходили ещё и ещё.
33. Иметь надо использовать страх на себя.
34. Всё начинается из мысль.
35. Можно определить будущий человека, смотря о чем он говорит.
36. Человек рано или поздно оказывается там где его мысли.
37. Не бывает бизнеса без проблемы, проблемы как раз шанс для расти.
38. не когда не возможно стать богатым не имея знаний.
39. Если бизнес в интернете нету, тогда он долго не живут.

40. Мы не можем действовать без риска, но можем уменьшить их.

41. Не надо бороться с проблемами, а надо найти решение.

42. Богатый люди читают книги не потому что нечего не знает, а потому что хотят расти.

43. Проблема это подготовка на лучшая жизнь.

44. Первый ошибка это не плохо, плохо когда эту ошибку повторишь.

45. Хозяин бизнеса должен не мешать на работу сотрудников.

46. В бизнесе, в жизни много вещей зависит к молитву родителей.

47. Все минусы надо использовать как плюс. Например: лентяи- хорошие бизнесмены.

48. Богатый человек тот, кого все богатство заберёшь, а он в коротком время станет ещё богатым.

49. Деньги не главный ресурс.

50. чтобы продажа выросла, продавец должен знать всё характеристику товара.

51. Бизнесе надо использовать все ситуации, не смотря хороший или плохой ситуация.

52. как много у нас денег, так много возможностей на благотворительная дела.

53. Жизнь быстро проходит, надо успеть делать много хорошие.

54. Надо анализировать конкуренты, из них берём плюсы; минусы превратим на плюс потом берём.
55. Надо много спросить и много знакомиться не стесняясь.
56. Даже в кризиса есть много возможностей.
57. Если твой намерение правдиво, даже всё мир против тебя, ты будь уверен в себе.
58. Главное ресурсы успеха: уверенность, знания и практика.
59. Самый лучший инвестиция это инвестиция на голове.
60. Надо посоветовать у кого есть в этой сфере знание и опыт.
61. Выпрямляй спину и всегда улыбайтесь.
62. Основной, бизнес надо начинать с нуля, тогда станешь профессионалом.
63. Не надо видеть каждый не удачи конец света.
64. Начинающие надо продать ходовой товар, чтобы быстро оборот сделать.
65. Долгожития бизнеса зависит от Миссия командой.
66. нет денег это лучшая импульс на изучение книги и тренинги.
67. Надо создавать вокруг себя правильный круг
68. Есть 3 вида человека: 1) глупые- всегда ошибку повторяет;

2)хорошие- ошибки не повторяет;

3)мудрые- учиться у которых уже делали эти ошибки.

69. Читать надо не после когда долги, кредиты есть; а надо читать в начале.

70. С партнёрами надо всегда халал работать

71. Не надо работать за деньги, надо работать за качество.

72. Чтобы чего-то получить, первый надо отдавать этого.

73. Чего ты отдаешь возвращается минимум 10 раз больше.

74.если 2 партнёр работает верно, 3-й будет Всевышний.

75. если ваш круг обсуждает идеи, тогда вы в правильном месте.

76. Успех- это делать те вещи которые не делают не успешные люди.

77. В команде должно быть те люди которые закрывают твой слабые.

78. сегодняшней работы надо делать сегодня, не откладывая завтра, в этом секрет успеха.

79.если продукт не принесет прибыль, лучше купи.

80.надо ценит кто тебе дорог.

81. У кого ты учишь или дружишь с кем-то, надо совпадать ваши ценности.

Я выбрал вас не потому что вы учите бесплатно, а потому что вы ученик Саидмурода Давлатова, который я мечтаю стать учеником как вы