

1 - Ilxom begimkulov kim; Biznesmen, Asia cunsult firmasini asoschisi, bu darajaga yetkuncha judaham ko'p yo'lni bosib o'tkan va bilimlarini yoshlarga ulashayotkan tadbirkor.

2-biznesda qancha pul yo'qotdingiz: 10 000 \$ 2: 40 000 3: 100 000\$ yiqilib tajriba ortirgan inson, men bundan shuni tushindimki inson yiqilgandan iroda topib qayta turishi va maqsadi sari harakatdan to'xtamasligi muvaffaqiyatga olib boradi ekan.

3-biznesni boshlashda qancha pul kerak: Biznesni boshlashda eng muhim narsalardan biri zo'r g'oya kerak ekan va shu bilan birgalikda g'oyangizni amalga oshirishiga qattiq ishonish kerak. Qattiq harakat qilish kerak maqsad sari, shu 3 chalasini jamlasa inson o'zida o'shandan keyin pulni o'zi sizni topib keladi ekan.

4-zavodan ketishimga sabab: bu videoda shuni tushindimki, inson pul uchun yashash kerak emas ekan bu dunyoda, inson o'zligini topishga harakat qilishi va shaxsiy biznesni boshlab shu zavoddek ish ochish va bu orqali insonlarni ish bilan ta'minlab ummatga foyda keltirish kerak ekan.

5-10 000\$ topish uchun diplom shartmi; yaxshi daromad topish uchun diplom muhim ro'l o'ynamas ekan, muhimi o'zini kasbini mukammal o'rganish, ustoz ko'rishligi shart ekan, va o'z ustida ko'proq ishlab ilmini oshirish lozim ekan.

6- yangi biznes boshlayotkanlarga maslahat: Yangi biznes boshlashda kredit, qarz bilan boshlamaslik kerak ekan, undan ko'ra shu yo'nalishda oddiy hodim bo'lib ishga kirsaham tajribasini oshirib, shogirdlikga tushib tajriba ortirib sherikchilikda hamkorlikda boshlasa tavakkal kamroq bo'ladi va tajribani evaziga biznesini olib ketishligi ehtimoli ko'proq bo'ladi.

7- biznesga qanday kirib kelgansiz; Qaysi yo'nalishda bo'lishidan qattiy nazar o'z kasbini yoqtirishi kerakligi, biznes boshlamoqchi bo'lganda qo'rqqmasligi, biznes boshlamoqchimi riksdan qo'rqa undan biznesmen chiqmasligini tushinib yetdim.

8-Odamlarga nima uchun 8 million so'm berdik; Bundan shuni tushundimki inson ko'proq kitob o'qisa dunyoga qarashi o'zgaradi va har qanday vaziyatda qolishidan qattiy nazar chiroylik muomila bilan birgalikda yechiminiham topib ketoladigan darajaga yetishini tushindim.

9- bankrot bo'lgan paytimda; Inson og'ir axvolga tushib qolganda, ishi yurishmaganda atrofida sanoqli insonlar qolishini shunaqa vaqtda o'zini irodasini mustahkam ushlagan holda harakat qilish kerakligi va o'sha sanoqli yaqin insonlarini qadriga yetishi kerakligini tushindim.

10- Pul nima uchun kerak; Pul topish aslida unchalik qiyint emas ekan. Hayotda puldanham muhimroq bo'lgan narsalar oila, do'stlar, yaqinlarni unutib qo'yimaslik kerakligini lekin shu bilan birgalikda pulsizham bularning barchasini birdek ushlab turib bo'lmasligini tushinib yetdim.

11- Ishda kayfiyat qanchalik muhim: Ishlarni yurishishida kayfiyat muhim ro'l o'ynashini tushinib yetdim, agar siz doim yaxshi kayfiyatda yursangiz ishingizham barakali va sermazmun bo'lishini bildim. Bunday kayfiyatda yurish uchun avvalo Atrofingizda shunday insonlar bilan to'ldirishingiz

kerak ekan.

12- Suhbatdoshlarning qanday turlari bo'ladi: Inson suhbat qurayotkan odamlarini to'g'ri tanlashi kerak ekan, chunki sizni dunyo qarashingizni o'zgartirishga suhbatdoshingizham katta ro'l o'ynashini tushindim.

13- Uylanadigan yoshlarga maslahat: Oila qurishga inson jiddiy qarashi kerakligi va bironta ishni boshini ushlab, hayotni qiyinchiliklarini his qilib ko'rgandan keyin oila qursa maqsadga muvofiq bo'lishi va shundan keyin oilani qadriga yetishini tushindim.

14- Biznes treninglarni foydasi bormi: Biznes kurslarni foydasi katta ekan, chunki u yerda o'zingizga o'hshagan qalbi vujudi yonib turgan insonlar ichida bo'lasiz va bu ham sizni o'sishingizga katta ahamiyat kasb etishini va qayerda bo'lsaham inson ilim olsa yutqazmasligini tushindim.

15- Biznesda ustoz kerakmi: Biznesda ustoz judaham kerak ekan va o'ziga qadryatiga mos bo'lgan ustozni tanlashham muhim ahamiyat kasb etishi va so'zlarini fikrini ravon yerkazib berolsa shogird esa tushingan o'rgangan narsalaridan natija qilolsa anashu haqiqiy ustoz bo'lar ekan.

16- Networking nima uchun kerak; Networking har bir biznesmenga kerak chunki bunday joylarda kuchli o'ziga ishongan tadbirkorlar bo'lishi va ular bilan fikr mulohaza almashinib yangidan yangi loyihalarni boshlash va biznesini yanada rivojlantirishi mumkin ekan.

17- Reklama qanchalik kerak: Har bir biznes egasiga reklama kerak ekan chunki mahsulotlarini ko'proq odamlarga ko'rsatishi orqali savdo hajmi o'sishiga olib keladi.

18- Qiyinalib qarz olgandan ko'ra: Biznes boshlashda pul yo'q bo'lsa faqat kredit olish kerak degani emas ekan. Investor yoki o'ziga o'hshagan bitta sherik topib sherikchilikdaham biznes ochsa bo'ladi ekan. Umuman puli bo'lmagan taqdirdaham puli bor odam bilan g'oyasini bo'lishgan holdaham biznes yuritish mumkinligini bildim.

19- Hayratda qoldirgan rezyume: Ish so'rab kelgan hodim haqiqatdanham o'zi yozgan bo'lmashligiham bo'lishi mumkin ekan va bunday holatda hodimning qo'lga oq listni bergan holda rezyumeni to'ldir desa va u to'ldirolmay qolsa bu hodim rezyumeni o'zi to'ldirmagan bo'lar ekan.

20- Muammoyingiz bormi: Muvaffaqiyatni asosiy sabablaridan biri bu harakatdan to'xtamaslik, buning uchun o'qish- harakat qilish- o'z ustida ishlashdan to'xtamaslik kerakligini tushinib yetdim. Inson faqat o'zini o'zi o'zgartirishi mumkin ekan.

21- Shogird olish haqida: Shogird tanlash ham hayotda muhim ahamiyatga ega ekan, tanlayotkanda uning qadryatiga, sodiqligiga, va qiyinchiliklarda sizni yoningizda yelkadosh bo'la oladigan insonni tanlash lozim.

22- iPhone olish yoki biznes boshlash: iPhone di orqasidanham pul topsa bo'ladi bemalol inson buning uchun, shu iPhone dan to'g'ri foydalana olishni bilsa, chunki media sohasi biz uchun yaxshi

imkoniyat ekan.

23- Investorlarni qayerdan topamiz: Investorlar asosan eng qimmat joylarda yuradi ekan, zo' r klublarda , biznes klublarda va eng qimmat hiltonlardan ularni uchratish mumkinligini bildim.

24- 1 yillik maqsad qo'yish: Biz 1 yillik maqsadimizni yozamiz va 1 yillik qiladigan ishlarimizni har oyga taqsimlab chiqib har oyi qilgan ishlarimizni sar hisobini ko'rib chiqsak In Shaa Alloh 1 yilda o'ylagan maqsadimizga erishamiz ekan.

25- Yaqinlarimizni asraylik: insonni boshiga og'ir kunlar kelganda ishongan do'st birodarlarham tashlab ketishi mumkin ekan, faqat oila azolarim ota-onam gina yonimda doim turishini qo'lidan kelgancha yordam berishlarini tushinib yetdim, ularni borligida qadrlab yaxshi ko'rishimizni doim aytib turishimiz kerak ekan.

26- 30 yoshga kirib uylanmaganlar bor: Hayotda hamma narsani Allohga tavakkal qilib bosish kerakligini bildim. Tavakkal qilib biznes boshlash kerak yoki hech narsa qilmasdan o'tirish bu o'zimizga bog'liq.

27- Xodim iqtidori qanchalik muhim: Biznesda hodimlar bilan ishlaganda ularni nimani yaxshi ko'rishini o'rganib shunga qarab topshiriq berish kerak shundagina u o'z qilayotkan ishini mukammal qilishini bildim.

28- Ertaga kech bo'lishi mumkin: Bugungi ishni ertaga qoldirmasdan shu bugunni o'zida harakat qilgan insonlar muvoffaqiyatga erishish ehtimoli katta bo'lib bunaqa insonlar doimo hamma joyda qadrlanadi ekan. Aksincha ishlarimizni ertaga indinga deb qancha sursak hayotdahan muvoffaqiyatga erishishimiz shuncha ortga qarab ketishini tushindim.

29- Jamoani tashkil etish : Jamoani tashkil etishda ularni qobilaytiga e'tibor qaratish kerak ekan, yani siz bilan bir xil qobilyatga ega insondi emas balki boshqa yo'nalishda eng zo'rini topib uni jamoaga qo'shish kerak.

30- Omad kelishi uchun: Qattiq mehnat qilganlarga doim g'alaba qozonadi ekan yani siz hamma qiloladigan ishni emas balki boshqalar bajara olmaydigan ishlarni qilolsangiz demak siz haqiqiy omadli intizomli insonsiz.

31- Kim lider bo'la oladi: O'ziga ishongan, qattiyatli, intizomli va doim o'ziga ishonib men qilolaman eplay olaman degan insongina lider bo'la oladi. Hamma insonda liderlik qobilyati bo'ladi faqatgina o'zi shu narsani tushinib yetib bajara olaman desa.

32- Muvaffaqiyat sirlari : Muvaffaqiyatga erishish yo'llaridan biri bu atrofingizdagi insonlarga ham bog'liq yani siz men bajara olaman uddalayman qila olaman degan shijoatliy insonlar bilan yaqin bo'lsangiz bir kun albatta sizham muvaffaqiyatga erishasiz In Shaa Alloh

33- Sherikchilik asoslari: Biznesda sherikchilikda ish boshlashda birinchi navbatda adolat, ishonch

muhim ro'l o'ynashini bildim, yani siz va sherigingiz bir birini tushinib birgalikda harakat qilsa ana shunda muvoffaqiyatga erishish osonroq bo'ladi ekan.

34- Ehsan haqida: Ko'pchilik bir ishini boshlashdan oldin, ishim o'hshab olsin keyin ehsan qilaman deydi aslida esa ehsondi ishini boshlashdan oldin qilsa In Shaa Alloh shunda ishi barakali va omadli bo'ladi, yani ehsondi mukofoti faqat ehsondir.

35- Biznesda jamoani ahamiyati: Biznesda jamoa muhim ro'l o'ynaydi, siz insofli , halol, va jamoani sevsangiz ana shundagina jamoa ham sizga huddi shunday javob qaytaradi In Shaa Alloh.

36- Men ham qo'rqqaman: Inson biznes boshlamoqchi bo'lsa o'ylamasdan qo'rqqasdan Allohga tavakkal qilgan holda bosish kerak, ana shunaqa insonlarga muvoffaqiyatga erisha oladi ekan.

37- Oldingi ilxom Begimqulovga maslahat: Bu videodan shuni tushindimki, har bir kasbdan qattiq nazar endi boshlamoqchi bo'layotkan yoshlar albatta ustoz ko'rishi kerak ekan, ana shundagina muvoffaqiyatga tezroq erish oladi.

38- Oylikka ishlash yomonmi: Aslida oylikka ishlash yomon emas faqat o'zingizni sohangizni mutahasisi yani eng zo'ri bo'lsangiz bemalol o'ylagan pulingizdanham ko'proq topishingiz mumkin ekan.

39- Bepul va pullik maslahatlar: Ustozlarimizni har bir aytgan maslahatlarini qadriga yetib ularni bajarishimiz kerak bo'lmasa ilimsizlik oqibatida ko'p narsalarni yo'qotishimiz mumkin .

40- Uhlamay video ko'ruvchilar: Har birimiz vaqtni qadriga yetishimiz kerak va ko'rayotkan narsalarimizga e'tiborli bo'lishimiz lozim, yani ko'rib o'tkazayotkan vaqtimizga shu video arziydimi yo'qmi? Agar javob yo'q bo'lsa unda hozirdan filtrlab boshlashimiz kerak ko'rayotkan narsalarimizni.

41- Pul uchun ishlaydigan xodimlar: Kompaniyaga faqat pul uchun ishlaydigan xodimlarni emas, balki qadriyatli jamoani yig'ish kerak ana shundagina og'ir vaziyatga tushib qolganda xodimlardan ayrilib qolmaydiz.

42- Maqsadi yo'q insonlar bilan: Hayotda katta maqsadlar qo'yib harakatda to'xtamaslik bir yutuqga olib kelishini bildim yani o'z ustida intizom bilan ishlagan insonlarga muvoffaqiyat kalitini topa oladi, hayotda maqsadi yo'q inson esa hali bu dunyoga nima uchun kelganini tushinib yetmagandir.

43- Pulsiz biznes boshlash: Pulsiz biznes boshlasa bo'ladi faqat o'sha boshlamoqchi bo'lgan ishida oddiy xodim bo'lib ishga kirsaham tajriba ortirib undan keyin boshlasa maqsadga muvofiq bo'ladi ekan.

44- Sherikchilik haqida: Sherikchilikda halol bo'lib bir birini aldamasa, Alloh bularni ishini barakasini berib qo'yadi muhimi halol bo'lishlik ekan.

45- Hayotdagi oliy maqsadim: bu videodan shuni bildimki, insonni hayotidagi oliy maqsadi faqat pul topish bo'lmazligi kerak. Balki ummatga qanday foyda keltira olaman deb o'zinga savol bergan holda bitta o'zini emas balki jamiyatga qanday foyda keltira olaman deb yashash kerak.

46- Biznesdagi xatolar: Biznesda inson doim hamma ishini rejalashtirgan holda qilsa o' shanda natijasi yuqori bo'ladi In Shaa Alloh buning uchun hamma narsani reja asosida qilish kerak.

47- Bilamizu qilmaymiz: Doim o' qib o' rgangan narsalarimizni amalda bajarib ko' rishimiz kerak, bo'lmasa faqat o' qiganimiz bilan amalda sinamasak bu olgan bilimlarimiz kamlik qiladi ekan.

48- Shuncha pul yutqasmaslik uchun: Biznes boshlashdan oldin pul tikishdan oldin, shu yo' nalistimizda yutuqga erishgan inson bilan suhbat qurib undan o' rganib keyin boshlasak shunda muvaffaqiyatga erishimiz mumkin ekan.

49- Muhitning bizga ta' siri: Biz atrofimizdagi insonlarga muhitimizga e' tibor qaratishimiz lozim ekan, agar biz biznesmenlarni ichida bo' lsak bir kun albatta bizham biznesmen bo' lamiz, yani 4 ta olimni ichida bo' lsang albatta sen 5 chisi bo' lasan.

50- Biznesda tanish bilishning o' rni: Biznesda tanish bilishlarning o' rni muhim ekan yani biz ularni to' g' ri ishlata olsak ana shunda yutuqga erisha olamiz,

51- 1500 \$ topa olamasang: Nima ish boshlashimizdan oldin albatta oldin biz o' z miyyamizga sarmoya qilmasak hech qachon o' smasligimiz aniq ekan, yani oldin o' zing uchun sarmoya qil.

52- Bilmay qarz olishning oqibatlar: Biznes boshlashda avvalo yaxshilab ilmini o' rganib shogirdlikga tushib ustozlarni maslahati bilan ish boshlamasa minusga kirish ehtimoli judaham kattaligini bildim.

53- Yoshlardagi xatoliklar: Biznesga endi kirib kelgan yoshlar avvalo o' z ustida ishlab ko' proq o' qib o' rganishi kerak va treninglarda qatnashib ustozlardan kerakli maslahatlarni olsa yaxshi bo'ladi.

54- Nega ko' p bizneslar yopilmoqda: Biznesda boshlashda avvalo to' g' ri jamoani jamlab olish muhim chunki og' ir vaziyatlarda bitta o' zingiz emas balki butun jamoa harakat qilsa har qanday qiyinchiliklarni yengib o' tsa bo'ladi.

55- Biznesda marketing kerakmi: Biznesda marketing judaham muhim, chunki siz ishlab chiqarayotkan mahsulotingizni odamlarga faqat marketing orqaligina tezroq ko' rsata olasiz, marketingsiz biznesni kelajagi ham qisqa bo'ladi.

56- Senga hali bor: Biznesni endi ochganda ko' pchilik ishonmaydi sizga shunaqa vaqtlarda ko' ngilni cho' ktirmay Allohga tavakkal qilib bosish kerak natijasi Allohdan.

57- Pul yig' ish usuli: Eng yaxshi usullardan biri bu pul yig' ish oz-ozdan bo' lsaham yig' ib borsa In

Shaa Alloh bir kuni albatta bu narsa o'ziga judaham katta yordam beradi.

58- 100 \$ bilan qanday biznes qilsa bo'ladi: Oz pulni ko'paytirish o'zingizga bog'liq buning uchun ozroq aqlni ishlatish kerak yani: bir mahsulotni 1 so'mga olib boshqa joyga olib borib 5 so'mga sotsa bo'ladi muhimi hammasi o'ziga bog'liq.

59- Umuman kitob o'qimang: Biznes boshlashda kitob o'qishlik ham judaham katta ahamiyat kasb etarkan chunki bilim bo'lmasa har qanday biznes minusga ketadi.

60- Talabalarga maslahat: Talabalar faqat og'ir ishda emas balki sotuv bo'limida ishlab insonlar bilan muloqatda bo'lib tajribani oshirishib bemalol oyiga yaxshigina daromadga chiqsa bo'ladi.

61- Uylanmoqchi bo'lganlar eshitsin: Oila qurayotkanda avvalo qizni to'g'ri tanlash kerak, yani bir-biriga mosmi yo'qmi qadryatlari to'g'ri keladimi shularga e'tiborli bo'lish kerak.

62- Ota-onamga Rahmat: Insonni boshiga har qanday balo tashvishlar kelganda faqatgina ota-onagina farzandiga doim ishonib qo'llab quvvatlaydi ekan ularni borida qadrlash kerak.

63- Dangasalikni yengish: Dangasalik har bir insonda bo'ladi, bu tabiiy holat bunday holatda ko'pincha insonlar o'sha ishni yengilroq va tezroq bajarishni yo'lini qidiradi, bu narsaham muvaffaqiyatga olib kelishi mumkin ekan.

64- Biznesdagi xatolar: Biznesda sotuvni bilish judaham muhim chunki siz sotuvni o'rganmasangiz mahsulotingiz bir joyda turib qoladi va ularni kimga olib borishniham bilmay qolasiz.

65- Biznesmenga o'rin yo'q: Har narsadan noliqandan ko'ra boriga shukur qilib biznesdi boshlash pul topish kerak ana undan keyin hammasini tushinib yetamiz.

66- Kelajagi yo'q bizneslar: Hozirgi davr talabidan kelib chiqsak, Ijtimoiy tarmoqlarda yo'q bo'lgan bizneslar inqirozga yuz tutish ehtimoli ko'proq.

67- Chet elda o'qish: Chet elda o'qigan talabalarni dunyo qarashi ham kengroq bo'ladi chunki ular fikr almashinish boshqa davlat vakillari bilan ham suhbat bo'lishi natijasida anchagina bilim darajasi o'sadi.

68- Musofirda yurgan yurtdoshlar: Faqat boshqa davlatlarda og'ir ishda emas balki biznes qilib anchagina bilimlarini oshirib bu qiyinchiliklardan bemalol chiqib ketsa bo'ladi ekan, buning uchun boshlash kerak holos.

69- Boy insonlar kimlar: Boy insonlar faqat olishni emas balki berishni biladigan insonlardir, chunki Biz birni bersak Alloh Bizga kamida 10 barovar beradi bu haqiqat.

70- Hammani o'z yo'li bor: Inson doim o'zi o'ylagandek hamma yaqinlariham doim uni yonida bo'lmaydi hohlaymizmi yo'qmi ularni o'z yo'li bor.

71- Kibrni sindirish haqida: inson kibr bilan emas balki insonlarga mehr muhabbat ko'zi bilan qarab ularga yaxshi munosabatda bo'lishi kerak ana shundagina u shaxs sifatda o'sa oladi.

72- Xafa qilish oson: Atrofingizdagilarni hafa qilib qo'yishingizni judaham oson lekin ularni hursand qilish esa judaham qiyint shunday ekan doim atrofimizdagi yaqinlarimizni borida qadrlab ularga mehr muhabbat ko'zi bilan qarab ularni doim hursand qilaylik.

73- Biznesdagi ehtirosalar: Biznesda avvalombor boshlashdan oldin ustoz ko'rib shogirdlikga tushib malaka oshirib tajriba oshirish va ehtirosalarini to'g'ri jilovlay olish muhim ahamiyat kasb etadi.

74- 100 \$ dollar bilan qanday biznes boshlash: Biznes boshlashdan oldin birinchi o'rinda kitob harid qilib biznes haqida tushinchaga ega bo'lib olib undan keyin bironta firmaga sotuv bo'limiga borib ham ishlasa bimalol yaxshigina daromadga chiqib olsa bo'ladi.

75- 100 ta do'kon ochish uchun: Bir ishni boshlashdan oldin shu yo'nalishni ilmini olish zarur va professional bo'lsa va maqsadlarni balandroq qo'ysa bimalol erishsa bo'ladi hammasiga.

76- Biznesdagi qiyinchiliklar: Biznesda har narsa bo'lishi mumkin, pastlash ham shunday ekan qiyinchiliklar kelganda irodani mustahkam qilib boshlagan ishidan ortga qarab ketmasa natijaga bimalol erishsa bo'ladi.

77- Sotuvni bilmaganimiz xato bo'lgan: Biznesni boshlashdan oldin o'sha yo'nalishdi sotuv tizimini mukammal o'rganib olishi lozim bo'lmasa mahsulotini qayerga olib borishini bilmay qoladi va bu bankrot bo'lishga olib keladi ekan.

79- O'ylab topganga 1 sotganga 100 tanga: Bundan shuni tushindimki biznesda sotishni bilish muhim ekan va firmani sotuv hajmini oshirish natijasida ishchini qadri oshadi va undan keyin o'zi hohlagan oyligini bimalol so'ray oladi.

80- 3 toifa inson bor: Biznesda avvalombor bilimni oshirib ustoz ko'rish kerak, nimaga kerak deyilsa chunki har xil vaziyatlarga duch keladi, shunaqa vaziyatlrga inqirozlarga kirmaslik uchun ustozlarni gapiga quloq solib ularni tinglashimiz bizni muvaffaqiyatga olib boradi ekan.