

## Fikrlar:

1. Biznesga ilk qadam qoyayotganda 1-navbatda sotuvni o'rganish kerak ekan. Masalan, agarda salfetka sotmoqchi bo'lsak avval salfetka ishlab chiqaradigan korxonada ishlab sotuv va barcha elementlarni o'rganish lozim.
2. Biznes boshlash uchun albatta moliyaviy bilimga ega bo'lish zarur. Ya'ni kimyoni o'rganish uchun kimyoga oid kitoblar o'qish kerak bo'lgani kabi, biznes uchun ham 1-navbatda biznes va moliyaga oid kitoblar o'qish zarur.
3. Dangasalikni yengish uchun avvalo maqsadni aniq qo'yib unga intilish zarur. Maqsad va unga harakat har qanday muvaffaqiyatning kalitidir.
4. Ota-ona duosi bizning qalqonimizdir. Ya'ni Muhammad Ali Eshonqulov ayganidek: »Ikki insonni; 1-ota-onasini rozi qilgan, 2-ota-onasini norozi qilgan insonni qattiq mehnat qilishiga hojat yo'q« (chuqur o'ylansa to'liq ma'nosi tushuniladi).
5. Har qanday yoshda to'g'ri fikrlash va moliyaviy bilim orqali pul topsa bo'ladi.
6. Har qanday biznesning yuragi bu sotuvdir. Biznesni o'rganish uchun avvalo sotuvni o'rganish lozim.
7. Pul-bu oddiy vosita. Asosiy maqsad pul emas, davlat va xalqning og'irini yengil qilishga moslangan bo'lishi lozim.
8. Biznes uchun 1-navbatda pul deydiganlar adashadi. Agarda moliyaviy bilim bo'lsa pulning keragi yo'q.
9. Moliyaviy erkinlikka erishish uchun 1-navbatda pulni boshqarishni o'rganish lozim.
10. Ishlagan pulingizni sarflash bu-ahmoqlik. Pulingiz ishlab topgan pulni sarflashingiz lozim.
11. Biznes ustuni: 1-ajoyib reja, 2-mahoratli sotuv, 3-aniq hisob-kitob.
12. Qush qanotsiz ucha olmaydi. Biznes marketingsiz rivojlana olmaydi.
13. Maqsadingizga nisbatan kuchli hohish sizni muvaffaqiyatga yetaklaydi.
14. Maqtanchoqlik va kibrga berilmaslik lozim. Qoringa emas aqlga investitsiya qilish kerak.
15. Mahoratli investorlar aytgandek eng kuchli investitsiya bu bilimga qilingan investitsiyadir.
16. Kuchli jamoa-bu biznesning eng katta yutug'idir.
17. Faqat o'zingiz emas, hattoki bir oddiy ishchining ham fikrini inobatga olish zarur. Ko'plab kompaniyalarni oddiy ishchilar o'zgartirib yuborganiga misollar talaygina.
18. Albatta, biznes qilish kerak. O'xshasa maqsadimizga, o'xshamasa katta tajribaga ega bo'lamiz.
19. Boyni bolasi boy, kambag'alniki kambag'al bo'ladi deb faqatgina ahmoqlar aytishadi.
20. Yiqildingizmi? Qayta turing, ya'ni harakatdan to'xtamaslik lozim.
21. Katta maqsad-katta harakat talab qiladi. Ammo, natijasi ham katta bo'lishini unutmang!
22. Qarz va kredit-bu qo'limizga taqilgan kishan. Undan xalos bo'lish lozim.

23. Ishimiz ko'p holatlarda o'xshamayaptimi? Demak ko'proq harakat qilish kerak.
24. Muammoni to'g'ri tahlil qilsak, u bizga faqat plyusga ishlaydi.
25. Yuksalish uchun muhit va do'stlarimiz ham bizni maqsadimizga yetaklashi lozim.
26. Agarda 10 ta ahmoqning yoniga borsangiz, siz 11-bo'lasiz. Ya'ni do'st tanlashda adashmang.
27. Tikishni tikuvchidan o'rgan. Ya'ni qanday biznes qilayotgan bo'lsak, avvalo o'sha biznesni qilayotgan insondan maslahat olish zarur.
28. Faqatgina o'qish emas, undagi bilimlarni amalda bajarish lozim.
29. G'oyamiz katta biznesga aylanishi uchun reja ya'ni planning o'rni katta.
30. Maqsadni aniq va mukammal qilish zarur.
31. Kibr-bu faqatgina dushman. Agarda yetuk biznesmen bo'lmoqchi bo'lsak, albatta, kibrni yengish lozim. Bunga mashhur biznesmenlar misol bo'la oladi.
32. Hech narsa harakatsiz bo'lmaydi. Harakat qilish zarur. To'g'ri mehnat qilmasdan lotoreya yutish mumkin, ammo hayotda yutqizasiz.
33. Rejasi yo'q insonlarga rejalarangiz haqida gapirmang. Ular shunchaki kulishadi yoki e'tibor berishmaydi.
34. Maqsadga intiling va uni amalga oshiring. Ya'ni barchani hayratda qoldiring.
35. Muammolar sabab tushkunlikka tushish emas, shunchaki ularni yaxshi kayfiyatda hal qilish sizni muvaffaqiyatga sari yetaklaydi.
36. Ishingiz sizga ko'p maosh emas, ko'p tajriba berishi lozim!
37. Vaqt oliy ha'kam, ya'ni uning bahosi yo'q. Vaqtni keraksiz narsalarga sarflamaslik zarur.
38. Ijtimoiy tarmoqlar juda foydali, agarda bizni bundanda bilimli va aqlli qilsagina.
39. Nega ko'p insonlar muvaffaqiyatga erisha olmaydi? Sababi yomon illatlar va vaqtini behuda sarflash orqali emas, kitob va bilim olish orqali muvaffaqiyatga erishiladi.
40. Barcha narsaning qadriga yetish lozim. Ya'ni qayerdadir sizga 100\$ evaziga foydali ma'lumot berishsa, qayerdadir tekinga oltinga teng ma'lumot berishadi.
41. Pul sizni ortingizdan quvadi, agarda ishingiz mutahassisi bo'lsangizgina.
42. Faqatgina bilim va tajriba olishgina sizning vaqtingiz va pulingizni tejaydi.
43. Barchamizda dunyoni zabt etish imkoniyati mavjud. Shunchaki, uni ishlata bilish lozim.
44. Qo'rquvni o'zingizga qarshi ishlata bilish sizni orzuangiz sari yetaklaydi.
45. Jamoani to'g'ri tanlash va uni qo'llab-quvvatlash biznesingiz yuksalishiga olib keladi.
46. Bugungi ishni ertaga surish-bu omadsizlik sababchisidir. Ya'ni «Aslida bugun ham sizning ertangizdan biri edi»
47. Hozir siz tog'dasiz, Undan qulayotganingizda bo'lsa yaqinlaringiz qadriga yetasiz. Ya'ni yaqinlarimizni doimo qadrlashimiz lozim.

48. Kunlik reja tuzish zarur, keyin oylik, so'ngra yillik. Shundagina maqsadlarimiz amalga oshadi.
49. Baliq dengizda, burgut bo'lsa, osmonda bo'ladi. Ya'ni kimni qayerdan qidirishni billing.
50. Moliyaviy erkinlikka erishish uchun siz emas, pulingiz ishlab pul topishi zarur.
51. Muammolar ko'pincha bizning foydamizga ishlaydi. Shuning uchun ham biz tajribaga ega bo'lmoqdamiz.
52. Biznes o'sishi uchun boshqalar bera olmayotgan taklif berish lozim.
53. Siz rahbarsiz, insonlar ortingizdan ergashmoqda. Bir maqolni eslatib o'taman: »Qush uyasida ko'rganini qiladi.«
54. Reklama muhim. Sababi mijozlar mahsulotingiz yoki xizmatlaringiz haqida ma'lumot olmasdan turib, uni sotib olishmaydi.
55. Doktor bo'lsangiz doktorlar bilan, biznesmen bo'lsangiz biznesmenlar bilan ko'proq suhbatlashing.
56. Saidmurod Davlatov aytganidek, sistemnik bo'laylik, biznesimizda bizning qo'limiz emas, aqlimiz ishlashi lozim.
57. Hayotimizda insonlar va voqealar haqida gapiradigan insonlar dushman, kelajak haqida gapiradigan insonlar do'st vazifasini bajaradi.
58. Kimdir bizdan ishimiz haqida so'rasa, fahrlanib gapira olishimiz lozim.
59. 1-qadam... Bu oddiy ko'rinishi mumkin, ammo har qanday biznes 1-qadamdan boshlanadi.
60. Kayfiyat zo'r. Ya'ni muvaffaqiyat sari intilmoqdaman. Muvaffaqiyatga intilishimizda kayfiyatimizning ham o'rni katta.
61. Biznesimizni 1-o'rinda bizning bilim va tajribamiz rivojlantiradi.
62. Moddiy muammolar ko'p, olayotgan maoshimiz juda kam. Ya'ni biznes boshlashning ayni vaqti.
63. Faqatgina bir kasbning mutahassisi bo'lsakgina biz pulni emas, pul bizni quvadi.
64. Diplom-bu oddiy qog'oz. Bilim bo'lsa muvaffaqiyat poydevoridir.
65. Orzu orzuligicha qolmasligi uchun uni maqsadga aylantirish va harakatni boshlash lozim.
66. Qulaylik zonasida emas, harakat bilangina muvaffaqiyatga erishiladi.
67. Pul-bu vosita. Uni topish qiyin emas, agarda bilim bo'lsagina.
68. Biznes-bu kurash. Ya'ni to'xtagan paytingiz yutqazgan bo'lasiz.
69. Ko'p insonlar muvaffaqiyatga erishish uchun boy bo'lish kerak deyishadi. Bu 100% to'g'ri, agarda bilim tomonlama boy bo'lsakgina.
70. Daromad va harajatlarni doimo hisob-kitob qilish zarur.
71. Harajatlar doimo daromaddan kam bo'lishi lozim. Shundagina moliyaviy erkinlikka qadam qo'yayotgan bo'lamiz.

- 72.Eng mashhur insonlar ham biz kabi oddiy inson.Ya'ni imkon barchamizda mavjud.
- 73.Faqat ahmoqlargina muvaffaqiyatni bu shunchaki omad deyishadi.
- 74.Qo'rqoqlar hech qachon muvaffaqiyatga erisha olmaydilar.
- 75.Rejali ahmoq rejasiz dahoni yengishi mumkin.
- 76.Boy odamga 1000\$bersak u 10.000\$ bilan qaytadi.Kambag'al odamga 1000\$ bersak u Iphone bilan qaytadi.Ya'ni fikrlashda katta farq mavjud.
- 77.Ko'plab kitoblarda o'qidim va sinab ko'rdim.Berish qonuni bu biznesmen uchun asosiysi.Ya'ni muhtohlarga 1ni bering va kamida 10ni oling.
- 78.O'ylab topganga 1,ishlab chiqarganga 10,sotganga 100tanga.Bu biznesning oltin qoidasi.
- 79.Asosiy qoida:Muvaffaqiyatli bo'lishni istasak,muvaffaqiyatli insonlar kabi fikrlashimiz va ular kabi harakat qilishimiz lozim.
- 80.Napoleon Xillning «O'yla va boy bo'l» kitobida aytilganidek «Buni hozir bajar.»