

1. Har bir shaxs egasi mas'uliyatli bo'lishi shart (oilada boshqaruvida, biznesda, o'z ishini sohasida...) Misol sizga biron kishi vazifa berdimi uni vaqtida bajarishingiz bu ishga mas'uliyatli bo'lganligingizdan darak beradi !

2. Erinchoq yalqov insonlar bironni ishlatishadi , ular o'zlari ishlashni xoxlashmaydi. Lekin agar inson yoshligidan erinchoq bo'lsa bu gap unga tegishli bo'lmaydi deb hisoblayman. Chunki mas'uliyatni , kelajakda nima qilishini hisobga olmagan inson albatta katta mufafaqiyatga erishishi qiyin bo'ladi. (Niyat, maqsad, reja, harakat va Allohga bo'lgan ishonch-duo)

3. Jinnilarcha ishonch, albatta kishi nimadir (biznes, biron sohani o'rganish..) boshlayaptimi albatta mufavvaqiyatli bo'lib ketishiga ishonishi kerak va harakatda to'xtamaslik kerak. Albatta tashqaridan har xil e'tirozlar bo'lishi tabiiy hol. Muhimi maqsad sari yurish

4. 90% bizneslarning orqaga ketish sababi: Agar biznes bir to'siqqa uchrasa biznesmanning fikrlashi bo'yicha bu biznes bo'lmas ekan yangi g'oya qidirish kerak deydi. Agar biznesman shu yangi g'oyani qidirmasdan, iye to'xta men biznesni nima uchun boshlagan edim yangi g'oya qidirish uchunmi albatta yo'q, har bir biznesda to'siq bo'ladi deydi, Muhimi o'ziga bo'lgan ishonchni qaytarib biznesni yanada takomillashtirishga harakat qiladi va muammolar qayerda bo'lyapti shular haqida fikrlab, biznesini rivojlantirishga harakat qiladi

5. Farmeseftika sohasi biznes bo'yicha yaxshi sohalardan biri , Tushunganim bo'yicha sizni ham biznesingizni kimdir tafsifi qilishi kerak ekan (bu albatta biznesni strategiyasi va qanchalik xalqqa foyda keltiriyotganiga bog'liq deb hisoblayman)

6. Maqsad qo'yish formulasi

1) Muddat

2) Aniqlik

3) Reallik

misol o'zim hozir 3d max o'rganiyotgan edim Oldimga shunday maqsad qo'yganman.

O'rganish muddati 1 yil ya'ni sohamda qo'lidan ish kela olish jarayonigacha. Bundan keyin tajribamga qarab katta mablaglar topish oyiga o'rtacha 3000-4500\$, lekin birinchi ishim sohamni mutaxasisi bo'lish bu eng muhim qismi hisoblanadi

7. Doim kayfiyatni ko'tarib (oilada, ishda va boshqa birovlar bilan suhbatda) insonlarni ko'nglini olish.

8. Maqsadlarni doim yozib borish kerak ekan. Misol uchun oldimizga qandaydir maqsad qo'ydikmi (albatta strategiya bilan) yozish kerak , xato bo'lsa ham , Hozir o'zimda odat qilyapman shu ishni va harakat ham

9. IT qanchalik muhim , albatta har bir biznesning asosini IT tashkil qiladi deb hisoblayman nimaga biznes sizda agar uni onlayn oldi sottini amalga oshirsangiz nur ustiga nur bo'ladi. Misol kiyim kechak biznesingiz bor, uni malum hududlarga yetkazib berasiz, agar onlayn platforma qilib kiyimlarni suratini , sifatini razmerini joylasangiz va buni astasta xaridorlarga tanishtirsangiz, biznes yanada yaxshi bo'ladi deb hisoblayman. Albatta bunda IT ni roli muhim hisoblanadi

10. Oilada farzand tarbiyasi muhim rol o'ynaydi. Inshaalloh kelajakda bunga qay'iy etibor qarataman.

11. Kibrni sindirish haqida , Kibr bu haqni tan olmaslik o'zini birovdan ustun deb bilishni

tushunaman , (shayton ham o'z kibri tufayli shayton bo'ldi , u o'zini odamdan ustun deb bildi va unga sajda qilmadi)

12.Hammaning o'z yo'li bor.Bu tabiiy hol, hayot qonuni shunday hech kim siz bilan abadiy bo'lmaydi (biz faqat Allohga suyanishimiz kerak, faqat Alloh biz bilan birga ..)

13.Boy insonlar kimlar ? Albatta ular olishni emas , berishni bilgan odamlardir ,Qur'on oyatlarda ham Alloh taolo eng kamida 1 bersang 10 beraman deb vada qilgan ...)

14.Musofirda yurgan yurtdoshlar, Albatta musofir bo'lmaguncha musulmon bo'lmaysan deyishadiku , o'zim ham musofirman ,talaba. Buni yaxshi tushunaman , shuning uchun ham hozir harakat qilib, sizlarga shogird tushish niyatidaman inshaaloh

15.Kelajagi yo'q bizneslar, Internetda va ishtimoiy tarmoqlar bilan aloqasi yo'q bizneslar kelajagi yo'q bizneslardir..

16.Uzb da biznesmenlarga o'rin yo'q. Oldin bu gap to'g'ri bo'lgan bo'lsa , Allohga shukur hozirgi vaziyatda ancha keng imkoniyatlar yaratilyapti..Birinchi navbatda shu biznes qilib keyin xulosa qilish kerak deb hisoblayman

17.Biznesdagi xatolar , Demak har qanday biznesda sotuv yaxshi yo'lga qo'yilishi kerak ekan, albatta birinchi navbatda shu sohada ilm o'rganib biron ustozga shogird tushish afzalroq deb bilaman

18. Dangasalikni yengish . O'zi dangasalar biznesni yaratishadi , o'zi eringani uchun biznes o'ylab shuni tadbqiq qiladi , Tangani orqa qismi ham bor u dangasa yotaversa ,oldiga maqsad qo'ymasa ,harakat qilmasa ,izlanmasa ,bilim olmasa fikrimcha bu gaplar unga tegishli emas , O'ylab ko'ring ,katta kompaniyalarni egalari albatta izlanishadi , shu sohada yanada bilimlarini oshirishadi , faqat oldinga yurishadi , doimiy harakat bo'lishadi..(shaxsiy fikr)

19.Ota- ona duosi farzandini har qanday balo qazolardan asraydi

20.Uylanmoqchi bo'lganlarga , qadriyatlar, munosabatlar bir biriga bo'lgan ishonch bu oilani uzoqqa borishini ta'minlaydi, lekin sunnatga muvofiq musulmon inson dindorini tanlashi kerak bo'ladi (ayol kishiga to'rt narsasi uchun uylaniladi 1-mol davlati, 2-nasabi, 3- chiroyi, 4- dindori, ey qo'li loyga botgur dindorini tanla ! deb payg'ambarimiz buyurganlar)

21.Talabalar qanday ishga ishlashi kerak, birovlariga gapini tushuntira olgan inson sotuv bo'limida ishlashi yaxshi albatta, lekin pastdan yuqoriga chiqish yaxshi deb bilaman ,nimaga , misol ofissandsiz insonlarni ko'rasiz ular bilan muloqot jarayoni bo'ladi birinchi qadamlar mana shundan boshlanadi deb hisoblayman

22.Biznesman kitob o'qishi shart

o'qimasangiz minusga kirsangiz albatta o'qiysiz

23.100\$ bilan biznes qilsa bo'ladi nafaqat soat , balki bozorga chiqib optom mahsulotlarni sotib olib ham sotsangiz bo'ladiyu , bunda sizni sotuv tajribangiz bo'lishi kerak

24.Pul yig'ish usuli, albatta oyligingiz yoki daromadingizdan 10% ni doimiy ravishda yig'ib yursangiz , muvaffaqiyat asosi bo'lishi mumkin yani shu yig'ilgan pulga biznes yoki nimadir boshlash mumkin

25.Har qanday biznes boshlash uchun sotuvni analiz qilish kerak ekan.

26.Senga hali bor.Bunday olib qaralsa birovning sizga aytgan bu gaplari , sizda bu biznesni boshlashda o'zingizga ishonch, ishtiyoq olib keladi.

27. Marketinsiz biznes , biznes emas. Albatta siz ishlab chiqariyotgan maxsulot haqida xaridorlar xabardor bo'lishi kerak

28. Biznesning uzoqqa borishi , biznesmanning oliy maqsadiga , jamoani ushlab tura olishiga , va har bir kishini missiyasiga bog'liq (biznesni, jamoani va har bir xodimni missiyasiga)

29. Jamoa tuzish oson lekin kuchli va bardavomli jamoa tuzish malum bir mas'uliyatlarni kasb etadi , albatta bunda adolat ila , rahbarlar ishtirokida qarorlar qabul qilinishi lozim

30. Yoshlardagi xatolar ko'pincha qo'lga pul tushib qolsa , o'zim bilaman deb biznes boshlashi. Uni o'rniga shu sohada ilm o'rganib , kimgadir (o'z sohasini ustasiga) shogird tushmog'i va undan keyin biznes boshlamog'i yaxshi hisoblanadi

31. Hayot qiyinchiliklar bo'lganligi sababli , har bir sohani o'ziga yarasha qiyinchiliklari mavjud jumladan biznesni ham , muhimi chuqurlikda tushgan payt qat'iyatni rostlab , oldinga yura olish , to'xtab qolmaslik

32. 100 do'kon ochish...

Eng muhim narsa maqsadni oliy qilib , shu sohada ilmni o'rganib , to'xtamaslik...

33. Bilmay qarz olishning oqibatlari...

Qisqa qilib birinchi shu sohada ilmni o'rganib , tajriba ortirib boshlagan maqul ...

34. 1500\$ topa olmasang ..

yoki o'qiysan yoki yuraverasan . ilm o'rganish kerak ustozlardan tajriba ortirish kerak deb tushundim

35. Tanish bilish biznesda muhim rol o'ynar ekan , albatta qisman biznesni foydasiga ta'sir qiladi , bir og'iz gapirganizda gapizni yerga qoldirmadimi unaqalarni qadrlash kerak

36. Muhitning tasiri albatta muhim rol o'ynaydi , chunki muhit insonni yoki ijobiy yoki salbiy qiladi. qozonga yaqin yursang qarosi yuqar , biznesga yaqin yursang foydasi (hazil)

37. Shuncha pul yutqazmaslik uchun , albatta shu sohani ustasidan borib ilm olib o'rganib , boshlagan maqul

38. Bilamiz lekin qilmaymiz, albatta kitob o'qisagu uni amalda oshirmasak, biznes bo'yicha ilm olsagu biznes boshlamasak, vaqtni behuda sarflagan bo'lamiz

39. 3 toifa insonlar bor. Ahmoq , aqlli va dono.

Ahmoq har gal xatosini takrorlasa , aqlli shu xatoni tushunib harakat qilsa , dono shu sohada ish qilganlar bilan maslahatlashib ishni qilar ekan

40. Biznesdagi xatolar , demak qo'lga pul tushdimi , ilmni oldikmi ana endi biznes planini yozib olib , qayerda nima ish qilish kerak , daromadlar , oyliklar , foyda va mahsulot hajmi hammasini hisobga olib biznes boshlash samalariroq

41. Biznesga kirib kelish , demak biznesni hech narsani bilmay turib boshlamaslik kerak va yaxshi shu sohani ustasini topib shogird tushib o'rganib undan keyin boshlash afzalroq deb tushundim

41. Asia consult ochishdan maqsad... demak biznes boshlashdan maqsad, shu soha orqali insonlarga yordam berish , o'girini yengil qilishni niyat qilib boshlasa nur ustiga alo nur boladi..

42. Hayotdagi oliy maqsadlarim ...

o'zimni nuqtai nazardan olsam , maqsadlarim oliy , birinchi navbatda o'zimni oilaviy sharotimni yaxshilash (ota-onamni xajga yuborish) , undan keyin yon atrof qo'ni qo'shnilarni oilaviy sharoitlarini , undan keyin birodarlarimni o'girini yengil qilish, undan

keyin yana keng ko'lamda yoyilaveradi, umumiy qilib xalqqa foydamiz tegsin deymanda ..

43. Biznesdagi sherikchilik, albatta muhim rol o'ynaydi , agar ikki sherik bir biriga halol bo'lsa , aldamasdan ish qilsa , biznesni rivojiga ham foydali bo'ladi

44. Pulsiz biznes boshlash..

Bilmadim boshlasa bo'ladimi , lekin biznesda malum bir mablagingiz bolishi kerak deb oylayman ,yana sherikchilik, investorlik orqali ham boshlasa boladi

45. Maqsadi yo'q insonlar..

Inson oldiga maqsad qoyishi kerak va shart , agar ilmi bo'laman desa , oilasi sharoiti qiyin bo'lsa , oilamni sharotini yaxshilab ularga keng imkoniyatlar yarataman deb niyat , maqsad qoyishi kerak,

eng muhim narsa birovga muhtoj bo'lib qolmaslik..

46. Tagimda kaptuva va malibu...

Har bir sohani o'rganar ekanmiz uni qiyinchiliklariga , baland pastligiga sabr qilishimiz kerak va harakatda davomli bolishimiz kerak, olma pish og'zimga tush unaqasi ketmaydi..

47. Sotuvda aldash ketmaydi..

Albatta bunday ish shariy tomonlama ham qoralangan , halol , xaridorlar bilan ochiq munosabatda sotish kerak, halolda baraka bordur..

48. pul uchun ishlaydigan xodimlar ...

Bunday xodimlr bilan kompaniya uzoqqa bormaydi , kompanigaga fidokor, jon kuydiradigan xodim kerak deb hisoblayman

49. Bepul va pullik maslahatlar..

kKo'pincha biz bepul maslahatlarni qadriga yetmaymiz , agar shu narsaga pul to'lab qilsak qadriga yetishni boshlaymiz

50. Oylikga ishlash yomonmi...

Fikrimcha sohangizni mutaxasisi bo'lsangiz szga yaxshigina haq to'lashadi.

51. Ehson haqida...

allatta alloh ehson qilivchilarni yaxshi ko'radi ,lekin har bir kishini oilaviy vaziyati , moliyaviy sharoiti ko'tara olmasligini mumkin , kam bo'lsa qilish kerak deb o'ylayman , hech bo'lmaganda yaxshi niyat qilib , inshaalloh men ham qilamn deb.

52. Xodim iqtidori qanchalik muhim ...

albatta biznesda har bir ishni ,o'sha sohada yetakchi bo'lgan xodimga berish afzal deb tushundim

53. 30 yoshga kirib uylanmaganlar bor...

payg'ambarimiz ham erta nigoh qurishga targ'ib qilganlar, bunda o'sha yigitni risqiga ,oilasiga , ishiga baraka bo'ladi va haromdan saqlanishiga parda bo'ladi,

54. Yaqinlarimizni asraylik !

albatta kishini boshiga biron musibat yetsa , yon atrofida kimlar turganini ko'radi . Bunda ota onaning daldasi, ishonchi juda muhim rol o'ynaydi

55. 1 yillik maqsad qo'yish...

xo'sh bunda bir yillik maqsadingizni mudaddati bilan yozib har oy nima qilinishi kerak bolsa barchasi yozib boriladi va yil yakunida natija bo'ladi,(doimiy harakatda bo'lish lozim)

56. investorlarni qayerdan topsa boladi

demak menda zo'r biznes go'ya bor , endi zo'r sport zallarida , biznes klublardan va zo'r mehmonxonalardan topish mumkin

57. 1000\$ iphone olish yoki biznes boshlash

bunda menda yana bitta g'oya , xo'sh birinchi navbatda qiziqadigan tomonlarimni ko'raldimda , o'shanga investitsiya qilar edim, misol IT soha kurs olib 1 yil ichida yaxshi o'rganishga harakat qilar edim va inshaalloh daromat ham sekin bo'laveraldi (bunda faqat qund bilan o'rganib sohangizni qo'lidan ish kela olish jarayonigacha chiqsangiz , firmalarda tajriba ortirib yaxshigina daromadga ega bo'lar edingiz)..

58.Shogird olish jarayoni...

Bunda meni hali fikrim yo'q..chunki siz mendan ko'ra ancha tajribali kimlarni olishni juda yaxshi bilasiz, chunki bu borada hali menda tajriba va ko'nikma yo'q..

59.Muammoyingiz bormi..

albatta har bir kishini hayotida muammo , qiyinchiliklar bor, bu narsalarni yengiz o'tishda inson izlanishi

kerak, ilm olib , rivojlanib faqat oldinga yurishi kerak

60. Hurmatli rahbarlar...

Jamoani boshqarish 3turga bolinar ekan , 1- 10% odamlar vijdonli ishlashar ekan, yana 10% ishlashni xoxlamas ekan 80% esa rahbar qanday bo'lsa shunday bo'lar ekan, demak rahbar yaxshi bo'lsa jamoa ham zo'r bo'ladi

61.Biznesda qiynalib qarz olish...

Biznesingizga yaxshisi investor jalb qilish yoki puli bor inson bilan sherikchilik asnosida boshlash.

62.Reklama qanchalik muhim...

Biznesingizda reklama juda muhim rol o'ynaydi , chunki sizni ishlab chiqargan mahsulotingizni hech kim eshitmagan , ko'rmagan va bilmaydi , shuning uchun xaridorlarga mahsulotingizning qanaqaligi haqida axborot kerak deb bilaman

63.Biznesmanlar qanday turlarga bo'linadi...

Biznesmanlar 3 turga bo'linar ekan

1-sezonni kutib turar ekan

2-bir joydan olib boshqa joyga sotar ekan

3-sistemnik biznesmanlar ular yil 12oy ishlashar ekan va ularni biznesi inson fizilogik ishtirogisiz biznes yuraverar ekan, manashu 3 turi yaxshi biznes turi deb tushundim

64.Biznesda ustoz kerakmi..

albatta kerak ,chunki bu sohani bilmasdan turib qanday o'rganish mumkin, ustoz bizga shu sohani o'rgatadi qanday yo'lni bosib otganlarini va nima qilishimiz keragu nima qilishimiz kerak emasligi haqida batafsilroq yo'l ko'rsatishadi

65.Biznes treninglarni foydasi bormi...

Fikrlashimcha ilm olishni foydasi bor lekin uni kimdan oliyotganimizga qarashimiz kerak deb bilaman

66.Uylanadigan yoshlarga maslahat...

albatta yigit kishi o'zini boqa olyaptimi , ko'zi yetyaptimi bo'lajak rafiqasini boqishga unda uylanish kerak

67.Suhbatdoshni qanday turlari bo'ladi...

1-ozu va odamlar haqida gapiradi

2-voqea hodisalar haqida gapiradi

3-kelajakda nima qilish , rivojlanish va hokazolar haqida gapiradi, shu 3toifa insonlar bilan

do'stlashmoq yaxshi ekan

68.Ishda kayfiyat qanchalik muhim...

albatta zo'r kayfiyat bilan boshlangan ish yakuni omadli bo'ladi , yaxshi kayfiyatda , kulib yurish ham bir sunnat hisoblanadi

69.Pul nima uchun kerak

Fikrimcha inson oilasini boqishida uni moddiyatida kerak ,baxtga erishizda malum bir vosita ,yo'l deb bilaman

70.Bankrot bo'lgan paytim...

albatta har bir insonni hayotida nohush voqealar bo'ladi, yonizda faqat oila a'zolaringiz va fidoi bazi bir insonlar qoladi

71.Biznes boshlayotganlarga kredit olish kerak emas , qarz bilan boshlash kerak emas , qaysi sohada biznes boshlash kerak bolsa birinchi navbatda borib o'rganib , shogird tushib undan keyin boshlagan maqul ekan

72. 1-oyda 10.000\$ topish uchun universitetda oqish shart emas , dimlop kerak emas ekan , lekin bilim shart .Albatta o'z sohasini ustasi kishiga shogird tushib o'rganib , biznes boshlansa ajoyib bo'ladi

73.Biznesni boshlash uchun qancha pul kerak,

birinchi navbatda g'oya kerak va unga jinnilarcha ishonish kerak , harakat qilish kerak va oxiri pul kerak deb tushundim

74.Rizq kengayishi uchun ...

bunda birinchi navbatda ota ona duosi kerak , farzandni harakatiga qo'ygan oliy maqsadiga ham bog'liq

lekin rizqimiz al razzoq tomonidan yozib qo'yilgan, banda duo qilib harakatda bo'lishi kerak deb bilaman

75.Ishonch biznesda muhim omillardab biri , chunki siz g'oya topdingiz uni muvaffaqiyatli bo'lishiga ishondingiz va harakat qilyapsiz orada qiyinchiliklar bolib agar yangi g'oya qidirmasdan , ishonch bilan oldinga harakat qilsakgina biznes muvaffaqiyatli bo'ladi

76.Biznesda sotuvchi muhim asosiy rollardan deb aytsam bo'ladi , chunki u ham psixolog, ham maslahatchi ham insonlar bilan chiloyli munosabat qila oladigan shaxs bo'ladi

77.Biznesdagi xatolar..

ko'p ehtiroslarga tushish, ilm olmaslik, shogird tusmalik , shu sohani o'rganmasdan turib qarz, kredit olib boshlash katta xatolardan deb tushindim

78.Xafa qilish oson bir necha soniyalarda , lekin u insonni xursand qilib qalbiga borishda bir necha yil talab qilinar ekan

79.Oila va biznes imkon qadar ikkisini bir xil ko'tarish kerak deb tushundim , ishni ham qilish kerak oilaga vaqtni ham ajratib ular siz uchun muhim insonlar ekanligini ko'rsatish uchun ham

80.Franshiza haqida

Tayyor biznes olib foydalanish kerak ekan xolas(albatta yaxshi o'rganib turib)

ALLOH BOSHLAGAN XAYRLI ISHLARINGIZGA BARAKA BERSIN (imloviy xatolar uchun uzr so'rayman)