

1 Biznes boshlash uchun:

-Ĝoya

-Ĝoyaga jinnilarcha ishonch

-harakat

Pul harakatni boshlashimiz uchun kerak

2. 10 000\$ pul topish uchun

-bilim olish

-òrganish

-ustoz kòrish shart

3. Yangi biznes boshlamoqchi bòlgan insonlarga maslaxat

Kredit va qarz olmasdan boshlamoqchi bòlgan biznesimizga ishga borib yaxshilab ish

òrganib shundan sòng biznes yoki sherikchilikda ish boshlash kerak

4 Pul nima uchun kerak

Pul va ish avvalo òzimiz va olilamiz ehtiyojlari yaxshi yashashimiz uchun kerak

5. Ishda kayfiyat muhim. Agar kayfiyatimiz alo bòlsa yangi fikrlar ğoyalar idealar xayolimizga kelib buni ortidan omad keladi.

Kayfiyatimiz hafzalamiz bòlmasa ishlarimiz xam orqaga ketaveradi

6. Suhbatdoshlar turlari:

Faqatgina odamlar haqida gapiradigan

Atrofdagi voqea hodisalar haqida gapiradigan

Va faqatgina kelajak rivojlanish omad soĝlik haqida gapiradigan

7. Biznes treninglarni foydasi:

Bilimlardan tashqari uyerda bizga bu ishing òxshamaydi sen qilolmaysan bòlmaydi deydi insonlar emas, yangi ğoyalar beradigan rivojlanishimizga sababchi boladigan insonlar bolasi

8. Biznesda ustoz juda ham kerak. Uztoz bu yòl kòrsatuvchi inson

Ustoz qanday tanlanadi; sizga òz fikrini aniq tushuntira oladigan va siz tushunib amal qila oladigan inson bòlishi kerak

9. Biznesmenlar turlari;

-Faqatgina sezonni kutuvchi

-Olib sotuvchi

-sistemnik ular fizechiski ishtiroklarisizham biznes yurĝizuvchi

10. 2022 yilda juda katta niyatlar qildim bulardan biri Ilhom Begimqulov shogirtlari bòlish va òz biznesimni boshlash

11. Networking biznesmenlarga yanada rivojlanish yangi fikr ğoyalar almashinish òsish uchun kerak

12. Doimiy òqish òz ustizda ishlash tòxtab qolmaslik va faqat olĝa intilish bizni maqsadlarimizga olib boradi

13. Reklama eng muhim narsalardan biri;

Reklama mahsulotni tanitish etibor jalb qilib mahsulotga bolgan ehtiyojni oshirish uchun kerak

14. Biznesda kamandani boshqarishda 10% odam òziga ishongan vijdaonli 10% dangasalar 80% insonlar esa rahbar qanday bòlsa shunaqa bòlarkan

15. Hayotimizdagi sinovlar omadsizliklar bizni òsishimiz rivojlanishimiz muvoffaqiyatga intilishimiz uchun bir sabab

16. Insonlarni 95% i 30 yoshgacha òziga kerakli ehtiyolari uchun harakat qilib sòngra diqqatlarini shu erishgan narsalarini saqlab qolishga sarflashadi 5% insonlar esa ishlab topgan pullari pul topishi uchun harakat qilishadi

17. Shogirt olishda avvalo qadriyatiga, haloligiga etibor berish kerak

18. Investorlarni topish;

Investorlar aynan qimmat joylarga biznes klublarga zòr sport zallariga qimmat mehmonxonalarga borishadi

19. 1 yillik maqsad qoyish: maqsadlarimizni qanchalik aniq yozib muddat belgilab harakat qilish va zinama -zina natijaga erishish

20. Xodimlar iqtidori qanchalik muhim:

Xodimlar bilan ishlaganda sòzga boy xamma bilan chiqishib ketadigan xodimlarni sotuv yoki mijoz chaqiruvchi ishlarga yònaltirib, kam gapiradigan òziga ishongan iqtidorli xodimlarni bugalteriya yoki qòlidan keladigan ishga yònaltira olsak yaxshi natijalarga chiqa olamiz

21. Agar biz biror ishni boshlash uchun ertani ketsak erta ertalarga ulanaveradi. Agarda omad va muaffaqiyatga erishmoqchi bòlsak aynan shu ondan harakatni boshlashimiz kerak

22. Jamoani tashkil qilishda òzimizda yòq qobiliyatlarni topishimiz va ulardan tògri foydalana olishimiz kerak

23. Omad bu- omadsizlar qilishni xoxlamaydigan ishlarni qilishdir masalan: erta turish harakatda bòlish yomon odatlardan uzoq yurish

24. Xammadaxam liderlik qobilyati bor faqatgina qobilyatni shakllantirish uchun harakat qilishimiz har bir ishimizga javob bera olishimiz kerak

25. Sherikchilikda eng muhimi bu adolatdir

Sherikchilikda baraka bor 2 kishi sheeik bolsa 3- ALLOH bòladi ammo 2 kishi bir-biri bilan kelisholmasa qayerda adolat bòladi

26. Biz topgan daromadimizni 10%ini ehson qilishimiz kerakligini bilamiz ammo buni qilolmasak shu ishda xoxish topa olishimiz kerak chunki ehsonimiz kamida 10 barobar bòlib qaytadi

27. Biznesda eng muhim narsa jamoa

Biznesni boq qiladiganxam yoq qiladiganxam jamoa qachonki jamoa zòr ishlaydi rahbar halol insofli va jamoasini òz oilasidek kòradigan bòlsa

28. Dunyoni zabt etgan zòr gòyalarni idealarni texnologiyalarni ishlashni yoqtirmaydigan dangasalar yaratgan

29. Biznesimiz qachon rivojlanadi: Qachonki qòrquvni òzimizga qarshi qila olsak

30. Bepul maslaxatni muhim ahamiyatga egan bolsaxam qadriga yetmaymiz erinchoqlik qilamiz ammo maslaxatlarga pul tòlab olsak qadrlashga majbur bòlamiz

31. Muaffaqiyatli insonlar kulib yurishni bilishadi. Ulardaxam muamolar bor faqat ular muamoni kulib qarshi olishni biladilar

32. Òylab topganga 1 ishlab chiqarganga 10 sotganga 100 tanga

33. Sotuvda aldash ketmaydi narxni sifat darajasiga qòyish shart

34. Yurayotgan yòlingizga ishonsangiz bosayotgan qadamlaringizdan qòrqmang

35. Sherikchilikda aldamaslik halol bòlish zarur agar ishonch va muaffaqiyatga erishishni xoxlasak

36 Tòsiqlar va qiyinchiliklar qanchalik kop bolsa oldinda shunchalik katta muaffaqiyatlar turgan bòladi

37. Asia Consultga asos solinishidan maqsad har bir inson chetga chiqib oliy malumotli bòlish bilim almashinishga yordam berish

38. Biznesga kirib kelish xammadaxam oson bòlmaydi ammo maqsad aniq bòlsa yòl topiladi

39. Biznesdagi xatolar 90% holatda ishni rejalashtirmay boshlashdir, qachonki rejalashtirganimizda harakatlarimiz samarali va aniq bolib natijaga qilishimiz oson bòladi

40. 3 toifa insonlar bor

Axmoq odamlar ular yòllaridan uchragan chuqurlarga tushib yuradilar

Aqilli insonlar shu chuqurdan chiqib yana boshqasiga tushishadi

Dono insonlar esa avval shu yòlni bosib òtgan insonlardan maslaxat olib keyin yòlga chiqadigan

41. Bildikki faqatgina bilim olib shu bilimlarni qòllash kerak ekan

Kòpchiligimiz kòpgina malumotlarga ega bòlsakda uni amalda qòllamaymiz va bunday bilimlar 1 tiyn

42. Biznesni boshlayotganimizda qanaqa bolsaxam shu biznesda ishlab tajriba orttirgan insonlar yoniga borib ish òrganib keyin biznes boshlasak pul yutqazishdan òzimizni saqlab qolamiz

43. Muhitning tasiri: biz yaqin atrofdagilarimiz qanday bolsa bizam vaqt òtib shularga òxshab qolamiz masalan bankada tuzlama uchun bodringlar solsak ichidan birining rangi kòk bòlsa vaqt òtib shu bodringxam tuzlamaga aylanadi

44. Biznesda tanish bilishchilikning òrnixam katta ammo tanishlarimizdan foydalana olmasak foydasiz asosiysi tanishlarimiz bilan oramizdagi hurmat

45. 1500\$ topa olmasang:

Agar biz òzimiz òsishimiz rivojlanishimiz uchun pul topa olmasak orzu havaslaeimiz maqsadlarimiz uchun 10...\$ pulni qayerdan topamiz

46. Bilmay qarz olishning oqibati;

Agar bizning maqsadimiz rejalarimiz aniq bolmasdan masalan sotuvda marketing mijoz bilan ishlashni bilmay turib qarz olib mahsulot ishlab chiqarsak bankrotga uchrab qolamiz

47. Mağlubiyatni qanday kutib olishingiz sizning qanday muaffaqiyatli ekanligingizni korsatadi

48. 100ta dòkon ochish uchun;

Xar qanday puli bor inson buni oson qilishi mumkin bòlgan holat va yana maqsadni katta qòyib professional bòlsa erishsa boladi

49. Biznesdagi qiyinchilik;

Har bir ishda qiyinchilik bolishi bu tabiiy holat

Qiyinchilikka uchrab yiqilganimizda qanday tura olish bu òsish xisoblanadi

50. Kuchli jamoa tuzish;

Katta jakoa bilan ishlashda bir òzimiz qaror chiqarganimizdan kòra kamanda boshqaruvchilarimiz bilan maslaxatlashib adolatli qaror qabul qilsak kamandakiz yanada kòpayib kuchli jamoaga aylanadi

51. Nega kòp bizneslar yopilmoqda;

Bu jamoani boshqarishgaxam boğliq ekan yonimizda faqat pul uchun ishlaydiganlar bolsa ular bilan uzoqqa borish qiyin shunday jamoa tuza olishimiz kerakki biznesda har bir xodim qilayotgan ishini òz biznesidek qabul qilib uni rivoklantira olsin

52. Har birimiz har doim òz orzuimizni amalga oshirish uchun yetarli imkonoyatlarga egamiz faqatgina orzuyimizni òzimiz yuzaga chiqarishimiz mumkin

53. Biznesda marketing kerakmi;

Hozirgi kunda marketingsiz biznes uncha rivojlanmaydi

54. Senga xali bor

Bazida shu sòz bizni muaffaqiyatga erishishimiz uchun turtki bòladi

55. Pul yigish toğri juda qiyin ammo qòlimizga pul tushganida 10% ini saqlab qòyishga odatlansak zòr natija beradi

56. 100\$ bilan biznes boshlashda eng samarali usullardan biri savdo sohasiga kirish

Kam mahsulot bòsada talabgir mahsulot bilan ishlasat natijaga tez chiqamiz

57. Ota -onani duosi har bir ishimizda bizni qòllab omadga yetaklaydi

58. Dangasalikni yengish;dangasa insonlardan aslida juda kòp biznesmenlar yetishib chiqqan chunki ular biro bir ishni qilishda eringanliklari sabab yangi yangi ixtirolar òylab topishadi
59. Tavsiya qiladigan kitoblarimdan 3tasi;
- 1 Deyl Karnegining dòst orttirish va odamlarda yaxshi tasurot qolsirish
 - 2 Vavilonlik eng boy odam
 - 3 Saidmurod Davlatovning men va pul kitobi
- 60.Òzbekistonda biznesmenlarga imloniyat yòq.Birpaytlar bu realni haqiqat edi ammo xozir mazza qilib biznes qilib ishlab kòringlar keyin gaplashamiz
61. Kelajagi yoq bizneslar bular internet bilan boğliq bolmagan bizneslar.Ijtimoiy tarmoqlarda bizning biznesimiz yòqmi uzoqqa borolmaymiz oxiriga borish uchun ijtoiy tarmoqlardan foydalanish vaqti keldi
62. Chet elda bilim olish foydasi; tanish bilish orttirish texnika texnologiyalarni òrganish tajriba olish imkoniyatlarini beradi keyin biz ishni emas ish bizni izlaydi
63. Boy insonlar kimlar;boy insonlar olishni emas berishni bilasigan insonlardir ALLOHIMning sen 1ni bersang eng kamida 10 beraman degan vadasi bor
64. Kibrni sindirish; kibr insonni eng katta dushmani kibrni sindirib insonlarga mehr muhabbat bilan yuqoeidan emas pastdan muomala qilish bizni faqatgina yanada omadga yetaklaydi
- 65.Bazida bir insonni xafa qilish uchun bir soniya kifoya ammo kònglini kòtarib hurmatiga erishish uchun yillarxam kam
66. 100\$ bilan qanday biznes boshlash mumkin
- Bozorga borib yaxshi usti bosh va Deyl Karnegining dòst orttirish odamlarda yaxshi tasurot qoldirish kitobini òqib keyin biznes boshlash
67. Sotuvchining istedodi; kompaniyani rivojlantiruvchi asosiy xodim bu sotuvchi xisoblanadi. Sotuvchi avvalo psixolog bòlishi va yana sotayotgan tavari xaqida tòliq malumotga ega bòlishi shart shundan keyingina mijozlarga tavarlarini bemalol tavsiya qila oladi
68. Ishonch qanchalik muhim: Har bir ishni asosi ishonch xisoblanadi ishonchsiz ğoya òlik xisoblanadi
69. Risq kengayishi biz qiladigan ishlar insonlarga qanchalik foyda bera olsa bizgaxam yuqorian shunga yarashasi beriladi
70. Oila va biznes:biznes va ish òz yoliga har qanday vaziyatdaxam haftada 1 kun oila uchun vaqt ajratishimiz kerak
71. Raxbar va xodim orasidagi munosabat ota va bola orasidagi minosabatdek bòlishi kerak chunki ota bolasiga xech qachon yomon yòlni kòrsatmaydi bola esa otasi kòrsatgan yòldan yurib yaxshi natijalarga erishadi
72. Korxonada rahbarning masuliyati yaxshi kamanda va yaxshi rahbar tanlay bilishi
73. Franchiza bu tayyor biznes
74. Kimlardan yaxshi xotira qoladi: maktab masjid qurganlardan bilim ulashgan uztozlardan ular òlsalarda qilgan ishlari orqalaridan qoladi
75. Farzandlarga talim berishda avvalo ALLOHni tanitish halol iymonli mehrli bilimli qilib tarbiyalashimiz kerak
76. Eng qiyin ish bu- Biz bajarishni yoqtirmaydigan xoxlamaysigan bajarib mazza qila olmaydigan ishlardir
77. IT hozirgi kunda biznesni kelajagi
78. Xayolimizdagi maqsadlarning 99% amalga oshmaysi chunki u bizning xayolimizda qachonki yozsak ular amal qilishni boshlaydi

79. Sotuvchini oldiga nima uchun oyna qòyiladi chunki oynaga qaragan insonni kayfiyati yaxshi bòlarkan kayfiyat yaxshi bòlsa ishlarimizxam yaxshi bolarkan
80. Eng boy insonlar 0dan emas minusdan chiqqolgan insonlar ekan