Assalomu Alaykum Mening ismim Jamshid familyam Kattabekov hozirda Tohskent Davlat Iqtisodiyot Universiteti 2- kurs talabasiman Turizm yo’nalishi bo’yicha o’qiyman.Jizzax viloyatidanman..

Ilhom akani Instagramga qo’ygan postlariga mening fikrim..

Instagramda qo‘ygan postlaringizga mening tushunganlarim.

1.Biznes boshlashda birinchi navbatda G‘OYA kerak.

2-O‘sha g‘oyaga jinnilarcha ishonish kerak.

3-Harakat qilish kerak.harakat qilish uchun esa pul kerak.

2. Har bir inson o‘zligini topishi kerak.

3.Pul topishimiz, bilim olishimiz ustoz ko‘rishimiz shart.

4. Xech qachon kredit va qarz olmasligimiz kerak.

5.boshlamoqchi bo‘lgan ishimizni(biznesimizni) avval tushinib,unda ishlab ko‘rib keyin harakat qilishimiz kerak.

6.Eng yaxshi kitoblaringdan biri bu Deyl Karnegining \*do‘st orttirish va muaffaqiyat kaliti\*kitobi.

Men ham o‘qishni boshladim

7.eng yaqin insolarimizni qadrlashimiz lozim.

8.Hammaga ham ishonmaslik.

9.maqsad pul topish emas..pul topish onson.

10.Hamish biznesda Kayfiyat birinchi o‘rinda turadi.

11.Suhbatdoshni turlari bo‘ladi ular:

1-odamlar haqida gapirishadi.

2-voqea hodisalar haqida gapirishadi.

3-kelajak haqida.Omad baxt haqida gapirishadi.

12.Kelajakni rivojlantirish.Omad baxt,haqida ko‘p gapiradigan inosnlar bilan do‘st tutinish kerak.

13.Ishlab ,qiyinchilik ko‘rib,pul topib keyin uylanishni o‘ylab ko‘rish kerakligi.

14.Biznesga oid bilimlarni ,bisnemenlar to‘planadigan joyda olish kerak , chunki hamma jinnilar o‘sha yerda.

15.Fikirlarini aniq yetkazib beraoladigan.Gapirganda siz tushunadigan insonlarga shogirdlikka tushish kerak.

16.Sezonni kutib yuradigan biznesmen,olardigan va sotadigan biznesmen systemali biznesmen turlariga bo‘linadi

17.Biznesda Systemali biznesmenni tanlash to‘g‘riroq.

18.faqat va faqat o‘zimizga va allohga ishonish.

19.2022 yilga aniq va tiniq maqsad qo‘yish.

20.Maqsadni doim aniq qo‘yish.

21.Networkni foydasi insonlarga yangi g‘oya,biznesini o‘n barobar katta qilish imkonini beradi.

22.Doim kitob o‘qish kerak. Bilim olish kerak.

23.Bilim olishdan to‘xtab qolmaslik kerak.

24.Biznesda reklama juda katta ahamiyatga ega. (O‘rik sharbati va Coca cola misolida.)

24.kredit va qarz olishdan ko‘ra investor topib yoki bo‘lmasa zo‘r inson bilan birga ishlash.

25.Resumeni tekshirishni zo‘r usuli.xodimni qo‘liga oq list berib resumingni yoz deyishlik.Agar resumi o‘ziniki bo‘lsa u aniq yozib beraoladi.

26.Komanda(xodimlarning ) 3 ta turi bor bular:

10%Juda vijdonli ishlaydigan

10%bahona qiladigan ishlashni xohlamaydigan.

80%esa rahbar qanaqa bo‘lsa xuddi shunaqa ekan.

27.Birinchi navbatda o‘zimiz har doim yaxshi rahbar bo‘lishimiz .zarur.

28.tarmoqli marketing(ya‘ni og‘izdan og‘izga o‘tadigan reklama bu insonlarni biri biriga maqtlashlik reklama qilishlik orqali vujudga keladi.)

29.Muomongiz bo‘lsa ham,Qarzingiz bo‘lsa ham.Faqat va faqat olding intilish.

30.hech qachon to‘xtab qolmaslik faqat va faqat olding harakat qilish lozim.

31.insonlar 2 turga bo‘linadi.

1.95% 30 yoshgacha pul topib uy moshina oladi va qolgan umrini shunga sarflaydi.

2 5%insonlar pul ishlab keyinchalik esa pullarini ishlatadigan insonlar bor.

32.shogir tanlash har doim yoningizda tura olishi,Oldingda bo‘lishi kerak.

33.Iphone yaxshim.yoki o‘sha pulga biznes qilganmi.

Iphoneni pul yo‘lida ishlatolsa yaxshi.

Biznes qilish ammo yaxshi.

34.investor topish usullari Investorlar qimmat qimmat joylarda yuradi.Sport clublarida yurishadi.

35.Yillik maqsad yozish maqsadlari oylarga bo‘lib chiqish.va albat natija kutish mumkin.

36.O‘tirmasdan biror narsaga haraka qilish kerak.(zo‘r insitelardan biri shunchaki qo‘limdan xc narsa kelmaydi deb o‘tirgandan biror narsa qilgan 10 15 varoq kitob o‘qigan 20 30 ta lug‘at yod olgan yaxshi.).

37.Xodimlarni ishga joylashda ularning qiziqishiga ,qobilyatiga,nimani yoqtirishga qarab joylagan yaxshi va o‘z ishini puxta bajaradi.

38.Ishlarni ertaga surmaslik doim , o‘z vaqtida qilishga odatlanishimz kerak. Shunda biz boy va omadli baxtli bo‘lamiz.

39.Jamoa tuzishda . O‘zimizda yo‘q qobilyat qobilyati bor insonlarni qidirishimiz kk.

40.Omad kelishi uchun omadsizlar qilishni hohlamaydigan ishlarni qilishimiz kerak.Shunda biz omadli bo‘lamiz.

41.Lider-har bir insonda liderlik tugmasi bo‘ladi. Uni biz qila olaman bajara olaman. Javob beraolaman deyishlik bn vujudag keladi.

42.Bizda tanishlar katta ahamiyatga ega.

43.har doim ADOLATLI bo‘lishimiz kerak.

44.Ehson qilishimiz (chin dildan ixlos qilgan holda.)

45.jamo bizni boy ham bor ham qiladi. Jamoa bizni yo‘q ham qiladi.

46.biznesda sherikchilik yaxshi bo‘lish kerak ular bir biri bilan kelisha olishi kerak shunda baraka bo‘ladi.

2 ta sherikni 3chisi allohdir

47.Atrofdagi insonlarimiz katta ahamiyatga ega.

48.Dangasa yalqov insonlar dunyoni zabt etgan . Ajabmaski biz ham shular qatorida bo‘lsak.😊

49.Qo‘rquvimizni doim o‘zimizga qarshi qilishimiz kerak.

50.Ustoz topish.O‘nga chapga qaramaslik faqat va faqat o‘qishdir.

51.O‘z ishini ustasi mutahasisi bo‘lish lozim.Shunda biz ko‘p pul topishimiz mn.

52.har bir narsani qadriga yetish.

Ayniqsa berilgan maslahtni...

53.har doim vaqtida uxlash/kun tartibiga amal qilish.

54.Foydasi tegadigan narsalarni ko‘rish.

55.Faqat pul uchun ishlaydigan xodimlar.yaxshi xodimlar db uylardim.afsuski adashganekanman.

56.Muaffaqiyatli insonlar ko‘p kulib yuradi.

57.Muamoni hal qilish lozim.

58.O‘ylab topganga 1tang.

Ishlab chiqarganga 10 tanga

Sotganga 100 tanga.

59.sotuvda xc qachon aldash kerak emas.

60.Zamondan orqada qolib ketish kerak emas doim o‘qish oldinga intilish lozim.

61. Sherik katta ahamiyatga ega.Unga va bir biriga ishoniz kerak.

62.90%insonlar ishni 1-boshlashadi. Qachonki uni planlashtirganimizda uni yozganimizda u amalaga oshadi.

63.3 xil toifadagi odamlar bor.

Ahmoq

Aqlli

Dono

64.Ahmoqlar chuqurga tushadi. Ertasi kuni yana o‘sh chuqurga tushadi.

Aqlli lar chuqurga tushib ertasiga tushmasdan bir kun yana chuqurga tushadi.

Donolar yurishdan oldin yurganlardan so‘rab keyin yuradi.

65.Bilim olib uni qo‘llsh kerak.

Agar bilsagu uni qo‘lay olmasak bir tiyin.

66. Kitob o‘qish yaxshi ekanligini bilamiz foyda berishni bilamiz lekin o‘qimaymiz.

Spot yaxshi ekanlaigin bilamiz.

Lekin kam holatda shug‘ullanamiz.

67.

Biznes qilmoqchi bo‘lsak.Biznes qilib ko‘rgan va rivojlangan odamdan so‘rash lozim.

68.Sinovlarga bardoshli bo‘lish lozim.

69.Yiqilganda qayta tura olish lozim.

70.Sabr ham muhim ahamiyat kasb etadi.

71.Yoshlikdagi xatolar va pul bilan munosabatni yaxshilash kerak.

72. Biznesda marketing har doim muhim.

73. Atrofdagi insonlarni yaxshilab olsihimiz kerak doim o‘qiyidgan doim izlanadigan insonlar bilan yuraylik.

74.bizga muhitning ahamiyati katta ,muhitni tog‘ri tanlash lozim

75.Biznes qilish uchun pastiyanli o‘qish kerak.

76.yana bir marta xech qachon to‘xtamaslik , Maqsad sari doim olg‘a intilish,zavq shavqqa to‘lib toshish.Nimaiki orzu niyatlarimiz bo‘lsa o‘sha tomonga olib boradigan yo‘llardan yurish.

77.Niyatni to‘g‘ri qilish.Niyatda gap katta ekanligi.Avvalambor insoniylikni yo‘qotmaslik.

78.Muvaffaqiyatli insonlar yonida yurish .

79.Doim qatiyatli ,o‘ziga ishonadigan bo‘lish.

80.Amerikada ishlash uchun katta tajriba kerak.Hamma sohada nimadir ish qilmoqchi bo‘lsangiz ham qobiliyat kerak..Qobilyat esa tinimsiz izlanishlar,o‘qishlar va harakt natijasida hosil bo‘ladi.

Boy bo‘lish uchun taqdirni,taqdirni o‘zgartirish uchun esa=>Xarakterni o‘zgartirish kerakligi=>xarakterni o‘zgartirish esa odatlarimizni to‘g‘ri shaklantirishimiz ==> odatlarimiz esa o‘ylaydigan fikrlarimizdan kelib chiqadi.Demak fikrni g‘oyani to‘g‘irlashimiz kerak.Ongimizga buyruqni to‘g‘ri berishimiz kerak