1. Boy insonlar faqat olishni emas balki berishni biladigan insonlar hisoblanadi biz qancha odamlarga yaxshilik qilsak Alloh ham bizga ishimizni barakasini beradi
2. Insonlar 4 toifaga bo’linadi bular ishchilar mutaxxasislar tadbirkorlar hamda biznesmanlar toifasiga bulinadi
3. Rahbar mahsulyati va ishi faqat to’g’ri kamanda yigish va biznes uzi ketaveradi faqat Rahbar yaxshi jamoa va yaxshi menedjer tanlashi kerak
4. Sotuvchi biznesda eng asosiy rolni o’ynaydi sotuvchi avval uzini mahsulot va xizmatlaridan uzi faydalanib kuradi va sotuvchi xaridorga maslahatchi kansultant bo’ladi
5. Investirni asosan o’zini puli qancha vaqtga qaytib kelishi loyihani riski hamda faolyat to’gri va halol bulishi qiziqtiradi
6. Maqsad qo’yishda 3 ta narsa qatnashadi 1.muddat 2.konkretka 3.izmerenis qatnashadi
7. Kampanya brendidan kura shaxsiy brend muhum brend bu ishonch degani
8. Biznesmanlar eng yalqov dangasa odamlardan chiqadi ular uzi ishlamaydi birovni ishlatadi
9. Biror loyiha va goyani baoshlash uchun asosiysi ishonch kerak buladi
10. Biznes ochishdan oldin usha biznes bilan shugullangan odamdan maslahat olish kerak yoki shogird tushib ishlash kerak
11. Maqsadni yozish kerak ushnga u uzimizniki buladi eshtganimiz uzimizniki emas
12. Rahbar va xodim xuddi ota va farzandday munosabat bulishi kerak
13. Internetda bulmagan biznesmenlarning kelajaki yoqdir
14. Qancha pul topsak ham ushani 10 foizini saqlab quyish kerak
15. Biznesda tanish bilish katta rol uynaydi uni to’gri foydalanish kerak
16. 3 toifali odam buladi bular 1,Axmoq 2,Aqilli 3,dono buladi
17. Muvaqqiyatli odamlar faqat kulib yuradi ular muammoni hal qilish bilan yuradi
18. Biznesman 6 soat uxlashi 6 soat oilasi bilan turishi 6 soat biznes bilan shugullanishi 6 soat uzini rivojlantirishi kerak
19. Biznesda eng muhum narsa bu jamoa buladi
20. Sherikchilik kampanya bu adolatli bulishi kerak
21. Har bir insonga liderlik qobilyati bor Lider mahsulyatni olishi kerak buladi
22. Jamoani tashkil qilish uchun uzimizga yoq qobilyatli odamlarni yigishimiz kerak
23. Xodimlarni bilish uchun uni feliga qarab ish vazifa berish kerak
24. Mahsulot qancha zur bulmasin reklama qilish kerak buladi
25. Biznesmanlar 3 turga bulinadi ular olib sotarlar, sistemni biznes qiladiganlar va sezonni biznes qiladiganlar
26. Odamni ishlashida kayfiyati muhim urin egallaydi
27. Sotuvchi faqat kayfiyati yaxshi bulishi kerak
28. Hayotda eng qiyin ish bu uzimiz yoqtirmagan ishni qilish
29. 100 dollar bilan yaxshi kastum va deyl karnegining kitobni olib agent bulib ishga kirish kerak
30. Biznes ochishda xatolik bu bilimsizlikdan va ustoz kurmay ochamiz
31. Atrof muhitning tasiri katta buladi
32. Kibr eng katta dushman hsioblanadi
33. HoZirda hamma bizneslar zur faqat marketing bilan menejment zur ishlasa
34. Biznesni birinchi sotuvchilikdan boshlash kerak
35. Biz topgan foydamizni 10 qilishimiz kerak
36. Omad bu hamma qililmaydigan ishni qilishdir
37. Bugungi ishni bugun qilish kerak ertaga qilsak omadsiz bulamiz
38. 1000 dollarga ayfon olib undan yaxshi pul toppish yaxshi natija
39. Muammo bulsa va qarz bulsa bu yaxshi natija shunga qarab yaxsi intilamiz
40. Ko’p bilim olishda emas bor bilimni ishlatishni o’rganamiz
41. Puli bor va biznesmanlar ko’p netvorking qilihsadi
42. 1000 dollar toppish uchun diplom emas balki ustoz topish va bilim kerak
43. Biznesni boshlashda ishoch harakat va pul kerak
44. Yangi biznes boshlashda qarz olmasdan shogird bulip boshlash kerak yoki investor toppish kerak
45. Xodimlar yaxshi va adolatli liderni hurmat qilishadi va unga ergashadi
46. Biznesman uzi ishlamaydi boshqa mutaxasislar va ishchilarni ishlatadi
47. Tadbirkor o’zi biznes yaratadi va uzi qatnashadi
48. Biznesman esa ishni yaratib uzi esa ishlamaydi faqat nazorat qiladi
49. Mutaxassislar esa uzini sohasi buyicha ishlaydi
50. Yaxshi g’oyaga investor pul tikadi
51. Biznesman 60 foiz pulni tez aylanadigan loyihaga 30 foizni uzoq muddatliga 10 foizni start up loyihalarga tikishi kerak
52. Kelajak biznes marketing yulga quyganlarniki
53. Bir malumotni 56 kishiga aytsang usha malumot edan chiqmaydi
54. Bu dunyoda hamma narsani urgansa buladi
55. Yaxshi trener real ishni urgatadi
56. Biznesda ishonch va tavallakal asosiy hisoblanadi
57. Tabassum va yaxshi kayfiyat xaridorlarni uziga jalb qiladi
58. Tabassum qilolmagan kishilar sotuv bulimiga ishlamasin
59. Biznesni asosi sotuv
60. Tavsiya etilga kitoblar saidmurod davlatov kitobi va deyl karnegi
61. Muvaqiyatga erishish uchun ko’prq ishlab kam uxlash kerak
62. Kun tartibini tuzishda google kalendardan foydalanish kerak
63. Mahsulyatni olmagan odam ishni tashab ketadi
64. Kitobdan foyda yoq agar uni uqib amal qilmasak
65. Sherikchilik asosda ochilgan biznesda sheriklarga ishlar taqsimlanadi
66. Biznes pul keltirishi kerak muammo emas
67. Ishlab chiqarishga nisbattan sotuv kup bulishi kerak
68. Tarmoqli marketing agar foyda keltirsa bu halol
69. Odamlarni duosini olgan biznes uchadi
70. Biznes marketingdan boshlanadi kamanda buxgalterdan boshlanadi
71. Biznesni avtomatlashtirish kerak buladi
72. Yomon biznes yoq yomon biznesmanlar bor
73. Sovet davlati strategiyasi xodimlarga barcha imkonyatlarni yaratib bergan
74. Biznesda pul topish qiyin emas pulni ushlab qolish qiyin
75. Pulni ko’paytirsak rasxodlar ko’payadi
76. Biznes oddiy narsa hamma xoxlasa eplab ketadi hamma o’rganadi
77. Eng boy odam noldan va minusdan chiqqan insonlar hisoblanadi
78. Hayotga pasha kabi qaramaslik kerak
79. Hayotga hamma narsa bu sotuv
80. Mijozlarni hamisha saqlash uchun biznesni avtamatlashtirish kerak