Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

1.Zavoddan ketishimga sabab...

Albatta boshqariluvchi boʻlishdan koʻra boshqaruvchi boʻlish afzal.Kam oylik evaziga noqulay sharoitda ishlash.Maqsadi yoʻq insonlar maqsadi borlarga xizmat qilgani kabi.

2.10000$ topish uchun diplom shartmi?

Diplom boʻlsa zarar qilmaydi, lekin bu boʻlishi shart degani emas.Bilim, tajriba ,ustozlar oʻgiti, gʻayrat, shijoat, astoydil harakat shart.Microsoft asoschi diplomsiz Bill Gates aytganidek men Oxfordda oʻqimagnman ,lekin Microsoft da ishlash uchun Oxfordda oʻqishadi.

3.Biznes treninglarning foydasi bormi?

Ilmda doim foyda bor.Donolar aytganidek sen menga doʻsting kimligini ayt men senga kimligingni aytaman deb bejizga aytishmagan.Sizning atrofingizda 5ta choʻpon boʻlsa siz 6 chisi boʻlasiz yoki atrofingizda 5ta biznesmen boʻlsa siz 6 chisi boʻlasiz.

4.Biznesda ustoz kerakmi?

Umauman ustoz har sohada kerak hoh biznes hoh sport boʻlsin.Ustoz koʻrmagan shogirt har baloga yoʻliqar deb bejiz aytilmagan.Ustoz bizni toʻgʻri yoʻl koʻrsatib, chuqurga yiqilmasligimzga yordam beradi.

5.Qiynalib qarz olgandan koʻra ...

Biznesda qiynalib qarz olgandan koʻra biznes qilmagan yaxshi.Biznesingiz haqiqatdan aniq ishonchli foyda keltirsa sizga qarz emas hamkor kerak boʻladi va u sizni kerak boʻlsa oʻzi topadi.

6.Muammoyingiz bormi?

Sizga biror musibat yetishi sizni darjangiz oshayotganligini bildiradi bir qiyinchilik bilan bir yaxshilik bordir.Biznesdagi muammo ,xato bu ertangi tajriba va yutugʻingiz garovidir.

7.Nimaga koʻp odamlar kam pul topadi?

Hamma ozmi koʻpmi pul topadi.Puldan oqilona tadbirkorlik ila foydalana olmaganligi natijasida kambagʻal boʻladi.Pul topishdan ham uni toʻgʻri sarflash qiyin.Pul sarflovchilar ikkiga boʻlinadi:1chisi pulini orzu havas kabi koʻpaymaydigan narsalarga ishlatishadi.2chisi pulini 10%ni yigʻib bilimga sarflaydilar.

8.Shogirt tanlashda nimalarga eʼtibor berish kerak?

Toʻgʻri soʻzligi,gʻayrat ,shijoat ,harakati,halolligi va qadryatlari toʻgʻri kelishiga qarab olish kerak.

9.Iphone yoki biznes boshlash?

Bu sizning qobilyatingiz va holatingizga bogʻliq.Qobilyat boʻlsa telfondan video olib biznes qilish yoki savdoga qobilyatingiz boʻlsa savdo qilish afzal.

10.1yillik maqsad qoʻyish.

Maqsad qoʻyish yaxshi .Maqsad kelajak garovi.

11.30 yoshga kirib uylanmaganlar bor.

"Ilojim yoʻq" degan soʻz insoniyat yaratilgandan buyon mavjud u ishlamaydigan barcha qoidalarni biladi.

12.Ertaga kech boʻladi.

Qolgan ishga qor yogʻar.Qatiyatli va masulyatni oʻz boʻyniga olgan odam oʻz ishini vaqtida qiladi. Vaqtida ish bajarish atom odatdir.Ertaga deydiganlar erinchoq, masulyatsiz va irodasiz bu oʻz oʻrnida muvafaqiyatsizlik garovidir.

13.Omad kelishi uchun nima qilish kerak?

Omad harakat natijasi.Omad kelishi uchun faqat va faqat davomli harakat qilish kerak.Vavilonlik eng boy odam kitobida yozilganidek Omad har qanday sharoitda ham undan vaqtida foydalanib qolishga tayyor boʻlmagan odamga fursat sarflab oʻtirmaydigan qudratli imkonyat.

14.Kim lider boʻla oladi?

Oʻziga ishongan ,tajribali ,ilmli,toʻgʻri soʻz,qatiyatli va maʼsulyatli odam lider boʻladi

15.Exson haqida.

Exsonning mukofoti exsondir .Olganing emas berganing oʻzingnikidir.Exson 1+1=2 emas exson 1+1=10.

16.Muvaffaqiyatli yalqovlar.

Bill Gates men erinchoq dangasa insonlarni qiyin va bajarib boʻlmas ishlarga qoʻyaman ularning erinchoqligi ishlarni yangi va oson usullarini topadi deb bekorga aytmagan.

17.Men ham qoʻrqqanman.

Bu qoʻrquv normal yaxshi xolat.Bu qoʻrquv turli savollar beradi va shu savollarga toʻgʻri javob izlaydi.Xodim boʻlib oylikga ishlash bu qul boʻlib ovqat va kiyim uchun xoʻjayinga xizmat qilishdan boshqa narsa emas.

18.Lugʻatingizdan ilojim yoʻq degan soʻzni oʻchirib tashlang.

Agar biz iloji yoʻq boʻlmaydi ,qilolmayman,qiyin deb oʻylasak miyamiz oʻylashdan toʻxtaydi izlanmaydi qidirmaydi.Agar biz qanday qilsam boʻladi nima qilsam boʻladi deb oʻylask miyamiz qidiradi izlanadi va aniq iloji topiladi.Odam qilgan ishni odam qiladi kechkim qilmagan boʻlsa siz birinchi boʻlasiz.

19.Agar siz 5-10yil avval oʻzingizni koʻrib qolsangiz oʻzingizga nima degan boʻlar edingiz?

Vaqtni toʻgʻri taqsimla.Vaqt eng qimmat va

Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

bebaho narsa.Pul qayta tiklanadigan resurs ammo vaqtni qaytarib boʻlmaydi.Ingilis va arab tilini mukammal oʻrgan, murattab qori boʻl,sport bilan doimiy shugʻullan,har doim kitob oʻqi ilm ol najot talimdadir degan boʻlar edim.

20.Oylikka ishlash yomonmi?

Bu qayerda nima ish qilish, qancha oylik olish, qanday fikrlash,hayotga qanday qarshingizga bogʻliq.Oylikka ishlash yomon qachonki qoʻlingizdan bir ish kelmay deylik maktabda qoravulsiz.Oylikka ishlash yaxshi siz ilmli oʻz ishingizni ustasisiz ,ishingizni yoqtirasiz deylik marketologsiz.

21.Bepul maslahat yoki pullik maslahat?

Bepul oʻz nomi bilan pulsiz maslahat boʻlganligi uchun qadriga yetmaymiz.Pulli maslahat oʻz nomi bilan siz bir nimani yoʻqatganday boʻlasiz oʻylaysiz tushunasiz.

22.Umuman kitob oʻqimang.Siz kitob oʻqiysizmi va yoshlarga qaysi kitobni oʻqishni tavsiya qilasiz?

Kitob oʻqishga qiziqaman va kitob oʻqiyman.Biznesen kitob oʻqishi shart axborot almashayptgan zamonda yangiliklar oʻzgaradi yangi bilim yangi natijadir.Yoshlarga avallambor QURONI KARIM,Savdogarlar ustozi,atom odatlar,Oʻyla va boy boʻl kitoblarini tavsiya qilaman.

23.Kimlar muvaffaqiyatga erishadi?

Boshlamoqchi boʻlgan ishini ipidan ignasigacha bilgan,tajribali ustoz koʻrgan,oʻziga ishongan,qatiyatli inson muvaffaqiyatga erishadi.Biz nima qilish kerak boʻlsa barchasini qilamiz natija ollohdan.

24.Instagram bizga pul toʻlaydimi?

Katta raxmat.Olloh ilimingizni bundanda ziyoda qilsin.Yaxshi videolar chiqarishda bardavom boʻling ishlaringizga omad.

25.Butun dunyo sizga shubha bilan qaraganda ham oʻzingizga ishoning.

Buyuk va katta ishlarni oʻziga ishongan insonlar qiladi bu ishlar vaqt va tajriba talab etadi.Kimdir boʻlmaydi desa bu uning uchun boʻlmaydi siz uchun emas.

26.Biznes boshlamoqchi boʻlganlarga nima maslahat berasiz?

Koʻproq biznesmenlar bilan yuring,qiziqqan sohangizga shogirt tushing yoki ishchi boʻlib ishlang,biznesga doir kitob oʻqing.Hech qachon kredit bilan biznes boshlamang.

27.Yurayotgan yoʻlingizga ishonsangiz bosayotgan qadamingizdan qoʻrqmang.

Oʻz maqsadingizga ishonsangiz harakatdan toʻxtamang .Oʻzingiz toʻliq ishonmaguncha boshqalarni ishontira olmaysiz.

28.Nima deb oʻylaysiz pulsiz biznes boshlasa boʻlqdimi?

Albatta pulsiz biznes boshlasa boʻladi.Sizda aniq kankret biznes reja boʻlsa puldi oʻzi sizni topadi.

29.Toʻsiqlar va qiyinchiliklar qanchalik koʻp boʻlsa,oldinda shunchalik katta muvaffaqiyat turgan boʻladi.

Masalan toʻsiq va qiyinchiliklar sahrodagi suvsizlik, togʻdagi qiyinchiliklarga sabr va iroda bilan chidasangiz sahrodan keyin buloqlar, togʻdan keyin bogʻlar keladi.Bir mashaqqat bilan bir yengillik bor.

30.Hayotdagi eng oliy maqsadim.

Oʻzbekistonni qul eksport qiluvchi davlatdan qul import qiluvchi davlatga aylantirish.Nega oʻzbeklar oʻzga yurtlarda birovlarni qoʻlida oʻgʻir ishlarda kam oylik evaziga noqulay sharoitda qiynalib ishlashi kerak. Yaxshi tadbirkor boʻlib maktab,madirasa va masjitlar qurib oʻzbek yoshlari ilmli qilish.

31.Investorlarni qayerdan topamiz?

Ayni damda Oʻzbekistonda investorlarni Mfaktorda,Big datada,UZBIC va biznes treninglardan topasiz.

32.Biznesdagi xatolar.

Biznesda aniq maqsad va haqiqiy harakat muvaffaqiyat garovi.Xato qilmaslik uchun tajriba kerak,tajriba boʻlishi uchun xatolar kerak .

33.3toifa insonlar bor.

Hamma odam birinchi bilmagani, tajribasizligi tufayli chuqurga tushadi ertaga yana chuqurga tushsa axmoqdir.Yana bir odam chuqurga tushadi ertasiga chuquga tushmaydi kibrga beriladi va baribir chuqurga tushadi.3chi odam chuqurga tushadi soʻraydi,oʻrganadi,tajriba orttiradi toʻgʻri xulosa chiqaradi va bu chuqurga boshqa tushmaydi.

34.Bilamizku amal qilmaymiz!

Hamma biladi kitob oʻqish foydali lekin jam sonli odamlar kitob oʻqiydi.Oddiy haqiqat bilib amal qilganlar bilib amal qilmaganlarni boshqaradi.

35.Shuncha pul yutqazmaslik uchun!

Ustoz koʻrmagan shogirt har baloga yoʻliqar.Boshlamoqchi boʻlgan ishingizda ish ustasizdan soʻrab surishtirib maslahat olish foydadan holi boʻlmaydi.

36.Muhitning bizga taʼsiri.

Qozonga yaqin yursang qorasi yuqadi deb bekorga aytishmagan.Hozirgi atrof muhit bizni kelajagimiz qanday boʻlishini be

Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

lgilaydi.Alkash bilan boʻlsang doʻst katta extimol bilan alkash boʻlasan,bekorchi bilan boʻlsang doʻst bekorchi boʻlasan,ilm oluvchi bilan boʻlsang doʻst ilmli boʻlasan.

37.Maqsad qoʻyish formulasi

Maqsad qoʻyishda vaqt,aniqlilik va haqiqiylik asosiysi hisoblanadi.Maqsad qatiyatlilik,sabr va kuchli ishonch orqali mustahkamlanadi.

38.Biznesda tanish bilishning oʻrni.

Nafaqat biznesda umuman hayotda tanish bilishning oʻrni juda katta.Bir kun sizni unga uni sizga ishi tushadi.Sizdan ugina bizdan bugina deganidek.Ishingiz tezroq va osonroq bitadi.

39.Bilmay qarz olishning oqibatlari.

Avvalambor hech qachon qarz olmash kerak.Ishingiz oʻxshasa hop hop oʻxshamasa 2karra siqilasiz.Qarzni qaytarmagunch ishiz yurishmaydi, koʻngil hotirjam boʻlmaydi.Olloh subhana va taolo oʻta magʻfiratli, kechirimli zot hamma gunohingizni kechirishi mumkin lekin bandaning bandadagi qarzini banda rozi boʻlmaguncha kechirmar ekan.

40.Magʻlubyatni qanday kutib olishingiz sizning qanday muvaffaqiyatli ekanligingizni koʻrsatadi.

Magʻlubyat bu xulosa,tajriba,yangi ilm keyingi muvaffaqiyat garovi.Masalan Elon Mask Marsga raketa uchirdi milliardlab dollar tikib raketa pavozi muvaffaqiyatsizlikka uchradi.Elondan soʻrashganda bu normal holat bizga magʻlubiyat koʻp narsalarni oʻrgatdi,xatolarimizni koʻrdik va qilishimiz kerak boʻlgan ishlarni oʻrganyabmiz deb javob berdi. Tomas Edison ham magʻlubyatlarga uchradi va lampochkani yaratdi.Magʻlubyat+magʻlubyat= natijaga teng.

41.100 ta doʻkon ochish uchun nimalar kerak?

Son emas sifat muhim.Maqsadni katta qoʻyish kerak aytishadiyu quyoshni moʻljal qilsang oy ga yetasan deb.

42.Biznesdagi qiyinchiliklar

Harakat+harakat bu natija.Bu qiyinchiliklar,sinovlar sinovlar bizni yanada kuchli qiladi.Maqsad aniq boʻlsa qatiy qaror qilsangiz albatta manzilga yetib kelasiz.Biznesda bu narmal holat.Bugungi qiyinchiliklar ertangi tajriba , muvaffaqiyat va omaddir.

43.Yoshlardagi xotoliklar.

Men bilaman deb oʻzini aqilli olishi,oʻzini oʻzgalardan ustun koʻrishi,shoshqaloqlik,kibrga berilishi ayni xatodir.Ilmning yarmi bilmaslikdir.

44.Nega koʻp bizneslar yopilmoqda?

Tadbirkorning oʻquvsizligi,tajribasizligi,bu sohada yangiligi,sotuvni toʻgʻri yoʻlga qoʻymaganligi, reklama va marketingning yoʻqligi va internetda mavjud emasligi.

45.Biznesda marketing kerakmi ?

Marketingsiz biznes biznes emas.Marketing isteʼmolchining istagini aniqlab istagini qondirish.

46.Senga hali bor.

Senga hali bor aynan mana shu soʻz mativatsiyadir.Odam qilgan ishni odam qiladi.Umiyam 2ta qoʻli meniyam 2ta qoʻlim bor ,uniyam bitta kallasi bor meniyam bitta kallam bor nega men qilaolmayman aksincha men undanda zoʻr qilaolaman.

47.Sotuvni bilmaganimiz xato boʻlgan.

Biznes bu yaxshi sotish.Sotuv va xisob kitobsiz biznes boʻlmaydi.

48.Pul yigʻish usuli.

Pul yigʻishning oddiy usulini bundan 8ming yil oldin Vavilonlik Algamishning Arkadga aytgan siri bu ishlab topgan pulingni 10%ni saqlab qoyishdir.Bu 10% bilan boy ham boʻlmaysan kambagʻal ham boʻlmaysan.

49.Uylanish uchun qanday qiz tanlash kerak?

Ayol kishi 4 narsasi uchun uylaniladi.Moli,nasl nasabi,chiroyi va dindori.Mol mulk,chiroy oʻtkinchi,nasl nasab kuyovni yaqinlarini hijolatga qoyib kuyovni mensimaslikgi mumkin.Tavsiya qilinadi Dindori.Negaki bunday kelin oʻz burch va masulyatlarini biladi bunday urish janjal boʻlmaydi.

50.Oʻzbekistonda biznesmenlarga oʻrin yoʻq.

Izlagan imkon izlamagn bahona topadi.Ayni damda Oʻzbekistondada biznes uchun juda katta imkonyatlar mavjud va juda koʻp sohalar boʻsh turibdi.Bunga siz qaysi koʻz bilan qanday qarshingizga bogʻliq.

51.Chet elda oʻqish haqida.

Xalqimiz musofir boʻlmaguncha musulmon boʻlmaysan bejiz aytishmagan.Chet elda hoh oʻqish boʻlsin, hoh sayohat,hoh ish boʻlsin insonga katta tajriba va yangiliklarni beribgina qolmay chet eldagi biznesni oʻz yurtida,yurtidagini chet elda qoʻllash imkonini beradi.Imkon izlaganga imkondir dunyo.

52.Boy insonlar kimlar?

Baxtli insonlar boy insondir.Boy insonlar ish va oilada birdek muvafaqiyatga erishganidir.

53.Kibrni sindirish haqida.

Kibr insonni oʻsishdan,rivojlanishdan toʻsib turadi.Kibrli insonga ilm yuqmaydi.Kibr s

Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

haytondandir.Kibrni sindirish uchun qayerdan kelib qayerga ketayotganimizga qaraylik tafakkur qilaylik.

54.Risq kengayishi uchun qanday omillar sabab boʻladi?

Risq hammaga beriladi risq kengayishi yoki kamayishi oʻzimizga bogʻliq.Risq kengayishi uchun toʻgʻri halol yoʻldan pul topish va uni exson qilish,zakot berish kerak.

55.Oila va biznes.

Hayot misoli qushdek qushni bir qanoti boʻlmasa ucha olmaydi.Oila va biznes qushning qushning 2qanoti.2qanot harakat qilsa qush samolarni zabt etadi.

56.Korxona raxbarining masulyatlariga nimalar kiradi?

Xodimlarni kuzatish,maslahat berish,toʻgʻri koʻrsatma berish,adolatli yondashuv

57.Eng qiyin ish nima?

Oʻzi hohlamagan va buyirilgan ishni majbur qilish.

58.Franshiza haqida

Franshiza oʻzi nima? Franshiza sugʻurta shartnomasi sharti bilan koʻzda tutilgan malum miqdordan oshmaydigan zarani sugʻurtalovchi toʻlamasligi.

59.Siz kimlarga havas qilasiz.

Muhammad sallollohu alayhi vasallam,Abu Bakr Siddiq,Umar ibn Xattob,Usmon,Ali,Amir Temir, Jaloliddin Manguberdi,Mishari Alafasy,Ilhom aka Begimqulov, Muhammadali Eshonqulov,Alisher Isaev ,Ibrohim Gulyamov kabi Ilmli ,salohyatli va sahovatpesha insonlarga havas qilaman.

60.It qanchalik muhim?

It juda muhim.Zamon talabi It.It oʻlamydigan ,rivojlanadigan,oʻsadigan keng qamrovli yaxshi pul toʻlanadigan soha.

61.Maqsad yozish kerak.

Maqsad yozish,eshitish, koʻrish va aytish orqali mustahkamlanadi.Ilhom aka Begimqulov aytganidek eshitganimiz emas yozganimiz bizniki.

62.Farmasevtika biznesi haqida.

Farmasevtika bizdan oldin ham ,hozir ham ,bizdan keyin ham oʻlmaydigan biznes.

63.Jinnilarcha ishonaylik.

Ishonch+qatiyat+sabr=Biznes.Oʻzimiz ishonmaguncha boshqalarni ishontira olmaymiz.

64.Erkatoy va yalqovlar.

Boshqalarni istedodi kuchidan oʻzini maqsadi yoʻlida toʻgʻri foyadalana oladiganlar erkatoy va yalqovlar erkatoy va yalqovlar oʻz navbatida tadbirkordir.

65.Odam qachon lider boʻladi?

Masulyatni his qilgan paytdan boshlab inson lider boʻladi.Liderlikda ishonch va tajriba muhim omil hisoblanadi.

66.Shahsiy brend haqida nimalarni bilasiz?

Kompanya brendlari Coca-Cola,Nike,Puma,Adidas, va ho kazo.Shahsiy brendga Ronaldoning CR7 misol boʻla oladi.

67.Biznesmenning doʻsti kim?

Gadoning dushmani gado boʻlgani kabi biznes menning doʻsti bisnesmendir.

68.Bilimga bir marta pul toʻlaysiz,bilimsizlikga bir umr.

Najot talimdadir .Beshikdan qabrgacha ilm izla.Xuddi ertaga soʻnngi bor uygoʻnadigan odamdek yasha,lekin abadiy yashovchi odamdek ilm ol.Mahatma Gandi. Xitoyda boʻlsang ham ilm oʻrgan.

69.Avaryaga uchragan paytimiz.Sizda bunday holat boʻlganmi bunday holat boʻlgan boʻlsa nima qilgan boʻlar edingiz?

Men 2martta rasiyaga qullikga borganman.1chi borganimda 1yil yurib bel grijasini ortirib kelganman uyga kelib ertasi kuni poliklinikaga borganman bundan toʻgʻri xulosa chiqarmay yana rasiyaga borib 6oy ishlab 2barmogʻimdi kesib keldim va yana paliklinikaga bordim.Yana bir bor amin boʻldim Taʼlimdan boshqa najot yoʻq.Hozirgi qarorim kelajagim qandayligini koʻrsatadi.Aql ishlatib,fikrlab ,tafakkur qilish vaqti keldi.Tadbirkorlikdan boshqa yoʻl yoʻq yoki achinarli qismat boʻlmish qullik .

70.Oʻzbekistonda taʼlim.

Oʻzbekistonda taʼlim rivjlanishning oltin choʼqqisida.Negaki taʼlimga davlatninig eʼtibori oshganligi,oʻquv kurslarining koʻpligi va raqobatbardoshligi.Bu taʼlimdan Muhammadali Eshonqulov , Temurbek Adhamov,Hasanxoʻja Muhammadsodiq kabi oltin avlod yetishib chiqib biz yoshlarga toʻgʻri yoʻl koʻrsatayotganligi natijasidir.

71.Kelajagi yoʻq bizneslar?

Internetsiz,ITsiz bizneslarninig barchasini kelajagi yoʻq.Interner savdosi bizga koʻp qulayliklar beradi.Masalan Abu Sahiyda oyoq kiyim doʻkoningiz bor bir kunda koʻpi bilan 200 kirar bunda maxsulot soni,doʻkon joyi, xaridorlar soni cheklangan boʻladi va bu doʻkonga oʻzbeklar kiradi xolos.Endi buni onlayn qilsayiz joy ,odam,maxsulotning chegarasi yoʻq va bunda onlayn doʻkondan Aqshdan ,Xitoydan ,Rasiyadan hamma davlat dan koʻradi va sotib oladi daromadingiz million%ga oshadi.Masalan Amazon va Alibaba.

72.100$ bilan biznes boshlash.

Hamma narsa oʻzingizga boʻgʻliq.Men boʻgʻbondan optom narxda meva s

Абдулазиз, [27.05.2022 8:34]

otib olib bozorda sotgan boʻlar edim.

73.Sotuvchi istedodi.

Sotuvchi qobilyati har qanday biznesda muhim omil.Sotuvchi istedodi tugʻma yoki tajriba asosida paydo boʻladi Hamma biznes sotuvga asoslanadi.

74.Biznesda kuchli jamoa tuzish uchun nimalarga etibor berish kerak?

Aniq tizim yaratib.Xodim olishda munosibini saralab sinov muddati bilan olish kerak.Xodimlar oʻz ustida ishlab ilm olib malakasini doimiy oshirishi kerak.Rahbar oʻz oʻrnida faqat kuchli xodimga emas balki kuchsiz xodimga toʻgʻri yoʻl koʻrsatib yordam berishi kerak shunda yaxshi jamoa tuzilibgina qolmay jamoa doimiy oʻsib boradi oʻz oʻzidan bu kampanya oʻz sohasida yetakchiga aylanadi.

75.Sotuvda aldash ketmaydi

Sotuv ustunlari sifat ,narx,toʻgʻri soʻzlik,hallollik.

Ustunlardan birontasi yiqilsa Sotuv kamyib bora bora umuman boʻlmay qoladi.

76.Tagimda kaptiva ,malibu.Biznesni boshlamoqchi boʻlgan yoshlarga maslahat

Biznes boshlamoqchi boʻlgan sohasida ishlab, issiq sovugʻini koʻrib ,tajriba orttirib oʻziga haqiqattan toʻgʻri kelish kelmasligini aniqlab keyin oʻziga ishonsa biznesni olib keta olishiga ishonsagina puxta reja bilan boshlashi kerak faqat va faqat qarz va kreditsiz.

77.Uylanadigan yoshlarga maslahat.Pul topib uy qurib uylanish kerakmi yoki uylanib keyin qolganlarini qilish kerakmi?

Albatta kasb hunar egallab oʻzini va oila aʼzolarini boqishga koʻzi yetsa keyin uylanish kerak.

78.Suhbatdoshning qanday turlari boʻladi?

Suhbatdosh 2xil boʻladi:kalta fikrlaydigan ilmsiz va keng fikrlaydigan ilmli.1chi turdagilar oʻrgimchak toʻridagi shu aylanadan boshqasini koʻra olmaydiganlar.2chi turdagilar chegara bilmaslar ular nafaqat yashash tuman,viloyat respublika,boshqa davlatlar, yer va butun orbitani koʻra oladilar.

79.Ishda kayfiyat qanchalik muhim?

Kayfiyat juda muhim.Chunki kayfiyat yuqumli virus kabi boʻladi.Agar sherigingiz koʻtarinki kayfiyatda boʻlsa sizga ham yuqib sizni kayfiyatingiz koʻtariladi va ish samaradorligingiz oshadi yoki sherigingiz xomush kayfiyatsiz boʻlsa sizga yuqadi va kayfiyatingiz tushadi va oʻz oʻzidan ish samaradorligingiz tushadi.

80.Sherikchilik haqida!

Sherikchilik yaxshi qachonki sheriklar halol, toʻgʻri soʻz, adolatli boʻlsa.Masalan menda gʻoya ,sherigimda pul bor boshqa sherigimda tanish bilish bor men bilmagan narsani u biladi u bilmagan narsani men bilaman.