



## Data Science Professional Project

**Brand Equity** 



### **Brand Equity (pojęcie)**

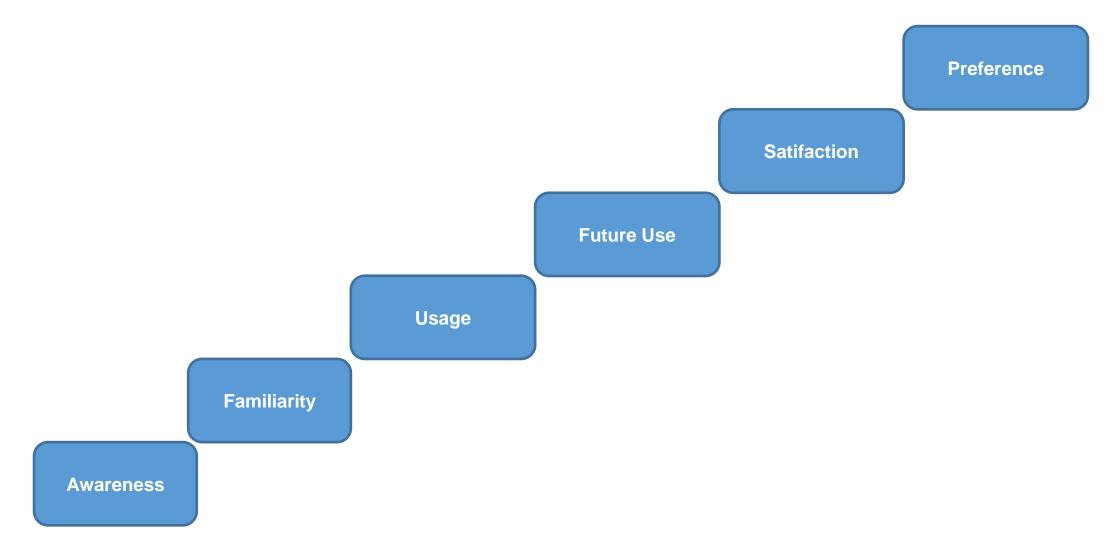
Brand Equity (pol. wartość marki, kapitał marki) to wspólne dla grupy docelowej klientów zachowania i skojarzenia z marką, odczuwalna przez klienta wartość dodatkowa (w porównaniu z innymi produktami). Wartość ta może być podstawą trwałej przewagi konkurencyjnej marki i wzrostu zysków przedsiębiorstwa.

### **Brand Equity (badanie)**

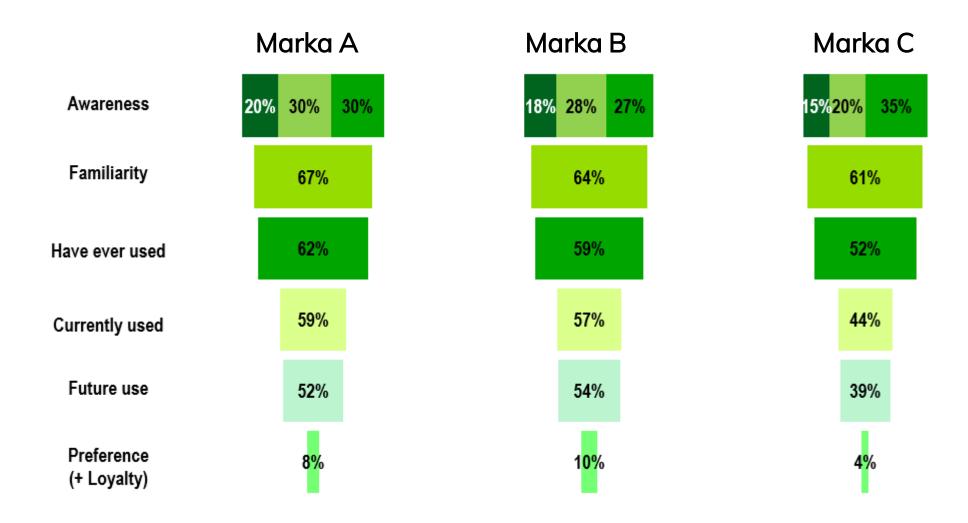
Badanie **Brand Equity** to badanie kompleksowo oceniające własności konkurencyjne marki. Realizuje je się na grupie konkurencyjnych marek stopniowo porównując wybrane ich wskaźniki na różnych polach. Uwieńczeniem analizy jest syntetyczne porównanie wyników w postaci np.:

- lejka zakupowego (eng. purchase funnel),
- segmentacji użytkowników (eng. user analysis),
- indeksu marki (eng. **brand index**).

# **Pola analizy**

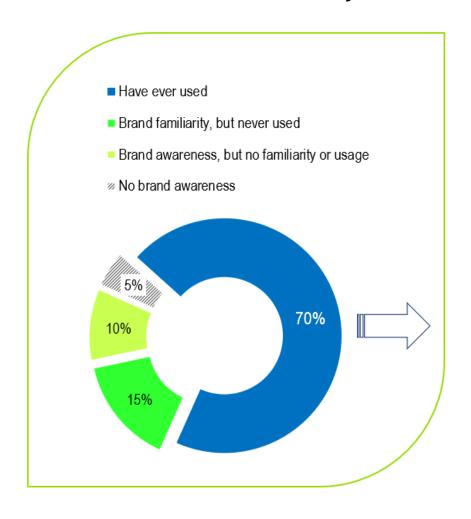


## Lejek zakupowy (purchase funnel)

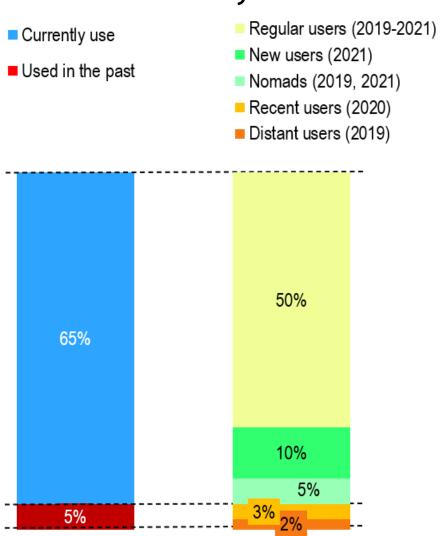


## Segmentacja użytkowników (user analysis)

#### General analysis



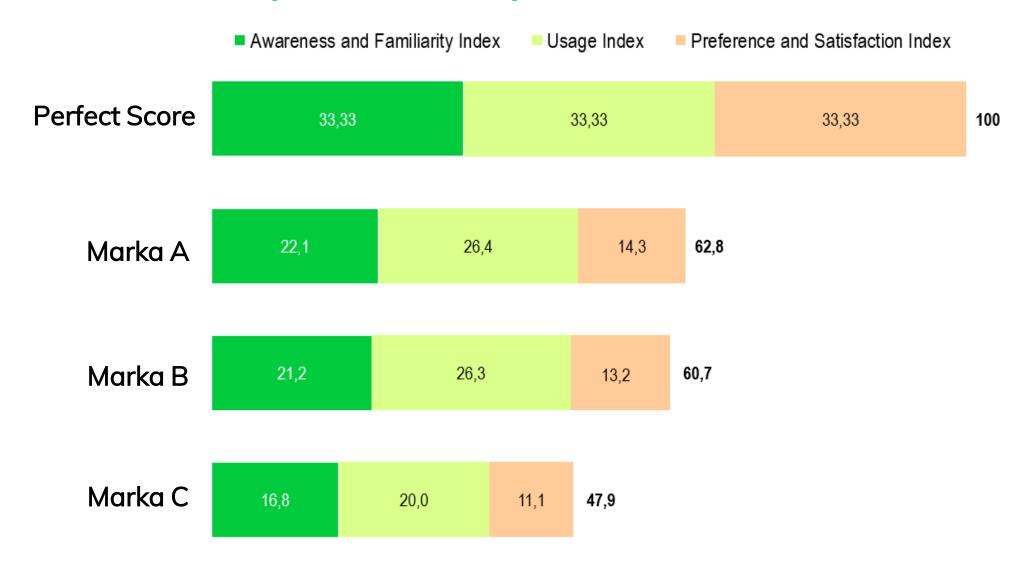
#### User analysis



## Segmentacja użytkowników (user analysis)

Calculated indices	Conditions		
Total Awareness	sum of <u>TOM</u> , <u>Unaided</u> , <u>Aided</u>		
Loyals	if <u>Used This</u> and <u>Future Use</u> and <u>Preference</u>		
New Users	if Used This and not ( <u>Used Last</u> and <u>Used Before</u> )		
Repeat Users	if <u>Used This</u> and <u>Used Last</u>		
Nomands	if <u>(Used This</u> and <u>Used Before</u> ) and not <u>Used Last</u>		
Recent	if <u>Used Last</u> and not <u>Used This</u>		
Distant	if ( <u>Used Before</u> and <u>Used Last</u> ) and not <u>Used This</u>		
Current	if <u>Used This</u>		
Past Users	if ( <u>Used Last</u> or <u>Used Before</u> ) and not <u>Used This</u>		
Ever Used	if <u>Used Last</u> or <u>Used This</u> or <u>Used Before</u>		
Rejecters	if not <u>Ever Used</u> and ( <u>Total Awareness</u> > 0 and <u>Familiarity</u> )		
Never used	if not ( <u>Ever Used</u> and <u>Familiarity</u> ) and <u>Total Awareness</u> > 0		
No awareness	100% - <u>Total Awareness</u>		
Potential lost users	Current - Loyals		

### Indeks marki (brand index)



# Skąd się bierze indeks marki?

Awareness & Familiarity Index (max=10) = Awareness + Familiarity						
	1	2	3	4	5	
Awareness	no awareness	prompted awareness only (Aided)		spontaneous awareness (Unaided)	TOM awareness	
Familiarity	not familiar	very poorly familiar	poorly familiar	moderately well familiar	very well familair	
	Use Inc	dex (max=10) = Used Last Se	eason/This Season + Futu	re Use		
	1	2	3	4	5	
Used Last Season/This Seas	never used	ever used	used last season	used this season	used last& this season	
Future Use	definitely will not use	probably will not use	may or may not use	probably will use	definitely will use	
	Preferen	ce & Satisfaction Index (ma	ax=10) = Satisfaction + Pr	eference		
	1	2	3	4	5	
Satisfaction	not at all satisfied	not very satisfied	somewhat satisfaid	satisfied	very satisfied	
Preference	not mentioned		mentioned as 2nd preferred		mentioned as 1st preferred	
		Brand Health				
	Use Index +	+ Awareness & Familiarity Inc	dex + Preference & Satisfa	ction Index		

### Zadanie 1.

Dany jest zbiór danych "Source.Datafile.Brand.Equity.csv" oraz kwestionariusz "Kwestionariusz(Brand.Equity).docx".

- 1. Zapoznaj się ze strukturą pliku oraz z dokumentacją.
- 2. Sporządź listę pytań, które potrzebne są do sporządzenia analizy.
- 3. Przyporządkuj pytania do poszczególnych składowych indeksu.
- 4. Zaplanuj analizę (tj. rozpisz co i w jaki sposób chcesz policzyć).

### Zadanie 2.

Zaprogramuj analizę. Wyniki przedstaw w tabeli przestawnej.

Podpowiedź: dane do tabeli przygotuj tak, aby można było wykorzystać formuły:

Solve Order	Field	Formula
1	Awareness & Familiarity Index (%)	= (Awareness_score+Familiarity_score) /TOTAL* 3,3333
2	Usage Index (%)	= (Usage_score+FutureUsage_score) /TOTAL* 3,3333
3	Preference & Satisfaction Index (%)	= (Preference_score+Satisfaction_score) /TOTAL* 3,3333
4	Total Index	='Awareness & Familiarity Index (%)'+'Usage Index (%)'+'Preference & Satisfaction Index (%)'

Źródło: ibid





### Powodzenia!

