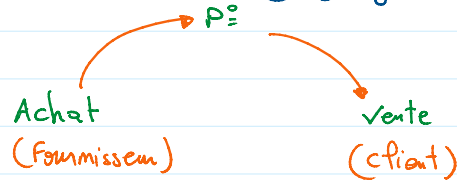


Business-plan :

Business-plan : plan d'affaire (plan de projet)

- Qui fait ? créateur de projet.
- Pour qui ? Ex: Pour la banque (si un crédit) / Pour amis riche (lui proposer son projet)
- Qu'est ce qu'il y a dedans ?
 - Analyse financière (rentabilité - seuil de la rentabilité - trésorerie ...).
 - Le cible (Etude du cible (Etude de marché)).
 - Offre (Nbr de concurrent (Etude de concurrent)) / demande.
 - Stratégie (Remise / Nouveau produit / Communication / ...).
 - Partie juridique (la première partie) (Organisation / SARL SA ...)



Notions :

Trésorerie : pour couvrir le
fond de roulement

Stratégie de niche : trouver une petite niche dans une grande niche

Introduction :

1- Déf: B.P. est un document écrit qui démontre l'intérêt d'un projet et qui donne la stratégie et les moyens pour réussir

2- Structure du B.P. :

Le B.P. se compose de deux parties :

- **Partie descriptive** : cette partie explique les raisons qui ont poussé l'entrepreneur à choisir cette activité.

Ensuite il faut présenter l'organisation qui va supporter le projet
Quelle est sa forme juridique (SARL SA), adresse, email, tel...

- **Partie chiffrée** : Partie financière / Marketing

- **Conclusion / Synthèse** :

3- Les utilisations du B.P. :

- **La banque** : pour analyser le projet et accorder le montant.
- **Etat** : Lorsque l'emprunt de votre projet est garanti par l'état.
- **Investisseur / Associé** :