



# TRADEFY

MARKETPLACE PER VENDITA DI VESTITI ED OGGETTI DI SECONDA MANO

*“L’industria della moda è al sesto posto tra le più inquinanti al mondo”*

*“In particolare, la cosiddetta **fast fashion o moda veloce**, ovvero la tendenza a considerare i vestiti come prodotti usa e getta, è responsabile **del 10% dell’inquinamento globale**, al secondo posto dopo il settore petrolifero.”*

*“Produce tra i 4 e i 5 miliardi di tonnellate di anidride carbonica in atmosfera ogni anno”*

Estratto da [energit.it](https://www.energit.it)

## L'OBIETTIVO DI TRADEFY

L'obiettivo di tradefy è quello di fornire un sito di compravendita di vestiti e di oggetti di seconda mano, atto alla riduzione degli sprechi e all'aumento del riutilizzo.



# COSA OFFRIRÁ TRADEFY? (REQUISITI FUNZIONALI)

- Vendita di prodotti tramite prezzo fisso o prezzo all'asta
- Ricerca dei prodotti tramite categorie, prioritizzando quelli piú vicini
- Affiliazione con corrieri autorizzati per il trasporto di prodotti troppo lontani dal compratore
- Sistema di chat faccia a faccia venditore-acquirente

- Possibilità di avere il sito in lingue diverse
- Sistema di rimborsi nel caso il prodotto acquistato non sia come descritto dal venditore o non rispetti le proprie esigenze
- Sistema di sponsorizzazione dei prodotti tramite pubblicità sul sito

## ULTERIORI REQUISITI (REQUISITI NON FUNZIONALI)

- L'interfaccia deve essere intuitiva da utilizzare, con una minima curva di apprendimento
- Richiesta autenticazione a due fattori se un utente vuole vendere sul sito
- Il sito deve funzionare su tutti i browser web moderni (più importanti Edge, Chrome, Opera e Safari)
- Applicazione da telefono compatibile con Android e Apple, reperibile dai rispettivi store

- Obbligatoria per i venditori la specificazione dei danni che il prodotto ha ricevuto, con annessa foto dimostrativa
- Ban dell'account di utenti che ripetutamente non seguono le linee guida del sito
- Pagamento dei prodotti effettuato utilizzando circuiti sicuri e criptati (non ammessi bonifici)
- Richiesta da parte dei venditori di un'esigua somma per mettere in vendita un prodotto in modo da evitare il sovraffollamento del sito
- Certificato di autenticità dei prodotti più costosi

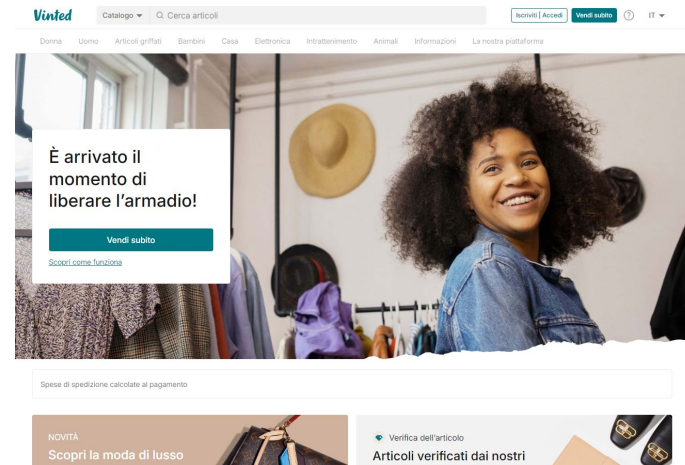
# ANALISI CONCORRENZA (VINTED)

## PRO:

- Chat privata con i venditori
- Algoritmo di ricerca efficiente
- Bella interfaccia

## CONTRO:

- Pagamenti solo online
- Diffusa contraffazione dei prodotti
- Certificazione di validità dei prodotti più costosi assente





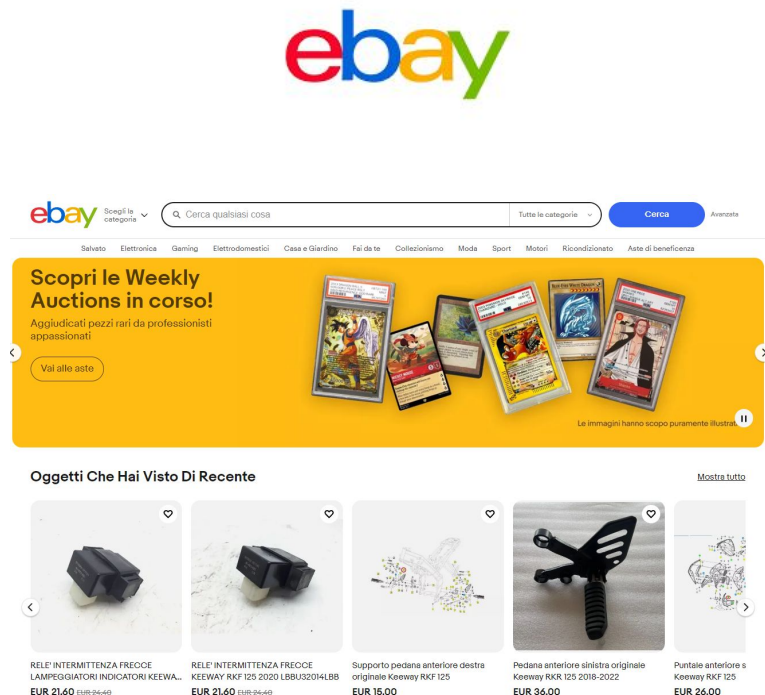
# ANALISI CONCORRENZA (EBAY)

## PRO:

- Grande user base
- Permette di sponsorizzare i prodotti
- Chat privata con i venditori

## CONTRO:

- Tasse di servizio abbastanza alte
- Interfaccia abbastanza datata
- Sistema di ricerca non molto efficiente



# COME INTENDIAMO GUADAGNARE CON TRADEFY

- Trattenimento di una tassa di servizio pari all'1% del prezzo di vendita del prodotto
- Vendita di un certificato di autenticità dei prodotti ad alto costo che i venditori possono scegliere di apporre ad un prezzo variabile in base al prodotto, collaborando con aziende esterne esperte in questo ambito
- Sponsorizzazione dei prodotti sia all'interno che all'esterno del sito, con un prezzo variabile in base alla grandezza del banner pubblicitario e ai suoi tempi di esposizione
- Vendita di un abbonamento mensile per grandi venditori, con diminuzione della tassa di servizio allo 0,05% e indicizzazione migliore dei propri prodotti

# USER STORIES

## **Ragazzo di 14 anni**

*“Sono un ragazzo appassionato di collezionismo, vorrei avere una piattaforma dove poter comprare prodotti senza dovermi preoccupare della loro veridicità; spesso su altri siti vengono venduti prodotti contraffatti”*

## **Uomo di mezza età**

*“Sono molto impegnato dal lavoro, vorrei poter vendere oggetti che non uso più: cerco un sito per farlo in modo veloce, senza doverci spendere troppo tempo”*

# USER STORIES

## **Ragazza di 21 anni che si è appena trasferita**

*“Sono una ragazza che vuole comprare mobilia, ma non sono sicura se i mobili che voglio comprare si abbinino bene alla casa; ho bisogno di un sito che mi permetta di rendere ciò che acquisto nel caso in cui non soddisfi le mie richieste”*

## **Proprietario di un grande negozio dell'usato**

*“Cerco un sito dove poter vendere i miei fondi di magazzino: necessito che le tasse di servizio siano basse, dato che vorrei vendere molti prodotti mensilmente”*