

nter
PK S
int la
oqui
ectio

on C
Ca rti er
pk arr
risto
té de
esti
esti

j'ai intégrer l'institut supérieur de marketing du luxe. Il s'agit d'un Double diplôme, le programme grand école « International Business Development » EDC Paris Business School et « Les Métiers du Commerce » à l'Institut Supérieur de Marketing de Luxe.

Ce double diplôme est une formation qui répond aux besoins des marques de luxe à l'échelle internationale. Ce qui m'a le plus attiré au cursus c'est les nombreux stages car j'apprends mieux en pratiquant en équipe. En outre, le mandarin est une matière que j'affectionne tout particulièrement notamment dans le cadre de la préparation du HSK 2 que j'ai passé en septembre dernier. Nous étudions également un ensemble de disciplines tels que la DVL des marques de luxe à l'international, le marketing, les finances, supply chain et plein d'autres,

Animé d'une passion pour la haute couture et la maroquinerie, ça serait un réel honneur de pouvoir travailler pour une maison française qui est une référence mondiale. Pouvoir observer et échanger directement avec les équipes d'une maison aussi réputée est pour moi une opportunité d'apprentissage d'exception. Ce qui est pour moi l'élément le plus attractif de la maison, c'est l'esprit révolutionnaire de Yves Saint

Lancé en 2013 par Hedi Slimane (directeur artistique à l'époque) que j'aime pour son look intemporel et structuré. Le sac Kate que j'aime pour sa petite taille et son ponpon. Le pavé que j'aime pour son look discret sans logo (Lou et le loulou et le shopping).

Vaccarello ; Hedi Slimane et Tom Ford. Icone de la maison qui m'ont marqué : Loulou de la Falaise (mannequin et créatrice) ; Claudia Cardinal (actrice).

Le nouveau concept store Saint Laurent Rive Droite, rue Saint Honoré, 2019. La collection homme printemps-été 2022 que j'aime pour ces notes sombres et romantiques, le contraste entre le look vénitien et l'identité plus rock de la maison.

• Participation à l'élaboration des collections et à la préparation logistique des réunions de développement

Ayant vendu des sacs de la petite maroquinerie et des ceintures à une clientèle internationale, j'ai déjà une connaissance du marché.

Bonne esprit d'équipe, sait anticiper leur besoin.

• Coordination pour la création du catalogue de vente et outils de vente showroom,

Ayant effectué une grande variété de missions diverses tels que les demandes de transfert, expédition à l'international, assistance service après-vente, encaissement, retours produits, j'ai un bon sens de l'organisation.

• Coordination entre le studio et la production pour assurer un bon suivi de la collection

Étant à la boutique historique de la maison Chanel, j'étais amenée à faire beaucoup de reporting entre des dames de la maison au placé et les managers afin de coordonner leur dotation.

• Analyser la performance de la catégorie produit : suivi détaillé des ventes (par produit, région, période, client) en sell out,

Dossier de synthèse de 40 pages (rapport de stage)

- Réceptionner et gérer les croquis et photos pendant le développement,

Demande de transfert, expédition à l'international, assistance service après vente, encaissement, retours produits

- Veille concurrentielle 360° : produits, prix, communication, distribution

J'ai eu le privilège de pouvoir vendre beaucoup de maroquinerie

Ayant vendu des sacs de la petite maroquinerie et des ceinture à une clientèle internationale j'ai déjà une connaissance du marché

- Gérer les prototypes dès la réception et pendant toute la durée des ventes showroom,

J'étais en charge de faire le suivi de beaucoup d'expédition à l'international et donc je sais gérer le suivi de

C'est une étape intéressante de pouvoir découvrir une activité opérationnelle entre le siège monde et les sièges régionaux après avoir eu trois expériences en boutique

Lors de mon dernier stage la diversité importante des tâches nécessite de la rigueur ; un sens de l'organisation pointu et des capacités d'analyse

C'est donc dans ce domaine plus opérationnel que je souhaite me diriger

avons eu le privilège d'avoir suivi une formation dense orchestrée par notre learning manager où nous avons assimilé notre rôle au sein de la maison et observé les autres fonctions essentielles au bon fonctionnement de la boutique (caissier, stockiste, pce, visual merchandising, retoucheuse) : Dans un premier temps nous avons appris à effectuer des transferts entre les boutiques, des livraisons locales et internationales, des réservations de pièces et des encaissements, ces outils nous ont permis d'anticiper les besoins de l'équipe de vente afin

répondre à toutes mes questions mais surtout de me donner de plus en plus de responsabilité au cours de mon stage. Dès la troisième semaine je me suis porté volontaire afin d'effectuer des Reporting comprenant l'analyse des ventes et la performance des vendeurs sur Excel. Création et animation de formations sur des nouveaux produits (lunettes et parfums)

MISSION : j'ai assisté une équipe de vente CARTIER au sein des galeries Lafayette où j'ai pu apprendre à anticiper les besoins des vendeurs.

mon rôle était d'optimiser le temps des vendeurs constamment solliciter aux galeries Lafayette

MISSION PRÉCISE : Il s'agissait donc de garantir la bonne tenue de la boutique en restockant tous les éléments nécessaires pour une vente (des échantillons au boisson) de s'occuper des livraisons et des commandes afin de garantir un stock en réserve suffisant

J'ai passé un mois très enrichissant au Bristol riche en apprentissage surtout en période de crise néanmoins je me projette moins dans ce secteur de l'hôtellerie

service extrêmement élevé

Il s'agissait d'être absolument irréprochable dans l'accueil des clients. Mais il fallait faire preuve d'envergure plus de discrétion car à la conciergerie, on entretient une relation beaucoup plus intime avec le client.

J'ai eu l'occasion d'observer comment la conciergerie collaborer avec les boutiques afin de pouvoir maximiser

Dans le Bachelor Luxe nous étudions les cérémonies de ventes qui se basent sur la pyramide de Maslow

sensible mais j'arrive de mieux en mieux à maîtriser mes émotions. J'ai du mal avec mes critiques

est organisée service Collection Merchandising Maroquinerie

quelles sont les types de stages que propose habituellement au sein de ce département et quelles sont les profils

[illegible]

