



Farhad Ba-Ali - CV

Engageret og målrettet softwareingeniør søger praktik

👤 Profil

Med en uddannelse som Softwareingeniør, lærer man at kombinere viden fra undervisningerne, samt ens tidligere erfaring, tager man udgangspunkt i en virksomheds-baseret problemstilling for at udarbejde et projekt. Man arbejder med de nyeste teknologier på markedet for at udvikle produktet til gavn for virksomheden. Man har man højt fokus på kravspecificering, brugerundersøgelse og brugerfeedback for at udvikle bedst muligt produkt.

Gennem forskellige erhvervs aktiviteter har jeg trænet mit kompetencer i forbindelse med kunde formidling, kunde kontakt, og generelt prioritere kunder rigtig højt ved at lytte til deres behov.

🎓 Uddannelse

Diplomingeniør - Softwareingeniør, Syddansk Universitet, Odense

September 2015 — Februar 2021

Uddannelsens kerne er, at der hvert semester skal løses et virksomhedsbaseret problem gruppevis. Det er essentielt at starte med kravindsamling ved at være i tæt kontakt med målgruppen, samt bruger feedback undervejs.

For at kunne klare sig igennem uddannelsen, er det vigtigt at være samarbejdsvillig ved at være der for hinanden under svære udfordringer, samt kunne planlægge sit studie under det høje pres, og være selvstændig når det kommer til individuelle opgaveløsning.

Semestre:

1. Objektorienteret programmering
2. Organisationsorienteret softwareudvikling
3. Design af produktionssystemer
4. Informationsteknologi i automationskontekst
5. Experts in Team Innovation/specialisering

📁 Ansættelseshistorik

Forretningssælger ved Zinzino A/S, Aalborg

Juni 2012 — Februar 2014

Position: Forretningssælger

Eksempel på opgaver:

- Salg af sundhedsprodukter
- Snakke med nye mennesker hverdag.
- At kunne arbejde under højt pres.

Evner

HTML, CSS

Java

Git

React/Vue

JavaScript

SQL

C#

Android Studio

NetbeansIDE

Eclipse IDE

Bootstrap

.Net

MVC

React

Sprog

Engelsk

Dansk

Persisk

Tysk

Udbytte:

Personlig udvikling ved at skulle håndtere arbejde under højt pres, samt læse forskellige bøger for at behandle og kommunikere med kunder bedst muligt.

Min egen webshop ved ACN Europe, Hjørring

2010 — 2012

Eksempler på opgaver:

- Havde min egen online Webshop, hvor jeg kunne oprette nye medarbejder, samt styre de produkter der skulle sælges.
- Rekruttere nye medarbejdere samt ringe rundt for at sælge de forskellige produkter.

Udbytte:

- Udvikle mig selv ved at læse bøger om salgsteknik, samt personlig udvikling og videregivelse af læring.
- Håndtere arbejde under hårdt pres.
- Ledelse.

hobbyer

hobbyer

Sport: Jeg kan godt lide at løbe om morgenen inden jeg skal studere, da jeg nyder den dejlig natur, og så kan være helt frisk i hovedet.

I min fritid bringer jeg tid med mine familie, venner og især med min kone. Jeg har min egen Facebook side med over 10.000 følger, hvor jeg poster motiverende citater, sjove billeder og videoer.

Sociale profiler

[LinkedIn](#)