**“UNIVERSIDAD AUTÓNOMA GABRIEL RENE MORENO”**

**FACULTAD DE INGENIERÍA EN CIENCIAS DE LA COMPUTACIÓN Y TELECOMUNICACIONES**

**INGENIERÍA EN SISTEMAS**



**SISTEMA DE SUBASTAS PECUARIA PARA LA EMPRESA SUNSAS LTDA.**

TRABAJO DE INVESTIGACION CORRESPONDIENTE AL PROGRAMA “DESARROLLO DE SOFTWARE CON METODOLOGIAS AGILES”

**AUTOR:**

Mabel Azucena Salazar Chuve

Septiembre del 2019 Santa Cruz – Bolivia

**Dedicatoria**

A Dios por haberme permitido llegar hasta esta etapa en mi vida y haberme dado salud para lograr mis objetivos y guiarme siempre en todo.

A mi familia, por la confianza y sus motivaciones para la culminación de mis estudios, a mis amigos por su apoyo incondicional y a todos aquellos que participaron directa e indirectamente con su apoyo y marcaron cada etapa en mi camino.

**Agradecimientos**

Agradezco a Dios por darme sabiduría y brindarme la oportunidad de poder estar hoy aquí compartiendo con Uds. Los proyectos que tengo en mente para mi futuro.

A mi madre Mirtha Salazar (+), por haberme dado la vida, haberme inculcado valores, amor, cariño y buenos deseos, gracias a ella he culminado etapas muy importantes en mi vida y estoy a punto de comenzar una nueva, la que tendré que afrontar con madurez y seriedad. A mis hermanos por darme los recursos necesarios y consejos, a mi hija por ser el motor fundamental en mi vida y motivo por el cual salir siempre adelante, gracias a ellos por ser mi motivación para superarme a mí misma en todos los trabajos que realizo, por último, quiero agradecer a toda mi familia por estar pendiente de mi cuidado.

**Resumen**

Debo comenzar agradeciendo a mi madre Mirtha Salazar (+), por haberme dado la vida, haberme inculcado valores, amor, cariño y buenos deseos, a mis hermanos por darme los recursos necesarios y consejos que me ayudaron a llegar hasta este punto de mi carrera, a mi hija por ser el motor fundamental en mi vida y motivo por el cual salir siempre adelante, gracias a ellos por ser mi motivación para superarme a mí misma en todos los trabajos que realizo, por último, quiero agradecer a toda mi familia por estar pendiente de mi cuidado y a mi tía Dinora Serataya, por ser como una segunda madre, al Ing. …. Que me dio algunos datos que fueron importantes a la hora de realizar esta investigación.

**Tabla de contenido**

[1. INTRODUCCIÓN 1](#_Toc19555456)

[1.1. Antecedentes 2](#_Toc19555457)

[1.2. Planteamiento del Problema 4](#_Toc19555458)

[1.2.1. Situación Problemática. 4](#_Toc19555459)

[1.2.2. Situación Deseada. 4](#_Toc19555460)

[1.3. Objetivo 4](#_Toc19555461)

[1.3.1. Objetivo General. 4](#_Toc19555462)

[1.3.2. Objetivos Específicos. 4](#_Toc19555463)

[1.4. Alcance 5](#_Toc19555464)

[1.5. Metodología 5](#_Toc19555465)

[2. CAPITULO 6](#_Toc19555466)

[MARCO TEORICO 6](#_Toc19555467)

[2.1. Antecedentes 6](#_Toc19555468)

[3. CAPITULO 3 6](#_Toc19555469)

[3.1. Requerimientos 6](#_Toc19555470)

[3.2. Análisis 6](#_Toc19555471)

[3.3. Diseño 6](#_Toc19555472)

[3.4. Prototipos 6](#_Toc19555473)

[Concluciones y Recomendaciones 6](#_Toc19555474)

CONCLUCIONES

RECOMENTDACIONES

BIBLIOGRAFIAS

ANEXOS

# INTRODUCCIÓN

Una de las frases que es muy mencionada por diseñadores y la razón por la cual ha sido la motivación principal a que se lleve a cabo esta investigación es: “Un cliente no sabe lo que quiere”.

La subasta es donde se congregan tanto vendedores como compradores en un solo sitio donde los ganaderos envían su ganado y es comercializado al mejor postor.

El concepto de subasta vienen de varias décadas atrás, y ahora hay varias subastas en una área debido a la cantidad de ganado que ha ido obteniendo, es más fácil que un comprador opte por sentarse frente a una máquina y elija que desea comprar, se adecua a las características de lo que quiere y puede esperar sentado a seleccionar el producto, igualmente para el vendedor puede mostrar el producto desde su propia comodidad y al mejor postor y no así llevar el ganado en un viaje donde se pueda estropear o se pueda dañar no obteniendo el resultado deseado, además que no solo tendría un cliente sino 10, 20, 30 o más, de acuerdo a su tamaño de la subasta.

En las subastas también pueden participar estudiantes, donde ellos aprenden casos donde no se tiene en los libros, a ver temas de comercialización, a ver los precios adecuadamente, a ver lo kilos, a ver como se vende el ganado en peso por kilos y la logística de comercialización.

En la subasta normalmente son aceptado cualquier semoviente, y suele aconsejar a los nuevos subastadores aprender a aceptar que no siempre las ganancias serán considerables; muchas veces, es necesario realizar ventas con un éxito moderando, simplemente para mantener el propio negocio y no perder la vigencia.

## Antecedentes

Agropecuaria Sunsas Ltda. Es una empresa ganadera que hace selección de razas Nelore y Brangus que está situada en rincón del tigre km 48 (El Carmen Ribero Torres), sumario alianza con Nelore en 2018, sumario que une los principales programas de selección del Nelore en Brasil, Paraguay, y con tatos en Bolivia.

Un lugar especializado en el sistema de ganadería de precisión, donde Sunsas en su segunda generación de toros testadores ya coloca en la décima posición o toro Sunsas 2613/14 con Ind Desmane de 31,39 Top 1% y también a toro Alfaro Cap. También top 1%, con destaque D 160 en la posición 18º afirmando el compromiso con la genética de Bolivia y padrón racial de toros, que se selecciona dentro de un sistema de producción común y corriente para todos los ganaderos de Bolivia, sea del Beni, del Chaco, de la chiquitanía donde hay ganado de pasto

Uno de los objetivos es no hacer nada artificial, el ganadero hace carne a partir de pasto, que se reproduzca naturalmente, que repita su preñes, se busca que sea valorizado en el mercado, que sea precoz, para que tenga un peso de faena, un ganado gordo produciendo bajo el sistema de ganadería de precisión realizamos la validación de Toros Top para posteriormente recolectar el congelamiento de semen, intercambiando ideas, haciendo amigos de gente que vive y tiene la ganadería en su ADN y alma.

Tenemos toros de repase utilizados en la última estación de montado, provenientes de programa de selección intra-rebaño de hacienda para revisión fenotípica. Luego las validaciones se seleccionan, los animales que dieron secuencia los trabajos del plantel y que serán vendidos tanto ganado como semen para inseminación artificial al mercado Boliviano.

Esta herramienta permite aumentar los índices reproductivos y auxiliar en ampliación de resultados productivos, incorporando animales preventivamente seleccionados para la reproducción y pronta comercialización en línea.

## Planteamiento del Problema

La empresa Sunsas Ltda. Es una institución con patrimonio propio, normativa en coherencia con los conceptos, cuenta con el área administrativa, recursos humanos, no cuenta con un sistema de ventas de comercialización para su ganado, de tal forma que requiere mejorar las ventas con toda la comodidad deseada desde su propia comodidad implementando nuevas estrategias de ventas como la Subasta.

### Situación Problemática.

Actualmente uno de los problemas más comunes que enfrentan las medianas y pequeñas empresas es que carecen de un sistema de información que le de soporte en sus procesos empresariales, con este trabajo expandiremos la difusión de información mediante ventas de subasta en línea, para la mejor accesibilidad del cliente, sin restricciones de hora ni espacio, lo que conlleva en beneficio de los usuarios.

### Situación Deseada.

Mejorar y facilitar el proceso en las ventas, con el fin de controlar y optimizar la selección en el sistema de ganadería de precisión productiva.

## Objetivo

### Objetivo General.

Diseñar un sistema de subastas pecuaria para la empresa Sunsas Ltda. De tal forma poder controlar el proceso de ventas.

### Objetivos Específicos.

* Recabar información del funcionamiento y de los procesos de negocios.
* Analizar la información recaudada de los procesos de la empresa.
* Identificar los requisitos funcionales del sistema a través de los requerimientos del usuario.
* Diseñar la arquitectura empresarial.
* Implementar el sistema un lenguaje de programación.
* Realizar pruebas pertinentes y necesarias sobre el buen funcionamiento del sistema, analizando que cumplan todos los requerimientos planteados previos al desarrollo.

## Alcance

Este sistema intenta facilitar y controlar las ventas desde una manera diferentes, teniendo una comodidad y un alcance sin limitaciones, brindando mayor información para un mejor servicio del mismo.

## Metodología

En este documento de planificación y gestión de proyecto utiliza el desarrollo del software basado en las metodologías agiles.

# CAPITULO

# MARCO TEORICO

## Antecedentes

Actualmente uno de los problemas más comunes que enfrentan las medianas y pequeñas empresas es que carecen de un sistema de información que le de soporte en sus procesos empresariales, con este trabajo expandiremos la difusión de información mediante ventas de subasta en línea, para la mejor accesibilidad del cliente, sin restricciones de hora ni espacio, lo que conlleva en beneficio de los usuarios

# CAPITULO 3

## Requerimientos

## Análisis

## Diseño

## Prototipos

# Concluciones y Recomendaciones