MAX SURNIN

DÉVELOPPEUR WEB FULL STACK

célibataire, nationalité française

Je suis un designer graphique qui s'est réorienté dans le développement web. Je souhaite intégrer une entreprise de renommée mondiale afin de pouvoir évoluer davantage. Travailleur, motivé, je sais me rendre utile. Disponible asap.

Certification Agile Certification Opquast Certification Développeur Web

EXPÉRIENCES PRO

Market Coordinator Airbnb

TELUS INTERNATIONAL, SOCIÉTÉ LUCKEY (CDI) CORK, IRLANDE(2020 - 2021)

Agent d'Escale Commercial

BUSYBEE, SOCIÉTÉS SWISSPORT & ALYZIA (INTÉRIM) ROISSY CDG, FRANCE (2014 - 2018)

Content Creator

MACHINIMA RESPAWN PARTNERSHIP (FREELANCE) WEST HOLLYWOOD, USA (2014 - 2019)

SPÉCIALISATIONS

06 95 97 99 38

CONTACTS



7, square Jean Rostand, 93420 Villepinte, France



irusskhofeyahoo.com madmax8930egmail.com



linkedin.com/in/maxsurnin

Web Spec:

- HTML & CSS
- Javascript
- Angular
- MySQL
- Node.JS
- JAVA

Design Spec:

- Sony Vegas Pro
- Adobe Premiere
- Photoshop
- Twixter
- Figma

Basic Spec:

- Pack Office
- Intercom
- Asana
- Slack
- Front
- Git

ÉTUDES

Université Paris Descartes

LICENCE MIA - MATHÉMATIQUES ET INFORMATIQUE APPLIQUÉES (2008 - 2011)

Lycée Professionnel Voillaume

BAC SCIENTIFIQUE SPÉCIALITÉ MATHÉMATIQUES, MENTION EUROPÉENNE (2005 - 2008)

Etude Ecole Spécialisée Ambassade de Russie

EN PARALLÈLE DU COLLÈGE, ÉTUDE DANS UNE 2ÈME ECOLE OBTENTION DIPLÔME / ÉQUIVALENT DU BAC (1997 - 2005)

FORMATIONS

Développeur Web & Web Mobile

FORMATION DEV WEB FULL STACK - SIMPLON (2021)

- Maquetter une application
- Réaliser une interface utilisateur web
- Développer une interface utilisateur web dynamique
- Création de base de données
- Développer les composants d'accès aux données
- Élaborer et mettre en œuvre des composants dans une application de gestion de contenu ou e-commerce

LANGUES

• FRANÇAIS: bilingue

• ANGLAIS: bilingue

• RUSSE: maternelle

ESPAGNOL: courant

LOISIRS

- Voyage
- Cinéma
- Cuisiner
- Jeux vidéo

Agent d'Escale Commercial Aéroportuaire

FORMATION AGENT D'ÉSCALE - CAMAS (2014)

- Contacts directs avec les clients
- Enregistrement des passagers (logiciels: Altéa & CLF)
- Réglementation IATA marchandises dangereuses (DGR)
- Prévention et gestion des conflits
- Ventes de prestations de services
- Accueil clientèle VIP