

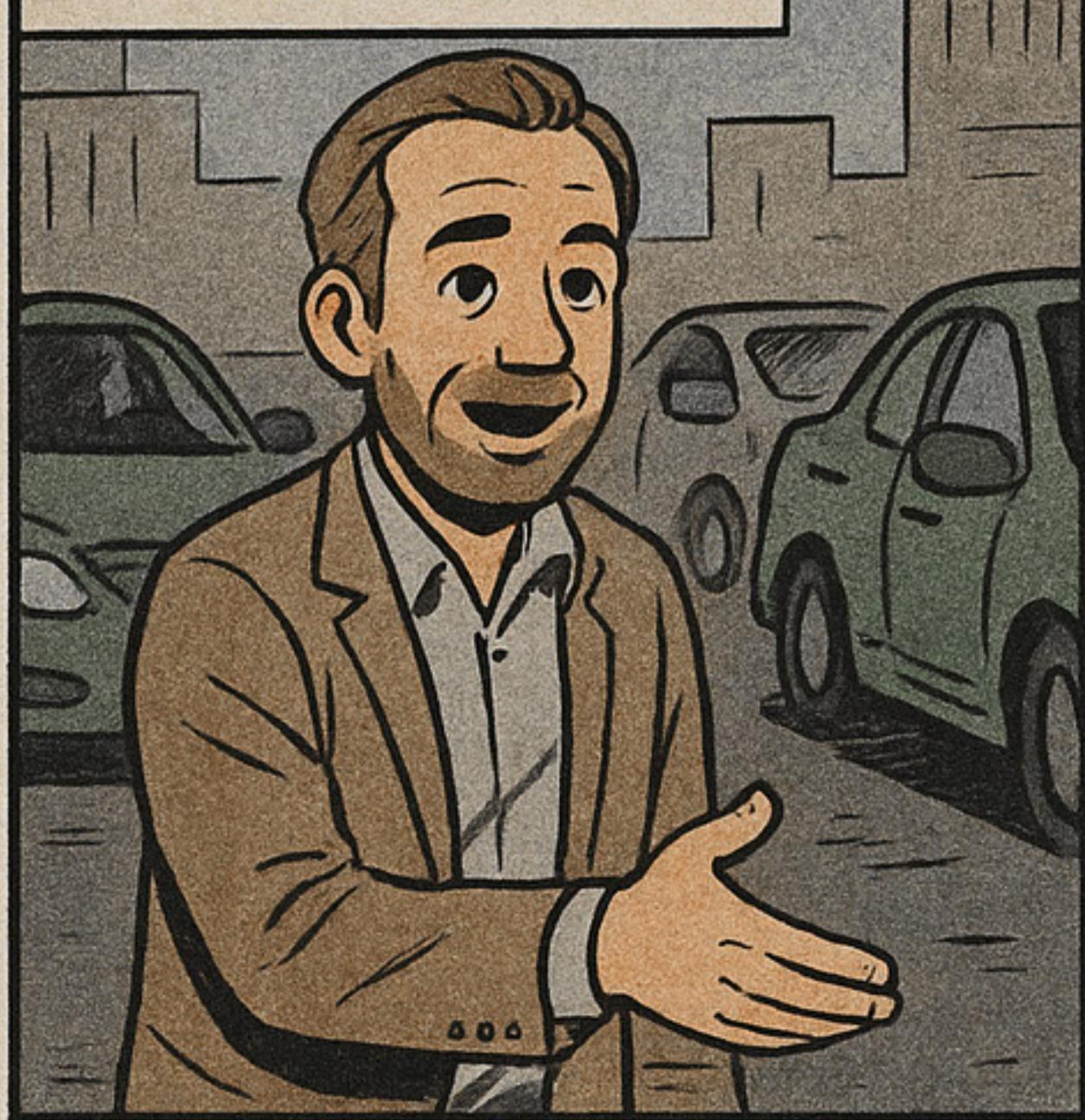
ERA UMA MANHÀ NUBLADA DE TERCA-FEIRA. LUCAS, CONSULTOR DA TECFORCE, CHEGOU PONTUALMENTE ÀS 10H NO ESTÁCIONAMENTO MULTIPARK, NO CENTRO DA CIDADE.



SABIA QUE AQUELA REUNIÃO ERA IMPORTANTE. NA PASTA, LEVAVA MAIS DO QUE UM TABLET – LÈVAVA UMA OPONTUNIDADE DE TRANSFORMACÃO.

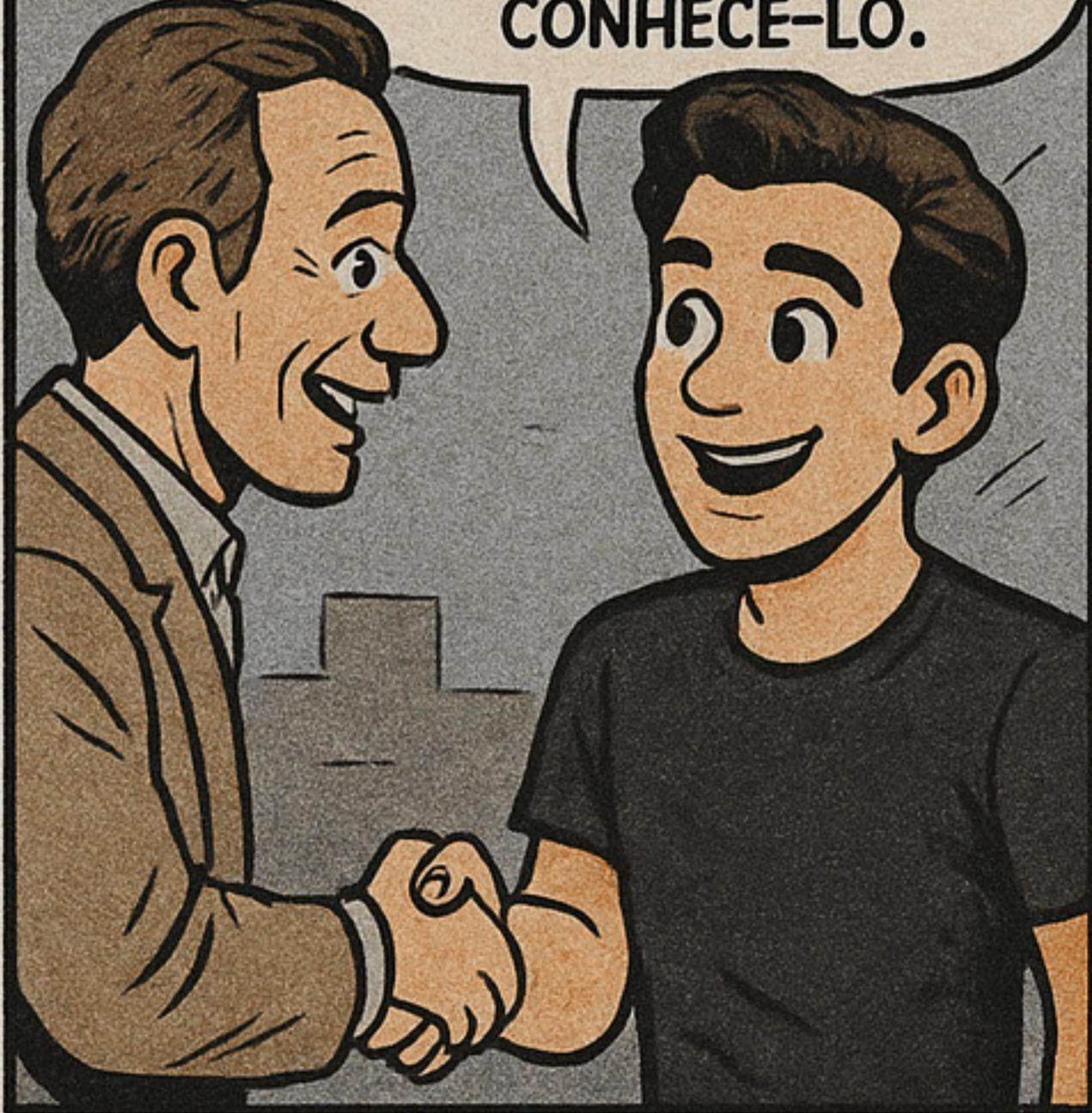


MINUTOS DEPOIS, ENTRE OS CARROS, SURGIU RUBENS, O PROPRIETÁRIO DO ESTACIONAMENTO, COM UM SORRISO SIMPÁTICO E A MÃO ESTENDIDA.



– BOM DIA! VOCË DEVE SER O LUCAS, CERTO?

– ISSO MESMO. E O SENHOR, RUBENS? É UM PRAZER FINALMENTE CONHECÈ-LO.



OS DOIS FORAM ATÉ UMA SALA ÁO LADO DA CABINE. LUCAS SE ACOMODOU E ABRIU O TABLET E INICIOU A CONVERSA.



VIM ENTENDER MELHOR OS DESAFIOS DO SEU ESTACIONAMENTO E VER COMO A TECHFORCE PODE AJUDÁ-LO.



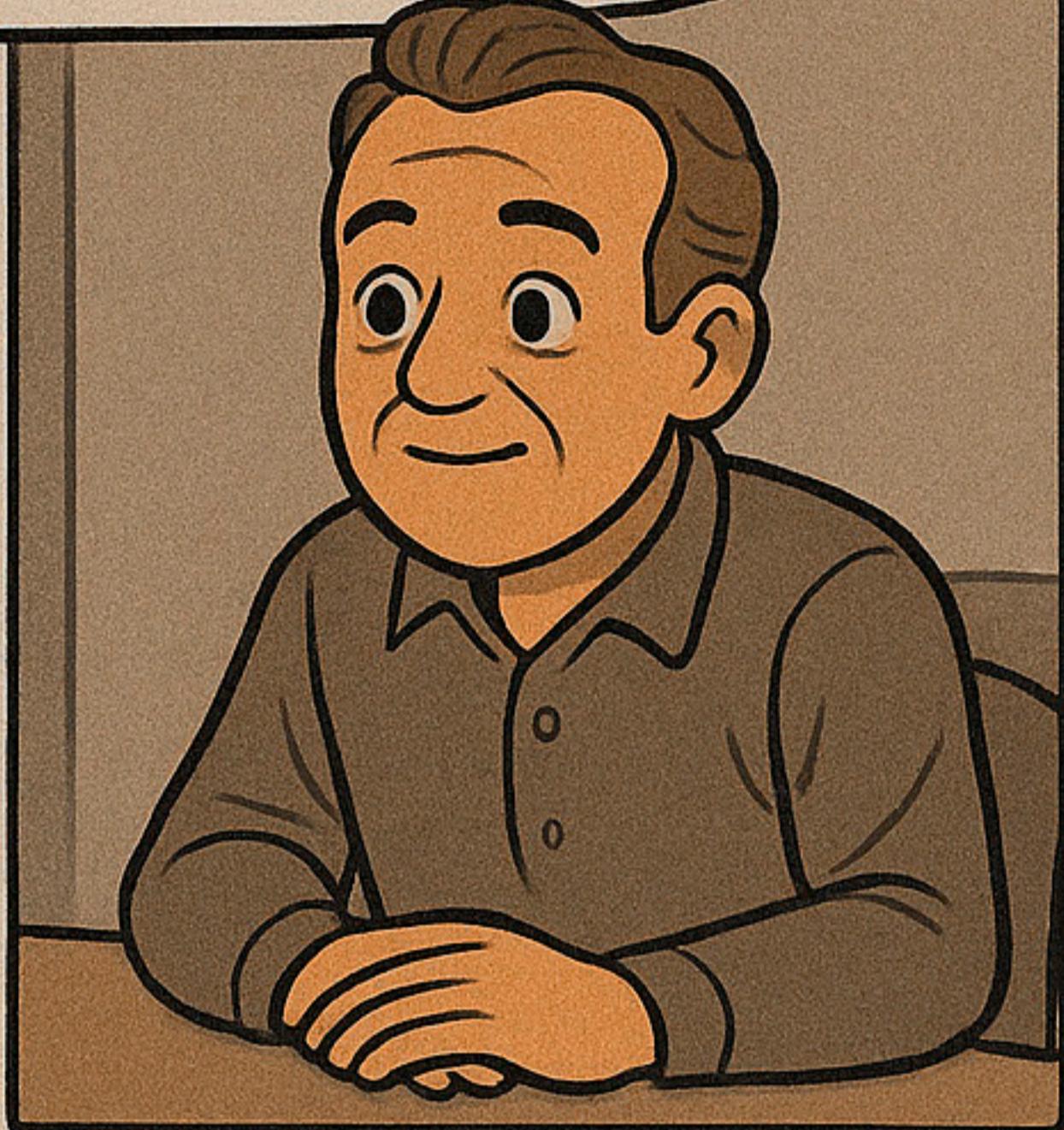
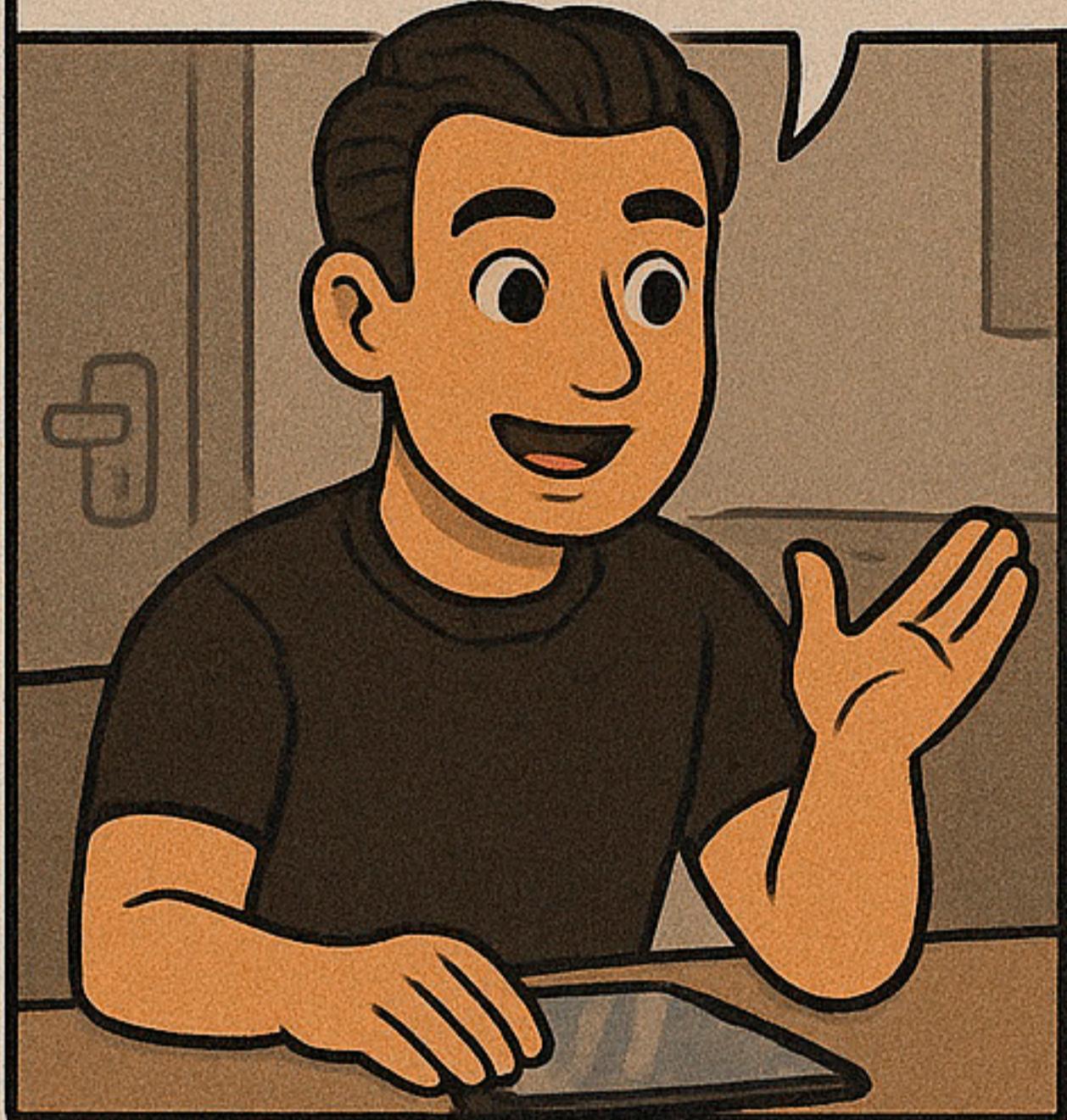
RUBENS INICIOU CONTANDO QUE ALI ERA TUDO NO PÁPEL: ENTRADA E SÁIDA NA MÃO, PAGAMENTO BAGUNÇADO, SEGURANÇA CAPENGA... UM CAOS.



— O TEMPO VOUO...  
NO FIM DA CONVERSA,  
ELE JÁ TINHA ÁLGUMAS IDEIAS NA MAGA.



BOM, PELO QUE CONVERSAMOS, RUBENS, VOCÊ ENFRENTA DESAFIOS PRINCIPALMENTE ADMINISTRATIVOS E OPERACIONAIS, A BOA NOTICIA É QUE JA È CONSIGO VISUALIZAR SOLUÇÕES PRÁTICAS E PERSONALIZADAS PRA TRANSFORMAR O MULTIPARK.



LUCAIS ENTÃO RESUMIU O PLANO DA TECHFORCE:

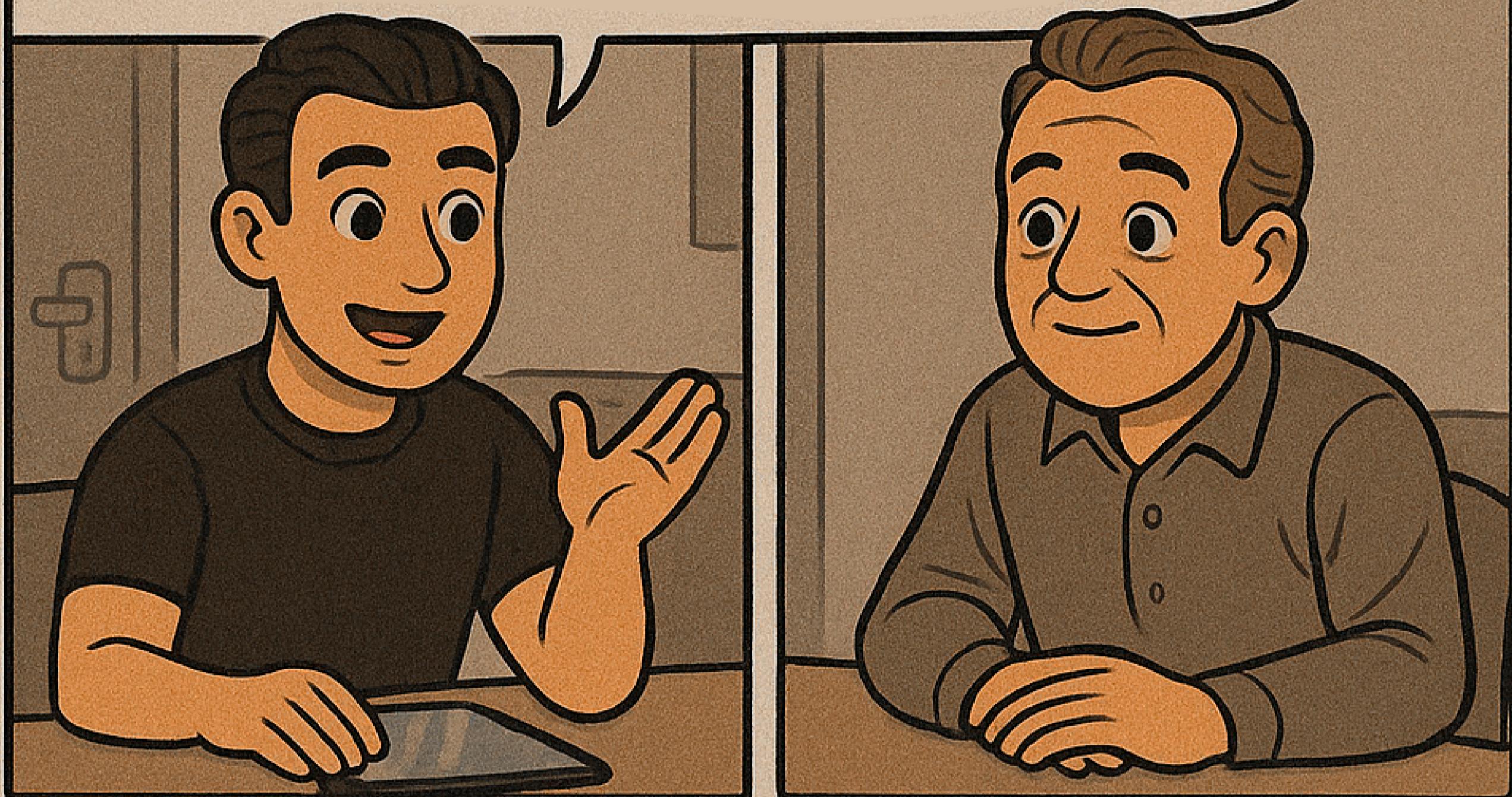


VOU TE PASSAR O QUE LEVANTEI PARA SOLUCIONAR OS PROBLEMAS DA TECHFORCE.



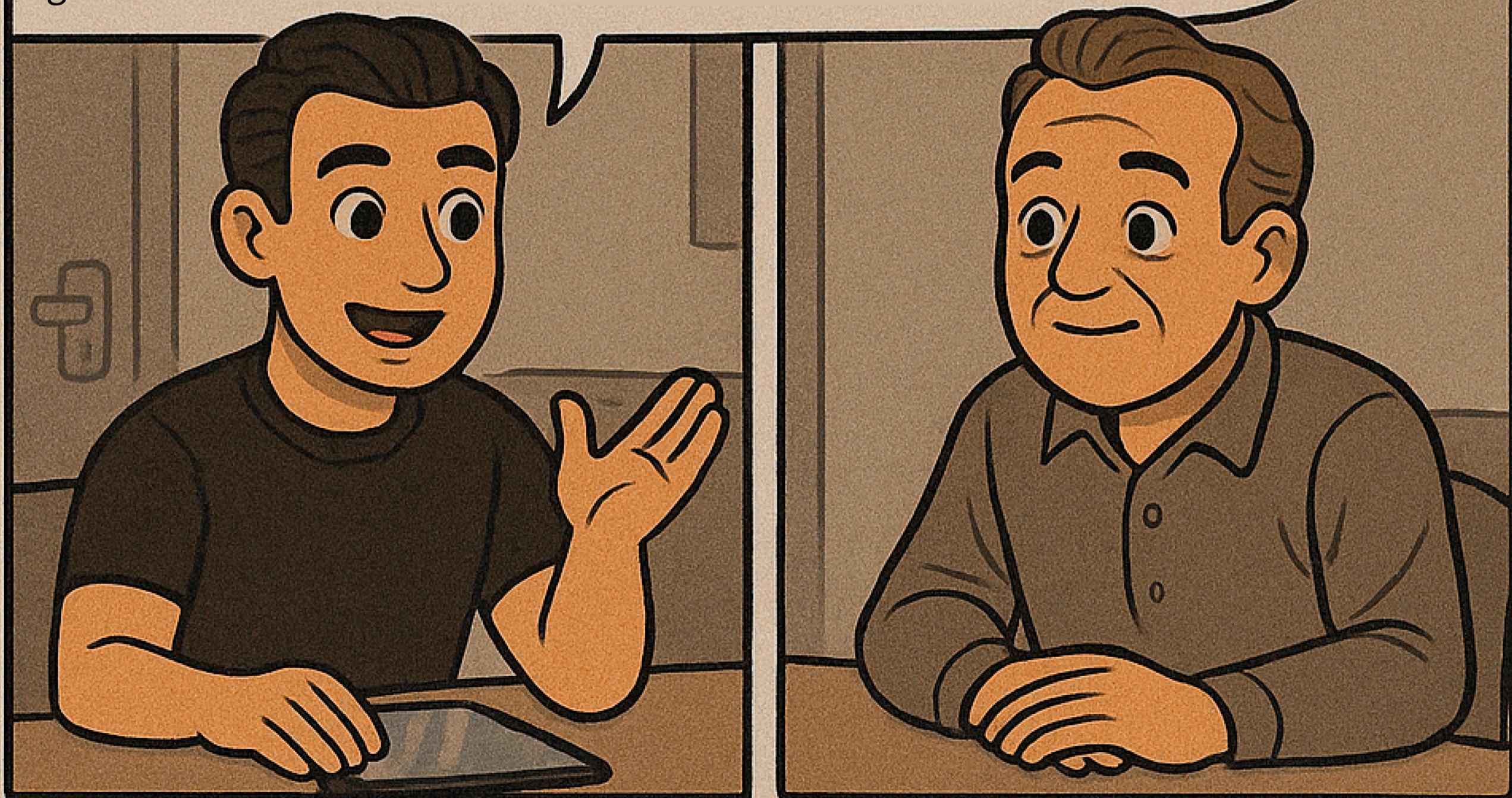
**AUTOMATIZAÇÃO DO ACESSO:** instalação de cancelas inteligentes com leitura de placas (OCR), controle digital de entrada e saída e sensores que mostram vagas disponíveis em tempo real.

**ORGANIZAÇÃO E SEGURANÇA:** nova sinalização no pátio, separação de vagas por tipo de veículo e sensores de proximidade para evitar colisões.



**PAGAMENTO MODERNO:** implantação de sistema com opções via PIX, cartão e app, além de cobrança automática por tempo de permanência e planos mensais para clientes recorrentes.

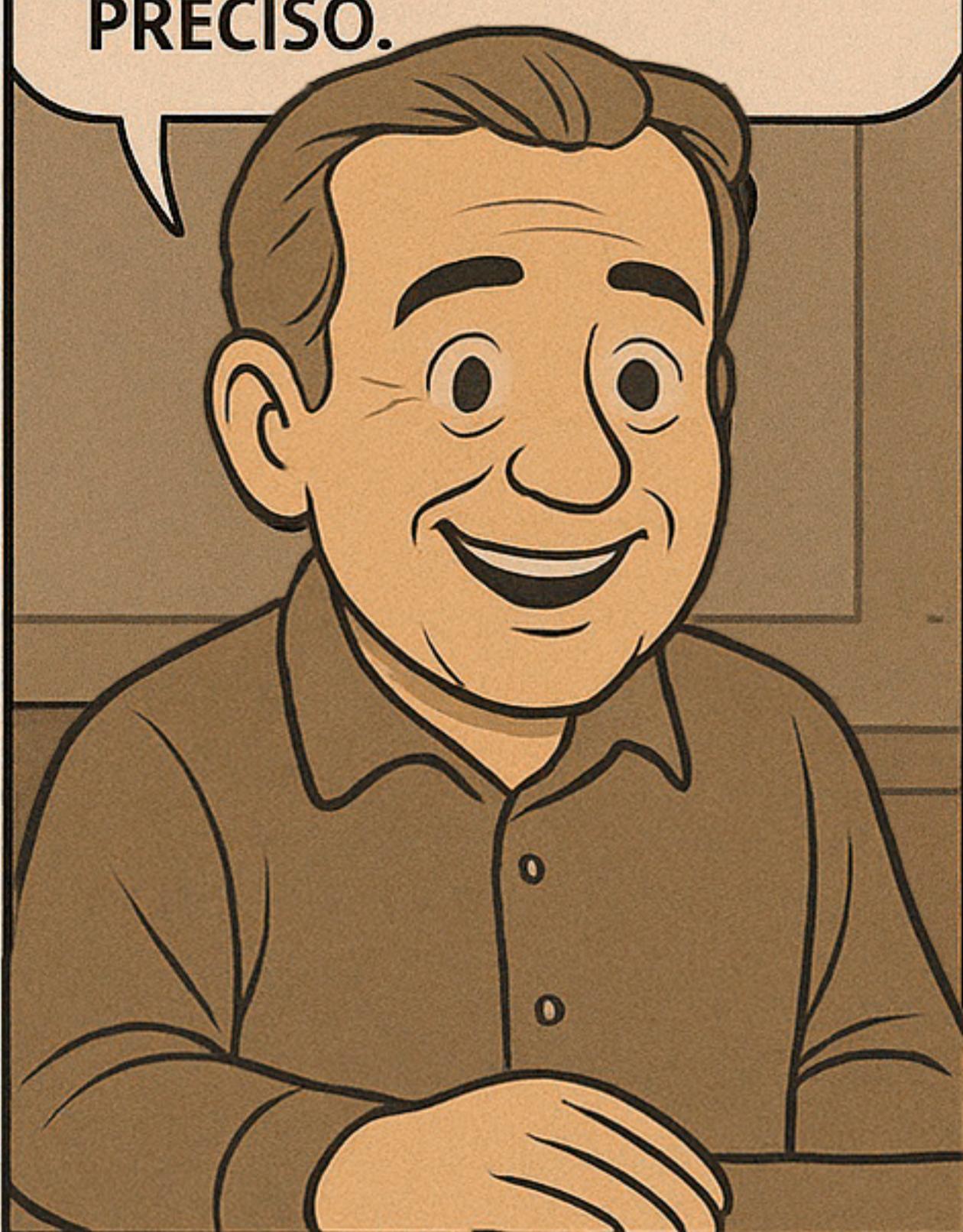
**CONTROLE ANTIFRAUDE:** câmeras de segurança, tickets eletrônicos vinculados à placa do carro e relatórios financeiros automáticos para gestão eficiente do caixa.



RUBENS FICOU PENSATIVO  
POR UM MOMENTO...



LUCAS, ISSO É  
EXATAMENTE O QUE EU  
PRECISO.



— ENTÃO VAMOS EM FRENTE.

— HOJE MESMO EU TE ENVIO  
UMA PROPOSTA  
PERSONALIZADA-  
ESSE E SÓ O  
COMEÇO DE  
UMA NOVA  
FASE PRO  
MULTPÁRK.



AO SAIR DO ESTACIONA-  
MEN-  
TO, LUCAS TEVE A CERTEZA  
DE QUE AQUELA CONVERSA  
TINHA PLANTADO A SEME-  
NTE DE UMA PARCERIA  
RERSOUODARA. PARA

