

## BUSINESS DEVELOPER

*Réactivité - Inventivité - Passion*

### DOMAINES DE COMPÉTENCES

---

- COMMERCIAL:**
- Maîtrise de la négociation BtC, BtB
  - Élaboration et application de stratégies d'acquisition clients
  - Analyse et mise en place de la politique commerciale
  - Élaboration et présentation de devis & d'appels d'offres
- GESTION:**
- Développement et administration d'un porte-feuille clients
  - Gestion financière et budgétaire
  - Coordonner et organiser des projets ou une activité
  - Optimisation des coûts
- COMMUNICATION:**
- Management d'équipe, fédérer sur des projets
  - Connaissance, création et déploiement de process marketing

### EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

---

- 2016 à ce jour    **Président & Cofondateur**, « Reevoles », Startup PropTech | Le Pecq (78)
- 2014-2016        **Négociateur immobilier**, « Century 21 Les Deux Rives » | Verneuil/Seine (78)
- 2010-2014        **Chargé d'affaires**, « Marchal Technologies-Teneso », Transport-logistique | Plaisir (78)
- 2009-2010        **Gérant & Cofondateur**, « Energy Lines Consulting », Force de vente | St Germain-en-Laye (78)
- 2005-2008        **Commercial terrain**, « AD&P », Produits et services BtC | Stains (93)

### FORMATIONS - DIPLÔMES

---

- 2005                **BAC STT Action Commerciale** - Lycée J.B. Poquelin - Saint Germain-en-Laye (78)
- 2003                **BEP Vente-Action Marchande** - Lycée Vincent Van Gogh - Aubergenville (78)

### INFORMATIQUE

---

Pack MS Office (Word, Excel, Outlook, Powerpoint); Sharpoint; Sylog (ERP); SalesForce (CRM); Adaptimmo (CRM transaction); Windows OS; Mac OS

### CENTRES D'INTÉRÊTS

---

Féru de nouvelles technologies et d'informatique, sport de combat, pratique d'instrument de musique (piano)

Pratique du football, membre d'un club sportif, passionné de littérature, fervent d'actualités et de cinéma