

**Mael AHOOMEY**  
**19/07/1998**  
76 Rue des bons raisins  
92500 Rueil-Malmaison  
**Téléphone** : +33 6 61 74 42 77  
**Courriel** : [maelahoomey@gmail.co](mailto:maelahoomey@gmail.co)



## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

### 2023-Maintenant **AILANCY, Conseil, Paris**

*AI Project Leader, Financial Services*

**Réflexion et élaboration de cas d'usages IA-centré pour la bureautique** : Création de POC autour de l'IA Générative, la pertinence des LLM, et développement de use-cases internes et externes orientés sur les problématiques de nos clients (Banque et Assurance)

**Workshops sur la sécurité et la compliance** : Organisation d'un séminaire entre associés et AI Project Leaders afin de déterminer les enjeux de la sécurité de nos données et de celles de nos clients et mise en place de processus de conformité.

**Conduite de diagnostics de maturité IA et suivi de l'implémentation de Copilot** : Assurer le bon déploiement de la solution Copilot pour l'ensemble de nos 250 collaborateurs. (Cadrage, présentation, démonstration et implémentation)

**Acculturation des solutions IA** : Organisation de hackathons et de multiples sessions de formations pour accompagner l'implémentation de solutions IA notamment Copilot auprès de l'ensemble des business teams internes et de faciliter la prise en main et développer des cas d'usage propre à leur activité.

**Accompagnement stratégique de nos clients** : Missions de conseils auprès d'acteurs de la Banque, de la Finance et de l'Assurance sur des technologies digitales pour prendre les meilleures orientations stratégiques et les implémenter dans les meilleures conditions.

**Ateliers sur les sujets de data residency** : Conception et animation de sessions pour identifier les lacunes en matière de ressources cloud et d'architecture, et proposer des solutions adaptées pour optimiser la gestion des données

**Communication et veille commerciale** : Identifier de manière proactive les besoins et les lacunes de nos clients en matière de transformation digitale via une veille commerciale continue automatisée. Faciliter le déploiement de ressources en préparant les ressources techniques en amont des phases de ventes. (Appel d'offres, proposition commerciale, structurations des offres...)

**Gestion de projets diversifiés** : Travailler sur des sujets variés tels que la mise en œuvre de stratégies ESG data, la digitalisation des processus de gestion des produits bancaires, et la création de nouvelles offres de services financiers.

### 2023 **WAVESTONE, Conseil, Paris**

*Consultant en transformation digitale, Financial Services*

**Gestion de projet IA** : Organiser et diriger des sessions de conception architecturale avec des prestataires pour implémentation de solutions de GenIA. (Craft IA)

Présenter et appliquer des modèles d'architecture pour la conception, le développement, le déploiement et de gouvernance.

**Gestion de la relation commerciale** : Contact proactif et indépendant avec les clients en utilisant une connaissance leur contexte. Expertise dans les solutions Microsoft 365, Microsoft Teams Calling, Meetings, Teams Premium, et les dispositifs associés.

Connaissance approfondie de l'activation des relais des premières lignes et des solutions Viva.

Direction des discussions techniques avec les clients et établissement des règles d'engagement pour les équipes étendues.

Exploitation des ressources fondamentales Microsoft (centre technologique Microsoft, PowerApps pour maquettage etc...)

**Connaissance du marché** : Fournir des informations stratégiques et techniques sur les solutions open source et les concurrents direct de Copilot.

Analyser les retours clients et le contexte concurrentiel pour transmettre des connaissances aux équipes commerciales et développer des stratégies concurrentielles pour le métier de conseil.

### 2022 **ERNST YOUNG, Conseil, Paris**

*Consultant en transformation digitale*

**Refonte des SI** : Audit des systèmes d'information de nos clients et des départements associés.

Analyse et synthèse des blocages et les axes d'amélioration du système d'information.

Implémentation de solutions IA pour optimiser les processus de bureautique et améliorer l'efficacité opérationnelle.

**Automatisation des reportings** : Utilisation Power BI pour créer des tableaux de bord interactifs et des rapports de performance.

Réalisation de supports de présentation des solutions à la direction et aux managers.

**Élaboration de la stratégie de data-ESG** : monitoring du bilan environnemental de mon client pour recommandations et conformité réglementaire

**Anticipation des besoins :** Aide à la création des plannings de tournage et à la coordination des différentes étapes de la production. Réserve des lieux de tournage, organisation du transport et de l'hébergement pour l'équipe.  
Assurer que tout le matériel nécessaire (équipements de tournage, accessoires, costumes) est disponible et en bon état.  
Gestion des feuilles d'appel, assurer que les acteurs et l'équipe technique sont au bon endroit au bon moment.  
Gestion des besoins quotidiens sur le plateau, comme les repas, les déplacements, etc.  
Surveillance des budgets quotidiens, gestion des petites dépenses et tenue des comptes de production.  
**Pilotage de l'activité :** Coordination avec l'équipe de montage pour planifier les sessions et s'assurer que tout le matériel est disponible.  
Assurer le stockage et l'organisation des rushes et autres éléments de production.  
Préparer des rapports sur le déroulement de la production, y compris les problèmes rencontrés et les solutions apportées.  
Servir de point de contact entre les différents départements (réalisation, photographie, son, etc.).  
Préparation et distribution des documents administratifs tels que les contrats, les feuilles de paie, les autorisations de tournage.  
Veiller à ce que les échéances et les délais soient respectés, rappel des réunions et des engagements de l'équipe.  
Veiller à ce que les normes de sécurité soient respectées sur le plateau.

**Collecte, analyse et visualisation de données :** Exploitation de toutes les données de recrutement du groupe pour établir une nouvelle stratégie de recrutement en utilisant des outils comme Power BI et Excel.  
Analyse des données telles que le taux de conversion des candidats à chaque étape du processus de recrutement via Excel (TCD) et des CRM d'entreprise (ARP).  
Création des tableaux de bord interactifs pour communiquer sur les résultats hebdomadaires et mensuels des différents statuts des candidats, facilitant ainsi la prise de décision des managers.  
**Prise de décisions stratégiques :** Mesure de l'impact de la stratégie mise en place à l'aide de métriques clés et présenter les résultats sous forme de rapports visuels à la direction du groupe.  
Utilisation des outils de visualisation de données pour optimiser le sourcing, le démarchage des candidats et la création d'un réseau de talents qualifiés.  
Gestion le processus de recrutement en utilisant des techniques avancées d'analyse de données pour l'identification, la qualification et la préqualification des candidats, ainsi que le suivi et le feedback.  
Création du reporting hebdomadaire avec les équipes de recrutement, en mettant en avant des analyses visuelles des performances et des recommandations basées sur les données.

## FORMATION

---

2021-2022 **SKEMA BUSINESS SCHOOL X ESIEA GRADUATE (Paris)**

Master of Science (MSc) in Artificial Intelligence for Business Transformation  
*Machine Learning, Neural Networks, Data Management, Cloud Infrastructure, Conception d'architecture*

2018-2021 **SKEMA BUSINESS SCHOOL (Paris & Brésil)**

Programme Grande Ecole

2016-2018 **ECOLE SUPERIEURE DES HAUTES ETUDES EN MANAGEMENT (Lille)**

Double Coursus

## LANGUES ET COMPETENCES INFORMATIQUES

---

Français : Langue maternelle  
Anglais : Maîtrise parfaite  
Espagnol : Bonne maîtrise  
Portugais : Notions

Office Suite : Usage professionnel de Word Excel, PowerPoint, MS Project,  
Langages informatique : Python, SQL, R, Power BI,  
Power Apps, Power Pages

## LOISIRS ET ENGAGEMENTS ASSOCIATIFS

---

Sports & Loisirs : Basketball, Football, Culturisme, Volleyball / Entrepreneuriat