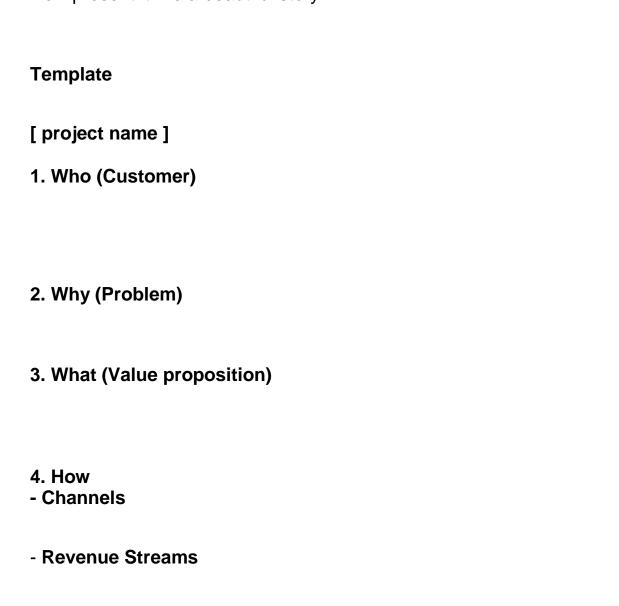
Simplified Business Model Canvas

In this exercise you will be trying to answer these 3 questions:

- Who: who is the solution for
- Why: Why do you think this customer will need it
- What: What is the solution like
- **How**: How does the precise customer get to know and use it to solve that specific problem. How is it sustained too

Now present it like a beautiful story

- Human Resources



Modèle d'entreprise simplifié

Dans cet exercice, vous tenterez de répondre à ces trois questions :

- Qui : à qui s'adresse la solution ?
- Pourquoi : Pourquoi pensez-vous que ce client en aura besoin ?
- Quoi : à quoi ressemble la solution ?
- **Comment** : comment le client précis apprend-il à connaître et à utiliser la solution pour résoudre ce problème spécifique. Comment la solution est-elle maintenue ?

Maintenant, présentez-la comme une belle histoire

Modèle	
[Nom du projet]	
1. Qui (client)	
2. Pourquoi (problème)	
3. Quoi (proposition de valeur)	
4. Comment - Canaux	
- Canaux	
- Flux de revenus	
- Ressources humaines	

Sample

Miya Academy Business Model Canvas

1. Who (Customer)

Students of national curriculum (ages 11-18) who need to revise and track their progress

Parents and educators seeking to support student learning

2. Why (Problem)

Students need to revise their lessons and towards exams try past GCE papers and if done automatically it will be better

- + Identify areas of improvement and track progress
- + Gain insights into their strengths and interests

3. What (Value proposition)

Personalized revision app accessible offline on mobile with:

- + MCQs on national curriculum lessons
- + Automatic marking and scoring
- + Progress statistics and career orientation

4. How

- Channels

Distribution:

On the website https://miya.academy

+ Educational institutions and organizations

Runs offline so no need for internet connection

- Revenue Streams

Free by default or annual subscription fees for access to premium content and features

- Human Resources

Educators to create high-quality MCQs Experienced developers to build and maintain the app

Exemple

Modèle d'entreprise de l'Académie Miya

1. Qui (client)

Les étudiants du programme national (âgés de 11 à 18 ans) qui ont besoin de réviser et de suivre leurs progrès.

Les parents et les éducateurs qui cherchent à soutenir l'apprentissage des élèves

2. Pourquoi (problème)

Les élèves ont besoin de réviser leurs leçons et, en vue des examens, d'essayer les anciennes épreuves du GCE.

+ Identifier les domaines d'amélioration et suivre les progrès Identifier les domaines d'amélioration et suivre les progrès accomplis + Connaître ses points forts et ses centres d'intérêt

3. Quoi (proposition de valeur)

Application de révision personnalisée accessible hors ligne sur mobile avec :

+ des QCM sur les leçons du programme national

Des QCM sur les leçons du programme national + Une notation et une évaluation automatiques

+ Statistiques de progression et orientation professionnelle

4. Comment

- Canaux

Distribution:

Sur le site web https://miya.academy

+ Établissements d'enseignement et organisations

Fonctionne hors ligne et ne nécessite donc pas de connexion à l'internet

- Sources de revenus

Gratuit par défaut ou frais d'abonnement annuel pour l'accès au contenu et aux fonctionnalités premium.

- Ressources humaines

Enseignants pour créer des QCM de haute qualité Développeurs expérimentés pour créer et maintenir l'application