

Коммерческое предложение для дистрибьюторов Premix Lab



Готовые решения для баров и кофеен

*в документе приложен каталог продукции и условия сотрудничества

+7 928 545-58-96

inst: @premixlab
premixlab.ru

Кто мы?

Premix Lab — это линейка авторских лимонадов, cold brew и чаёв. Мы помогаем заведениям увеличивать продажи бара за счёт уникального вкуса, натуральных ингредиентов и удобного использования

Уже работаем по Дагестану, Чечне, Ингушетии, Крыму. Готовы работать с любыми объемами.

Прайс-лист для дистрибьюторов

Заготовки на лимонады

Наименование	Цена до 50л (4+1)	Цена от 50 до 100л (-20%)	Цена от 100 до 300л (-25%)	Цена от 300л (-30%)	Ед.изм
Заготовки лимонады					
Щавель	380	304	285	266	л
Ананас-гранат	480	384	360	336	л
Малина-маракуйя	530	424	398	371	л
Манго-маракуйя	530	424	398	371	л
Киви-клубника	480	384	360	336	л
Айва-грейпфрут	530	424	398	371	л
Цитрус	420	336	315	294	л
Гранат	530	424	398	371	л
Вишня-гранат	480	384	360	336	л
Щавель ПП	650	520	488	455	л
Мохито классический	480	384	360	336	л
Мохито клубника	480	384	360	336	л

Заготовки на авторские чай и колд брю

Наименование	Цена до 50л (4+1)	Цена от 50 до 100л (-20%)	Цена от 100 до 300л (-25%)	Цена от 300л (-30%)	Ед.изм
Авторские чай и колд брю					
Малина-имбирь	480	384	360	336	л
Ягодный	470	376	353	329	л
Смородина-розмарин	480	384	360	336	л
Облепиховый	480	384	360	336	л
Имбирный	400	320	300	280	л
Глинтвейн к/б	480	384	360	336	л
Колд брю	480	384	360	336	л

Готовые решения в банках (премиксы)

Наименование	до 4 упаковок	от 4 упаковок	Ед. изм
Готовые премиксы в банках			
Щавель лимонад премикс	130	120	330мл
Манго-маракуйя лимонад премикс	130	120	330мл
Колд брю гранат премикс	160	150	330мл
Колд брю вишня премикс	160	150	330мл
Колд брю смородина премикс	160	150	330мл
Гранатовый тоник премикс	160	150	330мл
Матча-манго премикс	200	190	330мл

Ваша выгода

Разберем на примере щавеля - рыночная цена заготовки в Дагестане (довольно конкурирующем по этой системе регионе), варьируется от 450 до 550 рублей. Закупая заготовки по акции от 50 до 100л вы получаете бутылку за 384 рубля, продаете за 550, чистая прибыль с бутылки - 166 рублей (43% маржи).

Умножим на минимальный объем партии по данной акции = 166*50=8300 (только с одного щавеля за одну реализацию).

Выгода вашего клиента

Из одного литра щавелевого лимонада получаем 10 порций лимонада. Средняя стоимость лимонада - 300р. Себестоимость на стакан : 550 / 10 = 55р + газировка и стакан = 65-70р. Чистая прибыль со стакана = 230р (250% маржи для заведения)

Как работать?

Вы продаете натуральные заготовки для баров.

- 1 - Вы делаете заказ на необходимый объем товара и реализуете его в регионе.
- 2 - Мы всегда на связи и готовы ответить на любые ваши вопросы
- 3 - Вы получаете инструкции по реализации товара и советы по ценообразованию (читать ниже)

Рекомендуемые позиции для продажи - щавель и гранат.

Щавель - залог стабильных заказов и оборота. Гранат - универсальная заготовка, которая подходит для лимонада, чая, колд брю гранатового, бамбла, гранатового тоника

Ответы на частозадаваемые вопросы:

Зачастую для получения одобрения на реализацию продукта у потенциального клиента требуется провести дегустацию продукта, ответить на вопросы, обработать возражения и разъяснить выгоду работы с вами.

Мы делаем напитки сами, для чего нам вы?

-Есть несколько причин работы с заготовками: 1 - стабильность во вкусе (вкус лимонадов и чаев не будет варьироваться от человека, который его готовит), 2 - скорость приготовления (зачастую у барменов уходит много времени на приготовление напитков, мы предлагаем вариант с отдачей напитка за считанные секунды), 3 - стабильная себестоимость и расход (нет постоянных списаний продуктов и перерасчета тех карт)

Нам легче самим делать заготовки, так выходит дешевле

-Разберем на примере щавелевого лимонада, для изготовления собственной заготовки на щавелевый лимонад, нужно закупить необходимые продукты, заложить работы бариста, есть риски списаний продуктов. Качество продукта будет полностью зависеть от человека, который будет делать заготовку, в себестоимости разница не столь велика, чтобы закладывать такие издержки. У нас же себестоимость стабильная, одного литра заготовки хватает на 10 порций, соответственно, может разделить стоимость литра на 10 и получить себестоимость.

Как осуществляется доставка и от сколько литров можем заказывать?

Мы принимаем заказы по Махачкале (доставка бесплатная) от 3л, в другие регионы от 8л (оплата за доставку по тарифу автобуса).

Вы можете ставить любые условия по этому вопросу.

Какой состав у заготовок?

В наших заготовках название - это и есть все составляющие продукта + сахар + кислотность. Щавель ПП делается на топинамбуре (ппшная альтернатива сахара)

Какие тех карты на заготовки?

Лимонады:

Рекомендуемые граммовки для использования (на стакан 350мл): 100мл заготовки + 150мл газировки + лёд.

Авторские чай:

Рекомендуемые граммовки для использования (на стакан 300мл): 100мл заготовки + 200мл кипятка (желательно прогреть паровиком).

Тех карты на использование гранатовой заготовки:

Гранатовый Тоник на 300мл: 150 гранат + 100 тоник + 30 эспрессо + лёд.

Гранатовый бамбл на 300мл: 220 гранат + лёд + эспрессо 30 мл

Мы можем только рекомендовать граммовки для приготовления, так как контингент заведений разный и предпочтения баристы могут отличаться, цифры могут варьироваться от объема стакана, но пропорции должны быть равнозначны

