

Mahamadou
DIAKITE

Responsable
commercial senior



Informations
Personnelles

Adresse
75 000 Paris

Téléphone
+33 7 54 84 21 21

e-mail
charles.sartre@gmail.com

linkedin
linkedin.com/in/charlessartrezety

Langues

Anglais-Bilingue(C2)

Anglais-Courant(C1)

Informatique

Microsoft CRM et Selesforce

Base de données SQL

Certifications

03/2019
Certification **AKOR** en **Performance Collective**

10/2014
Certification **AKOR** en **Relation client d'exception**

Responsable commercial avec dix ans d'exprience dans la gestion de compte des clients et d'équipes commerciales dans le domaine de la haute technologie(infrastructures réseaux et antennes de télécommunication). Apte à gérer de vastes équipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir-faire en stratégie de marché et d'acquisition. Je suis apte à aider Orange à développer sa clientèle B2B en Île-de-France et dépasser ses objectifs

Expérience Professionnelle

01/2012-05/2020

Responsable commercial B2B
Cellnex Telecom, Paris

- Développer le portefeuille commercial(B2B) et fidéliser la clientèle
- Gérer les grands comptes essentiels.
- Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaires et nomades.
- Préparer et négocier les appels d'ofrres

Résultat majeurs :

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur 5 derniers années
- Création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontales

09/2008-06/2009

Commercial B2B
Dell EMC France, Paris

- Effectuer la prospection dans la France entière.
- Générer de nouveau leads par démarchage.
- Concevoir et négocier les contats.
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études.

Resultats majeurs :

- Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français.
- Plus faible taux de rabais accordés de l'équipe par contrat signé.

Formation

09/2008-06/2009

Licence professionnelle commerce
Akor alternance
Paris

09/2006-06/2008

BTS NRC (Négociation Relation Client)
Akor Alternance
Paris

Compétences

Gestion d'équipe commerciale d'envergure
Stratégie commerciale et de marché
Négociation et force de proposition
Grand sens du relationnel
Ouverture d'esprit
Passion pour les hautes technologies