

# Switch

صفرتا صد خدمات خرید و فروش خودرو

گزارش سالانه ۱۴۰۳



بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ



سال ۱۴۰۳ برای سوییچ، سالی پربار و تحولآفرین بود که در آن بر ارتقای کیفیت خدمات و بهبود تجربه مشتریان تمرکز داشتیم. با توسعه زیرساخت‌ها، **سایت جدیدی** طراحی و راهاندازی شد که نیازهای مشتریان را به طور مؤثرتر پاسخ می‌دهد و **مسیر رشد دیجیتال سوییچ** را هموار می‌سازد.

همزمان، با شناخت روندهای بازار و سوابق موفق در واردات خودرو، سگمنت خود را به سمت **خودروهای مدیریتی و لوکس** تغییردادیم که مورد استقبال مشتریان در مناطق یک، دو و سه تهران قرار گرفت.

همچنین، برای بهبود تجربه مشتریان، دو خدمت "**سوییچ یار**" و "**سوییچ همراه**" طراحی شد که در سال جدید معرفی خواهند شد تا فرآیند نگهداری، خرید و فروش خودرو را آسان تر کنند.

در مجموع، سوییچ در این سال با تمرکز بر ارائه خدمات تخصصی‌تر و پاسخگویی بهتر به نیاز مشتریان، مسیر تازه‌ای را در صنعت خودرو آغاز کرد و در سال پیش رو نیز همچنان بر بهبود تجربه مشتریان و توسعه خدمات خود تأکید خواهد داشت.



**میثم شفیق**  
هم بنیان‌گذار و مدیر عامل سوییچ

# 1393

تأسیس پارسا موتورسامان

## 1394-1396

مذاکره با برندهای خودرویی  
مختلف جهت اخذ نمایندگی



## 1393-1397

واردات خودروهای کره‌ای  
اروپایی و ژاپنی

## 1397

تولید قطعات یدکی خودرو  
آماده سازی زیرساخت های کسب و کار  
1397 پیش رونمایی سایت سوییچ

## 1395-1397

تولید و واردات قطعات یدکی

## 1402

رونمایی از عکس های  
360 درجه خودرو روی سایت

## 1399

راه اندازی فروش اقساطی

## 1403

همکاری با دیجی کالا

## 1398

رونمایی رسمی سوییچ  
در اینوتکس 2019

## 1401

عقد قرارداد و تامین  
خودروهای سازمانی



01

## فروش خودرو

### از کارشناسی تا تعویض پلاک، فروش بی دغدغه خودرو با سوییچ

سوییچ در تمام مراحل فروش خودرو از ابتدای آنها در کنار شماست. از ثبت درخواست و کارشناسی دقیق گرفته تا معرفی مشتری و انجام مراحل قانونی انتقال سند، سوییچ همواره در کنار شماست تا فرایند فروش به صورت آسان، سریع و بدون دردسر پیش برود.

# 02

سوییچ با کارشناسی دقیق خودروهای موجود در بازار، تا سه گزینه معتبر را به عنوان ضامن خرید مطمئن معرفی می‌کند. این خدمت به شما کمک می‌کند تا با اطمینان کامل خودروی انتخابی‌تان را خریداری کنید و تمام مراحل خرید به راحتی انجام شود.

## خرید خودرو

## از قرارتا قرارداد



# فرآیند خرید و فروش خودرو

مسیر خرید

## ثبت درخواست و پیگیری آن توسط سوییچ

بعد از ثبت مشخصات خودروی مدنظر،  
همکاران با شما تماس خواهند گرفت.

01

## اختصاص کارشناس خرید و خودرویابی

فرآیند خودرویابی توسط مشاور خرید اختصاصی  
آغاز شده و تا ۳ خودرو بصورت رایگان کارشناسی می‌شود.

02

## معرفی خودرو به خریدار

پس از کارشناسی خودروها و چک کردن گزارش کارشناسی  
با خریدار، بهترین گزینه برای بازدید نهایی معرفی می‌شود.

03

## قرار بازدید و انجام کارشناسی دوم

هماهنگی بازدید و کارشناسی نهایی در حضور خریدار  
در جهت صدور ضمانتنامه فنی و بدنی انجام می‌شود.

04

## قولنامه و انتقال سند

آخرین مرحله، هماهنگی‌های پیش از امضای قولنامه  
و انتقال سند در امنیت کامل با حضور مالک خودرو است.

05



# فرآیند خرید و فروش خودرو

## مسیر فروش

01

### ثبت درخواست

بعد از ثبت مشخصات خودرو، مشاوران سوییج با شما تماس خواهند گرفت.

02

### کارشناسی و مشاوره قیمت

با یکبار مراجعته به دفتر سوییج کارشناسی رایگان و سپس مشاوره قیمت با کارشناس اختصاصی شما انجام می شود.

03

### آگهی نمودن خودرو و معرفی مشتری

کارشناسان اختصاصی شما با ثبت آگهی در پلتفرم های خرید و فروش خودرو، در مناسب ترین زمان و بهترین قیمت ممکن برای خودروی شما مشتری معرفی می کند.

04

### فروش و انتقال سند

با تایید مشتری توسط شما کارهای اداری مربوط به انتقال سند توسط تیم سوییج انجام شده و با امضای سند مراحل فروش خودروی شما به پایان می رسد.



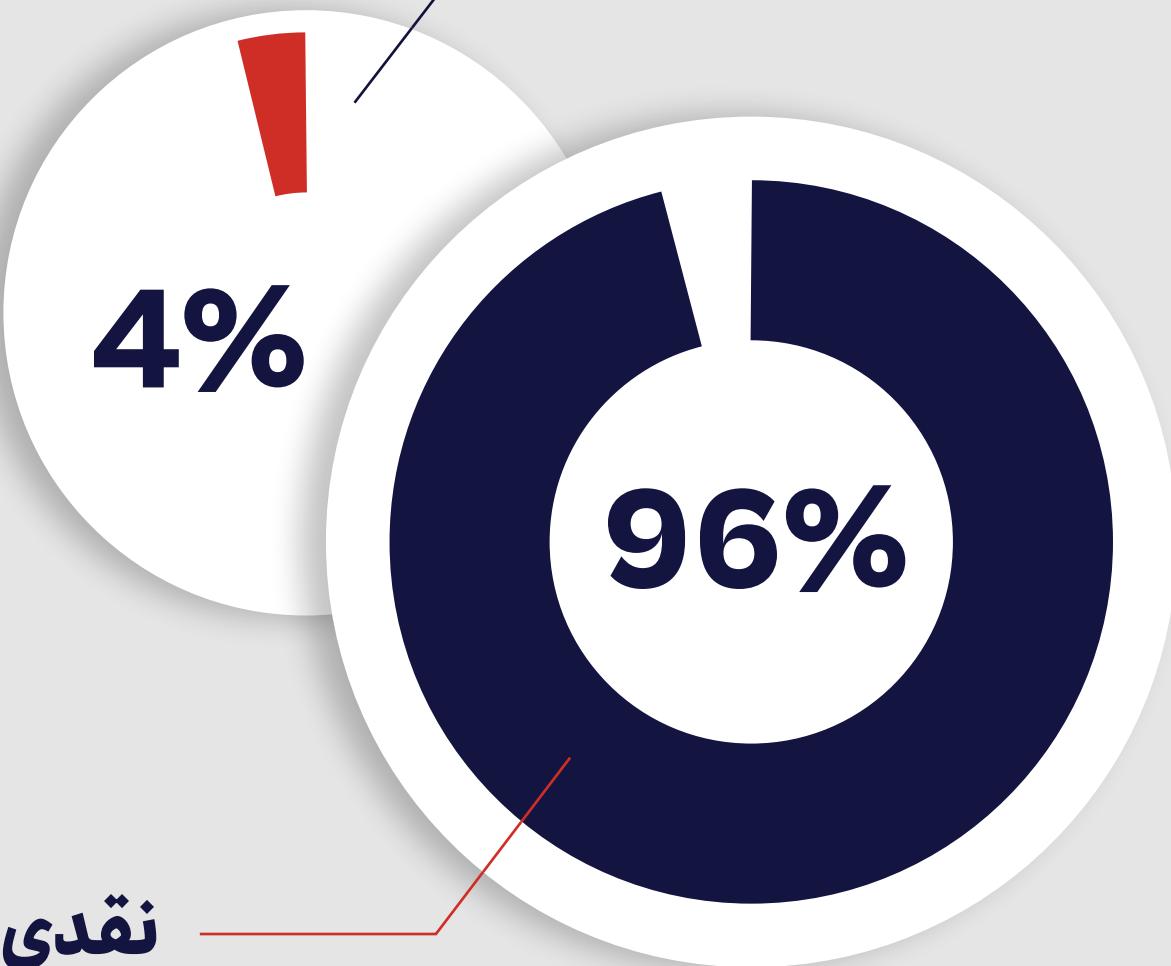
# 03

## خرید اقساطی خودرو

در سوییچ مدل‌های اقساطی مختلفی وجود دارد که می‌توانید با توجه به نیاز خود انتخاب کنید. یکی از این مدل‌ها خرید اقساطی یک‌ساله با چک صیادی و بدون نیاز به مدارک اضافی است، و دیگری خرید اقساطی از یک تا سه سال به صورت بانکی. این مدل‌ها با شرایط ساده و انعطاف‌پذیر، فرآیند خرید خودرو را برای شما آسان‌تر می‌کنند.



اقساطی



میزان معاملات اقساطی و نقدی

# 04

## معاوضه خودرو

در سوییچ، امکان معاوضه خودرو نیز فراهم است. در این فرآیند، اگر خودرویی در سگمنت سوییچ قرار داشته باشد، بعد از کارشناسی، سوییچ خودرو را با قیمت منصفانه خریداری کرده و خودروی مورد نظر مشتری را به او ارائه می‌دهد. علاوه بر این، خریداران قادر خواهند بود تا مبلغ یک میلیارد تومان وام برای تسهیل فرآیند خرید خودرو دریافت کنند.



# 05

## کارشناسی خودرو

برای برطرف کردن دغدغه مشتریان و ایجاد یکپارچگی در خدمات، سوییچ اقدام به ارائه خدمت کارشناسی خودرو کرده است. این خدمت به مشتریان این امکان را می‌دهد که تمامی مراحل خرید و فروش خودرو را در یک مکان و به صورت جامع دریافت کنند و دیگر نیازی به مراجعته به چندین نقطه نداشته باشند.



# کارشناسی‌های سوییچ در سال ۱۴۰۳



**57%**

خودروهای مونتاژی  
و وارداتی

**43%**

خودروهای ایرانی

بیشترین خودروهای کارشناسی شده مونتاژی و وارداتی  
کیا سراتو مونتاژ، جک اس ۵ و فیدلیتی  
هیوندای سانتافه، هیوندای توسان و تویوتا راو۴

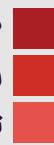
بیشترین خودروهای  
کارشناسی شده ایرانی

پژو ۲۰۷ و ۲۰۶

# بیشترین میزان آسیب بدنی خودرو ها



صافکاری و بدون رنگ  
رنگ / آبرنگ  
تعویض و مشکل دار

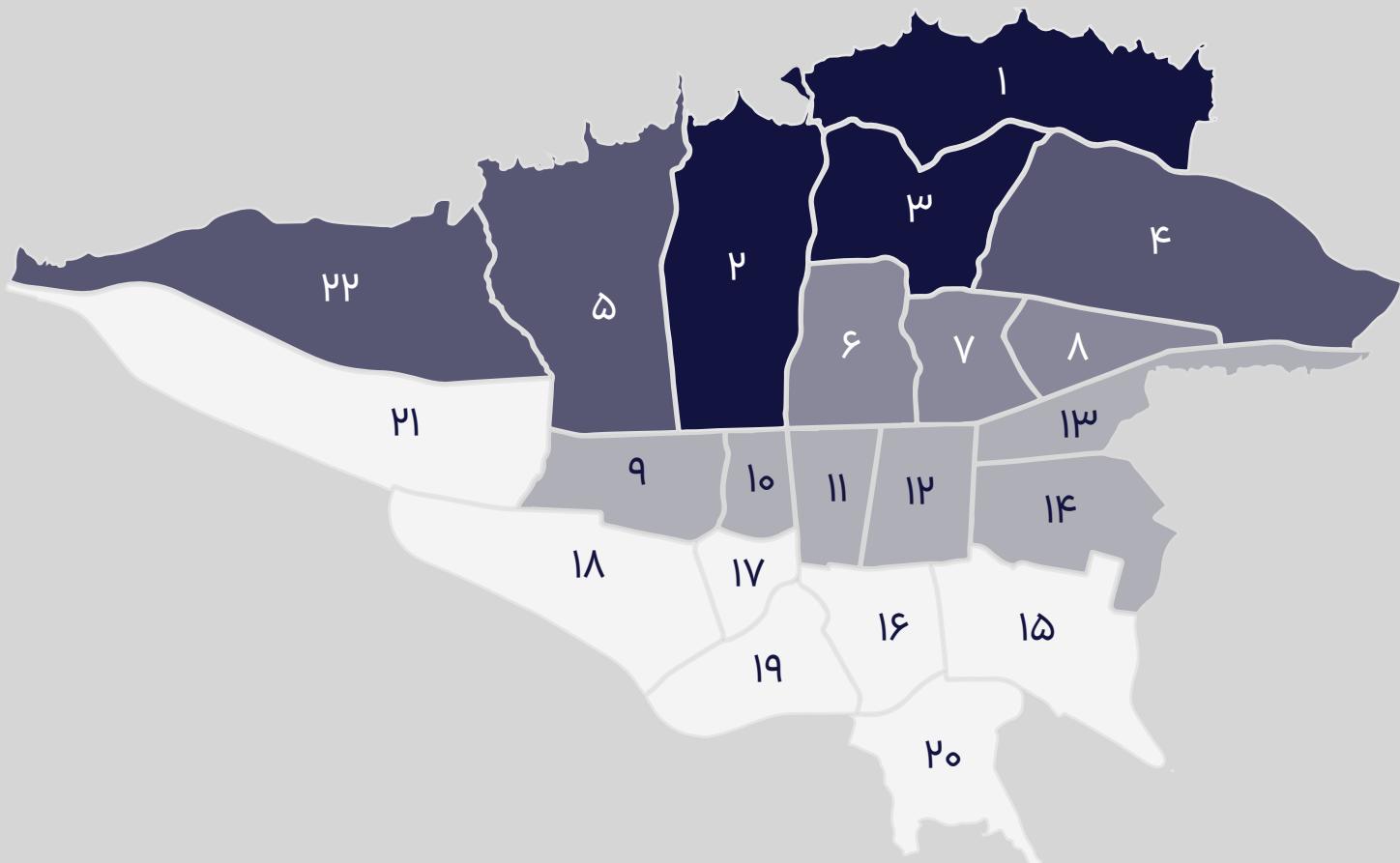


# بیشترین میزان آسیب بدنه خودرو ها



صفاکاری و بدون رنگ  
رنگ/آبرنگ  
تعویض و مشکل دار

مشتریان سوییچ در مناطق  
یک، دو و سه تهران زندگی می‌کنند.  
**+70%**





06

سويچ با ارائه خدمات سازمانی، امکان خريد، فروش و مدیريت ناوگان خودرويی را برای شركت‌ها فراهم کرده است. در سال ۱۴۰۳ نيز با توسعه اين خدمات، شرياط خريد اقساطي خودرو برای کارمندان سازمان‌ها در نظر گرفته شده است.

## امکانات سازمانی

# سوییچ متخصص امور سازمانی

شرکت سوییچ با توجه به فعالیت های متعدد در زمینه خرید و فروش خودروهای سازمانی شرایط زیر را برای سازمان ها فراهم کرده است:

**01**

تسهیلات برای معاوضه و  
یا خرید خودرو کارمندان



**02**

فروش خودروهای سازمانی  
(خودروهایی که در اختیار  
شرکت هستند)



**03**

خرید خودروهای سازمانی  
(در جهت ناوگان شرکت،  
خودرو مدیران و ....)



**04**

نگهداشت خودروهای سازمانی  
(سرویس های دوره ای، برطرف کردن  
مشکلات فنی ....)



خودروهای سازمانی تامین شده

# توسط سوییچ



Runna  
Plus



Mazda  
Vanet



Hyundai  
Sonata Hybrid

Toyota  
Corolla Hybrid



SsangYong  
Tivoli

خودروهای سازمانی تامین شده

# توسط سوییچ

Nissan  
X-Trail



Peugeot  
2008



Mazda3  
New



Toyota  
C-HR



Peugeot  
207





01

دريافت درخواست  
خريد سازمان



صدور پيش فاكتور  
نوس ط سوابع

02



05

خدمات تعويض پلاک  
در صورت نياز سازمان

## مراحل خرید سازمانی

03



خودرو يابي و  
كارشناسي خودروهای  
انتخاب شده

04



اقدام به خريد

06

تحويل خودرو  
ومدارك به سازمان



# مراحل فروش سازمانی

01



معرفی خودرو  
به سوییج

02

بزرگی و  
بازدید فنی خودرو  
توسط کارشناس سوییج



04

پرداخت وجه خودرو  
توسط سوییج

پیشنهاد قیمت

03



دریافت  
خودرو و مدارک

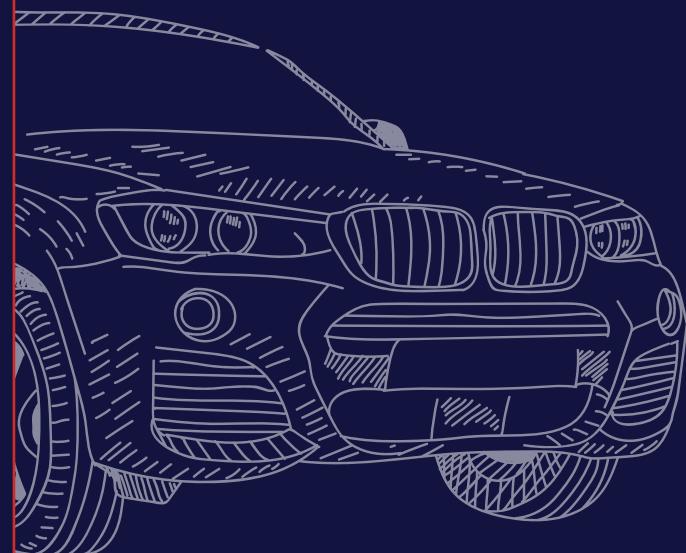
05



از سال ۱۴۵۱، سوییچ به صورت تخصصی وارد حوزه تأمین و نگهداری خودروهای سازمانی شده است. در این مسیر، با اتکا به زیرساخت‌های عملیاتی یکپارچه و زنجیره تأمین توانمند، توانسته‌ایم نیازهای ناوگان‌های گسترده‌شامل بیش از هزار دستگاه خودرو—را در مجموعه‌های بزرگ سازمانی به صورت مؤثر و پایدار پوشش دهیم.

سوییچ نه تنها فرآیند تأمین طیف متنوعی از خودروهای مورد نیاز این سازمان‌ها را با دقت و سرعت اجرا کرده، بلکه مسئولیت نگهداری و پشتیبانی مستمر آن‌ها را نیز بر عهده گرفته است؛ فرآیندی که با بهره‌گیری از دانش فنی، مدیریت داده محور و خدمات پس از تحویل ساختاریافته، تجربه‌ای کم‌نظیر از بهره‌برداری هوشمند از ناوگان را برای مشتریان ما رقم زده است.

## همکاری راهبردی با سازمان‌های دارای ناوگان بزرگ خودرویی



لیگ ایندیا  
انڈیا لیگ

شفافیت

سرعیت

سهولت

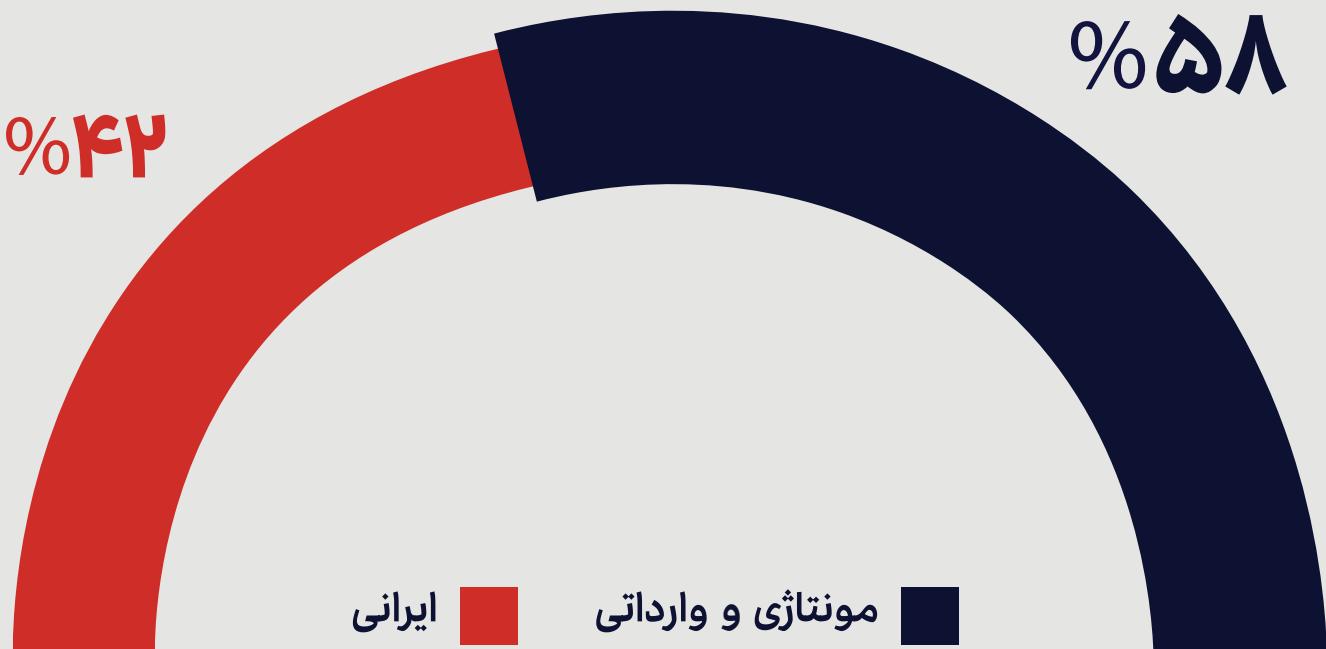
امنیت

# ۲۰۰۰ میلیارد تومان

## ارزش خودروهای معامله شده در سوییچ

معاملات سوییچ در سال ۱۴۰۳

سهم خودروهای داخلی، مونتاژی و وارداتی در معاملات سوییچ



# خاص ترین خودروهای در سوییچ

لوتوس الیزه

**Lotus Elise**

2016



ب ام و آی 8

**BMW i8**

2016



مازراتی گران کابریو

**Maserati  
GranCabrio**

2013



# بیشترین برندهای ایرانی

IKCO  
ایرانخودرو

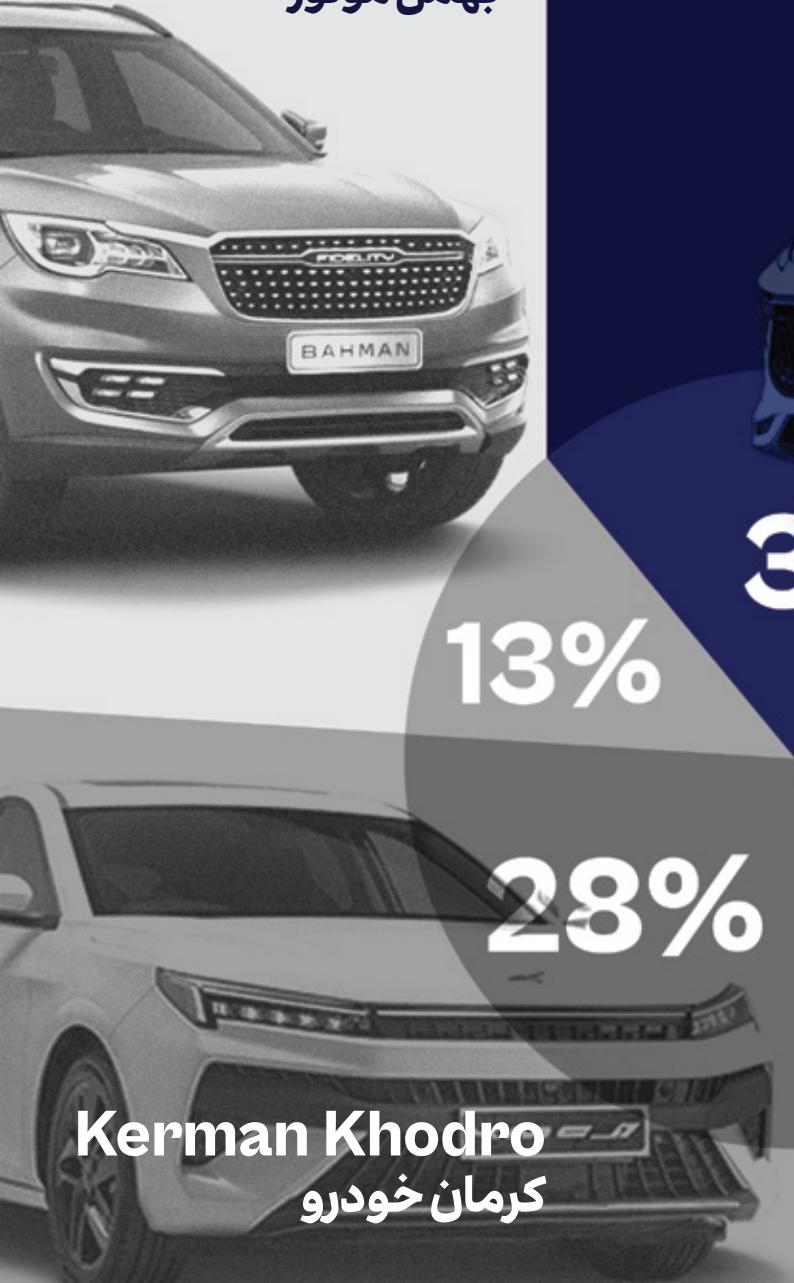
Other  
باقی برندها

%70

%30



**Bahman Motor**  
بهمن موتور



13%

28%

**Kerman Khodro**  
کرمان خودرو

**بیشترین برندهای مونتاژی**

36%

**Other**  
باقی برندها

23%

**Modiran khodro**  
مدیران خودرو



# بیشترین

## برندهای وارداتی



52%

Korean Brands  
برندهای کره‌ای

Other  
باقی برندها

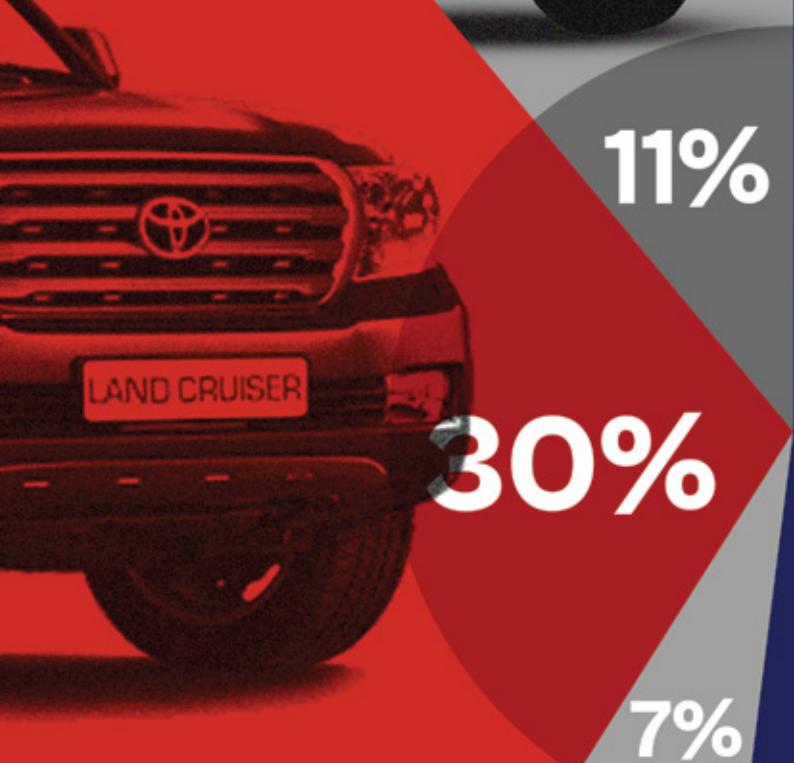
11%

Japanese  
Brands  
برندهای ژاپنی

30%

7%

German Brands  
برندهای آلمانی



# گرانترین معاملات ۱۴۰۳ در سوییچ

**10.200**.000.000

Prado  
on road

2012



**10.900**.000.000

BMW X4

2017



**14.500**.000.000

Porsche  
Macan

2017

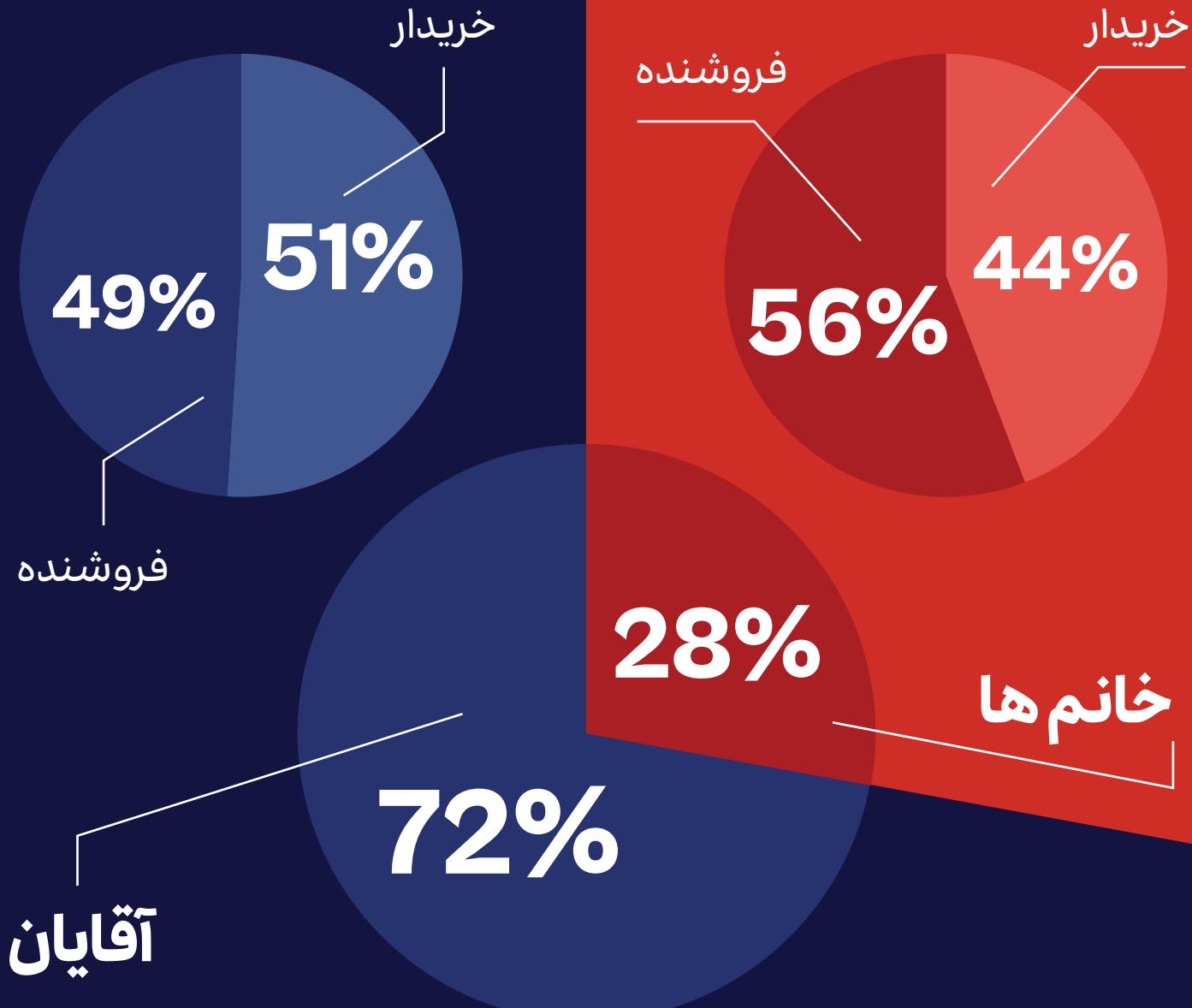


**11.000**.000.000

Land Cruiser  
GXR

2011





میزان معاملات خانم ها و آقایان در سال ۱۴۰۳

# خاص‌ترین خودروهای کلاسیک در سویچ

**Mercedes-Benz Pagoda**

بنز پاگودا



**Lincoln Continental**

لینکلن کانتیننتال

# پر تقاضاترین خودروها

## بیشترین درخواست‌های فروش خودرو

**59%**  
خودروهای مونتاژی  
و وارداتی



**41%**  
خودروهای ایرانی



# پر تقاضاترین خودروها

## بیشترین درخواست‌های خرید خودرو

**55%**  
خودروهای مونتاژی  
و وارداتی



**45%**  
خودروهای ایرانی



# با سوییچ، مسیر خریدت به ضرر ختم نمی‌شه!

در تماس‌های مشتریان انصارافی از خدمات سوییچ، متوجه شدیم که یکی از مشتریان عزیز به جای پرداخت تنها ۱۱٪ هزینه خدمات سوییچ برای خرید یک دستگاه لکسوس NX از بازار آزاد، مبلغ ۲۶۰ میلیون تومان اضافی صرف کرده است. دلیل این امر؟ مشتری گمان می‌کرد که هزینه خدمات سوییچ معادل ۱۵٪ است!



# وضعیت بازار خودرو در سال ۱۴۰۳

در طول سال ۱۴۰۳، بازار خودرو ایران از نظر قیمتی شرایط نسبتاً باثباتی را تجربه کرد. به طور کلی، قیمت خودروها در مقایسه با ابتدای سال تغییر چشمگیری نداشت و نوسانات قیمتی عمده‌ای در بازه محدودی، حدود ۵ درصد، مشاهده شد. تغییر قیمت‌ها بیشتر مربوط به خودروهای خوش‌فروش هر دسته بود، در حالی که خودروهای با بازار خرید و فروش ضعیف‌تر تقریباً بدون تغییر باقی ماندند.

یکی از عوامل اصلی این ثبات قیمتی، آغاز دور جدید واردات خودرو به کشور در سال ۱۴۰۳ بود. این روند، با ایجاد انتظار برای ورود خودروهای جدید و متنوع به بازار، موجب کاهش انتظارات تورمی شد و از شکل‌گیری موج‌های قیمتی شدید جلوگیری کرد. به همین دلیل، در اکثر ماه‌های سال، بازار خودرو با ثبات نسبی همراه بود و شاهد نوسانات قیمتی شدید نبودیم.

در مجموع، دورنمای بازار خودرو در سال ۱۴۰۳ نشان می‌دهد که سیاست‌های وارداتی و کنترل عرضه، نقش مؤثری در ایجاد تعادل نسبی و جلوگیری از افزایش ناگهانی قیمت‌ها ایفا کرده‌اند.





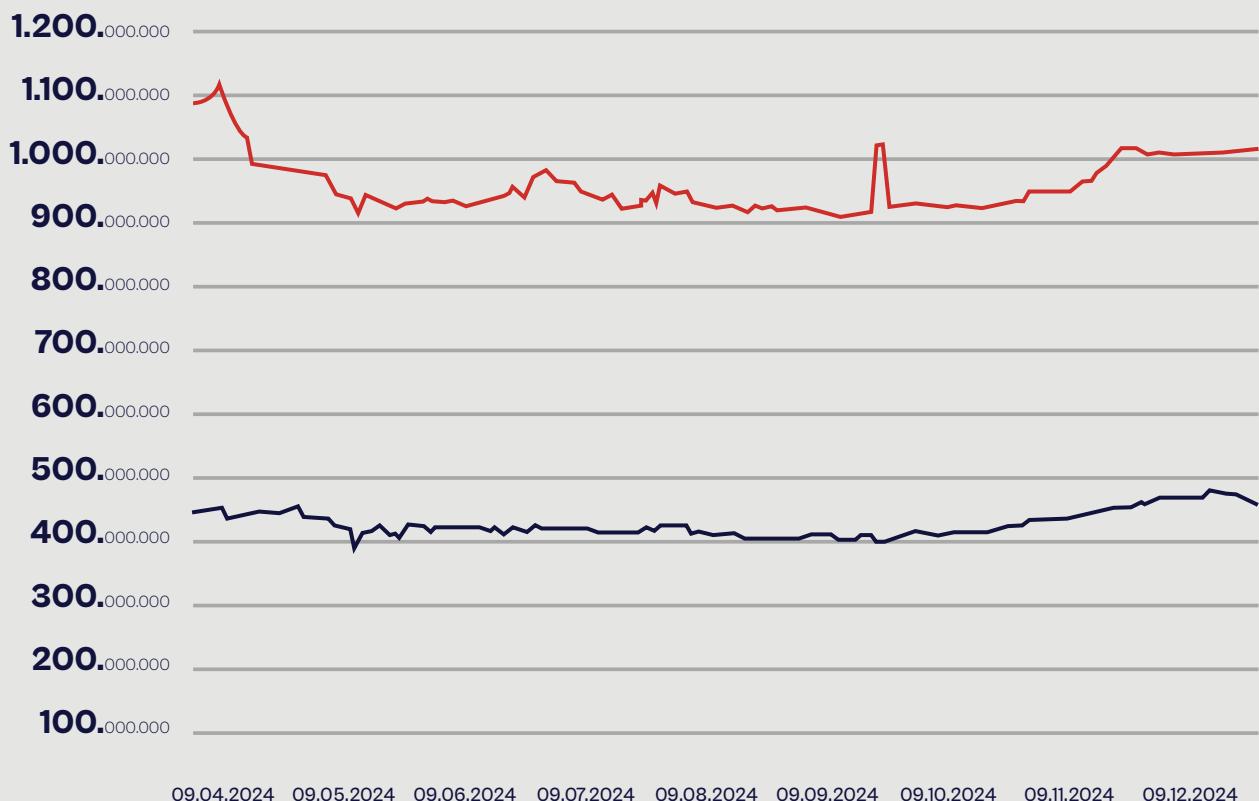
## خودروهای ایرانی

در سال ۱۴۰۳، خودروهای پرفروش ایرانی در ابتدای سال با کاهش قیمتی در حدود ۵ درصد مواجه شدند. این روند نزولی **تامیانه سال** ادامه یافت و **میزان افت قیمت** در مقاطعی به ۲۰ درصد نیز رسید. با این حال، همزمان با رشد نرخ ارز، قیمت این خودروها **جداً افزایش یافت** و به سطوح پیشین خود نزدیک شد. در نقطه مقابل، **خودروهای کم حاشیه** و **با ثبات بازار** نوسانات قیمتی **بسیار محدودی** را تجربه کردند و در تمام طول سال در بازار **کمتر از ۱ درصد** نوسان داشتند.

نمونه بازار معمولی:  
کوییک



نمونه خوش بازار:  
پژو ۲۰۷



۱۴۰۳ سایپا کوییک GX-L ■

۱۴۰۳ پژو ۲۰۷ اتوماتیک ■

## خودروهای مونتاژی

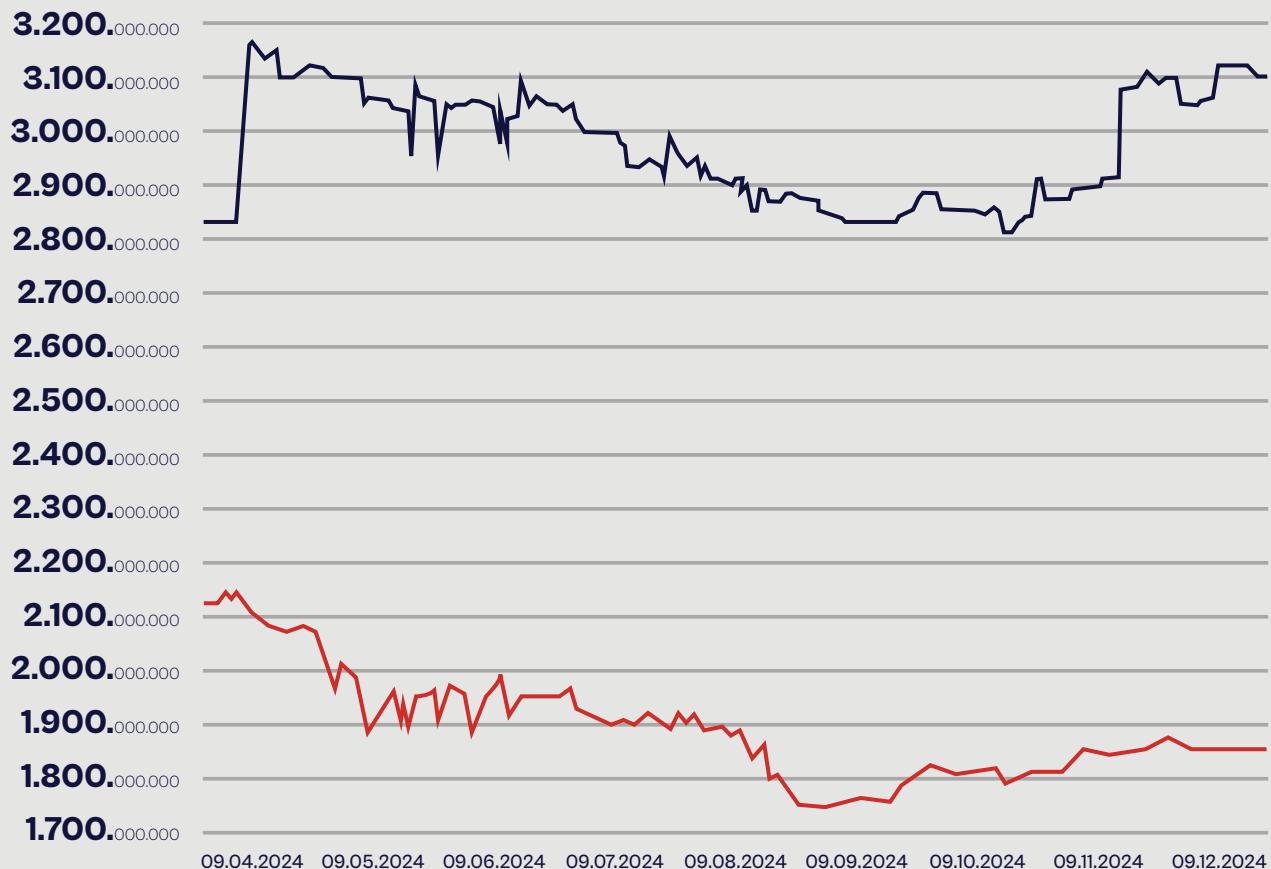
خودروهای پرفروش مونتاژی در سال ۱۴۰۳ رکورد دار بیشترین نواسان قیمتی بودند به گونه‌ای که ۲۵ درصد در بیشترین و کمترین حالت تفاوت قیمت دارند که این تغییرات در بازه‌های زمانی هفته‌ای به بازه ۸ درصد هم می‌رسد ولی در نقطه مقابل خودروهای کم حاشیه مونتاژی ثبات نسبی داشتند به طوری که تقریباً ۱۰ درصد کاهش قیمت نسبت به ابتدای سال، با یک شب ملایم داشتند.



نمونه بازار معمولی:  
دیگنیتی پرایم



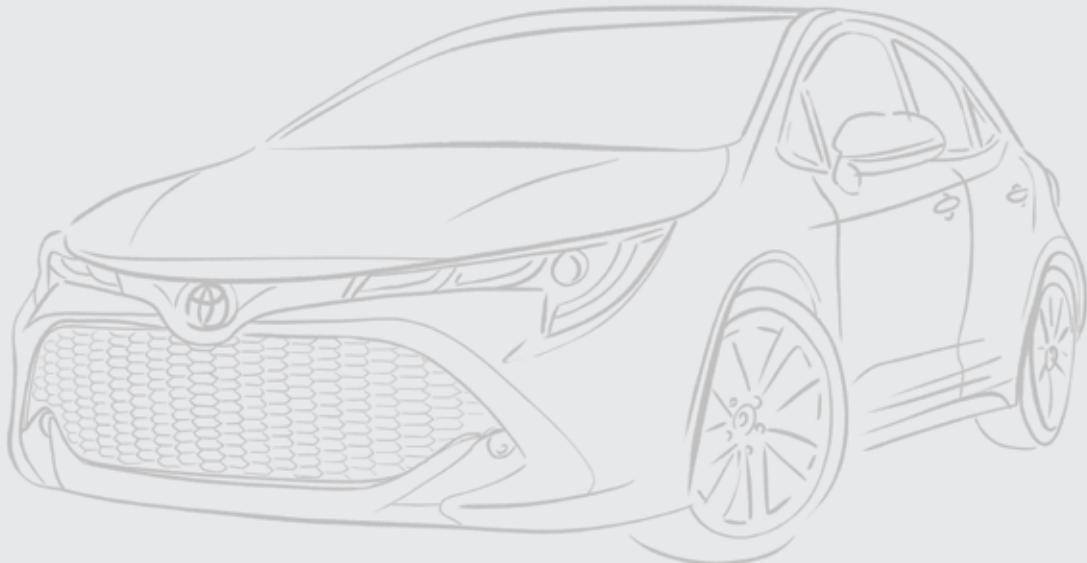
نمونه خوش بازار:  
تیگو ۸ پرومکس اکسلنت



تیگو ۸ پرومکس اکسلنت ■ دیگنیتی پرایم

## خودروهای وارداتی

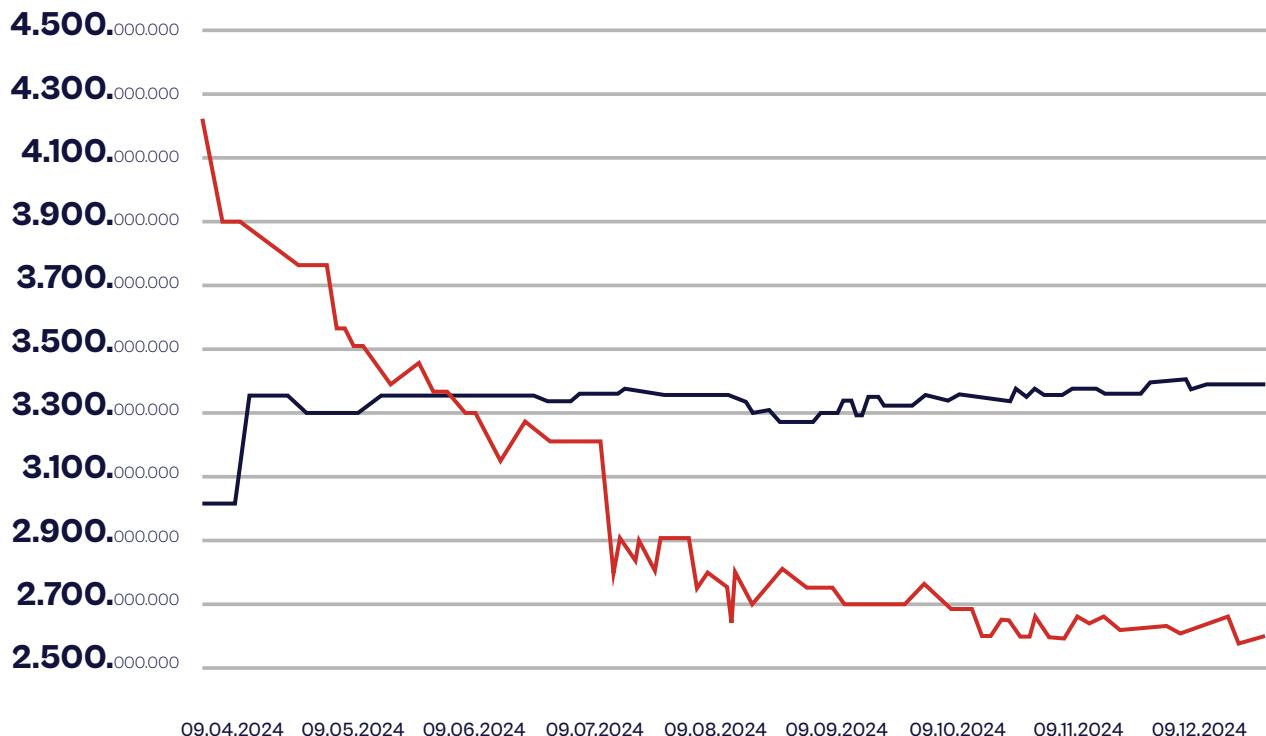
خودروهای پرفروش وارداتی بازار ایران رکورد دار بیشترین افت قیمت نسبت به ابتدای سال هستند، این افت قیمت چیزی نزدیک به **۵۰ درصد** است که علت اصلی آن عرضه مناسب این خودروها و در عین حال **توقع بی جای مالکین** برای قیمت‌گذاری در ابتدای سال بود که به تدریج خودور قیمت واقعی خودش را پیدا کرد ولی در طرف دیگر خودروهای وارداتی که بازار خرید و فروش داغی ندارند، **روندهای قیمتی نسبتاً ثابتی** در سال ۱۴۰۳ داشتند که در موارد محدود که فروشنده واقعاً قصد فروش داشته باشد با قیمت‌های بسیار متفاوت با بازار معامله را انجام می‌دهد.



نمونه بازار معمولی:  
کونا



نمونه خوش بازار:  
کرولا



۲۰۲۴ هیوندای کونا ■

۲۰۲۳ تویوتا کرولا ■



# switch.ir

در سال ۱۴۰۳، سوییچ گامی مهم در مسیر ارتقای تجربه کاربری برداشت و با بازطراحی کامل وبسایت خود، زیرساخت دیجیتال برنده را متحول ساخت.

نسخه‌ی جدید وبسایت با بهره‌گیری از فناوری‌های روز، طراحی کاربرمحور و بهینه‌سازی ساختار دسترسی، به‌گونه‌ای توسعه یافته که کاربران بتوانند **به‌سادگی**، سرعت و دقیقیت بیشتری به خدمات سوییچ دسترسی پیدا کنند.

# بیشترین زمان حضوریک نفر در سایت سویچ

به اندازه وقت قانونی یک بازی فوتبال بوده که در این مدت ۱۰۰۰ کلیک و ۷۵ صفحه آگهی دیده شده است.

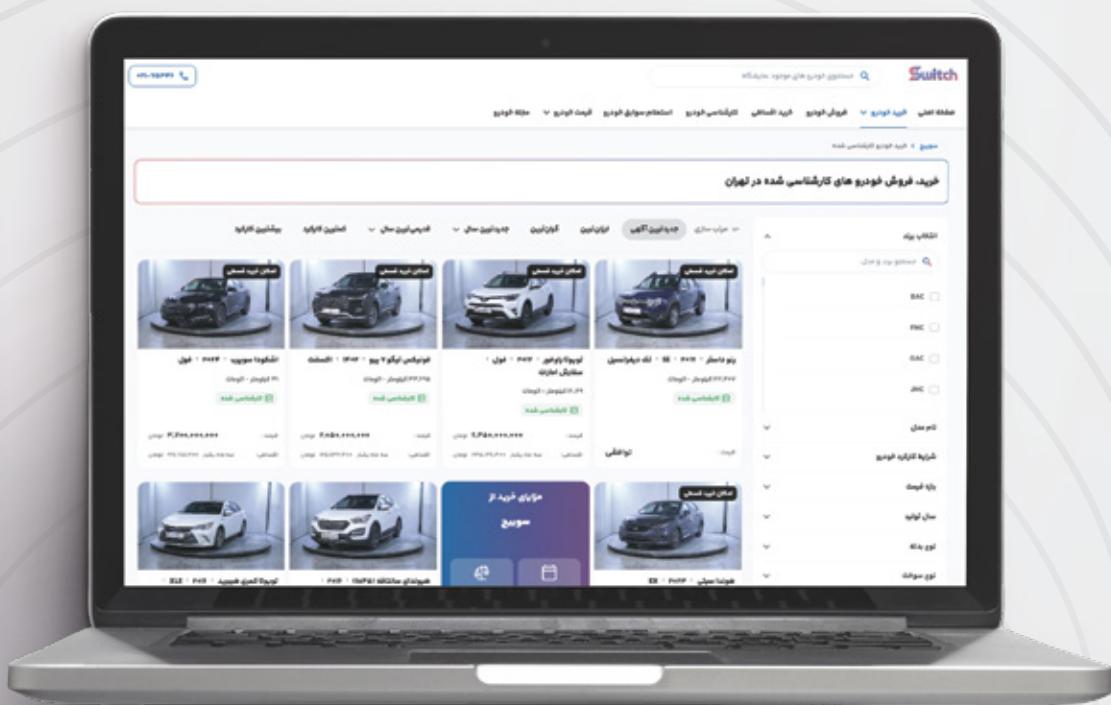


75



1000

این به روزرسانی نه تنها جلوه‌ای مدرن‌تر و حرفه‌ای‌تر به هویت دیجیتال برنده بخشیده، بلکه زیرساختی انعطاف‌پذیر برای توسعه خدمات آینده فراهم کرده است.



# 01

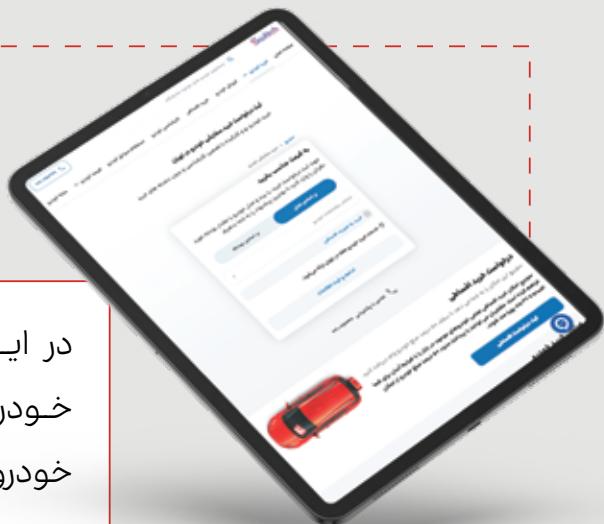
## خرید خودرو کارشناسی شده - [switch.ir/expo](http://switch.ir/expo)

سوییچ با ارائه لیستی از خودروهای مشتریانی که قصد فروش دارند، امکان دسترسی به جزئیات کامل شامل کارشناسی فنی و بدنه خودرو را برای خریداران فراهم کرده است.

# 02

## خرید سفارشی خودرو - [switch.ir/carbuy](http://switch.ir/carbuy)

در این بخش، کاربران می‌توانند مشخصات دقیق خودروی مورد نظر یا محدوده بودجه خود را برای خرید خودرو وارد کنند تا سوییچ آن را پیدا کرده و خریداری نماید.





## تعداد عکس‌های منتشر شده در سایت سوییچ

اگر بخواهیم تعداد عکس آگهی‌های سایت سوییچ در سال گذشته را به صورت روزانه یک استوری منتشر کنیم به ۲۷۲ سال زمان نیاز داریم!

# 03



## فروش خودرو - [switch.ir/carsell](https://switch.ir/carsell)

با وارد کردن اطلاعات خودروی خود برای فروش، کارشناسان سوییچ با شمات ماس گرفته و مراحل فروش را به طور کامل مدیریت می‌کنند.

# 04

## کارشناسی خودرو - [switch.ir/carinspection](https://switch.ir/carinspection)

با وارد کردن اطلاعات خودروی خود و تعیین محدوده مورد نظر، می‌توانید از خدمات کارشناسی در محل توسط تیم سوییچ بهره‌مند شوید.



# 05

## استعلام سوابق خودرو - [switch.ir/inquiry](http://switch.ir/inquiry)

سوییچ به عنوان اولین پلتفرم، امکان استعلام سوابق خودرو را بر روی وبسایت خود فراهم کرده است. این استعلام شامل اطلاعاتی مانند سوابق بیمه، تاریخچه تصادفات، اصالت و بدھی‌های خودرو و موارد دیگر می‌باشد.

# 06

## مجله سوییچ - [switch.ir/mag](http://switch.ir/mag)

وبلاگ سوییچ با ارائه مقالات متنوع در زمینه‌های مختلف خودرویی، به مکانی جذاب برای علاقه‌مندان به خودرو تبدیل شده است.

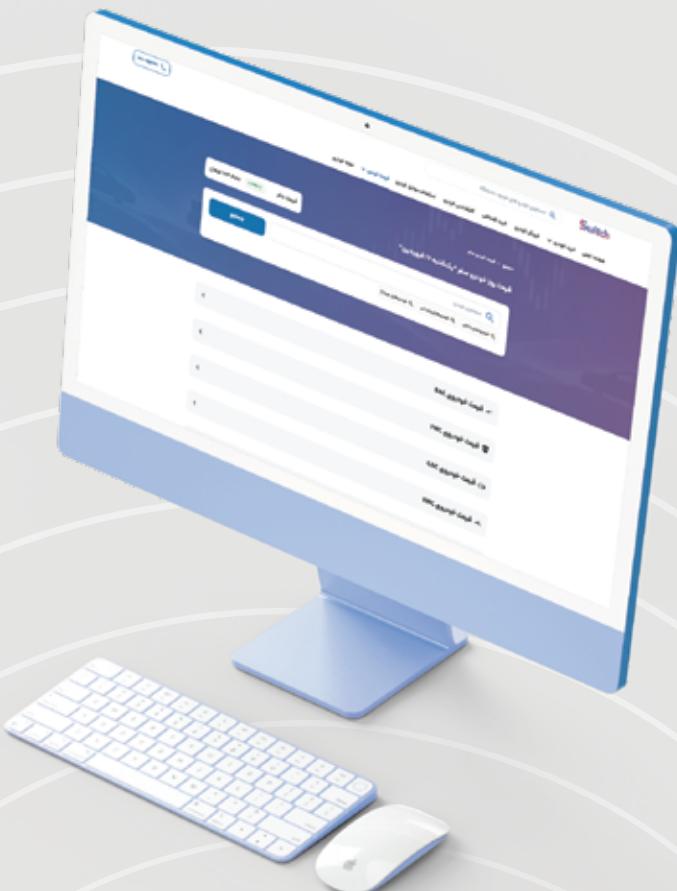


# تور خودرویی سوییچ؛ وقتی عکس‌ها جای بازدید حضوری را می‌گیرند

برای اولین بار در ایران، تنها در سوییچ می‌توانید خودروها را با تصاویر ۳۶ درجه و حرفه‌ای، ثبت شده در آتلیه عکاسی اختصاصی، به صورت دقیق و جزئی بازدید کنید. تجربه‌ای شفاف، واقعی و بی‌نیاز از بازدید حضوری، فقط در سوییچ!



در سال پیش رو، امکانات جدیدی به وبسایت سوییچ اضافه خواهد شد، از جمله **نمایش قیمت صفر خودرو، محاسبه قیمت خودروهای کارکرده و دیگر ویژگی‌هایی که برای بهبود راحتی و تجربه کاربری شما طراحی شده‌اند.**



# سایت سوییچ در سالی که گذشت...

برندهای پر بازدید



• %12 • %14 • %22 • **%24** • %16 • %12

BMW

Renault

Toyota

Hyundai

Kia

Benz

# آگهی‌های پر بازدید در بازه زمانی فعال بودن آگهی



فروخته از زیر ۱۰۰ میلیون تومان

۴۸ ساعت

(۱) نظری - مکالمه

۳۷۰۰ کیلومتر

مودع سوقت - هیئت

فقط ۲۰۰

توضیحات

بازدید: ۱۵۰۲

ثبت اعلان

ردیف اعلان

۱۵۰۲



فروخته از زیر ۱۰۰ میلیون تومان

۴۸ ساعت

(۱) نظری - مکالمه

۲۰۰ کیلومتر

مودع سوقت - هیئت

فقط ۲۰۰

توضیحات

بازدید: ۱۲۱۸

ثبت اعلان

ردیف اعلان

۱۲۱۸



فروخته از زیر ۱۰۰ میلیون تومان

۴۸ ساعت

(۱) نظری - مکالمه

۲۰۰ کیلومتر

مودع سوقت - هیئت

فقط ۲۰۰

توضیحات

بازدید: ۱۳۳۴

ثبت اعلان

ردیف اعلان

۱۳۳۴



فروخته از زیر ۱۰۰ میلیون تومان

۴۸ ساعت

(۱) نظری - مکالمه

۲۰۰ کیلومتر

مودع سوقت - هیئت

فقط ۲۰۰

توضیحات

بازدید: ۱۱۲۳

ثبت اعلان

ردیف اعلان

۱۱۲۳



فروخته از زیر ۱۰۰ میلیون تومان

۴۸ ساعت

(۱) نظری - مکالمه

۲۰۰ کیلومتر

مودع سوقت - هیئت

فقط ۲۰۰

توضیحات

بازدید: ۱۲۶۳

ثبت اعلان

ردیف اعلان

۱۲۶۳



فروخته از زیر ۱۰۰ میلیون تومان

۴۸ ساعت

(۱) نظری - مکالمه

۲۰۰ کیلومتر

مودع سوقت - هیئت

فقط ۲۰۰

توضیحات

بازدید: ۱۰۱۲

ثبت اعلان

ردیف اعلان

۱۰۱۲

# آگهی‌های پر بازدید در بازه زمانی فعال بودن آگهی



خرید اتومبیل > محصولات > خودرو > سدان > کلاسیک - فیلم

50,900,000 تومان

مشخصات این خودرو فروخته شده در سایت امدادی است  
مشخصات این خودرو فروخته شده در سایت امدادی است

بلطفی  
بلطفی  
بلطفی

۹۶۰



خرید اتومبیل > محصولات > خودرو > سدان > پیکاپ - مدل جدید

۵۰,۷۰۰,۰۰۰ تومان

مشخصات این خودرو فروخته شده در سایت امدادی است  
مشخصات این خودرو فروخته شده در سایت امدادی است

بلطفی  
بلطفی  
بلطفی

۹۳۳



خرید اتومبیل > محصولات > خودرو > سدان > کامپکت

۴۷,۸۰۰,۰۰۰ تومان

مشخصات این خودرو فروخته شده در سایت امدادی است  
مشخصات این خودرو فروخته شده در سایت امدادی است

بلطفی  
بلطفی  
بلطفی

۹۴۴



خرید اتومبیل > محصولات > خودرو > SUV > هاچ‌بک

۴۰,۸۰۰,۰۰۰ تومان

مشخصات این خودرو فروخته شده در سایت امدادی است  
مشخصات این خودرو فروخته شده در سایت امدادی است

بلطفی  
بلطفی  
بلطفی

۸۴۵

# سوییچ و دیجی‌کالا؛ پلی به سوی فروش هوشمند خودرو

پس از گذشت هشت سال از نخستین همکاری، سوییچ فعالیت جدید و گسترده‌تری را در فروش خودروهای صفر و کارکرده با دیجی‌کالا آغاز کرده است. این همکاری همزمان با بازگشایی مجدد بخش خودرو در دیجی‌کالا شکل گرفته و در حال حاضر، سوییچ تنها تأمین‌کننده این بخش به شمار می‌رود. همچنین کاربران می‌توانند خودروهای خود را از طریق سوییچ برای فروش روی دیجی‌کالا عرضه کنند.



# مدل خودروهایی به فروش رسیده در دیجی کالا





# Switch

صفرتا صد خدمات خرید و فروش خودرو



021-75346



[switch.ir](http://switch.ir)



[switch.ir.official](http://switch.ir.official)



تهران، خیابان فرشته، مجتمع لئومال، طبقه چهارم