محتاجين نوضح ونضيف شوية حاجات فى الموقع:

1. المنتج اسمه يبقا من تحت و(الفئه اللفى فيها) ويبقا اسم اللى عامل المنتج فى الهوفر
2. نوضح اللايسنس نخلي في سعرين سعر تجاري وسعر للاستخدام الواحد (Regular, Commercial)
3. محتاجين نوضح للمبرمج هو وبيضيف المنتج انه موافق ان يتم التعديل عليها فيما بعد من حد غيره
4. نضيف جزء ال live preview
5. نوضح المنتج اتباع كام مره ويبقا في تقييم للمنتجات بالنجوم والتعليقات والتقيم مينفعش يتم الا لو الشخص اشترى المنتج بالفعل
6. محتاجين نخليه يرفع ملفات المشروع مع المنتج هو وبيعمل add product ودي شوفو لو ممكن تتربط ب ون درايف ولا مينفعش واي الحلول الممكنه علشان موضوع الداتا بيز
7. وخلوا بالكم من موضوع السيكيورتي وخلوا المنتجات ميظهرش فيها ال privet url لانه كان مفتوح وبيظهر المنتجات كلها
8. كل category ليها رينج اسعار ميقدرش يقل ولا يزيد عنها علشان نقدر نتحكم فى السوق اكتر ميبقاش الدنيا ملغبطه وخلوها تظهر هو وبيحط السعر فى جزئية ال add product
9. اظهرو تاريخ اخر تحديث للتيمبلت فى صفحة المنتج و بره تحت اسم المنتج last update: 20/2/2025

محتاجين 3 حاجات من ناحية البيزنيس نحققها:

الاوله:

1. محتاجين نوعي المبرمجين ازاى يوصلوا منتجهم انه يبقا مناسب للسوق مش مجرد تطبيق للي اتعلموه
2. وده هنعمله من خلال الاتفاق مع البرامج هل هما عايزين يقيسوا المحتوى التدريبي فقط ولا حابين ان الطلبه بتوعهم ينزلوا السوق ويحتكوا بيه ونتفق معاهم على انهم هما اللى هيعملوا ال quality assurance او ممكن نقدمه ك خدمه اضافيه بعدين خالص لما يبقا في تيم كبير ونركز حاليا فى اننا نعمل سيشنز و ورك شوب لأيه الافضل للبيزنيس وازاي نحول المشروع من مجرد انه مشروع تخرج انه يبقا مناسب للسوق

التانيه:

1. الدعايا والشراكات من خلال المشاركه فى المسابقات وال tech sumit وحضور المؤتمرات وده احنا بنعمله بالفعل ومحتاجين نزودو ونعرف الناس اكتر مين كودي
2. نعمل داشبورد للمعلنين يقدر يطلع كود يعمل بيه افلييت ويشوف كام شخص استخدم الكود ده واشترى. وبعدين هنبقا محتاجين نضيف خريطه حراريه نشوف بيها اللى بيدخل بيشوف ايه وبيتعامل ازاى مع كل منتج ولو مشتراش هو مشتراش ليه
3. الشراكه هتكون ازاى مع المعلنين هيعرف ازاى كام منتج اتباع من خلاله والمبلغ اللى دخلوه

التالته:

موضوع الخدمات اللى بنقدمها

نبدأ نجيب ناس تعمل ده مش احنا علشان نزود جزء التسويق من خلال الناس دي انهم ياخدو ال app ويبدأو يعدلوا عليه هما او يغيروا فى التصميم ويبقا ليهم نسبه كبيره من التعديلات دي + خصومات على التطبيقات اللى بيستخدموها بعد عدد معين من المبيعات