

Informe de Presupuestos 2025

ElectroShop®



Índice

Índice.....	1
Introducción.....	2
Alquiler de galpón.....	3
Presupuesto de instalación y mantenimiento.....	4
Catálogo de productos.....	6
Empleados.....	8
Servicio de hosting.....	10
Presupuesto general total.....	13
Conclusión.....	15

Introducción

ElectroShop es una tienda online dedicada a la comercialización de tecnología, herramientas eléctricas y equipamiento técnico. El presente informe tiene como objetivo detallar el presupuesto necesario para el funcionamiento integral del negocio durante el año 2025, evaluando costos operativos como el alquiler de un galpón físico, instalación y mantenimiento técnico, empleados, hosting y gestión del catálogo de productos.

Se presenta además una comparación de proveedores, servicios y estimaciones económicas que permiten determinar la viabilidad de la empresa.

Alquiler de galpón / lugar de retiro

Se analizaron tres presupuestos estimados:

Opción 1 – Económica (80–100 m²)

- Precio mensual: \$420.000 – \$600.000
- Ideal para depósito reducido
- Poca área de trabajo

Opción 2 – Estándar (120–150 m²)

- Precio mensual: \$750.000 – \$1.100.000
- Tamaño acorde: recepción, depósito, armado de pedidos
- Mejor ubicación comercial

Opción 3 – Premium (150–200 m²)

- Precio mensual: \$1.300.000 – \$2.000.000
- Mayor seguridad y servicios adicionales
- Zona industrial o logística

Presupuestos de Instalación y Mantenimiento

Se consideran los servicios esenciales: instalación eléctrica reforzada, red e internet, sistema de seguridad (cámaras + DVR) y mantenimiento mensual.

Empresa A – Económica

- Instalación eléctrica: \$350.000
- Red e Internet: \$150.000
- Cámaras (4) + instalación: \$260.000
- Mantenimiento mensual: \$35.000

Total inicial: \$760.000

Mantenimiento anual: \$420.000

Empresa B – Estándar

- Instalación eléctrica: \$500.000
- Red e Internet: \$240.000
- Cámaras (6) + instalación: \$350.000
- Mantenimiento mensual: \$50.000

Total inicial: \$1.090.000

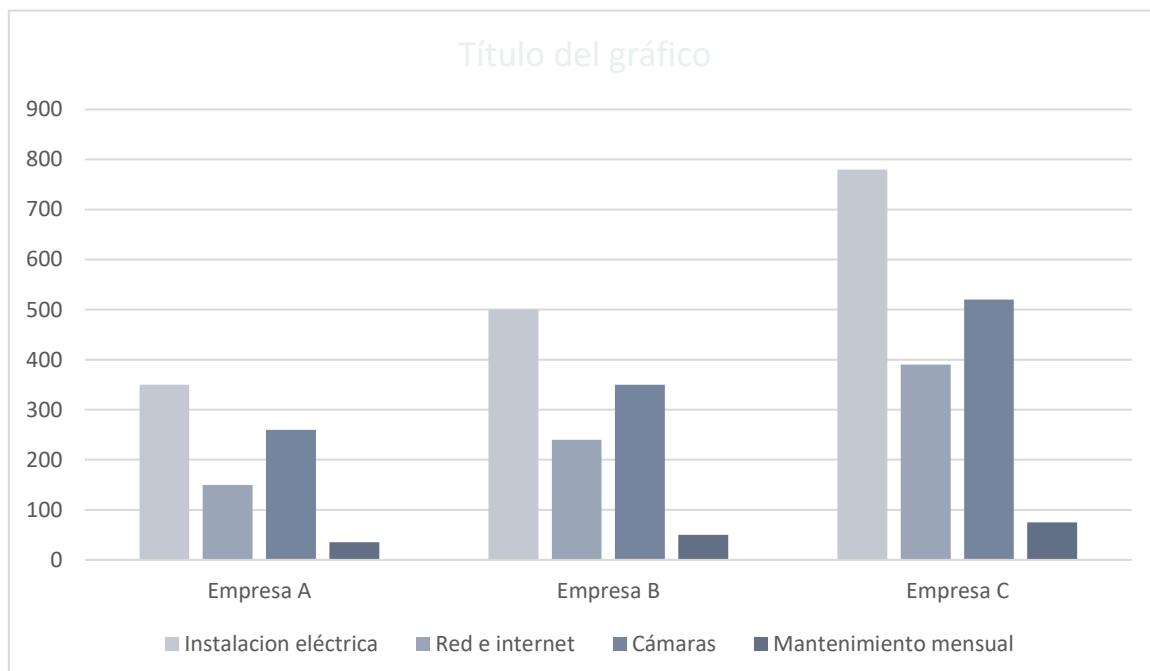
Mantenimiento anual: \$600.000

Empresa C – Premium

- Instalación eléctrica: \$780.000
- Red e Internet: \$390.000
- Cámaras (8) + instalación: \$520.000
- Mantenimiento mensual: \$75.000

Total inicial: \$1.690.000

Mantenimiento anual: \$900.000



Catálogo de Productos

ElectroShop ya cuenta con un catálogo digital de productos. Para el presupuesto, se consideran los siguientes puntos:

Elementos obligatorios del catálogo:

- Cantidad total aproximada de productos: 80
- Categorías: cables, morseteria y herramientas, accesorios, iluminación, linea industrial, linea domiciliaria y herramientas.
- Cada producto debe incluir:
- Precio de compra
- Precio de venta
- Margen de ganancia (25%)
- Stock mínimo recomendado
- Imagen del producto

Tabla de ganancia, ejemplo 10 productos de 80:

Producto	Precio de compra	Precio de venta	Ganancia	Stock mínimo
Cable unipolar 2,5 mm ² - rollo 100 m	\$44.548	\$55685	\$11.137	5
Grapa plástica para cable 10 mm	\$2.859	\$3574	\$714	5
Conector RJ45 cat6 blindado	\$275	\$344	\$68	5
Empalme gel para exterior – kit	\$6.235	\$7794	\$1.558	5
Aislador cerámico pequeño	\$5.966	\$7458	\$1.491	5
Selector manual de fases 3P	\$1.871	\$2339	\$467	5
Cinta aislante PVC negra 20 m	\$6.235	\$7994	\$1.558	5
Casco dieléctrico con barbiquejo	\$8.538	\$10673	\$2.134	5
Lámpara filamento LED E27 6W	\$22.840	\$28551	\$5.710	5
Motor trifásico 2 HP	\$195.348	\$244185	\$48.837	5

Empleados (Costos mensuales)

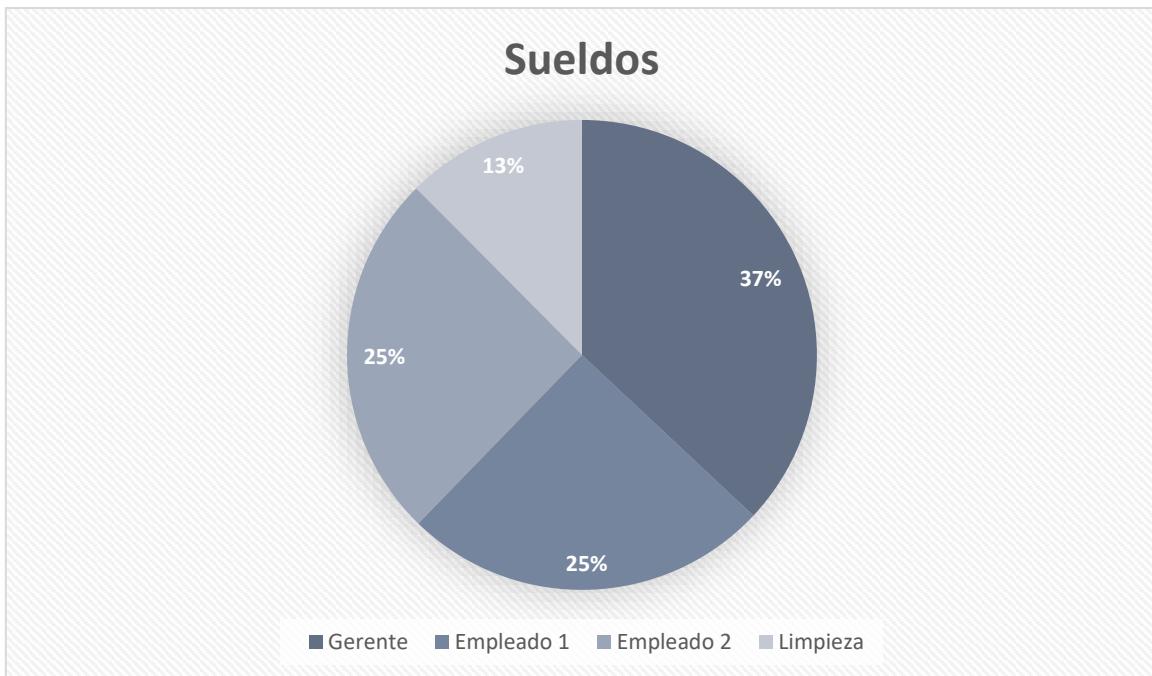
ElectroShop requiere el siguiente personal:

- Gerente
- 2 empleados (reposición, armado de pedidos, gestión web)
- Limpieza (medio tiempo)

Sueldos estimados:

Puesto	Sueldo	Carga social (27%)	Total mensual
Gerente	\$950.000	\$257.000	\$1.207.000
Empleado 1	\$650.000	\$175.500	\$825.500
Empleado 2	\$650.000	\$175.000	\$825.500
Limpieza	\$320.000	\$86.400	\$406.400
Costo total mensual de empleados:			
\$3.264.400			

Grafico de torta de los sueldos:



Servicio de Hosting

Para la tienda online, es indispensable contar con un hosting seguro y de buena velocidad.

Comparacion de 5 servicios de hosting:

Hostinger

- Precio: \$4.000 – \$9.000/mes
- SSL gratis
- Excelente velocidad
- Ideal para e-commerce

DonWeb

- Precio: \$3.900 – \$12.000/mes
- Soporte local
- Estable

Neolo

- Precio: \$3.500 – \$10.000/mes
- Económico
- Soporte en español

SiteGround

- Precio: \$12.000 – \$22.000/mes
- Top en seguridad
- Recomendado para tiendas con mucho tráfico

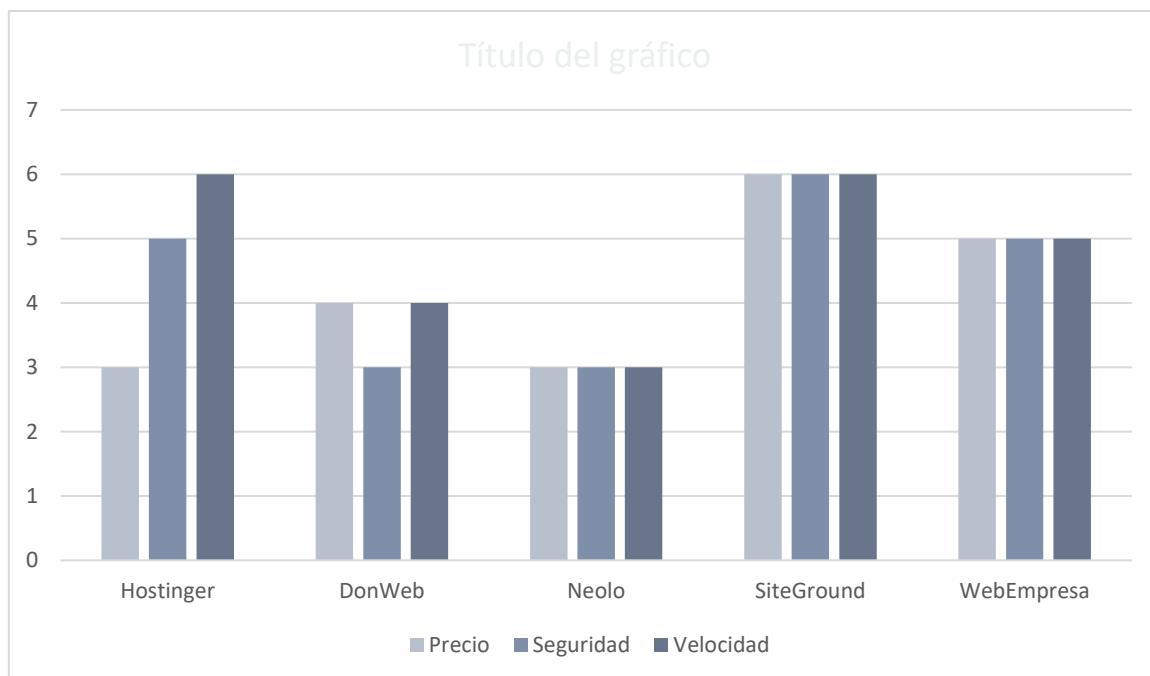
WebEmpresa

- Precio: \$10.000 – \$18.000/mes
- Óptimo rendimiento
- Ideal para WordPress/WooCommerce

Tabla comparativa entre los 5 servicios:

Empresa	Precio mensual	Seguridad	Velocidad	SSL	Comentario general
Hostinger	\$4.000 – \$9.000	Alta	Muy alta	Gratis	Excelente relación precio/calidad. Ideal para e-commerce chico/medio.
DonWeb	\$3.900 – \$12.000	Media	Media/Alta	Gratis	Soporte local, estable, recomendado para usuarios sin experiencia.
Neolo	\$3.500 – \$10.000	Media	Media	Gratis	Muy económico; bueno para presupuestos ajustados.
SiteGround	\$12.000 – \$22.000	Muy alta	Muy alta	Gratis	Uno de los mejores del mercado. Ideal para tiendas con mucho tráfico.
WebEmpresa	\$10.000 – \$18.000	Alta	Alta	Gratis	Optimizado para WordPress. Excelente soporte técnico.

Grafico de barras de los 5 servicios:



Presupuesto General Total

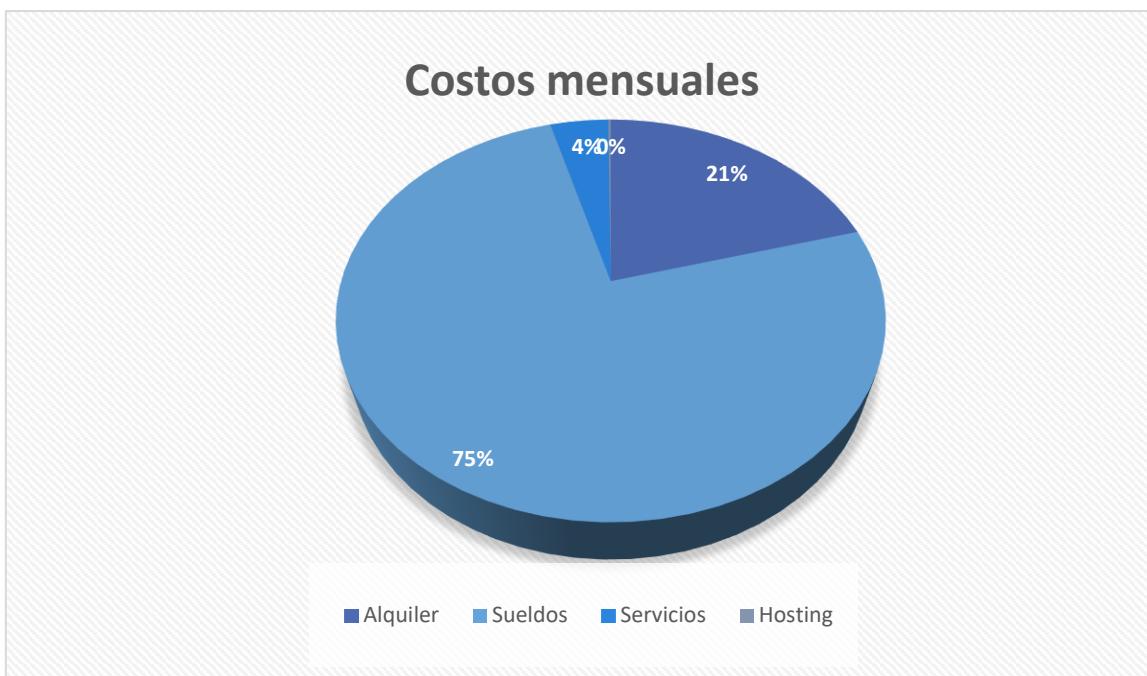
Costos fijos mensuales estimados:

- Alquiler (estimado estándar)
- Sueldos
- Servicios (luz, internet, impuestos)
- Hosting (aproximado)

Tabla comparativa:

Costos mensuales	
Alquiler	\$900.000
Sueldos	\$3.264.400
Servicios	\$180.000
Hosting	\$7.000
Total mensual aproximado:	
\$4.351.400	

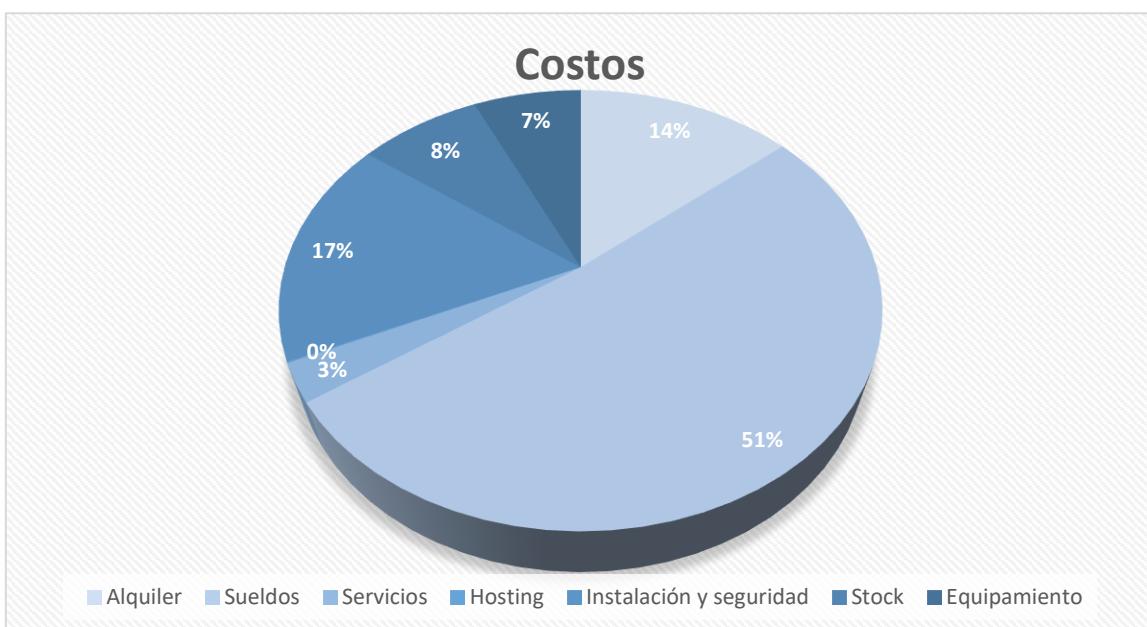
Grafico de costos mensuales:



Costos iniciales estimados:

- Instalación y seguridad (aproximado): \$1.090.000
- Stock inicial (80 productos, mínimo de stock de 5): \$509.327
- Equipamiento del galpón(estanterías, pc, mobiliario): \$300.000 - \$600.000

Grafico de torta de los costos mensuales e iniciales:



Conclusión

Tras analizar los costos operativos, de instalación, personal y hosting, se puede concluir que la puesta en marcha de ElectroShop es viable siempre que exista un flujo sostenido de ventas mensuales para cubrir los costos fijos superiores a cuatro millones de pesos. La estructura propuesta permite un funcionamiento eficiente del negocio y una correcta gestión del catálogo, ventas online y logística de pedidos.

La inversión inicial es elevada, pero se justifica considerando el crecimiento del comercio electrónico y la demanda de herramientas y productos tecnológicos. ElectroShop presenta un modelo escalable y sostenible en el tiempo.