ТЕМА 2. ПОТРЕБНОСТИ И РЕСУРСЫ.

ПРОБЛЕМА ВЫБОРА В ЭКОНОМИКЕ

2.1. Потребности и ресурсы, их классификация и характеристика

2.2. Проблема выбора в экономике. Кривая производственных возможностей общества

2.3. Основные экономические проблемы, стоящие перед обществом. Экономическая и социальная эффективность

**Вопрос 1. Потребности и ресурсы, их классификация и характеристика**

**Нужда** – это настоятельное желание получить какое-либо благо.

**Потребность** – 1) это нужда в чем-то, необходимом для поддержания жизни и деятельности человека, развития личности и общества в целом; 2) нужда, принявшая конкретную форму в зависимости от уровня развития общества и отдельного индивида; 3) состояние неудовлетворенности, испытываемое человеком, из которого он стремиться всячески выйти, или как состояние удовлетворенности, которое человек желает для себя продлить.

Отраженные в сознании потребности формируют соответствующие **интересы.** Интерес, усиленный наличием благоприятных условий (стимулов и т.д.) для его реализации, побуждает человека к конкретным действиям. При наличии денег (платежеспособности) интерес к определенной потребности трансформируется в **покупательский спрос.**

Потребности динамичны и изменяются с прогрессом общества. В соответствии с **законом возвышения потребностей** происходит их постоянный и качественный рост.

*Классификация потребностей*

1. Иерархия человеческих потребностей по А. Маслоу (пирамида)

- потребности в саморазвитии и самореализации,

- потребности в признании и уважении,

- социальные потребности,

- потребности в безопасности,

- физиологические потребности.

2. Выделяют также

- первичные потребности – это самые насущные, элементарные, физические потребности человека (еда, кров, одежда и т.д.). Первичные потребности не могут быть замещены друг другом.

- вторичные потребности связаны преимущественно с духовной, интеллектуальной деятельностью человека. Вторичные потребности могут быть заменены одна другой.

3. Потребности подразделяются на:

- эластичные (преимущественно вторичные)

- неэластичные (первичные).

4. –индивидуальные, носителем которых выступает конкретное физическое лицо;

- общественные (коллективные).

5. С учетом возможностей экономики выделяют потребности:

- фактически удовлетворяемые,

- подлежащие удовлетворению,

- перспективные,

- находящиеся за границами экономических возможностей.

Для удовлетворения потребностей необходимы возможности в виде наличия соответствующих *благ*.

**Благо** выступает как предмет, явление, продукт труда, свойство вещи удовлетворять определенную человеческую потребность.

Выделяют блага:

- свободное – то, что создает сама природа с пользой для человека и что имеется в достаточном объеме (вода, воздух и т.д.).

- **экономическое** – то, что создается человеком искусственно в процессе преобразования вещества природы. **Редкость (т.е. физическое отсутствие в готовом виде в природе)** выделяется в качестве основного признака экономического блага. Произведенные блага называются экономическими, потому что для образования их запаса необходимо организовать производство, расходовать экономические ресурсы, вступать в экономические отношения с другими людьми.

Экономическое благо относиться к воспроизводимым запасам, а свободное – к невоспроизводимым.

При **классификации экономических благ** выделяют:

- вещи и услуги,

- создаваемые в реальном секторе и в др. секторах национальной экономики,

- прямые (конечный продукт) и косвенные (промежуточный продукт в виде сырья, материалов и т.д.),

- средства производства (потребление в производстве) и предметы потребления (потребление в домашних хозяйствах),

- краткосрочные (хлеб, электричество и т.д.) и долгосрочные (оборудование, машина, дача и т.д.),

- настоящие и будущие,

- частные (конкурентные и исключаемые) и общественные (неконкурентные и неисключаемые),

- блага высшего и низшего порядка.

Процесс **классификации экономических** благ находится под влиянием структуры потребностей человека.

*Ресурсы (факторы производства)*

Для удовлетворения всевозрастающих потребностей человека и общества необходимы экономические блага. Но для того, чтобы их иметь, необходимо организовать их производство. А для этого необходимо располагать соответствующими экономическими ресурсами.

**Экономические ресурсы** – есть совокупность возможностей и предпосылок, имеющихся в распоряжении общества и необходимых для создания экономических благ с целью удовлетворения потребностей.

Среди экономических ресурсов выделяют четыре группы:

1) трудовые ресурсы – трудоспособная часть населения страны, готовая быть включенной в процесс производства;

2) материальные ресурсы – это оборудование и постройки, запасы сырья и материалов, также имеющиеся организационные структуры в виде предприятий, фирм и объединений;

3) финансовые ресурсы – в виде валютных резервов и запасов благородных металлов, денежных сбережений домашних хозяйств и предприятий;

4) природные ресурсы – в виде имеющихся разведанных запасов полезных ископаемых, плодородия почвы, а также географические положение страны, природно-климатические условия.

Но располагать экономическими ресурсами – это одно дело, а другое - вовлечь их в производство и обеспечить рациональное использование. Мобилизация экономических ресурсов и их вовлечение в процесс производства приводят к тому, что возникают факторы производства.

**Фактор производства** – та часть экономических ресурсов, которая непосредственно вовлекается в процесс производства или используется в качестве его условий. Количественное несовпадение проявляется в том, что экономические ресурсы, имеющиеся в распоряжении общества, по объему всегда больше реально используемых факторов производства.

Классификация факторов производства.

**Труд** – есть целесообразная деятельность человека, направленная на преобразование вещества природы с целью получения экономических благ.

*Основные элементы процесса труда*: предметы труда, средства труда.

**Земля** – даровые блага природы, которые применимы в производственном процессе и над объемом которых человек не властен. В данный фактор производства входят пахотные земли, леса, месторождения минералов, источники воды и т.д. К земле относят не только твердую поверхность, полезные ископаемые, но и силу ветра, энергию солнца и климат.

*Отраслевая специфика использования земли*:

- в сельском хозяйстве к естественным свойствам земли относят плодородие и местоположение;

- в добывающей промышленности земля находится под разработкой и выступает как источник полезных ископаемых;

- в промышленности и строительстве земля рассматривается как географическое место расположения индустриального объекта.

**Капитал** **-** резервы предприятия длительного пользования, используемые при производстве благ. К капи­талу относят: здания, сооружения, станки, оборудование и т.п.

**Предпринимательская деятельность** *—* целесообразная деятельность людей, направленная на получение прибыли (нахождение наиболее эффективных вариантов соединения этих факторов, позволяющих максимизировать прибыль; принятие на себя материальной ответственности, риска (предприниматель рискует своим капиталом, деньгами, авторитетом и т.п.)).

Все факторы производства можно рассматривать как *вещественные*  (земля и капитал) и *личные* (труд и предпринимательская деятельность).

Деньги не являются производственным фактором. Они являются *условием приобретения* ресурсов.

Сегодня к необходимым для производства факторам добавляют такие специфические факторы как информацию, обладание новейшими технологиями, наличие развитой инфраструктуры.

*Важнейшими характеристиками системы факторов производства выступают их взаимодополняемость и взаимозаменяемость*, т.е. каждый фактор производства в состоянии реализовать себя только через технологическое единство с другими факторами.

Вопрос 2. Проблема выбора в экономике. Кривая производственных возможностей общества

**Производственные возможности** — это возможности производства экономических благ при полном и эффективном использовании всех имеющихся ресурсов и данном уровне развития НТП. Ограниченность ресурсов ставит предел возможностям производства. Использование ресурсов для создания одного продукта означает отказ от производства другого. Это заставляет делать выбор: какие продукты производить, какие потребности удовлетворять в первую очередь.

Отражением данной проблемы является постановкатрех основных вопросов экономики: **«что, как и для кого производить».**

*что производить,* какие из возможных товаров и услуг должны быть произведены в данном экономическом пространстве и в данное время; решает покупатель (потребитель), предъявляя соответствующий спрос, который производитель стремится удов­летворить

*как производить,* при какой комбинации производственных ресурсов, с использованием каких технологий должны быть произведены выбранные для производства товары и услуги; отвечает производитель: «так, чтобы максимизировать прибыль».

*для кого производить* – вопрос о потребителе, для того, кто предъявил спрос, кто может купить произведенный товар.

Поскольку потребности общества безграничны, в то время как ресурсы, используемые для их удовлетворения, ограничены, возникает проблема выбора. **Кривая производственных возможностей (КПВ)** представляет собой модель (график), иллюстрирующую альтернативные *(альтернативный —* допускающий одну из двух или нескольких возможностей) возможности использования ограниченных ресурсов.



Любая точка, расположенная *на* КПВ, свидетельствует о полном, эффективном использовании ресурсов (общество не может увеличить выпуск одного блага, не уменьшая при этом выпуск другого). Точка *внутри* КПВ показывает, что ресурсы используются неполно и возможно увеличение объема производства. Точка *вне* КПВ считается недостижимой в условиях ограниченности ресурсов и при заданной технологии.

В условиях полного использования ресурсов увеличение производства одного продукта влечет за собой уменьшение производства другого продукта.

Линия производственных возможностей может *сдвинуться вправо или влево*, если запас ресурсов или их производительность соответственно увеличиваются или уменьшаются. Производительность ресурса, то есть объем получаемой продукции из единицы ресурса в единицу времени, изменяется при использовании новых технологий или способов организации производства.

Линия производственных возможностей может *изменить наклон*, если изменяется технология производства одного из благ или соотношение между объемами различных ресурсов (природных, трудовых, инвестиционных).

**Альтернативные (вмененные) издержки производства** данного товара — это количество другого товара, от производства которого приходится отказаться, чтобы произвести дополнительную единицу данного товара.

Выпуклая форма КПВ объясняется действием одного из важнейших экономических законов — **закона возрастающих альтернативных издержек производства,** который гласит: в условиях *полного* использования ресурсов для получения каждой дополнительной единицы одного товара приходится отказываться от все *возрастающего* количества других товаров.

Объясняется это тем, что при увеличении производства одного товара, приходится использовать ресурсы непригодные для производства. Причем, чем больше этого товара мы хотим произвести, тем *менее пригодные* для этого ресурсы нам приходится использовать.

Таким образом, поскольку производительность ресурсов в разных процессах производства различна, то переключение их из одной сферы применения в другую обусловливает возрастание вмененных издержек производства.

Увеличение количества ресурсов и технологические изменения приводят к сдвигу КПВ вправо и экономическому росту в стране.

Вопрос 3. Основные экономические проблемы, стоящие перед обществом. Экономическая и социальная эффективность

Выделяют следующие основные **задачи социально-экономического развития**:

1. Стабильный и устойчивый экономический рост;

2. Высокий уровень занятости населения;

3. Стабильный уровень цен, подавление инфляционных процессов;

4. Обеспечение положительного торгового баланса страны;

5. Защита окружающей среды;

6. Обеспечение высокого уровня эффективности национального производства.

**Экономический рост** — стабильное и длительное наращивание производственного потенциала национальной экономики на прогрессивной основе.

**Важнейшие показатели экономического роста**

• *общие:* увеличение валового национального продукта или национального дохода за определенный период времени;увеличение валового национального продукта или национального дохода на душу населения;

• *частные:* производительность труда; эффективность производства.

Более полное представление о качественной стороне экономического роста дает сопоставление темпов экономического развития с темпами прироста населения.

**Типы экономического роста**

• *экстенсивный —* объем производства возрастает за счет использования ресурсов при прежнем техническом базисе производства или незначительном его изменении (рост трудовых затрат — увеличение численности занятых работников и среднего количества отработанных часов);

• *интенсивный —* объем производства возрастает за счет использования более эффективных средств труда, новейших технологий и форм организации производства. Для этого типа характерны качественные изменения факторов производства, ускорение НТП, существенные социально-экономические преобразования (здесь экономическое развитие обеспечивает рост производительности труда при минимизации издержек и экономии ресурсов).

Для экономического роста государство должно обеспечить: формирование нужной структуры промышленности, аграрно-промышленного комплекса (АПК), инфраструктуры, создание высокопроизводительных отраслей, экономии ресурсов (обеспечивается рост доходов населения и увеличение размеров инвестиций в народное хозяйство).

Соотношение конечного результата и соответствующих затрат есть основное содержание эффективности производства. Если полезный результат от потребления благ и услуг превышает затраты на их создание, то производство называют эффективным. Существуют две стороны эффективности: экономическая и социальная. Экономическая эффективность предполагает сравнение тех результатов и затрат, которые измеряются в денежной форме. Социальная эффективность предполагает сравнение и других показателей, характеризующих доступность благ для разных слоев населения, состояние окружающей среды, здоровья населения и другие аспекты качества жизни.

Основные показатели экономической эффективности делят на две группы:

1. Показатели отдачи (отражают то количество продукции, которое приходится на единицу фактора производства (производительность труда));

2. Показатели емкости (обратные показателям отдачи (трудоемкость продукции, материалоемкость)).