ТЕМА 3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА.

СОБСТВЕННОСТЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

3.1. Понятие и структура экономической системы

3.2. Классификация экономических систем

3.3. Сущность собственности и раскрытие ее содержания на основе ряда категорий-элементов

3.4. Типы и формы собственности по субъектам

3.5. **Рынок: понятие, функции, основные черты и классификация**

# 3.6. Модели рыночной экономики. Особенности белорусской социально- экономической модели.

Вопрос 3.1. Понятие и структура экономической системы

Термин «система» греческого происхождения и означает целое, составленное из частей. Экономическая система, как и любая другая, состоит из элементов и обладает определенной структурой (взаимосвязь элементов, образующих структуру).

**Экономическая система** — это совокупность всех экономических отношений и видов хозяйственной деятельности общества, которая реализуется через функционирование производительных сил и осуществляется в форме определенных производственных отношений с целью удовлетворения потребностей людей.

Также **экономическая система есть** сложившийся и охраняемый государством экономический порядок, выступающий как совокупность организационного строя и протекающих в национальной экономике реальных хозяйственных процессов.

Характер экономической системы зависит от *формы собственности на* факторы производства и от *механизма координации действий хозяйствующих субъектов.*

*Субъекты экономической системы –* предприятия (фирмы), домашние хозяйства (мелкие производители, поставщики трудовых и финансовых ресурсов) и государство.

**Структура экономической системы**

В составе экономической системы выделяют следующие подсистемы.

1. Система институтов и организаций, которых можно подразделить на 3 группы:

а) государственные учреждения, которые обеспечивают координацию действий остальных участников (правительство и органы государственной власти – Министерства и комитеты экономики, статистики, налогообложения, отраслевого хозяйства и т.д., судебная система, профсоюзы и другие общественные объединения, то есть государство в широком смысле слова);

б) предприятия различных форм собственности, то есть производители экономических благ, которые являются покупателями ресурсов и продавцами различной продукции и услуг;

в) домашние хозяйства, то есть семьи, которые состоят из покупателей и потребителей конечной продукции и услуг (потребительских благ) и обеспечивают производство такими факторами, как труд и капитал, возмездно предоставляя предприятиям рабочую силу и временно свободные денежные средства (накопления).

2. Комплекс законодательных актов, которые воздействуют на экономическое поведение: конституционное законодательство, гражданское законодательство (о собственности, о сделках), законодательство о финансово-кредитной сфере (о налогах, о бюджете, о банках, валюте и страховании), об экономической деятельности (в том числе по отраслям), о труде и занятости, о социальной защите и социальном страховании и т.д.

3. Совокупность экономических условий, сложившихся в ходе эволюции общества и определяющих место каждого экономического агента в системе производства, распределения, обмена и потребления продукции.

4. Совокупность взаимосогласованных методов хозяйствования, то есть хозяйственный механизм. Хозяйственный механизм (ХМ) – это совокупность инструментов, форм и методов ведения и управления экономической деятельностью, используемых в обществе для достижения поставленных целей. Это более конкретное понятие, чем экономическая система. Включает в себя государственные планы и прогнозы национального развития, экономические законы, рычаги и стимулы, организационную структуру управления, общепринятые экономические процедуры. ХМ формируется на основе преобладающих в обществе форм собственности на средства производства.

**Экономическая система включает:** производительные силы; производственные отношения; система хозяйствования.

*Производительные силы* — совокупность вещественных (средства производства) и личных (рабочая сила) факторов производства и определенных форм их орга­низации, обеспечивающих взаимодействие и эффективность ис­пользования. Элементы производительных сил: рабочая сила — *способность человека к труду, совокупность его физических и умственных способностей (трудовых возможностей).* Средства производства – средства труда (здания, сооружения, оборудование) и предметы труда (сырье, материалы).

В процессе труда люди вступают во взаимоотношения с природой и между собой. Последние обусловлены производством благ и называются производственными отношениями.

*Производственные отношения —* совокупность отношений, реально складывающихся между людьми в процессе *производства, распределения, обмена и потребления экономических благ*, а также отношения людей к средствам производства и ресурсам в процессе их применения для удовлетворения потребностей. В системе производственных отношений можно выделить две группы отношений:

• *организационно-экономические —* возникают между экономическими субъектами в процессе организации производства. В основе этой группы отношений лежат способ, формы и методы организации взаимодействия элементов экономической системы.

• *социально-экономические —* выражают отношения между людьми посредством их отношения к вещам и благам, определяющую роль играют отношения собственности.

Производительные силы и производственные отношения находятся в тесной взаимосвязи и взаимодействии. Основу экономического прогресса составляет развитие материальных производительных сил. Параллельно прогрессу техники и с его опережением идет развитие науки, воплощающейся в новых знаниях людей, более совершенных технологиях и орудиях производства. Одновременно увеличивается объем и структура потребностей. **Возросшему уровню производительных сил должна соответствовать более сложная форма производственных отношений**. Возрастает в производстве роль человека, его квалификации и знаний.

Вопрос 3.2. Классификация экономических систем

В реальной действительности насчитывается множество различных экономических систем. Поэтому возникает необходимость классифицировать их по определенным признакам:

*1.* ***Взаимодействие производительных сил и производственных отношений, господствующий тип собственности (К. Маркс)***

Первобытнообщинное, рабовладельческое, феодальное, капиталистическое, коммунистическое (социализм – первая стадия развития).

*2.* ***Уровень развития производительных сил (теория «стадий экономического роста» Ростоу)***

• *традиционное общество —* в основе — ручная техника, преобла­дание аграрного производства, низкая производительность труда;

• *переходное общество —* развитие науки, ремесел, рынка, рост эффективности производства; переход экономической систе­мы от традиционной к более высокому типу экономики индустри­ального общества;

• *экономическая система "сдвига" —* значительный рост ка­питальных вложений, быстрый рост производительности труда в сельском хозяйстве, развитие инфраструктуры;

• *общество экономической зрелости —* быстрый рост производства и его эффективности, развитие всего народного хозяйства;

• *общество высокого массового потребления —* производство начинает работать преимущественно на потребителя, ведущее положение занимают отрасли, производящие предметы длительного пользования.

*3.* ***«Новая историческая школа» (К. Бюхер)***рассматривал типы экономических систем с точки зрения преобладания *определенного вида хозяйства*: *домашнее* — предметы потребления используются там, где производятся; *городское -* непосредственный обмен товара на товар; *народное —* предметы, прежде чем дойти до потребителя, проходят ряд хозяйств.

*4. Структуру экономической системы общества можно* **рассматривать в зависимости от господствующей формы хозяйствования:**

• *натуральное хозяйство —* произведенные продукты потребляются внутри хозяйства, не развито общественное разделение труда;

• *простое товарное хозяйство —* часть произведенных про­дуктов реализуется на рынке, отсутствует наемный труд, частная собственность предполагает определенное общественное раз­деление труда, обмен продуктами. Развитая система товарного хозяйства основана на разделении общественного труда.

• *рыночная система —* господствует многообразие форм собственности, характерна различная степень государственного ре­гулирования хозяйства. Различают системы свободно регулируемой рыночной экономики (стихийная рыночная система со­отношения спроса и предложения, цен и процентных ставок) и государственно-регулируемой рыночной экономики (рыночная конъюнктура находится под воздействием установленных государством ограничении монопольного производства, цен, процент­ных ставок и налогов).

5. Современные экономические системы целесообразно подразделять *исходя из форм* ***собственности*** *на средства производства и* ***способа координации*** *входящих в нее элементов. (К.Р.Макконнелл)* Разные экономические системы по-разному **отвечают на основные экономические вопросы.**

***Традиционная экономика*** — экономическая система, базирующаяся на частной собственности, в которой традиции, обычаи, опыт определяют, *что* производить, *как* использовать производственные ресурсы. Традиционная экономика была характерна для средневековой Западной Европы, сегодня такая экономическая система существует в некоторых слаборазвитых странах. Структура, техника производства малоподвижны. Технический прогресс с большим трудом проникает в такие системы, так как вступает в противоречия с традициями,

***Командная экономика*** — ответы на все основные вопросы экономики дает *государство.* Все ресурсы находятся в собственности государства, и именно оно распределяет ресурсы между отраслями и предприятиями, определяя, что и какими способами производить, как распределять произведенные товары. Все эти решения принимаются на основе заранее определенных, долговременных планов производства (директивное планирование).

***Рыночная экономика*** — экономическая система, базирующаяся на частной собственности на факторы производства и на решениях, принимаемых отдельными хозяйствующими субъектами — частными лицами и фирмами — самостоятельно, независимо друг от друга. Независимые решения отдельных экономических субъектов координируются рынком. Рынок же и дает ответы на основные экономические вопросы.

***Смешанная экономика*.** Необходимо отметить, что в чистом виде рыночная система не существует. В каждой даже самой «рыночной» экономике государство выполняет определенные регулирующие функции, принимая участие в решении основных экономических проблем. В современных условиях государство часто берет на себя производство продуктов, невыгодных частному бизнесу, но необходимых обществу; всячески стимулируя научно-технический прогресс, оно влияет на выбор способов производства; решая социальные проблемы, оно корректирует рыночное распределение доходов. Таким образом, большинству развитых стран сегодня **характерна смешанная экономика, которая регулируется *рыночным механизмом и государством.***

Наряду с устоявшимися, сложившимися экономическими системами сегодня в мире существуют страны с **переходными экономиками** — экономическими системами, которые характеризуются наличием и старых экономических форм, и элементами новых, а также смешанных (переходных) форм и отношений (экономика бывших социалистических стран, в которых административно-командные методы управления экономикой постепенно заменяются рыночными).

Для формирования эффективного рыночного хозяйства на месте планового необходимо:

* Осуществить разгосударствление экономики на основе приватизации, замены прямого директивного планирования экономики государственным регулированием.
* Провести либерализацию ценообразования.
* Демонополизировать экономику и создать конкурентную среду.
* Создать необходимую рыночную инфраструктуру.
* Добиваться последовательной интеграции национальной экономики в систему мирохозяйственных связей.

Вопрос 3.3. Сущность собственности и раскрытие ее содержания на основе ряда категорий-элементов

**Собственность** — социально-экономическая категория, выражающая систему отношений между людьми, сложившиеся по поводу присвоения – отчуждения факторов производства и его результатов.

Отношения собственности складываются в общественном производстве. Право собственности – юридическое оформление сложившихся экономических отношений собственности в юридических законах и нормах.

Собственность включает:

• *владение —* это начальная форма собственности, отражаю­щая юридическое, документальное закрепление субъекта собственности, его право на обладание неким благом, фактическое обладание вещью.

• *пользование* означает применение объекта собственности в соответствии с его назначением и по усмотрению и желанию пользователя. При этом владение и пользование могут соединяться в руках одного субъекта, а могут быть разъединены (фермер владеет и пользуется своей зем­лей; хозяин гостиницы владеет, но, как правило, не пользуется ею).'

• *распоряжение —* право исключительного физического контроля над благами, право и возможность использовать объект собственности любым желаемым образом вплоть до ее отчуждения (продажа, дарение, обмен, сдача в аренду, залог и т.п.).

**Субъекты собственности *—*** физические и юридические лица, между которыми складываются отношения собственности (частные лица, коллективы, государство).

**Объекты собственности** (то, по поводу чего возникают отношения собственности):земля и недра; вода; воздушное пространство; здания, сооружения, оборудование; растительный и животный мир; информация; деньги, ценные бумаги и иное имущество.

Интеллектуальная собственность *-* результаты интеллектуальной деятельности (литературные, художественные и науч­ные произведения, исполнительская актерская деятельность, со­здание и присвоение информации).

*Юристы* чаще видят в собственности отношения человека к вещи, совокупность прав субъекта собственности по отношению к объекту и к другим субъектам. Владение - это фактическое обладание имуществом, контроль над его местоположением. Пользование означает процесс потребления объекта или его полезных свойств. Распоряжение - это действия, связанные с решением юридической судьбы имущества (продажа, дарение, обмен, наследование, аренда, залог и т.д.).

Характерной чертой *экономической трактовки* собственности является подчеркивание важности отношений между людьми по поводу использования объекта собственности и присвоения результатов этого использования. Экономическое содержание собственности заключается в ответе на вопрос, в чьих интересах осуществляется экономическая деятельность. Если приоритет отдается индивидуальному интересу, то можно говорить о системе отношений индивидуального частного отношения. Если присвоение осуществляется в интересах какого-либо коллектива, то речь идет о коллективной собственности. Присвоение может вестись определенной социальной группой людей. Здесь на лицо уже классовый интерес.

**Собственность как экономическая категория** есть отношения между людьми в первую очередь по поводу присвоения средств производства. В этом плане собственность тесно связана с экономической властью, с управлением производством, с повседневными отношениями между людьми. Поскольку конечной целью всякой хозяйственной деятельности является достижение определенного эффекта при производстве и реализации товаров и услуг, распорядителем этого эффекта и его владельцем является собственник материальных факторов производства, т.е. земли и капитала. Поэтому отношения собственности составляют основу социально-экономических отношений между людьми, определяют характер этих отношений, поведение людей. Экономические отношения собственности не только характеризуют социальную сторону экономической жизни, но и определяют формы ее организации. Мы говорим, что основу рыночной экономики составляет частная собственность. Но рыночная экономика возникает лишь при условии, когда участники экономической жизни общества признают друг в друге обособленных равноправных собственников. Это равенство реализуется через обмен, где каждый участник и собственник экономического блага взаимодействуют с другими на эквивалентно-возмездной основе и личной независимости.

Вопрос 3.4. Типы и формы собственности по субъектам

В современных условиях принято выделять два основных типа собственности:

***1. Частная собственность*** *—* тип собственности, при которой исключительное право на владение, распоряжение и пользование объектом собственности и получение дохода име­ет частное лицо. Характерный признак ее - передача имущества по наследству. Индивидуальная частная (семейная) собственность, как правило, представлена в малом бизнесе (кафе и бензоколонки, маленькие магазины и фермер­ские хозяйства и т.д.).

**Формы частной собственности**

• *трудовая —* в основе лежит труд самого собственника, раз­вивается и приумножается от предпринимательской деятель­ности, ведения собственного хозяйства и других форм;

• *нетрудовая —* не связана с трудовой деятельностью собственника (наследство, дивиденды от ценных бумаг, доходы от средств, вло­женных в кредитные учреждения, и других источников).

***2. Общественная собственность*** *—* тип собственности, при которой средства производства, его результаты и имущественные ценности являются совместным достоянием.

**Формы общественной собственности:**

* *государственная,*
* *коллективная.*

***Коллективная собственность*** *—* форма общественной соб­ственности, при которой вещи, материальные и духовные ценно­сти принадлежат определенному коллективу.

*Формы коллективной собственности:*

*кооперативная —* являющаяся достоянием членов коопера­тива, объединивших средства и труд для совместной деятельности;

*народная —* сложившаяся в результате перехода коллекти­ву государственного предприятия или выкупа арендованного иму­щества (определенный вклад работника в имуществе» предприя­тия и начисления процента на него);

*акционерная собственность* — это групповая частная собственность, которая создается путем выпуска и реализации ценных бумаг — акций и облигаций;

*арендная —* возникшая в результате аренды трудовым кол­лективом предприятия на договорных условиях за плату и на определенный срок;

*общественных объединений и религиозных организаций —* возникает за счет собственных средств, пожертвований, а так­же передачи государством имущества.

***Государственная собственность*** *—* форма общественной соб­ственности, являющаяся достоянием всех людей страны.

*Формы государственной собственности:*

• *республиканская —* достояние граждан страны (земля, ее недра, республиканские банки, средства госбюджета, предприя­тия, учебные заведения, другое имущество);

• *муниципальная (коммунальная) —* имущество ассоциации граждан области, района (средства местного бюджета, жилищ­ный фонд предприятия торговли и бытового обслуживания, транс­порт, промышленные и строительные предприятия, учреждения народного образования, культуры и другое имущество).

В типичной рыночной экономике 10—15% вещественных факторов производства находятся в индивидуальной частной собственности, 60—70% — в групповой частной собственности и 15—20% — в государственной.

Переход к рыночной экономике может быть осуществлен только на базе изменения отношений собственности.

**Разгосударствление —** *передача от государства другим субъектам частично или полностью функций прямого хозяйственного управления, замена вертикальных связей горизонтальными, т.е. между самими предприятиями.*

**Цель разгосударствления**

• преодоление монополии государства;

• устранение отчуждения работника от средств и результатов производства, превращение его в реального собственника;

• создание и развитие конкурентных рыночных отношений;

• преобразование трудовых отношений с помощью разных форм собственности и возможности выбора сферы применения своего труда.

**Направления разгосударствления:**

• уменьшение доли государственного сектора в экономике на основе приватизации;

• уменьшение доли национального продукта, перераспреде­ляемого через госбюджет;

• коммерциализация госпредприятий путем передачи им пол­ной хозяйственной самостоятельности;

• ликвидация монополии внешней торговли;

• переход от централизованного распределения ресурсов че­рез рынок товаров, труда и капиталов.

**Приватизация** (private – частный, личный**)** — *смена собственника путем продажи или безвозмездной передачи объектов государственной собственно­сти другим экономическим субъектам.*

**Цели приватизации**

• повышение эффективности производства в отраслях, нахо­дящихся под чрезмерным контролем государства (активизируется конкуренция, усиливается заинтересованность предприятий снижать издержки производства);

• уменьшение расходов на государственное управление (сокраща­ются субсидии, административные расходы, дефицит госбюджета);

• становление слоя частных собственников (среднего класса).

**Основные *способы приватизации*** государственных и муници­пальных предприятий в странах рыночной экономики:

• продажа государственных предприятий частным предпринимателям;

• продажа дочерних или контролируемых государством компаний;

• продажа части акций, принадлежащих государству, в смешанных компаниях;

• продажа предприятий его работникам путем выкупа акций государственного предприятия;

• бесплатная передача предприятия его работникам либо потребителям.

# Вопрос 3.5. Рынок: понятие, функции, основные черты и классификация

**Рынок** – система экономических отношений, связанная с обменом товаров и услуг, в результате которого формируется спрос, предложение и цена.

Условия возникновения рыночных отношений:

* общественное разделение труда;
* экономическая обособленность производителей;
* регулярность обмена.

**Обмен** – форма экономических связей между производителями. Субъекты рыночных отношений:

* продавцы и покупатели;
* физические лица (домашние хозяйства, любой человек);
* юридические лица (фирмы, предприятия, государство, иностранные государства).

Главные **признаки (условия функционирования)** рынка:

* многообразие форм собственности и видов предприятий при обязательном наличии и преобладании частной формы собственности;
* экономическая свобода и самостоятельность субъектов хозяйствования (в сочетании с экономической ответственностью);
* поддержка и развитие конкуренции;
* установление равновесных цен;
* обеспечение принципа примата потребителя;
* устойчивость финансовой и денежной систем;
* открытость экономики;
* наличие развитой рыночной инфраструктуры;
* обеспечение социальной защиты населения.

**Функции рынка**. Сущность рынка наиболее полно проявляется в выполняемых им функциях.

1. Регулирующая. Рынок – наиболее совершенный инструмент саморегулирования товарного производства.
2. Стимулирующая. Посредством цен рынок оказывает стимулирующее воздействие на рациональное использование ограниченных ресурсов, на повышение эффективности, побуждая товаропроизводителей создавать товары с наименьшими затратами.
3. Информационная. Рынок дает всем его субъектам объективную информацию о наличии и ассортименте товаров, их качестве, ценах, спросе.
4. Санирующая. С помощью конкуренции рынок очищает производство от экономически слабых, нежизнеспособных хозяйствующих субъектов. Они разоряются и покидают рынок.
5. Дифференцирующая. В условиях конкуренции успех приходит к тем производителям, которые сумели обеспечить высокий уровень производства, эффективное использование ресурсов. Они становятся сильными, конкурентоспособными.

Современная рыночная экономика представляет собой систему взаимосвязанных рынков. Для характеристики этой совокупности рынков используются различные критерии их классификации.

В соответствии с критерием «Объект рыночных сделок» выделяют следующие виды рынков: 1) рынок потребительских благ, 2) рынок факторов производства, 3) финансовый рынок. В свою очередь каждой из этих рынков имеет свою структуру.

Наряду с объектным критерием существуют и другие критерии классификации рынков. В соответствии с этими критериями различают следующие виды рынков:

1. по степени законности – легальный и теневой («черный») рынки;
2. по степени ограничения конкуренции – монопольный (рынок, представленный одним производителем), олигополистический (характеризуется наличием немногих продавцов), свобод- ный (рынок, свободный от любого постороннего вмешательства) и смешанный (такое хозяйство, когда в качестве полноправного субъекта действует государство, регулирующее отношения между спросом и предложением);
3. по характеру продаж – оптовый и розничный, фьючерсный и наличный (рынок «спот») рынки;
4. по степени насыщенности товарами – дефицитный, равновесный и избыточный рынки;
5. по географическому положению – местный, региональный, национальный и мировой рынки.

# Вопрос 3.6. Модели рыночной экономики. Особенности белорусской социально- экономической модели

На сегодняшний день нет универсальной модели рыночной экономики. Это объясняется рядом обстоятельств: уровнем и структурой экономики, территориальным размещением страны, особенностями исторического развития, традициями и менталитетом народа и др. Основными отличиями моделей рыночных экономик является: структура собственности; масштабы государственного вмешательства в экономику; социальная политика; участие государства в перераспределительных процессах.

Сегодня выделяют несколько наиболее типичных моделей рыночной экономики (например, американская, европейская, японская, латиноамериканская, китайская, африканская и др.).

**Американская модель** характеризуется небольшой (27–30 %) долей государственной собственности и использованием преимущественно рыночных механизмов саморегуляции экономики. Достоинства этой модели: большая гибкость экономического механизма, высокая степень предпринимательской активности и ориентация на нововведения.

**Европейская модель** характеризуется активным воздействием государства на функционирование национального рыночного хозяйства, значительным удельным весом государственной собственности, сильной системой социального обеспечения.

**Японской модели** свойственны четкое и эффективное взаимодействие труда, капитала и государства (профсоюзов, промышленников, финансистов и правительства) в интересах достижения национальных целей; дух коллективизма и патернализма на производстве.

**Латиноамериканская модель** характеризуется сильным и не всегда эффективным прямым государственным вмешательством в экономику, коррупцией, криминализацией общества, включая хозяйственные связи; ориентацией производства на удовлетворение спроса развитых стран.

**Белорусская экономическая модель** – это социально ориентированная модель рыночной экономики. Ее концептуальными основами выступают: плюрализм форм собственности; значительная степень участия государства в обеспечении эффективности функционирования экономики; регулирование доходов населения и занятости; формирование условий, обеспечивающих социально значимые потребности всего населения.

**Особенности белорусской национальной модели развития.**

1. Рыночные реформы осуществляются последовательно и постепенно. Принцип постепенности проявляется, в частности, в особенностях процессов приватизации государственной собственности.
2. В стране формируется смешанная экономическая система, под которой понимается сочетание, совмещение в экономике страны двух форм хозяйствования – рыночной и нерыночной (не ориентированной на получение прибыли), а также двух механизмов регулирования – рыночного и государственного.
3. В качестве основы развития выбрана интеллектуально-инновационная деятельность.
4. Белорусская экономика – это малая открытая экономика, ориентирующаяся преимущественно на собственные ресурсы и факторы, в том числе на свои конкурентные преимущества.
5. Экономическое реформирование и развитие осуществляются с учетом экологической ситуации, обусловленной катастрофой на Чернобыльской АЭС, и носят при этом социально- щадящий характер.
6. Все социально-экономические изменения, осуществляемые сегодня в Беларуси, происходят с учетом менталитета и ценностных ориентиров населения.
7. В качестве основных приоритетов социально-экономического развития выбраны рост благосостояния и социальное развитие народа.