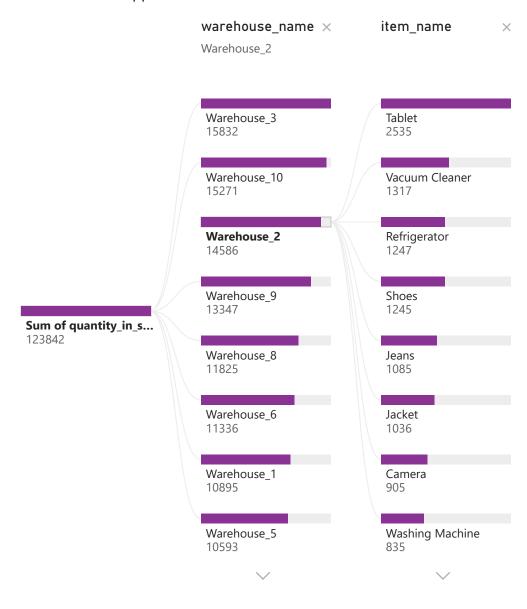
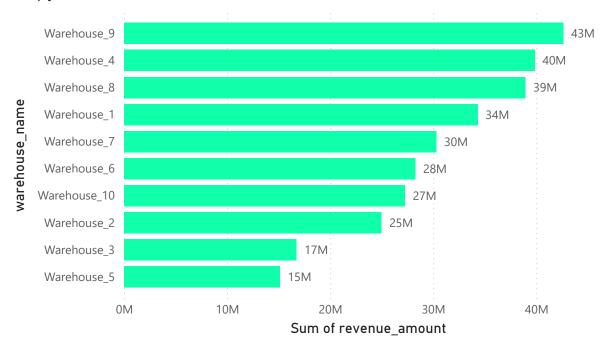


### Остатки на складах

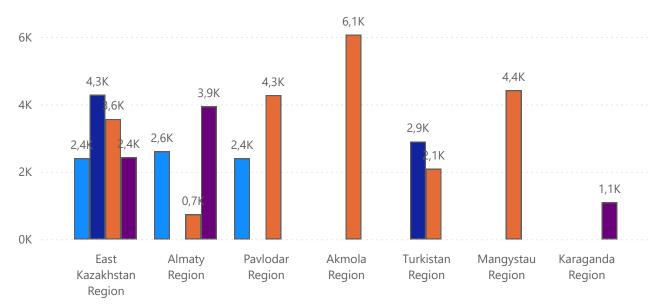


# Выручка по складам

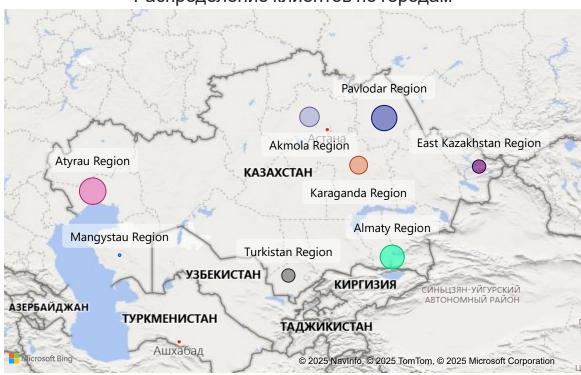


#### Затраты на доставку в разрезе регионов

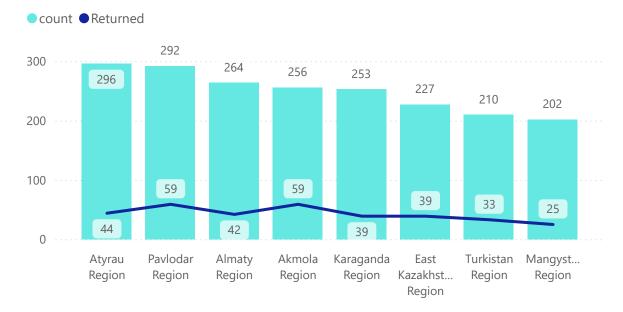




#### Распределение клиентов по городам



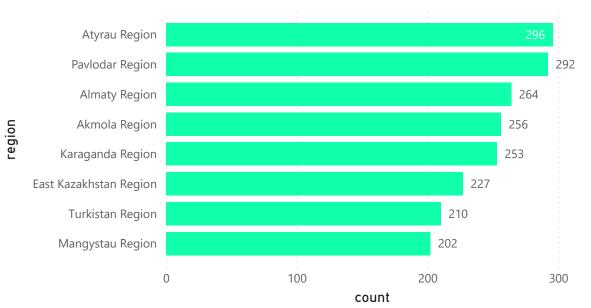
### Продажи и возвраты



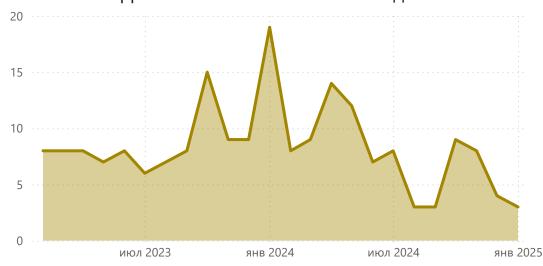
# 252,13K

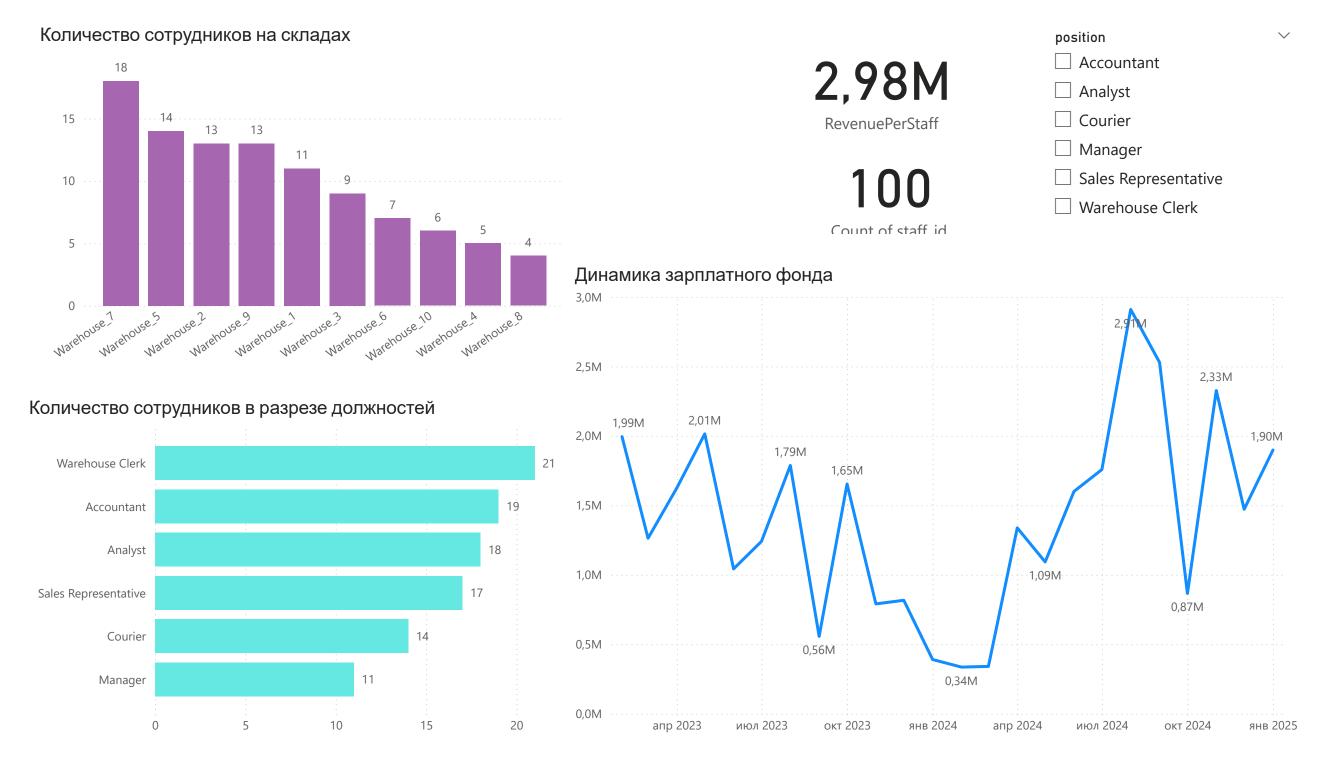
Average of total\_amount

# Количество заказов в разрезе городов



# Динамика новых клиентов по годам





Как показано на листе "Продажи и прибыли" Продажи за 2024 год были стабильны, около 55 млн каждый квартал. Первый квартал был не совсем удачный, так как компания набирала обороты, возможно что была какая то реструктуризация в начале года.

Далее по стоимости доставки самый дорогой тариф по типу Pickup, но это суммарная стоимость во все регионы. Так же базовая ставка делится в зависимости от региона. Самые высокие затраты по базовой ставке в Восточном Казахстане (то есть они используют наибольшее количество типов доставок)

Как мы выяснили в листе Клиенты и регионы самая большая доля возвратов приходится на Акмолинскую и Павлодарскую области.

345 (17,25%)

340 (17%)

(17.25%)

