

**Практичний посібник для підприємців**

**Переваги UKRAINE FACILITY PILLAR 2  
(UKRAINE INVESTMENT FRAMEWORK)**

**Вересень 2024**

# **ФІНАНСОВІ ІНСТРУМЕНТИ ДЛЯ БІЗНЕСУ В УКРАЇНІ:**

**Програми міжнародних фінансових  
організацій, українських банків  
та страхових компаній**

## Відмова від відповідальності

Практичний посібник (керівництво) із залучення фінансування для українських підприємств, підготовлений KSE Institute спільно з Міністерством економіки України, є інформаційним виданням, що зосереджено на джерелах фінансування інвестиційних проектів в Україні. Представленний аналіз має на меті надати розуміння інвесторам та зацікавленим сторонам щодо існуючих і ефективних механізмів підтримки інвестиційної діяльності в Україні з фокусом на малі та середні підприємства (МСП). Хоча ми вважаємо, що інформація, подана в цьому посібнику, отримана з надійних джерел, і доклали всіх зусиль для забезпечення її точності, ми не можемо гарантувати її повноту та актуальність. Думки та погляди, висловлені в цьому посібнику, відображають позиції

KSE Institute та Міністерства економіки України на момент публікації. Повне або часткове відтворення цього посібника без попередньої письмової згоди KSE Institute та Міністерства економіки України суверо заборонено. При посиланні чи цитуванні цього посібника слід зазначати належне джерело на KSE Institute та Міністерство економіки України. Читачам рекомендується винести власне судження та ретельно оцінити інформацію, представлену в цьому посібнику, перед прийняттям будь-яких рішень. KSE Institute, Міністерство економіки України, їхні керівники, співробітники та пов'язані сторони не несуть відповідальності за будь-які дії чи рішення, прийняті на основі змісту цього посібника, а також за будь-які втрати чи збитки, понесені внаслідок цього.

# Подяка

Ми щиро дякуємо всім партнерам за співпрацю та вагомий внесок у розробку, структурування та створення посібника із залучення фінансування.

Окрему подяку висловлюємо українським банкам: **Ощадбанк, ПриватБанк, Укrexимбанк, Укргазбанк, Кредобанк, Укросиббанк, Банк Львів та Райффайзен Банк;** міжнародним фінансовим організаціям: **IFC, EBRD, EIB, KfW та BGK;** страховим компаніям: **INGO, ARX, страхова компанія Універсална,** а також **фінансовим установам розвитку (DFIs)** за надану інформаційну та експертну підтримку. Ми високо цінуємо вашу відданість справі економічного розвитку України та щиро вдячні за значний внесок у цю важливу ініціативу.

Також висловлюємо особливу подяку **Європейській Комісії** за постійну підтримку України у цей критично важливий для країни час, зокрема директорату **DG NEAR** за їхній професіоналізм та орієнтованість на результат. Завдяки зусиллям Європейської Комісії Україна отримує необхідні ресурси для реалізації ключових економічних та соціальних ініціатив, спрямованих на стабілізацію економіки та підтримку бізнесу. Допомога включає не лише фінансові ресурси, а й підтримку у розробці та впровадженні нових інструментів фінансування, а також залученні нових партнерів.

Висловлюємо подяку за підтримку проекту технічної допомоги, за фінансування **UK International Development** від уряду Великої Британії, та гранту **Європейської Комісії**, які, хоча й не фінансували безпосередньо цей звіт, сприяли діяльності Інституту KSE. Завдяки цим ініціативам ми змогли розвинути діалог з бізнес-спільнотою та взяти участь у заходах Європейської комісії, що дало нам цінні інсайти та матеріали для підготовки цього звіту. Дякуємо проекту за фінансування Європейської Комісії "Підтримка України у відновленні та відбудові" в рамках Фонду "Механізм громадянського суспільства України 2020" та проекту Good Governance Fund «Економічний хаб: Зміщення макроекономічної стабільності через ефективне управління державними фінансами», який фінансується UK International Development від уряду Великої Британії, що реалізується за підтримки Abt Global та Київської школи економіки.

Над підготовкою звіту працювали експерти Міністерства економіки та Київської Школи Економіки.

Щиро дякуємо за вашу непохитну підтримку та плідне партнерство!

# Контакти:

Для отримання додаткової інформації:  
[recovery@kse.org.ua](mailto:recovery@kse.org.ua)

**Ольга Сливинська,**  
Director of International Relations  
KSE Institute

**Максим Федосеєнко**  
Head of Strategic Projects  
KSE Institute

Портал інвестиційних проектів України  
Всеохоплююча база детальних проектів, оглядів  
ключових секторів та інформації про доступні можливості  
фінансування для бізнесу та інвесторів.

<https://investportalua.com/>



## Вступне слово

Руйнування, окупація, втрата ланцюгів постачання, дефіцит кадрів — війна стала важким ударом для українського бізнесу.

Одна із ключових проблем, яку найчастіше називають підприємці у всіх опитуваннях — втрата доступу до фінансування. Ми, як Уряд системно працюємо над створенням інструментів, які б дозволили подолати цей виклик.

Паралельно працюємо у трьох ключових напрямках, які посилюють нашу економічну самодостатність — залучення інвестицій в реальний сектор, розвиток виробництва і стимулювання несировинного експорту. У цьому посібнику Ви знайдете інструменти за кожним із цих напрямків, які найкраще підійдуть саме Вам: від програм таких, як "Доступні кредити 5-7-9" чи гранти, до фінансування від європейських партнерів.

Одна із ключових програм у портфелі Уряду — Ukraine Investment Framework в рамках Ukraine Facility. Це гарантії, які забезпечать зниження ризиків міжнародних фінансових організацій та організацій фінансування розвитку, крім того, передбачене змішане фінансування для бізнесу та технічна допомога, у тому числі гранти. Загалом — €9,3 млрд підтримки, які за нашими підрахунками, потенційно можуть допомогти залучити понад €30 млрд додаткових інвестицій.

Це фінансування доступне вже зараз. Частина компаній, зокрема, енергетичного сектору отримала першу фінансову підтримку.

Восени цього року буде відкритий новий запит на пропозиції, які міжнародні фінансові організації подаватимуть для імплементації в Україні. Тому найкраще, що може робити український бізнес вже зараз — готувати проекти та подавати їх або до Міжнародних фінансових організацій, або до їхніх банків-партнерів. Тим більше, що деякі організації фінансування розвитку активно розгортають роботу в Україні. Тому саме час почати із ними співпрацю або поглибити її.

Цей підручник посібник — Ваш дороговказ, аби взяти максимум від широкого спектра можливостей для залучення фінансування, які пропонує держава, міжнародні фінансові організації, країни-партнери та приватний і банківський сектори. І водночас це зручний довідник з ключовою інформацією про міжнародні фінансові інституції та шляхи співпраці із ними.

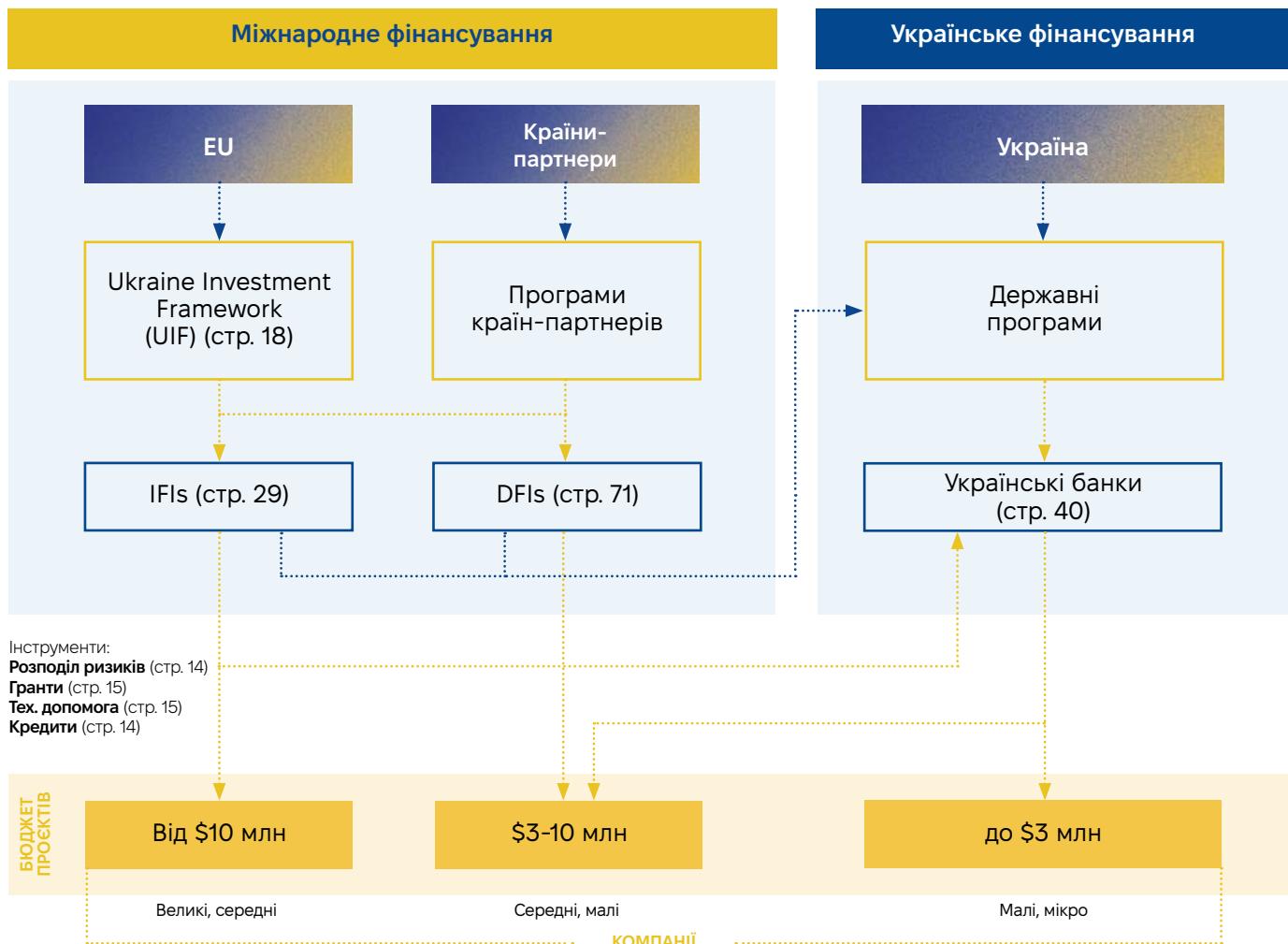
Тож ми сподіваємось, що цей довідник, стане для Вас джерелом ідей та імпульсом для розвитку, масштабування і виходу на нові ринки.

**Команда Міністерства економіки України.**

# Зміст

ПОДЯКА .....	3
ВСТУПНЕ СЛОВО .....	5
ЗМІСТ .....	6
АБРЕВІАТУРИ ТА СКОРОЧЕННЯ .....	8
<b>РОЗДІЛ 1.</b> <b>Виклики та ключові потреби українського бізнесу в процесі економічного відновлення</b>	<b>10</b>
1.1. Категорії підприємств .....	11
1.2. Основні виклики для українського бізнесу .....	12
1.3. Опис основних інструментів фінансування та їхні переваги .....	14
<b>РОЗДІЛ 2.</b> <b>Ukraine Investment Framework (UIF) – основна програма підтримки українського бізнесу</b>	<b>18</b>
2.1. Короткий огляд Ukraine Facility та роль Уряду в Pillar II (UIF) .....	19
2.2. Переваги Ukraine Investment Framework .....	19
2.3. Phase I UIF. Розширення існуючих програм МФО .....	20
2.4. UIF: розробка нових програм в 2024-2027 роках .....	22
2.5. Переваги програм Ukrainian Facility для українського бізнесу .....	22
<b>РОЗДІЛ 3.</b> <b>Географічна структура фінансових програм в Україні</b>	<b>25</b>
<b>РОЗДІЛ 4.</b> <b>Опис програм фінансових організацій в рамках UIF</b>	<b>28</b>
4.1. Програми фінансування від міжнародних фінансових організацій в рамках UIF .....	29
4.2. Програми банків в Україні .....	40
4.3. Додаткові програми фінансування для українського бізнесу .....	71
4.3.1. Програми фінансування від DFIs .....	71
4.3.2. Програми страхування в Україні .....	77
ДОДАТОК – ЗВЕДЕНА КОНТАКТНА ІНФОРМАЦІЯ .....	82

# Мапа програм фінансування бізнесу



# Абревіатури та скорочення

<b>АБ</b>	Акціонерний банк
<b>АПК</b>	Агропромисловий комплекс
<b>АТ</b>	Акціонерне товариство
<b>БК</b>	Борговий капітал
<b>ВВП</b>	Валовий внутрішній продукт
<b>ВК</b>	Власний капітал
<b>ВПК</b>	Військово-промисловий комплекс
<b>ВРП</b>	Валовий регіональний продукт
<b>ГПК</b>	Групи пов'язаних контрагентів
<b>ГРТ</b>	Гарантії
<b>ГСК</b>	Групи юридичних осіб під спільним контролем
<b>ДАР</b>	Державний аграрний реєстр
<b>ДРОРМ</b>	Державний реєстр обтяжень рухомого майна
<b>ЕКА</b>	Експортно-кредитне агентство
<b>ЄБРР (EBRD)</b>	Європейський Банк Реконструкції та Розвитку
<b>ЄДРПОУ</b>	Єдиний державний реєстр підприємств та організацій України
<b>ЄС</b>	Європейський Союз
<b>ЖБК</b>	Житлово-будівельний кооператив
<b>ЗЕД</b>	Зовнішньоекономічна діяльність
<b>ІТ</b>	Інформаційні технології
<b>КВЕД</b>	Класифікатор видів економічної діяльності
<b>Мінекономіки</b>	Міністерство економіки України
<b>Мінреінтеграції</b>	Міністерство з питань реінтеграції тимчасово окупованих територій України
<b>Мінфін України</b>	Міністерство фінансів України
<b>ММСП</b>	Мікро-, малі та середні підприємства
<b>МСП</b>	Малі та середні підприємства
<b>МСФЗ</b>	Міжнародні стандарти фінансової звітності
<b>МФО</b>	Міжнародна фінансова організація
<b>НБУ</b>	Національний банк України
<b>СОД</b>	Суб'єкт оціночної діяльності
<b>США</b>	Сполучені Штати Америки
<b>СЕС</b>	Сонячна електростанція
<b>ТД</b>	Технічна допомога
<b>ТЕО</b>	Техніко-економічне обґрунтування
<b>ТЕЦ</b>	Теплоелектроцентраль
<b>УКТ</b>	Українська класифікація товарів
<b>ОСББ</b>	Об'єднання співвласників багатоквартирного будинку
<b>ФОП</b>	Фізична особа-підприємець

<b>СГ</b>	Сільське господарство
<b>ЮО</b>	Юридична особа
<b>BGK</b>	Bank Gospodarstwa Krajowego
<b>BII</b>	British International Investment (Британське міжнародне інвестиційне агентство)
<b>BIO</b>	Belgian Investment Company for Developing Countries (Бельгійська інвестиційна компанія для країн, що розвиваються)
<b>BSTDB</b>	Black Sea Trade and Development Bank
<b>CESCE</b>	Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación
<b>COVID-19</b>	COronaVirus Disease 2019
<b>DEG</b>	Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH (Німецька компанія з інвестицій та розвитку)
<b>DFC</b>	U.S. International Development Finance Corporation
<b>DFIs</b>	Development financial institution
<b>EBITDA</b>	Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization (Прибуток до вирахування процентів, податків та амортизації)
<b>EDC</b>	Export Development Canada (Канадський фонд розвитку експорту)
<b>EFSE</b>	European Fund for Southeast Europe (Європейський фонд для Південно-Східної Європи)
<b>EIB (ЕІБ)</b>	European Investment Bank (Європейський інвестиційний банк)
<b>EIFO</b>	European Investment Fund for Operations
<b>EKN</b>	Exportkreditnämnden (Шведське експортно-кредитне агентство)
<b>ESCO</b>	Energy Service Company
<b>ESG</b>	Environmental, Social, and Governance (Екологічні, соціальні та управлінські фактори)
<b>E&amp;SP</b>	Exclusion & Special Provision (Виключення та Спеціальні Умови)
<b>FATF</b>	Financial Action Task Force
<b>FinnFund</b>	Finnish Fund for Industrial Cooperation (Фінський фонд промислової співпраці)
<b>FMO</b>	Financierings-Maatschappij voor Ontwikkelingslanden N.V. (Фінансова компанія для країн, що розвиваються).
<b>GET</b>	Green Economy Transition (Перехід до зеленої економіки)
<b>GGF</b>	Green Growth Fund (Фонд зеленого зростання)
<b>GIZ</b>	Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (Німецьке товариство міжнародного співробітництва)
<b>IBRD</b>	International Bank for Reconstruction and Development (Міжнародний банк реконструкції та розвитку )
<b>IFC (МФК)</b>	International Finance Corporation (Міжнародна фінансова корпорація).
<b>IFU</b>	Investment Fund for Developing Countries (Інвестиційний фонд для країн, що розвиваються)
<b>JASPERS</b>	Joint Assistance to Support Projects in European Regions
<b>JBIC</b>	Japan Bank for International Cooperation (Банк Японії з міжнародного співробітництва )
<b>KfW</b>	Kreditanstalt für Wiederaufbau Development Bank
<b>LET</b>	List of Eligible Technologies (Перелік прийнятних технологій)
<b>NEXI</b>	Nippon Export and Investment Insurance
<b>OFAC</b>	Office of Foreign Assets Control
<b>SDN</b>	Specially Designated Nationals
<b>SERV</b>	Swiss Export Risk Insurance
<b>SIDA</b>	Swedish International Development Cooperation Agency (Шведське агентство міжнародного розвитку)
<b>UIF</b>	Ukraine Investment Framework або Pillar II Ukraine Facility
<b>UNIDO</b>	United Nations Industrial Development Organization
<b>USAID</b>	United States Agency for International Development (Агентство США з міжнародного розвитку)



РОЗДІЛ 1

# Виклики та ключові потреби українського бізнесу

# 1.1. Категорії підприємств: мікро-, малі- та середні бізнеси

Розмір та класифікація підприємств відіграє важливу роль для доступу до програм підтримки та фінансування, оскільки критерії для мікропідприємств, малого та середнього бізнесу можуть значно відрізнятися залежно від регіону, галузі та джерела фінансування. Наприклад, у різних країнах, таких як Україна та Європейський Союз, критерії класифікації бізнесу за кількістю працівників або річним доходом можуть впливати на доступ до конкретних програм підтримки.

Законодавством України визначено підприємництво як самостійна діяльність фізичних та юридичних осіб, які зареєстровані як суб'єкти підприємницької діяльності, з виробництва товарів, виконанню робіт, наданню послуг з метою отримання прибутку.

Законодавство України та ЄС класифікує підприємства на основі кількості працівників, чистого доходу від реалізації та балансової вартості активів. Хоча ці критерії мають спільні принципи, є певні відмінності, що можуть впливати на формування фінансових продуктів і програм від європейських партнерів. Ці відмінності важливі для забезпечення

адекватної підтримки різних типів підприємств в обох юрисдикціях.

Категорії підприємств в Україні визначаються дещо нижчими пороговими значеннями для мікро-, малих і середніх підприємств порівняно з ЄС. Це означає, що українські підприємства мають доступ до дещо різних програм підтримки, враховуючи їхні фінансові показники та масштаб діяльності.

Отже, кожна категорія підприємств має власні виклики та можливості, які впливають на їхню економічну діяльність та регуляторні вимоги. Для мікро- та малих підприємств основними викликами є обмежений доступ до фінансування та ресурсів, тоді як для середніх і великих підприємств більш важливі питання інновацій, експансії на міжнародні ринки та відповідність міжнародним стандартам.

Відмінності між українським та європейським законодавством у категоризації підприємств важливі також у контексті інтеграції України в європейський економічний простір, оскільки впливають на доступ до європейських програм підтримки та фінансування.

## Порівняння: Українське законодавство / Європейське законодавство

Категорія підприємств	Середня кількість працівників	Чистий дохід від реалізації	Балансова вартість активів
мікропідприємство	< 10 осіб/ < 10 осіб	< 700 тис. євро/ < 2 млн євро	< 350 тис. євро/ < 2 млн євро
мале	< 50 осіб/ до 50 осіб	< 8 млн євро/ < 10 млн євро	< 4 млн євро/ < 10 млн євро
середнє	< 250 осіб/ < 250 осіб	< 40 млн євро/ < 50 млн євро	< 20 млн євро/ < 43 млн євро
велике	понад 250 осіб/ понад 250 осіб	понад 40 млн євро/ понад 50 млн євро	понад 20 млн євро/ понад 43 млн євро

## 1.2. Основні виклики для українського бізнесу

Розвиток малих, мікро- та середніх підприємств (ММСП), а також залучення великих інвестицій у пріоритетні сектори економіки, є ключовими елементами економічного відновлення України після руйнувань, спричинених війною. Для ефективної підтримки цього процесу необхідно створювати спеціалізовані фінансові програми та інструменти, що відповідають потребам ММСП, зокрема для модернізації виробничих потужностей та придбання нового обладнання.

Заперший рік повномасштабного вторгнення кількість суб'єктів господарювання в Україні зменшилася на 11%, але у 2023-2024 роках, завдяки значному зростанню кількості фізичних осіб-підприємців, спостерігається

поступове відновлення, і загальна кількість суб'єктів господарювання наблизилася до довоєнного рівня у два мільйони.

Згідно з даними Світового банку<sup>1</sup>, після зниження економічної активності на 29% у 2022 році економіка зросла на 5% у 2023 році, при цьому найбільше постраждали східні регіони, а внутрішнє переміщення стимулювало виробництво на заході країни.

До повномасштабного вторгнення 77.7% малих і середніх підприємств оцінювали свій фінансово-економічний стан як відмінний або добрий; на сьогодні лише 20% компаній вважають свої показники діяльності добрими.

### Згідно з дослідженням<sup>2</sup>, основними проблемами, що заважають бізнесу в розвитку та відновленні, є:

- ◎ військові ризики та невизначеність прогнозів внутрішнього ринку;
- ◎ нестача доступного фінансування та капіталу;
- ◎ недостатня кількість кваліфікованого персоналу.

### Основними перепонами для отримання кредитного фінансування компанії називають:

- ◎ занадто високу ставку за кредитами (55%);
- ◎ побоювання не виконати боргові зобов'язання вчасно (36.1%);
- ◎ недостатню заставу (28.9%);
- ◎ коливання валютних курсів (22.9%);
- ◎ складний процес отримання кредиту (22.1%).

Друга складова Ukraine Facility від Європейського Союзу, Ukraine Investment Framework, надалі - UIF, (детальніше про інструменти UIF - розділ 2.3.) є основним джерелом зниження ризиків для міжнародних фінансових організацій та українських банків для мобілізації фінансування для програм підтримки приватного сектору України. Фінансові

інструменти, передбачені UIF, дозволяють бізнесу отримати додаткове фінансування операційної діяльності, капітальних видатків на виробництво, знизити вартість фінансування та отримати проактивно беззаставне фінансування, технічну допомогу на підготовку проектів чи зниження вартості через грантову компоненту.

<sup>1</sup>Ukraine: Firms through the War. The World Bank.  
<https://openknowledge.worldbank.org/server/api/core/bitstreams/56478284-da0c-4f4d-ac9c-10d12870564e/content>

<sup>2</sup>Дослідження стану та потреб бізнесу в умовах війни. Програма розвитку ООН.  
<https://business.diiia.gov.ua/cases/novini/doslidzenna-stanu-ta-potreb-biznesu-v-umovah-vijni-rezultati-optuvannya-u-kvitni-travni-2024-roku>

## Потреби бізнесу та механізми підтримки UIF:

Категорія підприємств	Основні виклики	Основні фінансові інструменти підтримки бізнесу
<b>Мікро</b>	<p>Відсутність застави; Коротка історія підприємницької діяльності; Брак фінансових ресурсів (обігові кошти, інвестиції); Недостатність знань для розвитку бізнесу; Висока залежність від місця реалізації товарів чи послуг; Перебої в енергозабезпеченні</p>	<p><b>UIF</b> ..... Гранти для мікро та малих підприємств:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Безповоротна допомога</li> <li>Швидко, доступно та без потреби у фінансовій звітності</li> <li>Цільове фінансування</li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Гарантії для МСП та великих компаній:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>Індивідуальні гарантії:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Підвищує шанс отримати фінансування</li> <li>Збільшує розмір доступних кредитів</li> <li>Скорочує час оцінки проєкту</li> <li>Скорочує час на отримання фінансування</li> <li>Не обтяжує майно заставою</li> <li>Мінімізує ризик втрати майна через непогашення кредиту</li> <li>Скорочує супутні витрати (страхування, Due Diligence, оцінка майна)</li> <li>Підвищує довіру до бізнесу з боку позичальника</li> </ul> </li> <li><b>Портфельні гарантії для МСП (додатково):</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Підвищення доступу до фінансів для багатьох МСП</li> <li>Скорочення вимог банку до забезпечення</li> <li>Можливість скоротити час на індивідуальну оцінку ризиків</li> </ul> </li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Змішане фінансування для МСП:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Зменшення вартості кредиту</li> <li>Отримання компенсації частини витрат</li> <li>Підтримка цільового використання фінансів (наприклад, інвестиції в розвиток)</li> <li>Скорочення обсягів необхідного боргового фінансування</li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Технічна підтримка:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Допомога структурувати проєкти та залучити фінансування</li> <li>Підтримка виходу на нові/експортні ринки</li> <li>Навчання навичками для розвитку бізнесу тощо</li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Проектне фінансування (в розробці):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Фінансування нових проєктів, без прив'язки до історичних показників</li> <li>Доступ до капіталу замість або у доповнення боргового фінансування</li> <li>Розділення ризиків інвестора на початкових етапах проєкту</li> <li>Залучення інституційних інвесторів підвищує шанс залучення стратегічних інвесторів та сучасних технологій</li> <li>Можливість запуску складних та високовартісних проєктів</li> </ul> <p><b>Страхування воєнних ризиків (розвиток в наступній фазі UIF):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Страхування інвестицій<sup>3</sup></li> <li>Страхування ризиків невиконання фінансових забов'язань</li> <li>Страхування ризиків втрати майна (основні засоби, товари на складах та в дорозі)</li> <li>Страхування вантажу</li> <li>Скорочення вартості логістики</li> </ul> <p><b>DIFs та EKA країн-партнерів (розвилення в наступній фазі UIF):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Фінансування закупівлі обладнання</li> <li>Залучення інвестицій або боргового фінансування</li> <li>Розвиток міжнародної кооперації, пошук партнерів</li> </ul>
<b>Малі</b>	<p>Відсутність консолідованої звітності; Відсутність бізнес-плану; Брак застави; Висока вартість фінансування; Порушення традиційних ланцюгів постачання; Втрата традиційних ринків; Недостатність сучасних знань для подальшого розвитку; Перебої в енергозабезпеченні</p>	<p><b>UIF</b> ..... Гранти для мікро та малих підприємств:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Безповоротна допомога</li> <li>Швидко, доступно та без потреби у фінансовій звітності</li> <li>Цільове фінансування</li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Гарантії для МСП та великих компаній:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>Індивідуальні гарантії:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Підвищує шанс отримати фінансування</li> <li>Збільшує розмір доступних кредитів</li> <li>Скорочує час оцінки проєкту</li> <li>Скорочує час на отримання фінансування</li> <li>Не обтяжує майно заставою</li> <li>Мінімізує ризик втрати майна через непогашення кредиту</li> <li>Скорочує супутні витрати (страхування, Due Diligence, оцінка майна)</li> <li>Підвищує довіру до бізнесу з боку позичальника</li> </ul> </li> <li><b>Портфельні гарантії для МСП (додатково):</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Підвищення доступу до фінансів для багатьох МСП</li> <li>Скорочення вимог банку до забезпечення</li> <li>Можливість скоротити час на індивідуальну оцінку ризиків</li> </ul> </li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Змішане фінансування для МСП:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Зменшення вартості кредиту</li> <li>Отримання компенсації частини витрат</li> <li>Підтримка цільового використання фінансів (наприклад, інвестиції в розвиток)</li> <li>Скорочення обсягів необхідного боргового фінансування</li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Технічна підтримка:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Допомога структурувати проєкти та залучити фінансування</li> <li>Підтримка виходу на нові/експортні ринки</li> <li>Навчання навичками для розвитку бізнесу тощо</li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Проектне фінансування (в розробці):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Фінансування нових проєктів, без прив'язки до історичних показників</li> <li>Доступ до капіталу замість або у доповнення боргового фінансування</li> <li>Розділення ризиків інвестора на початкових етапах проєкту</li> <li>Залучення інституційних інвесторів підвищує шанс залучення стратегічних інвесторів та сучасних технологій</li> <li>Можливість запуску складних та високовартісних проєктів</li> </ul> <p><b>Страхування воєнних ризиків (розвиток в наступній фазі UIF):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Страхування інвестицій<sup>3</sup></li> <li>Страхування ризиків невиконання фінансових забов'язань</li> <li>Страхування ризиків втрати майна (основні засоби, товари на складах та в дорозі)</li> <li>Страхування вантажу</li> <li>Скорочення вартості логістики</li> </ul> <p><b>DIFs та EKA країн-партнерів (розвилення в наступній фазі UIF):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Фінансування закупівлі обладнання</li> <li>Залучення інвестицій або боргового фінансування</li> <li>Розвиток міжнародної кооперації, пошук партнерів</li> </ul>
<b>Середні та великі</b>	<p>Знецінення майна через війну (для застави); Вимога звітності за міжнародними стандартами (МСФЗ); Довгий виробничий цикл (великий обіговий капітал); Застаріле обладнання (потреба в інвестиціях); Проблеми з експортом товарів/послуг; Порушення традиційних логістичних ланцюгів; Перебої в енергозабезпеченні; Тривалий процес залучення фінансування; Високий ризик при використанні основних фондів для застави; Дефіцит кваліфікованих кадрів, мобілізація (поза фокусом цього документу)</p>	<p><b>UIF</b> ..... Гранти для мікро та малих підприємств:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Безповоротна допомога</li> <li>Швидко, доступно та без потреби у фінансовій звітності</li> <li>Цільове фінансування</li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Гарантії для МСП та великих компаній:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>Індивідуальні гарантії:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Підвищує шанс отримати фінансування</li> <li>Збільшує розмір доступних кредитів</li> <li>Скорочує час оцінки проєкту</li> <li>Скорочує час на отримання фінансування</li> <li>Не обтяжує майно заставою</li> <li>Мінімізує ризик втрати майна через непогашення кредиту</li> <li>Скорочує супутні витрати (страхування, Due Diligence, оцінка майна)</li> <li>Підвищує довіру до бізнесу з боку позичальника</li> </ul> </li> <li><b>Портфельні гарантії для МСП (додатково):</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Підвищення доступу до фінансів для багатьох МСП</li> <li>Скорочення вимог банку до забезпечення</li> <li>Можливість скоротити час на індивідуальну оцінку ризиків</li> </ul> </li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Змішане фінансування для МСП:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Зменшення вартості кредиту</li> <li>Отримання компенсації частини витрат</li> <li>Підтримка цільового використання фінансів (наприклад, інвестиції в розвиток)</li> <li>Скорочення обсягів необхідного боргового фінансування</li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Технічна підтримка:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Допомога структурувати проєкти та залучити фінансування</li> <li>Підтримка виходу на нові/експортні ринки</li> <li>Навчання навичками для розвитку бізнесу тощо</li> </ul> <p><b>UIF</b> ..... Проектне фінансування (в розробці):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Фінансування нових проєктів, без прив'язки до історичних показників</li> <li>Доступ до капіталу замість або у доповнення боргового фінансування</li> <li>Розділення ризиків інвестора на початкових етапах проєкту</li> <li>Залучення інституційних інвесторів підвищує шанс залучення стратегічних інвесторів та сучасних технологій</li> <li>Можливість запуску складних та високовартісних проєктів</li> </ul> <p><b>Страхування воєнних ризиків (розвиток в наступній фазі UIF):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Страхування інвестицій<sup>3</sup></li> <li>Страхування ризиків невиконання фінансових забов'язань</li> <li>Страхування ризиків втрати майна (основні засоби, товари на складах та в дорозі)</li> <li>Страхування вантажу</li> <li>Скорочення вартості логістики</li> </ul> <p><b>DIFs та EKA країн-партнерів (розвилення в наступній фазі UIF):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Фінансування закупівлі обладнання</li> <li>Залучення інвестицій або боргового фінансування</li> <li>Розвиток міжнародної кооперації, пошук партнерів</li> </ul>

<sup>3</sup> PRI - political risk insurance / страхування політичних ризиків (політичне насильство, неможливість конвертації валюти, виплати дивідендів або зміна курсів валют, експропріація прав власності), які надають US DFC and MIGA (MIGA SURE TRUST FUND). Більше про процес заповнення заявки за посиланнями: DFC - <https://dfc.gov.my/canva.site/dfc-in-ukraine>; MIGA - <https://www.miga.org/apply>.

# 1.3. Опис основних інструментів фінансування та їхні переваги

## Кредитування



### Опис:

Кредитування — це найпоширеніший спосіб фінансування, що надається банками та іншими фінансовими установами. Кредити можуть використовуватися для фінансування оборотного капіталу та капітальних інвестицій (розширення бізнесу, придбання обладнання) тощо. Основний фокус UIF - на інвестиційні кредити.

UIF завдяки комбінації гарантій, грантів, змішаного фінансування та технічної підтримки збільшує для компаній в Україні кількість доступного фінансування від IFIs, DFIs та українських банків, а також розширює кількість компаній, для яких це фінансування стає доступним.

### Переваги:

- Гнучкість:** Можливість отримати кошти для різноманітних цілей (інвестиції, операційні витрати тощо).
- Швидкість:** Кредити можуть бути швидко надані у порівнянні з іншими формами фінансування.
- Підтримка поточної діяльності:** Дозволяє зберегти ліквідність і продовжувати бізнес-операції.

### Особливості:

- Високі відсоткові ставки:** Процентна ставка може бути суттєвою, особливо для МСП, що створює додаткове фінансове навантаження.
- Необхідність застави:** Часто для отримання кредиту потрібна значна застава, що може бути недоступною для малих підприємств та обмежує кількість МСП, які можуть отримати фінансування.
- Обмеження умовами кредитування:** Умови кредиту можуть обмежувати використання коштів, а також вимагати додаткових перевірок і звітності перед кредитором.

## Гарантії



### Опис:

- Гарантії є фінансовим інструментом, що зменшує ризики для банку, забезпечуючи компенсацію частини або всієї суми позики у разі її неповернення. Гарантії можуть бути надані як державними установами, так і міжнародними фінансовими організаціями.
- Індивідуальні гарантії:** Надаються конкретному позичальнику для забезпечення окремого кредиту або фінансування. Такі гарантії допомагають отримати кредит компаніям на умовах, які могли б бути недоступними без додаткової підтримки.
- Портфельні гарантії:** Охоплюють групу позичальників і дозволяють фінансовим установам знизити ризики по кредитних портфелях замість проведення індивідуальної оцінки. Це особливо корисно для ММСП, що не мають достатньо активів для забезпечення кредиту.

### Переваги:

- Покращений доступ до фінансування:** Гарантії допомагають підприємствам отримати фінансування, навіть якщо вони мають обмежену заставу або недостатню кредитну історію.
- Підвищення ліквідності:** Підприємства можуть залучити більші обсяги капіталу для розширення діяльності або виконання масштабних проектів, оскільки ризики кредитора знижуються.
- Гнучкість у фінансуванні:** Використання гарантій дозволяє підприємствам отримувати фінансування без необхідності надавати повну заставу або інші гарантії, що підвищує гнучкість і полегшує доступ до ресурсів.
- Залучення нових інвестицій:** Зниження ризиків для кредиторів та інвесторів завдяки гарантіям сприяє збільшенню обсягу інвестицій в бізнес. Це особливо важливо для МСП, які намагаються залучити новий капітал.
- Полегшення умов для стартапів:** Стартапи, які мають обмежену історію діяльності або активи, можуть скористатися перевагами гарантій, щоб отримати доступ до стартового капіталу;
- Зменшення часу та витрат на отримання фінансування:** за рахунок гарантій скорочуються час на отримання фінансування та супутні витрати (страхування, оцінка тощо).

## Гранти



### Опис:

Гранти є безповоротною фінансовою допомогою, що надається урядами, міжнародними організаціями, благодійними фондами чи інституціями для підтримки бізнесу, соціально-значущих проектів або інноваційних рішень.

Гранти не вимагають повернення коштів, що робить їх особливо важливими для мікро та малих підприємств, а також привабливими для розвитку нових проектів або впровадження технологій. Основні напрями, що часто підтримуються грантами, включають інновації, розвиток МСП, експорт, екологічні ініціативи, технології та інфраструктурні проекти.

### Переваги:

- Безповоротність:** Гранти не потребують повернення коштів, що дозволяє бізнесу інвестувати в розвиток без додаткового боргового навантаження.
- Цільова підтримка:** Гранти часто спрямовані на певні напрями, такі як інновації, розвиток інфраструктури, експортні програми або енергоефективність. Це дозволяє бізнесу отримати кошти для реалізації конкретних проектів або ініціатив.
- Зменшення ризиків:** Оскільки гранти не вимагають повернення, підприємства можуть реалізовувати високоризикові проекти, які інакше не мали б фінансування.

## Змішане фінансування (Blending Finance)



### Опис:

Змішане фінансування — це фінансовий інструмент, який поєднує комерційне та пільгове (безповоротне) фінансування для реалізації проектів, які мають як економічну, так і соціальну або екологічну значимість.

**Як це працює:** Змішане фінансування об'єднує ресурси з різних джерел:

- Гранти** (від держави або міжнародних організацій), що покривають частину витрат проекту.
- Приватний капітал**, залучений для досягнення інвестиційних цілей.
- Пільгові кредити або інші форми кредитування** з державних або міжнародних джерел, які допомагають знизити вартість проекту.

### Переваги:

- Зниження вартості фінансування:** Завдяки змішаному фінансуванню бізнес отримує доступ до дешевших кредитних ресурсів, оскільки пільгові компоненти (гранти, гарантії) зменшують загальні витрати на фінансування та розширює коло компаній, які можуть отримати фінансування. Це особливо важливо для проектів, які інакше не змогли б залучити достатні інвестиції на ринкових умовах.
- Залучення приватного капіталу:** Змішане фінансування допомагає залучити приватних інвесторів до проектів, які за інших умов можуть бути занадто ризикованими або невигідними.
- Зменшення ризиків для інвесторів:** Використання державних або грантових коштів для покриття певних витрат або ризиків підвищує привабливість проекту для приватних інвесторів.
- Стимулювання розвитку:** Цей інструмент сприяє реалізації великих проектів у галузях, що потребують суттєвих інвестицій, таких як інфраструктура, енергетика та екологія, але де відсутні або недостатні комерційні стимули.

## Технічна підтримка



### Опис:

Це консалтингові та освітні послуги, що допомагають підприємствам покращувати свою діяльність, впроваджувати нові технології, розвивати людський капітал та вдосконалювати управлінські процеси.

### Переваги:

- Доступ до фінансування:** Допомагають підприємствам відповісти на вимоги фінансових організацій для отримання фінансування (формування бізнес-плану, оцінка ризиків, вибір технологій, маркетингова підтримка тощо).
- Підвищення ефективності:** Підприємства отримують доступ до сучасних знань та технологій, що підвищують їхню конкурентоспроможність.
- Розвиток компетенцій:** Покращує кваліфікацію працівників і управлінців, що допомагає бізнесу адаптуватися до нових викликів.

## Проектне фінансування (UIF - в розробці):

- **Опис:** Цей інструмент використовується для фінансування великих інвестиційних проектів, таких як будівництво заводів, інфраструктурних об'єктів або енергетичних підприємств. Фінансування здійснюється на основі майбутніх грошових потоків проекту.
- **Переваги:**
  - **Скорочення ризиків для ініціатора проектів:** Отримувач проектного фінансування розділяє ризики проекту з іншими учасниками, адже фінансування базується на доходах проекту в майбутніх періодах.
  - **Довгострокове фінансування:** Проекти отримують фінансування на тривалий термін, що скорочує фінансове навантаження на початкових етапах та дозволяє бізнесу реалізувати амбітні проекти.

## Експортне фінансування:

- **Опис:** Експортне фінансування забезпечує підприємства, що займаються експортом товарів чи послуг, фінансовими ресурсами для розвитку міжнародної торгівлі. Це можуть бути як кредити для експорту, так і страхування експортних ризиків.
- **Переваги:**
  - **Підтримка експорту:** Дозволяє бізнесу розширювати свою присутність на міжнародних ринках, отримуючи доступ до необхідних ресурсів.
  - **Зменшення ризиків:** Страхування експортних операцій знижує ризики неплатежів з боку іноземних партнерів або зменшує ризики від невиконання експортних контрактів для українських компаній.

## Страхування воєнних ризиків (розвиток - в наступній фазі UIF):

Страхування воєнних ризиків є важливим інструментом для бізнесу, що дозволяє знизити ризики і забезпечити фінансову стабільність у надзвичайно складних умовах. Воно допомагає компаніям уbezпечити свої активи та мінімізувати фінансові втрати, що можуть виникнути через військові дії. Страхування воєнних ризиків в Україні полягає у страхуванні компаній від наслідків подій, які можуть бути спричинені війною в Україні.

## Страхування від політичного насильства (Political Violence Insurance)

- **Опис:** Цей вид страхування покриває збитки, що виникають внаслідок військових дій, тероризму, заворушень, страйків або інших форм політичного насильства. Він є важливим для компаній, які працюють в умовах високого рівня політичної нестабільності.
- **Покриття:** Збитки, завдані руйнуванням майна, пошкодженням інфраструктури, пожежами, терористичними актами, або масовими заворушеннями.
- **Типові ризики:** Війна, громадянські заворушення, тероризм.
- **Переваги:** Забезпечує відшкодування для компаній, що постраждали від пошкодження активів, та дозволяє швидше відновити операції.

## Страхування політичних ризиків інвестицій (Political Risk Insurance - PRI)

- **Опис:** Захищає інвесторів від потенційних фінансових втрат, що виникають через військові дії, націоналізацію активів, політичну нестабільність чи санкції. Це один із найважливіших інструментів для залучення іноземних інвесторів в регіони з підвищеними політичними ризиками.
- **Покриття:** Експропріація, примусове відчуження активів, неконвертованість валюти, невиконання контрактів.
- **Типові ризики:** Националізація, санкції, політичні обмеження.
- **Переваги:** Забезпечує захист іноземних інвестицій, зменшує ризики політичної непередбачуваності для компаній.

## Страхування ризиків невиконання фінансових зобов'язань

- **Опис:** Цей вид страхування надає захист у випадку, якщо контрагент або позичальник не може виконати свої фінансові зобов'язання через форс-мажорні обставини, зокрема воєнні дії. Він є важливим для компаній, що ведуть бізнес у зонах активних бойових дій або співпрацюють з іноземними партнерами в регіонах з підвищеними ризиками.
- **Покриття:** Ризики неплатежів за кредитними договорами, контрактами або іншими фінансовими угодами.
- **Переваги:** Допомагає уникнути фінансових втрат від невиконання зобов'язань і забезпечує стійкість угод у складних умовах.

## Страхування майна від воєнних ризиків (Property War Risks Insurance)

- **Опис:** Цей продукт локального ринку покриває майно від прямого матеріального збитку (пошкодження або знищення) через воєнні ризики. Актуально для всіх галузей бізнесу. Приймаються на страхування будівлі та їх вміст, обладнання, товарні запаси, тощо.
- **Покриття:** Відшкодовуються збитки за пошкодження або знищення майна через воєнні ризики
- **Типові ризики:** Відшкодовуються збитки за пошкодження або знищення застрахованого майна внаслідок влучання ракет та / або їх уламків, безпілотованих літальних апаратів та / або їх уламків, наслідків застосування інших знарядь та засобів війни
- **Переваги:** Допомагає знизити втрати від пошкодження або втрати активів

## Страхування вантажів (Cargo War Risk Insurance)

- **Опис:** Цей тип страхування забезпечує захист вантажів від пошкоджень або втрати під час транспортування, через військові дії.
- **Покриття:** Втрата або пошкодження товарів під час перевезення морським, автомобільним або залізничним транспортом через військові дії, напади або саботаж.
- **Переваги:** Дозволяє компаніям, які займаються імпортом або експортом, убезпечити свої товари від ризиків, пов'язаних з транспортуванням у зонах військових конфліктів.

Матриця страхових інструментів за організаціями та опис українських страхових компаній, які надають послуги зі страхування воєнних ризиків або в

процесі запровадження, наведені у розділі 4.3.2. Програми страхування в Україні



## РОЗДІЛ 2

# Ukraine Investment Framework (UIF) – основна програма підтримки українського бізнесу

## 2.1 Короткий огляд Ukraine Facility та роль Уряду в Pillar II (UIF)

Цього року Європейський Союз затвердив Ukraine Facility – безпредecedентний механізм підтримки України обсягом €50 млрд, який **сприятиме**

макроекономічному розвитку України в умовах повномасштабної війни. Кошти UF надходитимуть з 2024 по 2027 роки.

Кошти будуть спрямовані в трьох напрямках:

**€38.27 млрд**

на фінансування державного бюджету в рамках реалізації Плану України (Pillar 1). План України передбачає реалізацію 69 реформ, реалізація яких буде відслідковуватись через виконання 151 індикатора.

**€9.3 млрд**

складе масштабна програма стимулювання інвестицій – Ukraine Investment Framework (Pillar 2).

**€4.76 млрд**

надання технічної допомоги у впровадженні програми (Pillar 3).

**Ukraine Investment Framework** має на меті мобілізувати інвестиції для реконструкції та модернізації України.

**Роль Уряду** в реалізації Pillar 2 представлена в трьох ключових напрямах:

- 1** Зниження інвестиційних ризиків (у співпраці з МФО та іноземними урядами)
- 2** Створення фінансових стимулів (прийняття відповідних законів та розширення роботи з МФО для підтримки бізнесу)
- 3** Покращення бізнес-середовища країни (прискорена євро-інтеграція та зменшення адміністративних бар'єрів)

## 2.2. Переваги UIF

UIF працює шляхом надання гарантій та змішаного фінансування, поєднання кредитів та грантів

### Ukraine investment framework (UIF) - €9.3млрд

Блендінг/Гранти/Техдопомога

€1.5 млрд

(виділяє ЄС)

Українська гарантія

€7.8 млрд

(70% коефіцієнт резервування, €5.5 млрд)

До фінансування мають право як державні, так і приватні компанії у ключових секторах Плану для UF

- 15% гарантій буде спрямовано на підтримку МСП
- 20% від загального інвестиційного бюджету на Pillar 1 та Pillar 2 буде виділено на зелені проекти
- 25% на ЄІБ для фінансування проєктів державного сектору

## Наразі, в рамках першої фази UIF (Phase 1) доступні 3 основні інструменти:

**Українські гарантії (або гарантії)** – це інструмент розподілу ризиків, що надається міжнародним фінансовим організаціям, які підтримують проекти в Україні. Гарантія забезпечує покриття фінансових ризиків за різноманітними операціями у державному та приватному секторах, як: кредити, гарантії, контргарантії, інструменти ринку капіталу, інші інструменти фінансування. Гарантії зменшують вимоги по заставі для компаній-отримувачів фінансування, таким чином розширяють коло компаній, які можуть отримати необхідне фінансування.

**Гранти та змішане фінансування** – безповоротна фінансова допомога, яка може бути двох видів:

- Гранти під цільове використання або гранти для цільових категорій компаній/проектів;
- Змішане фінансування – компенсація частина витрат при отриманні боргового фінансування або реалізації проекту.

**Технічна допомога** – фінансування послуг з консультацій, навчання та збільшення спроможності українського бізнесу.

## 2.3. Phase I UIF. Розширення існуючих програм МФО

Під час Ukraine Recovery Conference 2024 в Берліні було оголошено умови та програми для первого етапу Ukraine Investment Facility, загальним обсягом — €1.4 млрд. Фокус першої фази UIF полягає у розширенні існуючих програм МФО з

метою забезпечення якнайшвидшого доступу до фінансування для компаній в Україні. На цьому етапі UIF свої програми вже запустили: ЄБРР, IFC, ЄІБ, Німецький банк розвитку (KfW) та польський Bank Gospodarstwa Krajowego (BGK).

### Розроблені МФО Top-Up програми спеціалізуються на окремих напрямах:

	EBRD	IFC	EIB	KfW	BGK
Агробізнес					
Енергетика					
Транспорт та логістика					
Промисловість та торгівля					
ІТ та комунікації					
МСП					
Близькість до лінії фронту					
Муніципалітети					
Зелені проекти					

### Кожна МФО передбачає різні інструменти та механізми фінансування проектів:

	EBRD	IFC	EIB	KfW	BGK	Загалом
Гарантії	✓	✓		✓		€990 млн
Блендінг/Гранти	✓		✓	✓	✓	€356.75 млн
Технічна допомога	✓	✓		✓		€50.25 млн

## Перелік програм фінансування

Підписані Top-up угоди		Затверджена сума, € млн		
		Гранти	ТД	Гарантії
ЄБРР	<b>Financial Inclusion</b>	30	7	140
ЄБРР	<b>Hi-Bar</b>		7.5	150
ЄБРР	<b>Resilience</b>	25	7.5	150
ЕІБ	<b>EU4Business Guarantee Facility</b>	50		
ЕІБ	<b>EFSD+ MSME Access to green, growth and inclusive finance</b>			150
ЕІБ	<b>JASPERS Advisory Assistance Program</b>	10		
BGK	<b>EU Support for Ukrainian MSMEs</b>	20		
IFC	<b>Better Future Programme</b>		17.5	350
KfW	<b>Green Growth Fund (GGF)</b>	50	5	
KfW	<b>European Fund for Southeast Europe (EFSE)</b>	54	1	
KfW	<b>Municipal Climate Protection</b>	17.75	2.75	
KfW	<b>Increasing energy efficiency in the electricity transmission sector</b>	100		
<b>ЗАГАЛОМ</b>		<b>356.75</b>	<b>48.25</b>	<b>940</b>
ЄБРР	<b>Ukraine Recovery and Reconstruction Guarantee Facility</b>		2	50
<b>ЗАГАЛОМ З ЄБРР URGF</b>		<b>356.75</b>	<b>50.25</b>	<b>990</b>

### В рамках першої фази доступні такі типи фінансування

**Пряме** (проекти від €10-20 млн): МФО фінансуватимуть безпосередньо великі корпорації та муніципалітети

**Непряме** (проекти до €3 млн): МФО фінансуватимуть через локальних партнерів і українські банки

### Локальні банки-партнери МФО будуть реалізовувати непряме фінансування інвестицій в Україні. Наразі мова йде про такі банки:

#### • Державні банки:

- Приватбанк
- Ощадбанк
- Укрексімбанк
- Укргазбанк

#### • Приватні банки:

- Агропросперіс Банк
- КредоБанк
- ПроКредит Банк
- Банк Львів
- ОТП Банк
- Райффайзен Банк
- Сітібанк
- ОТП Лізинг
- Укросіббанк
- Креді Агріколь
- Піреус Банк

... Очікується, що перелік банків-партнерів буде розширюватися.

### Типовими вимогами до позичальника є:

- Прибуткова діяльність
- Відповідність ESG вимогам
- Позитивна ділова репутація
- Борг / EBITDA не більше 3.5
- Власний капітал / Борг не менше 0.5
- Debt Service Coverage Ratio більше 1.2

Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання.

## 2.4. UIF: розробка нових програм в 2024-2027 роках

У рамках наступної фази UIF буде розроблено нові інструменти фінансування проектів в Україні, в рамках яких розглядається можливість запуску нових фондів прямих інвестицій, інструментів ринків капіталу (облігацій розвитку, конвертованих безстрокових облігацій), фінансування публічних інвестиційних проектів, а також платформ для краудфандингу та співінвестування. Крім того, очікується, що ця фаза передбачатиме розширення системи гарантій для великих інвестицій та проектів з інноваційними технологіями. Особливу увагу в цій фазі буде приділено підтримці експортних можливостей українських підприємств та інвестицій в реальний та фінансовий сектори економіки та подальшому вдосконаленню інвестиційного клімату через нові освітні, тренінгові та консультаційні програми.

- Оголошення про прийом пропозицій (Call for Proposals) буде розпочато **30.09.2024** та буде тривати **до 4 кварталу 2025 року**.
- Phase II планується **розпочати в першій половині 2025 року**.
- Ліміт на фінансування **капітальних витрат** (CAPEX) складатиме **мінімум 80%** портфелю фінансування.
- Мобілізація приватних інвестицій – ключовий показник.

Для того, щоб отримати підтримку перелік інвестпроектів, ми закликаємо компанії, муніципалітети вже зараз готувати заявки. Міністерство економіки, та КШЕ готове надавати необхідну допомогу та працює з донорами та інвесторами над залученням фінансування на експертні команди, які допомагатимуть готувати інвестиційні проекти.

На наступних етапах ми очікуємо, що програма UIF додатково розшириться й доступ до фінансування отримає більше компаній.

### У пріоритеті:

- Збільшення фінансування**, нові інструменти та спрощення доступу до них
- Розширення переліку секторів**, проекти в яких зможуть отримати підтримку
- Розширення географії програм** – розвиток доступного фінансування у найбільш постраждалих та прифронтових регіонах країни
- Залучення ширшого кола МФО** до реалізації програм, а також експортно-кредитних агенцій та розширення переліку українських банків-партнерів

## 2.5. Переваги програм UIF для українського бізнесу

Програми UIF забезпечують українському бізнесу доступ до широкого спектра фінансових інструментів, що націлені на підтримку підприємств, особливо в умовах відновлення після війни.

Ці програми дозволяють підприємствам отримати пільгове фінансування, підвищити ліквідність, інвестувати в розвиток, розширити

виробничі потужності та збільшити експортний потенціал.

Комбінація доступних в рамках UIF фінансових інструментів з програмою доступних кредитів 5-7-9 забезпечує для більш широкого кола бізнесу доступ до пільгового фінансування та створює більш сприятливі умови для бізнесу

### Комбінація фінансових інструментів в банківському секторі



<sup>1</sup>Інструменти в рамках UIF та інших програм країн-партнерів

<sup>2</sup>Фінансується за рахунок Бюджету України та фінансової допомоги країн-партнерів

Комбінацію фінансових інструментів за різними програмами можна здійснювати в межах одного банку,

тому необхідно розглянути весь набір фінансових інструментів, які доступні в банках України:

Матриця фінансових інструментів банків в Україні (1/2)				
Українські банки	Гарантії % покриття	Гранти максимальний розмір	Технічна допомога	Доступні кредити 5-7-9
Приватбанк	50% (ЄБРР, IFC, Урядова Програма),  до 80% (ЄІБ, BGK)	<ul style="list-style-type: none"> <li><b>від 10% від вартості основних засобів.</b> (Resilience and Livelihoods Guarantee Programme)</li> <li><b>€5 тис.</b> (Грант від EU4Business для мікробізнесу)</li> <li><b>€10 тис.</b> (Підтримка мікропідприємництв у Криворізькому районі)</li> <li><b>€50 тис. для сегменту мал. бізнес; €100 тис. для сегменту сер. бізнес.</b> (Підтримка малих та середніх підприємств у Криворізькому районі)</li> <li><b>до 250 тис. грн</b> (eРобота "Мікрогранти на створення або розвиток власного бізнесу")</li> <li><b>до 1 млн грн</b> (eРобота "Гранти на створення або розвиток власного бізнесу учасникам бойових дій, особам з інвалідністю внаслідок війни та членам їх сімей")</li> <li><b>до 8.0 млн грн</b> (eРобота "Гранти для виробництв переробної промисловості")</li> <li><b>до 70% вартості, але до 3 млн грн.</b> (Грін Дім)</li> </ul>	✓	✓
Ощадбанк	50% (ЄБРР)	<ul style="list-style-type: none"> <li><b>€5 тис.</b> (Грант від EU4Business для мікробізнесу)</li> <li><b>€10 тис.</b> (Програма підтримки ММСП у Криворізькому районі – I компонент)</li> <li><b>для МП – 50% від вартості обладнання, але не більше €50 тис.; для СП – 50% від вартості обладнання, але не більше €100 тис.</b> (Програма підтримки ММСП у Криворізькому районі – II компонент)</li> <li><b>10-20% від вартості проекту; 20-30% – для релокованих підприємств</b> (Програма для ММСП на фінансування інвестиційного та оборотного капіталу)</li> <li><b>до 15% від вартості, але не більше €300 тис.; для ветеранів – до 30% від вартості, але не більше €300 тис.; для релокованих підприємств – до 25% від вартості, але не більше €300 тис.</b> (Financial Inclusion Program)</li> </ul>	✓	✓
Укrexсімбанк	50% (ЄБРР)  80% (КМУ)	—	—	✓
Райффайзен банк	50% (ЄБРР)  80% (DFC)	—	—	✓

## Матриця фінансових інструментів банків в Україні (2/2)

Українські банки	Гарантії % покриття	Гранти максимальний розмір	Технічна допомога	Доступні кредити 5-7-9
Укргазбанк	<p><b>50%</b> (ЄБРР, Фонд частк. гарант. кредитів у с/г)</p> <p><b>70%</b> (ЄІБ)</p> <p><b>80%</b> (Уряд України, ФРП)</p> <p><b>100%</b> (UNIDO, EKA)</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>до 15% для комплексних "зелених" проектів; до 10% для простих та інших комплексних проектів; до 30% для проектів Категорій "Ветерани" та "Підприємства, що постраждали від війни" (Resilience and Livelihoods Guarantee Programme)</li> <li>Для ВП підприємств / підприємств з деокупованих територій: <ul style="list-style-type: none"> <li>до 30% (€30 тис.) від суми інвестиційного проекту</li> <li>до 20% (€20 тис.) від суми проекту на обіговий капітал</li> </ul> <p>Для інших МСБ:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>до 20% (€20 тис.) від суми інвестиційного проекту</li> <li>до 10% (€10 тис.) від суми проекту на обіговий капітал</li> </ul> <p>(Доступ до фінансування та підтримка стійкості ММСП в Україні II)</p></li> <li><b>10 / 15% кешбеку при реалізації простих / комплексних проектів</b> (EU4Business – Програма конкурентоспроможності МСП у Східному партнерстві)</li> </ul>	✓	✓
Укrsиббанк	<b>50%</b> (ЄБРР)	—	—	—
Кредобанк	<p><b>50%</b> (ЄБРР)</p> <p><b>90%</b> (BGK)</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li><b>20% – стандартні проекти, 30% – комплексні проекти</b> (Financial Inclusion Program)</li> <li><b>20% – інвестиційні кредити, 30% – внутрішні переміщений бізнес</b> (Доступ до фінансування та підтримка стійкості ММСП в Україні II)</li> </ul>	✓	✓
Банк Львів	<p><b>30-80%</b> (ЄІБ)</p> <p><b>50%</b> (ЄБРР, МінФін)</p> <p><b>80%</b> (DFC, МінФін)</p>	—	—	✓



РОЗДІЛ 3

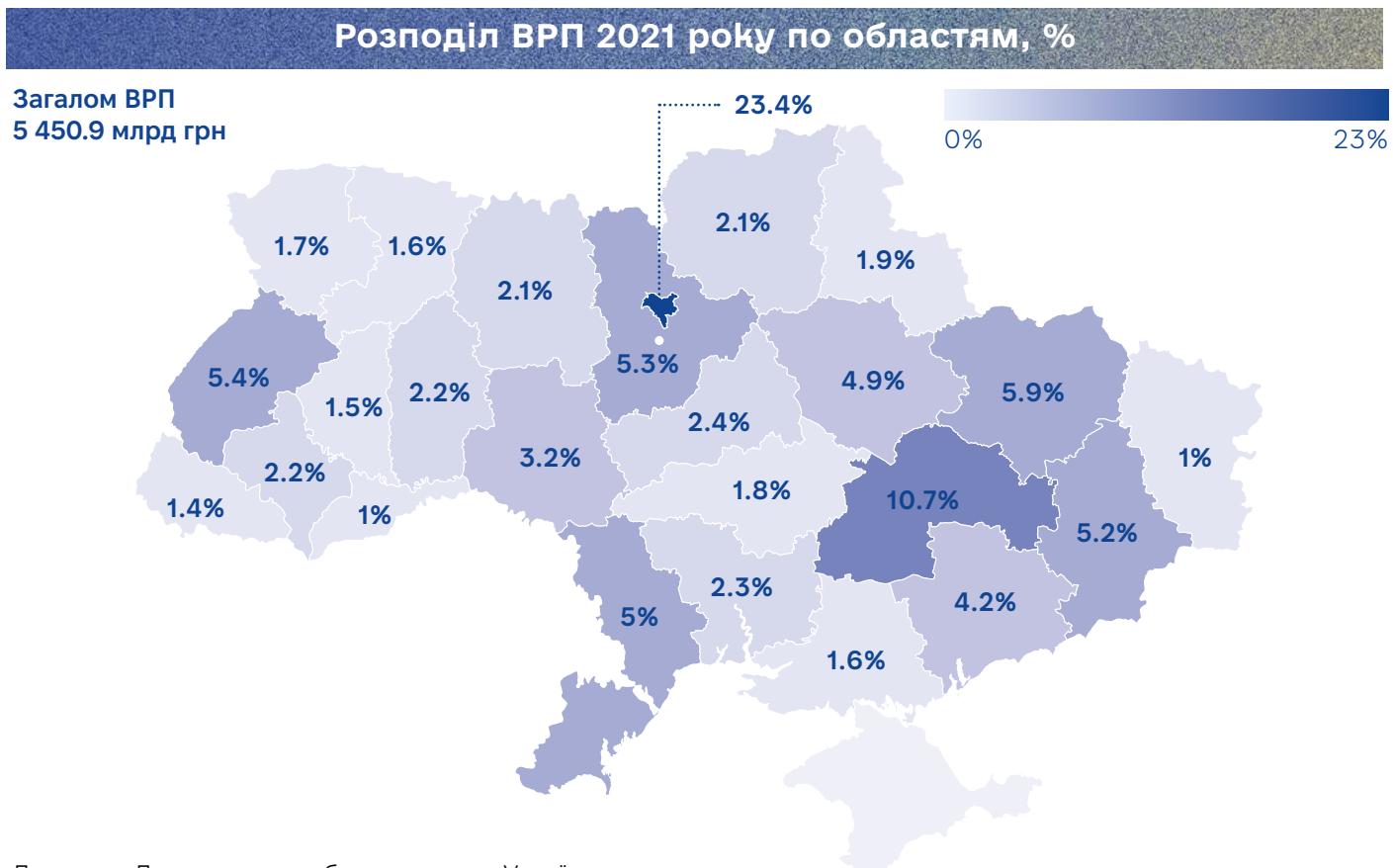
# Географічна структуря фінансових програм в Україні

# Географічна структура фінансових програм в Україні

До повномасштабного вторгнення росії у 2022 році економіка України демонструвала помірне зростання, особливу роль в якому відігравали промислові регіони, серед яких лідером були Дніпропетровська область (582.4 млрд грн валового регіонального продукту (ВРП) або 10.7% від загального підсумку), а також Харківська, Донецька та інші області і м. Київ.

У 2021 році ВРП зрос майже на 29% порівняно з 2020 роком та становив 5.4 трлн грн.

Так, на 10 найбільш постраждалих регіонів приходилось 3 518.4 млрд грн ВРП (64.6%), в тч. на Київ та Київську область – 1 567.9 млрд грн ВРП (28.7%), Харківська, Луганська, Донецька, Дніпровська, Запорізька, Херсонська, Миколаївська та Одеська області – 1 950.5 млрд грн ВРП (35.9%).



Джерело: Державна служба статистики України

Така ділова активність окремих регіонів стимулювала розвиток банківського сектору України, розробку та впровадження нових послуг і програм фінансування, в тому числі для бізнесу.

За 2021 рік чистий гривневий корпоративний кредитний портфель зрос на 40.2%. Найактивнішими у кредитуванні були державні банки, крім ПриватБанку. Наприкінці 2021 року активізувалося кредитування іноземними банками в іноземній валютах. Чисті валютні кредити зросли на 7.8% за квартал.

З початком повномасштабного вторгнення доступ до банківських послуг постійно знижувався, що не дозволяло вчасно та в повній мірі залучати фінансування на реалізацію інвестиційних проектів. Станом на 01.07.2024 року з початку війни кількість діючих структурних підрозділів банків України скоротилася на 24%.

Воєнні ризики в Україні, що настали у наслідок війни, спричинили суттєві нерівності в умовах залучення фінансування для різних регіонів. Території, де відбуваються активні бойові дії або які близькі до зон конфлікту, часто стикаються з труднощами у залученні інвестицій та фінансових ресурсів.

З іншого боку, західні області, де ризики менші, можуть бути більш привабливими для інвесторів і фінансових установ, що призводить до більш активного фінансування компаній у західних регіонах, ніж в інших економічно важливих частинах країни.

Водночас, це може посилювати нерівність у розвитку регіонів та створювати додаткові перепони для відновлення та розвитку саме постраждалих регіонів України, які мають важливе значення для економіки в цілому.

Міжнародні фінансові організації (IFIs, DFIs) фінансиють проекти, розташовані на підконтрольній Україні території та поза зонами активних бойових дій. Пряме фінансування вони здійснюють для великих проектів, бюджет яких перевищує \$10-20 млн. Для таких проектів географічне розташування об'єкту має велике значення через більший ризик руйнувань, у порівнянні з меншими проектами, за рахунок розташування об'єкту близче до лінії фронту. Так само географічна структура діяльності компаній впливає на рішення щодо надання фінансування - національні компанії, які здійснюють операційну діяльність по всій країні, мають більше шансів отримати фінансування від міжнародних організацій, ніж регіональні компанії, діяльність яких зосереджена тільки в регіонах з високими ризиками. Однак МФО здійснюють фінансування компаній у постраждалих та прифронтових територіях через спільні програми з українськими банками. Приклади програм:

- Програма конкурентоспроможності та інклузивності МСП в Країнах Східного Партнерства (ЄБРР)
- Рамкова програма EU4Business, спрямована на координацію програм, що фінансується ЄС для підтримки розвитку ММСБ в регіоні Східного партнерства (ЄС та Уряд Німеччини)
- Програма стійкості та засобів існування (ЄБРР)

Більшість українських банків відповідно до власних внутрішніх інструкцій для класифікації території України за ознакою безпечності використовують наказ Міністерства Реінтеграції від 22.12.2022 №309 "Про затвердження Переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією" (зі змінами від 18.07.2024 року).

#### **В залежності від класифікації територій банки:**

- надають послуги в повному обсязі та пропонують всі доступні програми для клієнтів - стосується безпечности територій;
- працюють з обмеженнями та не всі програми можуть бути доступні для клієнтів - стосується прифронтових територій;
- не здійснюють свою діяльність та можуть не надавати послуги контрагентам, які зареєстровані на окупованих територіях або територіях активних бойових дій.

### **Географія надання банківських послуг в Україні**



\* в Україні законодавчо не визначено розподіл територій за кредитним ризиком, українські банки відповідно до власних інструкцій визначають відповідні зони та ризики, враховуючи наказ Мінреінтеграції №309

Джерело: українські банки, аналіз Київської школи економіки



РОЗДІЛ 4

# Опис програм фінансових організацій в рамках UIF

# 4.1 Програми фінансування від міжнародних фінансових організацій в рамках UIF

**Міжнародні фінансові організації (МФО)** — це наднаціональні інституції, створені для надання фінансової допомоги, сприяння економічному розвитку та стабільності, а також для підтримки міжнародного економічного співробітництва. МФО надають кредити, гранти та технічну допомогу країнам-членам, а також фінансують проекти, спрямовані на розвиток інфраструктури, подолання бідності, економічні реформи та підтримку сталого розвитку. До МФО відносяться такі організації, як Міжнародний валютний фонд (МВФ), Світовий банк, ЄБРР, ЄІБ, МФК та інші. МФО відіграють важливу роль у глобальній економіці, сприяючи фінансовій стабільності та розвитку як на регіональному, так і на міжнародному рівнях.

В рамках Фази 1 UIF фінансування від ЄС отримали 5 МФО - ЄІБ, ЄБРР, IFC, KfW та BGK, які здійснюють фінансування проектів в Україні напряму (для проектів з бюджетами понад \$10 млн) або через український банківський сектор.



Інформація у профайлах МФО, представлених у цьому розділі, зібрана та структурована на основі даних, отриманих від представників МФО та публічної інформації

# ЄІБ: Європейський інвестиційний банк

## Огляд групи ЄІБ

- ЄІБ є фінансовим підрозділом Європейського Союзу
- ЄІБ зосереджений на довгостроковому кредитуванні, тоді як Європейський інвестиційний фонд (ЄІФ) спеціалізується на фінансуванні ризиків для підтримки ММСП та інновацій.
- Штаб-квартира розташована в Люксембурзі, загальні активи становлять 547 мільярдів євро. Загальний обсяг виданих кредитів групи ЄІБ становить 460 мільярдів євро.
- У 2023 р. було надано нових кредитів та/або гарантій на суму 90 мільярдів євро.
- У листопаді 2023 р. офіс ЄІБ в Україні став Регіональним Хабом ЄІБ для Східної Європи

## Інструменти фінансування

- **Кредити:** кредити на проекти у державному та приватному секторі, рамкові кредити для державного сектору, кредити для фінансування ММСП через місцеві фінансові установи;
- **Гарантії:** інструменти розподілу ризиків для стимулювання кредитування іншими фінансовими установами; МСП повинні звернутися безпосередньо до українських банків-партнерів;
- **Консультаційні послуги:** Технічна допомога у підготовці та реалізації проектів, розвиток потенціалу та консультаційна підтримка, включаючи стратегічну підтримку галузевих секторів, інституційна підтримка державних органів України;
- **Капітал:** Венчурний капітал, приватний капітал

## Контакти

- Команда в Україні: [ukraineteam@eib.org](mailto:ukraineteam@eib.org)
- Регіональний хаб ЄІБ для Східної Європи: [kyiv@eib.org](mailto:kyiv@eib.org)

## Основні напрямки фінансування

- Клімат і екологічна стійкість;
- Сталий транспорт;
- Інновації, цифровий і людський капітал;
- Стійка енергетика;
- МСП;
- Регіональний розвиток;
- Соціальна стійкість.

## ЄІБ в Україні

- ЄІБ має понад 7.5 млрд євро зобов'язань по Україні через такі інструменти:
  - Кредити та гарантії для державного сектору;
  - Кредити для приватного сектору;
  - Гарантії кредитного портфелю для українських банків;
  - Декілька інвестицій в акціонерний капітал через фонди приватного капіталу;
  - Консультаційна та технічна допомога для підтримки інвестицій у секторах, реалізації управління державними інвестиціями, підготовки проектів фінансування ЄІБ та ЄС
- Секторальні інвестиції:
  - Муніципальна інфраструктура: фінансування для основних міських послуг та об'єктів (охрана здоров'я, водопостачання та водовідведення, соціальне житло);
  - Енергетика: інвестиції задля стабілізації та модернізації електричної мережі України, а також для підтримки відновлювальних джерел енергії та енергоефективності.
  - Транспорт: фінансування для модернізації парків громадського транспорту в кількох містах, а також доріг та залізниць;
  - МСП: підтримка малих та середніх підприємств для сприяння економічній стійкості та зростанню.
- Останні транзакції:
  - Кредитна гарантійна лінія на суму 300 млн євро від ЄІФ в рамках програми InvestEU для підтримки європейських малих і середніх підприємств, що експортують товари та послуги в Україну;
  - Інвестиція у 100 млн євро для відновлення шкіл, дитячих садків, лікарень, соціального житла та місцевої транспортної інфраструктури, а також для забезпечення надання необхідних послуг, таких як чиста вода та санітарні умови, які були пошкоджені під час війни з РФ;
  - Дві програми часткової гарантії портфеля на загальну суму 190 млн євро для покращення доступу до фінансування ММСП в Україні через розподіл ризиків із місцевими фінансовими установами. Очікується, що ці програми забезпечать понад 1 млрд євро кредитування для бізнесу в Україні, дозволяючи йому отримувати кредити на вигідних умовах та підвищувати свою стійкість
  - Інвестиція у 25 млн євро в фонд Horizon Capital Growth Fund IV для підтримки МСП в Україні та Молдові, зосереджених на технологічних і

## Процес подачі заявок

- 01  • Будь-який проект, що фінансиється ЄІБ, повинен відповісти критеріям відповідності ЄІБ та бути фінансово й економічно обґрунтованим.
- 02  • Ініціатори проектів повинні надати детальний опис CAPEX і перспективні фінансові домовленості.
- 03  • Немає стандартизованих вимог до документації. ЄІБ не вимагає від своїх позичальників заповнення встановлених форм або анкет. Як правило, ЄІБ очікує отримати повне техніко-економічне обґрунтування.
- 04  • Оцінка проекту проводиться командами ЄІБ, які складаються з інженерів, економістів і фінансових аналітиків, у тісній співпраці з ініціатором проекту. Критерії зазвичай адаптуються до кожного конкретного проекту.

## Критерії та вимоги для подання заяви

Для МСП запускаються додаткові програми, а банки-партнери будуть відомі в 1 кварталі 2025 року. Детальніше про програму гарантованих кредитів EU4Business можна дізнатись на ([eif.org](http://eif.org)). Для прямого кредитування:

- **Мінімальний розмір кредиту:** як правило, кредити для державного сектора починаються від 25 млн євро для одного проекту та від 100 млн євро для інвестиційних програм рамкових кредитів
- **Розмір проекту:** ЄІБ зазвичай покриває до 50% загальної вартості проекту
- **Гарантії ЄС:** кредити ЄІБ для України зазвичай забезпечуються гарантіями ЄС, що дозволяє отримати вигідні умови кредитування
- **ЄІБ** також має галузеві критерії відповідності та проводить глибоку перевірку кредитних ризиків і відповідності

## Актуальні програми та ініціативи в Україні

### **Ukraine Solidarity Urgent Response Package:**

З лютого 2022 року ЄІБ мобілізував і надав понад 2 мільярди євро в рамках екстреної допомоги Україні для покриття нагальних фінансових потреб, відновлення деяких найбільш критичних пошкоджених інфраструктурних об'єктів і відновлення надання муніципальних послуг.

### **Ukraine Credit Export Guarantee Facility:**

ЄФІ запустив кредитну гарантійну лінію для України на суму 300 мільйонів євро, щоб зменшити ризики для європейських МСП, що експортують товари та послуги в Україну, таким чином відіграючи ключову роль у підтримці економічної стійкості та відновлення України. Наприкінці липня 2024 р. було опубліковано запит для відбору фінансових посередників.

### **EU for Ukraine Fund:**

Держави-члени ЄС зобов'язалися надати понад 400 мільйонів євро до Фонду ЄС для України. Цей фонд призначений для підтримки проектів як у державному, так і в приватному секторах з фокусом на такі сфери, як муніципальна інфраструктура, транспортні мережі, об'єкти водопостачання та водовідведення, цифровізація та кібербезпека, МСП.

### **(UIF) EU for Ukraine Technical Assistance and Advisory Services Programme:**

Програма на суму 100 мільйонів євро для фінансування технічної допомоги та консультаційної підтримки, спрямована на сприяння інвестиціям для відновлення та реконструкції України, підвищення її стійкості та шлях до вступу в ЄС, включаючи підвищення здатності реалізації проектів на різних рівнях.

### **(UIF) EU4Business Guarantee Facility:**

ЄІБ запустив ініціативу "EU4Business Guarantee Facility" для підтримки малих і середніх підприємств (МСП) в Україні шляхом надання часткових гарантій портфелів. Гарантії покривають до 80% збитків по неповернених транзакціях МСП, при цьому максимальна сума збитків обмежена до 25% від загального портфеля. Метою цієї ініціативи є покращення доступу до фінансування для бізнесів, які постраждали від війни, зменшення вимог до застави та зниження відсоткових ставок для МСП.

### **(UIF) JASPERS Advisory Assistance Program:**

ЄІБ та Європейська Комісія уклали угоду на суму 20 мільйонів євро для розширення програми спільної допомоги JASPERS (Joint Assistance to Support Projects in European Regions) для України.

# ЄБРР: Європейський Банк Реконструкції та Розвитку

## Огляд групи ЄБРР

- ЄБРР належить 73 країнам, а також Європейському Союзу та Європейському інвестиційному банку, і в основному інвестує в проекти приватного сектору;
- Головний офіс розташований у Лондоні, а загальні активи складають 78 млрд євро;
- Загальна сума виданих кредитів становить 56 млрд євро;
- У 2023 році було видано нових кредитів та/або гарантій на суму 13 млрд євро;
- 80% інвестицій, що дорівнює 10 млрд євро, було здійснено в приватному секторі.

## Інструменти фінансування

- **Кредити:** Прямі кредити проектам, непрямі кредити через місцеві банки; кредитний ризик може бути повністю взятий на себе з боку ЄБРР або частково синдикуватися на ринок;
- **Інвестиції в капітал:** ЄБРР може мати частку у капіталі бізнесу для підтримки зростання та розвитку;
- **Гарантії:** Інструменти розподілу ризиків для стимулювання кредитування іншими фінансовими установами.

## Контакти

- Ел. пошта: [kyiv@ebrd.com](mailto:kyiv@ebrd.com)
- Тел: +380442771160
- **Arvid Tuerkner**  
Керуючий директор в Україні та Молдові

## Основні напрямки фінансування

- Розвиток інфраструктури;
- Малі та середні підприємства (МСП);
- Ініціативи щодо клімату та екологічної стійкості;
- Розвиток приватного сектору;
- Продовольча безпека.

## ЄБРР в Україні

- В Україні ЄБРР виділив вже понад 4.5 млрд євро з початку російської агресії і є найбільшим інституційним інвестором:
  - 232 проекти в поточному портфелі, з яких 44% припадає на приватний сектор;
  - 2.8 млрд євро вкладено в проекти сталої інфраструктуру;
  - 1.5 млрд євро в індустрію, торгівлю та агробізнес

## ЄБРР в Україні

- Секторальні інвестиції:
  - Агробізнес: Підтримка всього ланцюга створення вартості в харчовій промисловості, від сільського господарства до переробки продуктів харчування.
  - Енергетика: Інвестиції в стабілізацію та відновлення електричної мережі України та просування відновлювальної енергетики.
  - Муніципальна інфраструктура: Фінансування критично важливих міських послуг та об'єктів;
  - Стійкість приватного бізнесу;
  - Фінансові установи: Посилення спроможності банків, страхових компаній та інших фінансових організацій.
- Останні угоди:
  - 680 млн євро у вигляді нефінансових угод про розподіл портфельного ризику для ПриватБанку (400 млн євро), Укргазбанку (150 млн євро), Кредобанку (100 млн євро) та Банку Львів (30 млн євро), що відкривають нове фінансування для приватного сектору України, включаючи 325 млн євро на довгострокові проекти з генерації енергії та підвищенню енергоефективності, фінансовані Укргазбанком і ПриватБанком у рамках Програми ЄБРР "Energy Security Support Facility" (ESSF), започаткованої у вересні 2024 року.
  - Гарантія ЄБРР покріє до 50% кредитного ризику АТ «ОТП Банку» за новими субкредитами на загальну суму 120 млн євро для приватних компаній, які працюють в Україні;
  - 200 млн євро кредиту для Укргідроенерго для підтримки розвитку та обслуговування гідроенергетичної інфраструктури;
  - 60 млн євро для Lan-Oil LLC для підтримки першого в Україні проекту по виробництву біопалива (в умовах війни), що посилює енергетичну безпеку та підтримує енергетичну інфраструктуру країни;
  - 100 млн євро фінансування для Райффайзен Банк для підтримки агробізнесу та критичних галузей, зосереджуючи увагу на малих та середніх підприємствах (МСП) та стимулюючи підприємства, які постраждали від війни;
  - Гарантія ЄБРР покріє до 50% кредитного ризику АТ «ОТП Лізинг» за новими субкредитами на загальну суму 80 млн євро для приватних компаній, з акцентом на агробізнес та критичні галузі;
  - 200 млн євро для НАК "Нафтогаз" задля створення стратегічних запасів природного газу, разом з Норвегією та Нідерландами;
  - 150 млн євро фінансування для Укренерго, разом з Норвегією та Італією;
  - 70 млн євро для допомоги «Нова Пошта» в модернізації її об'єктів та впровадженні заходів безпеки для персоналу;
  - 25 млн євро для м. Миколаїв на ремонт водної інфраструктури, включаючи гранти від Данії та Східноєвропейського партнерства з енергоефективності та навколошнього середовища (E5P);
  - 15 млн євро для м. Луцьк на модернізацію системи централізованого опалення за підтримки ЄС.

## Процес подачі заявок

- 01 Визначення потреб** Проведіть оцінку того, чи відповідає ваш проект пріоритетам ЄБРР і чи підходить він під критерії фінансування;
- 02 Підготовка документації** Підготуйте опис проекту та бізнес-план, фінансові звіти, ТЕО, ОВНС та соціального впливу, юридичні документи та план оцінки ризиків і фінансування проекту;
- 03 Проектна пропозиція** Зв'яжіться з ЄБРР, щоб обговорити ваш проект і отримати зворотний зв'язок;
- 04 Переговори та затвердження** Проведення переговорів щодо умов фінансування, включаючи суму кредиту, відсоткові ставки, графік погашення та будь-які умови чи зобов'язання. Проект потім подається на затвердження до Ради директорів ЄБРР;
- 05 Підписання та розподіл коштів** Після затвердження підписуються фінансові угоди, і кошти розподіляються згідно з узгодженим графіком і умовами.

## Критерії та вимоги до заявок

- **Тип проекту:** ЄБРР підтримує проекти в приватному секторі, а також деякі проекти в державному секторі, які сприяють розвитку приватного сектору;
- **Стандарти фінансової звітності:** Позичальники зазвичай повинні подавати фінансові звіти відповідно до Міжнародних стандартів фінансової звітності (МСФЗ) або еквівалентних національних стандартів, які міжнародно визнані;
- **Мінімальний розмір кредиту:** ЄБРР зазвичай надає кредити від 3 млн євро до 250 млн євро, середній розмір кредиту становить 25 млн євро;
- **Вимоги до аудиту:** Фінансові звіти повинні бути перевірені незалежним аудитором. Аудит має проводитися відповідно до Міжнародних стандартів аудиту (ISA).

## Актуальні програми та ініціативи в Україні

### (UIF) Financial Inclusion Program:

Загальний обсяг становить 177 млн євро, включаючи 140 млн євро у вигляді гарантій, 30 млн євро - гранти, та 7 млн євро - технічна допомога. Мета програми – підтримка 850 млн євро нових кредитів для МСП в Україні. Програма забезпечує доступ до фінансування та інвестиційні стимули для оновлення виробничих потужностей, з акцентом на зелені технології та відповідність стандартам ЄС. Гранти надаються виключно на капітальні витрати, що дозволяє подолати значний дефіцит фінансування для МСП, посиленій війною. Програма включає три продукти, що пропонують комплексний фінансовий захист для МСП: Гарантії на перший збиток з обмеженнями, Гарантії на перший збиток з обмеженнями для ризику фінансових контрагентів та Цільова технічна допомога та інвестиційні стимули для довгострокових капіталовкладень ММСП у технології, що відповідають вимогам ЄС.

### (UIF) Resilience Program:

Загальний обсяг становить 182.5 млн євро, включаючи 150 млн євро у вигляді гарантій, 25 млн євро - гранти, та 7.5 млн євро - технічна допомога. Програма спрямована на задоволення термінових потреб постачальників інфраструктури, промислового сектора та сільського господарства в Україні. Її мета – підтримка важливих послуг, сталого відновлення та покращення кооперації в умовах війни. Програма надає гранти для муніципальних проектів на вирішення проблем доступності та дефіциту фінансування, з акцентом на аварійний ремонт, розвиток інфраструктури.

### (UIF) Hi-Bar Program:

Загальний обсяг становить 157.5 млн євро, включаючи 150 млн євро у вигляді гарантій та 7.5 млн євро на технічну допомогу. Мета програми – прискорити інвестиції у заходи з пом'якшення кліматичних змін та інноваційні зелені технології в енергетичному секторі України. Програма спрямована на виробництво "зеленого водню" та критичної сировини, підтримувати розвиток відновлювальних джерел енергії, підвищити гнучкість енергетичної системи та поліпшити енергоефективність. Інвестиції сприяють реалізації Національного плану з енергії та клімату та водневої стратегії, спрощенню адміністративних процедур та забезпечення відповідності європейським екологічним стандартам. Програма пропонує покриття до 30% для проектів по відновлюваній енергетиці та до 45% для інноваційних кліматичних рішень, з можливістю підвищення покриття через ризики, пов'язані з війною.

### (UIF) Ukraine Recovery and Reconstruction Guarantee Facility:

Загальний обсяг – 52 млн євро, включаючи 50 млн євро гарантій та 2 млн євро - технічна допомога. Програма надає страхування від військових ризиків для рухомого майна, такого як вантажний транспорт, що здійснює перевезення всередині країни. Це дозволить забезпечити безперервність роботи транспорту незважаючи на триваючий конфлікт. Фінансова захист включає сферу транспорту та логістики в умовах високих ризиків, підтримуючи переміщення товарів і послуг, важливих для відновлення та реконструкції України. Ключові особливості включають покриття ризиків, пов'язаних з конфліктом, та підтримку у збереженні ланцюгів постачання і економічної діяльності.

# IFC: Міжнародна Фінансова Корпорація

## Огляд IFC

- IFC є членом Групи Світового банку - найбільшої міжнародної фінансової установи, що спеціалізується на розвитку приватного сектора на ринках та країнах, що розвиваються;
- Штаб-квартира розташована у Вашингтоні, округ Колумбія. Загальні активи складають 108 млрд доларів США;
- У 2024 фінансовому році (червень 2023 - червень 2024) IFC надала приватним компаніям та фінансовим установам у країнах, що розвиваються, рекордні 56 млрд доларів США.

## Інструменти фінансування

- Кредити:** Прямі кредити приватним компаніям, а також кредитування через місцеві банки;
- Акціонерний капітал:** Прямі інвестиції в акціонерний капітал приватних підприємств та фінансових установ, а також через фонди прямих інвестицій;
- Гарантії:** Створення інструментів розподілу ризиків, які дозволяють місцевим фінансовим установам розширити кредитування МСП та компаній з середньою капіталізацією, а також гарантії торгового фінансування для підтримки експортно-імпортних операцій для українських банків;
- Консультаційні послуги:** Спрямовані на допомогу підприємствам у залученні приватних інвесторів та партнерів, виході на нові ринки, підвищення операційної ефективності та стійкості.

## Контакти

- Ліза Кестнер,** Регіональний менеджер IFC в Україні; [lkaestner@ifc.org](mailto:lkaestner@ifc.org)

## Основні напрямки

- Банківський сектор (для охоплення МСП та середніх корпорацій);
- Агробізнес;
- Транспортна інфраструктура та логістика;
- Енергетика;
- Будівельні матеріали;
- Телеком.

## IFC в Україні

- IFC реалізує свою програму «Економічної стійкості» (Economic Resilience Action, ERA) на суму 2 млрд доларів США, яка передбачає залучення додаткових 1-2 млрд доларів США від партнерів;
- Станом на липень 2024 року було виділено 1.6 млрд доларів США фінансування, включаючи капітальні інвестиції та підтримку оборотного капіталу:
  - 890 млн доларів США зобов'язань з власного рахунку IFC;
  - 680 млн доларів США мобілізовано від партнерів та донорів;
- Секторальні інвестиції:
  - Фінансування торгівлі: гарантії для стимулювання імпорту основних товарів та послуг (наприклад, сільськогосподарської техніки);
  - Технології: підтримка проектів, які покращують зв'язок, цифрову інфраструктуру та технологічні інновації;
  - Агробізнес: підтримка всього ланцюжка створення вартості харчових продуктів з акцентом на переробку агропродовольства;
  - Енергетика: підтримка важливої інфраструктури, зокрема відновлюваних джерел енергії;
  - Фінансові установи: Зміцнення банків та лізингових компаній з одночасним збільшенням розподілу ризиків для розширення можливостей фінансування для підприємств, що підтримують власну енергетику
- Останні угоди:
  - Триває, надання гарантій банкам на суму 430 млн доларів США в рамках Глобальної програми торговельного фінансування IFC для підтримки експорту та імпорту товарів першої необхідності, зерна та обладнання.
  - 2024, 50 млн доларів США інвестицій у три механізми розподілу ризиків з OTP Bank, OTP Leasing та Credit Agricole для підтримки 100 млн доларів США нового кредитування МСП (у тому числі фермерів та компаній, що належать жінкам).
  - 2024, IFC надано кредит у розмірі 145 млн доларів США найбільшій лізинговій компанії України OTP Leasing для підтримки МСП, особливо тих, що очолюють жінки, та підприємств у сільському господарстві, що сприятиме розширенню ринку лізингу сільськогосподарської техніки та транспортних засобів.
  - 2023, IFC здійснено 2 спільні інвестиції з Horizon Capital - 5 млн доларів США у міжнародну компанію з надання IT-послуг та консалтингу Miratech та 5 млн доларів США у засновану в Україні Preply, провідну глобальну платформу з вивчення іноземних мов онлайн, з метою розвитку технологічного сектору.
  - 2023, інвестиції у розмірі 130 млн доларів США, які допоможуть МХП, провідному виробнику м'яса птиці в Україні, підтримувати продуктивність та розширити свій завод з переробки відходів в енергію.

## Процес подання заявок

- 01 • Стандартної форми заявки на фінансування від IFC не існує. Компанії можуть звернутися безпосередньо до IFC і подати інвестиційну пропозицію;
- 02 • Після цього першого контакту та попереднього розгляду IFC може запросити детальне техніко-економічне обґрунтування та бізнес-план, щоб визначити, чи варто оцінювати проект;
- 03 • Інвестиційна пропозиція повинна містити наступну попередню інформацію: короткий опис проєкту, спонсорство (історія та бізнес спонсорів, включаючи фінансову інформацію), ринок та збут (прогнозовані обсяги виробництва, ціни за одиницю продукції, цілі збути та частка ринку запропонованого підприємства), технічна здійсненість, запропонована фінансова структура підприємства та тип фінансування IFC;
- 04 • Комерційні умови фінансування визначаються індивідуально для кожного випадку і викладені в юридичній угоді про інвестування. Ця угода включає зобов'язання клієнта дотримуватися застосовних стандартів діяльності.

## Критерії та вимоги до заявок

- **Тип проєкту:** Проекти повинні надходити від приватного сектору, бути технічно обґрунтованими, корисними для місцевої економіки та відповідати екологічним і соціальним стандартам;
- **Мінімальний розмір кредиту:** IFC рідко розглядає транзакції менші за 10 млн доларів США;
- **Позичальники, зазвичай, зобов'язані складати фінансові звіти** відповідно до Міжнародних стандартів фінансової звітності;
- **Вимоги до аудиту:** Фінансові звіти повинні бути перевірені незалежним аудитором. Аудит має проводитися відповідно до Міжнародних стандартів аудиту (ISA);
- **IFC** не кредитує безпосередньо мікро-, малі та середні підприємства або фізичних осіб-підприємців, але підтримує малий бізнес через місцеві фінансові установи, такі як OTP Bank, OTP Leasing, Credit Agricole та інші.

## Актуальні програми та ініціативи в Україні

### Economic Resilience Action Program:

Програма передбачає фінансування у розмірі 2 млрд долларів США на підтримку приватного сектора України, зосереджуючись на забезпеченні негайній ліквідності, підтримці економічної активності та підготовці до реконструкції шляхом співпраці з урядами-донорами. IFC зосереджена на розширенні своїх проектів у кількох ключових сферах:

- Агробізнес. Підтримка переробки сільськогосподарської продукції та торгівлі сільськогосподарською продукцією
- Фінанси та банківський сектор
- Торгівля
- Механізми розподілу ризиків для кредитування малих і середніх підприємств та компаній середнього розміру
- Інвестиції у венчурні фонди
- Промисловість
- Виробництво будівельних матеріалів
- Телекомуникації
- Розвиток телеком ринку
- Енергетика. Розвиток відновлюваної енергетики, зокрема вітрової та сонячної
- транспорт і логістика. Модернізація флоту морського та пасажирського транспорту, ДПП

### Horizon's Growth Fund IV:

IFC зобов'язалися виділити 60 млн дол. США у Horizon's Growth Fund IV для підтримки технологічного сектора України. Фонд інвестуватиме переважно в технологічні та експортно-орієнтовані компанії середньої капіталізації (переважно ті, що знаходяться в Україні), які швидко розвиваються.

# KfW: Kreditanstalt für Wiederaufbau Development Bank

## Огляд групи KfW

- KfW Development Bank є частиною KfW Group і зосереджується на наданні фінансової підтримки для сприяння сталому економічному, соціальному та екологічному розвитку в усьому світі;
- Штаб-квартира знаходитьться у Франкфурті-на-Майні, Німеччина;
- У 2023 році банк надав нові кредити та/або гарантії на суму 9 мільярдів євро, що охоплюють 362 проекти.

## Інструменти фінансування

- **Гранти:** Проекти повинні відповідати критеріям політики розвитку, зокрема, включаючи участь і зобов'язання країни-партнера та відповідність її офіційно задекларованим пріоритетам;
- **Кредити для розвитку:** Поєднують бюджетні кошти уряду Німеччини з власними фондами KfW, які заучаються на вигідних умовах;
- **Стимулюючі кредити:** Мають на меті заповнити прогалини між кредитами для розвитку та комерційними банківськими кредитами, надаючи більш гнучкі варіанти фінансування для відповідних проектів без додаткового навантаження на бюджет уряду Німеччини.

## Контакти

- **Lorenz Gessner**
- KfW Office Kyiv - Director and head of the Representative Office
- E-mail: [kfw.kyjiw@kfw.de](mailto:kfw.kyjiw@kfw.de)
- Telephone: +38 04 45 81 19 55

## Основні напрямки

- Соціальна інфраструктура та послуги;
- Стабільний економічний розвиток;
- Енергетика та охорона природи.

## KfW в Україні

- В Україні KfW виділив загалом 1.4 млрд євро на поточні проекти з початку вторгнення та загалом 540 млн євро у 2023 році:
  - Станом на 1 липня 2024 року KfW реалізує майже 40 інвестиційних проектів на загальну суму 1.3 млрд євро;
  - Загальна мета діяльності KfW - сприяння сталому та стійкому соціально-економічному розвитку в Україні;
  - KfW реалізує проекти за рахунок коштів Федерального уряду Німеччини (більша частина яких надається Міністерством економічного співробітництва та розвитку Німеччини - BMZ) та Європейського Союзу.
- Sector Investments:
  - Енергетика: Інвестиції у стабілізацію та відновлення електромереж України та просування ініціатив з відновлюваної енергетики.
  - Муніципальна інфраструктура: Фінансування важливих міських послуг та об'єктів;
  - Житло та соціальні послуги: Підтримка внутрішньо переміщених осіб через програми житлового забезпечення, які включають енергоефективну реконструкцію існуючих будівель;
  - МСП: Підтримка МСП для сприяння економічній стійкості та зростанню шляхом полегшення доступу до фінансування через кредити, що надаються окремими українськими банками;
  - Фінансові установи: Зміцнення банків, страхових компаній та інших установ.
- Останні угоди:
  - Липень 2024 р. Грант Укренерго від ЄС у розмірі 100 млн євро на відновлення пошкодженої війною електромережі до сучасних стандартів;
  - Червень 2024 р., грант Укренерго від ЄС у розмірі 15 млн євро на відновлення пошкодженої війною електромережі України до сучасних стандартів;
  - Грудень 2023 р., грант у розмірі 50 млн євро від BMZ, для підтримки стійкості МСП;
  - Жовтень 2023 р., грант Укренерго від BMZ на суму 76,4 млн євро для відновлення пошкодженої війною електромережі до сучасних стандартів

## Процес подачі заявок

01

Рішення про фінансування проектів приймається донором після міжурядових консультацій

### Критерії та вимоги до заявок

- **KfW Development Bank** не вказує публічно мінімальну суму кредиту для всіх своїх проектів, оскільки вимоги до фінансування значно варіюються в залежності від розміру, обсягу проекту та умов конкретної країни. Кожен проект оцінюється індивідуально для визначення відповідних умов фінансування;
- **Ідентифікація проектів:** Проекти повинні відповідати пріоритетам розвитку країни-партнера та уряду Німеччини;

- **Проекти мають сприяти досягненню цілей** сталого розвитку, таких як зменшення бідності, підтримка миру, захист навколошнього середовища та боротьба зі змінами клімату;
- **Прийнятні партнерські установи:** Державні органи та державні підприємства, організації ООН. KfW не може надавати гранти чи позики приватним компаніям безпосередньо, лише через посередників, напр. EFSE, GGF або BDF (див. нижче).

### Актуальні програми та ініціативи в Україні

#### (UIF) Green Growth Fund (GGF):

Регіональний фонд Green for Growth Fund (GGF) спрямований на розвиток ринку енергоефективності та відновлюваної енергії в цільовому регіоні. Він сприяє енергетичній незалежності України та енергоефективній реконструкції малих і середніх підприємств, а також фінансуванню проектів у сфері відновлюваної енергетики, таких як малі вітрові електростанції та сонячні електростанції, а також інвестиції в потужності для зберігання енергії. З моменту свого заснування GGF інвестував в Україну близько 118.6 млн євро через кваліфіковані партнерські установи, такі як банки, мікрофінансові установи та лізингові компанії, включаючи дві інвестиції для спільного фінансування сонячного проекту потужністю 50 МВт та вітрової електростанції потужністю 234 МВт. У 2023 році BMZ через KfW інвестував додаткові 50 млн євро в GGF. У 2024 році ЄС вирішив інвестувати додатково 55 млн євро.

**Business Development Fund (BDF):** Спільно заснований KfW у 1999 році, Фонд підтримує українські ММСП з обсягом фінансування МСП з моменту заснування 7.7 млрд. євро. Він співпрацює з понад 40 українськими фінансовими установами. Програма «Доступні кредити 5-7-9», на яку KfW з початку війни виділив 200 мільйонів євро, сприяла створенню та збереженню тисяч робочих місць. Під час Конференції з відновлення України в Берліні у 2024 році було відзначено вирішальну роль BDF у сприянні розвитку МСП в Україні.

#### (UIF) Municipal Climate Protection Program:

ПроЖей проект розміром 58.5 мм євро (фінансиється BMZ та ЄС) спрямований на відновлення інфраструктури водопостачання та каналізації в Чернівцях. Він передбачає реконструкцію очисних споруд з метою підвищення технічної ефективності, зменшення втрат.

#### (UIF) European Fund for Southeast Europe (EFSE):

Регіональний Європейський фонд для Південно-Східної Європи спрямований на підтримку ММСП шляхом довгострокового фінансування частково в місцевій валюті. В Україні фонд співпрацює з місцевими фінансовими установами з метою підтримки відновлення та стійкості підприємств, які постраждали від війни. Спеціальний український субфонд для EFSE був успішно реалізований у травні 2024 року, причому 50 млн євро було виділено від уряду Німеччини (BMZ) та додаткових 55 млн євро від UIF ЄС.

#### Increasing energy efficiency in the electricity transmission sector:

Ця програма вартістю 450 млн євро (фінансиється BMZ та ЄС) спрямована на ремонт та реабілітацію інфраструктури передачі електроенергії. Вона включає реконструкцію, ремонт, відновлення та заміну пошкодженого обладнання на підстанціях, а також будівництво заходів фізичного захисту цих об'єктів.

# BGK: Банк Національного Господарства

## Огляд групи BGK

- BGK це польський банк розвитку, мета якого — підтримка соціально-економічного розвитку Польщі;
- Штаб-квартира у Варшаві з загальними активами 51 млрд євро;
- Загальна сума виданих кредитів з боку BGK - 42 млрд євро;
- У 2023 році, було видано нових кредитів та гарантій на суму в 13 млрд євро.

## BGK в Україні

- Завдяки механізму розподілу ризиків ЄС, яким керує BGK, КредоБанк зміг надати українським ММСП понад 20 млн. євро кредитів, виданих за 147 кредитними угодами із середнім розміром кредиту 130 тис. євро;
- КредоБанк відіграв вирішальну роль у розподілі цих кредитів у рамках програми розподілу ризиків ЄС, забезпечивши фінансову підтримку територіям, що постраждали від війни;
- BGK планує розширити портфель кредитів до 170 млн євро протягом п'яти років, орієнтуючи основну увагу на харчову промисловість та аграрний сектор.
- Секторальні інвестиції:
  - Агро: Підтримка всього ланцюга створення вартості продуктів харчування - від процесу вирощування до етапу переробки продуктів харчування;
  - МСП: Підтримка малих і середніх підприємств для сприяння економічній стійкості та зростанню, зокрема фінансові операції в зонах підвищеного ризику;
  - Енергетична безпека: насамперед установки відновлюваної енергетики, що задовольняють потреби в надійній і сталий енергетиці в Україні;
  - Відновлювана енергетика: Встановлення відновлювальних джерел енергії на суші та на морі, підтримка розвитку сталої енергетики в Україні;
  - Інфраструктура та транспорт: Покращення інфраструктури і транспорту для збільшення потоку товарів та зміцнення ланцюгів постачання.
- Останні угоди (BGK керувала грантом ЄС на надання термінового обладнання для України, реалізованим спільно з Фондом Солідарності Польщі):
  - 100 шкільних автобусів для перевезення та евакуації дітей; 25 машин швидкої допомоги та обладнання для лікарень Харківської, Запорізької, Дніпропетровської, Чернігівської, Сумської, Житомирської, Миколаївської та Київської областей;
  - Продукти харчування, медикаменти, аптечки, електрогенератори, одяг та комунальні послуги на осінньо-зимовий період;
  - Реконструкція Житомирської обласної лікарні, включаючи придбання багатоцільового комп’ютерного томографа.

## Інструменти фінансування

- **Кредити:** Прямі кредити для інвестиційних проектів як для європейських, так і для українських приватних партнерів під гарантії ЄС\* або під гарантії Польської експортно-кредитної агенції (KUKE) за участю польських експортерів, які беруть участь у проектах;
- **Гарантії:** Інструменти ризик-шерінгу для заохочення кредитування іншими фінансовими установами.
- **Забезпечення та фінансування експорту в Україні з використанням акредитивів:** підтвердження та фінансування експортних акредитивів, випущених українськими банками, застрахованих в KUKE.

\* інструменти, що розглядаються BGK в рамках інструменту фінансування в Україні

## Контакти

- Department of International Development Instruments  
Director: **Agnieszka Falkowska**  
[Agnieszka.Falkowska@bgk.pl](mailto:Agnieszka.Falkowska@bgk.pl)
- Foreign Expansion Department  
Director: **Arkadiusz Zabłoński**  
[ekspansja@bgk.pl](mailto:ekspansja@bgk.pl)  
[relacjefh@bgk.pl](mailto:relacjefh@bgk.pl)

## Основні напрямки

- Сталий розвиток;
- МСП: орієнтація фінансових операцій на зони з підвищеним ризиком (червоні зони);
- Цифровізація та інновації;
- Енергетична промисловість;
- Комунальний сектор.

## Процес подання заявок

- 01 Визначення потреб**
  - Потрібно оцінити, чи ваш проект відповідає пріоритетним напрямкам BGK та визначте його відповідність для фінансування;
- 02 Подання документів**
  - Відвідайте будь-яке з 67 відділень Кредобанку з переліком основних документів і заповніть форму заяви на отримання кредиту;
- 03 Огляд документації**
  - Менеджер банку здійснює перевірку документів і створює заявку на отримання кредиту у системі банку;
- 04 Процес оцінювання документації**
  - Процес оцінки включає перевірку потреб клієнта, кредитної історії, репутаційної історії заявника, його фінансові показники, рівень застави та ринкові умови. Рішення приймається головним офісом з урахуванням ризиків, пов'язаних з війною (можливий запит на отримання гарантії від Єврокомісії);
- 05 Підписання та здійснення виплат**
  - Підписання та здійснення виплат: Після схвалення фінансування підписуються угоди, і потім кошти перераховуються на рахунок клієнта в Кредобанку.

## Критерії та вимоги до заявок

- **Активність компанії** має прослідковуватись впродовж щонайменше 18 місяців;
- **Розмір компанії:** Відповідає визначенню МСП або МСП+ ЄС (до 20% інструменту);
- **Відсутня негативна** кредитна історія;
- **Компанія веде свою діяльність** на території, що контролюється урядом України, на відстані понад 100 км від зон бойових дій;
- **Розташування бізнесу** в червоних зонах (Чернігівська, Дніпропетровська, Харківська, Херсонська, Миколаївська, Одеська, Сумська, Запорізька області);
- **Діяльність клієнта** відповідає політиці ЄС щодо екологічних і соціальних стандартів.

## Актуальні програми та ініціативи в Україні

### (UIF) Підтримка ЄС для українських ММСП

Загальний обсяг програми становить 20 млн євро у вигляді гарантій для покращення доступу до фінансування для мікро-, малих та середніх підприємств, з акцентом на компанії, які постраждали від війни, з метою відновлення їх бізнесу, включаючи деокуповані та прифронтові регіони країни. У партнерстві з Кредобанком акцент робиться на клієнтах, які ведуть свій бізнес у межах червоної зони, збільшуючи частку ризику до 20/80, підтримуючи процеси лізингу

сільськогосподарської техніки та розширення сфери діяльності на більші підприємства. Програма також включає фінансування оборотного капіталу BGK прагне співпрацювати з іншими українськими банками, такими як Приватбанк, щоб задовольнити потреби в розподілі ризиків, підтримуючи відновлення України шляхом надання пріоритету кредитам ММСП та забезпечення гнучкості у відповідь на потреби, що змінюються.

# 4.2 Програми банків в Україні

Банківський сектор відіграє ключову роль у фінансовій системі України, активи банків становлять майже 90% усіх активів фінансового сектора (за виключенням НБУ).

Станом на 01.07.2024 р. в Україні налічується 62 діючих банків, у тому числі 6 державних (заснованих державою або націоналізованих), 14 іноземних та 42 українських приватних банків<sup>1</sup>.

Наразі міжнародні фінансові організації (МФО) реалізують свої програми через понад 15 банків-партнерів в Україні. Список постійно розширяється.

Основні критерії відбору банків для співпраці з МФО включають їхню фінансову стабільність, відповідність міжнародним стандартам управління ризиками, здатність працювати з малими та середніми підприємствами, а також дотримання високих стандартів прозорості та корпоративного управління.

Наведені у посібнику банки мають біля 3.2 тис. відділень. Завдяки наявності великої мережі банківських відділень, українські банки можуть ефективно фінансувати та підтримувати розвиток бізнесу у всіх регіонах України.

**Інформація у профайлах банків, представлених у цьому розділі, зібрана та структурована на основі даних, отриманих від представників банків.**

Програми МФО в банках (в рамках Phase I UIF)				
Банк (форма власності)	ЄБРР	ЄІБ	IFC	BGK
АТ КБ "ПриватБанк" (державний)	✓	✓	✓	✓
АТ "Ощадбанк" (державний)	✓			
АТ "Укрексімбанк" (державний)	✓			
АТ "Райффайзен Банк" (іноземний)	✓	✓		
АБ "УКРАЗБАНК" (державний)	✓	✓		
АТ "УКРСИББАНК" (іноземний)	✓			
АТ "КРЕДОБАНК" (іноземний)	✓			✓
АТ АКБ "Львів" (іноземний)	✓	✓		

<sup>1</sup><https://bank.gov.ua/ua/statistic>

# Ощадбанк

Ощадбанк України (Державний ощадний банк України) - провідний український універсальний комерційний банк, 100% акцій якого належить державі. Ощадбанк надає широкий спектр фінансових послуг як для фізичних осіб, так і для корпоративних клієнтів, має найбільшу мережу, яка налічує близько 1200 відділень та надає послуги більш ніж 6.5 млн клієнтам.

Для бізнесу банк пропонує різноманітні кредитні продукти, лізинг, депозитарні послуги, а також підтримку в рамках державних програм фінансування.

Протягом 2023 року Ощадбанк залишився одним з ключових банків з підтримки мікро-, малого та середнього бізнесу та економіки України. Клієнтам мікро-, малого та середнього бізнесу було надано 13.3 млрд грн кредитних коштів. Гроші на розвиток бізнесу отримали більше 4 500 підприємств, в яких працюють близько 120 тисяч українців.

Станом на липень 2024 р. активи банку склали 408.7 млрд грн, в той час як чистий кредитний портфель становив понад 57 млрд грн.

Станом на кінець року чистий портфель кредитів Ощадбанку для мікро-, малого та середнього бізнесу становив 21.4 млрд грн (приріст за 2023 рік склав 30%). Такого результату досягнуто в тому числі завдяки тому, що Ощадбанк пропонує різноманітні програми допомоги українському бізнесу (державні, регіональні та міжнародні), а також за рахунок спрощення механізму фінансування та лібералізації його умов.

Станом на липень 2024 р. активи банку склали 408.7 млрд грн, в той час як чистий кредитний портфель становив понад 57 млрд грн.

Віднедавна подати онлайн-заявку на кредитування та отримати попереднє рішення за 24 години клієнти ММСП можуть за допомогою сервісу ОщадБізнес.

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing)

Назва програми	ЄБРР	ЄБРР
<b>Сектори</b>	Програма стійкості та засобів існування <u>(Resilience Program) (UIF)</u>	Програма Конкурентоспроможності та Інклузивності Малого та Середнього Бізнесу у Країнах Східного Партнерства <u>(Financial Inclusion Program) (UIF)</u>
<b>Розмір клієнта</b>	МСП	МСП
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	€5 млн	€3 млн
<b>Валюта фінансування</b>	UAH, USD, EUR	Для мікро- та малого бізнесу – UAH Для середнього та великого бізнесу UAH/USD/EUR
<b>Цілі</b>	Фінансування оборотного капіталу та фінансування інвестиційних проектів	Фінансування інвестиційних проектів
<b>Термін кредиту</b>	До 30 місяців оборотних засобів та До 66 місяців – для інвестиційних проектів	До 66 місяців
<b>Забезпечення</b>	≥ 50% від суми кредиту - рухоме та/або нерухоме майно	≥ 50% від суми кредиту - рухоме та/або нерухоме майно;
<b>Додатково</b>		Можливість отримання гранту у розмірі до 30% від вартості Інвестиційного проєкту; Розмір гранту – 10-15% для проєктів GET/LET, додатково 10-15% для ветеранів або 10% для алокованих підприємств але не більше 300 тис євро
<b>Термін дії програми</b>	Жовтень 2029	Жовтень 2029
<b>Регіон</b>	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України
<b>Вимоги до клієнта*</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Прибуткова діяльність</li> <li>• Відсутність податкових боргів</li> <li>• Позитивна ділова репутація та кредитна історія</li> <li>• Борг / EBITDA – не більше 3,5</li> <li>• Власний капітал / Борг – не менше 0,5</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Коєфіцієнт обслуговування боргу (Debt Service Coverage Ratio) – не більше 1,2</li> <li>• Відповідність ESG вимогам</li> <li>• окремі вимоги до критеріїв прийнятності для релокованих підприємств та учасників бойових дій</li> </ul>

\*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання

## Етапи отримання фінансування

Крок 1

Крок 2

Крок 3

Крок 4

Крок 5

Отримання консультації

Підготовка пакету документів

Подача заяви на фінансування

Отримання позитивного рішення Банку

Отримання фінансування

## Грантові програми та блендинг фінансування

	ЄБРР	Luxembourg Development Cooperation Agency	GIZ, Deutsche Sparkassenstiftung	GIZ
<b>Назва програми</b>	Програма Конкуренційно-сті та Інклюзивності Малого та Середнього Бізнесу у Країнах Східного Партнерства (Financial Inclusion Program) (UIF)	Програма підтримки ММСП у Криворізькому районі (І компонент)	Програма підтримки ММСП у Криворізькому районі (ІІ компонент)	Програма для ММСП на фінансування інвестиційного та оборотного капіталу
<b>Галузь</b>	Будь-яка за виключенням заборонених галузей	Переробна промисловість	Переробна промисловість	сільське господарство, зокрема постачання та переробка харчових продуктів, швейна (текстильна) промисловість, переробна промисловість, експортно орієнтовне виробництво
<b>Регіон</b>	Підконтрольна територія України	Криворізький район	Криворізький район	Миколаївська, Дніпропетровська, Запорізька, Харківська, Донецька, Київська (окрім м. Київ), Чернігівська, Сумська, Луганська, Херсонська, одеська області
<b>Розмір гранту для клієнта</b>	Не більше €300 тис.: - до 15% від вартості проект (для ветеранів – до 30%; для релокованих підприємств – до 25%)	€10 тис.	Для МП – 50% від вартості обладнання але не більше €50 тис. для СП – 50% від вартості обладнання але не більше €100 тис	10-20% від вартості інвестиційного проекту (для релокованих підприємств – 20-30)
<b>Ціль гранту</b>	На часткову компенсацію вартості обладнання, спрямованого на впровадження «зеленої економіки», придбаного за рахунок кредиту	На придбання вітчизняного або імпортного обладнання та/або основних засобів; реконструкція, відновлення комерційних (в т.ч. офісних) та/або виробничих приміщень;	Часткова компенсація вартості придбаного за рахунок кредиту вітчизняного або імпортного обладнання та/або основних засобів	Компенсація частини вартості інвестиційного проекту після його реалізації ММСП
				Збереження та створення робочих місць (виплата заробітної плати до 3 працівникам). Придбання основних засобів (до 50% від суми допомоги). Закупівля сировини та матеріалів.

## Грантові програми та блендинг фінансування

<b>Ціль гранту</b>					Орендна плата за приміщення. Лізинг обладнання (крім особистих транспортних засобів). Витрати на переміщення майна. Закупівля консультаційних послуг (включаючи маркетинг і розвиток бренду). Послуги сертифікації. Інші обґрунтовані витрати для підтримки бізнесу (за погодженням з оціночною комісією).
<b>Вимоги для клієнта*</b>	<p>1. Належність клієнта до ММСП;</p> <p>2. Прибуткова діяльність останні 3 роки;</p> <p>3. Відсутність податкових боргів;</p> <p>4. Відповідність ESG вимогам;</p> <p>5. Окремі вимоги до критеріїв приділеності для релокованих підприємств та учасників бойових дій</p>	<p>1. Кількість працівників до 10 осіб (на ГПК);</p> <p>2. Загальний річний дохід від основної діяльності не перевищує суму, еквівалентну 2 мільйонам євро (на ГПК);</p> <p>3. ГПК не більше 5 ФОП</p>	<p>1. Кількість працівників від 10 до 250 осіб (на ГПК);</p> <p>2. Загальний річний дохід від основної діяльності не перевищує суму, еквівалентну від 2 до 10 мільйонам євро (на ГПК)</p>	<p>1. Належність клієнта до ММСП;</p> <p>2. Позичальник відповідає вимогам Кредитній політиці Банку</p> <p>3. Позичальник дотримується екологічних та соціальних стандартів ЄС</p> <p>4. Позичальник не знаходитьться в Санкційних списках ЄС, списках SDN, OFAC, FATF тощо</p> <p>5. Позичальник надав ТЕО/Бізнес-план кредитного проекту</p>	<p>1. Кількість працівників до 10 осіб (на ГПК);</p> <p>2. Загальний річний дохід від основної діяльності не перевищує суму, еквівалентну 2 мільйонам євро (на ГПК);</p> <p>3. ГПК не більше 5 ФОП</p>
<b>Обсяг грантів</b>	€2 млн	€500 тис.	€4.5 млн	€1.3 млн	€500 тис.
<b>Термін дії програми</b>	Жовтень 2029	Січень 2025	Січень 2025	Вересень 2024	Січень 2025

## Етапи отримання фінансування



Крок 1  
Отримання консультації

Крок 2

Підготовка пакету документів

Правовстановлюючі та установчі документи Реєстраційні ФОП/ІОО; Фінансова звітність; Документи, що підтверджують цільове спрямування коштів (бізнес-план, ТЕО); Документи щодо забезпечення

Крок 3

Подача заявки на фінансування

Крок 4

Отримання позитивного рішення Банку

Крок 5

Отримання фінансування

## Варіанти технічної підтримки для бізнесу

Ощадбанк та німецька компанія GIZ реалізують надання технічної підтримки для розширення доступу ММСП до фінансових послуг у рамках програми EU4Business.

Консалтинг для клієнтів ММСП щодо експорту та покращення ефективності бізнесу з питань.

- Експортна діяльність та партнерство в рамках ЗЕД
- Інструменти страхування від військових ризиків
- Маркетингове підсилення бізнесу
- Фінансовий моніторинг та валютний контроль
- Франчайзинг та кроки розширення власної справи
- Мінімізація експортних ризиків за рахунок продуктів Банку
- Грантові інструменти та основні критерії відбору

## Куди звертатися

### Контакти для бізнесу:

Отримати онлайн консультацію можна наступним чином:

Телефон: 0 800 210 800,

Пошта: [contact-centre@oschadbuk.ua](mailto:contact-centre@oschadbuk.ua)

Сайт: <https://www.oschadbuk.ua/zvorotnij-zvazok>

Клієнти можуть отримати консультацію офлайн у будь якому відділенні Ощадбанку, перелік яких розміщений на сайті банку за посиланням

<https://www.oschadbuk.ua/map>

### Цифрові продукти банку

Відкриття поточного рахунку он-лайн для ФОП -  
<https://oschadbuk.ua/>

Кредитування клієнтів ММСБ -  
<https://oschadbuk.ua/>

Система дистанційної комунікації CorpLight для клієнтів Ощадбанку -  
<https://cl.oschadbuk.ua/auth/logon>

# ПриватБанк

ПриватБанк — найбільший державний комерційний банк в Україні, що пропонує повний спектр фінансових послуг для бізнесу, включаючи кредитування, лізинг, депозитні програми та розрахунково-касове обслуговування. Банк відомий своїми інноваційними рішеннями, такими як передові онлайн-сервіси та мобільні додатки, які дозволяють підприємцям ефективно керувати своїми фінансами в будь-який час і з будь-якого місця. ПриватБанк присутній у всіх регіонах України, забезпечуючи доступ до своїх

послуг по всій країні. Станом на 2023 рік, ПриватБанк обслуговує понад 20 мільйонів клієнтів, з яких близько 1 мільйона є підприємцями та компаніями малого і середнього бізнесу. Банк також надає послуги великим корпоративним клієнтам у різних галузях, включаючи торгівлю, виробництво, сільське господарство та інші стратегічно важливі сектори економіки. Станом на липень 2024 р. активи банку склали 700.5 млрд грн, в той час як кредитний портфель (нетто) становив понад 102 млрд грн.

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing) 1/2

	ЄБРР	IFC
<b>Назва програми</b>	Resilience and Livelihoods Guarantee Programme (UIF)	Better Futures Program (UIF)
<b>Сектори</b>	<p>Переважно здійснює діяльність у секторах:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Сільське господарство, фермерство, рибальство;</li> <li>Виробництво та переробка продуктів харчування і напоїв;</li> <li>Надання сільськогосподарських послуг (обробка землі, збір врожаю, обприскування, внесення добрив тощо);</li> <li>Надання в оренду сільськогосподарських активів;</li> <li>Імпорт, торгівля та транспортування готової продукції (машини, обладнання, пакування для харчових продуктів, насіння, добрива, засоби захисту рослин);</li> <li>Енергетична безпека;</li> <li>Інфраструктура у сфері транспорту та логістики;</li> <li>Бізнеси, що підтримують засоби існування та зміцнюють людський капітал;</li> <li>Сприяння торгівлі основними товарами</li> </ul>	Відповідно до пріоритетів
<b>Розмір клієнта</b>	мікро, малий, середній, великий бізнеси	мікро, малий та середній бізнеси
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	€15 млн (макс сума гарантії €5 млн)	
<b>Валюта фінансування</b>	Для мікро та малого бізнесу - UAH; Для середнього та великого - UAH, USD, EUR	EUR/USD/UAH
<b>Цілі</b>	Поповнення обігових коштів та/або інвестиційні цілі	
<b>Термін кредиту</b>	Для поповнення обігових коштів - 3 роки, для інвестиційних цілей - 5 років	Для поповнення обігових коштів - 3 роки, для інвестиційних цілей - 5 років.
<b>Забезпечення</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Не більше 50% розподіл ризику, сума сплати гарантії не більше 25% від суми програми;</li> <li>Застава та / або порука власники бізнесу</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Не більше 50% розподіл ризику;</li> <li>Застава та / або порука власники бізнесу</li> </ul>
<b>Додатково</b>	Комбінується з "5-7-9"	
<b>Термін дії програми</b>	3 вересня 2024 по червень 2026	Орієнтовний старт програми - 4 кв 2024 До 2029 року
<b>Регіон</b>	Території, що контролюються урядом України та поза межами зони активних бойових дій	Території, що контролюються урядом України
<b>Вимоги до клієнта*</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Підприємці або юридичні особи приватної власності, які здійснюють господарську діяльність в Україні не менше 3 років;</li> <li>Частка держвласності не більше 49%;</li> <li>Не має історії реструктуризації або прострочення платежів протягом останніх 3 років, за винятком випадків, пов'язаних з COVID-19 або вторгненням РФ;</li> <li>не підпадають під санкції або обмежувальні заходи</li> </ul>	Не підпадають під санкції або обмежувальні заходи

\*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing) (2/2)

	EIB (UIF)	BGK (UIF)	Надання державних гарантій на портфельній основі
<b>Назва програми</b>	EU4Business Guarantee Facility	EU Support for Ukrainian Micro, Small and Medium-Sized Enterprises	Надання державних гарантій на портфельній основі
<b>Сектори</b>		Постраждалі від Російської агресії	Всі
<b>Розмір клієнта</b>	мікро, малий, середній	мікро, малий, середній	мікро, малий, середній бізнеси
<b>Максимальна сума для клієнта</b>		€ 1 млн	10 млн грн
<b>Валюта фінансування</b>	UAH	UAH	UAH
<b>Цілі</b>		Реалізація інвестиційних проектів та інвестиційних цілей, пов'язаних із провадженням господарської діяльності позичальників; поповнення оборотного капіталу суб'єкта підприємництва	Реалізація інвестиційних проектів та інвестиційних цілей, пов'язаних із провадженням господарської діяльності позичальників; поповнення оборотного капіталу суб'єкта підприємництва
<b>Термін кредиту</b>		На поповнення обігових коштів - 2 роки, для інвестиційних цілей - 5 років	До 05.04.2027 для кредитів до 2-х років та до 04.07.2028 для кредитів понад 3 роки
<b>Забезпечення, %</b>	Від 20%	<ul style="list-style-type: none"> <li>Не більше 80% розподіл ризику;</li> <li>Застава та / або порука власники бізнесу</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Не більше 50% розподіл ризику;</li> <li>Застава та / або порука власники бізнесу</li> </ul>
<b>Термін дії програми</b>	3 вересня 2024 по червень 2026	4 квартал 2024 року	В межах договорів, які можуть укладатися кожного року
<b>Регіон</b>		Прифронтові регіони України	Підконтрольна територія України
<b>Вимоги до клієнта*</b>	<p>*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання</p>	Не підпадають під санкції або обмежувальні заходи	<p>Відповідність позичальника та цільового використання коштів вимогам постанови № 723 від 14.07.2021.</p> <p>Платність по кредиту для клієнта: в межах програми "Доступні кредити 5-7-9%" або стандартна (в залежності від цілі кредиту та сегменту бізнесу);</p> <p>Комісія: від 0% до 1% за надання кредиту, та 0,5% від суми гарантії;</p> <p>Забезпечення: надання застави та / або поруки</p>

### Вимоги до клієнта для отримання кредитування

- Суб'єкти господарської діяльності - юридичні особи та ФОП, зареєстровані на території України за винятком юридичних осіб, де засновниками (в тому числі ФОП) є громадяни Російської Федерація або Республіки Білорусії.
- Клієнт зареєстрований у ЄДРПОУ та/або проводить діяльність більше: 1 року для сегменту мікро та малого бізнесу; 3 років для сегменту середнього бізнесу.
- Відсутність арештів на рахунках підприємства.
- Відсутність податкової застави на активи Клієнта.
- Клієнт не знаходиться в процесі банкрутства, санкції, ліквідації тощо.
- Клієнт не має в Банку (а також в інших банках) простроченої заборгованості.

## Грантові програми та блендинг фінансування (1/2)

	ЄБРР	EU4Business	Державні програми	Державні програми	Державні програми
Назва програми	Resilience and Livelihoods Guarantee Programme (UIF)	"Грант від EU-4Business для мікробізнесу"	Примітка мікропідприємництв у Криворізькому районі	Підтримка малих та середніх підприємств у Криворізькому районі	Грін Дім
Галузь	Переважно сільське господарство, фермерство, рибальство, виробництво та переробка продуктів харчування та напоїв, надання СГ послуг, оренда СГ активів, імпорт, торгівля та транспортування готової продукції	Суб'єкти мікро-підприємництва, основний вид економічної діяльності яких відповідає дозволеним з переліку			Об'єднання співвласників багатоквартирних будинків, Житлово-будівельні кооперативи
Регіон	Всі, крім окупованої території та території активних бойових дій	Найбільш постраждалі регіони: Миколаївська, Дніпропетровська, Запорізька, Харківська, Донецька, Київська (окрім міста Київ), Чернігівська, Сумська, Луганська, Херсонська, Одеська області	м. Кривий Ріг та Криворізький район	м. Кривий Ріг та Криворізький район	Всі, крім окупованої території та території активних бойових дій
Розмір гранту для клієнта	Від 10% від вартості ОЗ  Працює разом з кредитуванням на інвестиційні цілі та дозволяє отримати фінансову допомогу у вигляді гранту до 30% від вартості проекту, але не більше €300 тис.	€5 тис.	€10 тис.	€50 тис. для сегменту малий бізнес  €100 тис. для сегменту середній бізнес	До 70% вартості, але: - не більше 1 млн грн для СЕС - не більше 2 млн грн на теплові насоси. Якщо одночасно встановлюється СЕС і тепловий насос –, то не більше 3 млн грн на одне ОСББ/ЖБК
Ціль гранту	Інвестиції у технології, які відповідають найкращим стандартам у сфері якості продукції, гігієни та безпеки праці, захисту навколошнього середовища та сприяння використанню зелених технологій	Підтримка відновлення підприємницької діяльності на звільнених та постраждалих територіях України, а також посилення стійкості мікробізнесу в інших регіонах України в умовах війни	Гранти спрямовані на фінансування інвестицій в основний та оборотний капітал мікро бізнесу до 10 000 євро без поєднання з кредитами	Придбання або модернізація основних засобів (приміщення, обладнання, транспорт). Включає транспортування, монтаж, введення в експлуатацію Придбання, відновлення, перебудова приміщень і виробничих потужностей для основної діяльності	Гранти спрямовані для часткового відшкодування вартості обладнання та матеріалів під час впровадження заходів щодо збільшення частки електроенергії, виробленої з відновлювальних джерел енергії у житловому секторі.

## Грантові програми та блендинг фінансування (1/2)

	ЄБРР	EU4Business	Державні програми	Державні програми	Державні програми
<b>Вимоги для клієнта*</b>	Діяльність не заборонена законодавством України, відсутність санкцій  *Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання	Підтвердити цільове спрямування коштів гранту, шляхом надання підтверджуючих документів цільового використання	Мікропідприємництва, розташовані та провадять діяльність у м. Кривий Ріг та Криворізькому районі 1. Збереження кількості робочих місць, задекларованих у заявлі на отримання гранту; 2. Підтвердження цільового використання коштів гранту	1. Відповідно до кредитного продукту 2. Збереження кількості робочих місць, задекларованих у заявлі на отримання гранту. У разі не збереження робочих місць, грант зменшується на 20%	Діяльність не заборонена законодавством України, відсутність санкцій
<b>Обсяг грантів</b>	€17 млн				
<b>Термін дії програми</b>	з вересня 2024 по червень 2026	з вересня 2024 по грудень 2024	по грудень 2024	по грудень 2024	постійно

## Грантові програми та блендинг фінансування (2/2)

	Державні програми	Державні програми
<b>Назва програми</b>	єРобота "Мікргранти на створення або розвиток власного бізнесу"	єРобота "Гранти на створення або розвиток власного бізнесу учасникам бойових дій, особам з інвалідністю внаслідок війни та членам їх сімей"
<b>Галузь</b>	мікро- чи малі підприємництва	ФОП або фізичні особи, які мають намір розпочати підприємницьку діяльність шляхом реєстрації ФОП, які входять до категорії Ветеран* або члени їх сім'ї (дружина або чоловік учасника бойових дій або особи з інвалідністю внаслідок війни)  *Ветеран – учасник бойових дій або особа з інвалідністю внаслідок війни, які входять до категорій, визначених Постановою КМУ №738 від 21.06.2022 (зі змінами)
<b>Регіон</b>	всі регіони України, крім регіонів ведення активних бойових дій та тимчасово окупованих	всі регіони України, крім регіонів ведення активних бойових дій та тимчасово окупованих
<b>Розмір гранту для клієнта</b>	від 50 до 150 тис. грн – створити мінімум одне робоче місце до 250 тис. грн – створити нові робочі місця у кількості не менше двох	до 250 тис. грн – створити мінімум одне робоче місце понад 250 і до 500 тис. грн – створити нові робочі місця у кількості не менше двох понад 500 тис. грн і до 1 000 тис. грн – створити чотири нових робочих місця
<b>Ціль гранту</b>	Сприяння зайнятості населення, створення або розвиток власного бізнесу	Створення або розвиток власного бізнесу отримувачем, а також забезпечення зайнятості населення та створення нових робочих місць
<b>Вимоги для клієнта*</b>	Створення нових робочих місць від 1 до 2	1. Внесення власних коштів у розмірі 30% при умові, якщо розмір гранту понад 500 тис. і до 1000 тис. грн 2. Створення нових робочих місць від 1 до 4.  Для отримання гранту до 1 млн грн подається Ветеран, який є ФОП не менше ніж 36 місяців
<b>Термін дії програми</b>	постійно	постійно

## Вимоги до клієнта для отримання кредитування

Повний перелік необхідних документів для відкриття рахунку Банк визначає відповідно до внутрішніх правил та процедур.

## Варіанти технічної підтримки для бізнесу

Координація клієнтів по інвестиційним проектам, надання консультацій по GET та LET обладнанню

## Етапи отримання фінансування

Для простих кредитів мікро та малого бізнесу:



Для середнього та великого бізнесу - індивідуальні строки, в залежності від складності проекту / кредиту.

## Необхідна документація

- Актуальні установчі та реєстраційні документи (якщо раніше не було надано);
- Інформація щодо структури власності клієнта та групи із зазначенням часток володіння;
- Для юридичної особи: баланс, форма 2 за звітний період та останній рік. Для підприємця: декларація про доходи за звітний період та останній рік;
- Розшифровка за КВЕД статей звіту про фінансові результати та їх використання (ряд. 2000);
- Заява про надання кредиту;
- Для юридичних осіб протокол (рішення) загальних зборів акціонерів (учасників, наглядової ради, правління) підприємства (або іншого органу, уповноваженого ухвалювати відповідне рішення), де повинно бути розглянуто такі питання:
  - необхідність отримання кредиту в

ПриватБанку (у певній сумі, в обумовлений строк);

- надання права підпису кредитного договору керівній особі відповідно до Статуту;
- надання застави та надання права підпису договору застави уповноваженій особі;
- звернення до поручителя та / або заставодавця.
- Документи заставодавця та / або поручителя;
- Документи застави (за наявності застави). Щодо будь-якого предмета застави клієнт передає до банку звіт про незалежну оцінку предмета застави від акредитованого банком суб'єкта оціночної діяльності;
- У разі заявки на інвестиційні цілі – документи, які підтверджують ціль кредиту (договір з постачальником / виновцем робіт, рахунок-фактуру).

Додаткові документи, якщо кредит приймає участь в програмі «Доступні кредити 5-7-9»:

- заява на участь у програмі;
- згода на передачу інформації;
- довідки про суми отриманої державної допомоги.

## Куди звертатися

### Онлайн

На сайті ПриватБанку [privatbank.ua](#) - Допомога online

В Приват24 для Бізнесу [24.privatbank.ua](#) - Допомога online

В додатку Приват24 для Бізнесу - Допомога online 3700 – для дзвінків по Україні (безкоштовно з мобільних у межах України), а також +38-073-716-11-31 – для дзвінків із-за кордону

### Офлайн

Відділення ПриватБанку. Повний перелік відділень на сайті ПриватБанку: [privatbank.ua](#) - Інше - Карта відділень і банкоматів

### Цифрові продукти банку:

Додаток Приват24 для Бізнесу

Сайт ПриватБанку [privatbank.ua](#) - Бізнесу - Кредити - Кредитні програми

# УКРЕКСІМБАНК

Укrexсімбанк (Державний експортно-імпортний банк України) є ключовим гравцем на фінансовому ринку України, спеціалізується на експортно-імпортному фінансуванні та наданні широкого спектра фінансових послуг. Для бізнесу банк пропонує кредити до 500 млн грн, що дозволяє компаніям реалізовувати масштабні проекти та розширювати свою діяльність.

Укrexсімбанк активно підтримує зовнішньоекономічну діяльність через програми фінансування експорту та імпорту. Зокрема, банк надає кредитні лінії до 200 млн грн для експортно-орієнтованих компаній, а також фінансування для імпортних операцій до 150 млн грн. Окрім того, у рамках державних програм

підтримки бізнесу, Укrexсімбанк пропонує спеціальні умови кредитування для підприємств, що займаються інноваціями та модернізацією виробництв, з можливістю отримання грантів до 5 млн грн.

Завдяки своїй розвинутій мережі відділень та сучасним електронним послугам, Укrexсімбанк забезпечує зручний доступ до фінансових ресурсів, підтримуючи українські підприємства у їхній зовнішньоекономічній діяльності та розвитку. Станом на липень 2024 р. активи банку склали 265.5 млрд грн, в той час як кредитний портфель становив понад 78 млрд грн.

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing)

	ЄБРР	Міністерство фінансів України
<b>Назва програми</b>	<b>Resilience Program – Програма стійкості та засобів існування ЄБРР. (UIF)</b> <b>EU4Business – Програма конкурентоспроможності МСП у Східному партнерстві</b>	Порядок надання державних гарантій на портфельній основі (постанова КМУ 1151 від 25.11.2020, постанова КМУ 723 від 14.07.2021)
<b>Сектори</b>	Пріоритет – с/г та харчова промисловість	АПК, інфраструктура, енергетичний сектор
<b>Розмір клієнта</b>	ММСП, Корпорації	ММСП, Корпорації
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	€3 млн	100 млн грн та 400 млн грн для с/г виробників
<b>Валюта фінансування</b>	EUR/USD/UAH	UAH
<b>Цілі</b>	Оборотний капітал	
<b>Термін кредиту</b>	до 24 міс. для ОРЕХ до 60 міс. для САРЕХ	до 5 років до 10 років – на відбудову
<b>Забезпечення %</b>	50%	До 80%
<b>Додатково</b>	Кредит, лізінг	Кредит
<b>Термін дії програми</b>	2029	n/a
<b>Регіон</b>	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України
<b>Ліміт програми</b>	€40 млн (€20 млн обсяг портфелю розподілу ризику)	n/a
<b>Вимоги до клієнта*</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>Суб'єкти господарювання;</li><li>Приватна форма власності;</li><li>Підприємство створено за законодавством України;</li><li>Здійснює діяльність на підконтрольній Україні території;</li><li>Позитивна ділова репутація;</li><li>Вимоги до чисельності персоналу відповідно до умов Програми МФО</li></ul>	

\*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання

## Обмеження для клієнтів (не фінансиються):

- ◎ Підприємства/особи до яких застосовано санкції
  - ◎ Наявна негативна кредитна історія протягом останніх 2-х років
- ◎ Види діяльності, які не фінансиються ЄІБ (<https://www.eximb.com/ua/business/corporate/corporate-kredyty/corporate-mfo/corporate-mfo-eib.html>)
  - ◎ Види діяльності, які не фінансиються ЄБРР (<https://www.ebrd.com/environment/esp-ukrainian.pdf>)

## Грантові програми та блендінг фінансування

ЄБРР

<b>Назва програми</b>	<b>Resilience Program – Програма стійкості та засобів існування ЄБРР. (UIF)</b>
<b>Галузь</b>	Пріоритет – с/г та харчова промисловість
<b>Регіон</b>	Підконтрольна територія України
<b>Розмір гранту для клієнта</b>	До 15% від суми кредиту/заборгованості
<b>Ціль гранту</b>	
<b>Вимоги до клієнта*</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання</li><li>· Відповідність законодавству України та вимогам ЄБРР щодо охорони довкілля та безпеки праці;</li><li>· Закупівлі позичальника за вимогами та правилами ЄБРР;</li><li>· Мінімум 3 роки діяльності;</li><li>· Відсутність простроченої кредитної заборгованості протягом 2 років</li></ul>
<b>Обсяг грантів</b>	€20 млн
<b>Термін дії програми</b>	Кінець 2025

## Етапи отримання фінансування та грантів

- 01 Попереднє погодження Банком умов фінансування та надання Позичальнику індикативної пропозиції;
- 02 Розгляд пакету документів службами Банку та прийняття рішення щодо фінансування;
- 03 Укладання кредитного договору, договорів застави (іпотеки) та отримання погоджень від МФО;
- 04 Надання кредитних коштів.

## Необхідна документація

- ◎ Заява-анкета на отримання фінансування;
- ◎ Юридичні документи (установчі документи, документи, що підтверджують повноваження уповноважених органів/осіб, ліцензії, тощо);
- ◎ Фінансова звітність Позичальника/ГПК за останні 3 роки, розшифровки звітності, договори з покупцями, постачальниками, інші фінансові документи;
- ◎ Прогноз руху грошових коштів / Бізнес-план / ТЕО;
- ◎ Документи по забезпеченням;
- ◎ Екологічні та соціальні документи;
- ◎ Закупівельні документи.

## Куди звертатися

### Онлайн

На сайті Укрексімбанку  
Електронна пошта – [contact@eximb.com](mailto:contact@eximb.com)  
0-800-50-44-50 (дзвінки по Україні безкоштовні)

**Офлайн**  
Відділення Укрексімбанку  
**Цифрові продукти банку**

# УКРГАЗБАНК

Укргазбанк (АБ «Укргазбанк») є одним із провідних державних банків України. Банк пропонує широкий спектр фінансових послуг для фізичних осіб, корпоративних клієнтів та МСП, включаючи кредитування, розрахунково-касове обслуговування, депозитні програми та інвестиційні продукти.

Особливою відмінністю Укргазбанку є його орієнтація на підтримку екологічних проектів, що включає фінансування «зелених» технологій та проектів зі збереженням довкілля. Завдяки партнерству з міжнародними фінансовими інституціями, такими як Міжнародна фінансова корпорація (IFC) та Європейський банк реконструкції та розвитку (EBRD), банк отримує доступ до

та розвитку (EBRD), банк отримує доступ до передових фінансових інструментів і знань, що дозволяє йому впроваджувати найкращі практики у сфері екологічного фінансування.

Укргазбанк має розгалужену мережу відділень по всій Україні (понад 220), що дозволяє ефективно обслуговувати клієнтів у різних регіонах. У 2023 році банк продовжив нарощувати свою частку на ринку «зеленого» фінансування, підтверджуючи свою репутацію надійного партнера для підприємств, які прагнуть впроваджувати екологічно чисті технології. Станом на липень 2024 р. активи банку склали 176.1 млрд грн, в той час як кредитний портфель становив 66.5 млрд грн.

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing)

	ЄБРР	ЄІБ	UNIDO
<b>Назва програми</b>	Програма стійкості та засобів існування ЄБРР	EU4Business Guarantee Facility (UIF)	Фонд гарантування кредитів UNIDO
<b>Сектори</b>	50% ліміту має бути видано компаніям, що діють у секторах, пов'язаних із забезпеченням продовольчої безпеки та пов'язаних з ними галузях економіки	Без обмежень	промисловий / виробничий сектор, енергосервісні компанії (ЕCKO)
<b>Розмір клієнта</b>	ММСП, корпоративні клієнти	МСП (дефініція ЄС)	ММСП, корпоративні клієнти, ФОП
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	до €5 млн євро	до €5 млн євро	\$0.5 млн
<b>Валюта фінансування</b>	EUR/USD/UAH	EUR/USD/UAH	EUR/USD/UAH
<b>Цілі</b>	спрощення доступу до фінансування приватним компаніям в Україні		кредитування впровадження систем енергоменеджменту, інших заходів з енергоефективності
<b>Термін дії програми</b>	до 24 міс. для кредитів на оборотний капітал, гарантій та акредитивів; до 60 місяців для інвестиційних кредитів	від 12 до 60 міс.	не пізніше 15 жовтня 2025
<b>Забезпечення, %</b>	50%	70%	100%
<b>Додатково</b>	Кредит, гарантія, акредитив	Кредит, гарантія, акредитив	Кредит
<b>Термін дії програми</b>	липень 2025	червень 2024 (очікується програма зі схожими параметрами з 4 кв. 2024)	грудень 2025
<b>Регіон</b>	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України

## Вимоги до клієнта за програмами розподілу ризиків від МФО:

### ◦ ЕБРР (Програма конкурентоспроможності МСП у Східному партнерстві):

- Резидент України, який переважно веде свою діяльність в: категорії 1 - первинному секторі агропромисловості, сільського господарства та риболовлі, або вторинному секторі, що охоплює виробництво та обробку продуктів харчування та напоїв, надання сільськогосподарських послуг, оренду сільськогосподарських активів, імпорт та транспортування готової продукції первинним та вторинним секторами; категорії 2 - інших прийнятних для фінансування секторах відповідно до принципів і процедур ЕБРР та Банку.
- Приватний сектор (контрольний пакет акцій не належить уряду України, місцевому органу влади, будь-якому іншому політичному,
- урядовому чи адміністративному органу).
- Строк ведення бізнесу - від 3 років.
- Не мають випадків проведення боргової реструктуризації та/або прострочення платежів перед Банком та/або перед іншими кредиторами протягом щонайменше 3 років (за винятками).
- Не мають ризиків, класифікованих за стадією 3 згідно з МСФЗ.
- Не застосовуються санкції чи будь-які інші подібні обмежувальні заходи зі сторони Сполучених Штатів Америки, Сполученного Королівства, Організації Об'єднаних Націй, Європейського Союзу та/або України.

### Обмеження для клієнтів (не фінансуються):

- виробництва військової техніки та/або торговлі нею;
- фінансових установ або компаній, що надають фінансові послуги;
- страхового бізнесу;
- виробництва або експорту чи імпорту тютюнових виробів чи міцних алкогольних напоїв;
- продажу тютюнових виробів чи міцних алкогольних напоїв;
- діяльності казино або інших гральних закладів;
- спекулятивних інвестицій у майно або валюти або здійснення інших спекулятивних інвестицій;
- інвестування в цінні папери будь-якого виду, включаючи інвестиції в статутний капітал інших компаній;
- технологій, що, зокрема, використовуються для діяльності у сфері видобування, обробки (включаючи очищення), транспортування (перевезення та дистрибуція), зберігання та

- використання нафти та газу для виробництва електроенергії (окрім як для цілей власного споживання);
- технологій, що, зокрема, використовуються для спалювання, транспортування та видобування горючих корисних копалин з високим вмістом вуглецю, наприклад, вугілля, нафтового палива або горючих сланців;
- будь-якої діяльності, що значиться в Списку Природоохоронних та Соціальних Виключень ЕБРР, наведеному у Додатку 1 до застосованої Природоохоронної та Соціальної Політики ЕБРР;
- без отримання попередньої письмової згоди ЕБРР, будь-якої діяльності, що значиться в переліку проектів ЕБРР Категорії А, наведеному у Додатку 2 до застосованої Природоохоронної та Соціальної Політики ЕБРР;
- виготовлення пластикової продукції одноразового використання для споживчого вжитку (не для медичних цілей);

### ◦ ЕІБ

- Кінцевий одержувач є МСП.
- Кінцевий одержувач вважається потенційно рентабельним.
- Кінцевий одержувач значним чином не зосереджується на одній або більше Заборонених галузях (виходячи із, без обмеження, пропорційної важливості такої галузі для виручки, товарообігу або клієнтської бази відповідного Кінцевого одержувача).

- Кінцевий одержувач заснований та веде свою діяльність в Україні.
- Кінцевий одержувач не може бути заснований у Неспівпрацюючій юрисдикції.
- Кінцевий одержувач не знаходиться і впродовж останніх 5 років до оцінювання Банком не знаходився у Ситуації виключення.
- Кінцевий одержувач не веде, в рамках своєї господарської діяльності, незаконну діяльність відповідно до законодавства України.

## Обмеження для клієнтів (не фінансуються):

- Незаконна економічна діяльність.** Будь-яке виробництво, торгівля або інший вид діяльності, що є незаконним відповідно до законодавства або нормативно-правових актів національної юрисдикції, в якій здійснюється таке виробництво, торгівля або діяльність. Клонування людини для репродуктивних цілей вважається Незаконною економічною діяльністю.
  - Тютюнові вироби і дистильовані алкогольні напої.** Виробництво і торгівля тютюновими виробами і дистильованими алкогольними напоями та пов'язаною продукцією.
  - Виробництво і торгівля зброєю і боєприпасами.** Фінансування виробництва і торгівлі зброєю та боєприпасами будь-якого виду. Це обмеження не застосовується, якщо такі види діяльності є частиною або допоміжними по відношенню до офіційних ліній діяльності Європейського Союзу.
  - Казино.** Казино та подібна підприємницька діяльність.
- Обмеження в сфері IT.** Дослідження, розробка або технічні додатки, пов'язані з програмами або рішеннями щодо електронних даних, які безпосередньо стосуються:
    - підтримки будь-якого виду діяльності, включеного до Заборонених галузей, зазначених в пунктах 1 – 4 (включно) вище, азартних ігор в мережі Інтернет і онлайн-казино, або порнографії,
  - або які:
    - призначенні для створення можливості незаконного проникнення в мережі електронних даних, або завантаження електронних даних.
- Обмеження в галузі медико-біологічних наук.** При наданні підтримки фінансування досліджень, розробок або технічних додатків, що стосуються:
  - клонування людини з метою наукових досліджень або в терапевтичних цілях, або генетично модифікованих організмів.

## • UNIDO

- Резидент України;
- Юридична особа приватної форми власності чи ФОП;
- Термін безперервної діяльності компанії — 3 роки;
- Підприємство належить до промислового / виробничого сектору або енергосервісних компанії (ЕСКО), які мають договори з промисловими клієнтами;

- Підприємство має загальну чисельність персоналу не менше 50 осіб;
- Середньорічне споживання енергії на підприємству Бенефіціара кредиту за три повних останніх роки було не менше 10'000 МВт/год.;
- Підприємство не належить до порушників санкцій ООН, резолюцій Ради Безпеки, міжнародних конвенцій та угод.

## Обмеження для клієнтів (не фінансуються):

- Торгівля або виробництво протипіхотних наземних мін, касетних бомб та іншої зброї і боєприпасів;

- Виробництво або продаж тютюну.

\*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання

## Програми підтримки бізнесу від Держави Україна

Міністерство Фінансів України	Фонд розвитку підприємництва	ПрАТ "Експортно- кредитне агентство"	Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві	
Назва програми	Порядок надання державних гарантій на портфельній основі (постанова КМУ 1151 від 25.11.2020, постанова КМУ 723 від 14.07.2021)	Порядок надання фінансової державної підтримки суб'єктам підприємництва (Доступні кредити 5-7-9%) (Постанова КМУ 28 від 24.01.2020)	ЗУ «Про фінансові механізми стимулування експортної діяльності», ЗУ «Про страхування» (в частині укладення, виконання та припинення договорів страхування та перестрахування)	Порядок надання гарантій ТОВ «Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві» ЗУ «Про Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві»

## Програми підтримки бізнесу від Держави Україна

	Міністерство Фінансів України	Фонд розвитку підприємництва	ПрАТ "Експортно- кредитне агентство"	Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві
<b>Сектори</b>	Всі	Всі	Експортно орієнтовані	Агро
<b>Розмір клієнта</b>	-	-	-	-
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	100 млн грн (400 млн грн – для с/г товаровиробників)	150 млн грн	20 млн грн (90 млн грн – на ГПК/ГСК), але не >80% від інвойсу	30 млн грн
<b>Валюта фінансування</b>	UAH	UAH	UAH	UAH
<b>Цілі</b>	Інвестиційні цілі, фінансування оборотного капіталу	Інвестиційні цілі, фінансування оборотного капіталу	Фінансування оборотного капіталу	Інвестиційні цілі, фінансування оборотного капіталу
<b>Термін фінансування</b>	До 10 років	До 10 років (інвест), до 3-х років (обігові кошти)	До 1 року (включно)	До 10 років – земельні ділянки до 5-ти років – інвестиції до 3-х років – обігові кошти
<b>Забезпечен- ня, %</b>	до 80%	80% для зон високого воєнного ризику; 50% - інші	100%	50%
<b>Додатково</b>				
<b>Термін дії програми</b>	21.08.2033	24.01.2028	14.06.2037	n/a
<b>Регіон</b>	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України
<b>Ліміт програми (залишок)</b>	6.8 млрд грн (1.8 млрд грн)	0.9 млрд грн (0.155 млрд грн)	0.4 млрд грн (0.15 млрд грн)	0.1 млрд грн (0.082 млрд грн)
<b>Вимоги до клієнта</b>	(описано нижче окремо для програм)			
	*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання			

## Вимоги до клієнта за програмами розподілу ризиків від Держави Україна:

### • Державні гарантії, Міністерство Фінансів України:

- Резидент України;
- Зареєстрований на території України (крім тимчасово окупованих РФ територій, включених до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих РФ, затвердженого Мінреінтеграції, для яких не визначена дата завершення бойових дій або тимчасової окупації);
- Строк провадження господарської діяльності має перевищувати 12 місяців;
- Не може бути особою, учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром якої є громадяни держави, визнаної Україною державою-агресором або державою-окупантом, та/або особою, яка належить або

належала до терористичних організацій, юридичною особою, в якій особа, яка належить або належала до терористичної організації, виступає учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром;

- Не може бути особою, стосовно якої застосовано спеціальні економічні та інші обмежувальні заходи (санкції) відповідно до ЗУ "Про санкції", як заборони на укладення правочинів з набуття у власність земельних ділянок, а також пов'язаними з ними особами;
- Не має простроченої заборгованості перед банком-кредитором на дату фактичного включення кредиту до портфеля.

## **Не здійснюється фінансування Клієнтів:**

- що є пов'язаними до Банку особами;
- що отримують кредити на провадження діяльності, забороненої законодавством;
- за кредитом якого здійснено страхування фінансових ризиків або надано забезпечення у формі гарантії за іншими програмами державної підтримки чи програмами міжнародних фінансових організацій;
- що отримують кредити на провадження діяльності, за якою Клієнт більше ніж 10 % річних надходжень генерує за рахунок діяльності, спрямованої на виробництво або сприяння використанню обладнання для азартних ігор і пов'язаного обладнання, та/або діяльності, спрямованої на виробництво, виготовлення, обробку або спеціалізоване розповсюдження алкогольних і тютюнових виробів та здійснення заходів, що сприяють використанню тютюну (наприклад, "зали для паління").

## **• Фонд розвитку підприємництва - гарантії за програмою Доступні кредити 5-7-9:**

- є суб'єктом підприємництва - юридичні особи, кінцеві бенефіціарні власники яких є фізичними особами-резидентами України; сільськогосподарські товаровиробники, суб'єкт господарювання державного або комунального сектору економіки; об'єднання співвласників багатоквартирного будинку та житлово-будівельний кооператив; фізичні особи - підприємці – резиденти України;
- зареєстрований на території України (крім тимчасово окупованих Російською Федерацією терitorій, включених до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією, затвердженого Мінреінтеграції, для яких не визначена дата завершення бойових дій або тимчасової окупації);
- новостворений або діючий бізнес;
- відсутність арешту та блокувань поточних рахунків;
- не може бути особою, учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром якої є громадяни держави, визнаної Україною державою-агресором або державою-окупантом, та/або особою, яка належить або належала до терористичних організацій, юридичною особою, в якій особа, яка належить або належала до терористичної організації, виступає учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром;
- у відношенні клієнта не відкрито судове провадження у справі про банкрутство/неплатоспроможність/ клієнт не перебуває у стані реорганізації/ліквідації (без відкриття провадження у справі про банкрутство);
- відсутня негативна кредитна історія у Банку/інших банківських установах;
- відсутність публічного обтяження в ДРОМ.

## **Не здійснюється фінансування Клієнтів:**

- які підпадають під обмеження щодо надання державної підтримки, визначені статтею 13 Закону України "Про розвиток та державну підтримку малого і середнього підприємництва в Україні".

## **• ПрАТ "Експортно-кредитне агентство":**

- Резидент України;
- Зареєстрований на території України, (крім тимчасово окупованих РФ територій, включених до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих РФ, затвердженого Мінреінтеграції, для яких не визначена дата завершення бойових дій або тимчасової окупації);
- Не підпадає під обмеження щодо надання державної підтримки, визначені статтею 13 ЗУ "Про розвиток та державну підтримку малого і середнього підприємництва в Україні";
- Допускається приналежність Позичальника до ГПК/ГСК;

- Відсутня прострочена заборгованість Позичальника та членів ГПК/ГСК на момент прийняття рішення про кредитування, а також відсутня прострочена заборгованість перед Банком понад 30 днів протягом останніх 12 місяців;
- Строк реєстрації бізнесу: для діючого бізнесу - більше 12 міс., для новоствореного бізнесу, що є членом ГПК/ГСК, строк ведення господарської діяльності яких не менше 24 місяців, що підтверджується документально. ГПК/ГСК повинна мати досвід зовнішньоекономічної діяльності.

## **Не здійснюється фінансування Клієнтів:**

- визнаних банкрутом або стосовно яких порушено справу про банкрутство, перебуває у стадії припинення юридичної особи або припинення підприємницької діяльності фізичної особи - підприємця;
- щодо яких наявна інформація про використання державної підтримки експорту з порушенням законодавства або умов її надання;
- якщо подано завідомо недостовірні відомості та документи;
- щодо яких є докази, що відповідний зовнішньоекономічний договір (контракт) був укладений з покупцем у країні, яка не є кінцевим пунктом споживання товарів (робіт, послуг), з метою отримання додаткових вигод;
- що є нерезидентами відповідно до законодавства України.

## **Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві:**

- Резидент України;
- Зареєстрований на території України, (крім тимчасово окупованих РФ територій, включених до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих РФ, затвердженого Мінреінтеграції, для яких не визначена дата завершення бойових дій або тимчасової окупації);
- Суб'єкти мікро-, малого та середнього підприємництва, основним видом діяльності яких є виробництво сільськогосподарської продукції, на землях сільськогосподарського призначення, обсяг яких у власності та/або користуванні суб'єкта підприємництва не перевищує 500 гектарів, у тому числі на земельних ділянках, придбаних за кошти, отримані в кредит;
- Балансова вартість активів - до €20 млн включно;

- Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) - до €40 млн включно;
- Середня кількість працівників - до 250 осіб включно;
- Зареєстрований в Державному аграрному реєстрі (ДАР);
- Відповідає екологічним і соціальним вимогам законодавства України, екологічним та соціальним вимогам Світового Банку;
- Не перебуває у справах про банкрутство/неспроможність та не перебуває в процедурі реорганізації чи ліквідації;
- Не має заборгованості перед державою та органами місцевого самоврядування, Пенсійним фондом, фондами загальнообов'язкового державного соціального страхування;
- Відсутні арешт та блокування рахунків, обтяження в ДРОРМ.

## **Не здійснюється фінансування Клієнтів:**

- що є пов'язаними до Банку особами;
- відповідно до обмежень визначених в ЗУ «Про Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві» (пункті 2 статті 14);

- Відповідно до обмежень визначених в Переліку винятків Політики соціально-екологічного менеджменту;
- якщо за даним кредитом надано гарантії за іншими програмами.

## **Етапи отримання фінансування розподілу ризиків**

### **Отримання консультації.**

- 01** Подання клопотання клієнтом з узагальненою інформацією по проекту;
- 02** Надання Банком індикативу та вимог щодо необхідного переліку документів;
- 03** Отримання повного пакету документів, аналіз та підготовка висновків/проекту рішення Банку;
- 04** Рішення уповноваженого колегіального органу Банку з питань кредитування;
- 05** Укладання кредитного договору та договорів забезпечення за кредитом;
- 06** Надання кредиту згідно заяви позичальника.

## Етапи отримання фінансування розподілу ризиків

### Для програм державної підтримки:

01

Розгляд кредитної заявки та прийняття рішення. Порядок розгляду заявки на отримання кредиту визначається внутрішніми процедурами Банку, при цьому в обов'язковому порядку здійснюється:

- ідентифікація та верифікація потенційних позичальників;
- первинний та кредитний аналіз заявки на отримання кредиту;
- отримання висновків експертних підрозділів Банку;
- прийняття кредитних рішень колегіальними органами.

02

Підписання договорів по кредитній угоді

03

Включення кредиту до реєстру гарантованих кредитів

04

Надання кредитних коштів Клієнту

05

Терміни розгляду кредитної заявки (в т.ч. кожного етапу) залежать від складності кредитного проекту та строків подання необхідного пакету документів заявителем

## Необхідні документи

- Документи, необхідні для участі в державній програмі (заява на участь, згода, довідка про суми отриманої держ. допомоги) (для державних програм);
- Юридичні документи Клієнта/Поручителя;
- Фінансові документи клієнта (та ГПК до складу якої він входить, за необхідності);
- Документи щодо об'єкту фінансування (рахунки-фактури, контракти, і т.д.);
- Документи по заставі;
- Документи, необхідні для укладання угоди з Банком.

### Додаткові документи (залежно від умов окремих програм Банку):

- Зовнішньоекономічний контракт (для програм з ЕКА);
- Документи з забезпечення кредиту);
- Документи для оцінки екологічних – соціальних ризиків проекту (для програм з МФО, за необхідності);
- Анкета для оцінки екологічних та соціальних ризиків у сільському господарстві (для програм Фонду часткового гарантування кредитів у сільському господарстві);
- Документ, що підтверджує наявність реєстрації в ДАР (для програм Фонду часткового гарантування кредитів у сільському господарстві).

## Грантові програми та блендинг фінансування

	ЄБРР	German Sparkassenstiftung	ЄБРР
<b>Назва програми</b>	Програма Конкурентоспроможності та Інклюзивності Малого та Середнього Бізнесу у Країнах Східного Партнерства (EAP SMEI)	Доступ до фінансування та підтримка стійкості ММСП в Україні II	EU4Business – Програма конкурентоспроможності МСП у Східному партнерстві (UIF)
<b>Галузь</b>	Без обмежень (крім списку виключень ЄБРР)	Пріоритетні галузі економіки.  Переважно з постраждалих від війни регіонів та деокупованих територій, а також внутрішньо переміщені підприємства	Без обмежень (крім списку виключень ЄБРР). Пріоритетні інвестиції відповідно до директив ЄС, що зрештою сприяє конкурентоспроможності українських ММСП
<b>Регіон</b>	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України
<b>Розмір гранту для клієнта</b>	до 15% для комплексних "зелених" проектів  до 10% для простих та інших комплексних проектів  до 30% для проектів Категорій "Ветерани" та "Підприємства, що постраждали від війни"	Для внутрішньо-переміщених підприємств або з деокупованих територій  до 30% (€30 тис.) на інвестиції;  до 20% (€20 тис.) на обіговий капітал.  Для інших МСБ  до 20% (€20 тис.) на інвестиції;  до 10% (€10 тис.) на обіговий капітал	15% кешбеку при реалізації комплексних проектів;  10% кешбеку при реалізації простих проектів
<b>Ціль гранту</b>	Підвищення конкурентоспроможності ММСП шляхом сталіх інвестицій в технології	Доступ до фінансування та підтримка стійкості ММСП	підвищення конкурентоспроможності ММСП шляхом сталіх інвестицій в технології
<b>Вимоги для клієнта*</b>	МСП (дефініція ЄС). Відповідає критеріям прийнятності  <small>*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання</small>	МСП, не менше року досвід ведення бізнесу, кількість співробітників не більше 250 осіб, річний дохід не більше €10 млн. Відповідає критеріям прийнятності	МСП (дефініція ЄС). Відповідає критеріям прийнятності
<b>Обсяг грантів</b>	€1 млн для транша А	€0.8 млн	€3.13 млн
<b>Термін дії програми</b>	Жовтень 2025	Вересень 2024	Липень 2025

## Етапи отримання гранту

- 01 Подання клопотання клієнтом з узагальненою інформацією по проекту;
- 02 Надання Банком індикативу та вимог щодо необхідного переліку документів;
- 03 Отримання повного пакету документів, аналіз та підготовка висновків/проекту рішення Банку;
- 04 Рішення уповноваженого колегіального органу Банку з питань кредитування;
- 05 Укладання кредитного договору та договорів забезпечення за кредитом;
- 06 Надання кредиту згідно заяви позичальника.

## Варіанти технічної підтримки для бізнесу

### 01 Консультації з питань бізнесу (СБРР з қешбек)

Робота з місцевим консультантом над проектом, спрямованим на конкретну сферу господарської діяльності, наприклад, запровадження системи управління якістю, що відповідає міжнародним стандартам ISO, або розробка програми обґрунтування інвестицій для нового виробничого об'єкту. Такі проекти зазвичай тривають 4-6 місяців і використовують передові методи для надання компанії допомоги з підвищеннем її конкурентоспроможності. Частина витрат таких проектів підлягає відшкодуванню — до 10 000 євро. Такі консультації стосуються конкретних сфер знань, зокрема:

- Стратегії;
- Маркетингу;
- Організації;
- Операційної діяльності;
- Технології;
- Технічних рішень;
- Управління якістю;
- Фінансового менеджменту;
- Енергоефективності та екології.

### 02 Галузева спеціалізація

Забезпечте Вашій компанії можливість конкуренції на міжнародному ринку за рахунок використання професійних знань міжнародного консультанта з тієї ж галузі. Такий експерт, за рахунок власного міжнародного досвіду керівника вищої ланки у тій самій галузі, може допомогти виконати стратегічний аналіз кожної сфери діяльності компанії та розробити надійну стратегію інвестування та зростання.

Незалежно від того, чи це професійне розуміння правильних рівнів вологості для виробництва вовни, лабораторних стандартів для виготовлення ліків чи відбору найбільш ефективного обладнання для підвищенння виробництва, такі міжнародні галузеві консультанти розуміють, як ці проблеми пов'язані з кожним видом діяльності та які в нього потреби. Ці проекти здебільшого тривають 12-18 місяців.

## Куди звертатися

### Онлайн

<https://www.ukrgasbank.com/>

### Цифрові продукти банку:

web site UGB: <https://www.ukrgasbank.com/>

Застосунок ЕКО Банк

### Офлайн

Контакт центр: **0 800 309 000** (безкоштовно з усіх телефонів)

**358** – з мобільного телефона (згідно з тарифами Вашого оператора зв'язку)

# УКРСИБАНК

UKRSIBBANK BNP Paribas Group (АТ «Укросиббанк») є одним із провідних комерційних банків України, що надає широкий спектр фінансових послуг як для приватних осіб, так і для корпоративних клієнтів. Для бізнесу банк пропонує різноманітні кредитні продукти, включаючи кредитування МСП, фінансування зовнішньоекономічної діяльності, а також управління активами.

Ukrsibbank також активно підтримує інноваційні проекти, надаючи спеціальні умови фінансування. Завдяки тому, що банк входить до міжнародної фінансової групи BNP Paribas – лідера сталого

фінансування у Європі, UKRSIBBANK має доступ до передових фінансових технологій і ресурсів, що дозволяють ефективно обслуговувати клієнтів по всій Україні через розгалужену мережу відділень (понад 200) і сучасні онлайн-сервіси.

У 2023 році UKRSIBBANK продемонстрував стійкість та отримав відзнаки як лідер фінансового ринку від провідних медіа та експертів. Банк має довгострокове бачення майбутнього України та прагне стати партнером у стабільному відновленні країни. Станом на липень 2024 р. активи банку склали 164 млрд грн, в той час як кредитний портфель 11.7 млрд грн.

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing)

	ЄБРР	ЄБРР
<b>Назва програми</b>	Програма розподілу ризиків	Програма розподілу ризиків «Гарантія стійкості та життєдіяльності»
<b>Сектори</b>	n/a	50% - агро та суміжні галузі; 50% - інші критичні галузі
<b>Розмір клієнта</b>	n/a	n/a
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	Без ліміту	
<b>Валюта фінансування</b>	EUR/USD/UAH	EUR/USD/UAH
<b>Цілі</b>		Покриття кредитного ризику за новими позиками
<b>Термін кредиту</b>	8 років	2 роки
<b>Забезпечення</b>	На основі індивідуальних умов	50%
<b>%</b>		
<b>Додатково</b>		Нові клієнти - до 30%
<b>Термін дії програми</b>		
<b>Регіон</b>	n/a	n/a
<b>Ліміт портфелю</b>	<b>€50 млн</b>	<b>€15 млн</b>
<b>Вимоги до клієнта*</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· МСП, корпоративні клієнти, мультинаціональні компанії;</li> <li>· Прозора структура власності. Наявність консолідованих аудитів для корпоративних клієнтів є перевагою;</li> <li>· Позитивна ділова репутація та кредитна історія;</li> <li>· Клієнт демонструє фінансову стійкість, добру платоспроможність, вміння управляти ризиками</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· Наявність достатньої підтримки від акціонерів та групи;</li> <li>· Бізнес розташований здебільшого в безпечних зонах;</li> <li>· Наявність групових відносин на рівні BNPP для мультинаціональних компаній є перевагою;</li> <li>· ESG проекти, енергетика є пріоритетним напрямом</li> </ul>

## Обмеження для клієнтів (не фінансуються):

### ◎ Greenfield projects;

### ◎ Наступні види діяльності:

- Діяльність, пов'язану з вирощуванням, виробництвом тютюну та оптовою торгівлею ним;
- Виробництво або торгівля продукцією, яка містить ПХБ;

### ◎ Клієнти з проблемними кредитами;

- Виробництво, торгівля, використання азbestovих волокон; Виробництво, використання або торгівля стійкими органічними забруднюючими речовинами;
- та інші види діяльності, заборонені політикою Групи або партнерів.

## Етапи отримання фінансування

Для МСП:

01

Подача документів, розгляд заяви, прийняття рішення, встановлення ліміту;

02

Терміни погодження – від 3 днів.

Для корпоративних клієнтів:

Крок 1

Крок 2

Крок 3

Крок 4

Крок 5

Крок 6

Крок 7

Банк може ініціювати попереднє обговорення запиту з кредитними ризиками, залежно від суті і суми запиту;	Клієнтський менеджер надає клієнту індикативний офер на фінансування;	Після того, як клієнт акцептує оффер і надає пакет документів, Банк готує кредитну заявку (1-4 тижні, залежить від складності бізнесу клієнта та запиту);	Кредитна заява комплектується висновками відповідних підрозділів Банку (безпека, ризики тощо) та направляється на розгляд Кредитного Комітету;	Залежно від суми і фінансового стану клієнта, кредитний запит може затверджуватись на локальному рівні або на рівні Парижу (+ 2-3 тижні);	Разом з розглядом запиту, готуються драфти кредитних договорів;	Термін погодження – від 2 тижнів.
--	---	---	--	---	---	-----------------------------------

## Необхідна документація

Обґрунтування запиту, цільове використання кредиту, супровідні документи; Документи щодо діяльності:

Для МСП:

- Анкета позичальника;
- Інші документи на вимогу Банку (за потреби).

- Фінансова звітність за 2 роки; розшифровки основних статей звітності;

Для корпоративних клієнтів:

- Фінансова звітність: аудит / консолідація по Групі, звітність компанії-Позичальника за останні 3 повні календарні роки, останній звітний квартал поточного і попереднього року. Розшифровки основних статей;
- Структура власності, роль компаній в групі, товарно-грошові потоки;
- Опис бізнес-моделі. Основні покупці, постачальники, умови розрахунків;

- Структура продажів в натуральному/грошовому вираженні;
- Кредитний портфель. Ковенанти;
- Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку;
- Ринкова позиція в динаміці. Конкуренти;
- Та інші документи на вимогу Банку.

## ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

для корпоративних клієнтів можливий гнучкий підхід, комбінація різних активів. Вартість активів, згідно останньої оцінки тощо.

## Куди звертатися

### Онлайн

запит в UKRSIBbusiness – для діючих клієнтів  
e-mail: [info@ukrsibbank.com](mailto:info@ukrsibbank.com), [cs@ukrsibbank.com](mailto:cs@ukrsibbank.com)

**0 800 505 800** – безкоштовно в межах України

**729** – безкоштовно з мобільних в межах України

**+380 44 298 82 90** – для міжнародних дзвінків,  
форма на сайті Зворотний зв'язок | UKRSIBBANK

### Офлайн

**Відділення банку** – запит до обслуговуючого менеджера

### Цифрові продукти банку:

**Сайт** UKRSIBBANK BNP Paribas Group

# КРЕДОБАНК

АТ “Кредобанк” (KredoBank) – український банк, заснований у Львові, віднесений Національним банком України до системно важливих банків України та на 100% належить фінансовій групі PKO Bank Polski — найбільшій фінансовій інституції Польщі та одній з найбільших фінансових груп Центрально-Східної Європи. Кредобанк присутній у 22 областях України і у м. Києві (загалом 65 відділень), в той же час залишається регіональним

лідером на території Львівської області та західних областях України. Банк пропонує повний спектр послуг для роздрібних клієнтів, підприємств малого, середнього та великого бізнесу України з низкою спеціальних програм. Клієнтами банку є понад 55 тис. юридичних осіб. Станом на липень 2024 р. активи банку склали 56.5 млрд грн, в той час як кредитний портфель становив 12.6 млрд грн.

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing)

	ЄБРР	BGK
<b>Назва програми</b>	Програма стійкості та засобів існування ЄБРР <b>(Resilience Program) (UIF)</b>	Рамкова програма, що спрямована на координацію програм, що фінансиються ЄС для підтримки розвитку ММСП в регіоні Східного партнерства <b>(EU4Business Guarantee Facility)</b>
<b>Сектори</b>	40% харчова промисловість (АПК) / 60% не харчова промисловість, крім заборонених Exclusion list ЄБРР	Без обмежень, крім заборонених Exclusion list ЄБРР
<b>Розмір клієнта</b>	Без обмежень	МСП
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	€3 млн	€1 млн
<b>Валюта фінансування</b>	EUR/USD/UAH	EUR/USD/UAH
<b>Цілі</b>	Поповнення обігових коштів інвестиційні кредити, фінансовий лізинг, документарні операції	Поповнення обігових коштів та фінансування інвестиційних проектів
<b>Термін кредиту</b>	до 2 років для обігового кредитування, до 5 років – для інвестиційного фінансування	до 2 років для обігового кредитування, до 5 років – для інвестиційного кредитування
<b>Забезпечення</b>	Надання клієнтом забезпечення від 30% до 100% суми фінансування Покриття ЄБРР кредитного ризику в розмірі 50% суми фінансування	Надання клієнтом забезпечення від 0% до 100% суми фінансування Покриття Європейською комісією кредитного ризику в розмірі 90% суми фінансування
<b>Додатково</b>	Гранти надаються для інвестиційних кредитів – до 30% від суми фінансування	Фінансування клієнтів, що здійснюють діяльність в регіонах близьких до воєнних дій Знижені вимоги до забезпечення, в т.ч. можливість бланкового фінансування в зеленій зоні
<b>Термін дії програми</b>	26.07.2023-08.09.2024 (Термін буде продовжено на наступні 12 місяців)	до січня 2033 року

<b>Регіон</b>	Доступно для клієнтів, що знаходяться на підконтрольних Уряду України територіях.  Пріоритетні області для фінансування:  Волинська, Львівська, Закарпатська, Івано-Франківська, Чернівецька, Тернопільська, Рівненська, Хмельницька, Житомирська, Вінницька, Київська, Черкаська, Кіровоградська, Полтавська та Одеська області	Доступно для клієнтів, що знаходяться на підконтрольнихій Уряду України територіях.  Пріоритетні області для фінансування: Київська, Чернігівська, Сумська, Полтавська, Харківська, Луганська, Донецька, Дніпропетровська, Запорізька, Миколаївська, Херсонська, Одеська області
<b>Вимоги до клієнта*</b>	<p>Термін господарської діяльності:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>· більше 12 місяців в рамках програми з Європейською комісією;</li> <li>· більше 36 місяців в рамках програми RLG від ЄБРР;</li> <li>· форма господарської діяльності – юридична особа або фізична особа підприємець</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>· здійснення господарської діяльності та реєстрація на підконтрольній Україні території;</li> <li>· прибуткова діяльність</li> <li>· позитивна ділова репутація та кредитна історія позичальника та власників</li> </ul>	

### Обмеження (не фінансуються):

- Клієнти мають діючу прострочену заборгованість, або мали прострочки більше 30 днів в останні 6 місяців;
- Клієнти знаходяться на відстані менше 50 кілометрів від кордону України з російською федерацією, республікою білорусь, придністровською молдавською республікою або на відстані менше 100 кілометрів від лінії воєнних (бойових) дій;
- Іншими банками України клієнту встановлено клас позичальника на рівні 10.

### Етапи отримання фінансування

- 01** **Звернення Клієнта на будь-яке відділення АТ «КРЕДОБАНК»;**
- 02** **Заповнення Заяви на кредит та Анкети Клієнта;**
- 03** **Збір та подача до Банку необхідних документів:**
  - Заява на отримання кредиту та анкета Клієнта;
  - Юридичні документи (Статут, Витяг про державну реєстрацію, наказ на призначення керівника, ID керівників, протокол рішення засновників щодо отримання кредиту, ліцензії тощо);
  - Фінансова звітність за останні 2 роки;
  - Діючі контракти, інформація про покупців/ постачальників;
  - Інформація щодо діючих кредитів в інших банках;
  - Договори оренди;
  - Документи щодо права власності на забезпечення;
  - Інші документи на вимогу Банку.
- 04** **Оцінка майна, що пропонується в заставу через СОД;**
- 05** **Підписання кредитного договору, договорів забезпечення/поруки;**
- 06** **Отримання коштів на поточний рахунок в Банку (Середній строк для прийняття Банком кредитного рішення та видачі кредитних коштів від 2-х тижнів).**

## Грантові програми та блендинг фінансування

	ЄБРР	Deutsche Sparkassenstiftung
<b>Назва програми</b>	Програма Конкурентоспроможності та Інклюзивності Малого та Середнього Бізнесу у Країнах Східного Партнерства (SME Competitiveness and Inclusion Programme in Eastern Partnership) (UIF)	Проект «Доступ до фінансування та підтримка стійкості ММСП в Україні – II»
<b>Галузь</b>	Усі, крім заборонених Е&СП	Усі, крім заборонених Е&СП
<b>Регіон</b>	Підконтрольна територія України	Підконтрольна територія України
<b>Розмір гранту для клієнта</b>	10-15% – стандартні проекти до 30% – проекти спрямовані на підтримку клієнтів, що зазнали впливу воєнних дій та ветеранський бізнес	30% – внутрішньопереміщений бізнес 20% – інвестиційні кредити
<b>Ціль гранту</b>	Підтримка ММСП шляхом часткової компенсації витрат на обладнання, яке сприяє впровадженню «зеленої економіки»	Сприяння ММСП в Україні через надання фінансової допомоги та підтримки
<b>Вимоги для клієнта*</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Термін господарської діяльності більше 36 місяців;</li> <li>Форма господарської діяльності – юридична особа або фізична особа підприємець;</li> <li>Здійснення господарської діяльності та реєстрація на підконтрольній Україні території;</li> <li>Прибуткова діяльність</li> <li>Позитивна ділова репутація та кредитна історія позичальника та власників;</li> <li>Об'єкт інвестицій належить до переліку допустимих для фінансування. З переліком можна ознайомитись за посиланнями:           <ul style="list-style-type: none"> <li>Green Technology Selector (<a href="http://techselector.com">techselector.com</a>)</li> <li>LET Selector - List of Eligible Technologies (<a href="http://list-of-eligible-technologies.com">list-of-eligible-technologies.com</a>)</li> </ul> </li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Термін господарської діяльності більше 12 місяців;</li> <li>Форма господарської діяльності – юридична особа;</li> <li>Здійснення господарської діяльності та реєстрація на підконтрольній Україні території;</li> <li>Прибуткова діяльність;</li> <li>Позитивна ділова репутація та кредитна історія позичальника та власників</li> </ul>
<b>Обсяг грантів</b>	€4 млн	€1.05 млн
<b>Термін дії</b>	09.2024 - 09.2025	12.2023 - 07.2024 (програма закінчилась)

## Етапи отримання гранту

01

Реалізація інвестиційного проекту та надання підтверджуючих документів

02

Заповнення заявики на одержання гранту

## Варіанти технічної підтримки для бізнесу

### Програма 1.

#### Консультаційна підтримка від Deutsche Sparkassenstiftung fur internationale kooperation:

Консультації з питань розвитку потенціалу відповідних Клієнтів з метою підвищення підприємницьких навичок

### Програма 2.

#### Тренінги від European business association МФО:

Тренінги для клієнтів щодо підвищення обізнаності в операціях trade finance

## Куди звертатися

### Контакти для бізнесу:

Онлайн консультацію можна отримати зателефонувавши на телефон Call-центрі **0-800-500-850**, написавши на адресу [info@kredobank.com.ua](mailto:info@kredobank.com.ua) або залишивши повідомлення на офіційних ресурсах банку <https://kredobank.com.ua/info/opytuvannya/zapytannya-l>

Офлайн консультацію клієнти можуть отримати у будь якому відділенні АТ "Кредобанк", перелік яких розміщений на сайті банку за посиланням <https://kredobank.com.ua/info/map>.

# БАНК ЛЬВІВ

**АТ АКБ «Львів»** наразі є банком з повністю іноземним капіталом, який надає послуги для малого і середнього бізнесу, включаючи агробізнес, у західних регіонах України, де має 18 відділень, а також одне відділення у м. Києві. Банк Львів посідає 5 місце за кількістю відділень у західній частині України. Банк Львів активно кредитує у Львівській, Тернопільській, Івано-Франківській, Закарпатській, Волинській, Рівненській, Хмельницькій, Чернівецькій, Вінницькій областях та менш активно в Київській та Житомирській областях. Станом на

липень 2024 р. активи банку становлять 11.7 млрд грн, а кредитний портфель складав 7.6 млрд грн, продемонструвавши збільшення на 41% порівняно з аналогічним періодом минулого року, що свідчить про активне кредитування бізнесу в регіонах функціонування. Банк надає різноманітні види кредитів, зокрема для агробізнесу, для експортерів та імпортерів, на проекти енергоефективні (сонячні панелі, біоенергетичні установки, теплові насоси) з повним спектром технічно-консультаційного супроводу тощо.

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing) 1/2

	ЄБРР	ЄІБ	DFC
<b>Назва програми</b>	Програма стійкості та засобів існування (Resilience Program) (UIF)	EU4Business Guarantee Facility (UIF)	
<b>Сектори</b>	Будь-який сектор за виключенням заборонених	Будь-який сектор за виключенням заборонених	Будь-який сектор за виключенням заборонених
<b>Розмір клієнта</b>	МСП	МСП	ММСП
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	€3 млн	€5 млн	
<b>Валюта фінансування</b>	EUR/USD/UAH	EUR/USD/UAH	EUR/USD/UAH
<b>Цілі</b>	Поповнення обігових коштів та фінансування інвестиційних проектів	Поповнення обігових коштів та фінансування інвестиційних проектів	
<b>Термін кредиту</b>	2 роки для обігового, до 5 років для інвестиційного	2 роки для обігового, до 5 років для інвестиційного	
<b>Забезпечення, %</b>	50%	30-80%	80%
<b>Додатково</b>	Гранти надаються для інвестиційних кредитів – до 20%		
<b>Термін дії програми</b>	3 вересня 2024	3 жовтня 2024 року - 20 грудня 2035 року	
<b>Регіон</b>	Західні регіони України	Західні регіони України	Західні регіони України
<b>Вимоги до клієнта*</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Фізична особа – підприємець, зареєстрована в установленому законом порядку, або юридична особа – кінцеві бенефіціарні власники (контролери) якої є фізичними особами – резидентами України;</li> <li>Операційний досвід у поточному бізнесі повинен становити не менше 6 місяців;</li> <li>Проаналізований бізнес клієнта знаходиться в межах географічного покриття Банку;</li> <li>Бізнес-клієнти повинні мати всі необхідні відповідні ліцензії та дозволи місцевих та національних органів влади на ведення діяльності</li> </ul>		

### \*Вимоги до клієнта\*

\*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання

- Фізична особа – підприємець, зареєстрована в установленому законом порядку, або юридична особа – кінцеві бенефіціарні власники (контролери) якої є фізичними особами – резидентами України;
- Операційний досвід у поточному бізнесі повинен становити не менше 6 місяців;
- Проаналізований бізнес клієнта знаходиться в межах географічного покриття Банку;
- Бізнес-клієнти повинні мати всі необхідні відповідні ліцензії та дозволи місцевих та національних органів влади на ведення діяльності

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing) 2/2

	Міністерство фінансів України	Міністерство фінансів України	Міністерство фінансів України
<b>Назва програми</b>			
<b>Сектори</b>	-сільськогосподарські товаровиробники; - відбудова основних засобів, зруйнованих частково або повністю внаслідок військової агресії; -переробна промисловість секції С	-сільськогосподарські товаровиробники; - відбудова основних засобів, зруйнованих частково або повністю внаслідок військової агресії; -переробна промисловість секції С	
<b>Розмір клієнта</b>	ММСП	ММСП	ММСП
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	50 млн грн	50 млн грн 320 млн грн – для с/г товаровиробників	50 млн грн 320 млн грн – для с/г товаровиробників
<b>Валюта фінансування</b>	UAH	UAH	UAH
<b>Цілі</b>			
<b>Термін кредиту</b>			
<b>Забезпечення, %</b>	50%	50%, 80%	50%, 80%
<b>Додатково</b>			
<b>Термін дії програми</b>			
<b>Регіон</b>	Західні регіони України	Західні регіони України	Західні регіони України
<b>Вимоги до клієнта*</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Фізична особа – підприємець, зареєстрована в установленому законом порядку, або юридична особа – кінцеві бенефіціарні власники (контролери) якої є фізичними особами – резидентами України.</li> </ul>		
*Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання			

## Етапи отримання фінансування

**01**  Отримання консультації.

**02**  Підготовка пакет документів:

- Фінансові документи;
- Установчі документи;
- Документи по заставі;
- Документи по проекту, що фінансиється;
- Інші документи, необхідні для прийняття кредитного рішення.

**03**  Подача заяви на фінансування (Від подачі документів до прийняття кредитного рішення – до 2 тижнів);

**04**  Отримання фінансування (Від прийняття кредитного рішення до отримання фінансування – до 5-ти днів).

## Куди звертатися

### Контакти для бізнесу:

Онлайн консультацію можна отримати зателефонувавши на телефон Call-центрю **0 800 505 848** або написавши на адресу [info@banklviv.com](mailto:info@banklviv.com).

Офлайн консультацію клієнти можуть отримати у будь якому відділенні АТ АКБ «Львів», перелік яких розміщений на сайті банку за посиланням <https://www.banklviv.com/branches>

# РАЙФФАЙЗЕН БАНК

Райффайзен Банк входить в міжнародну групу Raiffeisen, пропонує широкий спектр банківських послуг в Україні, включаючи роздрібне і корпоративне обслуговування. На середину 2024 року, банк має понад 300 відділень по всій країні і активно розвиває цифрові рішення через мобільний додаток та онлайн-банкінг. За оцінкою компанії GfK-Україна, яка спеціалізується на дослідженнях ринків, репутація

Райффайзен Банку перевищує середньоринкову. Банк залишається одним із найбільших банків-кредиторів економіки України, який з лютого 2022 року спрямовував більше 226.9 млрд грн на підтримку великих компаній, бізнес клієнтів та приватних осіб. Станом на липень 2024 р. активи банку склали 209.1 млрд грн.

## Програми розподілу ризиків (Risk Sharing)

	ЄБРР	DFC	ЕІБ
<b>Назва програми</b>	Resilience and Livelihoods Guarantee Programme (UIF)	Програма кредитування середнього та малого бізнесу за підтримки DFC/USAID	DCFTA Guarantee Facility (Deep and Comprehensive Free Trade Area Agreement Initiative – East (DCFTA))
<b>Сектори</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Агропромисловий комплекс;</li> <li>• Харчова промисловість;</li> <li>• Ритейл;</li> <li>• Логістика</li> <li>• Та інші сектори за виключенням заборонених</li> </ul>	Будь-який сектор за виключенням заборонених	Будь-який сектор за виключенням заборонених
<b>Розмір клієнта</b>	Без обмежень	ММСП	ММСП
<b>Максимальна сума для клієнта</b>	Згідно умов RSF договору	Згідно умов RSF договору	Згідно умов RSF договору
<b>Валюта фінансування</b>	UAH, EUR, USD	UAH, EUR, USD, PLN	UAH, EUR, USD
<b>Цілі</b>	Поповнення обігових коштів та/або інвестиційні цілі		
<b>Термін кредиту</b>	Для оборотних коштів – до 3-х років, для інвестиційних цілей – до 5-ти років	Мінімальний термін – 6 місяців Максимальний – 5-6 років	До 3-х років для оборотних засобів та до 5-6 років для інвестиційних проектів
<b>Забезпечення, %</b>	Згідно умов договору	Згідно умов договору	Згідно умов договору, спрощені вимоги до застави
<b>Додатково</b>	Комбінується з різними кредитними продуктами банку	Комбінується з різними кредитними продуктами банку	Комбінується з різними кредитними продуктами банку
<b>Термін дії програми</b>	5,5 років	8 років	До кінця 2031
<b>Регіон</b>	Підконтрольна територія України		
<b>Вимоги до клієнта*</b>	Дохід від діяльності клієнтів по програмі має залишатися в Україні  *Примітка: Кінцеве рішення щодо надання фінансування залишається за банками, які враховують фінансовий стан компанії, її кредитну історію та здатність виконувати зобов'язання	Досвід роботи: мін. 3 роки, мін. 2 повних фінансових циклів  Гарний фінансовий стан: позитивна динаміка виручки, прибуткова діяльність, достатній операційний дохід для обслуговування кредитних коштів, достатня доля власного капіталу  Обґрутоване цільове використання кредитних коштів  Клієнт не здійснює діяльність у заборонених галузях відповідно до умов Програми та вимог Райффайзен Банку.	Клієнт володіє достатнім рівнем платоспроможності та кредитоспроможності;  Клієнт класифікований як компанія малого / середнього бізнесу відповідно до вимог Європейської комісії;  Клієнт не здійснює діяльність у заборонених галузях відповідно до умов Програми та вимог Райффайзен Банку

## Етапи отримання фінансування

- 01** Збір необхідних документів - орієнтовно тиждень (в залежності від оперативності та якості підготовки документів Клієнтом);
- 02** Первинна перевірка комплаенсом, юристами - до тижня;
- 03** Фінансовий аналіз - від 1 до 2 тижнів (в залежності від оперативності та якості підготовки фінансових документів Клієнтом);
- 04** Антерайтинг (аналіз кредитних ризиків) готового пакету документів і прийняття рішення - від декількох днів до тижня;
- 05** Орієнтовний період отримання фінального рішення Банку від звернення Клієнта до реєстрації рішення колегіального органу Банку - від двох тижнів до місяця (іноді період прийняття фінального рішення Банком може тривати і набагато більше, але це залежить як від процесів в Банку так і від самого Клієнта).

### Обмеження (не фінансуються):

- Заборонені галузі з точки зору законодавства (зброя, gambling і т.д.), з точки зору міжнародних фінансових партнерів та регуляторів EBRD/IFC/DFC/ЄІБ/ECB (атомна енергетика, примусова праця, торгівля дикими тваринами і т.д.);
- Бізнес з негативною репутацією (негативна банківська історія, фроди, причетність до корупційних схем чи розкрадань державного майна).

## Куди звертатися

### Контакти для бізнесу:

Отримати онлайн консультацію можна зателефонувавши на телефон Call-центр **0800500500** або написавши на адресу [info@help.raiffeisen.ua](mailto:info@help.raiffeisen.ua).

Клієнти можуть отримати консультацію офлайн у будь-яких кредитних підрозділах Центрального офісу Райффайзен Банку, регіональних дирекціях та відділеннях банку, перелік яких розміщений на сайті банку за посиланням <https://raiffeisen.ua/viddilennya>

# 4.3 Додаткові програми фінансування для українського бізнесу

## 4.3.1. Програми фінансування від DFIs

**Розвиткові фінансові інститути** (DFIs – Development financial institution) — це організації, які надають фінансову підтримку та інвестиції для стимулювання економічного розвитку в країнах, що розвиваються.

DFIs є державними установами країн-засновників, вони відіграють ключову роль у забезпеченні доступу до довгострокового фінансування для проектів, які сприяють економічному зростанню, створенню робочих місць та покращенню інфраструктури у країнах з низьким та середнім рівнем доходів. В Україні наразі відкриті офіси таких DFIs, як KfW (Німеччина), Swedfund (Швеція), IFU (Данія) та Proparco (Франція). DFC (США) має намір відкрити офіс в Україні.

DFIs можуть фінансувати проекти з бюджетом від \$5 до \$15 млн, включаючи інвестиції в приватний та державний сектори. Вони пропонують широкий спектр фінансових інструментів, таких як кредити, інвестиції у власний капітал, гарантії та технічна допомога, що дозволяє реалізовувати проекти, спрямовані на економічне зростання, створення робочих місць та покращення інфраструктури.

За додатковою інформацією щодо програм та підтримки можна звертатися до Міністерства економіки України та Київської школи економіки (KSE).

## DFIs активні в Україні та їх секторальний фокус співпраці

Сектор / DFI	Norfund	JBIC	Swed-Fund	FMO	DEG KfW	IFU	SIFEM	COFIDES
Країна								
Енергетика та корисні копалини	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Транспорт та інфраструктура	✓	✓	✓		✓	✓	✓	
АПК та харчова безпека			✓	✓			✓	✓
Клімат			✓	✓			✓	
ІТ, технології та комунікації		✓	✓	✓	✓	✓	✓	
МСП	✓			✓			✓	
Охорона здоров'я						✓	✓	
Фінанси	✓	✓	✓	✓	✓	✓		
Виробництво		✓					✓	
Освіта							✓	
ВПК								✓
Інструменти фінансування	БК, ВК	БК, ВК, ГРТ	БК, ВК, ТД	БК, ВК, ГРТ	БК, ВК	БК, ВК, ГРТ	БК, ВК, ГРТ, ТД	БК, ВК, ГРТ
Експортно кредитне агентство (EKA)	Eksfin	NEXI	EKN	Atradius	Euler Hermes Aktiengesellschaft	EIFO	SERV	CESCE

Сектор / DFI	CPD	SOFID	Proparco	Finn-Fund	DFC	BII	BIO	OeEB
Країна								
Енергетика та корисні копалини	✓	✓	✓	✓				
Транспорт та інфраструктура	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
АПК та харчова безпека	✓	✓	✓	✓	✓	✓		
Клімат	✓		✓	✓	✓			
ІТ, технології та комунікації			✓	✓	✓			
МСП	✓				✓	✓	✓	✓
Охорона здоров'я		✓	✓		✓	✓		
Фінанси	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓
Виробництво	✓					✓		
Освіта			✓			✓		
ВПК								
Інструменти фінансування <sup>1</sup>	БК, Гранти	БК, ГРТ	БК, ВК, ГРТ	БК	БК, ВК, ГРТ, ТД	БК, ВК, ГРТ	БК, ВК, ГРТ	БК, ВК
Експортно кредитне агентство (EKA)	SACE and SIMEST	Companhia de Seguro de Créditos	Bpifrance Assurance Export	Finnvera	EXIM Bank	UKEF	Cre-dendo	OeKB

<sup>1</sup> - Легенда до типів інструментів фінансування:

· БК – борговий капітал

· ВК – власний капітал

· ТД – технічна допомога

· ГРТ – гарантії

## Профайли основних DFIs, які представлені в Україні

DFI в Україні	Короткий опис діяльності
<b>Swedfund</b>	<p>Швецький DFI, інвестує безпосередньо в компанії та опосередковано через фінансові установи та фонди для збільшення частки МСП й сприяння розвитку підприємництва. Станом на кінець 2021 р. загальна <b>сума інвест.</b> <b>портфеля перевищила €720 млн</b>, розподілених між <b>64 інвестиціями</b>.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>Три ключових сектори для співпраці:</b> енергетика та клімат, фінансова інклузія та розвиток сталого бізнесу, вкл. МСП.</li> <li>У 2022 р. 60% інвестицій фонду було спрямовано на підтримку фінансової інклузії, 30% – на енергетику та кліматичні рішення. При цьому власний капітал як інструмент фінансування становив 50% даного портфеля, 30% було виділено на кредити.</li> <li>Основний фокус в Україні в останні роки робиться на <b>енергетичні проекти</b>.</li> <li>Загальний ліміт для України: <b>~€26 млн</b>.</li> </ul> <p><b>Приватний сектор:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Відновлювана енергія: Проекти по сонячній та вітровій електрогенерації, системи зберігання електроенергії.</li> </ul> <p><b>Державний сектор:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>Маневрова генерація:</b> Децентралізована генерація, модернізація ТЕЦ та котелень, використання біопалива, враховуючи узгодженість з Директивами ЄС щодо викидів.</li> <li><b>Меморандум з Міністерством енергетики:</b> Підписано в червні 2024 р. для підтримки енергетичний проектів, включаючи процеси розробки та фінансування</li> <li><b>Меморандум з НАК Нафтогаз:</b> Підписано в травні 2024 р. з метою модернізації ТЕЦ та розвитку відновлюваної енергетики (напр., ТЕЦ у м. Миколаїв, вітрові електростанції в Березівці та Мар'ївці; відбувається подальше обговорення проектів сонячної генерації та зберігання енергії).</li> <li><b>Меморандум з Міністерством розвитку громад, територій та інфраструктури:</b> Включає також проекти з енергетичною складовою (енергоефективність).</li> </ul>
<b>KfW DEG</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>KfW DEG (Німеччина) пропонує фінансування, консультації та підтримку приватним підприємствам, що працюють <b>в країнах, що розвиваються</b>. Також організація надає підтримку з глибоким знанням ринку й експертizoю у сфері клімату.</li> <li>Інвестиційний портфель становить більше <b>€10 млрд</b>. У 2023 р. DEG зобов'язався надати <b>€1.9 млрд</b> для приватних інвестицій у країнах, що розвиваються.</li> </ul> <p><b>Основні сектори KfW DEG:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>Фінансовий сектор:</b> надання довгострокового фінансування та комплексних консультаційних послуг, а також розробка ретельно спланованих рішень.</li> <li><b>Промисловість та послуги:</b> надання підприємствам індивідуальні рішення, що відповідають їхнім потребам, а також інвестиції в приватні фінансові компанії, які надають капітал для розвитку компаній у країнах, що розвиваються.</li> <li><b>Інфраструктура та енергетика:</b> пропонування життєздатного та гнучкого фінансування для приватних сталих інвестицій в інфраструктуру, а також індивідуальні консультації у сферах відновлювальної енергетики, телекомунікацій, водопостачання та очистки стічних вод.</li> <li><b>Мета в Україні:</b> створення рішень по мінімізації ризиків для фінансових компаній для підтримки процесу відновлення економіки України та надійного і безперебійного електропостачання.</li> <li>Ліміт для України: <b>€250 млн</b>.</li> </ul> <p><b>Приклади останніх інвестиційних проектів в Україні:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Підтримка для побудови двох сонячних електростанцій потужністю 90 МВт (реалізується провідною німецькою компанією у сфері енергетики);</li> <li>Підтримка проекту побудови сонячної електростанції малої потужності в рамках програми "develoPPP", що реалізується німецькою компанією.</li> </ul>

## Профайли основних DFIs, які представлені в Україні

DFI в Україні	Короткий опис діяльності
<b>IFU</b>	<p><b>IFU (Данія)</b> інвестує в фінансово життєздатні компанії, сприяючи зеленому переходу, а також економічному та соціальному розвитку. Вже проінвестовано <b>1 336 компаній у понад 100 країнах Африки, Азії, Латинської Америки та частинах Європи.</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>На кінець 2022 р. загальний обсяг капіталу під управлінням становив <b>€2.1 млрд.</b></li> <li>Організація має спроможність інвестувати до <b>€47 млн в одну проектну компанію.</b> Зазвичай IFU займає позицію міноритарного інвестора (10-30% від загальної суми інвестицій); у малих проектах може володіти до 49%.</li> <li><b>Приватний сектор:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>Зелена енергетика та інфраструктура:</b> здійснює інвестиції у сферах енергетики, водопостачання та утилізації відходів, зокрема у відновлювальні джерела енергії.</li> <li><b>Фінансові послуги:</b> інвестує в платформи мікрофінансування, що надають кредити мільйонам людей. Інші пріоритетні напрямки включають інвестиції у фінансові установи, що кредитують МСП, а також у регіональні банки, що фінансують місцеві банки та установи.</li> <li><b>Фінансування розвитку:</b> основна увага приділяється фінансуванню кліматичних проектів та капіталу для бідних і вразливих країн, що розвиваються.</li> <li><b>Охорона здоров'я:</b> надання медичних послуг у країнах, що розвиваються, наприклад, через інвестиції в будівництво та експлуатацію лікарень і оптову торгівлю фармацевтичною продукцією.</li> <li>Ліміт для України: <b>€41 млн.</b></li> </ul> </li> <li><b>Портфель активних проектів в Україні за секторами:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>АПК – €10 млн</li> <li>Енергетика – €10 млн</li> <li>Постачання фінансових послуг – €10 млн</li> <li>Фонди приватного капіталу – €5 млн</li> <li>Фармацевтика та медицина – €5 млн</li> </ul> </li> </ul>
<b>BIO</b> Belgian Investment Company for Developing Countries	<ul style="list-style-type: none"> <li>BIO (Бельгія) інвестує напряму або опосередковано в <b>МСП, фінансові установи та інфраструктурні проекти</b>, сприяючи соціально-економічному зростанню в країнах, що розвиваються. Наразі портфоліо компанії складається з проектів у країнах таких регіонів як Латинська Америка, Південно-Східна Азія, Близький Схід та Африка.</li> <li>Станом на кінець 2022 р. активи під управлінням BIO становили <b>€1.1 млрд.</b></li> <li><b>Ключовий фокус на проектах, які сприяють:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>місцевому економічному зростанню;</li> <li>консолідації та інноваціям в приватному секторі;</li> <li>фінансовій інклузії;</li> <li>продовольчій безпеці та розвитку сільських територій;</li> <li>доступу до основних послуг і товарів для всіх верств населення;</li> <li>боротьбі зі зміною клімату та збереженні природних ресурсів;</li> <li>сприянню впровадженню кращих практик ESG;</li> <li>гендерній рівності.</li> </ul> </li> <li>На даний момент у BIO є <b>мандрат на інвестиції для України у розмірі €10 млн</b>, а також додаткові €9 млн власного прибутку, які також можуть бути проінвестовані. Основні інструменти фінансування – власний й борговий капітал.</li> <li><b>Діяльність BIO в Україні:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Компанія інвестує <b>€10 млн в Чернігівську область для підтримання стійкості місцевої економіки</b> в рамках чотирірічної програми на суму €150 млн з метою сприяння довгостроковій відбудові та відновленню України;</li> <li>Сектори, які розглядаються для інвестування в Україні: <b>фінансування МСП, співпраця з фондами, які інвестують у МСП, розгляд деяких енергетичних проектів разом з двома іншими інституціями розвитку; відновлювальна енергетика; агропереробка.</b></li> </ul> </li> </ul>

## Профайли основних DFIs, які представлені в Україні

DFI в Україні	Короткий опис діяльності
<b>FMO</b> Entrepreneurial Development Bank	<p>• FMO (Нідерланди) фінансує комерційно життєздатні бізнеси та проекти в ключових секторах розвитку й пропонує фінансування у вигляді кредитів, інвестицій у капітал і гарантій аби сприяти стійкому зростанню. Наразі має проекти у <b>85 країнах</b>.</p> <p>• Загальний обсяг нових інвестицій у 2023 р. склав <b>€2.7 млрд</b>, 42% з яких були виділені на проекти, які сприяють зменшенню нерівності.</p> <p>• Основний фокус припадає на проекти пов'язані з <b>фінансовими установами, АПК та енергетика</b>, зокрема відновлювальні джерела енергії.</p> <p><b>• Ключові угоди та перспективи в Україні:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• До повномасштабної війни <b>портфоліо українських проектів складало \$255 млн</b>, зокрема левова частка припадала на <b>проекти в сфері АПК – 56% (\$142 млн)</b>, 32% (\$80 млн) на <b>енергетичні проекти</b>;</li> <li>• Після лютого 2022 р. банк зобов'язався проінвестував додаткові \$5 млн у <b>Horizon Capital Growth Fund IV</b> (HCGF IV) до існуючих \$13.9 млн, а також по \$0.05 млн в проекти в сфері АПК та фінансових установ; декілька наявних до цього проєктів в енергетиці та АПК було списано внаслідок бойових дій;</li> <li>• Наразі <b>розділяє можливості фінансування проєктів АПК</b> з середнім бюджетом у \$10-15 млн.</li> </ul>
<b>PROPARCO</b> Groupe AFD	<p>• Французький Proparco надає фінансування та підтримку як бізнесу, так і фінансовим установам в Африці, Азії, Латинській Америці та на Близькому Сході. Діяльність зосереджена на ключових секторах розвитку: <b>інфраструктура, зокрема відновлювальні джерела енергії, агробізнес, фінансові установи, охорона здоров'я та освіта</b>.</p> <p>• У 2023 р. <b>PROPARCO Groupe AFD</b> було виділено <b>майже €2.7 млрд на фінансування понад 200 проектів у регіонах</b>, де працює компанія. Ключовими напрямами діяльності стали проекти, які сприяють покращенню клімату й гендерної рівності, а також проекти, які базуються в Африці.</p> <p>• Фінансування проектів, що сприяють покращенню клімату склали понад 40% фінансування Proparco у 2023 р., 25% було виділено на проекти з підтримкою гендерної рівності у широкому спектрі секторів (сільське господарство, промисловість, енергетика та інфраструктура).</p> <p><b>• Фокус Україні:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• До повномасштабної війни, Proparco мала декілька проєктів у своєму портфоліо, зокрема <b>проект вітрової електростанції на €40 млн, фінансування Horizon Capital – €12 млн</b> (з подальшим збільшенням до €20 млн);</li> <li>• Мають наміри у подальшому співфінансуванні з ЄБРР й іншими партнерами <b>декількох проєктів у агропромисловому або банківському секторів</b>; залучення місцевих партнерів із глибоким знанням місцевого ринку й законодавства було б перевагою для реалізації таких проєктів;</li> </ul>
<b>DFC</b> U.S. International Development Finance Corporation	<p>• DFC (США) співпрацює з приватним сектором для фінансування рішень найбільш критичних викликів, що стоять перед країнами, що розвиваються <b>з фокусом на енергетику, охорону здоров'я, критичну інфраструктуру та технології</b>. Організація також надає фінансування малим підприємствам і жінкам-підприємцям для створення робочих місць на ринках, що розвиваються.</p> <p>• Серед основних фінансових інструментів присутні <b>кредити, інвестування у власний капітал, гарантії та технічна допомога</b>.</p> <p>• У 2023 р. обсяг інвестицій склав <b>~\$500 млн</b>, що співставно з обсягами 2022 р. – <b>\$528 млн</b>.</p> <p>• Наразі мають наміри щодо <b>збільшення фінансування проєктів в енергетичному секторі</b>.</p> <p>• Основна перешкода для фінансування проєктів в Україні залишається безпекова ситуація, тому <b>організація шукає механізми послаблення ризиків та забезпечення гарантій</b>.</p>

## Профайли основних DFIs, які представлені в Україні

DFI в Україні	Короткий опис діяльності
<b>JBIC</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Японська фінансова інституція, що має на меті сприяти стабільному розвитку Японії та міжнародної економіки і суспільства при цьому прагнути доповнювати фінансові транзакції, здійснювані фінансовими установами приватного сектора.</li> <li>Основні сектори співпраці: <b>енергетика та корисні копалини, інфраструктура, виробництво, навколошнє середовище та МСП.</b></li> <li>Станом на жовтень 2023 р. активи під управлінням становлять <b>~\$4.3 млрд.</b></li> <li>JBIC було підписано Меморандум про взаєморозуміння з Чорноморським торгово-інвестиційним банком (BSTDB) для посилення співпраці між двома організаціями для підтримки бізнес-діяльності, <b>що сприяє відновленню України</b>, а також для просування проектів у таких сферах, як сільське господарство, продукти харчування, транспорт і логістика для експорту, цифрова інфраструктура та медицина в Україні та її сусідах, а також проектів, які сприяють <b>пом'якшенню зміни клімату</b>. В рамках цього <b>JBIC надасть BSTDB до \$150 млн з метою співпраці в зазначених сферах.</b></li> </ul>
<b>BGK</b> BANK GOSPODARSTWA KRAJOWEGO	<ul style="list-style-type: none"> <li>Польський банк розвитку, що є <b>єдиною подібною інституцією в державі з фокусом на підтримці стійкого соціального та економічного зростання</b>, побудові сильної та стабільної економіки полягає в розвитку співпраці та активізації державного і приватного секторів з метою підвищення потенціалу соціального та економічного зростання.</li> <li>Загальна сума виданих кредитів з боку BGK – <b>€42 млрд.</b> У 2023 році, було <b>видано нових кредитів та гарантій на суму в €13 млрд.</b></li> <li><b>Основні напрями діяльності:</b> сталий розвиток; соціальна відповідальність: розвиток соціального капіталу в сферах освіти, культури, спорту та екології; МСП; цифровізація та інновації; харчова промисловість.</li> <li>В Україні BGK <b>виділив загалом €12 млн</b> з початку російського вторгнення через партнера Кредобанк за 82 угодами.</li> <li>Також банк пропонує програму підтримки для українських МСП. Загальний обсяг програм становить <b>€20 млн у вигляді гарантій для покращення доступу до фінансування для мікро-, малих та середніх підприємств</b>, з акцентом на компанії, які постраждали від війни, з метою відновлення їх бізнесу, включаючи деокуповані та прифронтові регіони країни.</li> <li>BGK <b>планує розширити портфель кредитів до €170 млн протягом п'яти років</b>, орієнтуючи основну увагу на харчову промисловість та аграрний сектор.</li> </ul>
<b>Finnfund</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Finnfund – фінансова інституція розвитку, яка <b>працює в Африці, Азії та Латинській Америці</b>, надаючи капітал, довгострокові інвестиційні кредити та мезонінне фінансування, а також надає експертні послуги з питань інвестування в ринки, що розвиваються.</li> <li>Щороку здійснює <b>20-30 нових інвестицій</b> на загальну суму <b>€200-250 млн.</b> Станом на кінець 2023 р. сумарний обсяг інвестицій, зобов'язань та інвестиційних рішень становлять <b>€1.23 млрд</b>, причому половина з них припадає на країни Африки.</li> <li><b>Інвестує виключно в країни, що розвиваються</b>, як визначено ОЕСР, та в приватні компанії, що є прибутковими, мають вплив на розвиток економіки та сприяють пом'якшенню наслідків зміни клімату.-</li> <li>Ключовий секторальний фокус уваги припадає на відновлювану енергетику, сталому лісовому господарству та сільському господарству, фінансовим установам та цифровій інфраструктурі й рішенням.</li> <li>В Україні Finnfund у квітні 2023 р. <b>зобов'язався інвестувати \$15 млн доларів США у Horizon Capital Growth Fund IV.</b> Надалі планує приділяти більше уваги підтримці відновлення України та використанню технологічних досягнень для посилення впливу (технологічний та експортний сектор).</li> <li>Фонд передбачає <b>спеціальне виділення €25 млн для інвестицій в Україну</b>, спрямованих на проекти, де безпосередньо залучені фінські компанії.</li> </ul>

## 4.3.2. Програми страхування в Україні

В умовах повномасштабної війни забезпечення стабільного припливу інвестицій в українську економіку та бізнес є критично важливим. Проте, реалізувати це без належного страхування військових ризиків і надання гарантій інвесторам надзвичайно складно. Саме тому запуск страхування воєнних і політичних ризиків в Україні є важливою подією як на ринку страхування, так

й для економіки в цілому. Розвинена інфраструктура страхування від воєнних ризиків стає додатковим стимулом для інвесторів заходити на український ринок, створюючи нові робочі місця та розширюючи виробничі потужності, зокрема для експорту. Наразі в Україні вже доступні кілька механізмів страхування від воєнних і політичних ризиків від різних стейкхолдерів:

**Міжнародні організації** (MIGA, DFC, ЄБРР), які страхують іноземні й українські компанії, які готові інвестувати в українську економіку;

**Marsh McLennan та Lloyd's of London спільно з українськими державними банками** запустили страхування суден у Чорному морі від воєнних ризиків в рамках страхового механізму UNITY;

**Експортно-кредитні агенції ЄС та країн G7** також приєднались до організацій, які готові страхувати інвестиції в економіку України;

**Українська експортно-кредитна агенція почала пропонувати два страхових продукти:** страхування прямих інвестицій для інвесторів та страхування інвестиційних кредитів для банків;

**Українські страхові компанії (ARX та INGO)** почали надавати послуги із страхування об'єктів нерухомості компаній, вантажних перевезень, автотранспорт та залізничний рухомий склад від пошкоджень внаслідок бойових дій включаючи внаслідок повітряних атак.

Завдяки посиленню та збільшенню інструментарію механізму страхування українські й іноземні компанії отримують додаткові гарантії фінансової безпеки, а економіка України відчуває посилення ділової актив-

ності. Страхування сприятиме створенню об'єктів та інфраструктури, необхідних для розвитку переробної промисловості та експорту товарів, виготовлених в Україні<sup>1</sup>.

### Матриця страхового інструментарію від наслідків воєнних дій (Україна та міжнародні партнери)

Страховик / Параметри страхування	MIGA Multilateral Investment Guarantee Agency	DFC	European Bank for Reconstruction and Development	ЕС & G7 EKA	UA EKA	Морський вантаж	DFC	INGO ARX
Типи покриття ризику	A B C	A B C E	D E	A B C E	E	D	A B C E	D
Особи / Активи, що покриваються	Іноземні інвестори	Українські та іноземні інвестори	Українські та іноземні інвестори	Іноземні інвестори (За винятком KUKE*)	Українські та іноземні інвестори (За умови експорту укр. продукції)	Вантажі по Чорному морю	Українські та іноземні інвестори	Українські та іноземні інвестори*
Забезпечення	Міністерство економіки, IFIs / DFIs, Інституційні інвестори та трастові фонди	IFIs / DFIs, Інституційні інвестори та трастові фонди	IFIs / DFIs, Інституційні інвестори та трастові фонди	Уряди іноземних країн	Міністерство економіки	Міністерство економіки	DFC	Страхові компанії**
Статус	✓	✓	●	✓	●	✓	●	✓

Легенда до типів покриття ризиків:

A Політичне насильство    B Неможливість конвертації валюти, виводу дивідендів, зміни у валютному контролі    C Експропріація

Майнів збитки та фінансові невилпати:

D Товари у транзиті / зберіганні    E Фін. зобов'язання через реалізацію воєнних ризиків

AVAILABLE

UNDER DEVELOPMENT

\*Польська агенція, яка пропонує гарантії не тільки для іноземних інвесторів, але також

\*\*Джерело: Міністерство Економіки України

<sup>1</sup> <https://www.kmu.gov.ua/news/ukraina-pochynaie-strakhuvaty-svoikh-investoriv-vid-voiennykh-ta-politychnykh-ryzykiv>

## Український ринок страхування воєнних ризиків

Українські страхові компанії / Показники	INGO	ARX	Страхова компанія "Універсална"
<b>Об'єм страхування</b>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• стандартний ліміт до 20 млн грн, в деяких випадках до 30 млн грн</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• внутрішні наземні перевезення до 10 млн грн</li> <li>• морські / річкові перевезення до 300 млн грн</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• фактична вартість тз, але не більше ніж 2.52 млн грн; франшиза до 5%</li> </ul> <p><b>Залізничний рухомий склад:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• в межах страхової суми, але не більше 5.04 млн грн за одиницю та 16.2 млн грн на одного отримувача; франшиза до 10%</li> </ul> <p>*- до кінця 2024 / на початку 2025 року ліміт для внутрішніх наземних перевезень збільшиться орієнтовно в чотири рази</p> <p>**- до кінця 2024 / на початку 2025 року ліміт на страхування автотранспорту та залізничного рухомого складу збільшиться орієнтовно до 40-50 млн грн</p>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ліміт відповідальності на 1 об'єкт – до \$0.5 млн</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ліміт відповідальності на 1 об'єкт – до \$0.5 млн</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ліміт відповідальності на 1 подію – до 10 млн грн</li> </ul>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ліміт відповідальності на 1 об'єкт – до 10 млн грн</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ліміт відповідальності на 1 об'єкт – до 10 млн грн</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ліміт відповідальності на 1 об'єкт – до 8 млн грн</li> </ul>
<b>Що покривається страхуванням</b>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• руйнування, пошкодження, або втрати внаслідок внаслідок бойових дій, включаючи попадання або уламки ракет, БПЛА чи інших засобів бойового ураження</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• внутрішні перевезення: пошкодження від ударної хвилі, вогню, тепла; за винятком втрат під час зберігання</li> <li>• морські / річкові перевезення: війна, бойові дії, покинуте озброєння; за винятком втрат під час транспортування</li> </ul> <p><b>Автотранспорт та Залізничний рухомий склад:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• часткове пошкодження або повна втрата внаслідок військових дій, включаючи падіння ракет, літаків, БПЛА, ударні хвилі, вогонь, та зіткнення з військовою технікою. Не включає пошкодження від реактивної/ствольної артилерії, стрілецької/ядерної зброї, мін/авіабомб (будь-якого типу), гранат</li> </ul>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• «збитків внаслідок воєнних ризиків» – втрата (загибель) або пошкодження застрахованого майна виключно в результаті прямого та/або опосередкованого впливу ракет, безпілотних літальних апаратів будь-яких типів та/або їх уламків, літальних боєприпасів, засобів протиповітряної оборони, засобів протиракетної оборони;</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• покриття Воєнних ризиків при перевезенні вантажу виключно автотранспортом по території України. Відшкодовуються прямі збитки та/або втрати Страхувальника за пошкодження або повну загибель (втрата) всього вантажу або його частини внаслідок: оголошеної або неоголошеної війни; військових та бойових дій; впливу будь-якої зброї (мін, бомб, снарядів, ракет тощо), покинутих знарядь війни (зброї та боєприпасів).</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• збитки внаслідок воєнних ризиків» – втрата (загибель) або пошкодження ТЗ виключно в результаті прямого та/або опосередкованого впливу ракет, безпілотних літальних апаратів будь-яких типів та/або їх уламків, засобів протиповітряної оборони, засобів протиракетної оборони</li> </ul>	<p><b>Для усіх об'єктів страхування, вкл вантажні перевезення та автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• руйнування або пошкодження внаслідок впливу ракет, безпілотних літальних апаратів будь-яких типів та/або їх уламків, засобів протиповітряної оборони, засобів протиракетної оборони, літальних боєприпасів</li> </ul>

## Український ринок страхування воєнних ризиків

Українські страхові компанії / Показники	INGO	ARX	Страхова компанія "Універсальна"
<b>Об'єкт / предмет страхування</b>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>всі об'єкти нерухомості, крім об'єктів критичної інфраструктури, портів, аеропортів, інфраструктурних об'єктів, добування/переробка/транспортування/зберігання природного газу, нафти та нафтопродуктів, а також підприємств з виробництва зброї та військової техніки</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>вантажі невійськового та не подвійного призначення, що не пов'язані з РФ, не вибухонебезпечний та з маршрутами, що оминають зони високого ризику та території проведення бойових дій</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>всі засоби, крім тих, що використовуються армією, силами територіальної оборони, волонтерами, та медичними організаціями</li> </ul> <p><b>Залізничний рухомий склад:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>всі види залізничного рухомого складу, включаючи локомотиви,</li> <li>електричні/дизельні поїзди, вантажний, пасажирський та спеціальний рухомий склад</li> </ul>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>індивідуальні житлові будинки з внутрішнім оздобленням; господарські будівлі; цілісні майнові комплекси; рухоме майно, в т. ч. – ТМЦ для юридичних осіб</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>вантаж, що перевозиться наземним транспортом</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>транспортні засоби</li> </ul>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>рухоме та нерухоме майно</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>вантаж, що перевозиться наземним транспортом</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>наземні транспортні засоби (легкові та вантажні, с/г техніка)</li> </ul>
<b>Територія покриття</b>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>територія України за виключенням окупованих територій, та місць, що знаходяться на відстані близче ніж 100 км до окупованих територій або кордону з РФ, а також місць поблизу об'єктів критичної інфраструктури, виробництва озброєння чи великих промислових об'єктів;</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>внутрішні: Україна та країни Європи, за винятком зон проведення бойових дій, окупованих територій, РФ, РБ, Абхазії, Південної Осетії, Нагорного Карабаху, Придністров'я, Кіпру, портів та поромних комплексів.</li> <li>морські / річкові: По всьому світу, за виключенням зон з високим рівнем ризику, включаючи Азовське море, води Чорного моря, внутрішні води України та райони, що визнані небезпечними з боку Joint War Committee</li> </ul> <p><b>Автотранспорт та Залізничний рухомий склад:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>вся територія Україна, окрім зон активних бойових дій, тимчасово окупованих територій, територій, які не підконтрольні органам влади, та місць поблизу державних кордонів з РФ або районів з високим ризиком</li> </ul>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>територія України, за виключенням територій, розміщених за 100 км від найближчої точки територій/районів ведення воєнних дій та/або тих, які перебувають в тимчасовій окупації.</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>територія України, за виключенням: районів ведення (проведення) воєнних (бойових) дій, або територіальних громад, що перебувають в тимчасовій окупації, оточенні (блокуванні), визначені Міністерством з питань реінтеграції тимчасово окупованих територій; територій Чернігівської, Сумської, Харківської, Луганської, Донецької, Запорізької, Херсонської областей України, АРК</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Україна (крім території АРК, м. Севастополь, а також територій, на яких органи державної влади тимчасово не здійснюють або здійснюють не в повному обсязі свої повноваження на момент настання події, що має ознаки страхового випадку), з урахуванням наступного: на дату настання випадку територія страхування буде знаходитись в межах територіальних громад, що не входять до територій, на яких ведуться бойові дії або велися на дату настання події, територій активних або можливих бойових дій, територій України, тимчасово окупованих РФ, відповідно до документів державних компетентних органів, якими визначено території, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих РФ</li> </ul>	<p><b>Об'єкти власності та Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>територія України, за виключенням АРК, Донецької, Луганської, Запорізької, Харківської та Херсонської областей, а також території, що знаходяться близче, ніж 100 км від тимчасово окупованих територій та кордону з РФ;</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>територія України, за виключенням АРК, Донецької, Луганської та Херсонської областей, а також території, що знаходяться близче, ніж 60 км від тимчасово окупованих територій та кордону з РФ</li> </ul>

## Український ринок страхування воєнних ризиків

Українські страхові компанії / Показники	INGO	ARX	Страхова компанія "Універсальна"
<b>Схема подання заявок</b>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>надати інформацію, включаючи назву страхувальника, місцезнаходження майна, категорії майна, вид діяльності, засоби захисту, втрати через військові ризики та вартість майна</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>надати інформацію, включаючи назву страхувальника, тип вантажу, маршрут та вид транспорту, вартість вантажу, та захисне обладнання</li> </ul> <p><b>Автотранспорт та Залізничний рухомий склад:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>надати інформацію, включаючи ім'я страхувальника, перелік транспортних засобів/залізничного рухомого складу, територію використання автопарку, умови страхування, втрати за попередні періоди, та іншу важливу інформацію</li> </ul>	<p><b>Об'єкти власності:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>надати інформацію: назву/ПІБ та ЄДРПОУ/ІПН Страхувальника; адресу розташування об'єкту та GPS координати; короткий опис об'єкту; відновлювальну вартість майна</li> </ul> <p><b>Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>надати інформацію: назву/ПІБ та ЄДРПОУ/ІПН Страхувальника; перелік вантажів, що заявляються на страхування; пакування вантажів; маршрути перевезень та види транспорту; страхові суми: на окреме перевезення та загальну по договору страхування; кількість і тривалість окремих перевезень; перевізники та/або експедитори, що залучаються до перевезень; необхідність страхування вантажу в процесі вантажно-розвантажувальних робіт; історію збитків.</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>надати інформацію: марка/модель ТЗ/перелік ТЗ (для парків), вартість</li> </ul>	<p><b>Об'єкти власності та Вантажні перевезення:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>клієнт звертається до страхової компанії, заповнює заяву на страхування, проходить процедуру андерайтингу (строк до 2-х робочих днів), та за умови отримання позитивної відповіді, укладається договір страхування;</li> </ul> <p><b>Автотранспорт:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>клієнт звертається до страхової компанії, заповнює заяву на страхування та укладається договір страхування. За необхідності (відповідно до встановлених критеріїв) перед укладенням договору страхування проводиться процедура андерайтингу (строк до 2-х робочих днів).</li> </ul>
<b>Додаткова інформація</b>	<p><b>Для отримання страхового відшкодування</b>, додатково до стандартного переліку документів, який підтверджить розмір збитків, необхідно буде надати:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>копію письмової заяви, до правоохоронних органів, щодо вчинення кримінального правопорушення за статтею 438 Кримінального кодексу України «Порушення законів та звичаїв війни»;</li> <li>копію витягу з ЄРДР за статтею 438 Кримінального кодексу України «Порушення законів та звичаїв війни», щодо заявленої події та/або збитку.</li> </ul>	<p><b>Вимоги до клієнта:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>стандартні вимоги згідно Законодавства.</li> <li>жодних додаткових обмежень нема.</li> <li>рішення про прийняття того чи іншого об'єкта на страхування приймаються страховиком індивідуально;</li> <li>не страхуються об'єкти критичної інфраструктури, воєнні об'єкти та об'єкти наближені до них</li> </ul>	<p><b>Додаткові вимоги до клієнта:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>не перебуває під дією санкцій;</li> <li>галузь діяльності клієнта не підпадає під виключення;</li> <li>об'єкт страхування не пошкоджено на момент прийняття на страхування.</li> </ul>
<b>Контактна інформація</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>тел. 0 800 215 553</li> <li>e-mail: office@ingo.ua</li> <li>офіційний сайт: <a href="https://ingo.ua/">https://ingo.ua/</a></li> <li>адреса: м. Київ, вул. Бульварно-Кудрявська, 33</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>тел. 0 800 30 27 23</li> <li>e-mail: mail@arx.com.ua</li> <li>офіційний сайт: <a href="https://arx.com.ua/">https://arx.com.ua/</a></li> <li>адреса: м. Київ, вул. Іллінська, 8</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>тел. 0 800 500 381</li> <li>e-mail: office@universalna.com</li> <li>офіційний сайт: <a href="https://universalna.com/">https://universalna.com/</a></li> <li>адреса: м. Київ, бульвар Лесі Українки, 9</li> </ul>

**Джерело:** Матеріали надані страховими компаніями

## Додаток – зведені контактні інформація

	Офіційний ресурс	Телефон Call-центрі	E-mail
Приватбанк	<a href="https://privatbank.ua/">https://privatbank.ua/</a>	3700	<a href="mailto:help@pb.ua">help@pb.ua</a>
Ощадбанк	<a href="https://www.oschadbank.ua">https://www.oschadbank.ua</a>	0 800 210 800	<a href="mailto:contact-centre@oschadbank.ua">contact-centre@oschadbank.ua</a>
Укrexимбанк	<a href="https://www.eximb.com/">https://www.eximb.com/</a>	0 800 50 44 50	<a href="mailto:contact@eximb.com">contact@eximb.com</a>
Райффайзен	<a href="https://raiffeisen.ua/">https://raiffeisen.ua/</a>	0 800 500 500	<a href="mailto:info@help.raiffeisen.ua">info@help.raiffeisen.ua</a>
Укргазбанк	<a href="https://www.ukrgasbank.com/">https://www.ukrgasbank.com/</a>	0 800 309 000	<a href="mailto:contactcentre@ukrgasbank.com">contactcentre@ukrgasbank.com</a>
Укросиббанк	<a href="https://ukrsibbank.com/">https://ukrsibbank.com/</a>	0 800 505 800	<a href="mailto:info@ukrsibbank.com">info@ukrsibbank.com</a>
Кредобанк	<a href="https://kredobank.com.ua/">https://kredobank.com.ua/</a>	0 800 500 850	<a href="mailto:info@kredobank.com.ua">info@kredobank.com.ua</a>
Банк Львів	<a href="https://www.banklviv.com/">https://www.banklviv.com/</a>	0 800 505 848	<a href="mailto:info@banklviv.com">info@banklviv.com</a>

