IV.3 - Exercice 2:

Dans le but de se familiariser avec la recherche sémantique de Google et de comprendre comment se positionner sur des mots-clés intéressants, vous trouverez des exemples de requêtes larges qu'il est possible de transformer en requête plus ciblée (comme l'exemple "chocolat" du chapitre 2) dans le domaine du sport. En identifier au moins 3.

Proposition de réponse :

- Mot-clé générique : basket. Est-ce qu'on parle de chaussures de sport ou de sport collectif ?
- Mot-clé un peu ciblé : basket homme. Google comprend un peu mieux la requête et propose des chaussures de sport pour homme. Mais on peut aller encore un peu plus loin.
- Mot-clé très ciblé : basket noire pour courir homme. Dans cette situation Google comprend parfaitement la requête et ne propose que des résultats pertinents.

Mots clé	Maillot	Casquettes	Football
générique	Google affiche des images	Google propose des	Google propose
	de femmes en maillot de	tendances de casquettes	plusieurs sujets dont des
	bain, les premiers résultats	et des casquettes de	actualités sur le foot
	qui s'affichent sont des	baseball pour homme	notamment le football
	sites qui proposent des		américain
	maillots de bain		
Mots clé un	Maillot de sport	Casquettes de sport	Football américain
peu ciblé	Google affiche différents	Google comprend que	Google comprend que
	types de maillots de sport	l'on n'est pas intéressé	l'on s'intéresse
	(football, baskets, handball,	par la mode mais par les	spécifiquement au
	etc) pour les hommes	casquettes pour sport	football américain et
			nous propose des
			actualités en ce sens.
Mots clé très	Maillot de sport	Casquettes de sport de	Football américain
ciblé	personnalisé	grande marque	féminin
	Google comprend que la	Google a compris que	Ici Google comprend
	recherche porte sur des	nous ne sommes pas	que nous ne sommes
	maillots que le visiteur	intéressés par n'importe	pas intéressés par le
	voudrait personnaliser	quel type de casquettes	football américain
		mais que nous	classique (joué par les
		recherchons des	hommes) mais par les
		casqeuttes de marque et	femmes
		nous propose des sites en	
		ce sens.	

IV.4 - Exercice 3:

Ceci est un lien vers un compte de démonstration de Google Analytics afin de le prendre en main :

https://analytics.google.com/analytics/web/?utm_source=demoaccount&utm_medium=demoaccount&utm_campaign=demoaccount#/report/visitors-overview/a54516992w87479473p92320289/

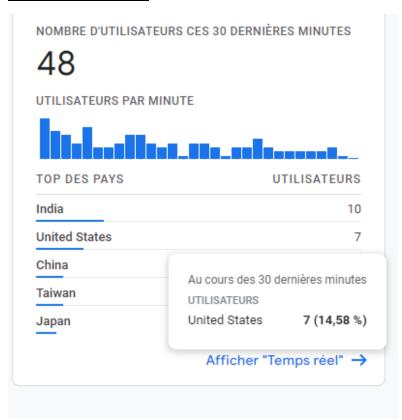
Rendez-vous sur ce lien et commencez à manipuler Google Analytics en observant des KPI vu pendant le cours sur le tracking de performance : nombre de sessions, nombre de visiteurs,

taux de rebond...

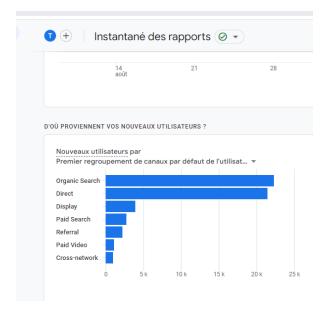
En extraire un maximum et essayer de les analyser en proposant des pistes d'amélioration.

Utilisateurs Google Merchandise Store:

Nombre d'utilisateurs :



Provenance des utilisateurs : les nouveaux utilisateurs ont effectué des recherches organiques.



La principale campagne utilisée est celle qui est organique

QUELLES SONT VOS PRINCIPALES CAMPAGNES ?

SUPPORT DE LA S	SESSIONS
(none)	36 k
organic	35 k
срс	12 k
referral	10 k
affiliate	214