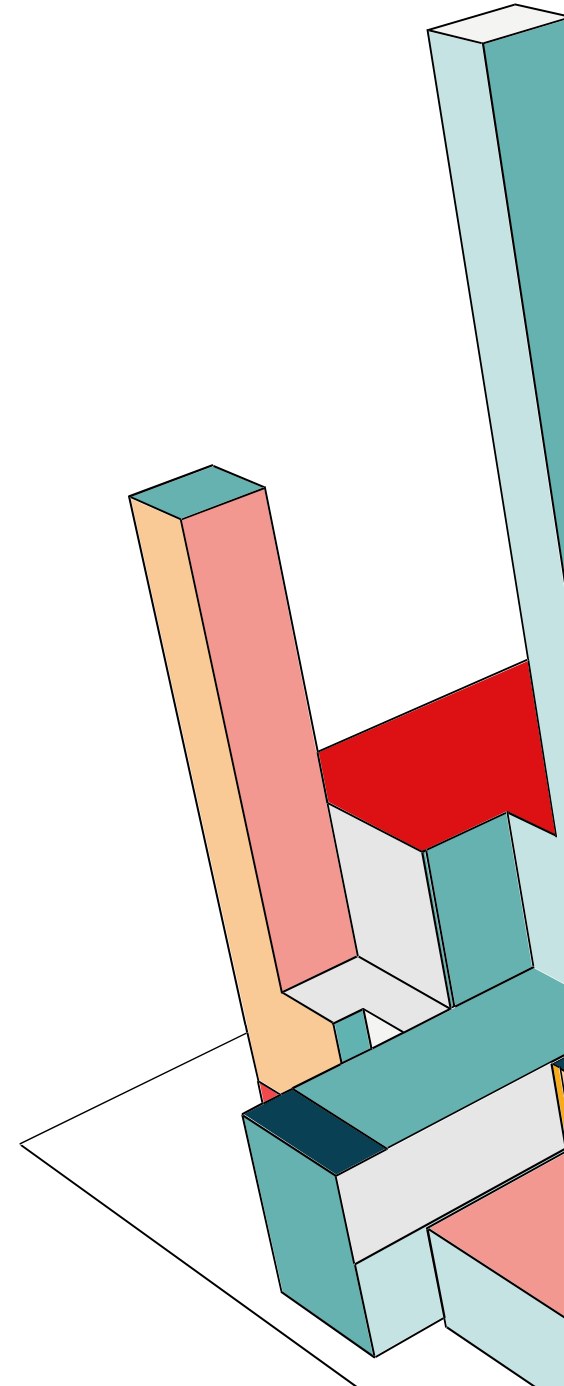


SALESFORCE NEXT GENERATION CHALLENGE 2024

**PROYECTO: UNIVERSIDAD
LEARNING FORCE**

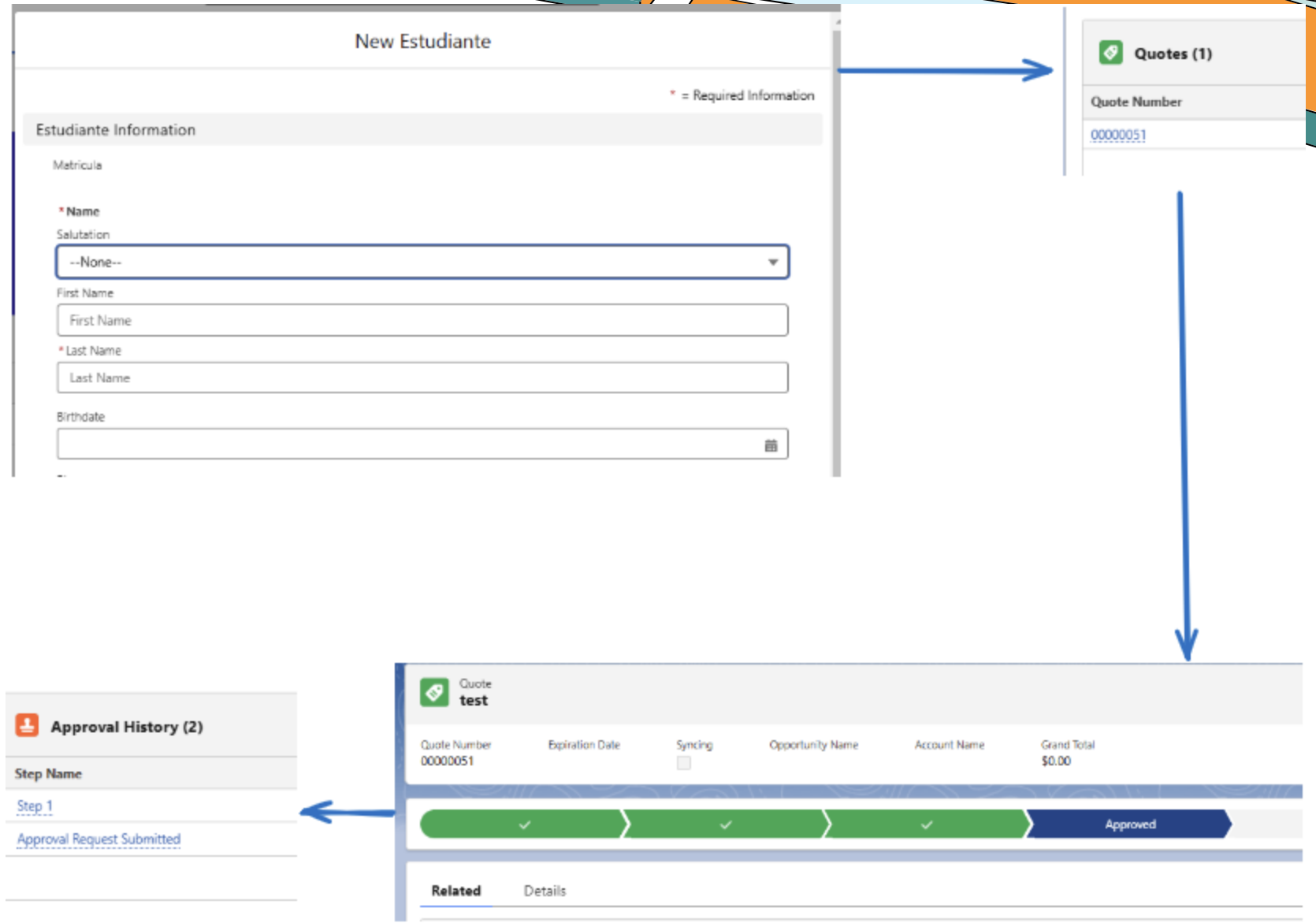
OBJETIVO DEL RETO

- Diseñar e implementar una solución integral en **Salesforce** que automatice el proceso de **cotización y gestión de descuentos** para estudiantes, asegurando **eficiencia, precisión y control** en el sistema de cobranza de la universidad, al mismo tiempo que se garantiza la correcta aplicación de **reglas de costos, descuentos y aprobación de cotizaciones**.



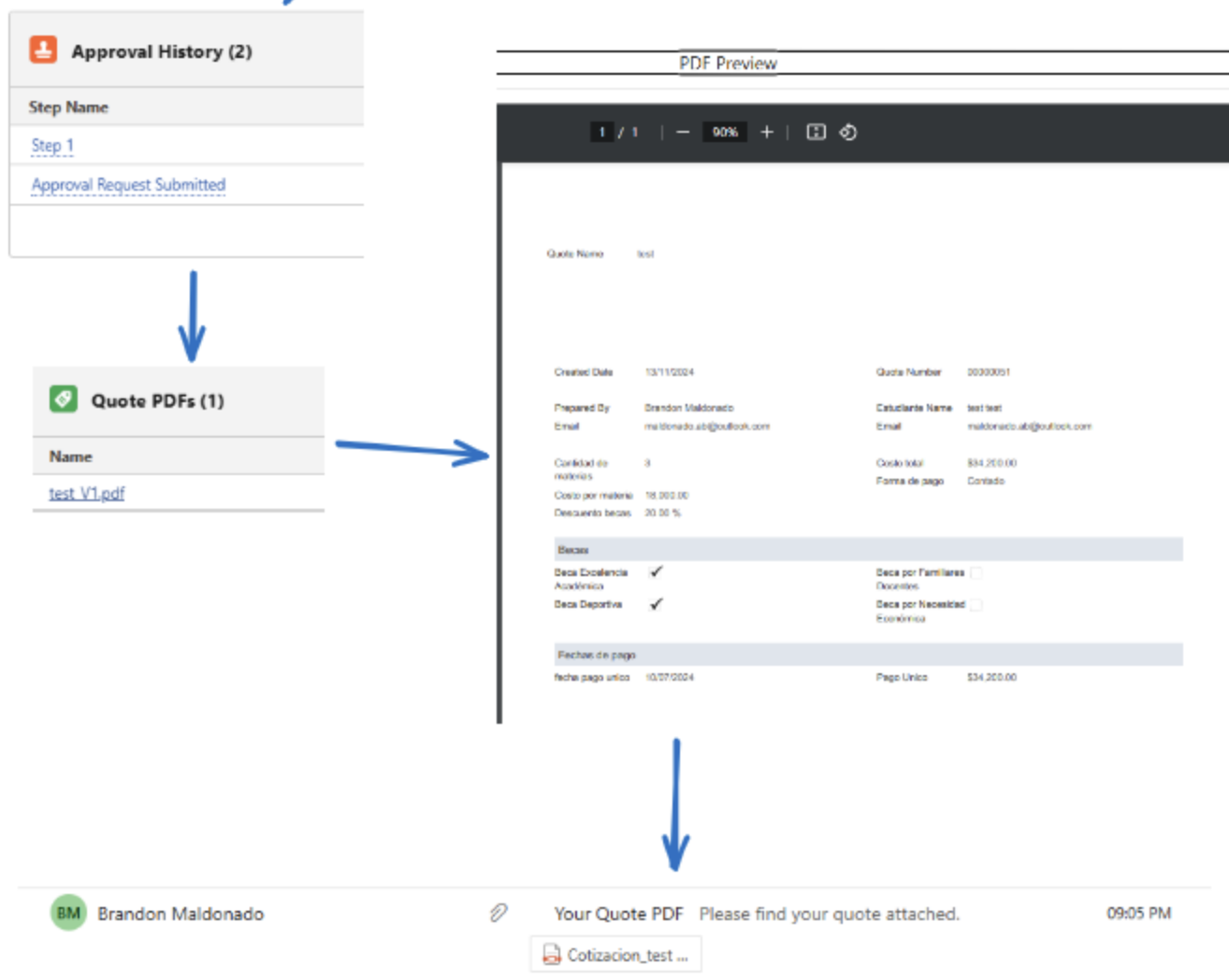
SOLUCIÓN

1. Se crea un nuevo estudiante
2. Automaticamente se genera un Quote
3. El quote se manda a aprobación



SOLUCIÓN

4. Una vez aprobado el quote se genera un PDF y se manda por correo al estudiante



REFLEXIONES

Un proyecto bastante retador que me motivó a aprender y a buscar soluciones creativas. Al tener un lienzo en blanco se complica el tomar decisiones sobre qué rumbo tomar en el proyecto. Qué objetos y campos valen o no valen la pena crear, usar flows o triggers, cada decisión afecta a las demás.

En este reto enfrenté muchas dificultades. Una de las principales fue hallar la forma de automatizar la creación del quote en PDF utilizando un template personalizado.

Investigando encontré la posibilidad de integrar los template personalizados utilizando su template ID (el cuál se encuentra en la URL de la ventana de edición del template) dentro de una clase Apex.

Siento que reforcé mi entendimiento sobre la relación entre objetos, procesos de aprobación, flows, future methods, entre otros.



GRACIAS!

